

НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ В XXI ВЕКЕ



Часть IV

МОСКВА 2013

**МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ в XXI веке

Сборник научных трудов по материалам
Международной научно-практической конференции
1 апреля 2013 г.

Часть IV

Секция «Экономика, бизнес, управление, инновации»

**Секция «Промышленность. Состояние, перспективы,
инновации»**

Секция «Малое и среднее предпринимательство»

Секция «Правовое и государственное регулирование»

**АР-Консалт
Москва 2013**

УДК 000.01

ББК 60

НЗ4 Наука и образование в XXI веке: Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции 1 апреля 2013 г. В 6 частях. Часть IV. Мин-во обр. и науки - М.: «АР-Консалт», 2013 г.- 165 с.

ISBN 978-5-906353-14-6

ISBN 978-5-906353-18-4 (Часть IV)

В сборнике представлены результаты актуальных научных исследований ученых, докторантов, преподавателей и аспирантов по материалам Международной заочной научно-практической конференции «Наука и образование в XXI веке» (г. Москва, 1 апреля 2013 г.)

Сборник предназначен для научных работников и преподавателей высших учебных заведений. Может использоваться в учебном процессе, в том числе в процессе обучения аспирантов, подготовки магистров и бакалавров в целях углубленного рассмотрения соответствующих проблем.

УДК 000.01

ББК 60

ISBN 978-5-906353-18-4 (Часть IV)

Сборник научных трудов подготовлен по материалам, представленным в электронном виде, сохраняет авторскую редакцию, всю ответственность за содержание несут авторы

Содержание

Секция «Экономика, бизнес, управление, инновации».....	7
Абенова Е.А. Анализ рынка туризма Казахстана и перспективы его дальнейшего развития	7
Алипов А.С., Шалабин Г.В. Экономическая оценка природных ресурсов, экологических благ и услуг	8
Анохин М.Н. Математическая модель нейророботного автомата управления	15
Гималетдинова Л.Ф. Функции муниципальной собственности	16
Гладышева Е. А. Расширение возможности использования венчурного капитала для модернизации российских предприятий в связи с вступлением России в ВТО.....	18
Гребенщикова И.Д. Развитие малого бизнеса как одно из условий ослабления региональной асимметрии	23
Ермакова Е.В. Анализ проблемы дивидендных выплат при инвестировании в акции	25
Идрисова Н.Л. Пути повышения культуры и качества обслуживания в гостинице	26
Калашникова Л.А. Формирование и становление экологической направленности современной международной бизнес среды	28
Кожура О.И. Современная фаза геополитической картины мира: тенденции развития	31
Комарчук Е.Н. Краткий обзор состояния рынка ИТ-аутсорсинга в странах Восточной Европы	33
Котелева Е.С. Основные принципы эффективного управления денежными потоками предприятия	35
Курышева Т.Н. Собственный капитал в системе управленческого учета..	36
Левин Ю.Л. Особенности взаимодействия стран в Азиатско-Тихоокеанском регионе.....	38
Лукина А.А. Экологические платежи – как источник финансирования экологических программ	40
Майлычко А.С. Hedge Funds: Industry Background and Characteristic.....	42
Мамсиров А.Х. Некоторые аспекты рекреационного районирования Кабардино-Балкарской республики	43
Михайлова Я.Н. Результаты саммита АТЭС 2012 года.....	45
Морозов А.А. Умный Дом.....	48
Нуруллин М.Н. Развитие подрядных торгов в России.....	49

Olentsova Y.A., Lahmitko K.S. The management of the Samsung company...	52
Olentsova Y.A. Educational credits.....	53
Olentsova Y.A. US-Russian economic relations.....	55
Ольховка А.В. Определение путей воздействия на профессиональную социализацию и адаптацию специалистов в органах муниципального управления, факторы повышающие профессионализм государственного служащего.....	56
Путилина И.Н., Красюкова Е.Н. Маркетинговый подход к управлению сбытом пригородной сельскохозяйственной продукции	61
Сацик В.А. Пять характеристик Нового консалтинга Четвертой Волны «Системы универсальных знаний «Результат»	62
Сквира Д.В. Строительные кластеры в России	65
Старостин В.М. Методические подходы к оценке рыночной стоимости кредитного потребительского кооператива	68
Столыпина Т.М., Милько Н.В. Комплексный анализ использования ИКТ в управлении дошкольным образовательным учреждением.....	72
Суховаров И.В. Рынок образовательных услуг и конкурентные преимущества вуза.....	76
Сычанина С.Н. К вопросу повышения конкурентоспособности агропромышленного комплекса	78
Teslenko D. S., Olentsova Y.A. Shadow economy in Europe.....	80
Тимошенко Г.А. Частное и государственное финансирование практической медицины	81
Тушкина Т.М., Ермакова В.П. Планирование внутренних аудитов системы менеджмента качества образовательного учреждения с учетом рисков	83
Хахонова И.И. Прикладной инструментарий налогового планирования ..	84
Худякова О.Ю. Эконометрическая модель в исследовательской работе экономиста или менеджера	86
Цыганов С.И. Размещение текущих иностранных инвестиций в российской экономике	87
Челондаев Н.А. Проблемы экономической безопасности.....	89
Шорохова Г.Р., Мухаметлатыпов Р.Ф. Мотивация персонала в современных экономических условиях.....	91
Секция «Промышленность. Состояние, перспективы, инновации»....	92
Балабанов В.Д. Повышение надёжности транспортной техники	92

Бобров А.С. Перспективные направления развития теплоэнергетических установок на органическом топливе	94
Бурова Е.М., Лихущина Е.В. Калибровка рентген-дифрактометрических измерений для портативного дифрактометра	96
Бурова И.Д., Мингазетдинов И.Х., Валиуллина Н.В. Комбинированный гидравлический демпфер	100
Гаджибекова И.А., Азимова Ф.Ш., Магомедова Л.М. Анализ эргономического соответствия изделий спецодежды условиям их эксплуатации	102
Ганзий Ю.В., Салахов М.М. Стальной лук для баллистических испытаний	104
Гумерова Л.Р. Моделирование инновационных процессов на промышленных предприятиях	105
Демирова А.Ф., Ахмедов М.Э., Гаммацаев К.Р., Демиров Д.Х. Эффективность ступенчатой стерилизации консервов с использованием принципа рекуперации тепла	108
Загирова Д.З., Исмаилов Э.Ш. Разработка новой технологии получения хлебного кваса с применением процесса брожения.....	109
Илиев А.Г., Занина И.А. Влияние конструктивных параметров теплообменного аппарата на эффективность использования теплового потенциала горячих промышленных сточных вод в качестве вторичных энергоресурсов	111
Исаев А.Н., Русинова Н.Г. Реконструкция котельной ОАО «Ижевский радиозавод»	115
Козлов М.А. Инновация ракетостроения	116
Кузнецова В.В. Взрывобезопасность газопровода при вытеснении газовоздушной смеси	117
Матвеев Д.В. Первые пароходы воткинской постройки	119
Тугелбаева Л.М., Ергожин Е.Е., Таусарова Б.Р., Ашкеева Р.К., Тайрабекова С.Ж. Синтетические сорбенты для очистки сточных вод.....	122
Юдин А.И. Схемы для использования тепла контактных экономайзеров	124
Юков Е.В., Митюков Н.В. Альтернативные источники энергии в фермерском хозяйстве Удмуртии	126
Секция «Малое и среднее предпринимательство».....	129
Безрук Г.В. Региональные особенности развития предпринимательства	129
Гордеев В.В. Роль предпринимательства и национальных традиций в успешно м социально-экономическом развитии государства.....	130

Даниленко В.Н. Некоммерческие организации должны осуществлять деятельность приносящую доходы	132
Логоня Т.Н. Изменения в налогообложении индивидуальных предпринимателей в Российской Федерации	134
Соколова Е.И., Дергунова И.Г. Оценка качества услуг ногтевого сервиса	135
Хоружая С.В. Предпринимательская культура: ценности и смыслы	137
Секция «Правовое и государственное регулирование»	141
Баландина Е.Ю., Чеченева Л.Н. Модель участия родительской общественности в системе государственно-общественного управления территориальной системой образования	141
Бородина М.И. Нужна ли России ювенальная юстиция?	144
Бушуева М.А. Анализ механизма государственно-частного партнерства	145
Зенькова А.В. Тенденции развития правового регулирования расследования и учета профессиональных заболеваний: Республика Беларусь и Российская Федерация	147
Михасёва Е.А. Алименты и расходы на содержание детей, оставшихся без попечения родителей, по законодательству Республики Беларусь и Российской Федерации	149
Морозов О.О. Зарубежный опыт применения принципов государственно-частного партнерства	150
Морозов О.О. Описание основных механизмов государственно-частного партнерства, действующих в России	152
Почтарев А.А. Проблема владения в Российском гражданском праве	153
Чуева А.С., Иваненко И.Н. Научно-теоретические подходы к разработке дефиниции «муниципально-правовая теория (теория местного самоуправления)»	160
Юсупова Н.Р. Некоторые особенности оформления трудовых отношений индивидуальными предпринимателями	163

Абенова Е.А.

**Анализ рынка туризма Казахстана и перспективы
его дальнейшего развития**

КазЭУ им. Т. Рыскулова (Казахстан)

Туристский бизнес (термин «туристский» принят к использованию в Казахстане) одна из наиболее быстро развивающихся отраслей мирового хозяйства и занимает важное место в экономике большинства стран. В странах ЕС и других промышленно развитых странах доходы от туризма составляют порядка 5,5% валового внутреннего продукта.

На сферу туризма приходится около 7% мировых инвестиций, каждое 12-е рабочее место создано в процессе его развития, к тому же косвенно туризм воздействует на развитие 32 отраслей хозяйства.

Туристический бизнес в Республике Казахстан находится в стадии структурной перестройки, институционального становления, формирования внутриотраслевых, межотраслевых, межрегиональных и внешнеэкономических связей. Совершенствуется туристская инфраструктура, формируется соответствующий сегмент рынка труда, создается новая система государственного регулирования туристской деятельности. В 2013 году ликвидировано Министерство туризма и спорта РК, а создан Комитет индустрии туризма при Министерстве индустрии и новых технологий. Неправительственной некоммерческой организацией ведающей делами туризма и его развитием, взаимодействием туристских и учебных заведений, занимается Казахстанская Туристская Ассоциация (КТА).

Функционирование предприятий сферы туризма в Республике Казахстан протекает в непростой социально-экономической ситуации, еще немало проблем, которые ждут своего решения. По противоречивым оценкам специалистов, доля туризма в национальном доходе страны в последние годы увеличилась до 1-2%. Тем не менее, казахстанский туризм уверенно выходит на мировой туристский рынок и занимает на нем далеко не последнее место.

Казахстан в 2010 году увеличил доход от туристской деятельности на 15,3% – до 78 миллиардов тенге. Общий туристский поток составил 11,4 миллиона человек и далее наблюдается устойчивый рост.

Согласно данным Агентства РК по статистике по итогам первого квартала 2012 года количество обслуженных посетителей в сфере гостеприимства составило 4 164,9 тыс человек, это на 27,1% больше показателя соответствующего периода 2011 года. При этом количество посетителей въездного туризма увеличилось на 21,6% - 1 063,6 тыс

человек; количество посетителей внутреннего туризма увеличилось на 33,3% - 1 254,8 тыс человек.

В 2011 году туристы в большей степени путешествовали с деловыми целями (64,1%) и с целью отдыха (29,0% от общего числа туристов).

Наблюдается увеличение количества посетителей по типам туризма: по въездному туризму – на 44,1%; по выездному туризму – на 76,7%; по внутреннему туризму – на 7,2% .

Объем инвестиций в туристскую отрасль увеличился на 28% и составил 107,5 миллиарда тенге.

В первом полугодии 2011 года 1372 туристскими фирмами и 114 индивидуальными предпринимателями, занимающимися туристской деятельностью было обслужено 217,1 тысяч посетителей, что на 12,3% больше, чем за январь-июнь 2010 года.

Наибольшее количество действующих туристских фирм и индивидуальных предпринимателей находится в г.Алматы (750), в г.Астане (185), в Карагандинской (98), Восточно-Казахстанской (61), Павлодарской (55) и Алматинской (55) областях.

Перспективными направлениями развития туризма в РК являются: экологический, культурно-познавательный, деловой и экстремальный туризм. Об узнаваемости Казахстана говорит и тот факт, что в работе проводимой ежегодно крупнейшей в Центральной Азии выставки KITEF «Туризм и Путешествия», в 2012 г. приняло участие более 550 компаний из 38 стран мира.

Алипов А.С., Шалабин Г.В.

**Экономическая оценка природных ресурсов,
экологических благ и услуг**

ЭФ СПбГУ (г. Санкт-Петербург)

Вопросы экономической оценки природных ресурсов, экологических благ и услуг и их практического использования относятся к числу ключевых проблем, изучением которых занимается экономика природопользования. Однако в последние годы в исследовании и теоретическом осмыслении этих проблем наблюдается явный дефицит новых идей и оригинальных подходов. В связи с этим актуальным и своевременным является заявление Е.В. Рюминой на Втором Российском экономическом конгрессе ([6]): «Вообще в экономике природопользования наблюдается хождение по кругу, без продвижения вперед и тем более без прорывов, а в чём-то даже – по спирали вниз». Поэтому принципиально важно с точки зрения дальнейшего развития экономики природопользования выявить причины таких «хождений и блужданий по кругу». Нам представляется, что основными причинами сложившейся ситуации в этой науке являются:

- недооценка и слабая изученность фундаментальных теоретико-методологических проблем экономики природопользования как науки, включая проблемы разработки современной научной концепции природопользования, обоснования основных составляющих этой науки как системы эколого-экономических знаний, а именно – объекта, предмета и метода;

- некритическое и во многом механическое зарубежного (и не всегда удачного) опыта решения проблем природопользования в условиях рыночной экономики и глобализации;

- недостаточный и непоследовательный учёт специфических особенностей и отличий процессов природопользования в нашей стране, обусловленных прежде всего отсталым, полуколониальным рентно-сырьевым характером экономики и глубоким технологическим отставанием;

- преобладание при изучении проблем экономики природопользования узкого экономкратического подхода и недооценка междисциплинарных исследований;

- сложность получения, непрозрачность, неполнота и дефицит информации об объёмах и динамике запасов природных ресурсов, загрязнении окружающей среды, затратах и результатах природоохранной деятельности на разных уровнях осуществления последней.

Важно понимание того, что расчёт экономических оценок природных ресурсов, экологических благ и услуг для экономиста является не самоцелью, а необходимым составным элементом решения широкого класса эколого-экономических задач, от построения экологически модифицированных макроэкономических показателей (включая ВВП) до определения социально-экономической эффективности природоохранной деятельности и отдельных природоохранных мероприятий на локальном уровне (то есть на уровне отдельных предприятий и организаций, являющихся основными источниками загрязнения окружающей среды). Известно, что все виды деятельности человека оказывают прямое или косвенное влияние на состояние окружающей среды. В агрегированном виде негативные последствия такого воздействия можно свести к трём основным процессам. Это процессы истощения («износа») природных ресурсов, загрязнения окружающей среды и деградации (разрушения) экологических систем. Расчёт экономических оценок природных ресурсов, экологических благ и услуг позволяет дать и экономическую оценку этим процессам и интегрировать их в системы принятия решений на разных уровнях управления и регулирования процессов природопользования (локальном, региональном, национальном и биосферном). Именно в этом заключается основной смысл и назначение этих оценок. Но при этом было бы большой и принципиальной ошибкой придавать им некоторый универсальный и всеобщий характер в

условиях рыночных отношений. Такое положение объясняется рядом объективных причин:

- общественный характер многих видов природных ресурсов, экологических благ и услуг и, как следствие, – отсутствие рыночных цен и реальных рынков этих благ;
- возникновение внешних (экстернальных) эффектов как источника несовпадения индивидуального (частного) и общественного оптимумов;
- несовпадение масштабов времени в экономических и экологических системах;
- высокий уровень рисков возникновения необратимых экологических последствий;
- невыпуклость множества производственных возможностей предприятия как результат эффекта отдачи от масштаба, что приводит к неединственности и неэффективности экономических оценок;
- ориентация субъектов рыночной экономики преимущественно на достижение краткосрочных целей, что противоречит долговременному характеру процессов природопользования;
- незавершённость формирования системы имущественных прав и форм хозяйствования в сфере природопользования, в особенности в условиях современной России.

Наличие таких причин неизбежно придаёт экономическим оценкам во многом формальный и условный характер. Причём это положение относится к оценкам с использованием всех известных методов расчёта таких оценок – методов рыночного оценивания, прямого нерыночного оценивания («готовность платить или принять компенсацию»), а также косвенного нерыночного оценивания (методы гедонистического ценообразования, транспортно-путевых издержек, издержек замещения, дозы-реакции (dose-response), теневого проекта). Правильность сказанного проиллюстрируем на примере анализа известной концепции полной экономической ценности (общей экономической стоимости) (total economic value) экологических благ и услуг, известной, например, по [7].

Согласно данной концепции, полную экономическую ценность экологических благ и услуг можно представить в виде формулы

$$TEV = DUV + IUV + OV + BV + EV, \quad (1)$$

где *DUV* – ценность прямого использования (direct use value) блага или услуги (эта ценность, как следует из самого её названия, обусловлена прямым фактическим использованием экологических благ в качестве продуктов потребления или средств производства);

IUV – ценность косвенного использования (indirect use value);

OV – ценность отложенной альтернативы (альтернативная ценность, отложенная ценность) (option value);

BV – наследуемая ценность (ценность наследования, наследственная ценность, завещательная ценность) (bequest value);

EV – ценность существования (existence value) – ценность самого факта существования экологического блага или услуги независимо от того, являются ли они средством для удовлетворения потребностей и предпочтений экономических субъектов, не связанная с какими-либо будущими выгодами (доходами, полезностями), обусловленными использованием экологических благ.

К достоинствам концепции полной экономической ценности можно отнести:

- выход за рамки немедленных выгод от коммерческой эксплуатации природных ресурсов;
- отображение многообразия полезностей, предоставляемых окружающей природной средой;
- отражение сложности точного и адекватного выражения ценности экологических благ и природной среды в целом с помощью экономических (денежных) показателей.

С другой стороны, данной концепции присущи и определённые недостатки, в первую очередь, при переходе от общих принципов к оценке конкретных экологических благ. Практическое использование формулы (1) наталкивается на ряд сложных проблем методологического, информационного и инструментального характера. Это, прежде всего, касается ценности отложенной альтернативы (*OV*) и ценности существования (*EV*). Как утверждает Е.В. Рюмина ([5, с. 6]), «в качестве примера игнорирования экономической теории можно назвать и западную теорию общей экономической стоимости. В рамках этой концепции определяется стоимость существования, отражающая в денежных единицах ценность природы самой по себе. Но природа не является субъектом экономики, а потому не может иметь экономической оценки сама по себе». При таком подходе приходится признать, что ценность существования либо является априори неизмеримой величиной, присутствующей в рамках концепции в целом и формулы (1) в частности лишь для того, чтобы напоминать о том, что любая оценка природного блага, связанная с потоком реально им генерируемых или потенциально возможных доходов от его использования, всегда остаётся оценкой «снизу» его действительной ценности, либо превращается в некоторый резерв, связанный с увеличением доходов от использования экологического блага за счёт постоянного расширения научных знаний о нём и его природе. Существует, конечно, и третий путь, предполагающий связать ценность существования экосистем с затратами на восстановление их ранее нарушенного равновесия либо по предотвращению этого нарушения (см., например, [6]), также не лишённый недостатков.

Реализация концепции общей ценности экологических благ предполагает разработку конкретных численных методов и алгоритмов их количественной оценки. Известно большое количество таких методов. В связи с этим возникает необходимость в классификации методов количественной оценки экологических благ и услуг. В зависимости от учитываемых исходных предпосылок и признаков возможны различные варианты такой классификации. Представляет особый теоретический и практический интерес вариант классификации, учитывающий особенности различных природных объектов и возможность или невозможность их рыночного оценивания – прямого или косвенного.

Анализ содержания и различных методов определения экономических оценок позволяет сделать и ряд дополнительных важных выводов, касающихся их использования в эколого-экономических исследованиях. Одним из главных требований их корректного и адекватного применения является по возможности полный и последовательный учёт цели и задач исследования, а также условий и ограничений, определяющих, в конечном счёте, содержание и величину оценок. К ним относятся условия и требования социально-экономического, экологического и технологического характера, условия замещения соответствующих ресурсов, благ и услуг в производстве и потреблении. Эти требования наиболее полно и последовательно могут быть реализованы в результате разработки и анализа специальных эколого-экономических моделей. Такие модели позволяют не только обосновать и рассчитать величину экономических оценок природных ресурсов, экологических благ и услуг, но и получить адекватные ответы на ряд сложных теоретических вопросов, о которых говорит Е.В. Рюмина в упомянутом выше докладе. Так, например, анализ динамической межотраслевой модели Леонтьева-Форда и моделей экономического роста дал возможность не только вывести формулу корректировки экологически модифицированного показателя ВВП, но и обосновать составные элементы этой формулы, и дать им адекватную экономическую интерпретацию. Было доказано, что корректирующие элементы в этой формуле – это оценки межвременных связей в эколого-экономической системе в форме ренты истощения (ренты Хотеллинга) и экономического ущерба, обусловленного воздействием деятельности человека на компоненты экосистемы (оценка степени деградации этой системы). Именно разработка и анализ таких моделей позволяет устранить те «методологические неточности и нечёткости», на которые обращает внимание Е.В. Рюмина ([6]).

Экономическая оценка природных ресурсов в условиях рентно-сырьевого характера экономики России приобретает особую актуальность. Без использования такой оценки невозможно адекватно решить комплекс проблем, связанных с образованием, накоплением, распределением и конечным потреблением природной ренты с учётом требований экономиче-

ской эффективности и социальной справедливости. Адекватным подходом к учету факторов и условий для определения экономической оценки минерального сырья являются разработка и анализ динамической региональной модели отработки месторождений. Известно несколько оптимизационных вариантов такой модели ([1], [4, с. 19-31]). Экономико-математический анализ таких, вообще говоря, идеальных моделей позволил выявить сложную структуру экономической оценки и дать им содержательную экономическую интерпретацию. А именно, было доказано, что такая оценка в общем случае включает в себя составляющие статической ренты – абсолютную ренту и дифференциальную ренту (I и II рода), а также динамическую ренту (ренту истощения). Результат этот имеет большое и принципиальное значение, как научное, так и чисто прикладное. Происхождение абсолютной ренты обусловлено нарушением предпосылок совершенной конкурентной экономики в реальной жизни, в частности, монопольным положением владельцев уникальных ресурсов, поэтому существуют различные взгляды на ее природу и способы ее определения. Наша точка зрения сводится к тому, что абсолютная рента возникает в первую очередь из-за превышения рыночной цены продукции, произведенной с использованием ограниченного природного ресурса над ценой ее производства – суммой замыкающих затрат (то есть, рассуждая в терминах модели отработки месторождений, затрат на худшем из используемых участков) и нормальной отраслевой прибыли предпринимателя. При этом, разумеется, высокая рыночная цена объясняется действительно высоким спросом на ограниченный объем выпуска продукции, а не специфическими факторами, связанными, например, с изменением валютных курсов или коррупционной составляющей торговых сделок. Таким образом, для моделей оценки минерального сырья абсолютная рента – доход, который получает собственник недр от разработки месторождения вне зависимости от его качества и производительности, и конкретную ее величину определяет рынок [3]. В любом случае, роль ее в топливно-сырьевых отраслях постоянно возрастает [2, с. 94].

Эксплуатация лучших по производительности и местоположению участков обеспечивает получение дополнительного дифференциального дохода I рода. Это доход собственника ресурса, то есть государства в условиях современной России. Дифференциальная рента II рода, получаемая за счет более высокой производительности дополнительных затрат на лучших участках, является предпринимательским доходом недропользователя (при этом стоит заметить, что она, будучи включаемой в состав статической ренты как дополнительный доход, по сути своей носит динамический характер, поскольку проявляется только в динамике). И наконец, динамическая рента является элементом издержек производства и должна изыматься в специальные фонды для осуществления расширенного вос-

производства минерально-сырьевой базы. В настоящее время этот вид ренты по существу присваивается добывающими компаниями, что является одной из главных причин того, что прирост геологических запасов полезных ископаемых не покрывает объемы их добычи. Таковы выводы экономической теории, полученные в результате анализа специальных («идеальных») экономико-математических моделей. В этой связи особо отметим, что существовавшая до 1 января 2002 года система платежей за пользование недрами, за добычу полезных ископаемых (роялти), отчислений на воспроизводство минерально-сырьевой базы и дифференцированных акцизов на нефть и газ теоретически была более понятной и обоснованной по сравнению с действующей системой налога на добычу полезных ископаемых (НДПИ).

Литература

1. *Барабанер Н.И., Каганович И.З., Лаур А.А.* Моделирование и анализ горнопромышленного природопользования: (На примере сланцевого комплекса). Таллинн: АН Эстонии, 1990.

2. *Волконский В.А., Кузовкин А.И.* Ценовые и финансовые проблемы топливно-энергетического комплекса. М.: Наука, 2008.

3. *Жибинова К.В.* Земельные отношения: экономико-правовые аспекты. Красноярск, 2007.

4. Кто есть кто в экономике природопользования: Энциклопедия / Под ред. Н.Н. Лукьянчикова. М.: Экономика, 2009.

5. *Рюмина Е.В.* Актуальные задачи экономики природопользования и «белые пятна» экологической статистики // Экономика природопользования, 2010, №6, сс. 3-14.

6. *Рюмина Е.В.* Экологическая корректировка экономических показателей развития российских регионов // Материалы сессии «Региональные проблемы природопользования и охраны окружающей среды-2» Второго Российского экономического конгресса, Суздаль, 18-22 февраля 2013 г., электронный доступ по адресу <http://www.gosbook.ru/node/70120>.

7. *Turner, R.K., Pearce D.W., Bateman I.* Environmental economics; An elementary introduction. London, Harvester Wheatsheaf, 1994.

Математическая модель нейроподобного автомата управления

*Южно-Российский государственный университет
экономики и сервиса (г. Шахты, Ростовская обл.)*

Нейроподобным автоматом управления называется система управления, в основе которой лежит иерархическая сеть нейроподобных вычислительных узлов. Сеть состоит из заданного множества вычислительных узлов, и множество пар связей, попарно соединяющих эти вычислительные узлы. Основной функцией сети является моделирование предпочтений ЛПР в ходе процесса управления. Блок с нейроподобным автоматом подключается над системой управления и осуществляет преобразование вектора пожеланий ЛПР в вектор задающих воздействий для системы управления.

Всё множество вычислительных узлов сети разделяется, таким образом, на три не пересекающихся подмножества:

- терминальные узлы первого рода (ТУПР) – воспринимают информацию из внешней среды (от ЛПР) и преобразуют её во внутренние сигналы сети.

- вычислительные узлы (ВУ) – обмениваются сигналами с терминальными узлами и между собой. Вычислительные узлы обладают заданными функциональными характеристиками, которые определяют законы, по которым изменяется сигнал, при прохождении через узел.

- терминальные узлы второго рода (ГУВР) – этим узлам сопоставляются некоторые алгоритмы воздействия на внешнюю среду (система управления), которые задействуются при наступлении событий, определённых в системе правил нейроподобного автомата.

В сети присутствуют два типа сигналов. Первый, называемый усилением, при поступлении на вычислительный узел приводит к росту его возбужденности. Возбужденность, это числовая характеристика, которая описывает состояние вычислительного узла в определённый момент времени. Наиболее удобно рассматривать автомат управления в дискретные моменты времени, поэтому возбуждение узла i в момент времени t принято обозначать P_i^t .

Второй тип сигнала, называемый торможение, также передаётся по связям между узлами сети и приводит к изменению параметров узла, отвечающих за ослабление его возбуждения во времени.

Таким образом, связь в сети обладает двумя основными параметрами:

r_{ij} – усиливающий компонент проходимости связи,

$\tilde{r}_{ij}$ – тормозной компонент проходимости связи.

и двумя функциональными характеристиками определяющими соответственно возбуждение и торможение передаваемые связью:

$$E_{ij}^t = F(\Pi_i^t, r_{ij})$$

$$\tilde{E}_{ij}^t = F(\Pi_i^t, \tilde{r}_{ij})$$

Что касается узла, то его основной функциональной характеристикой является формула пересчёта. Эта формула определяет зависимость возбуждения узла i в момент t от группы параметров узла:

Π_i^{t-1} – возбуждение узла на предыдущем временном шаге,

θ_i^t – величина порога возбуждения,

E_i^t – суммарное возбуждение, поступившее на узел в момент t по всем связям

$\tilde{E}_i^t$ – суммарное торможение, поступившее на узел в момент t по всем связям

Таким образом, обобщённый вид характеристики имеет вид:

$$\Pi_i^t = F(E_i^t, \tilde{E}_i^t, \theta_i^t, \Pi_i^{t-1})$$

Гималетдинова Л.Ф.

Функции муниципальной собственности

БашГУ (г. Уфа)

Муниципальная собственность является экономической основой муниципального образования, необходимым элементом рыночного хозяйства территории, поскольку позволяет производить жизненно важные товары и услуги при минимальных для населения затратах и обеспечивает гарантию воспроизводства местных ресурсов в соответствии с социальными нормативами и приоритетами данной территории. Муниципальная собственность выполняет две основные функции. Первая состоит в том, что муниципальная собственность служит основой экономической самостоятельности местного самоуправления, обеспечивает управляемость хозяйством соответствующей территории как единым целым. Это имеет и правовую основу, которая разграничивает государственную власть и местное управление. Все законодательные акты, принятые за последние годы в России, также трактуют местное управление исключительно как самоуправление, при этом данные термины употребляются не как синонимы, а в них вкладывается принципиально противоположное содержание. При обосновании негосударственного характера органов местного самоуправления приводятся аргументы того, что в системе этих органов отсутствует строгая иерархия и соподчиненность, характерные для построения государственного механизма, и того, что муниципальные органы власти действуют не от имени государства, а в интересах населения соответствующей территории, а также то, что материально-финансовую базу местных органов самоуправления составляют муниципальная собственность и муниципальный бюджет. Местное самоуправление определяется как признаваемая и гарантируемая Конституцией Российской Федерации самостоятельная и под

свою ответственность «деятельность населения по решению непосредственно или через органы местного самоуправления вопросов местного значения, исходя из интересов населения, его исторических и иных местных традиций». Следовательно, местное самоуправление, выведенное за рамки системы государственной власти, обеспечивает наиболее полный, адекватный учет интересов местного населения, приоритетность этих интересов по сравнению с интересами государства, а также ограничивает вмешательство всех вышестоящих уровней государственной власти в деятельность местных органов по управлению муниципальной собственностью. Наличие муниципальной собственности закрепляет за местным самоуправлением исключительное право монопольного производства некоторых продуктов и услуг и выполнения работ именно для данного территориального сообщества. Наличие муниципальной собственности способствует укреплению позиций местного самоуправления и позволяет сформировать для жителей данного территориального сообщества тот набор доступных благ и льгот, который не будет ущемлять их гражданские свободы и поддерживать приемлемый уровень жизни на данной территории.

Вторая функция муниципальной собственности заключается в том, что она служит основным инструментом социальной защиты и поддержки населения территории. Обеспеченность муниципальным жильем, функционирование детских и образовательных учреждений, местные льготы при оплате коммунальных услуг, целевая поддержка нуждающихся и малообеспеченных позволяют поддерживать определенные социальные стандарты жизни людей на данной территории. Следовательно, наличие муниципальной собственности выступает необходимым условием защищенности отдельных членов территориальной общности и выступает гарантом демократически организованного государства.

Проведенный анализ показывает, что муниципальная собственность является самостоятельной формой собственности, по своей сущности связанной с общественной собственностью на основе социально значимого характера субъектов, и как основа объекта отношений, признанного для производства общественных благ в рамках территориального образования. Основным результатом функционирования муниципальной собственности становятся общественные и смешанно-общественные блага.

Гладышева Е. А.

**Расширение возможности использования венчурного капитала для
модернизации российских предприятий
в связи с вступлением России в ВТО**

*Башкирская академия государственной службы и управления при
Президенте Республики Башкортостан (БАГСУ) (г. Уфа)*

Одной из современных тенденций развития мировой экономики является формирование «новой экономики» или «экономики знаний». Ее основой являются инновационные преобразования как императив экономического развития стран, способствующие повышению их конкурентоспособности и имиджа на мировой арене. Как говорил Й.А. Шумпетер, инновации - это один из основных инструментов конкурентной борьбы в рыночной экономике [1]. Вот почему закономерен особый интерес к повышению инновационной составляющей российской экономики.

Развитие инноваций в России в настоящее время пока находится на зачаточной стадии. Программы технологической модернизации страны строятся в основном в духе декларативности и рекомендаций. При этом Россия обладает уникальным научно-техническим потенциалом для завоевания лидирующих позиций на мировом рынке инноваций. Однако ряд серьезных препятствий на сегодняшний день тормозит успешное формирование и развитие национальной инновационной системы. Среди них можно выделить отсутствие в РФ четко сформулированной комплексной концепции по модернизации экономики и формированию инновационной системы, отсутствие в стране института экспертов в сфере создания инновационных систем, отсутствие механизмов стимулирования предприятий в процессах производственной кооперации и т. д. То, что мы наблюдаем в последнее время, — это точечное создание отдельных элементов инновационной инфраструктуры: технологических центров, технопарков, различных фондов, в том числе венчурных, финансирование которых ограничивается или даже сворачивается. Характерно, что в России практически все инновационные преобразования осуществляются сверху, через принуждение государственных корпораций к активизации инновационной деятельности.

22 августа 2012 г. Россия официально стала полноправным членом ВТО. Хотя времени со дня вступления прошло немного, дискуссия относительно последствий присоединения РФ к ВТО велась уже продолжительное время. В связи с усилением внимания к построению инновационной экономики в РФ рассмотрим последствия членства страны в ВТО в аспекте технологической модернизации страны.

Говоря о воздействии ВТО на высокотехнологичный сектор, прежде всего, следует отметить, что ВТО не имеет специального секторального

соглашения, регулирующего данную сферу. На сектор высоких технологий распространяются статьи базовых соглашений ВТО — ГАТТ, ГАТС, ТРИМС и ТРИПС. Отдельно также можно выделить Соглашение по информационным технологиям (Information Technology Agreement (ITA)), принятое на Конференции министров стран-членов ВТО в Сингапуре в 1996 г., которое положило начало либерализации торговли в сфере информационных технологий. Хотя данное соглашение не носит обязательный характер, РФ в рамках присоединения к ВТО взяла на себя обязательства по его подписанию. Соглашение подразумевает обнуление ставок импортных пошлин по 300 товарным позициям (компьютеры, полупроводники, телекоммуникационное оборудование, программное обеспечение, научные приборы и т.п.).

В процессе подготовки к присоединению к ВТО Россия в рамках выполнения системных требований осуществила ряд мероприятий по приведению национального законодательства по защите интеллектуальной собственности в соответствие с правилами ВТО. Одна из последних инициатив — учреждение в декабре 2011 г. специального арбитражного суда по разрешению споров, связанных с защитой прав на интеллектуальную собственность. Планируется, что суд начнет работать не позднее 1 февраля 2013 г. [5].

Выделим в целом основные последствия членства РФ в ВТО для сектора высоких технологий и технологической модернизации экономики страны.

Во-первых, членство России в ВТО приведет к снижению тарифных и нетарифных барьеров доступа на российский рынок для зарубежных производителей высокотехнологичного оборудования, комплектующих изделий, товаров. Характерно, что пошлины на ввозимую продукцию данной отрасли будут снижены максимально (вплоть до нулевых таможенных ставок по ряду высокотехнологичных товаров в перспективе). Таким образом, теоретически высокотехнологичный сектор должен пострадать значительно больше остальных отраслей. Однако последствия введения данной меры не столь однозначны. С одной стороны, большинство отечественных промышленных предприятий остро нуждаются в обновлении своих основных фондов, которые морально и физически устарели. Так, показатель износа основных фондов российских предприятий, по данным Госкомстата, на конец 2010 г. составил 47,1% [4].

Помимо информационных технологий (согласно Соглашению по информационным технологиям), Россия обязана будет снизить таможенные ставки на различные виды оборудования. В частности, средневзвешенная ставка импортной таможенной пошлины на электрооборудование сократится с 8,4 до 6,2%. Если в качестве примера взять поставки высокотехнологичных инструментов из США, то после полной реализации Россией

своих обязательств в рамках ВТО, средний уровень тарифной защиты снизится с 20 до 4,3% [5]. Снижение барьеров доступа в отношении высокотехнологичных товаров на российский рынок и, следовательно, сокращение издержек позволит создать благоприятные условия для обеспечения научных центров, предприятий, технопарков современным научным оборудованием, даст возможность компаниям переоснастить свою технологическую базу, что будет неплохим подспорьем по технологической модернизации страны. Кроме того, существует еще ряд причин, которые нивелируют отрицательное влияние от снижения таможенных пошлин. Во-первых, российские производители зачастую производят лицензионные копии иностранных моделей. Во-вторых, отечественные предприятия high tech производят продукцию со средней добавленной стоимостью, выпуск которой выгоднее осуществлять внутри страны. В-третьих, значительная часть российских высоких технологий связана с госсектором и государственными закупками, на которые соглашения ВТО не распространяются. И, наконец, в-четвертых, российские информационные технологии смогут выиграть от членства в ВТО в результате усиления уровня защиты интеллектуальной собственности в стране.

С другой стороны, резкое сокращение тарифных и нетарифных барьеров ставит под удар отечественных производителей аналогичной продукции, создает угрозу для экономической (национальной) безопасности страны. В этих условиях крайне важна поддержка и защита государством критических отраслей российской экономики от усиленного давления импорта. Кроме того, правила ВТО предусматривают возможность защиты отечественных производителей в случае недобросовестной конкуренции со стороны зарубежных торговых партнеров и угрозы для развития отечественных отраслей. В частности, возможно введение специальных антидемпинговых, защитных, компенсационных мер, урегулирование торговых споров через судебные инстанции ВТО.

Во-вторых, членство России в ВТО открывает доступ отечественным производителям высокотехнологичных товаров и оборудования на зарубежные рынки на недискриминационных условиях. Насколько это осуществимо, зависит от способности и готовности российских предприятий на равных конкурировать с зарубежными игроками на глобальном уровне. Можно предположить, что усиление инновационной составляющей российской экономики и поддержка государства (посредством деятельности «Роснано», Российской венчурной компании и других структур, призванных активизировать инновационную деятельность) будут содействовать все более широкому вовлечению российских компаний во внешнеэкономическую сферу.

В-третьих, в результате вступления России в ВТО создаются дополнительные условия для расширения сотрудничества и кооперации между

российскими и зарубежными высокотехнологичными компаниями. Отдельные примеры имелись и до вступления России в ряды ВТО. Например, совместный итало-российский проект по созданию пассажирского авиалайнера Sukhoi Superjet 100 (реализуемый ОАО «Компания Сухой» и компаний Alenia Aeronautica). Соответствие российского законодательства международным нормам и стандартам создает благоприятные условия для интеграции России в производственные цепочки международных корпораций. Даже, если на начальном этапе на российских предприятиях будет осуществляться конечная сборка, данный шаг, безусловно, важен с точки зрения долгосрочных перспектив и может послужить толчком к повышению степени инновационности отечественных предприятий.

В-четвертых, членство в ВТО приведет, на наш взгляд, к росту прямых иностранных инвестиций (ПИИ) в Россию, в том числе в научную сферу и НИОКР. Это можно объяснить улучшением институционального климата, встраиванием экономики страны в международные торговые цепочки, что ведет к росту информации о стране у потенциальных инвесторов. Выигрыш будет гораздо значительнее, если вступление в ВТО будет сопровождаться дополнительными мерами по улучшению инвестиционного климата и устранением препятствий для зарубежных инвесторов. Однако, как мы знаем, влияние ПИИ на экономическое благосостояние страны противоречиво. С одной стороны, иностранный капитал увеличивает инвестиционные возможности страны, влечет за собой приход новых технологий и деловых стандартов, способствуя, в конечном итоге, экономическому развитию страны посредством развития конкуренции на внутреннем рынке. С другой стороны, выделяются негативные последствия деятельности ТНК и поступления ПИИ: монополизация рынка, привнесение устаревших технологий и др.

В результате присоединение РФ к ВТО связано с лучшим качеством использования инновационных технологий, поскольку взятие страной на себя обязательств в рамках ВТО увеличивает доверие к соответствующей политике внутри страны. Членство в ВТО ведет к существенному изменению институционального климата: приведение российского законодательства в соответствие с требованиями ВТО; снижение возможностей для местных и региональных властей оказывать давление на иностранных инвесторов; улучшение в России степени исполнения законодательства о защите прав интеллектуальной собственности в отношении как российских, так и произведенных иностранными компаниями товаров. Все это должно сделать инвестирование в Россию более привлекательным и повысить инвестиционный имидж страны. В случае вертикальных инвестиций (связанных с использованием местных факторов производства) снижение тарифов способствует росту инвестиций за счет упрощения процедуры импорта комплектующих.

Что касается региональных аспектов последствий вступления России в ВТО, то в Республике Башкортостан ожидаются положительные последствия от вступления в ВТО для регионов России, поскольку республика обладает высоким инвестиционным потенциалом.

Суммарный эффект от членства РФ в ВТО будет зависеть от двух ключевых условий:

- 1) насколько членство страны в ВТО способствует притоку иностранных инвестиций;
- 2) насколько приток таких инвестиций окажет благоприятное воздействие на экономику РФ.

В заключение хотелось бы отметить, что членство страны в ВТО не означает автоматическое превращение России в высокотехнологичную державу. ВТО лишь предоставляет возможности для страны, являясь определенным инструментом, облегчающим доступ отечественных компаний на внешние рынки, защиту прав интеллектуальной собственности, а также привлечение в страну высокотехнологичных товаров. Насколько Россия сможет воспользоваться этими преимуществами для развития отечественного сектора высоких технологий и технологической модернизации страны, зависит от совместных усилий и синергетического эффекта от взаимодействия государства, частного бизнеса и науки (так называемой модели «тройной спирали»). Следовательно, при формировании национальной инновационной системы в РФ важно учитывать данные аспекты и возможности членства страны в ВТО.

Литература

1. Shumpeter J. Business Cycles. Vol. 1, 2. - N.Y., 1939.
2. <http://www.center-inno.ru/materials/library/06-2> (Центр инноваций)
3. <http://www.topa.ru/russia-top.htm>
4. www.gks.ru (Госкомстат РФ)
5. Евсеев В.А. Сможет ли Россия защитить критические отрасли отечественной экономики от чрезмерного давления импорта // Независимая газета. http://www.ng.ru/science/2012-03-14/10_wto.html
6. Sutyryn S.F., Lomagin N.A., Sherov-Ignatiev V.G., Trofimenko O.U., Kapustkin V.I., Nazarova M.V., Lisitsyn N.E. Russia's accession to the WTO: major commitments, possible implications. International Trade Centre. 2012. <http://www.intracen.org/uploadedFiles/Russia%20WTO%20Accession%20English.pdf>
7. Махмутов Р.И. Влияние вступления в ВТО на страховой рынок России // Молодые ученые о современном финансовом рынке РФ: Матер. междунар. заочн. науч.-практ. конф. студентов, аспирантов и молодых ученых. - Пермь. 28 апреля, 2011.
8. http://www.wto.org/english/news_e/news11_e/acc_rus_10nov11_e.htm

9. <http://www.rusrev.org/content/review/default.asp?shmode=8&ids=63&ida=828&idv=811> (Российское экспертное обозрение)

10. О перспективах привлечения ПИИ после вступления России в ВТО. 2003; Li, David D. and Changqi (August 2002) Economic growth and productivity around GATT/WTO accessions: evidence from the world, 1960-89, working paper of the Department of economics, Hong Kong University of science and technology

Гребенщикова И.Д.

**Развитие малого бизнеса как одно из условий ослабления
региональной асимметрии**

НГАСУ (Сибстрин) (г.Новосибирск)

При анализе любой проблемы в российской экономике следует учитывать, что Российское государство устроено по федеральному принципу. Это предполагает наличие определённой экономической самостоятельности регионов, повышающей роль конкурентных процессов на межрегиональном уровне. В то же время, наши регионы – это своеобразные минигосударства, имеющие свой бюджет, свою региональную политику. Регионы являются субъектами рынка и не могут не конкурировать в его пространстве.¹

Конкурентоспособность региона предполагает мобилизацию всех его собственных внутренних ресурсов, с поиском конкурентных преимуществ, которые влияют на его продуктивность. В качестве главного конкурентного преимущества предлагается рассматривать предпринимательство. Предпринимательство не только использует, создаёт, завоёвывает конкурентные преимущества, тем самым создавая для себя лучшие условия хозяйствования, но и воздействует на материальную культуру, создавая новые товары, используя новые технологии, формируя новые потребности, новый расширенный спрос. Предпринимательская фирма формирует ту среду, в которой она функционирует, помогает региону обеспечивать производство конкурентоспособных товаров и услуг в условиях эффективного использования соответствующих факторов производства, тем самым обеспечивая устойчивый экономический рост в регионе.

В качестве предпринимательской можно рассматривать любую фирму на рынке, которая предоставляет качественные услуги и производит качественные товары, может являться инноватором или последователем,

¹ Гребенщикова, И. Д. Что мешает развитию региональной конкуренции? // Актуальные проблемы строительной отрасли : тезисы док-ов II Всерос. конф. (66-я науч.-технич. конф. НГАСУ (Сибстрин)). – Новосибирск : НГАСУ (Сибстрин), 2009. – С. 15.

деятельность которой носит поисковый характер, будь то новый рынок, новый продукт, услуга, и т.д. В то же время, «Малый и средний бизнес представляет собой наиболее гибкую, динамичную и массовую форму организации предприятий. Именно в этом секторе создается и находится в обороте основная масса национальных ресурсов, которые являются питательной средой развития экономики любой страны»¹. Крупные фирмы ориентированы преимущественно на максимизацию прибыли, очень часто являются монополистами и не имеют стимулов к предпринимательской деятельности...². Основными целями крупного бизнеса являются максимизация денежных потоков, краткосрочная финансовая эффективность, повышение любой ценой биржевой стоимости акций³. Следовательно, из всех организационных форм ведения бизнеса, предпринимательская деятельность в большей мере присуща малому и среднему бизнесу, крупные фирмы ориентированы преимущественно на максимизацию прибыли, её капитализацию.

Если в промышленно развитых странах, именно малый бизнес способствует формированию «среднего» класса, повышает уровень жизни работающих и членов их семей, насыщает рынок востребованными товарами и услугами, производит от 40% до 70% процентов валового внутреннего продукта (ВВП) [4,9], то в Российской Федерации его доля в ВВП страны по регионам составляет в среднем 20%. Таким образом, в настоящее время малый и средний бизнес в российских регионах не является фактором их конкурентоспособности, способным изменить сложившуюся ситуацию к лучшему, то есть ослабить региональную асимметрию. Чтобы стать региону конкурентоспособным необходимо ориентироваться на показатели, прежде всего стран Европейского союза.

¹ Лебедева, С. Ю. Регулирование и поддержка малого и среднего предпринимательства в ЕС и России [Электронный ресурс] / С. Ю. Лебедева // Маркетинг в России и за рубежом. – 2001. – №1. – Режим доступа : <http://www.cfn.ru/press/management/2001-1/lebedeva.shtml?printversion>. – Загл. с экрана.

² Инновационный менеджмент : учеб. пособие для студ. высш. учеб. заведений / К. В. Балдин [и др.]. – М. : Изд. центр «Академия», 2008. – С. 99 – 100.

³ Социально-экономические основы инновационного развития региона / С. Н. Растворцева [и др.]; отв. ред. С. Н. Растворцева, В. В. Фаузер. – М. : Экон-Информ, 2011. – С. 11.

Анализ проблемы дивидендных выплат при инвестировании в акции

МГУ имени М.В.Ломоносова (г.Москва)

Проблема выгодного вложения средств является одним из актуальных вопросов, с которыми сталкивается практически каждый, и инвестирование в акции представляется весьма привлекательным вариантом. Прибыль от акции может быть получена двумя путями, но если использование курсовой разницы требует определенной осведомленности в финансовой сфере, то возможность получения дивидендов вызывает интерес у более широких слоев населения. Порой это оказывается оправданным: так, в 2011-2012 г. акционеры «Башкирэнерго» получили доходность в 30,04% годовых, «Лензолото» - 19,64%, «Мечел» - 16,14%, «Башнефть» - 8,59%. Но важно отметить, что многие компании предпочитают вообще не выплачивать дивиденды, причем такой стратегии придерживаются не только фирмы, испытывающие финансовые проблемы, но и крупные, устойчивые корпорации. Так, компания Microsoft не выплачивала дивиденды на протяжении 27 лет, изменив данную политику лишь в 2002 г. В настоящее время невыплата дивидендов характерна для 70-80% компаний, что вызывает закономерное неудовольствие и непонимание со стороны акционеров. Чем может быть продиктовано такое решение?

Во-первых, невыплата дивидендов может объясняться (и чаще всего именно так и объясняется) заботой об интересах фирмы. Чистая прибыль компании либо направляется на дивиденды, либо реинвестируется, так что выплата дивидендов невыгодна для компании в стратегическом аспекте, препятствуя максимизации ее стоимости. На этом основана теория начисления дивидендов на остаточному принципу (*residual theory of dividends*), которая предполагает выплату дивидендов лишь после того, как проанализированы все остальные возможности для эффективного реинвестирования прибыли.

Невыплата дивидендов может интерпретироваться не только с точки зрения классической теории фирмы, но и в рамках институциональной экономики. При принятии решения о дивидендах проявляется так называемая агентская проблема (*agency problem*) – расхождение интересов менеджмента и акционеров. Каждая сторона стремится максимизировать свое благосостояние, но если у акционеров это связано с получением дивидендов, то менеджер старается увеличить собственное материальное вознаграждение. Поэтому действия менеджера направлены главным образом на максимизацию чистых потоков свободных денежных средств, которые он сможет контролировать.

Основания для невыплаты дивидендов также содержит знаменитая теорема Модильяни-Миллера (*Modigliani–Miller theorem*). Она доказывает,

что на эффективных финансовых рынках размер выплачиваемых дивидендов никак не влияет на благосостояние акционеров. Это связано с тем, что средства, невыплаченные в виде дивидендов, при реинвестировании обеспечивают приращение цены акции, эквивалентное размеру дивиденда. Таким образом, акционеру должно быть безразлично, каким образом получить прибыль – от дивиденда или продажи акции.

Еще одно объяснение причин невыплаты дивидендов предлагает теория удовлетворения предпочтений инвесторов (*catering theory of dividends*), разработанная М.Бейкером и Дж.Верглером. Согласно этой теории, менеджеры формируют дивидендную политику в зависимости от спроса на дивиденды со стороны инвесторов.

Таким образом, инвестирование в акции хотя и может принести высокий доход, но сопряжено со значительным риском невыплаты дивидендов. Если инвестор рассматривает акции как способ получения регулярного дохода, то необходимо обратить внимание на ряд факторов. Во-первых, стоит изучить положение о дивидендной политике и финансовую отчетность компании. Так, дивиденды часто повышают после интенсивного роста прибыли в течение 1-2 лет. Во-вторых, стоит проанализировать стабильность выплат, размеры и темп роста дивидендов в прошлом. Даже для крупных компаний характерны сильные колебания данных параметров. А наиболее щедрыми считаются компании, акции которых входят в индексы ММВБ и РТС. Они, как правило, не только платят дивиденды, но и регулярно увеличивают их объем.

Идрисова Н.Л.

Пути повышения культуры и качества обслуживания в гостинице

ФГБОУ ВПО «ДГТУ» (г. Махачкала)

Обслуживание должно быть высоко уровня каждый день, каждую минуту. Современная гостиница должна предлагать не просто кровать, а предоставлять собой святилище физического и душевного покоя, дом вдали от дома. К этому можно прийти только через качественное обслуживание с хорошо подготовленным персоналом и эффективным управлением им. В условиях нынешнего рынка успеха добиваются лишь те гостиничные предприятия, которые способны создавать и проводить, по крайней мере, на самом высоком организационном уровне долговременные стратегии обслуживания.

Давно прошла пора, когда предприятия и организации индустрии гостеприимства управлялись любителями. Сейчас рынок уже не тот, и выживают на нем лишь профессионалы.

Основой деятельности гостиниц должны стать следующие пути повышения обслуживания:

- заинтересованность руководства высшего звена;
- создание совета для улучшения культуры и качества обслуживания;
- привлечение всего трудового коллектива в процесс улучшения обслуживания;
- обеспечение коллективного участия;
- обеспечение индивидуального участия;
- создание групп для усовершенствования систем (групп для регулирования процессов);
- обеспечение качественного обслуживания функционирования систем управления;
- разработка и реализация планов и долгосрочной стратегии улучшения культуры и качества обслуживания;
- создание системы поощрений.

Также необходимо разработать программу контроля качества. Программа предполагает определение целевых ориентиров, на достижение которых будут направлены мероприятия содержательной части этого документа.

При разработке программы контроля культуры и качества обслуживания необходимо руководствоваться следующими целями:

- сохранение имеющихся клиентов и расширение их круга за счет привлечения новых посетителей;
- быстрое решение возникающих проблем, связанных с качеством предложения, благодаря установлению обратной связи;
- возможность оценить мероприятия, улучшающие или ухудшающие культуру и качество обслуживания в гостинице;
- постоянный контроль за мерами, принимаемыми для повышения культуры и качества обслуживания;
- создание основы для обучения и повышение квалификации персонала гостиницы.

Реализация целей, поставленных выше, предполагает определенные временные рамки. Таким образом, процесс контроля культуры и качества обслуживания состоит из нескольких этапов:

1-й этап: Определение масштабов измерения культуры и качества обслуживания.

Для того чтобы сделать первый шаг - необходимо применить все формы стандартизации, относимые к качеству. Четко определенные масштабы культуры и качества, которые связаны с объемом работ, условиями работы, уровнем подготовки персонала, должны быть реалистичными и достижимыми, чтобы стать основой всех последующих усовершенствований.

2-й этап: Постановка вопросов, проверяющих уровень культуры и качества обслуживания.

Здесь должны различаться сфера, контактирующая с клиентами и службы заднего плана, или сфера управления и обслуживания гостиничного предприятия. Мнение гостей о культуре и качестве обслуживания должно изучаться на основе внутригостиничных листов - опросников. Сфера обслуживания гостиничного предприятия, включающая склады и хранилища, технические службы и т.д., контролируется на предмет качества с помощью специальных листов качества (внутрипроизводственных стандартов).

3-й этап: Контроль. Действия. Оценка. Опросники и листы проверки культуры и качества обслуживания должны составлять основу для разработки программ профессиональной подготовки персонала отделов обслуживания. Работа персонала гостиницы должна быть сфокусирована на повышении культуры и качества обслуживания, качество должно рассматриваться с точки зрения гостя.

На данный момент одной из серьезных проблем гостиниц является создание системы качественного обслуживания, что позволяет обеспечить предоставление конкурентоспособных услуг.

Калашникова Л.А.

Формирование и становление экологической направленности современной международной бизнес среды

Тюменский государственный университет (г. Тюмень)

За последние десятилетия прослеживается углубившаяся взаимосвязь развития экономики и процессов, происходящих в окружающей нас природной среде. Появляется двухсторонняя связь: увеличивается влияние не только экономических процессов на экологическую составляющую, но и экологии на хозяйственную деятельность отдельных предприятий, регионов, стран и общества в целом.

В результате современного роста масштабов экономической деятельности людей, ее глобализации, наблюдается катастрофическое разрушающее воздействие хозяйственных процессов на экосистему, что приводит к нарастанию глобального экологического кризиса. Разрушение элементов окружающей среды необратимо ведет к нехватке ресурсов и, соответственно, к возникновению новых экономических проблем, а также ставит под угрозу жизнь и развитие будущих поколений, поэтому данные проблемы переходят в разряд уже глобальных.

В таких условиях возникает острая необходимость изменения вектора развития мировой экономики в сторону экологической составляющей, что требует существенной корректировки деятельности всех субъектов эконо-

мики и политики, в том числе международного сообщества, государств и компаний.

Об этом мировое сообщество начало задумываться еще сорок лет назад: проведение в 1972 году в Стокгольме Конференции ООН по окружающей среде и создание Программы ООН по окружающей среде (ЮНЕП) ознаменовало включение международного сообщества на государственном уровне в решение экологических проблем, которые стали сдерживать социально-экономическое развитие.

Из-за этого особую значимость приобретает понимание происходящих в мире и еще только набирающих оборот процессов, связанных с экологическими вызовами, в первую очередь это касается таких проблем, как загрязнение и разрушение элементов окружающей среды и нехватка ресурсов. Глобальные экологические проблемы стали осознаваться как угроза самой жизни и возможностям развития последующим поколениям. Наличие проблем в природоохранной области оказывает ограничительное воздействие еще и на мировую экономику. Это обусловлено увеличением потребления в условиях деградации и истощения природных ресурсов, что ведет к повышению издержек на охрану окружающей среды и цен на сырье, тормозит развитие экономики, торговой и инвестиционной деятельности [4].

Вышеобозначенным вопросам в 1970-е годы был посвящен ряд научных работ. Логическим переходом от экологизации научных знаний и социально-экономического развития явилась концепция устойчивого развития. Под устойчивым развитием понимался процесс изменений, в котором эксплуатация природных ресурсов, направление инвестиций, ориентация научно-технического развития, развитие личности и институциональные изменения согласованы друг с другом и укрепляют нынешний и будущий потенциал для удовлетворения человеческих потребностей и устремлений [2].

В данной концепции устойчивого развития одним из трех важных подходов является экологический подход, который и определяют всю важность сочетания баланса между экономикой и экологией, тем самым меня направленность ведения хозяйственных процессов.

Экономический подход к концепции устойчивости развития основан на теории максимального потока совокупного дохода Хикса-Линдаля, который может быть произведен при условии сохранения совокупного капитала, с помощью которого и производится этот доход. Как раз таки, подразумевается оптимальное использование ограниченных ресурсов и использование экологичных - природо-, энерго-, и материало-сберегающих технологий, включая добычу и переработку сырья, создание экологически приемлемой продукции, минимизацию, переработку и уничтожение отходов [1].

Также большую роль в изменении вектора развития как мировой, так и региональной экономики в сторону экологизации играет экологическое

предпринимательство. Экологическое предпринимательство – это активная инновационная рискованная деятельность, которая осуществляется на экологическом рынке, целью её является получение прибыли посредством удовлетворения общественных потребностей в экологически благоприятных условиях жизнедеятельности. Таким образом, новым на экологическом рынке является то, что предприниматели должны вести свою деятельность, учитывая не только свою сиюминутную выгоду, но и пользу, оказываемую окружающей среде [5].

В ответ на глобальные экологические вызовы международное сообщество, государства и компании разрабатывают и реализуют природоохранные стратегии. Руководители и политические деятели многих стран в настоящее время ставят экологию в качестве одного из центральных направлений своей политики. Природоохранный аспект все более становится важным фактором конкурентоспособности и стратегии развития международного бизнеса. Крупные компании меняют свое отношение к экологии и вместе с национальными правительствами все активнее принимают участие в разработке и реализации новой стратегии развития общества в целом, ставшей уже не просто желанием, а необходимостью.

Однако принимаемых мер пока недостаточно, чтобы значительно повлиять на положение дел в природоохранной сфере. Помимо того, решение экологических вопросов позволит не только решать ресурсные проблемы и улучшить среду обитания человека, но и представляет собой значительные возможности для экономического развития и повышения конкурентоспособности как государств, так и компаний.

В этой связи особую актуальность имеет изучение вопросов изменения направленности мирового экономического развития в сторону экологического аспекта, как для поиска новых теоретических подходов к решению острейших глобальных природоохранных проблем, так и с точки зрения изменения политики и практики деятельности всех субъектов мировой экономики и политики, в том числе международного сообщества, государств и компаний. Представляется, что, несмотря на наличие многочисленных и серьезных препятствий, в будущем такая направленность будет принимать все более четкие очертания.

Литература

1. Бобылев С. Н., Гирусов Э. В., Перелет Р. А. Экономика устойчивого развития. Учебное пособие. Изд-во Ступени, Москва, 2004 г. - 303 с.
2. Миркин Б. М., Наумова Л. Г. Устойчивое развитие: вводный курс: Учеб. пособие. — М.: Университетская книга, 2006 г. - 312 с.
3. Пискулова Н.А. Экологический вектор развития мировой экономики. М.: Навона, 2010 г. - 240 с.

4. Пискулова, Н. А. От экологического фактора к экологическому вектору / Н. А. Пискулова. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://mgimo.ru/news/inno/document184148.phtml>.

5. Портнов А. В. Экологическое предпринимательство как важнейшее направление развития // Вестн. Волгогр. гос. ун-та. Сер. 3, Экон. Экол. 2012. № 1 (20). – С. 125 – 130.

Кожура О.И.

**Современная фаза геополитической картины мира:
тенденции развития**

КубГАУ (г. Краснодар)

Мировой порядок в настоящее время находится в переходном состоянии и темпы перемен в мире ускоряются. Эта переходность определяется степенью наращивания процессов постиндустриальных преобразований, формированием глобальной системы, обеспечением безопасности интересов в международной системе. В современном геополитическом пространстве сталкиваются прошлое и будущее, старое и новое, консервативное и прогрессивное. Неопределенность ситуации не позволяет прогнозировать развитие международного сообщества, которое находится в состоянии системного кризиса. Однако можно выделить ряд тенденций, которые указывают на изменение архитектуры международной системы.

Во-первых, изменяется роль и место США в международной системе отношений. Активная внешняя политика США на рубеже веков приобрела наступательный характер на установление американской гегемонии, выстраивание под себя мирового порядка, в настоящее время не отвечает потребностям ни современного мира, ни США. Политика глобализма, имеющая своей целью прежде всего силовыми средствами закрепление однополярного мира во главе с США, с одной стороны, вызвала обеспокоенность многих стран мира, региональных союзов, волну антиамериканских настроений, с другой – ослабило позиции США в мировом пространстве. Однако это не стало причиной отказа США от лидерства в мире, а послужило мотивом к пересмотру модели будущего мирового устройства. В докладе Национального разведывательного совета США, в котором предпринимается попытка долгосрочного обзора будущего, указывается на то, что мир к 2025 г. станет многополярным, что США по-прежнему будут занимать лидирующее положение, но их доминирующие позиции ослабнут. Суть проблемы не только во внешнеполитических обстоятельствах, но и внутреннем развитии американского общества. Подобная динамика развития событий не позволит 21 веку стать американским.

Во-вторых, стремительно модернизирующийся Китай, который стал одним из ведущих центров мирового порядка. Уже сегодня КНР является региональным лидером по совокупности экономического, военного, гео-

графического, демографического потенциала. Согласно официальным данным экономический рост в 2012 г. составил 7,8%, доля Китая в мировом ВВП свыше 12%, доля в мировом экспорте – 36%. КНР имеет второй по величине оборонный бюджет, который составляет свыше 130 млрд. \$. Экспертные прогнозы развития Китая позволяют сделать вывод, что Китай станет лидером мирового развития, что, конечно, повлечет сужение влияния сегодняшних стран-лидеров в международном пространстве.

В-третьих, влияние процесса глобализации на развитие системы международных отношений и человеческой цивилизации. Одним из параметров измерения глобализации является фактор многомерности. Глобализирующиеся экономическое, информационное, политическое пространства имеют разные последствия для стран и даже регионов. Для одних это прорыв вперед, для других – застой и периферийное состояние, для третьих – угроза оказаться вне геополитических процессов. В этой связи основной вопрос сводится к тому, какую модель глобализации создадут основные участники мирового процесса, на каких принципах она будет развиваться? Эти и другие вопросы все более актуализируются в современном мире.

В-четвертых, тенденция региональной и трансрегиональной интеграции. В условиях обостряющихся противоречий между развитыми странами и развивающимися, усиливающейся конкурентной борьбы за лидирующее положение в мире, увеличивающихся желаний народов сохранить самобытную культуру активизируются интеграционные процессы через формирование региональных союзов. Интеграционные комплексы сформировавшиеся на европейском пространстве (ЕС), североамериканском континенте (НАФТА), азиатском регионе (АСЕАН) и т.д. дали странам положительную динамику развития. Более того, появляются объединения, пересекающие континентальные границы (Трансатлантический экономический совет). В процессе перехода к многополярности интеграционные образования могут усилить свое влияние, став одним из активных субъектов в мире.

В-пятых, рассредоточение власти между множеством участников мировой политики. Абсолютного лидера в системе международных отношений нет. Если по военному потенциалу нет силы равной США, то в сфере финансово-экономики выделяется несколько центров, а значить можно говорить о коллективном лидере. Важную роль в международных делах играют международные правительственные организации, которые взяли на себя часть властных функций государства, имеют возможность оказывать влияние на его политику, выступать от его имени. Чрезвычайно влиятельным субъектом мировой политики выступают транснациональные корпорации, как международные бизнесструктуры, обладающие огромными экономическими ресурсами. Анализ столь сложной проблемы ставит во-

прос о размывании государственного суверенитета, расстановки политических сил на мировой арене, структуре мирового порядка.

Таким образом, все перечисленное и то, что не нашло отражение в статье позволяет сделать вывод, что мир движется по пути формирования многополярности, но процесс этот будет сложным, противоречивым, противоборствующим, может быть даже конфронтационными.

Комарчук Е.Н.

Краткий обзор состояния рынка ИТ-аутсорсинга в странах Восточной Европы

БГУ, ФМО (г. Минск, р.Беларусь)

В последние десятилетия одним из наиболее динамично развивающихся видов услуг на мировом рынке стал ИТ-аутсорсинг - способ оптимизации деятельности предприятия за счет передачи непрофильных функций внешним специализированным компаниям. Зарождавшийся как вынос за пределы организации отдельных производственных процессов или даже их элементов, сейчас ИТ-аутсорсинг зачастую представляет собой передачу сторонним организациям целых проектов.

Одно из ведущих консалтинговых агентств мира в сфере ИТ Gartner выделяет 3 основных аутсорсинговых региона мира: Южная Америка, Юго-Восточная Азия и Восточная Европа. При этом последний регион, несмотря на своё не совсем коррелирующее с ИТ-сферой и современными технологиями менеджмента социалистическое прошлое, успешно переманивает таких исконно «индийских» в отношении аутсорсинга гигантов, как Microsoft и Google. Как же выглядит современный восточноевропейский рынок аутсорсинга?

Первая особенность этого рынка – его молодость. По данным Ассоциации аутсорсинга в Центральной и Восточной Европе, 85% компаний были созданы после 1998 года, из них 53% - после 2003. Молодость в этой сфере свойственна не только организациям, но и их работникам. Так, например, возраст 70% сотрудников компаний-резидентов белорусского Парка высоких технологий не превышает 28 лет.

Ещё одной отличительной чертой «постсоциалистического» аутсорсинга является значительное количество совсем небольших по численности сотрудников компаний. 56% от общего числа составляют организации, в штате которых числятся 50 и менее сотрудников. В то же время, 81% продукции производится компаниями, которые являются работодателями для более чем 200 человек, а в структуре экспорта ИТ-аутсорсинговых услуг 55% приходится на компании с более чем 1000 сотрудников.

Одним из определяющих факторов при выборе компании-аутсорсера является стоимость услуг, львиная доля которой приходится на заработную плату персонала. По этому показателю страны описываемого региона

сильно разнятся: от 18\$ в час в Албании (что, кстати, существенно меньше, чем в столь популярной Индии) до 32\$ в Словении. Несмотря на довольно значительную разбежку, эти цены составляют в среднем всего около 22% их американских аналогов.

Довольно спорным фактором, характеризующим местных специалистов, является образование. С одной стороны, система высшей школы готовит грамотных и во всём подкованных программистов, не только прекрасно разбирающихся в операциях, но и понимающих их основы. С другой же стороны, огромным минусом «постсоветской» образовательной системы является её оторванность от практики и чрезмерная продолжительность обучения. Для сравнения, в Индии образование большинства специалистов, обсуживающих сферу ИТ-аутсорсинга, - интенсивные курсы продолжительностью всего лишь в несколько месяцев. Однако всё же уровень образования можно считать конкурентным преимуществом региона, ведь ведущие консалтинговые агентства мира оценивают его в среднем на «хорошо».

Ускоренному развитию Восточной Европы как ИТ-аутсорсингового региона способствовало повышение котируемости отдельных стран на мировом рынке. Так, в опубликованном Gartner рейтинге «Топ-30 стран для глобального аутсорсинга ИТ-услуг» оказалось 7 восточноевропейских государств: Чехия (10 место), Венгрия и Польша (11), Словакия (15), Румыния и Россия (20), Украина (30). Так же большим успехом для резидентов региона стало вхождение многих городов в рейтинг «Топ-100 регионов для аутсорсинга» не менее чем Gartner уважаемого агентства Tholons. Наивысшую среди представителей Восточной Европы (10) позицию получил город Краков, Польша.

Однако по объёму рынка первое место в регионе занимает не самая привлекательная по версии Gartner Украина с показателем в 697 млн \$, за ней следуют Румыния и Венгрия с результатом в 589 и 475 млн \$ соответственно.

Несмотря на уже достигнутые большие успехи в сфере ИТ-аутсорсинга, Восточная Европа пока скорее всё же потенциальный, а не достигший пика активности регион, ключ к интенсификации развития которого лежит в реформировании системы правового обеспечения ИТ-сферы, сильной государственной поддержке сектора и одновременном уменьшении вмешательства государства в частный бизнес (что особенно актуально для стран СНГ), а также в обеспечении достойного уровня безопасности и конфиденциальности данных.

Список использованных источников:

1. Central and Eastern Europe IT Outsourcing Report 2010 [Electronic resource]. – Mode of access: <http://ceeoa.org/news/ceeoa-news/central-and-eastern-europe-it-outsourcing-review-2010/>. - Date of access: 19.03.2013

2. Bloomberg Businessweek [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.businessweek.com/>. - Date of access: 23.03.2013

3. 2013 Top 100 Outsourcing Destinations. Rankings and Report Overview [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.tholons.com/TholonsTop100/>. - Date of access: 23.03.2013

4. SourcingLine. Independent research on top IT companies [Electronic resource]. – Mode of access: <http://www.sourcingline.com/top-outsourcing-countries>. - Date of access: 22.03.2013

Котелева Е.С.

Основные принципы эффективного управления денежными потоками предприятия

РГЭУ(РИНХ) (Ростовская обл., г. Таганрог)

В последние годы в системе финансового управления предприятием все большее внимание уделяется вопросам организации денежных потоков, оказывающих существенное влияние на конечные результаты его хозяйственной деятельности.

Денежный поток предприятия представляет собой совокупность распределенных по отдельным интервалам рассматриваемого периода времени поступлений выплат денежных средств, генерируемых его хозяйственной деятельностью, движение которых связано с факторами времени, риска и ликвидности. Понятие денежного потока является агрегированным, включающим в свой состав многочисленные виды этих потоков, обслуживающих хозяйственную деятельность.

Управление денежными потоками представляется одним из наиболее значимых функциональных направлений системы финансового менеджмента, тесно связанное с другими системами управления предприятия. Управление денежными потоками органически входит в систему управления доходами и затратами, управления движением активов и капитала, управления всеми аспектами операционной, инвестиционной и финансовой деятельности предприятия.

Эффективное управление денежными потоками предприятия обеспечивается реализацией ряда принципов, основными из которых являются:

1. Интегрированность с общей системой управления предприятием.
2. Комплексный характер формирования управленческих решений.
3. Высокий динамизм управления.
4. Вариативность подходов к разработке отдельных управленческих решений.
5. Ориентированность на стратегические цели развития предприятия.

Эффективная система управления денежными потоками, организованная с учетом изложенных принципов, создает основу высоких темпов развития предприятия, сбалансированности объемов основных видов его

хозяйственной деятельности, достижения высоких конечных результатов этой деятельности и постоянного роста его рыночной стоимости, т.е. способствует быстрейшему достижению цели финансового менеджмента - обеспечение максимизации благосостояния собственников предприятия в текущем и перспективном периоде.

Управление денежными потоками далеко от совершенства на большинстве предприятий, поэтому необходимо начать совершенствование финансового механизма предприятия именно в сфере управления денежными потоками. Активные формы управления денежными потоками позволяют предприятию получать дополнительную прибыль, генерируемую непосредственно его денежными активами. Речь идет, прежде всего, об эффективном использовании временно свободных денежных средств в составе оборотных активов, а также накапливаемых инвестиционных ресурсов при осуществлении финансовых инвестиций, являющихся источником прибыли. Высокий уровень синхронизации поступлений и выплат денежных средств по объему и во времени позволяют снижать реальную потребность предприятия в текущем и страховом остатках денежных средств. Таким образом, можно сделать вывод о том, что от эффективности управления денежными потоками зависит эффективность деятельности всего предприятия.

Литература:

1.Гутова А.И. Управление денежными потоками: теоретические аспекты Финансовый менеджмент. - 2010. - №5.

2.Дранко О.И. Финансовый менеджмент: Технология управления финансами предприятия: Учебное пособие В.В. Ковалев. - М.: Проспект, 2003. - 352 с.

3.Левчаев, П.А. Система финансовых ресурсов предприятия / Экономический анализ: теория и практика. - 2008. - №12. - С. 3-7.

Курышева Т.Н.

Собственный капитал в системе управленческого учета

Сызранский филиал СГЭУ (Самарская область, г. Сызрань)

Внутренние пользователи учетной информации предъявляют особые требования к объему, содержанию и срокам предоставления информации о собственном капитале.

Управленческий учет собственного капитала является областью малоизученной и дискуссионной. Однако в виду интереса к данному вопросу, в настоящее время появились исследования, посвященные ему, к ним относятся работы И.А. Бланка, А.А. Кирилловой, С.Ю. Казанцевой, Е. М. Евстафьевой и других.

Согласно мнению И.А. Бланка, включение собственного капитала в систему управленческого учета призвано формировать показатели, содержащие состав и величину компонентов капитала, суммы и состав затрат,

связанных с его формированием и объемы различных видов доходов, получаемых в результате его использования. Полученные данные необходимо систематизировать по регионам, сферам деятельности хозяйствующего субъекта и центрам ответственности.

А. А. Кирилловой предложена методика управленческого учета основного и собственного капитала в потребительских обществах, которая включает следующие этапы: разработка комплексной модели управления основным и собственным капиталом; разработка учетной политики для целей управленческого учета с выделением объектов управленческого учета (капитал, расходы, доходы и т.п.), определение признаков их классификации, момента признания и оценки; постановка системы внутренней управленческой отчетности; автоматизация информации об основном и собственном капитале в управленческом учете.

В системе управленческого учета капитала, предложенной С.Ю. Казанцевой выделены следующие позиции:

1. Понятие и сфера функционирования управленческого учета капитала.
2. Использование цели, формы и методы релевантной оценки капитала.
3. Использование инжинирингового подхода в управлении капиталом.
4. Фактор синергетического эффекта в управлении капиталом.
5. Учет риска в процессах управления капиталом.

Собственный капитал, по мнению С.Ю. Казанцевой, включает следующие элементы: агрегированный показатель собственности в балансовой оценке, дезагрегированный показатель капитала в виде чистого капитала в справедливой оценке, специфический показатель чистых пассивов в виде синергетических чистых пассивов, дисконтированные чистые пассивы, реорганизационные чистые пассивы и т.д. При этом методика управленческого учета собственного капитала должна быть организована в разрезе центров ответственности и в масштабах организации в целом.

В работе Е. М. Евстафьевой при разработке методики управленческого учета собственного капитала реализуется процессный подход. Под процессным подходом автор понимает процесс формирования целей и способов их достижений, деятельность, ограниченную в пространстве и во времени, требующуюся для реализации комплекса управленческих ресурсов.

Разделяя мнения представленных исследователей, следует отметить, что при разработке системы управленческого учета собственного капитала, кроме формирования информации в разрезах регионов, сфер деятельности экономического субъекта и центров ответственности, требуется функциональное разграничение по участию капитала в операционной либо финансовой деятельности, и, исходя из времени целеполагания, разграничение управленческого учета на оперативный и стратегический.

В заключение следует заметить, что формируемая в рамках системы управленческого учета информация о собственном капитале, должна по-

мочь выбрать тактику текущей работы коммерческой организации, сформировать стратегические цели и стратегии по их достижению, разработать методики анализа и оценки эффективности его функционирования, создать систему внутреннего контроля, направленную на оптимизацию его использования.

Левин Ю.Л.

**Особенности взаимодействия стран
в Азиатско-Тихоокеанском регионе**

*ФГОУ ВПО «Нижегородский государственный университет
им.Н.И.Лобачевского» (г. Нижний Новгород)*

С 1947 года вопросами содействия социально-экономическому развитию государств АТР занимается региональная комиссия ООН (ЭСКАТО), членами которой являются 53 государства (Россия входит в ЭСКАТО с 1947 года). В последнем годовом докладе¹ ЭСКАТО отражены актуальные особенности взаимодействия со странами АТР, например:

- Генеральный план по коммуникационным возможностям АСЕАН и Ассоциация регионального сотрудничества стран Южной Азии представляются примером эффективных субрегиональных рамок сотрудничества (в данной связи налаживание тесных связей стран АТР с Содружеством Независимых Государств (СНГ), Шанхайской организацией сотрудничества (ШОС) и Евразийским экономическим сообществом (ЕврАзЭС) имеет важное значение для устойчивого и инклюзивного развития в Азиатско-Тихоокеанском регионе;

- делегацией Индии отмечена эффективность работы Субрегионального отделения ЭСКАТО для Южной и Юго-Западной Азии, а также Комитет ООН высокого уровня по сотрудничеству Юг-Юг в целях углубления региональной интеграции;

- несколько делегаций отметили центральную роль энергетики в налаживании более тесной региональной интеграции;

Отмечено, что четыре направления стратегического плана развития АТР включают:

- 1) создание более широкого интегрированного азиатско-тихоокеанского рынка, способного объединить страны с высокими и низкими темпами роста в экономических «коридорах процветания»;

- 2) обеспечение беспрепятственной связи стран региона за счет реализации концепций системы международных перевозок и логистики;

¹ Годовой доклад ЭСКАТО 23 мая 2012 года, E/2012/39, E/ESCAP/68/24 // Источник официальный сайт ЭСКАТО ООН, URL: http://www.unescap.org/commission/68/documents/Russian/E68_24R.pdf

3) повышение эффективности использования региональных накоплений, например, путем создания регионального механизма кредитования;

4) координация региональных мер по уменьшению общих уязвимых сфер (социальное неравенство, социальная изоляция и социальные конфликты).

Среди выводов Пятого пленарного заседания ЭСКАТО 23 мая 2012 года следует обратить внимание на:

Резолюцию 68/3 Создание возможностей для безбумажной торговли и трансграничного признания электронных данных и документов для все-стороннего и устойчивого упрощения внутрирегиональной торговли¹),

Резолюцию 68/4 Осуществление Декларации министров о развитии транспорта в АТР;

Резолюцию 68/8 Обеспечение более слаженной координации в системе ООН и расширение сотрудничества с региональными организациями;

Резолюцию 68/11 Объединение энергосетей в интересах энергетической безопасности и представление их анализа на Азиатско-тихоокеанском энергетическом форуме в мае 2013 года в России.

В последнем докладе Комитета ООН высокого уровня по сотрудничеству Юг-Юг² 2012 года, прозвучало, что потребительские расходы в АТР к 2030 году достигнут 32 трлн. долл. США, или 43% от общемирового потребления.

Выводы:

В последнее десятилетие намечилось создание более широкого интегрированного азиатско-тихоокеанского рынка, способного объединить страны с высокими и низкими темпами роста в экономических «коридорах процветания».

В налаживании эффективного взаимодействия стран существенную роль играют международные организации.

Говоря об участии стран АТР в региональных и субрегиональных международных организациях, следует акцентировать внимание на важную роль России – организатора международных форумов и совещаний по направлениям энергетики и внешней торговли, поскольку после успешно-

¹ Рекомендации № 33 ООН/СЕФАКТ «Единые окна», 2005 // Источник официальный сайт Европейской экономической комиссии ООН, URL: <http://www.unece.org/fileadmin/DAM/cefact/recommendations/rec33/rec3.pdf>.

² Обзор хода осуществления Буэнос-Айресского плана действий, стратегии новых направлений сотрудничества Юг-Юг и Найробийского итогового документа Конференции ООН на высоком уровне по сотрудничеству Юг-Юг (SSC/17/1) Комитета высокого уровня по сотрудничеству Юг-Юг на 17 сессии, 22–25 мая 2012 года. Нью-Йорк // Официальный сайт Комитета ООН, URL: <http://ssc.undp.org/content/dam/ssc/documents.pdf>.

го проведения в сентябре 2012 года во Владивостоке Делового саммита АТЭС Москва и этот регион станет центром проведения:

- в мае 2013 года - Азиатско-тихоокеанского энергетического форума под эгидой ЭСКАТО ООН;

- в 2014 году - 21-го Мирового нефтяного конгресса в 2014 году в Москве (под эгидой Мирового нефтяного совета).

Источники:

1.Годовой доклад ЭСКАТО 23 мая 2012 года, E/2012/39, E/ESCAP/68/24 // Источник официальный сайт ЭСКАТО ООН, URL: http://www.unescap.org/commission/68/documents/Russian/E68_24R.pdf

2.Рекомендации № 33 ООН/СЕФАКТ «Единые окна», 2005 // Источник официальный сайт Европейской экономической комиссии ООН, URL: <http://www.unece.org/fileadmin/DAM/cefact/recommendations/rec33/rec3.pdf>.

3.Обзор хода осуществления Буэнос-Айресского плана действий, стратегии новых направлений сотрудничества Юг-Юг и Найробийского итогового документа Конференции ООН на высоком уровне по сотрудничеству Юг-Юг (SSC/17/1) Комитета высокого уровня по сотрудничеству Юг-Юг на 17 сессии , 22–25 мая 2012 года. Нью-Йорк // Официальный сайт Комитета ООН, URL: <http://ssc.undp.org/content/dam/ssc/documents.pdf>

Лукина А.А.

Экологические платежи – как источник финансирования экологических программ

*Вологодский государственный технический университет (ВоГТУ)
(г. Вологда)*

Платность природопользования является одним из принципов природопользования, составной частью экономического механизма охраны окружающей природной среды и одним из источников финансирования экологических программ и мероприятий по охране окружающей природной среды.

На основании Федерального закона «Об охране окружающей среды» от 10.01.2002 № 7-ФЗ негативное воздействие на окружающую среду является платным.

Платежи за негативное воздействие на окружающую среду носят компенсационный характер и признаются фискальным сбором. Они взимаются с юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, занимающихся хозяйственной и иной деятельностью, оказывающей негативное воздействие на окружающую среду, в целях стимулирования снижения указанного воздействия.

Плата за негативное воздействие на окружающую среду определяется в соответствии с Порядком определения платы и ее предельных размеров

за загрязнение окружающей природной среды, размещение отходов, другие виды вредного воздействия, утвержденным постановлением Правительства РФ от 28.08.1992 № 632; нормативами платы за выбросы в атмосферный воздух загрязняющих веществ стационарными и передвижными источниками, сбросы загрязняющих веществ в поверхностные и подземные водные объекты, размещение отходов производства и потребления, утвержденными постановлением Правительства РФ от 12.06.2003 № 344 и изменений к нему, в соответствии с постановлением Правительства РФ от 1.07.2005 № 410.

В Вологодской области проблемы загрязнения окружающей среды стоят особенно остро, так как у нас большое количество промышленных предприятий.

В 2011 году от природопользователей Вологодской области в бюджеты различных уровней поступило доходов от платы за пользование природными ресурсами и негативное воздействие на окружающую среду в сумме 2850,8 млн. рублей. В целом во все уровни бюджетов доходы от природоохранных и ресурсных платежей в 2011 году по сравнению с 2010 годом увеличились на 18,5 %.

Расходы из областного бюджета на природоохранные мероприятия по Департаменту природных ресурсов и охраны окружающей среды области составили 127,8 млн. рублей. В 2011 году финансирование природоохранных мероприятий из областного бюджета по Департаменту природных ресурсов и охраны окружающей среды области осуществлялось в рамках долгосрочных и ведомственных целевых программ, например, «Экологическая безопасность и рациональное природопользование Вологодской области на 2009-2011 годы» [1].

Основной целью установления платежей за загрязнение является не только стимулирование рационального природопользования, но и создание системы экологических фондов. Платежи за негативное воздействие на окружающую среду считаются также основными инструментами государственного регулирования, стимулирующими производственные экологические инновации и технологическую модернизацию. Они решают важнейшую задачу - создание дополнительного источника финансирования мероприятий в области охраны окружающей среды.

Литература:

1. Доклад о состоянии и охране окружающей среды Вологодской области в 2011 году / Правительство Вологодской области, Департамент природных ресурсов и охраны окружающей среды Вологодской области - Вологда, 2012. - 248 с.

Майлычко А.С.

Hedge Funds: Industry Background and Characteristic

БГУ, ФМО (г. Минск, Р. Беларусь)

Not long ago top-level traders had a wide choice of investment banks, which allowed the best facilities for talented highly-qualified professionals. But as a result of adoption of The Dodd-Frank Wall Street Reform and Consumer Protection Act proprietary open trade was actually forbidden. Since then some traders have decided to conduct their trade operations by means of hedge funds.

Hedge funds are considered to have been invented in the late 1940s by Alfred Winslow Jones. Hedge funds now represent one of the largest segments of the investment management industry. Currently, the number of hedge funds is estimated over 10,000 in existence with around \$3 trillion in assets under management.

What is a hedge fund? According to Robert A. Jaeger, hedge funds are private, actively managed investment funds. They can also be described as funds, using unconventional investment strategies in order to increase its investors assets. Some people think that the principal purpose of hedge funds is to protect the assets against risks, for example, market-, currency- or price risk. But in fact the main objective of hedge funds is absolute return, not only hedging positions. Beating some passive benchmark, such as S&P 500 or the Wilshire 5000 is good relative performance, but if the index is down 10% and investor is 2% better, he has still lost their money. Positive return independent of market situation is the only thing hedge funds carry about.

In contrast to conventional equity- or bond funds, hedge funds are able to make profit not only in case of rising markets but also in case of falling markets. It is possible due to considerable investment freedom. They can take advantage of investing in derivatives (options, futures), selling short or using leverage. There are a wide range of specific and complex trading strategies. It is possible to distinguish among 4 main investment strategies: global macro, directional, event-driven and relative value (also called as arbitrage).

Who invests into hedge funds? According to the data presented by Hennessey Group 31% of all investments were made by high net worth individuals, also 31% by funds of funds, endowments account for 12%, 14% by pension funds and, finally, 12% by companies (insurance companies, banks etc.).

Usually hedge funds are closed for regular investors and are available only for qualified and accredited investors.

Hedge funds are mainly registered in offshore zones. The legal domicile of about 80% of all funds is Cayman Islands. The British Virgin Islands, Bermuda, Luxembourg, Ireland and Malta are considered to become more and more relevant domiciles. Main reasons for offshore-registration are lower costs, less regu-

lation, optimized taxation and no need for an extensive back-office. But the managers are generally under jurisdiction of such countries as, for example, the United States or Great Britain, where core investors and top experts in stock market are allocated. Nearly 50% of hedge funds are operated from the USA, 30% from Europe (mainly London) and 10% from Asia.

Sources:

1. Jaeger Robert A. «All About Hedge Funds: Easy Way to Get Started». Mcgraw Hill, 2003.

2. Lasarte, Teo. «An Introduction to Hedge Fund Strategy». The London School of Economics and Political Science. International Asset Management Ltd. [Electronic source]. – Mode of access: <http://www.iam.uk.com/press/lse-publications/An-Introduction-to-Hedge-Fund-Strategies.pdf>. Date of access: 25.03.2013

3. Storr, Marcus. «Hedge Funds: An Insight into Due Diligence and Portfolio Management». Feri Trust GmbH, HU Berlin, 20th Nov. 2012.

Мамсиров А.Х.

Некоторые аспекты рекреационного районирования Кабардино-Балкарской республики

ФГБОУ ВПО «Кабардино-Балкарский Государственный Университет им. Х.М. Бербекова» (г. Нальчик)

Проблемам рекреационного районирования территории Кабардино-Балкарской республики в последние годы уделяется все больше внимания. Вопросы, затрагивающие некоторые аспекты этой многогранной проблемы, рассматривались в работах Ашхотова А.М., Байсултановой Л.Б., Галачиевой Л.А. и других авторов. Основные направления исследований в большинстве трудов лежат в плоскости изучения вариантов развития территориального рекреационного комплекса Кабардино-Балкарской Республики через призму уникальности экологии и природных ресурсов.

По мнению автора, данная парадигма анализа рекреационного потенциала республики является немного преждевременной. Подобное мнение связано в первую очередь со следующим дефинициями:

Эволюция рекреационного хозяйства в рамках развития территориально-рекреационного комплекса подчинена достижению трёх важнейших целей: созданию условий для качественного лечения и отдыха людей, с обеспечением максимальной пространственно-временной доступности материальных благ и услуг; созданию средствами самого размещения предпосылок рационального развития ТРК; охране и улучшению природных условий и рациональному использованию природных ресурсов. Понятно, что экологическая составляющая, хоть обозначена не в первую очередь, является далеко не последней по значению. При этом автор придержи-

живается мнения, что полное или частичное манкирование региональными властями первых двух целей ставит под сомнение актуальность глубокого теоретического изучения третьей.

Проанализировав определения, приводимые ведущими учеными России, и отбросив в сторону различия, которые носят больше лингвистический, чем методологический характер, ТРК можно охарактеризовать как сочетание рекреационных учреждений и сопутствующих предприятий инфраструктуры, **объединенных тесными** производственными и экономическими связями, а также совместным использованием географического положения, природных и экономических ресурсов территории, занимаемой комплексом.

Несмотря на очевидность необходимости рассмотрения туристской отрасли Кабардино-Балкарской Республики в увязке с региональной экономикой, развитие отдельных элементов комплекса планируется, зачастую, разрозненно, что приводит к несогласованности их формирования и потере важнейшего преимущества ТРК как формы территориальной организации рекреационного хозяйства, а именно – комплексности.

Чтобы избежать этого, целесообразно принять ТРК в качестве самостоятельного объекта перспективного территориального планирования; превратить ТРК в объекты комплексных предплановых исследований, с разработкой схем развития и размещения не только рекреационных, но и смежных отраслей; разрабатываться не только схемы, но и долгосрочные планы развития независимо от ведомственной подчиненности; схемы и планы развития ТРК должны стать составной частью перспективного плана развития экономики республики в виде самостоятельной строки.

Думается, что решением проблемы теоретической и методологической поддержки развития туристской отрасли в Кабардино-Балкарской Республике (а в будущем, возможно и СКФО) было бы создание Научно-образовательного центра, способного решать задачи, как подготовки высококвалифицированных специалистов – научных работников в области рекреации, так и научно-теоретического обоснования вариантов развития туристской индустрии. Центр мог бы развивать специальные науки, координировать научные исследования и издательскую деятельность, обеспечивать переподготовку работников, создавать учебники и методические пособия, внедрять научные исследования в практику.

Михайлова Я.Н.

Результаты саммита АТЭС 2012 года

ФГБОУ ВПО «АГАО» им В.М. Шукина (Алтайский край, г.Бийск)

Научный руководитель: Наджафова Р.В. Вагифовна

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) — форум 21 экономики Азиатско-Тихоокеанского региона для сотрудничества в области региональной торговли и облегчения и либерализации капиталовложений. Основная деятельность АТЭС заключается в обеспечении режима свободной открытой торговли и укрепление регионального сотрудничества.

Целью АТЭС является повышение экономического роста и процветания в регионе и укрепление азиатско-тихоокеанского сообщества.

В настоящее время в АТЭС 21 страна-участница: Австралия, Бруней, Вьетнам, Гонконг, Индонезия, Канада, КНР, Малайзия, Мексика, Новая Зеландия, Папуа – Новая Гвинея, Перу, Россия, Сингапур, США, Таиланд, Тайвань, Филиппины, Чили, Южная Корея, Япония. Одна из немногих международных организаций, к которым Тайвань присоединился с полным одобрением Китая. В результате в АТЭС принят термин участвующие экономики, а не страны-участники.

Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество образовано в 1989 г. в Канберре по инициативе премьер-министров Австралии и Новой Зеландии. Первоначально высшим органом АТЭС были ежегодные совещания на уровне министров, но с 1993 г. стали проводиться и встречи лидеров (саммиты).

Россия подала заявку на вступление в АТЭС в марте 1995 года. Позже в этом же году было принято решение о подключении России к рабочим группам АТЭС. Полностью процедура вступления России в организацию завершилась в ноябре 1998 года. Также в 1998 году одновременно с приемом в АТЭС трёх новых членов — России, Вьетнама и Перу — введён 10-летний мораторий на дальнейшее расширение состава членов Форума.

Как было решено в 2007 году, саммит АТЭС проходил в 2012 году с 2 по 9 сентября в России, во Владивостоке, на острове Русский.

В нём принимали участие лидеры экономик, а также более 700 ведущих представителей бизнес-сообщества Азиатско-Тихоокеанского региона. «Деловой саммит, как я уже сказал, – неотъемлемая часть форума АТЭС. На экономику АТЭС, вы все это хорошо знаете, я некоторые цифры повторю, приходится около 55 процентов глобального ВВП, почти половина объёмов мировой торговли, около 45 процентов от всех накопленных в мире прямых иностранных инвестиций. <...> А главное – это то, что АТР как макрорегион, несмотря на известные сложности в глобальной и мировой экономике, все последние 20 лет развивается самыми быстрыми тем-

пами, наращивая финансовый, инвестиционный и научно-технологический потенциал. <...>. Конечно, мы знаем, что и в Азиатско-Тихоокеанском регионе тоже есть определённые тревожные тенденции: сокращение темпов роста экономики некоторых ведущих стран, но сокращение темпов – это одно. Но всё-таки надо отметить не то, что они сокращаются, а то, что они сохраняются», - прокомментировал президент РФ – В.В. Путин.

При подготовке места проведения саммита был создан проект по строительству новых объектов и реконструкции международного аэропорта и автомагистралей. Основными объектами саммита являлись мосты Золотой и Русский, а также Дальневосточный Федеральный Университет.

Строительство мостов — это одно из средств решить насущные проблемы развития Владивостока и восточных ворот Российской Федерации.

Хотелось бы отметить, что строительство Дальневосточного Федерального Университета сыграло немаловажную роль, т.к. этот университет уникален.

Я нашла 3 причины: во-первых – институт Конфуция, во-вторых – лишь этот университет выпускает специалистом-философом, и, в-третьих – это единственный в России университет, имеющий филиал в Японии.

Владимир Владимирович отметил: «Важная интеграционная область, в освоении которой рассчитываем на активное взаимодействие с деловыми кругами, – это сфера инноваций, и я уже упоминал об этом. И здесь, в Дальневосточном федеральном университете, особо отмечу научно-образовательное сотрудничество. В наших общих интересах множить связи между университетами, исследовательскими центрами, научными организациями, поощрять студенческие обмены, контакты между учёными, в целом содействовать развитию человеческого капитала. Знаковым шагом в этом направлении является достигнутая в АТЭС в текущем году договорённость о постепенном формировании общего образовательного пространства».

Действительно, В.В. Путин приложил достаточно много усилий и средств для строительства таких масштабных проектов, как Дальневосточный Федеральный университет, Русский и Золотой мосты. Также не мало важно отметить грандиозные достижения в области экономики. Но, я являюсь студенткой факультета иностранных языков, учу китайский язык и изучаю культуру Китая, поэтому главной целью моего исследования являлось рассмотрение ответов президента РФ на вопросы, задаваемые представителями Китайской Народной Республики на саммите АТЭС 2012 года.

Большинство вопросов, заданных экономическими лидерами Китая, касались инвестиций и валютно-денежных отношений. Президент прокомментировал, что создан Российский фонд прямых инвестиций, разработана целая программа для улучшения инвестклимата. Более того, Вла-

димир Владимирович упомянул о договорённости России с Китайской Народной Республикой по поводу расчётов в юанях и в рублях.

Помимо таких глобальных вопросов, как инвестиции и валютно-денежный оборот, представителями Китая были заданы вопросы о развитии новых видов энергетики, на что президент РФ ответил: «Мы уже строим, уже построили в Китае несколько атомных блоков. <...> В то же время мы знаем заинтересованность наших китайских партнёров в развитии взаимодействия по углеводородному сырью. Здесь и поставки нефти, и газа, и сжижение газа – всё возможно. Сейчас идёт активный переговорный процесс, то есть работа уже идёт, и поставки осуществляются, нефти в том числе, но возможны и поставки газа».

Одна представительница прекрасного пола, представляющая интересы КНР, задала вопрос, имеющий отношение к развитию сельского хозяйства. На что Владимир Владимирович, не стесняясь, ответил, что Россия занимает второе место по объёмам экспорта зерна, более того производство мяса птицы увеличилось в три раза, но для наращивания производства свинины и крупного рогатого скота нужны корма. А один из экономических лидеров КНР даже поднял вопрос об установлении связей президента РФ и специалистами в области боевых искусств в Китае.

Хотелось бы обратить внимание на то, что во время ответов на вопросы Китайских представителей саммита В.В.Путин не раз упомянул о хороших дружных отношениях между Китаем и Россией, что способствует благоприятному сотрудничеству на уровне внешней политики.

В заключении хотелось бы сказать, что я довольна результатами проведённого саммита. Несмотря на то, что было потрачено много средств, результаты, достигнутые на саммите, впечатляют. Надеюсь, в будущем президент РФ будет принимать активное участие в саммитах АТЭС для улучшения отношений и сотрудничества со странами, находящиеся в АТР, а также для улучшения показателей в сфере мировой экономики.

Литература

1. АТЭС: Википедия – Свободная энциклопедия. [Электронный ресурс]. Дата обновления: 12.03.2013.

2. Саммит АТЭС – 2012: Википедия – свободная энциклопедия. [Электронный ресурс]. Дата обновления: 10.03.2013. – URL: http://ru.wikipedia.org/wiki/Саммит_АТЭС_2012 (дата обращения: 13.03.2013)

3. Ответы на вопросы участников Делового саммита АТЭС: сайт Президента России. [Электронный ресурс]. Дата обновления: 7.09.2012. – URL: <http://www.kremlin.ru/transcripts/16413> (обращения: 13.03.2013)

4. Владимир Путин принял участие в работе Делового саммита АТЭС: сайт Президента России. [Электронный ресурс]. Дата обновления:

7.09.2012. – URL: <http://www.kremlin.ru/news/16410> (обращения: 13.03.2013)

5. Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество: сайт о геополитике. [Электронный ресурс]. Дата обновления: 23.08.2012. – URL: <http://www.geopolitics.ru/2012/08/aziatko-tixookeanskoe-ekonomicheskoe-sotrudnichestvo> (дата обращения: 13.03.2013)

Морозов А.А.

Умный Дом

*Московский государственный университет леса
(Московская обл., г. Мытищи)*

Что из себя представляет "Умный Дом" с точки зрения его рядового пользователя? Автоматика "Умного Дома" может все - ее возможности ограничены только вашими желаниями! Рассмотрим его основные преимущества с точки зрения рациональности системы электроснабжения Вашего дома(квартиры, офиса и т.д).

Управление энергопотреблением, оснащением и микроклиматом (отопление, кондиционирование, вентиляция). Оперативный контроль индикация и мониторинг, охрана и сигнализация. Взаимодействие с другими системами

Преимущества системы моего Умного Дома.

Простота управления и централизованное управление из любого места, нажатием одной клавиши на управляющем устройстве (настенной панели, экране, переносном устройстве). Вы запускаете последовательное выполнение нескольких действий (сценариев). Экономия электроэнергии и контроль расходов. Система Умный Дом грамотное вложение денег для того, чтобы повысить продажную стоимость Вашего дома или позволить Вам экономить, живя в нем. Умный Дом позволяет экономить электроэнергию, причем размер экономии может составить от 25 до 40%. Также с помощью интеллектуальной системы Вы сможете контролировать расход воды, других ресурсов, вовремя реагировать на внештатные ситуации (выход из строя ИБП, котла и пр. Кроме того, Умный Дом позволяет Вам начать экономить еще на этапе строительства, т.к. при монтаже системы значительно снижаются затраты на кабельные трассы. Комфорт и безопасность. Возможности системы Умный Дом позволяют создать в доме пространство абсолютного комфорта, когда все функции, системы и приборы работают, так как удобно именно Вам. Также с помощью интеллектуальной системы в доме появляется возможность контролировать и предотвращать внештатные ситуации, вызываемые работой техники либо человеческим фактором (например, приходящим домашним персоналом).

КЛИМАТ (Вентиляция, кондиционирование, отопление)

Зональное управление климатом. Управление сервоприводами отопления и вентиляции. Включение в единую структуру зонального климат-контроля. Взаимоисключающая работа нагревающих и охлаждающих систем. Режимы зима-лето-осень-весна. Наблюдение за температурой в неограниченном количестве зон. Управление климатом с центральной сенсорной панели. Управление климатом с компьютера. Удаленное управление (включение нагрева-охлаждения дома по телефону или СМС, через сеть Интернет).

Системы Безопасности (Видеонаблюдение, Охранно-пожарная сигнализация).

Управление системой охранной сигнализации (постановка-снятие с охраны, управление режимами) с сенсорной панели или компьютера. Мониторинг состояния датчиков. Дистанционная постановка на охрану (по телефону, через СМС, сеть Интернет). Включение охранного режима в сценарий «никого нет дома». Сценарий «Добро Пожаловать» после снятия с режима охраны. Дополнительные охранные режимы без постановки системы а охрану (включение света, оповещение СМС или на телефон). Пароли доступа для управления с сенсорных панелей или с компьютера, различные интерфейсы для разного уровня доступа. Сценарии активации рабочего места пришедшего сотрудника – после предъявления идентификационной карты. Видеонаблюдение в едином графическом интерфейсе. Удаленное видеонаблюдение через Интернет или мобильный телефон. Интеграция системы видеонаблюдения и системы безопасности. Вывод изображения с видеокамер на телевизоры. Ведение видеoarхива на видеосервере.

Проект умного дома (жилой 2-х этажный дом) будет включать комплекс систем по контролю за вентиляцией, кондиционированием, отоплением, так же мониторинг пожарной охраны и сигнализации. Мониторинг и управление будет осуществляется через программу Trase mode 6, так же система будет меняться относительно погоды и времен года. Контроль и сверка результатов будет проходить при помощи датчиков и регуляторов фирмы "Овен".

Нуруллин М.Н.

Развитие подрядных торгов в России

Казанский государственный архитектурно-строительный университет (КГАСУ, г. Казань)

С начала 90-х годов XX века одним из важных направлений формирования конкурентной среды на товарных рынках строительного комплекса России было признано развитие практики проведения подрядных тор-

гов. Целесообразность использования подрядных торгов в нашей стране была признана еще в конце 80-х годов, когда пришло понимание того, что без здоровой конкуренции замедляется технический прогресс, происходит спад экономики. Опыт же проведения подрядных торгов в России насчитывает несколько веков. Еще Петр I был инициатором принятия ряда документов, касающихся процедуры торгов и санкций за их неисполнение. На всем протяжении XVIII - XIX веков система проведения торгов упорядочивалась и совершенствовалась. В 1900 году было опубликовано «Положение о подрядах и поставках», действовавшее до 1917 года. В советский период прогрессивное развитие подрядных торгов было приостановлено, начиная с 30-х годов XX века, в СССР договорные отношения строились на основе государственного планового распределения.

Развитие рыночных, конкурентных отношений, начавшееся в России в 90-х годах, привело к дальнейшему становлению и активной реализации на практике системы подрядных торгов. И в реформируемую экономику России, внедряются подрядные торги, как одна из эффективных форм заключения договоров подряда. Большое влияние на развитие системы подрядных торгов в Российской Федерации оказал мировой опыт передовых стран: США, Германии, Великобритании, Франции. Их законодательная база показала пример, что правильно выстроенная система состязательности является основой для заключения договора подряда.

Учитывая стремление России вступить в ВТО, наметилась острая потребность реформирования существующего законодательства в области размещения заказов для государственных и муниципальных нужд. Реформирование началось с принятия в 2005 году Федерального закона № 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд». Основная цель Федерального закона заключалась в создании оптимальных условий для привлечения в качестве исполнителей наиболее передовых организаций и фирм, обеспечивающих высокое качество работ, а также способствующих развитию технического прогресса, демократизации торгов, возможности участия в них наиболее широкого круга организаций, в том числе малых предприятий. Данный законопроект был разработан с учетом отечественного и зарубежного законодательства, международно-правовых документов, актов Всемирной торговой организации, Всемирного банка и Комиссии ООН по праву международной торговли. Но и этот закон стал не движением вперед, а шагом назад в законодательстве о проведении подрядных торгов. Следует отметить, что ФЗ № 94-ФЗ решил ряд вопросов, устранил некоторые противоречия, имевшие место в законодательстве, установил единый порядок размещения государственных и муниципальных заказов на всей территории РФ, благодаря ему создается Официальный сайт Российской Федерации для опубликования информации о раз-

мещении заказов. С принятием ФЗ № 94-ФЗ вносятся изменения в Гражданский и Бюджетный кодексы РФ. Однако между этими основополагающими актами и сегодня остается еще много несоответствий и противоречий, которые законодательно не устранены.

Дабы заполнить пустоты в законодательстве в 2011 году принимается Федеральный закон №223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц». Настоящий Федеральный закон устанавливает общие принципы и основные требования закупки товаров, работ, услуг:

- государственными корпорациями, государственными компаниями, субъектами естественных монополий, организациями, осуществляющими регулируемые виды деятельности в сфере электроснабжения, газоснабжения, теплоснабжения, водоснабжения, водоотведения, очистки сточных вод, утилизации (захоронения) твердых бытовых отходов, государственными унитарными предприятиями, муниципальными унитарными предприятиями, автономными учреждениями, а также хозяйственными обществами, в уставном капитале которых доля участия РФ, субъекта РФ, муниципального образования в совокупности превышает пятьдесят процентов;

- дочерними хозяйственными обществами, в уставном капитале которых более пятидесяти процентов долей в совокупности принадлежит указанным в пункте 1 настоящей части юридическим лицам;

- дочерними хозяйственными обществами, в уставном капитале которых более пятидесяти процентов долей в совокупности принадлежит указанным в пункте 2 настоящей части дочерним хозяйственным обществам.

Предприятия, деятельность которых подпадает под нормы ФЗ №223-ФЗ, осуществляют закупки по новым правилам. Основой деятельности каждого отдельного заказчика, работающего по нормам ФЗ №223-ФЗ, стало положение о закупках. Положение о закупках — это свод «правил», который регламентирует закупочную деятельность заказчика и содержит требования к закупке, в том числе порядок подготовки и проведения процедуры закупки и условия их применения, порядок заключения и исполнения контрактов, а также иные связанные с обеспечением закупки положения. Данный документ и стал своего рода ловушкой, проблемой для заказчиков. Законом предусмотрены такие способы закупок, как конкурс и аукцион, которые обязательно должны быть указаны в положении, но главное, что заказчику было дано право размещать заказы, иными способами закупок, установив в положении порядок их проведения. Проще говоря, заказчику дали право самому придумывать способы и правила закупок. Возможно покажется, что ничего не может быть лучше, чем придумать правила и играть по ним. Но важно понимать, что правила нужно составить так, чтобы не загнать ими себя в угол. Но все же ФЗ №223-ФЗ стал одним из этапов развития института публичных и прозрачных закупок в России, этот закон стоит в одном ряду с антикоррупционными законами.

Olentsova Y.A., Lahmitko K.S.

The management of the Samsung company

FSBEI of HPE "Krasnoyarsk State Agrarian University"

Samsung Group is a South Korean multinational conglomerate company headquartered in Samsung Town, Seoul. Samsung was founded by Lee Byung-chull in 1938 as a trading company. Over the next three decades the group diversified into areas including food processing, textiles, insurance, securities and retail. Samsung entered the electronics industry in the late 1960s and the construction and shipbuilding industries in the mid-1970s; these areas would drive its subsequent growth. Following Lee's death in 1987, Samsung was separated into four business groups - Samsung Group, Shinsegae Group, CJ Group and Hansol Group. Since the 1990s Samsung has increasingly globalised its activities, and electronics, particularly mobile phones and semiconductors, has become its most important source of income.

Notable Samsung industrial subsidiaries include Samsung Electronics (the world's largest information technology company measured by 2012 revenues), Samsung Heavy Industries (the world's second-largest shipbuilder measured by 2010 revenues), and Samsung Engineering and Samsung C&T (respectively the world's 35th- and 72nd-largest construction companies). Other notable subsidiaries include Samsung Life Insurance (the world's 14th-largest life insurance company), Samsung Everland (operator of Everland Resort, the oldest theme park in South Korea) and Cheil Worldwide (the world's 19th-largest advertising agency measured by 2010 revenues).

Combining Sanyo and Samsung was the beginning of one of the largest sectors of the Samsung Group - Samsung Electronics. The company managed, albeit with heavy losses, to survive the economic crisis of the 1980s. Price crisis - some units, a sharp reduction in the number of subsidiaries. With the advent of the reign of Lee Kun-Hee was offered a range of reforms that would have not only a complete restructuring of the company, but also changes the very foundations of management: the company had to completely satisfy the conditions of the law on free trade. Proposals to change the policy for foreign investors should have increased the attractiveness of the company for the subsidy, as a conglomerate of lost financial support from the state.

The companies belonging to a group Samsung Group, engaged in electronics and microelectronics, chemical industry, construction, automotive, heavy industry, finance and credit insurance. Structure ranges from a complete production cycle of electronics, ranging from resource extraction, processing and finished product. Most units conglomerate perform subordinate functions in relation to the companies engaged directly in the manufacture of finished electronic products, and work exclusively for concern or just inside South Korea. This

feature is clearly seen from the distribution of earnings by division, so the main income group accounts for the electronics industry.

Cheil Communications (1973) - marketing company, representing a full range of services in the field of public relations, PR, media relations, market research, market research, is a leader in the field of advertising in South Korea. Division solves the problem of marketing support group Samsung Group, the company offices are located in 24 countries. Estimated to Advertising Age Cheil Communications is in 16th place in the list of companies that provide services in the field of advertising, in terms of income for 2006. Cheil Communications services are used by such companies as S-Oil, GM-Daewoo, KTF, Samyang Food, GlaxoSmithKline, and Samsung Electronics.

Samsung today - this is one of the largest companies in the world in the production of household appliances, electronics, and digital cameras.

Today it is difficult to find areas of life, which does not mention the brand Samsung. A history of the company - a direct confirmation that the initiative, enterprise and faith in his star can work wonders.

Olentsova Y.A.

Educational credits

FSBEI of HPE "Krasnoyarsk State Agrarian University"

The opportunity credit allows taxpaying students the opportunity to settle the cost of attending college. The credit offers greater tax savings than a tuition deduction since it reduces the tax owe on a dollar-for-dollar basis rather than just reducing the amount of income subject to tax. It's necessary to help students and families to pay for post-secondary education, the proposal called for a \$4000 credit in exchange for 100 hours of community service. The stated goal of the credit was to, "cover two-thirds the cost of tuition at the average public college or university and make community college tuition completely free for most students.

Because college tuition and related educational costs are expensive, many students and their families rely on loans to help finance their educations. Generally, there are two types of education loans: Federal Education Loans (those that are funded and/or guaranteed or insured by the federal government) and Private Education/Alternative Loans (non-federal loans funded by banks and other lending institutions). Education loans can be a useful resource in helping to finance of student education. However, it's important to note that by accepting a loan, student will be entering into a binding agreement to repay monies borrowed plus any applicable interest that may accrue (Education loans can be a useful resource in helping to finance of student education.). Defaulting on a loan can negatively affect credit and may have other serious financial consequences. Therefore, when borrowing, be sure to carefully read and understand the Master

Promissory Note (MPN), which outlines the loan terms and conditions, and borrow only what need and can reasonably afford to repay.

In Russia the realization of the experiment on state support of providing students of educational institutions of higher professional education, which have state accreditation, with educational credits started. It was provided that the borrower would sign an agreement with the university on rendering educational services, and with the guarantor - an agreement on providing the guarantee. Then the borrower would apply to the bank - a member of the experiment - and sign an agreement of educational credit with it. The maximal percentage rate on an educational credit could not exceed 10%. The borrower was granted with delay on repaying the main debt and paying the percentage for the whole term of study in the university plus three months. The guarantees were the only means to ensure the fulfillment of obligations by the borrower. The reimbursement of expenses to the guarantor, which were connected with fulfillment of agreements of guarantee on educational credits, should have been realized in case of non-execution by the borrowers of obligations for their guarantors (with impossibility to exact funds from the borrower in favor of the guarantor). At this the state guaranteed reimbursement at non-return in the volume of 10% from the sum of the given credits. In total within the program "Credo" and the experiment more than 5 thousand credits were given.

Besides, students of universities, previously participated in the "Credo" program, will also be able to take part in this experiment on conditions, provided by the Regulation of the Government of Russia.

The main benefits of the educational credit before other types of crediting consist in more convenient scheme of its settlement and bigger term in comparison, for example, with a consumer loan the educational credit for the client is good possibility of receipt of a prestigious profession, knowledge and the skills necessary for it.

At present the banks-participants of the contest are JSC "Sberbank of Russia" and JSCB "Soyuz". Within the experiment the state subsidize sums of non-returned educational credits to the banks in the size of up to 20% from the total volume of the given educational credits, and also the drop-down income in the size of $\frac{3}{4}$ of refinancing rate of the Central bank of Russia, actual on the date of signature of the agreement on educational credit, during the whole period of using the credit. Besides, university students, who previously took part in the program "Credo", also can express their wish with to participate in this experiment on conditions, provided by the decree of the Government of Russia.

Olentsova Y.A.

US-Russian economic relations

FSBEI of HPE "Krasnoyarsk State Agrarian University"

U.S. – Russian trade and investment flows have increased in the post-Cold War period, reflecting the changed U.S.-Russian relationship. Many experts have suggested that the relationship could expand even further. U.S.-Russian trade, at least U.S. imports, has grown appreciably. The surge in the value of imports is largely attributable to the rise in the world prices of oil and other natural resources—which comprise the large share of U.S. imports from Russia—and not to an increase in the volume of imports. U.S. exports span a range of products including meat, machinery parts, and aircraft parts. Russia and the United States have never been major economic partners, and it unlikely that the significance of bilateral trade will increase much in the near term. However, in some areas, such as agriculture, Russia has become an important market for U.S. exports. Russia is the largest foreign market for U.S. poultry. Furthermore, U.S. exports to Russia of energy exploration equipment and technology, as well as industrial and agricultural equipment, have increased as the dollar has declined in value. Russian demand for these products will likely grow as old equipment and technology need to be replaced and modernized. Russia's significance as a supplier of U.S imports will also likely remain small given the lack of international competitiveness of Russian production outside of oil, gas, and other natural resources. U.S.-Russian investment relations could grow tighter if Russia's business climate improves; however, U.S. business concerns about the Russian government's seemingly capricious intervention in energy and other sectors could dampen the enthusiasm of all but adventuresome investors. The greater importance of Russia's economic policies and prospects to the United States lies in their indirect effect on the overall economic and political environment in which the United States and Russia operate. From this perspective, Russia's continuing economic stability and growth can be considered positive for the United States. Because financial markets are interrelated, chaos in even some of the smaller economies can cause uncertainty throughout the rest of the world. Such was the case during Russia's financial meltdown in 1998 and more recently with the 2008-2009 crises. Promotion of economic stability in Russia has been a basis for U.S. support for Russia's membership in international economic organizations, including the IMF, the World Bank, and the WTO. As a major oil producer and exporter, Russia influences world oil prices that affect U.S. consumers.

There are only two sectors where Russia occupies a prominent position with regard to the worldwide US FDI stock, namely the mining sector, where Russia accounted for 6% of total US FDI since 2009 and manufacturing in the food sector, where Russia accounted for 3% in recent years. For all other sec-

tors, Russia's share was close to or even well below 1% of worldwide US FDI. Data on Russian FDI stock in the US is limited. Media reports and expert assessments reveal that Russian FDI stock in the US was dominated by the steel sector, accounting for 90-95% in recent years.

Several structural factors constrain relations between the US and Russia that are difficult to resolve. Among those are the large geographical distance, different languages, a relative lack of cultural ties and, not to be forgotten, the history of the cold war.

The foundation of the relationship should be strong enough to endure beyond any one presidential administration on either side. A starting point can be encouraging greater engagement between our two societies and their people. That means finally ending anachronistic Cold War style visa and travel restrictions and working toward a visa-free travel agreement that would let ordinary Russians and Americans engage more easily. The people-to-people agenda will be set by individuals, business and civil society groups on their own, but only if both governments drop persistent barriers to travel, exchange, and collaboration.

Building a foundation also means making cooperation between governments routine. Giving real support to the BPC, which has worked well so far largely because it has received high-level attention from both presidents, would be a significant step forward.

Ольховка А.В.

**Определение путей воздействия на профессиональную социализацию
и адаптацию специалистов в органах муниципального управления,
факторы повышающие профессионализм
государственного служащего**

ГБОУ детский сад №455 (г.Москва, Зеленоград)

В настоящее время происходят кардинальные изменения в экономической, политической, социальной и духовной сфере России.

Для эффективного управления изменениями в различных областях общественной жизни, служащие должны иметь специальный уровень профессиональной подготовки, которая позволяет освоить новые знания, умения, навыки и проблемы обеспечения высокого качества обучения.

Правовое регулирование государственной службы осуществляется Конституцией Российской Федерации, Федеральным законом «Об основах муниципальной службы в Российской Федерации», другими федеральными законами. Нормативно-правовую базу дополнительного профессионального образования муниципальных служащих составляют Указы Президента РФ, постановления Правительства Российской Федерации, нормативные документы Министерства образования Российской Федерации.

Приняты новые постановления Правительства Российской Федерации об утверждении положений о государственном заказе и Межведомственной комиссии по профессиональной переподготовке и повышению квалификации государственных служащих федеральных органов исполнительной власти.

В условиях, когда новая культура исполнения государственной службы еще только формируется и требует наличия достаточного количества лиц, обладающих профессиональными, гражданскими и моральными качествами, необходимыми для выполнения всего комплекса функций. Главная задача в подготовке управленческих кадров - оценить относительно устойчивые признаки личности будущего управленца, его потенциал.

С формированием в России нового поколения молодых специалистов, которые в процессе своего обучения прошли совершенно иную систему подготовки, усвоили новые ценности и новые взгляды, необходимо чтобы эта новизна затронула все виды деятельности, в том числе в муниципальных органах, способствуя их модернизации и росту эффективности процесса профессиональной социализации.

Вопрос изучения социально - психологических факторов и их влияние на профессиональную деятельность государственного служащего и определение путей воздействия на профессиональную социализацию и адаптацию специалистов в органах управления в настоящее время является первостепенным.

Для успешного усвоения специалистами профессиональных знаний, норм, ценностей, установок, образцов поведения, которые позволяют функционировать в коллективе, важен также процесс развития и обогащения личности управленца, его свободы, ответственности и самостоятельности.

Для того чтобы решить задачи обеспечения профессионализма государственных служащих, необходимо перестроить систему работы с молодыми специалистами таким образом, чтобы она обеспечивала рациональное использование имеющегося кадрового потенциала. Важно при этом выявить, что мешает профессиональной социализации и адаптации, что нужно сделать, чтобы сократить ее сроки и повысить эффективность.

Для профессиональной деятельности кадров госслужбы недостаточно развитыми являются социально-перцептивные качества, показатели социально-психологической рефлексии, у них завышенная самооценка и слишком выражены личностные притязания, низкая целеустремленность в получении результатов деятельности, стремление произвести лучшее впечатление от своей деятельности, чем есть на самом деле.

В настоящее время разработаны комплексные методики выявления и оценки социально-психологических и акмеологических факторов профессиональной подготовки госслужащих(методики С.А Анисимова, Н.И. Ко-

ныхова, Б.С. Павлова и других авторов.), в основе которой лежат: 1) социально-психологический мониторинг социального самочувствия населения регионов, включающий диагностику мнений, традиций; 2) психологическое тестирование личностного склада руководителей регионального уровня, включающее диагностику их самосознания, социальной направленности, творческого потенциала, профессионально важных качеств.

На профессиональную подготовку госслужащих влияет ряд факторов, воздействующих на направленность этого процесса, его характер и результативность:

1) социально-психологические факторы:

- социальная направленность личности госслужащего, выраженная в наличии специализированного социального типа мышления, базирующегося на ценностных ориентациях, идеалах, целях, понимании смысла профессиональной деятельности;

- социально-психологическая компетентность госслужащих регионального управления, проявляющаяся в адекватном восприятии социальной реальности, а именно, учете социально-психологических факторов и процессов, функционирующих в регионе: мнений, настроений, традиций, социального самочувствия.

Исходя из этого, успешная профессиональная подготовка и переподготовка госслужащих регионального уровня должна включать блок социально-психологических знаний, связанных с изучением социально-психологических особенностей региональных общностей, а также методов социально-психологической диагностики региона, овладение госслужащими навыками коммуникативного, интерактивного и перцептивного общения. Необходимость формирования у госслужащего культуры общения подтверждается тем, что в действительности часто не совпадают его самооценка и оценка его населением, что затрудняет общение, а иногда и порождает отчуждение власти и народа друг от друга.

2) психолого-акмеологические факторы:

- совокупность профессионально важных качеств, к которым относятся аналитические, социальные, эмоционально-психологические, социально-перцептивные, рефлексивные качества;

- формирование мотивации к самообразованию, саморазвитию, самосовершенствованию;

- планирование карьеры госслужащего, разработка программы личностно-профессионального роста на основе профессиограмм.

Установлено, что при планировании и разработке концептуальных моделей профессиональной подготовки госслужащих регионального управления важно учитывать весь комплекс психологических знаний, в связи с чем, ставится задача разработки особых психологических требований к этой подготовке, а также алгоритма психологического сопровождения

ния деятельности государственных служащих. Он предполагает мероприятия психологического обеспечения их деятельности, а именно, психологической помощи и психологической поддержки, саморегуляцию и коррекцию психических состояний, смену мотивов и т.д.

Хочу отметить работу Зеленоградского административного округа в вопросах подготовки и повышения кадрового потенциала руководителей образовательных учреждений, включая резерв управленцев, которая осуществлялась для совершенствования квалификации, в целях адаптации к новым экономическим и социальным условиям, развитию психологической стрессоустойчивости в период 2012-2013 годов.

Для молодых руководителей и резерва управленческих кадров образовательных учреждений, на базе передовых школ, осуществлялись семинары - практикумы по внедрению экономических механизмов в образование и решению управленческих вопросов по новой системе оплаты труда работников учреждения, развитию учреждений в современных условиях работы, организации психологической поддержки управленческих кадров в период новых реформ образования. Мероприятия несли как ознакомительный, так и практический характер, этой работой занимались работники кадровой службы, и непосредственно руководители образовательных учреждений с большим стажем работы и опытом.

Организуя данные формы работы с руководителями образовательных учреждений, хочется отметить, что основной акцент по повышению уровня профессионализма и знаний государственных служащих делался на совершенствование работы, которая определила такие направления деятельности как:

- работа с резервом управленческих кадров, с целью формирования у них мотивации к трудовой деятельности;
- проведение регулярных мероприятий по профилактике стрессового состояния и успешной социально-психологической адаптации муниципальных служащих к условиям их профессиональной деятельности (тренинги и семинары).
- осуществление работы по мотивации и стимулированию муниципальных служащих, разработка критериев оценки деятельности руководителя образовательного учреждения;
- развитие культуры организации, основанную на формировании таких качеств как гражданский долг, профессиональный личностный рост;
- разработка модели деятельности государственного служащего. Эта модель включает в себя: качества личности муниципального служащего, его способности, профессиональные навыки, опыт, мотивацию деятельности и воспитание муниципального служащего.

Исходя из вышесказанного, можно сделать выводы:

1. Чтобы муниципальные органы власти могли не только оптимально работать в ситуации столь быстрых перемен, но и эффективно влиять на эти перемены, необходимо большее внимание уделять такому важному внутреннему ресурсу организации, как человеческий потенциал.

2. Руководители учреждений, должны иметь некоторый макет деятельности служащего нового поколения, модель его формирования, а также критерии деятельности, которые включали бы в себя не голый перечень функциональных обязанностей и прав, но реально помогли бы оценивать и формировать качества, необходимые муниципальному служащему.

3. Результаты работы руководителя, которые представляется возможным получить с помощью оценочных процедур и критериев, позволят оценить не только возможности каждого служащего, но и преобладающий стиль его руководства, уровень управленческой компетентности и востребованности в коллективе.

Литература

1. Конституция Российской Федерации. М.: Айрис пресс. – 2009.
 2. Аверин А.А. Управление персоналом, кадровая и социальная политика в организации: Учебное пособие. – М.: Изд-во РАГС, 2008.
 3. Андреева Т. Почему уходят лучшие: проблема демотивации персонала // Управление персоналом. – 2009.
 4. Беликов В. Программно-методический компонент повышения профессиональной квалификации муниципальных служащих / В. Беликов, И. Кучер // Государственная служба. – 2008. – №2 (22). – С. 125 – 129.
 5. Гренчикова А. Подготовка молодых специалистов / А. Гренчикова, Д. Петрушова // Управление персоналом. – 2010.
 6. Кузьмина В. Приоритеты для госслужащего // Государственная служба. – 2009.
 7. Лотова И.П. О некоторых результатах психолого-акмеологических исследований профессиональной карьеры госслужащих. Лотова И.П. Профессиональная карьера госслужащих: вариативный подход // Человек и труд №10, 2008.
 8. Магура М.И. Обучение руководителей / М.М. Магура // Управление персоналом. – 2008.
-

Путилина И.Н., Красюкова Е.Н.
Маркетинговый подход к управлению сбытом пригородной
сельскохозяйственной продукции

КубГАУ (Краснодарский край)

Целью пригородного сельскохозяйственного производства является обеспечение городского населения малотранспортбельной продукцией.

Город Краснодар один из крупнейших городов Южного Федерального округа. Устойчивое развитие его пригородного сельского хозяйства – важнейшая составляющая социально-экономической политики города.

Производством сельскохозяйственной продукции в городе занимаются свыше 30 сельскохозяйственных предприятий, более 900 крестьянских (фермерских) хозяйств и около 20 тысяч личных подсобных хозяйств.

Однако обеспеченность населения города продуктами местного сельского хозяйства в 2011 году составила всего лишь молоком 5,4%, мясом 21,5%, картофелем 23,6%, овощами 39,0%, плодами и ягодами 33,4%.

В условиях вступления России в ВТО есть вероятность того, что увеличатся объемы поступающей в город импортной сельскохозяйственной продукции.

Решению этой проблемы в большой степени будет способствовать внедрение маркетингового подхода к сбыту продукции.

В ходе исследования нами был проведен социологический опрос производителей сельскохозяйственной продукции в пригороде г. Краснодара с целью выявления основных проблем сбыта аграрной продукции. Анализ результатов исследования, в котором приняли участие 86 респондентов, показал, что более 57% из них постоянно испытывают проблемы со сбытом продукции, 34% опрошенных с этим сталкиваются иногда и только 9% опрошенных указали на отсутствие проблем со сбытом. Среди основных причин такого положения дел товаропроизводители отметили:

- высокий уровень конкуренции на рынке;
- проблемы в работе с посредническими фирмами.
- трудности с использованием таких каналов сбыта как крупные супермаркеты;
- отсутствие информации о конъюнктуре рынка, о деятельности конкурентов на рынке, о прогнозе изменения ситуации на рынке;

Более 90% опрошенных указали, что у них существует потребность в получении оперативной информации о возможностях сбыта сельскохозяйственной продукции: какая продукция наиболее востребована; где наиболее выгодно и по какой цене ее реализовывать; каковы прогнозы развития ситуации в следующем году.

В целях совершенствования управления сбытом продукции сельского хозяйства, произведенной пригородными товаропроизводителями акту-

альным является вопрос о создании в структуре органов управления развитием пригородного сельского хозяйства информационно-маркетингового подразделения, которые занимались бы проведением маркетинговых исследований продовольственных рынков; организацией сбора, обобщения и анализа информации о наличии сельхозпродукции в хозяйствах и продовольственных рынках, о динамике цен на продукцию; информационно-рекламным обеспечением реализации продукции.

Кроме того, специалисты этого подразделения смогли бы консультировать производителей по вопросам выбора наиболее эффективного канала сбыта сельскохозяйственной продукции, проведению ассортиментной и ценовой политики; заниматься изданием и распространением учебно-методической литературы.

Повышению эффективности бытовой деятельности будет способствовать развитие рыночной инфраструктуры: организация закупочных потребительских кооперативов, которые смогут решить задачу сбора продукции у хозяйств населения и других мелких товаропроизводителей, формировать крупные партии, которые более выгодно транспортировать на рынки, в магазины; создание сельскохозяйственных кооперативных рынков.

Сацик В.А.

**Пять характеристик Нового консалтинга Четвертой Волны
«Системы универсальных знаний «Результат»**

*ЛНТУ (Луцкий национальный технический университет, г. Луцк,
Волынская обл., Украина)*

Современный Менеджмент проектов и программ (МПП) – мощная трансформационная технология менеджмента, которая доказала свою полезность для индивидуумов и организаций при успешной реализации комплексных и сложных программ и проектов во всем мире.

Представленная авторами (В. Михеев, Д. Пеллс)* «Третья Волна» профессионального МП – это новая управленческая парадигма, которая, с одной стороны, отражает потребности современного уровня развитых экономик, а с другой – соответствует требованиям нравственности и общечеловеческим ценностям [1].

Но время не стоит на месте и уже появился консалтинг четвертого уровня. Новый консалтинг Четвёртой Волны начал свое зарождение после 2009 года. А это время начала широкого распространения новой системы: универсальных, взаимосвязанных, взаимодополняющих знаний и создание на её основе достаточно полного пакета рабочих моделей, практических критериев решения ключевых организационных проблем, возникающих в

процессе трансформации общества в сообщество, сообщества в социум, социума в коммуны [2].

Фактически, Новый консалтинг Четвертой Волны возник на базовой платформе старого. На этом этапе появились первые руководства и учебники по практическому использованию новой «Системы универсальных знаний «Результат». Её авторы начали интенсивную работу по созданию пакета специальных средств интеллектуальной поддержки лидеров новой формации в процессе трансформации их сознания из состояния начальников в состояние руководителей, из состояния руководителей в состояние управляющих, из состояния управляющих в состояние идеологов.

Вашему вниманию предлагается пять основных характеристик Нового консалтинга Четвертой Волны «Системы универсальных знаний «Результат».

Первая. Вооружившись ультравысокими интеллектуальными и социальными технологиями, консультанты Четвёртой Волны обучают социальных лидеров и членов их команд целенаправленно *умножать* свои интеллектуальные способности до необходимого уровня.

В каждом конкретном случае уровень развития коллективных мыслительных способностей будет определяться уровнем сложности наиболее актуальных проблем социального лидера.

Вторая. Представители Нового консалтинга помогают перевести фирму со старой системы организации труда на новую систему отношений. Это значит: сделать переход от наращивания прибыли, в основном за счет роста количества объектов, к увеличению прибыли, за счет роста их эффективности.

Третья. Появление на рынке организационного консалтинга консультантов «Четвёртой Волны», способных готовить идеологов, не исключает работу представителей старого консалтинга, а органично её дополняет и развивает.

Четвертая. Лицензированные представители нового консалтинга обучены создавать и использовать «социумы» для организации максимально эффективных отношений между представителями различных направлений практической деятельности, научных школ, культур, религий и т.д.

Пятая. Приобщение разных людей к действующему «социуму» позволяет им, на себе, испытать чувство радости от общения даже с незнакомыми людьми, которые получили специальные консолидирующие знания и строго соблюдают правила эффективного социального общения. Эти правила запрещают делать и говорить то, что раздражает и разъединяет собравшихся людей, а позволяют делать только то, что их радует, соединяет и развивает.

Для того, чтобы хотя бы в общих чертах понять, как работает Новый консалтинг, необходимо знать, что такое «социум» по сути (провести глубокий лингвистический, логический, математический анализы), как создается социум, что необходимо для его создания. Мы же ограничимся кратким изложением основного принципа работы Нового консалтинга Четвертой Волны.

Оказалось, что он работает, как интеллектуальный трансформатор, в котором на входе мы имеем людей старой формации (борцов), а на выходе людей новой формации (творцов). Честно говоря, мы затрудняемся в деталях объяснить физический смысл законов, на основании которых он работает в нашей реальности и что в нём реально происходит. Для детальной расшифровки необходимы более глубокие исследования ученых разных направлений. Для авторов Нового консалтинга Четвертой Волны (В. Юшин;)* «Системы универсальных знаний «Результат» было важно проверить свои идеи и предположения в работе на практике, которая, как известно, и является критерием истины. Это действительно работает на практике. Автор данной статьи, имеющий опыт педагогической деятельности более десяти лет, доцент кафедры «Автоматического управления технологическими процессами», кандидат сельскохозяйственных наук, лично убедился в этом.

Более подробную информацию о консалтинге четвертого уровня вы можете узнать на сайте: <http://resultsystem.com/>.

* Владимир Михеев (Москва, Россия) - кандидат технических наук, CRM IPMA, руководитель мастерской «Живой менеджмент проектов», автор ряда бестселлеров.

Дэвид Пеллис (Техас, США) управляющий редактор всемирного электронного журнала «PM World Journal», международный лидер в области профессионального управления проектами, почетный член ряда Ассоциаций по управлению проектами: в Великобритании, Индии, России.

** Виктор Юшин (Луцк, Украина) автор Нового консалтинга Четвертой Волны «Системы универсальных знаний «Результат»; автор и совладелец ряда патентов в области интеллектуальной собственности (НОУ-ХАУ от 11.02.97г. «Пакет универсального интеллектуального обеспечения Результат»; НОУ-ХАУ от 11.02.97г. «Интеллектуальная технология интенсивного развития организаторских способностей руководителей»); автор книги «Система универсальных знаний результат». – Л.: Зоря, МП, 2008.- 650 с. Данная статья написана в полном согласовании с «Виктором Юшином».

Литература

1. Управленческий консультант. Настольная книга руководителя. – К.: ТЗОВ «БУК», 2005. – 384 с.

2. <http://resultsystem.com/news/31/page/6>.

Сквиря Д.В.

Строительные кластеры в России

Финансово-технологическая академия (г. Видное, Московская обл.)

Создателем кластерной теории принято считать профессора Гарвардской школы Майкла Портера. Кроме того, он по праву считается одним из авторов концепции стратегии конкурентоспособности. В свое время он обращал внимание на то, что наличие устойчивой стратегии развития есть важнейший фактор, способствующий успешному развитию кластера. Майкл Портер говорил: «кластеры являются организационной формой консолидации усилий заинтересованных сторон, направленных на достижение конкурентных преимуществ, в условиях становления постиндустриальной экономики» [1].

Кластеры можно смело назвать организационной формой консолидации усилий заинтересованных сторон. В условиях глобализации экономики эти усилия направлены на достижение конкурентных преимуществ. Основное направление кластерной политики – это создание для региона и бизнеса возможности развития не по инерции. С помощью кластера появляется возможность реально создать для себя конкурентоспособность в будущем. Такая ситуация позволяет разрабатывать на ближайшие 5 – 10 лет и более лет стратегию развития предприятий. В кластеры, как правило, входят предприятия компактно расположенные на одной территории и специализированные в определенном секторе экономики. С экономической точки зрения кластерное объединение должно с помощью сильных предприятий подтягивать за собой мелкие. Экономическое развитие в регионах на основе стимулирования и роста создаваемых кластеров предусматривает инициативу и активность в структурах бизнеса. Помимо этого необходимы совместные усилия исполнительной и законодательной власти. Создание кластера требует высокого доверия участников этого объединения по отношению друг к другу и долгосрочное горизонтальное планирование экономического процесса.

Ярким примером кластера в России является Уральский строительный кластер. Он вообрал в себя около десятка предприятий. Кроме того, создание данного кластера привлекло более 13,5 млрд. инвестиционных рублей. Как предполагается, результатом этого слияния станет возможность победы, входящих в кластер компаний, в аукционах и конкурсах на получение достаточно крупных заказов на изготовление стройматериалов. Это объединение может дать возможность состояться нескольким новым крупным предприятиям. «В дальнейшем это позволит не только снизить затраты на строительство, но и расширить рынок сбыта производимых в регионе стройматериалов», - считает директор НП СРО «Союз стройинду-

стрии Свердловской области» Юрий Чумерин. «К тому же даже самым крупным участникам рынка не всегда хватает лоббистского ресурса. Мы подумали: или каждый будет ходить по кабинетам в одиночку, или станет действовать от лица нового, самого крупного в стране НП – достучаться до властей кластеру намного проще», - сказал Юрий Чумерин «ДК» [2]. Еще одной задачей Уральского кластера можно считать создание комбината стройматериалов на базе существующих заводов ЖБИ, стеновых материалов и металлоконструкций. Создание кластера позволит пересмотреть условия поставки строительных материалов на Ямал и Угру, а также станет основой для организации в Свердловской области новых помольных цементных установок и карьеров щебня. Если рассматривать опыт Европы по объединению в кластеры, то в качестве примера можно сказать, что 90% финских и 60% австрийских предприятий объединены в кластеры. В состав кластера на сегодня входят восемь консорциумов. Консорциумы объединяют компании по территориальности и специализации. В состав кластера уже вошли или уже на подходе: промышленный, транспортный, стекольный, Северный, Нижнетагильский, Екатеринбургский и другие. Условия кластера предусматривают привлечение лидером консорциума на подрядные работы членов своего консорциума. Так транспортный консорциум занят в реконструкции 23 вокзалов на территории Свердловской области, а также на работах в Усинском НПЗ. В Нижнетагильский консорциум вошли 90 предприятий. Эти предприятия будут задействованы при строительстве промышленных объектов и жилья в Невьянске, Верхней Салде и Нижнем Тагиле. Создание комбината в Краснотурьинске позволит Северному консорциуму сократить на 400 километров путь, по которому осуществляется доставка щебня и цемента на строительство международных портов, газосжижающих заводов на Обской губе. Екатеринбургский строительный консорциум будет привлечен к строительству объектов ЧМ-2018, ЭКСПО-2020. Для решения важнейших задач будет создан Координационный совет по кластеризации и развитию стройиндустрии, которым будет руководить один из свердловских вице-премьеров, так как без помощи властей работа кластера будет сильно затруднена. Еще одним примером создания строительных кластеров в России стал Дальневосточный строительный кластер. 20 января 2012 года в Хабаровске завершилось собрание Дальневосточного объединения строителей. Главной темой собрания стала инициатива по созданию строительного кластера Хабаровского края. Предполагается, что данный кластер будет носить межрегиональный характер. Создание Дальневосточного строительного кластера становится жизненно необходимо в связи с тем, что отток населения с востока России с 1991 года по настоящее время уже составил более 1,5 миллиона человек. Одной из причин оттока является необеспеченность жильем [5].

Другим примером интеграции можно считать домостроительные комбинаты (ДСК). В СССР это была достаточно новая и прогрессивная форма организации индустриального домостроения. Предполагалось, что ДСК будет заниматься изготовлением элементов полносборных зданий. Помимо этого в задачи ДСК входило транспортировка строительных элементов, монтаж, послемотажные работы и сдача собранных зданий в эксплуатацию. Как правило, ДСК состоял из строительно-монтажных управлений, производственной базы и вспомогательных служб [4]. В настоящее время примером таких объединений можно считать интеграцию ДСК-2 и ДСК-3 в общую производственную единицу. ДСК-2 и ДСК-3 входят в группу Компаний ПИК, являющуюся ведущим публичным девелопером жилых проектов в Московском регионе и других регионах Российской Федерации. Основной целью данного объединения является повышение эффективности структур бизнеса за счет сокращения издержек технического перевооружения производственных мощностей и концентрации компетенций. Высокий уровень эффективности достигается за счет централизации функций управления, оптимизации бизнес-процессов и создания общего сервисного центра. Уже в настоящее время уровень внутренней производственной кооперации этих предприятий достиг значительных высот. Так суммарная мощность обоих ДСК уже составляет около 685 тыс. куб. м сборного железобетона в год. При сравнении данного объема железобетона с кв. м построенного жилья оказывается, что он эквивалентен 820 тыс. кв. м. В перспективе, предполагается увеличение мощностей до 850 тыс. куб.м. (или 1 млн. кв. м. жилых помещений). Комплексная реализация данного проекта будет достигнута через 1,5 года. Предполагаемый экономический эффект составляет 1,5 млрд. рублей в год [3].

В своей диссертационной работе я рассматриваю три предприятия по производству ЖБИ. Первое из них расположено во Владимире, второе во Владимирской области, третье в г. Москве. Используя опыт ДСК и строительных кластеров, мы объединяем предприятия производителей и предприятия непосредственно строительные и к этой "кооперации" добавляем стимулирующую и направляющую деятельность органов государственной и муниципальной власти. Размещение государственных и муниципальных закупок будет осуществляться на рассматриваемых мной предприятиях. Таким образом, объединив усилия участников рынка строительства частной формы собственности, с их "финансированием", посредством государственных закупок, органами федеральной власти и органами власти Владимирской области мы получим следующее:

- активизация производительности производственных предприятий, т.е. наших заводов ЖБИ;
- активизация деятельности строительных организаций при условии покупки ими материалов на данных предприятиях ЖБИ;

- решение соц. проблем - строительство жилья для нужд региона (Владимирская область), а также строительства жилья и инфраструктурных объектов в Московской области;

- создание общих складов, использование общего транспорта и т.д.;

- внешние связи между предприятиями становятся внутренними.

Московский завод ЖБИ будет своеобразным элементом трансрегионального сотрудничества. Достаточно перспективно, когда при создании кластера в него включается одно предприятие, находящееся в отдалении от скопления основных производственных мощностей, но вблизи потенциального и крупного рынка сбыта. В данном случае - это г. Москва. При этом данное предприятие, т.е. Московский завод ЖБИ будет своего рода представителем интересов всего кластера на рынке строительства г. Москвы. Само по себе данное предприятие имеет низкую конкурентоспособность, но в составе кластера, с учетом производственной мощи всех предприятий, оно может занять одно из лидирующих позиций, а, следовательно, такую позицию оно может обеспечить и всему кластеру целиком.

Список литературы:

1.Портрер М. Конкуренция. М.: Вильямс, 2005.- 610 с.

2.<http://ekb.dkvartal.ru/news/uralskij-stroitelnyj-klaster-nachnet-rabotu-v-konce-fevralya-236694887#ixzz2NhwR5YF7>

3.<http://www.pik.ru/press-center/news?newsid=2386>

4.http://enc-dic.com/enc_sovet/Domostroiteln-kombinat-15013.html

5.http://amurpress.ru/index.php?option=com_content&view=article&id=6114:2012-03-22-02-29-48&catid=1:latest-news&Itemid=69

Старостин В.М.

Методические подходы к оценке рыночной стоимости кредитного потребительского кооператива

*Чебоксарский кооперативный институт (филиал) РУК
(г. Чебоксары)*

Определение рыночной стоимости приводится в Законе об оценочной деятельности [1]. Статья 3 Закона указывает, что «под рыночной стоимостью объекта оценки понимается наиболее вероятная цена, по которой данный объект оценки может быть отчужден на открытом рынке в условиях конкуренции, когда стороны сделки действуют разумно, располагая всей необходимой информацией, а на величине цены сделки не отражаются какие-либо чрезвычайные обстоятельства».

Таким образом, главным фактором, определяющим существование рыночной стоимости для какого-либо объекта, является возможность его отчуждения в результате какой-либо сделки, например, сделки купли-продажи. Причем такая сделка может быть совершена лишь виртуально,

на что указывает пункт 5 Федерального стандарта оценки № 1 (ФСО-1) [2]: «совершение сделки с объектом оценки не является необходимым условием для установления его стоимости».

Существенное значение имеет термин «объект оценки». Не все может быть оценено в рамках оценочной деятельности, а только лишь то, что подпадает под определение «объект оценки». В статье 5 Закона об оценочной деятельности перечисляются возможные объекты оценки. Среди них указывается такой объект оценки как совокупность вещей, составляющих имущество лица, в том числе имущество определенного вида (движимое или недвижимое, в том числе предприятия).

Статья 3 ФСО-1 сужает определение объекта оценки, приводя следующую формулировку: «к объектам оценки относятся объекты гражданских прав, в отношении которых законодательством Российской Федерации установлена возможность их участия в гражданском обороте».

На основании вышеприведенных положений можно сделать вывод, что существование рыночной стоимости кредитного потребительского кооператива предполагает, что кооператив может быть отчужден (продан). А отчуждение предприятия (бизнеса) подразумевает смену собственников.

Для хозяйственного общества смена собственника – явление тривиальное: изменение во владении происходит путем продажи пакетов акций или долей участия. Не вызывает вопросов оценка рыночной стоимости пакетов акций, долей, полных прав собственности на хозяйственное общество. А как обстоят дела в кредитном потребительском кооперативе?

Гражданский кодекс РФ [3] в отношении производственного кооператива, которые он относит к коммерческим организациям, предполагает передачу пая и совершения сделок с ним. В статье 111 ГК РФ указывается, что член кооператива имеет право передать весь пай или его часть другому лицу. Если другое лицо не является членом кооператива, то другие пайщики пользуются преимущественным правом покупки такого пая. Таким образом, продажа пая в производственном кооперативе предусмотрена законодательством. Можно в полной мере говорить о рыночной стоимости производственного кооператива как бизнеса.

Потребительский кооператив, создаваемый так же на паевых началах, Гражданский Кодекс относит к некоммерческим организациям. Статья 116 ГК РФ определяет потребительский кооператив как «добровольное объединение граждан и юридических лиц на основе членства с целью удовлетворения материальных и иных потребностей участников, осуществляемое путем объединения его членами имущественных паевых взносов». В ГК РФ не содержится указаний на возможность или запрет на осуществление сделок с паями в потребительском кооперативе. Имеется ссылка на то, что правовое положение потребительских кооперативов, а также права и обя-

занности их членов определяются в том числе законами о потребительских кооперативах.

Закон «О потребительской кооперации» [4] в статье 11 «Права пайщиков потребительского общества» не предусматривает возможности продажи пая или передачи пая другому лицу. Кроме того статья 13 указанного Закона содержит перечень событий, в результате которых прекращается членство пайщика, среди которых не упоминается продажа пая. Перечень, указанный в законе, исчерпывающий. И хотя п. 2 статьи 11 предусматривает, что общее собрание потребительского общества вправе устанавливать иные, не указанные прямо в законе, права пайщика, можно сделать вывод, что продажа пая в потребительском обществе не предусмотрена российским законодательством.

В этом же ключе Закон о кредитной кооперации [5], иные законодательные акты в отношении отдельных видов потребительских кооперативов, например, жилищно-накопительных кооперативов [6], прямо не предусматривают продажу пая.

Можно сделать вывод, что в отношении потребительского кооператива не предполагается смена собственников (полностью или частично) в результате передачи прав собственности. Если невозможно продать пай в кредитном потребительском кооперативе, то неуместно ставить вопрос о рыночной стоимости такой организации.

В то же время смена собственника в потребительском кооперативе возможна.

Рассмотрим стандартную процедуру продажи кооперативного гаража, хорошо известную многим. Продавец – член кооператива пишет заявление председателю о выходе из членов гаражного кооператива, а новый владелец – о вхождении в члены кооператива. На нового владельца гаража переписывается членская книжка, новый владелец платит вступительный взнос. Из списка членов кооператива исключается фамилия бывшего пайщика, и вносится фамилия нового владельца гаража. При этом между бывшим пайщиком и новым пайщиком происходит сделка купли-продажи: гараж продается по рыночной стоимости. Может заключаться договор купли-продажи, который не фиксируется в регистрационной службе. Можно предположить, что рыночная стоимость пая в таком кооперативе равна рыночной стоимости гаража как объекта недвижимости. Выход одного пайщика и вступление другого с совершением сделки за пределами кооператива – реальная схема смены собственника в кооперативе.

Распространяя «гаражную» практику на потребительский кооператив, можно представить следующую схему: пайщик, предполагающий «продажу пая», выходит из состава кооператива. При этом ему выплачивается действительная стоимость доли имущества, соответствующая доле его паеуплат в сумме паевых взносов кооператива. Новый пайщик всту-

пает в кооператив и вносит паевой взнос, в точности соответствующий сумме, которая должна быть выплачена выбывающему пайщику. Действительные расчеты между бывшим и новым пайщиком производятся за пределами кооператива. Причем такая схема выгодна и потребителю кооперативу, поскольку в действительности не происходит уменьшение имущества кооператива - выплаты старому пайщику и взнос от нового пайщика происходят лишь номинально.

Из всего сказанного следует вывод: несмотря на то, что законодательство не предусматривает прямой продажи пая в потребительском кооперативе, рынок предполагает существование механизма передачи прав собственности. При этом реальные сделки купли-продажи происходят за пределами кооперативной организации. Следовательно, рыночная стоимость кредитного потребительского кооператива как бизнеса существует, ее можно и нужно определять.

С методической точки зрения следует разделить два понятия: стоимость имущества кооператива и стоимость бизнеса, осуществляемого кооперативом.

Не возникает проблем с оценкой отдельных объектов, составляющих имущество организации. Однако не всегда стоимость имущества компании равна стоимости бизнеса. Стоимость бизнеса определяется денежными потоками, которые генерируются организацией. При этом важно кто является собственником таких денежных потоков. В случае с кооперативом долевыми собственниками являются пайщики кооператива.

Кредитный потребительский кооператив является некоммерческой организацией, существующий в интересах своих пайщиков, и не ставит задачу получения прибыли. В то же время услугами кооператива могут воспользоваться нуждающиеся в деньгах граждане, что позволяет кооперативу получить прибыль в виде процентной маржи. Конечно, заемщики так же становятся пайщиками кооператива, но этот факт в реальности носит лишь формальный характер.

Если кооператив получает прибыль, то формируется денежный поток. В этом случае общая стоимость кооператива в первом приближении есть сумма стоимости имущества кооператива и стоимости денежного потока, генерируемого кооперативом.

Таким образом, для адекватной оценки рыночной стоимости кредитного кооператива необходимо смоделировать денежные потоки, которые формируются в кооперативе, и осуществить их оценку на основе принципов доходного подхода. В этом, на наш взгляд, и состоит методологическая особенность оценки рыночной стоимости кредитного кооператива.

Литература

1. Федеральный закон от 29 июля 1998 г. N 135-ФЗ "Об оценочной деятельности в Российской Федерации".

2. Федеральный стандарт оценки N 1 "Общие понятия оценки, подходы к оценке и требования к проведению оценки (ФСО N 1)", утв. Приказом Минэкономразвития России от 20 июля 2007 года N 256.

3. Федеральный закон от 30.11.1994, N 51-ФЗ «Гражданский Кодекс Российской Федерации (ГК РФ). Часть 1».

4. Федеральный Закон от 19 июня 1992, № 3085-1 «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации».

5. Федеральный закон Российской Федерации от 18 июля 2009 г. N 190-ФЗ "О кредитной кооперации".

Столыпина Т.М., Милько Н.В.

Комплексный анализ использования ИКТ в управлении дошкольным образовательным учреждением

ГБДОУ детский сад № 57 (г.Санкт-Петербург)

В разнообразных докладах последних лет, посвященных проблемам внедрения ИКТ в управление, много внимания уделяется повышению уровня ИКТ-компетентности руководителей учреждений образования и внедрения информационных технологий в их работу. Однако большинство исследований охватывает лишь некоторую часть деятельности первых лиц.

В данной работе мы хотим дать комплексный анализ реального применения ИКТ в управлении реальным дошкольным образовательным учреждением Санкт-Петербурга по состоянию на 2013 год.

Условно всю деятельность по руководству ДОУ можно разделить на несколько направлений:

- Задачи административно-правового характера;
- Обеспечение функционирования здания и оборудования;
- Педагогическая деятельность;

Разумеется, многие задачи взаимосвязаны. Отдельным блоком выделяем коммуникацию и получение разнообразной информации справочного характера.

На рисунке представлена схема применения ИКТ для различных категорий задач управления дошкольным учреждением

Все используемые информационно-коммуникативные устройства можно разделить на три большие группы:

- устройства автоматической коммуникации (преимущественно системы сигнализации и контроля параметров)
- локальные информационные устройства и системы
- сетевые системы

Уточним требуемый уровень ИКТ-компетентности руководителя при работе с различными системами и основные возникающие проблемы.

Автоматические системы:

Для обеспечения бесперебойного функционирования инженерных систем учреждения, многие узлы снабжены контрольно-измерительной аппаратурой с функциями передачи данных на централизованный пост наблюдения. Также дистанционно в автоматическом режиме передаются данные о расходе ресурсов: тепловой энергии, воды, электричества.

Стандартная система обеспечения безопасности включает пожарную сигнализацию, охранную сигнализацию, систему контроля доступа, «тревожную кнопку» (вызов наряда экстренного реагирования). К этому же блоку относится система оповещения персонала в случае возникновения чрезвычайных ситуаций.

Системы сигнализации имеют как локальную ветвь (включение оповещающих сигналов в здании), так и системы автоматической дистанционной передачи информации на централизованный пост с вызовом бригады реагирования. Примером такой системы может служить Контрольно-приемный пожарный прибор Радуга 4-А, установленный в большинстве учреждений.

От руководителей учреждения требуется понимание принципов работы системы и некоторые навыки обращения с регистрирующими устройствами.

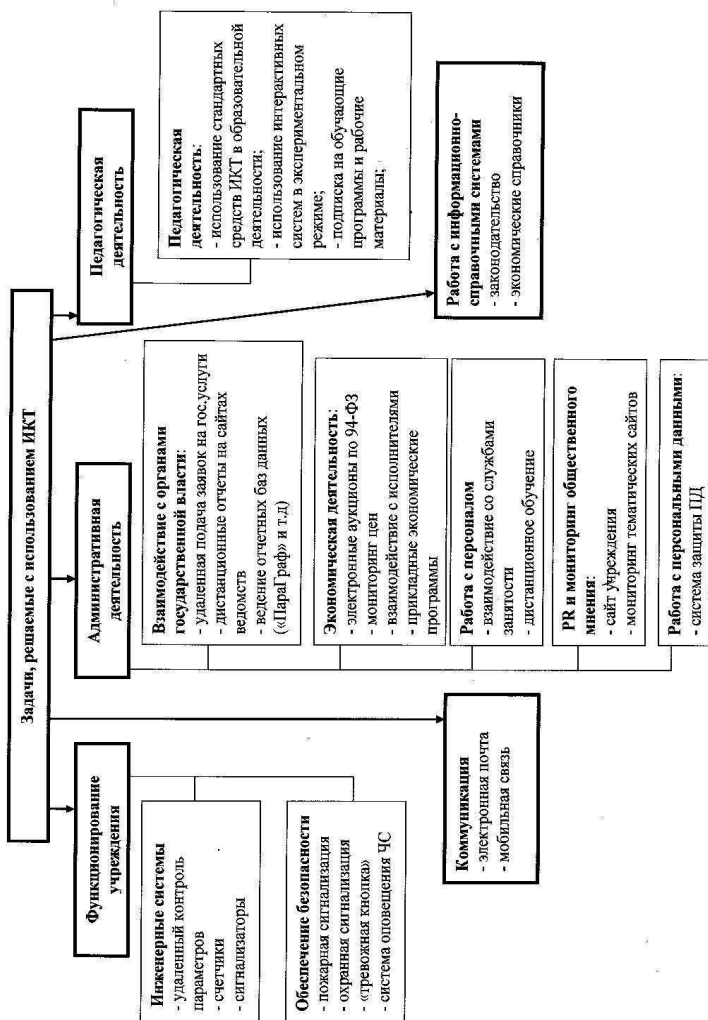
Локальные информационные системы

В первую очередь к ним относится используемое в дошкольном учреждении оборудование для образовательной деятельности. В процессе обучения в большинстве детских садов применяются современные мультимедийные средства, в частности, проекторы, совмещенные с ноутбуками. Сотрудники используют как различные стандартные обучающие программы, так и презентации, созданные самостоятельно.

С 2013 года ГБДОУ детский сад № 57 является городской экспериментальной площадкой по внедрению информационно-развивающей среды ДОУ. В работе используется новейшее оборудование: электронный интерактивный стол Smart Table 230i, интерактивные доски, ультракороткофокусный интерактивный проектор Epson EB-485WI в едином блоке с экраном, который позволяет использовать обычный экран для работы в виде интерактивной доски с двухпользовательским режимом, оборудование для многопользовательской работы.

Естественно, от руководства и сотрудников ОУ (в первую очередь – от старшего воспитателя) требуется умение работать с данными комплексами и разрабатывать новые учебные программы с учетом возможностей техники.

Использование информационных технологий в решении задач управления образовательным учреждением



Необходимым оборудованием для учреждения являются принтер и сканер (либо совмещающее их МФУ). Следовательно, все работники администрации должны иметь навыки работы с постоянно обновляющейся офисной техникой и устройствами связи.

Также к локальным можно отнести системы обработки персональных данных с установленной специальной системой защиты. Аппаратные средства защиты, антивирусы, система обновляемых паролей – применение этих средств требует специальных знаний, зачастую на уровне не пользователя, а системного администратора.

Сетевые информационные системы

В настоящее время значительная часть работы руководителя ДОУ требует взаимодействия с информационными системами, так или иначе связанными с доступом к почтовым или информационным сетям (как локальным, так и глобальной сети Интернет).

Распространенным направлением развития взаимодействия ОУ и органов государственной власти является получение распорядительной информации и сдача отчетности через специализированные ресурсы ведомств.

Еще несколько лет назад схема сдачи электронных отчетов была такой: учреждение получало по рассылке или скачивало с ведомственного ресурса форму отчета, заполняло ее на своем локальном компьютере и отправляло файл с отчетными материалами обратно по электронной почте. При этом большие проблемы возникали при суммировании информации, объединении ее в общие базы данных. Часто возникал конфликт версий программного обеспечения либо требовалась установка новых программ.

Сейчас многие виды отчетности сдаются в электронном виде путем заполнения специальных форм непосредственно на ресурсах различных ведомств. В качестве примера можно привести реестр недвижимого имущества «Формуляр» на сайте КУГИ, паспорт комплексной безопасности. По новой схеме учреждение получает ключи доступа к ресурсу ведомства, где установлены программы для заполнения отчетности. Работа осуществляется дистанционно, через Интернет.

Для доступа к данной услуге сотруднику достаточно обладать средними пользовательскими навыками. Но есть некоторое затруднение. Обычно эти сервисы реализованы на специализированных ресурсах, но для доступа к ним требуются браузеры или операционные системы определенных версий. Несовпадение версий браузера и ресурса приводит к невозможности пользования удаленной услугой

Отдельным блоком следует выделить экономическую деятельность учреждения. Основным регламентирующим документом в экономической сфере для государственных учреждений является Федеральный закон Российской Федерации от 21 июля 2005 г. N 94-ФЗ «О размещении заказов на поставки товаров, выполнение работ, оказание услуг для государственных и муниципальных нужд». Согласно закону, большинство закупок производятся в виде открытых электронных аукционов. Для этого существует национальная электронная торговая площадка, на которой происходит

взаимодействие участников торгов. Необходимым условием работы на аукционной площадке является наличие электронной цифровой подписи (ЭЦП), выдаваемой уполномоченным органом. Обычно для работы с этим блоком недостаточно бытовых пользовательских навыков и требуется специальное обучение.

Заклучение

Таким образом, практически все сферы деятельности руководителя образовательного учреждения связаны с использованием современных информационных технологий, но назвать эту систему законченно комплексной затруднительно. Практически под каждую задачу используется отдельное техническое или программное средство, требующее отдельного освоения. Смена поколений технических устройств, программных версий, а также правовых обоснований использования тех или иных ИКТ-средств происходит достаточно быстро и непредсказуемо.

От руководителя и его заместителей по направлениям во многих случаях требуется не только ИТ-компетентность уровня «продвинутого пользователя», но и некоторые навыки системного администрирования, работы с нестандартными приложениями, а также знания аппаратной части. Видная необходимость в должности системного администратора (скорее всего, одного на несколько учреждений) для отладки и модернизации используемых компьютерных систем. Эти обстоятельства предъявляют очень высокие требования к ИТ-квалификации как действующих руководителей, так и соискателей вакансий.

Суховаров И.В.

Рынок образовательных услуг и конкурентные преимущества вуза

ФГБОУ ВПО «Курский государственный университет» (г. Курск)

Затянувшийся «переходный период» в российской экономике затронул практически все ее отрасли, в том числе и сферу высшего образования. За очень короткий промежуток времени все участники рынка образовательных услуг были поставлены перед фактом: адаптироваться и действовать в условиях все более усиливающейся конкуренции. При этом подавляющее большинство ВУЗов оказались к этому не готовы. Во всем мире, где она существует, система образования является одной из наиболее консервативных систем, трудно поддающихся реформированию. Этому консерватизму существует вполне понятное объяснение:

1. Наиважнейшей задачей ВУЗа является воспитание культурной личности, соответствующей уровню текущего времени. Система образования служит воспроизводству определенного менталитета, образа мышления, поддержания традиций и ценностей, и, следовательно, выступает не только «хранилищем», но и их «защитником».

2. Система образования в России находится до сих пор под сильнейшим государственным влиянием. Имея более высокие, чем в образовании приоритеты в других сферах российской экономики, государство тормозит процесс необходимой модернизации в образовании.

3. В сфере образования еще не созданы условия для эффективной конкуренции. В большинстве случаев основным источником конкурентного преимущества ВУЗа близость к платежеспособному спросу (Москва, Санкт-Петербург) и, конечно же, административный ресурс ректора, его талант и его способности наладить контакт с государственными структурами и получить государственное финансирование.

4. К необходимым изменениям в большинстве своем не готов и профессорско-преподавательский состав.

В условиях современного рынка высшего образования приоритетной становится непрерывная деятельность по созданию и наращиванию стратегических конкурентных преимуществ, имеющих такие качества, как сложность копирования прямыми конкурентами и устойчивость (длительность) во времени.

Автор считает возможным сформулировать понятия конкурентного преимущества ВУЗа, как его внутреннего объективного свойства (способности), позволяющее ВУЗу осуществлять предложение на рынок свои образовательные услуги, которые будут обладать большей ценностью для целевого потребителя, при меньших в экономическом плане расходах относительно предложений прямых конкурентов. Конкурентное преимущество таким образом соотноситься с характеристиками или свойствами (атрибутами) образовательной услуги, обеспечивающими ВУЗу превосходство над прямыми конкурентами. Выявление или создание конкурентного преимущества – важнейшая аналитическая задача менеджеров.

Для создания устойчивого конкурентного преимущества компания должна обеспечить себя ценными с точки зрения его проектирования ресурсами. Недостаточность или полное отсутствие необходимого ресурса является критическим фактором, определяющим невозможность создать и развивать конкурентное преимущество.

При всем кажущемся многообразии источников конкурентного преимущества ВУЗа, действительно необходимыми для создания устойчивого конкурентного преимущества на рынке образовательных услуг, по мнению автора, являются следующие из них:

1. Высокая концентрация выдающихся преподавателей и исследователей.
2. Наличие критической массы лучших студентов.
3. Эффективная структура управления ВУЗом.

Изобилие ресурсов для создания благоприятных условий обучения и проведения научных исследований (государственное финансирование,

привлечение частного капитала, плата за обучение, гранты на проведение научных исследований, благотворительные поступления выпускников).

Все перечисленные факторы взаимно дополняют и оказывают непосредственное влияние друг на друга.

Таким образом, качественный и количественный состав профессорско-преподавательского состава становится основным, самым важным ресурсом в формировании конкурентного преимущества ВУЗа и требует к себе пристального внимания, а его ключевые (стержневые) компетенции – профессионального эффективного управления, основанного на менеджменте знаний.

Наиболее точным, по мнению автора, является определение менеджмента знаний (или управления знаниями), как непрерывной, целенаправленной организации деятельности всей компании в целях повышения ее конкурентоспособности, где знания рассматриваются как главный стратегический ресурс.

Изучение причинно-следственных связей в формировании конкурентоспособности ВУЗа позволяет утверждать о существовании цепочки: высокая концентрация выдающихся преподавателей и лучших студентов – уникальные знания ВУЗа – управление знанием – корневые компетенции ВУЗа – устойчивое конкурентное преимущество ВУЗа – уникальный конкурентоспособный продукт.

Сычанина С.Н.

К вопросу повышения конкурентоспособности агропромышленного комплекса

КубГАУ (г.Краснодар)

Как известно Россия вступила во Всемирную торговую организацию. В течение долгих лет происходило и происходит обсуждение вопросов: нужно вступать в данную организацию или нет; какие проблемы и перспективы будут у нашей страны в связи с этим мероприятием и т.п. Цитируя главу МИД С. Лаврова «...вступление России в ВТО действительно ведет к глубоким изменениям правил игры и общей атмосферы российской экономики», приходится констатировать тот факт, что нам необходимо действительно что-то менять.

Первое и самое необходимое изменение будет связано с повышением конкурентоспособности как отдельных товаров, так и отраслей в целом. Вопрос о конкурентоспособности предприятия остро стоит в настоящее время, как на российском рынке, так рынках других стран. М. Портер определил пять конкурентных сил, влияющих на конкурентоспособность – угроза вхождения на рынок новых участников, угроза появления субститутов, рыночная власть покупателей, рыночная власть поставщиков и сопер-

ничество между действующими конкурентами. Все эти силы представляют реальную угрозу агропромышленному комплексу, который представляет собой совокупность нескольких отраслей с растущим уровнем конкуренции, как отечественных, так и зарубежных производителей, особенно в связи со вступлением России в ВТО.

Основными задачами в данных условиях становятся создание конкурентных преимуществ, формирование стабильной целевой аудитории, которое осуществляется через умение найти своего клиента; поиск и создание новых путей развития, делая ставку на интенсивные технологии. Реализация поставленных задач требует от любого предприятия гибкости, способности приспосабливаться к поведению потребителей и конкурентов на рынке, поиска способов воздействия на них с помощью различных маркетинговых приемов. Все это возможно только при проведении маркетинговых исследований, которые являются неотъемлемой стороной маркетинга в целом и повышении конкурентоспособности в частности.

Организуя маркетинговые исследования, предприятие получает развернутую информационную базу для принятия маркетинговых решений, тем самым повышает конкурентоспособность организации. В настоящий момент необходимо сделать упор на исследование перечисленных выше пяти конкурентных сил. Во-первых, «нужно врага знать в лицо», т. е. собрать всю информацию о компаниях находящихся, выходящих или собирающихся выйти на рынок АПК, определить цели, возможности финансовые и маркетинговые, планируемый охват рынка и т.д.

Во-вторых, выявить основные субституты, т. е. товары-заменители определенного вида продукции АПК, определить степень значимости для потребителя своего товара и субститута, а также выявить уровень информированности целевой аудитории о данных товарах.

В-третьих, необходимо регулярно проводить исследования потребителей, изучать их предпочтения, особенности поведения и пр. Например, проведенные нами исследования потребителей на рынке плодов, показали, что основными оценочными критериями при выборе плодов являются характеристики самого товара (вкус, внешний вид и др.), цена, а уж затем место производства, сбыт и самыми последними потребители указали средства продвижения (реклама, скидки и пр.). Помимо этого, для повышения конкурентоспособности предприятия, необходимо выбрать самых надежных и профессиональных поставщиков, что также не возможно без проведения маркетинговых исследований.

Таким образом, чтобы вступление во Всемирную торговую организацию особенно для АПК прошло как можно безболезненной, первое, что необходимо делать – это проводить маркетинговые исследования конкурентных сил, а уж затем принимать решения по повышению конкурентоспособности.

Teslenko D. S., Olentsova Y.A.

Shadow economy in Europe

FSBEI of HPE “Krasnoyarsk State Agrarian University”

The fact that the shadow economy, or the black market or underground economy, is on the rise in the middle of a global financial crisis should be no surprise to economists. The shadow economy includes those economic activities and the income derived thereof that circumvent or avoid government regulation or taxation. The major component (about two thirds) is undeclared work, which refers to the wages that workers and business don't declare to avoid taxes or documentation. The rest is represented by business underreporting profits to avoid tax regulation.

Shadow economies — black markets, underground economies, whatever you want to call them — provide a refuge for people overburdened by taxes and regulations. Businesses that can't navigate a byzantine maze of licenses, permits and red tape, or discover their profit margins can't survive the appetites of revenue collectors, can nevertheless find life outside the legal economy.

The fact that undeclared work is not observed or registered, and it may be defined differently in national legislation, makes it difficult to obtain reliable estimates of how widespread it is across Member States. But assessing the extent and features of undeclared work is indispensable in order to put in place appropriate policy measures.

Shadow economy and undeclared work have negative implications which affect macroeconomic objectives as well as quality and productivity at work and social cohesion. From a macroeconomic perspective, they decrease tax revenues (income tax or VAT) and undermine the financing of social security systems. From a microeconomic perspective, undeclared work tends to distort fair competition among firms, paving the way for social dumping inhibiting the creation of regular employment with full social protection. It also causes productive inefficiencies, as informal businesses typically avoid access to formal services and inputs (e.g. credit) and companies do not grow.

The transformation of undeclared work into formal work is an important issue for the current employment policy of the European Commission, and represents an important step towards the fulfillment of the employment targets of the Europe 2020 strategy.

By working outside the active economy, participants can avoid taxes and possibly social security payments, circumvent tax and labor regulations, and sidestep paperwork. A strong causal relationship exists between a country's tax rate and the size of its shadow economy. “Saving money” by not paying the full

taxes and, thus, boosting the available personal income draws people into this other economy, especially during an economic downturn.

The shadow economy often is considered to be a normal part of society. This attitude is prevalent in places where the perceived quality of state institutions and benefits is low, and in some Eastern European countries where there is little confidence in the state. The benefits of the shadow economy also are immediate, while state benefits are usually indirect, collective or deferred.

Paying with cash makes it easier not to declare work. Since cash payments cannot be traced, they are used for both undeclared work and underreporting. Many Europeans do additional undeclared work on the side and receive payments in cash.

Participating in the shadow economy is illegal, but the less chance there is of getting caught, and the lower the penalties, the more people will consider the risk worthwhile. The shadow economy often is considered to be a normal part of society. This attitude is prevalent in places where the perceived quality of state institutions and benefits is low, and in some Eastern European

The situation of the official economy also plays a crucial role in people's decision to work in the shadow economy. In a booming economy, people have a lot of opportunities to earn a good salary and "extra money" in the official economy. This is not the case in an economy during a recession; when more people might try to compensate their income losses through additional shadow economy activities.

Тимошенко Г.А.

Частное и государственное финансирование практической медицины

Оренбургская государственная медицинская академия (г. Оренбург)

Ключевые слова: Государство, клиника, капитал, инвестиции, бюджет, демпинг, цена, политика. ОМС, здравоохранение, медицина.

Проблема взаимодействия государства и частных медицинских организаций становится все более актуальной. Ограниченность общественных ресурсов и другие факторы неизбежно ставят вопрос о поиске путей привлечения в отрасль здравоохранения частных инвестиций. При этом чаще всего вопрос о взаимодействии поднимается именно со стороны частных клиник и кабинетов.

Существует мнение, что развитие частной медицины является более предпочтительной, чем оказание платных услуг в государственных учреждениях. Совмещение в государственных (муниципальных) медицинских учреждениях оказания бесплатной помощи и предпринимательской деятельности (оказание платных услуг) затрудняет осуществление эффективного контроля целевого использования бюджетных средств и средств обязательного медицинского страхования (ОМС).

Основными формами государственно-частного партнерства в медицине России на современном этапе являются создание новых частных медицинских центров при содействии государства. Существенное значение имеет реорганизация государственных медицинских учреждений в акционерные общества и возможность в последующем создания с участием частного инвестора совместного государственно-частного предприятия. Формой такого участия является подключение частных медицинских организаций к реализации территориальной программы ОМС, оказание бесплатной для населения помощи в рамках государственного (муниципального) заказа. Наиболее подходящей формой участия частных клиник в бесплатном медицинском обслуживании жителей является их интеграция в систему ОМС. В настоящее время частные клиники еще недостаточно представлены в системе ОМС, для негосударственных медицинских организаций существуют большие сложности в получении возможности работать в системе ОМС. Следует учитывать, что ОМС – хотя и несовершенная, но все же система страхования, предполагающая высокую степень общественной солидарности. За счет ОМС должна предоставляться именно бесплатная для граждан медицинская помощь. Это означает, что любой гражданин, в том числе и не желающий доплачивать за свое лечение, должен получить в частных медицинских организациях, работающих в системе ОМС, бесплатную медицинскую помощь. К сожалению, многие бюджетные учреждения сталкиваются со всевозможными ограничениями со стороны вышестоящих органов при организации оказания платных медицинских услуг населению за наличный расчет.

В заключение следует отметить, что формы взаимодействия частного и государственного капитала используются недостаточно. Дальнейшая работа в этом направлении должна включать такие аспекты как совершенствование законодательной базы, содействие развитию добровольного медицинского страхования, создание более четкого экономического механизма функционирования бюджетных учреждений, не допускающего использование демпинговых цен при оказании платных медицинских услуг, более гибкая ценовая политика.

Тушкина Т.М., Ермакова В.П.

**Планирование внутренних аудитов системы менеджмента качества
образовательного учреждения с учетом рисков**

*БТИ (филиал) ФГБОУ ВПО АлтГТУ им. И.И. Ползунова
(Бийск, Алтайский край)*

Внутренний аудит является важным элементом в создании и постоянном совершенствовании системы менеджмента качества, стандарты серии ИСО 9000 подчеркивают необходимость и важность аудитов качества как инструмента менеджмента для мониторинга и проверки результативности внедрения политики в области качества организации.

Одним из критериев результативности процесса внутреннего аудита в Бийском технологическом институте является риск-ориентированный подход при планировании внутреннего аудита. Риск означает неопределенность результата, в основном, это касается негативных последствий действий или событий. Риски всегда связаны со спецификой деятельности, осуществляемой организацией. В нашем случае нужно исходить из того, что продуктом образовательной деятельности является обучаемый, требования к компетенциям которого определяются работодателями и государством. Свои требования к компетенциям выпускников государство формулирует в форме Федеральных государственных образовательных стандартов, а для оценки способности вуза обеспечивать подготовку компетентных выпускников используется система показателей государственной аккредитации вуза. Таким образом, принципы управления рисками по качеству могут быть использованы в тех случаях, когда изменения могут привести к возникновению рисков для:

- компетенций обучающихся;
- репутации образовательного учреждения, причем в данном случае главный риск связан с отрицательным решением комиссии по аккредитации образовательного учреждения.

Выявление потенциальных рисков происходит в течение учебного года. На основе данных, полученных в ходе внутренних проверок СМК, определяются категории риска. Они связаны с наиболее важными и трудоемкими процессами, осуществляемыми в образовательном учреждении. Это бизнес-процессы (учебный, учебно-организационный, методический, научно-исследовательский).

Далее осуществляется качественная оценка рисков, при которой: риски оцениваются по качественной шкале (очень высокие, высокие, умеренные, низкие). С учетом полученных статистических данных просчитываются вероятности-последствия рисков и заполняется матрица вероятностей-последствий. Оценка риска осуществляется с помощью выражения $\text{вероятность} \times \text{последствия}$. По результатам качественной оценки рисков

производится ранжирование рисков, составляется реестр приоритетных рисков (карта рисков). Категории рисков, вошедших в карту рисков, учитываются при разработке программы внутренних аудитов на предстоящий учебный год следующим образом:

- определяется необходимая частота и глубина проведения внутренних аудитов процессов с разной степенью риска (по категориям);
- на основании карты рисков устанавливаются значения весовых коэффициентов.

Здесь необходимы пояснения. В Бийском технологическом институте принята рейтинговая система оценки качества процессов СМК, вычисляемая в соответствии с формулой:

$$R = \frac{\sum R_i p_i}{\sum p_i}.$$

Здесь p_i - весовой коэффициент i -того процесса; R_i - рейтинговая оценка качества ведения i -того процесса. В данном случае p_i имеет то самое значение, которое указано в карте рисков. Чем больше риск, тем больше будет весовой коэффициент соответствующего процесса.

В большинстве случаев планирование аудитов осуществляется на основе времени, прошедшего с момента последнего аудита. Разработка плана аудита, который учитывает риски, выгодна как для потребителей образовательной услуги, так и для репутации образовательного учреждения, в целом.

Хахонova И.И.

Прикладной инструментарий налогового планирования

ЮРИФ РАНХиГС (г Ростов-на-Дону)

Налоговое планирование является одной из главных составляющих частей процесса финансового планирования, основной задачей, которой является предварительный расчет вариантов сумм прямых и косвенных налогов, налогов с оборота по результатам общей деятельности по отношению к конкретной сделке или проекту (группе сделок) в зависимости от различных правовых форм ее реализации.

Налоговое планирование достаточно сложно поддается ясному и формализованному описанию из-за того, что налоговая схема работы каждой организации и финансовая схема каждой сделки во многом уникальна и практические советы даются так же, как и врачебное заключение, - только в конкретном случае после предварительной экспертизы.

Налоговое планирование на уровне предприятия - это выбор между разными вариантами осуществления финансово-хозяйственной деятельно-

сти и размещения активов с целью достижения максимально низкого уровня налоговых обязательств, которые при этом возникают.

Налоговое планирование при его правильной организации дает возможность предприятию: придерживаться налогового законодательства путем правильности расчета налогов, сборов и других платежей налогового характера; свести к минимуму налоговые обязательства; максимально увеличить прибыль; разработать структуру взаимовыгодных соглашений с поставщиками и заказчиками; эффективно руководить денежными потоками; избегать штрафных санкций.

В налоговом планировании могут использоваться разные методы: ситуационный метод, а также численные балансовые методы бухгалтерского учета и налогового планирования.

Прикладной инструментарий налогового планирования включает по нашему мнению:

- разработку варианта учетной политики в целях налогообложения;
- выбор типа хозяйственных договоров и их условий во взаимоотношениях с клиентами и контрагентами;
- переоценку основных средств согласно установленным правилам;
- применение налоговых льгот, отсрочек, рассрочек по уплате налогов, налогового кредита (в случаях соответствия требованиям их получения);
- формирование финансовых резервов, предусмотренных учетной политикой организации;
- своевременность уплаты налогов и сборов, составляющая основу отсутствия различных санкций (штрафов и т.д.).

Налоговое планирование в коммерческих организациях требует от финансистов, бухгалтеров-аналитиков высокого профессионализма, ответственности и хорошего владения тонкостями налогового и гражданского законодательства.

Успешное проведение работ по оптимизации и минимизации налоговых платежей во многом зависит также от роли главного бухгалтера и конкретных прав, которые ему предоставляют учредители и руководители организации, а также от общей постановки учетной политики в организации и от ее организационно-технического воплощения в практику бухгалтерии.

Несомненно, эффективность налогового планирования значительно повышается при условии правильной и целенаправленной организации, которая предусматривает формирование коллектива людей, которые будут заниматься этой работой, разработкой плана, целей и задач налогового планирования, а также разработкой и реализацией схем минимизации налоговых платежей.

Худякова О.Ю.

**Эконометрическая модель в исследовательской работе экономиста
или менеджера**

МИЭП (г. Люберцы, Московская обл.)

Любая исследовательская работа студента, бакалавра, специалиста или магистра факультета экономики или управления предполагает использование математического аппарата. Например, выпускная квалификационная работа (ВКР), как правило, содержит экономические расчеты, подтверждающие эффективность предложений и мероприятий по совершенствованию деятельности предприятия.

Одним из перспективных подходов к созданию математической модели экономического процесса является подход с точки зрения эконометрики. Для исследования взаимосвязи или динамики показателей эффективной деятельности предприятия, показателей баланса или макроэкономических показателей, удобно воспользоваться эконометрическим инструментарием.

Исследование вопросов повышения эффективности экономической деятельности предприятия или совершенствование системы управления на предприятии приводит к изучению микроэкономических показателей (например, прибыли, рентабельности), показателей баланса предприятия в динамике или во взаимосвязи друг с другом.

Исследуемый экономический процесс характеризует перечень факторных и результативных переменных, позволяющих описывать проблему достаточно полно и достоверно. Выбор определенного числа переменных при этом не должен искусственно занижаться или завышаться, исходя из желания простоты или сложности создаваемой модели. Временной отрезок, на котором изучается экономический процесс, или объем выборки определяет максимальное количество объясняющих переменных, включаемых в модель.

Корреляционный анализ исходных статистических данных позволяет выявить независимые факторы, наиболее сильно коррелирующие с результативными, и исключить из рассмотрения переменные, слабо или не существенно коррелирующие с зависимыми переменными. Исследование матрицы межфакторных корреляций выявляет наличие мультиколлинеарности. Данное явление серьезно сказывается на качестве модели в целом, поэтому линейно зависимые факторы исключаются из модели.

В исследовательских работах эконометрические модели, как правило, строятся в виде многофакторной регрессии, динамического ряда или системы эконометрических уравнений. Наличие пространственных переменных в один и тот же момент времени, например, показателей баланса, определяют модель в виде одного уравнения. Изменение показателей во

времени, например, показателя рентабельности за последние 10-15 лет, приводит к модели динамического ряда. Наличие нескольких результативных признаков, связанных друг с другом каким-либо образом, например, показатели выручки, рентабельности, оборота в зависимости от объемов затраченных ресурсов предприятия, приводит к модели в виде системы эконометрических уравнений.

Проверка адекватности и качества модели происходит в несколько этапов. Одним из алгоритмов такой проверки является следующий. Значимость параметров регрессии производится по t-критерию Стьюдента, всего уравнения регрессии в целом – по F-критерию Фишера. Случайность отклонений выполняется с помощью критерия поворотных точек. Затем проверяется требование равенства нулю математического ожидания случайных ошибок. Гомоскедастичность остатков выявляется по критерию Гольдфелда-Квандта. Независимость последовательности остатков осуществляется с помощью критерия Дарбина-Уотсона. Соответствие ряда остатков нормальному закону распределения происходит по R/S - критерию.

Адекватная качественная модель позволяет анализировать внутренние механизмы исследуемого экономического процесса. Варьируя все факторы, вошедшие в модель, осуществляется прогноз результирующей переменной в измененных условиях или на будущий период.

Цыганов С.И.

**Размещение текущих иностранных инвестиций
в российской экономике**

УрГЮА (г.Екатеринбург)

В последние годы происходит возрастание силы действия отрицательных факторов инвестиционного климата в России. Остается неудовлетворительным состояние инфраструктуры, растет дефицит квалифицированных работников, нуждается в усилении защита права собственности инвесторов, сохраняются сложные бюрократические процедуры в области инвестиционного процесса.

Неблагоприятные условия инвестиционной деятельности сдерживают поступление инвестиций из-за границы. По итогам 2012 г. объем текущих иностранных инвестиций в российской экономике составил 154570 млн. долл., что равно 81,0% от суммы иностранных инвестиций в 2011 г. [1, с.101].

В структуре текущих иностранных инвестиций по типам инвестирования господствуют прочие инвестиции при небольшом росте удельного веса прямых и портфельных инвестиций. Так, в 2011 г. доля прямых инвестиций в общей сумме текущих иностранных инвестиций оценивается в 9,7%, портфельных - 0,4%, прочих - 89,9%; в 2012 г. - 12,1, 1,2%, 86,7% [1,

с.101]. Доминирование ссудного капитала объясняется высокими рисками инвестиционной деятельности в условиях неблагоприятного инвестиционного климата в стране.

Основная часть текущих иностранных инвестиций поступает в добычу полезных ископаемых, обрабатывающие производства, оптовую и розничную торговлю; ремонт автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования, финансовую деятельность. Но удельный вес инвестиций в этих видах экономической деятельности не стабилен. В 2011 г. доля иностранных инвестиций в добыче полезных ископаемых достигла 9,8%, обрабатывающих производствах - 21,6%, оптовой и розничной торговле; ремонте автотранспортных средств, мотоциклов, бытовых изделий и предметов личного пользования - 12,8%, финансовой деятельности - 45,6% от всего объема поступивших из-за границы инвестиций [1, с.99-100]. Соответственно в 2012 г. - 11,7, 31,9%, 16,4%, 28,1% [1, с.99-100].

Наблюдается резкое падение удельного веса инвестиций в финансовой деятельности. Это следует трактовать как некоторое улучшение качества поступивших инвестиций. Но в обрабатывающих производствах продолжается размещение преобладающей части инвестиций в сегментах экономики с низким уровнем добавленной стоимости. В 2012 г. в обрабатывающих производствах помещено иностранных инвестиций на общую сумму 49230 млн. долл. Примем эту величину за 100%, тогда доля инвестиций в производство кокса и нефтепродуктов равна 39,3%, металлургическое производство и производство готовых металлических изделий - 26,7% [подсчитано по: 1, с.97]. Одновременно удельный вес инвестиций в производство транспортных средств и оборудования составил 9,0%, производство машин и оборудования - 2,9%, производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования - 1,8% [подсчитано по: 1, с.97-98].

В 2011-2012 гг. сохраняется лидерство трех малых развитых стран в потоках поступивших иностранных инвестиций. Если принять объем размещенных иностранных инвестиций в 2011 г. за 100%, то доля Швейцарии составляет 48,2%, Нидерландов - 8,8%, Кипра - 10,6%; по итогам 2012 г. соответственно 30,3%, 13,7%, 10,6% [подсчитано по: 1, с.102]. Вместе с тем эти страны нельзя отнести к основным распространителям инновационных инвестиций в мировом хозяйстве.

Модернизация российской экономики настоятельно требует увеличения притока в передовые производства прямых инвестиций ТНК крупных развитых стран. Для реализации этой установки необходимо внести коррективы в инвестиционную политику Российской Федерации. Следует повысить уровень вмешательства государства в область инвестиционной деятельности.

Литература

1. Инвестиции // Статистическое обозрение. 2013. №1. С.97-102.

Проблемы экономической безопасности

АФ ФГБОУ ВПО КрасГАУ (Красноярский край, г. Ачинск)

Проблема обеспечения безопасности информационных технологий занимает все более значительное место в реализации компьютерных систем и сетей по мере того, как возрастает их роль в информатизации общества. Обеспечение безопасности информационных технологий (ИТ) представляет собой комплексную проблему, которая решается в направлениях совершенствования правового регулирования применения ИТ, совершенствования методов и средств их разработки, развития системы сертификации, обеспечения соответствующих организационно-технических условий эксплуатации. Ключевым аспектом решения проблемы безопасности ИТ является выработка системы требований, критериев и показателей для оценки уровня безопасности ИТ.[1]

На современном предприятии используется множество АРМ с разграниченными правами пользователя, но возникает проблема переноса данных между локальными сетями внутри предприятия или удаленными офисами. Передача посредством закрытых сетей или при использовании VPN – это не плохой вариант для внутренней сети предприятия, но как работать в том случае если информацию нужно передать вне зоны сети (допустим клиенту). В этом случае нужно передавать файл с конфиденциальной информацией по – средствам физических носителей (Floppy – дискет, Flash- накопителей).

С точки зрения политики безопасности предприятия это будет нарушение. Для решения этой проблемы сотрудниками фирмы N было принято решение для использования продукта компанией Zecurion.

Для предотвращения утечек корпоративных документов через мобильные устройства, прежде всего USB-накопители, предназначена DLP-система Zecurion Zlock. Zecurion Zlock позволяет предотвращать утечки конфиденциальной информации через периферийные устройства с помощью гибкой настройки политик доступа, анализа содержимого передаваемых файлов и блокирования несанкционированного копирования документов.[2]

Zecurion Zlock контролирует использование любых периферийных устройств, подключаемых через USB-порт, и предотвращает возможные утечки по этому каналу.

В современных компьютерах универсальная шина USB заменила собой практически все другие виды портов для подключения периферийных устройств. На этот интерфейс перешли принтеры и сканеры, фото- и видеокамеры, клавиатуры и манипуляторы и масса других периферийных

устройств. Разумеется, самыми популярными USB-устройствами являются мобильные накопители — флешки и портативные жесткие диски.

Повсеместное распространение USB-интерфейса приводит, с одной стороны, к росту рисков утечки информации, а с другой — к невозможности отказаться от использования USB-устройств в организациях. Полностью заблокировать USB обычно практически невозможно: не только потому, что в рамках бизнес-процессов требуется использовать мобильные накопители и гаджеты, но и хотя бы потому, что через USB-интерфейс подключается подавляющее большинство современных клавиатур, мышек и других необходимых в повседневной работе устройств.

Zecurion Zlock способен контролировать абсолютно любые порты, которые могут использоваться для подключения устройств, однако на практике в 90% случаев его применяют для контроля USB. Многие программы для контроля USB предоставляют неширокий выбор администратору безопасности: полное разрешение или полный запрет. Zecurion Zlock благодаря множеству параметров, используемых в политиках, позволяет настраивать доступ максимально гибко. Таким образом можно, например, разрешить доступ на запись только для корпоративных флешек определенной марки или серийных номеров, для фотокамер оставить доступ только на чтение некоторым сотрудникам, а доступ к остальным устройствам закрыть.

Zecurion Zlock осуществляет:

- идентификацию устройств по множеству тонких параметров, таких как класс устройства, код производителя, серийный номер и т. д.;
- разграничение доступа к USB-устройствам на чтение, запись или полный запрет;
- ограничение доступа по времени использования;
- формирование разовых и временных политик для оперативного предоставления доступа по заявке сотрудника;
- определение типа файла, записываемого на USB-устройство;
- анализ содержимого записываемого файла;
- блокирование записи конфиденциальных файлов на USB-устройства;
- копирование записываемых файлов в архив (теневая копия);
- запись информации об операции и файле в журнал событий.

Помимо USB, Zecurion Zlock контролирует использование устройств, подключаемых через любые другие интерфейсы: LPT, COM, IrDA, PCMCIA, IEEE 1394 и т. д.[3]

Ссылки:

1. Государственный стандарт РФ ГОСТ Р ИСО/МЭК 15408-2-2002 «Информационная технология. Методы и средства обеспечения безопас-

ности. Критерии оценки безопасности информационных технологий. Часть 2. Функциональные требования безопасности»

<http://www.zecurion.ru/products/zlock/application/cases/>

<http://www.zecurion.ru/products/zlock/application/usb-devices-control/>

Шорохова Г.Р., Мухаметлатыпов Р.Ф.

Мотивация персонала в современных экономических условиях

Бакирский государственный университет (Баикортостан)

В современных экономических условиях, для того чтобы функционировать любой организации необходимо изменяться. Для кадровой работы необходимо быть готовой к изменениям, нововведениям.

Персонал является важнейшей функциональной подсистемой предприятия и представляет собой ценный ресурс инновационного развития. Обладая особыми стратегическими и оперативными функциями, человеческий фактор играет центральную роль в интеллектуализации и информатизации производства.

В организации возрастает роль мотивации персонала, который в процессе творческой деятельности становится саморегулируемой системой, что ставит дополнительные проблемы перед службой управления персоналом: влиять на работников можно только косвенно, признание личных заслуг конкретных специалистов, гласность результатов деятельности, предоставление информации для самооценки. Мотивация – процесс побуждения к деятельности для достижения общих целей. Мотивы как внутренние побуждения активности индивидов и групп следует отличать от внешних побуждений - стимулов, воздействия объективных условий. Управление персоналом организации является целенаправленной деятельностью руководящего состава организации, руководителей и специалистов подразделений системы управления персоналом. В организациях, готовых к развитию и изменениям внедряется инновационный подход к самому персоналу. В каждом сотруднике видят индивидуальность. Такого подхода требует рынок. Видение каждого сотрудника как индивидуальности дает толчок таким направлениям в работе менеджеров по персоналу, как разработка эффективной системы аттестации персонала, разработка системы мотивации работников, управление деловой карьерой сотрудника. Главное заключается в создании особой инновационной атмосферы в компании.

Одним из важных аспектов мотивации является возможность карьерного роста. Перед коллективом ставят новые ориентиры, поддерживая тем персонала к взаимодействию и сотрудничеству. Как пример мотивации это уважение мнения разных людей, поощрения за рациональные предложения.

В организации работы стало важно также и появление сотрудников, работавших ранее в научном пространстве. Для успеха организации чрез-

вычайно важно сотрудничество с внешними научно-исследовательскими учреждениями как источниками информации. Постоянная подпитка идеями происходит не только за счет штудирования печатных работ, но и за счет неформального общения с коллегами-учеными.

Качественный состав персонала организации требует индивидуализированной кадровой политики. Необходим диалог руководителя с личностями, а не с унифицированным персоналом. Следует стремиться к тому, чтобы оптимально совместить личностные и фирменные интересы.

Индивидуализация выступает в различных формах - от материального вознаграждения до участия в принятии решений. Индивидуализация как стиль управления означает также минимизацию контроля и высокую степень доверия к самоорганизации персонала. Инициативные и творческие люди способны сами организовать свой рабочий день, ориентируясь на качество проделанной работы.

Постоянно меняющиеся экономические условия, в которых функционируют современные компании, влекут за собой необходимость изменения стиля их деятельности. Осуществляя разработку и внедрение изменений в мотивации персонала, необходимо оценивать их своевременность, возможность и результативность, сделать все необходимое, чтобы сопротивление персонала было как можно меньше, а эффективность инновации была как можно больше.

Секция «Промышленность. Состояние, перспективы, инновации»

Балабанов В.Д.

Повышение надёжности транспортной техники

*КГАОУ СПО КПТ (Камчатский край,
г. Петропавловск – Камчатский)*

Одним из важнейших требований к создаваемым новым машинам, деталям и узлам отечественной промышленности является, обеспечение её конкурентоспособности на мировом рынке.

Отсутствие потенциальной конкурентоспособности создаваемой транспортной техники делает её выпуск малоэффективным.

В настоящее время выйти на мировой рынок отечественной продукции мешает её низкий уровень. По мнению исследователя надёжности отечественной техники доктора технических наук Беленького Д.М. в значительной степени её уровень определяется как низкий из-за частых отказов, износа и потери прочности, малым ресурсом эксплуатации, повышенной металлоёмкостью. Известно, что время разработки машины делится на два этапа. В первый этап входят: конструирование, изготовление опытных образцов, испытание. Во второй этап входит доводка надёжности машин.

Автор Беленький Д.М. считает, что при наличии новых идей, научных проработок, конструкторских схем, первый этап не превышает двух лет и как правило проходит успешно. Совершенно другое положение со вторым этапом — доводка надёжности последовательным испытанием нескольких опытных образцов машин в течении 6-ти — 8-ми лет. Однако при этом, как правило, не достигается высокая надёжность. Такой порядок обеспечения надёжности машин, по мнению вышеуказанного автора вообще исключает возможность проектирования в российских условиях новых моделей машин из-за отсутствия долговременных инвестиций.

В связи с этим, необходимо, по мнению указанного автора, изменить стратегию отработки машин на надёжность (отработку в целом на надёжность, как это принято в настоящее время, заменить отработкой составляющих деталей и сопряжений). После первого этапа разработки новой машины, когда спроектированы, изготовлены и испытаны её первые образцы, проведено функционирование её рабочих органов и детально выявлена нагрузка, отрабатывается надёжность её ответственных деталей и сопряжений в заводских условиях. Такая отработка должна полностью исключить внезапные износосовые отказы. В течении заданного ресурса, ликвидировать запас прочности и оптимизировать затраты связанные с выбором марки стали и технологии изготовления.

В настоящее время теория надёжности машин рассматривается с позиции математической статистической теории надёжности, рассматривающей статистику отказов, восстановлений и сроков службы.

В машиностроении статистическая теория надёжности использовалась только для повышения надёжности уже выпускаемых серийно машин. Однако эффект от её применения по мнению автора был невелик.

Рассмотрев предложения по повышению надёжности выпускаемой и эксплуатируемой техники, с учётом проведённого анализа напрашивается следующий вывод, что существенным вкладом в повышении надёжности при меньших затратах средств и времени является обеспечение следующими организационно-техническими мероприятиями:

- анализом надёжности необходимо заниматься с момента проектирования, как с учётом статистических данных, так и с учётом новых эксплуатационных материалов, технологий и накопленного опыта.
- необходимо отладить обратную связь между изготовителями и потребителями.
- проектируемые механизмы машин должны подвергаться анализу на ремонтпригодность.
- сосредоточить технологические, конструкторские усилия, как на разработке новых узлов, так и на модернизации уже известных быстро изнашивающихся узлов, с целью их усовершенствования.

- учитывать при проектировании ремонтную технологичность по замене отдельных узлов и механизмов.
- конструкция и технология изготавливаемых деталей и узлов должна предусматривать проведение надёжных и экономных способов восстановления их, в случае отказов.
- повышать уровень взаимозаменяемости узлов и механизмов выпускаемой техники.
- создавать центры по восстановлению изношенных и повреждённых деталей.
- производить испытания на надёжность восстановленных деталей узлов и механизмов.
- производить анализ ремонтной технологичности отдельных узлов механизмов в период эксплуатации.
- развивать и совершенствовать методы диагностики способные обнаруживать неисправности и дефекты, износ деталей, механизмов предупреждая тем самым их отказы.

В данной статье предлагаются организационно-технические мероприятия для увеличения надёжности эксплуатируемой и выпускаемой техники за счёт доводки узлов на ремонтпригодность. Такой подход без больших затрат позволит постепенно увеличить срок эксплуатации техники. В настоящее время трудоёмкие детали имеющие износ всего от нескольких сотых до 1-2 десятых миллиметра в большом количестве выбрасываются в металлолом, хотя имеют ещё большой запас прочности и могут эксплуатироваться при правильно выработанном методе восстановления от 1-го до 2-ух сроков, то есть срок службы деталей увеличивается в 2-3 раза. Такая расточительность связана с отсутствием в полной мере проводимых работ по направлениям, изложенным в пунктах 1-11 данной статьи, а по большинству приведённых пунктов они вообще не проводятся. Как видно из изложенного, эксплуатируемая и выпускаемая техника имеет существенные резервы, которые в настоящее время не используются до конца.

Бобров А.С.

Перспективные направления развития теплоэнергетических установок на органическом топливе

ФБГОУ ВПО «ВятГУ» (г. Киров)

По данным международного энергетического агентства прирост производства электроэнергии в мире оценивается в среднем как 3% в год. Ожидается, что в 2015 г. будет произведено 22500, в 2030 г. - 31000 ТВт ч. электроэнергии, половина которой будет выработана в развивающихся странах с быстрым экономическим ростом. Чтобы удовлетворить такой спрос на электроэнергию, до 2020 г. необходимо ввести приблизительно 94

3000 ГВт новых генерирующих мощностей. Основным направлением должно стать техническое переоснащение и реконструкция существующих, а также сооружение новых тепловых электростанций. При этом приоритетными будут парогазовые и экологически чистые угольные электростанции на базе ПГУ, ГТУ и эффективного паросилового оборудования. Переход от паротурбинных к парогазовым ТЭС на газе, а позже на угле обеспечит постепенное повышение КПД установок до 55%, в перспективе до 60% , что позволит существенно снизить прирост потребности ТЭС в топливе. Повышение КПД ТЭС при сжигании угля на 10% снижает стоимость электроэнергии на 5%.

В настоящее время актуальными являются проблемы защиты окружающей среды и более экономичного сжигания топлив. В этой связи повышается интерес к использованию малых электростанций, в том числе на возобновляемых энергоресурсах.

Новая топливная стратегия в энергетике естественно требует разработки и согласованного проведения новой научно-технической политики, реконструкции технического перевооружения многих объектов энергетики, более широкого внедрения энергооборудования, обеспечивающего повышение эффективности использования природного газа, использования качественно новых технологий в угольной энергетике, эффективного энергосбережения, охраны окружающей среды. Теплоэлектростанции на органическом топливе играют заметную роль, как в электроэнергетике России, так и в мировой электроэнергетике, значительная их часть будет сохраняться и даже возрастать в первой половине XXI века. Поэтому задача повышения энергетической и экономической эффективности теплоэнергетических установок (ТЭУ) на органическом топливе несомненно актуальна. Вопросам выбора рациональных параметров ТЭУ посвящено значительное количество работ различных исследователей, выполненных на протяжении нескольких десятков лет. В этих работах рассматривается выбор технологических схем и параметров ТЭУ, основанных на методах анализа термодинамических циклов с использованием критериев энергетической эффективности и методах математического моделирования ТЭУ с использованием критериев энергетической и экономической эффективности.

Одним из перспективных направлений развития угольных теплоэнергетических установок является ПГУ с газификацией угля. К настоящему времени предложено много вариантов реализации процесса газификации. Необходимо заметить, что при сжигании угля происходит восстановление ртути, которая оказывает негативное влияние на здоровье человека. При сжигании органического топлива происходит загрязнение окружающей среды вредными выбросами продуктов горения. Основными являются двуокись углерода, увеличение ее концентрации в атмосфере ведет к «парниковому эффекту», оксиды азота и серы, выпадающие кислотными до-

ждями. Частицы сажи, пыли выбрасываемые в атмосферу промышленностью городов часто приводят к появлению смога и локальному изменению климата. Для снижения вредных выбросов проводится комплексная реконструкция котлов без снижения надежности и экономичности работы котлов.

В перспективе будут востребованы новые способы повышения энергетической и экономической эффективности энергетических установок. Одним из перспективных направлений решения данной проблемы является разработка методик основанных на электрических свойствах пламен.

Бурова Е.М., Лихущина Е.В.

Калибровка рентген-дифрактометрических измерений для портативного дифрактометра

МГУ, МАИ (г. Москва)

Портативный дифрактометр разработан в институте рентгеновской оптики [1]. Рис.1. Прибор предназначен для фазового экспресс-анализа поликристаллических образцов. Дифрактометр может применяться в различных областях науки и техники (химическая промышленность, металлургия, геология, производство удобрений, цемента, и др.), а так же для изучения процессов кристаллизации, фазовых превращений в научно-исследовательских лабораториях. В приборе совмещены функции дифрактометра и спектрометра, что в случае фазового анализа увеличивает надежность идентификации фаз поликристаллических смесей. Для съемок на двух различных длинах волн разработан вариант дифрактометра с двумя трубками (рис.1а). В приборе применена рентгенооптическая схема “метода параллельного пучка” (рис.1б).

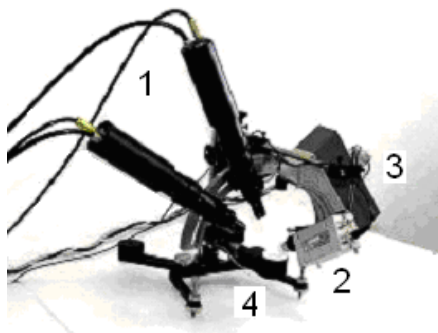


Рис.1а

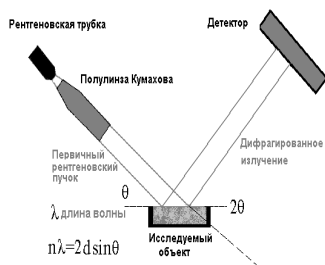


Рис.1б

Рис.1. Портативный дифрактометр

1 Рентгеновская трубка с поликапиллярной полулинзой Кумахова, которая обеспечивает параллельность первичного пучка рентгеновых лучей.

2. Полупроводниковый детектор для рентгеновского флуоресцентного анализа элементного состава.

3. Позиционночувствительный детектор. Угловое разрешение $0.01^\circ/\text{канал}$.

4. Держатель образцов.

Гониометрические устройства обеспечивают возможность рентгенографирования в диапазоне углов 2θ от 30° до 160° . Дифрагированное рентгеновское излучение регистрируется позиционно-чувствительным детектором, сигнал с которого после оцифровки аналогово-цифровым преобразователем поступает в компьютер. Угловой диапазон одновременной регистрации детектора – 55° . Все участки дифракционного пространства измеряются с одинаковым разрешением.

Для схемы “метода параллельного пучка”, применяемой в портативном дифрактометре, характерно, что информация об интенсивности дифрагированного излучения поступает не в зависимости от угла рассеяния, (как у стандартных дифрактометров, работающих по схеме $\theta - 2\theta$ геометрии), а от места падения излучения на детектор. Поэтому возникает необходимость калибровки, т.е. нахождения соответствия между техническими единицами “каналами измерений” и углами дифракции 2θ .

Методика калибровки для порошковидных образцов. В качестве калибровочного эталонного образца, выбирается известный материал с достаточно большим количеством линий в исследуемом диапазоне. Например, CaCO_3 рис.2. Над линиями написаны их порядковые номера, значения углов $2\theta^\circ$ и межплоскостных расстояний в ангстремах.

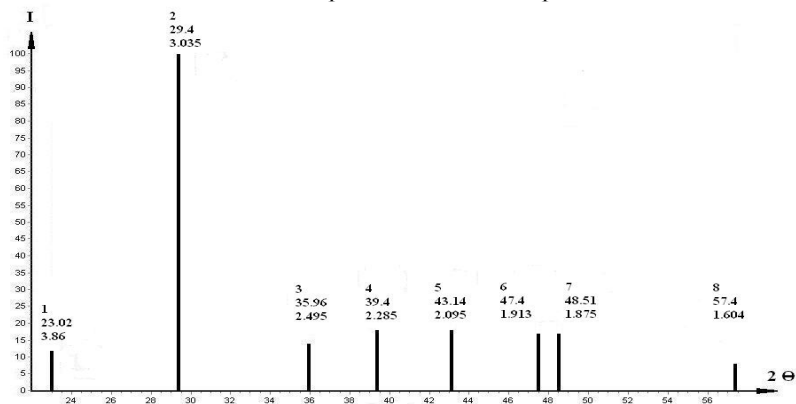


Рис.2. Штрих-диаграмма 8-и калибровочных линий спектра CaCO_3

Проводится съемка эталонного порошка CaCO_3 . Рентгеновский дифракционный спектр визуализируется на экране компьютера типа Note-Book.

Обработка спектральной информации проводится с помощью разработанного программного обеспечения [2]. Предварительная обработка спектра предусматривает возможность сглаживания экспериментальных данных (кнопка Smooth), автоматического проведения линии фона (BkgrAuto) или задания линии фона “вручную” щелчками мыши, вычитания фона (Cut), автоматического нахождения максимумов пиков (Max). См. рис.3. Предусмотрена возможность корректировки калибровочных пиков. Если калибровочный максимум не найден автоматически, то его добавление осуществляется нажатием кнопки Ins и щелчком мышью в нужном месте спектра. Отбрасывание ошибочных максимумов реализуется нажатием кнопки Del и щелчком по ним. В результате корректировки списка калибровочных максимумов цифры в маркерах над пиками должны соответствовать номерам калибровочных линий (NN) из калибровочной таблицы: N, N2, I, D, NN.



Рис.3. Окно предварительной обработки спектров

Построение калибровочной линии и сохранение в файле с задаваемым пользователем именем реализуется нажатием кнопки CalbrCurveBuildAndSave. График калибровочной линии выводится в правый нижний угол окна обработки рис.4. При правильной калибровке график должен быть отрезком прямой линии. Если это не так, то ошибочно установлено соответствие между номерами линий спектра эталонного порошка и линиями номерами линий калибровочной таблицы (NN). В этом случае возможна корректировка столбца NN вручную и повторное построение калибровочной линии. При нажатии кнопки 2 Theta происходит пере-

счет значений положений линий d в углы дифракции 2θ . После получения калибровочной кривой прибор готов для съемки спектров новых образцов. В результате регистрации исследуемого спектра, его предварительной обработки и калибровки (с помощью ранее полученной калибровочной линии), получаются спектральные данные в виде набора интенсивностей I и межплоскостных расстояний d (или углов дифракции 2θ). Теперь можно перейти к этапу сопоставления полученного спектра со спектрами однофазных веществ из банка данных (фазовый анализ), что осуществляется переходом на вкладку Search-Match рис.4.

Если были какие-либо манипуляции с прибором (перемещение, смена типов исследуемых образцов, трубки, области регистрации и т.п.), то требуется новая калибровка. Если нет, то новый исследуемый образец может обрабатываться с прежней калибровочной линией. Для реализации этой возможности предназначена кнопка UseOld. После ее нажатия и задания имени файла с калибровочными данными, на форме появился калибровочный график, который и используется при пересчете каналов в 2θ .

Калибровка для поликристаллических образцов сложной формы базируется на применении метода внутреннего стандарта. В этом случае линии одной из фаз-составляющих смеси используются в качестве калибровочных.

Ввод информации о калибровочных спектрах программно реализован так: берется эталон из банка эталонных фаз, данные копируются в банк калибровочных фаз, проводится редактирование спектра, в результате которого в калибровочном банке остаются только калибровочные линии и идентификаторы фаз.



Рис.4. Вид окна после построения калибровочной кривой.

Нажатие кнопок 2Th и d меняет надписи в маркерах над максимумами на значения 2θ и d соответственно.

Портативный дифрактометр радиационно безопасен, для работы на нем не требуется применение специальных мер защиты. Прибор может применяться для проведения лабораторных работ студентами вузов и колледжей с целью ознакомления с методикой определения фазового состава поликристаллических образцов. Качество анализа зависит от точности регистрации положений линий, поэтому задача калибровки является важной.

Литература

1. Ibraimov N. S., Likhoushina E. V., Yudina M. V., Bolotokov A. A., Dolgaya Zh. A., Golovnin V. A., Burova E. M. Portable simultaneous XRF/XRD device for in-line phase monitoring of ferroelectric's production // SPIE Proc. 2005/ V.5943. P.594316- 1.

2. Burova E. M. The software for the express X-ray phase analysis// SPIE Proc. 2005, V.5943. P.5943OK-1.

Бурова И.Д., Мингазетдинов И.Х., Валиуллина Н.В.

Комбинированный гидравлический демпфер

МБОУ «Лицей № 145» (г.Казан)

Человечество достигло огромных успехов во многих направлениях науки, промышленности и прочих сферах своей деятельности. Прогресс в технических областях сопровождается увеличением энерговооружённости оборудования, значительным возрастанием мощности и производительности станков. Однако эти тенденции развития техносферы приводят к возрастанию вредных вибраций и шума, неблагоприятно воздействующих на человека. Это, прежде всего, все транспортные средства, а также ручные машины. Воздействие вибраций не только ухудшает самочувствие работающего и снижает производительность труда, но часто приводит к тяжёлому профессиональному заболеванию – виброболезни. Поэтому вопросам борьбы с вибрацией придается огромное значение. Причиной возбуждения вибраций являются возникающие при работе машин и агрегатов неуравновешенные силовые воздействия. В одних случаях их источниками являются возвратно-поступательные движущиеся системы; в других неуравновешенные вращающиеся массы. Иногда вибрации создаются ударами деталей. Величина дисбаланса во всех случаях приводит к появлению неуравновешенных сил, вызывающих вибрацию. Причиной дисбаланса может явиться неоднородность материала вращающегося тела, несовпадение центра массы тела и оси вращения, деформация деталей от неравномерного нагрева при горячих и холодных посадках. Рациональными мерами борьбы с вибрациями являются инженерно-технические мероприятия по улучше-

нию виброакустических характеристик самих машин и оборудования, а так же такие способы как виброизоляция, вибропоглощение, виброгашение.

Данная работа посвящена виброизоляции, как средству уменьшения динамических сил, передаваемых с виброактивной системы на другую систему, защищаемую от вибраций. При этом может достигаться снижение уровня вибраций самой машины. Существует большое разнообразие виброизоляционных схем и конструкций, однако они имеют ограниченный диапазон использования.

За основу нами был взят гидравлический демпфер, в котором для гашения колебаний используется гидроцилиндр, заполненный рабочей жидкостью и имеющий несколько полостей. Однако, в этом устройстве для изменения частотной и амплитудной характеристики демпфера необходима переналадка, связанная с изменением расстояния между внутренними перегородками. При каждой переналадке демпфера, его частотные и амплитудные характеристики будут другими, но так же постоянными. Это устройство не может гасить колебания с большой амплитудой. Переналадка сопряжена с технологическими трудностями и предполагает предварительный частотный анализ внешних возмущающих сил.

Устранение недостатков достигается за счет того, что гидравлический демпфер, содержащий корпус, заполненный рабочей жидкостью, и расположенный в корпусе шток, с двумя поршнями, отличающийся тем, что в корпусе над и под поршнями установлены пружины. Верхний поршень имеет симметричные отверстия, а нижний снабжён центральным отверстием и выступами имеющими форму усеченного конуса и расположенными под отверстиями верхнего поршня, а между поршнями установлена резиновая втулка.

На рис. 1 представлена схема комбинированного гидравлического демпфера.

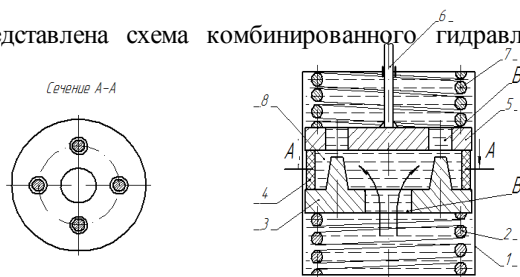


Рис. 1

Здесь: 1. Корпус гидроцилиндра, 2. Пружина нижняя, 3. Поршень, 4. Резиновая втулка, 5. Поршень, 6. Шток, 7. Пружина верхняя, 8. Жидкость.

При воздействии внешней силы на шток 6 начинает перемещаться верхний поршень 5 в направлении нижнего поршня 3, который так же перемещается в направлении пружины 2, преодолевая её упругость. Жидкость 8 из полости, находящейся под нижним поршнем 3, через отверстие В начинает перетекать между поршнем 5 и нижнем поршнем 3. При до-

стижении определённого давления жидкости в полости под нижним поршнем 3, поршень 3 начинает перемещаться вверх, к поршню 5, деформируя резиновую втулку 4. Конические выступы на нижнем поршне 3 начинают входить в отверстия Б, перекрывая проходные сечения и увеличивая гидравлическое сопротивление. При достижении определённого давления в полости между верхним 5 и нижним 3 поршнями начинает перемещаться поршень 5, преодолевая усилие верхней пружины 7 и внешней силы, воздействующей на шток 6. При прекращении действия внешней силы на шток, процесс взаимодействия сил пружин 2 и 7, упругого действия дополнительного поршня 3 и гидростатических сил жидкости в полостях гидроцилиндра повторяется в обратной последовательности.

Наличие в одном устройстве комбинации нескольких упругих элементов: пружины, резины и гидростатических сил жидкости с переменными характеристиками позволяет осуществлять демпфирование колебаний в широком диапазоне параметров, т. к. пружины гасят вибрации с низкой частотой, резиновая шайба эффективна для высоких частот, а наличие гидроцилиндра с переменными амплитудно-частотными характеристиками позволяет эффективно воспринимать колебания с различными усилиями. На предложенное устройство был получен патент № 121541, зарегистрирован в государственном реестре полезных моделей Российской Федерации 27 октября 2012 года.

Гаджибекова И.А., Азимова Ф.Ш., Магомедова Л.М.
Анализ эргономического соответствия изделий спецодежды
условиям их эксплуатации

ДГТУ (г. Махачкала)

Анализ эргономического соответствия изделий спецодежды условиям их эксплуатации проводился на энергообъектах Филиала ДГ ОАО «ЮГК ТГК-8». Нами преследовались две цели:

- проверка результатов лабораторных исследований по установлению исходного уровня защитных свойств и их ресурса, а так же проверка соответствия конструкции изделий условиям эксплуатации;
- оценка уровня динамического соответствия спецодежды совокупности трудовых движений работающих.

В качестве критериев оценки влияния эргономических свойств одежды на биомеханические характеристики движений были приняты ограничения амплитуд этих движений в крупных суставах. Подвижность верхних конечностей оценивалась по амплитудам следующих движений: отведение, горизонтальное приведение и сгибание (подъем вперед-вверх) в плечевом суставе; сгибание в локтевом суставе. Подвижность нижних конечностей оценивали по амплитудам движений в коленном и тазобедренном

суставах. В тазобедренном суставе исследовали отведение и сгибание при выпрямленной и согнутой в колене конечности, а в коленном - сгибание.

В качестве базовых значений угловых биомеханических параметров (амплитуд) движений принимались максимальные значения контрольных показателей, полученных при выполнении соответствующих движений без одежды, т.е. при отсутствии ограничений. Определение комплексного показателя динамического соответствия производственной одежды заданной совокупности движений представлена графической интерпретацией на лепестковой диаграмме, представляющее собой многоугольник, длина сторон которого равна приведенным к единице базовым значениям единичных показателей. Количество сторон многоугольника N соответствует количеству оцениваемых видов движений. Величины отрезков, откладываемых по лучам диаграммы, равны относительным значениям единичных показателей динамического соответствия P_i .

Комплексный показатель динамического соответствия (Рд.с.) рассчитывается из соотношения площадей базового и «оценочного» многоугольников.

$$P_{д.с.} = \frac{\sum_{i=1}^N P_i * P_i + 1}{N}$$

Результаты комплексной оценки динамического соответствия образцов внесезонного костюма и утепленной куртки амплитудам движений в основных суставах представлены на рис. 1 и свидетельствуют о достижении желаемого уровня соответствия конструкции комплектовующих изделий условиям их функционирования.

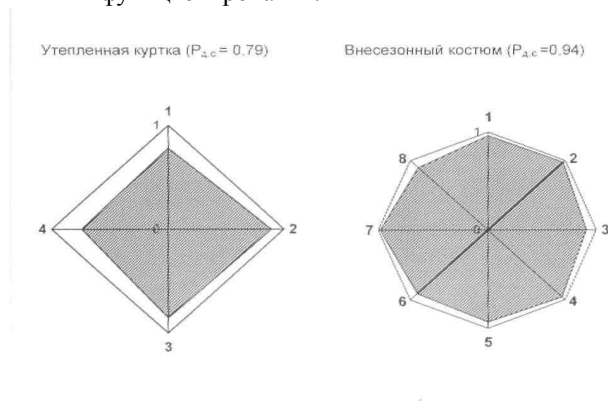


Рис.1. Оценка динамического соответствия разработанных конструкций движениям человека

Литература

1. Гаджибекова И.А. Разработка технологии решения разнородных задач формирования ассортимента производственной одежды. Автореф. дис. ... канд. техн. наук. – СПб. : СПб УТД, 2007. – 16 с.

Ганзий Ю.В., Салахов М.М.

Стальной лук для баллистических испытаний

*Камский институт гуманитарных и инженерных технологий
(г. Ижевск)*

Проведенный автором анализ литературы показал, что в доступных источниках содержащаяся информация об аэродинамике стрел обрывочна и крайне противоречива [1]. В связи с этим было решено провести серию баллистических испытаний. Но при подробном анализе плана эксперимента было решено отказаться от традиционного деревянного лука в пользу стального [2]. Он имеет более стабильные характеристики при изменении погодных условий и возможность менять силу натяжения тетивы в большем диапазоне.

Для изготовления лука использовалась рессорно-пружинная сталь 50ГХА. Заготовка выбрана в виде прутка диаметром 30 мм. Выбор заготовки обусловлен тем, что при ковке листа толщиной, например 8 мм, структура кристаллической решетки не успевает достаточно наклепаться, что не дает необходимой прочности изделию. Затем прутки были раскованы в полосу нужной толщины и ширины, с последующим приданием (ковкой на пневмомолоте) необходимой формы. Таким образом, изготавливались две заготовки для плеч лука.

Оставшаяся часть прутка пошла на изготовление рукояти лука (снова методомковки, но в данном случае ручной). В рукояти с обоих концов были пробиты по два отверстия, так же как и в основании плечей лука, для возможности их последующей сборки. Затем, каждая часть была обработана напильником и шкуркой. Оставшаяся часть кованой полосы использовалась для экспериментов с закалкой на различную твердость, с последующей её проверкой на изгиб. Опытным путем было выяснено, что для данной цели оптимальная твердость – 48–52 HRC. Затем осуществлялась термическая обработка (закалка) плечей лука. Так как во время закалки плечей была большая вероятность образования поводков (деформаций, которые в данном случае недопустимы), была применена следующая технология.

Изготовлен ящик с открытым верхом и габаритами позволяющими положить в него закаливаемые части. Ящик засыпался чистым речным песком, в который укладывались плечи таким образом, чтобы песок окружал изделие со всех сторон, и оно бы не деформировалось в процессе нагрева. Кроме того из изготовленного ящика оказалось довольно удобно быстро

извлекать изделие для перемещения в охлаждающую среду. Рукоять лука послековки не закаливалась. Необходимость в этом отпадала, так как её форма обеспечивает прочность, а закалка может приводить к увеличению хрупкости. После термообработки плечи были закреплены к рукояти, лук собран и отшлифован.

Финишная обработка заключалась в покраске лука в черный цвет для улучшения коррозионных свойств. Кроме того, для удобства использования и украшения рукоять обматывалась кожаным черным шнуром. Тетива лука сплеталась из 15–20 кевларовых нитей, каждая из которых выдерживает на разрыв до 30 кгс/м.

Характеристики лука следующие: общая длина лука – 1700 мм; длина одного плеча – 780 мм; толщина плеча – 4 мм; толщина рукояти – 10 мм.

Проведенные летом 2012 г. серия баллистических экспериментов подтвердили правильность выбора в пользу стального лука [3, 4].

Литература

1. Ганзий Ю.В. и др. Закон сопротивления дозвукового поражающего элемента типа стрела // Вестник СГАУ. 2012. № 5. Ч. 1. С. 19–23.

2. Ганзий Ю.В. Математическое моделирование аэробаллистики низко-скоростных летательных аппаратов // Интеллектуальные системы в производстве. 2012. № 2. С. 9–11.

3. Ганзий Ю.В. и др. Экспериментальное определение закона аэродинамического сопротивления стрелы // Вестник ИжГТУ. 2012. № 4. С. 157–160.

4. Ганзий Ю.В. Реконструкция законов сопротивления средневековых поражающих элементов // Новый университет. Сер. "Технические науки". 2012. № 4. С. 69–73.

Гумерова Л.Р.

Моделирование инновационных процессов на промышленных предприятиях

БАГСУ (г. Уфа)

В современных условиях устойчивость и сбалансированное развитие экономики РФ определяется необходимостью инновационного развития отечественных предприятий. В настоящее время в России около трети промышленных предприятий осуществляют инновационную деятельность. Это значит, что они сталкиваются с проблемами управления инновационным развитием, в том числе с освоением и внедрением инноваций. При этом на отдельных предприятиях данная проблема становится все более актуальной.

Проведенные исследования особенностей инновационных процессов развития экономик разных стран, регионов, отраслей и предприятий пока-

зывают наличие большого количества моделей, возможности практического применения которых ограничиваются следующими условиями:

- применением в определенной социально-экономической системе, гарантирующей тот или иной темп роста;
- необходимостью идеального состояния рыночной экономики;
- наличием определенной комбинации факторов, характером и способом их взаимодействия друг с другом;
- отражением лишь отдельных сторон инновационного процесса;
- недостаточной обоснованностью и аргументацией предположений и гипотез о характере моделируемых инновационных процессов;
- отражением результатов научно-технического прогресса в статистических данных.

В этой связи представляется целесообразным формирование новой модели управления инновационным развитием промышленных предприятий, построенной на целостной, системной оценке ее результатов, специфике формирования и использования инновационного потенциала, инновационной активности промышленных предприятий Российской Федерации и на предотвращении возникающих инновационных рисков (рис.1).

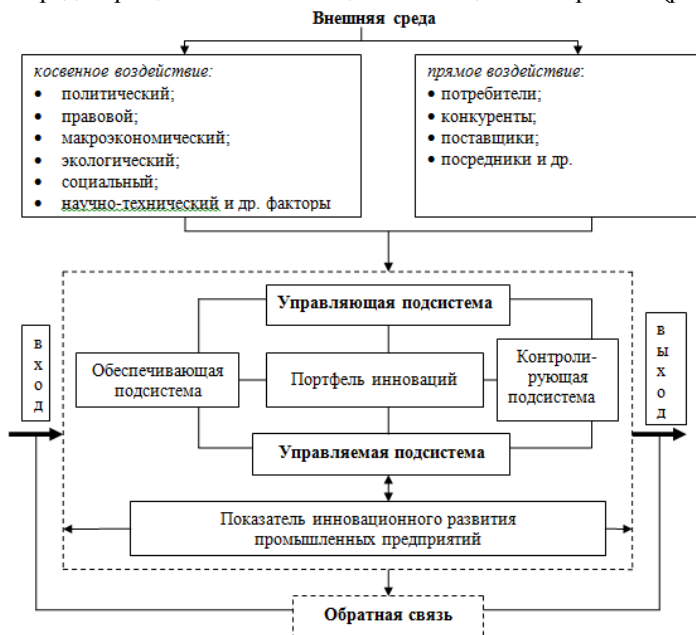


Рис. 1. Модель управления инновационным развитием промышленных предприятий

В модели управления инновационным развитием промышленных предприятий, состоящей из внешнего окружения и внутренней структуры, выделены подсистемы, целенаправленное функционирование которых обеспечивает работоспособность системы в целом: обеспечивающая, контролирующая, управляющая и управляемая.

Анализ модели управления инновационным развитием промышленных предприятий следует начинать с ее выхода – исследование и оценка состояния инновационного развития. Выход должен отвечать главным требованиям контролирующей подсистемы: максимальному использованию и развитию инновационного потенциала. Вход характеризует влияние внешней среды на инновационное развитие промышленных предприятий, выход – результаты инновационного развития промышленных предприятий. Внешняя среда – совокупность внешних субъектов и сил (факторов), оказывающих действие на инновационное развитие. Необходимо отметить, что входом системы являются сформулированные на начальном этапе цели и задачи. От четкости их формулирования зависит эффективность организации управления.

Необходимым условием инновационного роста промышленных предприятий является наличие обратной связи, являющейся информационным процессом и сигнализирующей о достигнутых результатах. На основании полученной информации о результатах инновационного развития идет процесс корректировки управляющего воздействия, и промышленные предприятия работают уже с учетом поправок, получают новые результаты деятельности. В итоге возникает связь, образующая замкнутый контур.

Для экономии средств и сил первоначально необходимо спрогнозировать стратегию выхода, исходя из инновационных возможностей. Этим занимается управляющая подсистема – управляющий орган, функции управления которого составляют стратегический маркетинг, планирование, организация процессов, учет и контроль, мотивация, регулирование и координация.

Предлагаемая модель инновационного развития промышленных предприятий вписывается в любую организационную структуру промышленного предприятия независимо от его масштабов, вида деятельности, а также численности персонала. В соответствии с этой схемой каждый руководитель имеет возможность определить в отношении инновационного потенциала объекты, цели и задачи управления, согласовать свои действия, обязанности подчиненных, уяснить функции и методы управления.

Демирова А.Ф., Ахмедов М.Э., Гаммацаев К.Р., Демиров Д.Х.

**Эффективность ступенчатой стерилизации консервов
с использованием принципа рекуперации тепла**

ДГТУ (г. Махачкала)

Разработка способов и аппаратов, позволяющих использовать тепло отводимое от охлаждаемых банок для нагрева других, подлежащих нагреву, является важным научно-техническим решением задачи по реализации ресурсосберегающих технологий.

Нами разработаны новые способы ступенчатой тепловой стерилизации консервов в герметической таре с использованием принципа рекуперации тепла и конструкцию аппарата непрерывного действия, которые не требуют специальных дополнительных материальных затрат и процесс тепловой обработки осуществляется в обычном аппарате для ступенчатой тепловой стерилизации.

Сущность способа заключается в том, что ступенчатый нагрев от 40 до 80-95⁰С и охлаждение от 100 до 60⁰С проводится в одних и тех же ваннах, причем тепло выделяемое охлаждаемыми банками используется на нагрев других банок.

Использование принципа рекуперации тепла за счет ступенчатого охлаждения консервов в тех же ваннах, где осуществляется и их нагрев, обеспечивает существенную экономию тепловой энергии и воды, так как при таком исполнении тепловой обработки, кроме как на последнем этапе, для нагрева консервов используется тепло отдаваемое охлаждаемыми банками уже прошедших тепловую обработку.

В зависимости от температурных параметров на различных ступенях тепловой обработки величина коэффициента рекуперации достигается до 92%.

Способ обеспечивает также экономию и охлаждающей воды.

Тепло при тепловой стерилизации по данному способу практически расходуется только на нагрев консервов от 78-93⁰С до 100⁰С и на компенсацию потерь в окружающую среду, а вода расходуется только на охлаждение консервов от 62-63⁰С до 40⁰С. Экономия тепловой энергии и воды по сравнению с используемыми в промышленности аппаратами периодического действия (автоклавы) составляет более 90%.

Повышение коэффициента рекуперации можно обеспечить за счет изменения температурных параметров нагрева консервов в предпоследней ванне для нагрева, при этом, чем выше эта температура, тем больше коэффициент рекуперации. При практической реализации способа, величина коэффициента составляет в пределах до 0,92.

В общем случае режимы ступенчатой стерилизации консервов могут быть выражены теми же формулами режимов стерилизации консервов, что

и при обычной ступенчатой стерилизации, только изменяется аппаратурное оформление технологического процесса.

Сущность способа заключается в том, что банки после закатки устанавливаются в специальный носитель, обеспечивающий механическую герметичность банок и подвергаются предварительному нагреву в первой ванне с водой температурой равной 60 и 65⁰С с последующим переносом во вторую и третью ванны с водой температурой соответственно 80⁰С и 100⁰С с дальнейшим охлаждением во второй и первой ваннах с водой температурами 80 и 60⁰С и продолжением охлаждения в четвертой ванне при температуре воды 40⁰С.

Использование ступенчатого охлаждения компота в тех же ваннах, где осуществляется и нагрев, способствует упрощению проведения процесса тепловой обработки и конструкции аппарата для стерилизации и обеспечивает существенную экономию тепловой энергии и воды.

Литература

1. Демирова А.Ф., Исмаилов Т.А., Ахмедов М.Э. Ступенчатая стерилизация компотов в стеклянной таре СКО 1-82-3000 // Хранение и переработка сельхозсырья. – 2012. – № 4. – С. 14-15.

2. Демирова А.Ф. Исмаилов Т.А. Ахмедов М.Э. Оптимизация режимов стерилизации консервов «Огурцы маринованные» с использованием ступенчатого нагрева // Известия вузов. Пищевая технология. - 2011. - № 1.

Загирова Д.З., Исмаилов Э.Ш.

Разработка новой технологии получения хлебного кваса с применением процесса брожения

ДГТУ (г. Махачкала)

В настоящее время в пищевой промышленности стоит актуальная задача получения качественных безалкогольных напитков, безопасных для здоровья. Среди таких напитков одно из ведущих мест занимает русский (хлебный) квас.

На Руси издревле существовали и существуют различные способы получения кваса. При этом основным требованием к качеству напитка является то, что он должен быть освежающим, утолять жажду, быть безопасным для потребителей и способствовать восстановлению их тонуса и жизненных сил. Во многом этим требованиям отвечает хлебный квас, получаемый с помощью начального процесса брожения.

В процессе брожения, осуществляемого дрожжами спиртового брожения вида *Sacharomyces cerevisiae*, в результате биохимических реакций дрожжи вырабатывают весьма ценные биологически активные пищевые компоненты; витамины, органические кислоты, аминокислоты и другие полезные вещества.

В готовом квасе в соответствии с существующими требованиями содержание алкоголя (этанола) не должно превышать 1,2%. Поэтому для соблюдения данного требования к составу безалкогольного напитка и получения высококачественного кваса необходимо регулировать весь ход его приготовления, четко организовать и провести начальную стадию спиртового брожения, которая оказывает большое влияние на качество готового продукта.

Разработанная нами новая технология позволяет достичь, желаемого результата и получать квас высокого качества. Она основана на результатах исследования действия мембрано-активных излучений на дрожжевые микроорганизмы и другие живые объекты и системы. В соответствии с полученными данными выявлено активирующее благоприятное действие микроволн и лазерного излучения МИ и ЛИ на живые организмы, повышающее продуктивность полезных микроорганизмов и культурных растений. Показано явное активизирующее действие мембрано - активных излучений на дрожжевые микроорганизмы.

При действии МИ и ЛИ существенно повышается бродильная активность дрожжей, а также качество и пищевая ценность продуктов брожения.

Используя активные, более продуктивные штаммы дрожжей, получаемых действием МИ и ЛИ и подбором оптимальной питательной среды и условий выращивания, установлена возможность снижения длительности начальной стадии брожения, используемой в производстве хлебного кваса, с 10 до 3,5 часов. При этом показано, что состав и качество продуктов, образуемых на данной стадии брожения значительно лучше, чем при применении традиционной технологии.

Одновременно исследованы состав и качество используемой воды из доступных источников и определен источник, отвечающий всем требованиям ГОСТа, предъявляемым к качеству питьевой воды. Таким требованиям по нашим данным отвечает выпускаемая в Дагестане в достаточно большом количестве питьевая вода марки «Горная». Все эти и другие имеющиеся данные позволяют перейти к разработке новой намного более перспективной технологии получения русского хлебного кваса и созданию на этой базе промышленного производства качественного напитка.

На ее основе можно реально создать соответствующую промышленную технологию и последующее производство русского хлебного кваса высокого качества без дополнительных добавок, отвечающего всем требованиям безопасности и пищевой ценности, предъявляемым к натуральным безалкогольным напиткам. Обладая тонизирующим, освежающим действием на организм этот квас способен органично в соответствии с потребностями человека повышать его самочувствие, настроение и даже жизнеспособность.

При промышленном производстве предлагаемого безалкогольного напитка следует ожидать существенную экономию энергопотребления и т.н. дополнительных затрат. Это позволит предложить потребителям полезный качественный и сравнительно недорогой напиток, который можно реализовать через существующую торговую сеть. На наш взгляд спрос на него среди различных категорий населения будет достаточно высоким.

Илиев А.Г., Занина И.А.

Влияние конструктивных параметров теплообменного аппарата на эффективность использования теплового потенциала горячих промышленных сточных вод в качестве вторичных энергоресурсов

Южно-Российский государственный университет экономики и сервиса (Ростовская обл., г. Шахты)

Температура рабочего теплоносителя (водопроводной воды), подготовленного в локальной системе дополнительного теплообменника является определяющим параметром экономической эффективности использования тепловых ВЭР. [1] В связи с этим актуальной задачей является определение конечной температуры t , рабочего теплоносителя из локальной системы подогрева воды. Конечные температуры рабочего теплоносителя и промстоков являются функциями нескольких переменных – отношения водяных эквивалентов b_w , начальных температур воды t_B и промстоков t_C , температуры греющего пара t_S , поверхности нагрева рекуперативного теплообменника горячих промстоков (дополнительного теплообменника) F_D и коэффициента теплопередачи, k_D : $t = f(b_w, t_B, t_C, t_S F_D, k_D)$. Конечная температура промстоков t_K имеет аналогичные зависимости.

Для обеспечения компактности рекуперативного теплообменника, т.е. рекуператора горячих промстоков принимаем противоточную схему движения теплоносителей, график изменения температур теплоносителей определяется соотношением их водяных эквивалентов $b_w = W_C/W_B$.

Известно, что вдоль поверхности нагрева температурный напор изменяется по экспоненциальному закону и описывается формулой:

$$\Delta t^II = \Delta t^I e^{-mkF} \quad (1)$$

$$\text{где } m = \frac{1}{W_C} + \frac{1}{W_B}$$

k - коэффициент теплопередачи, Вт/м² · град;

F - поверхность теплообмена, м²

$e = 2,7$

Расчетные формулы определения конечных температур для противотока имеют вид:

$$\Delta t_C = t_C - t_K = (t_C - t_B) \frac{1 - e^{-(1 - W_C / W_B)(kF / W_C)}}{1 - (W_C / W_B) e^{-(1 - W_C / W_B)(kF / W_C)}} = \quad (2)$$

$$= (t_C - t_B) Z$$

$$\text{где } Z = f(W_C / W_B; kF / W_C)$$

$$\Delta t_C = t_C - t_K = (t_C - t_B) \cdot Z \rightarrow t_K = t_C - (t_C - t_B) Z \quad (3)$$

$$\Delta t_B = t - t_B = (t_C - t_B) \frac{W_C}{W_B} \frac{1 - e^{-(1 - W_C / W_B)(kF / W_C)}}{1 - (W_C / W_B) e^{-(1 - W_C / W_B)(kF / W_C)}} = \quad (4)$$

$$= (t_C - t_B) \frac{W_C}{W_B} Z;$$

$$\Delta t_B = t - t_B = (t_C - t_B) \frac{W_C}{W_B} Z; \quad (5)$$

$$t = (t_C - t_B) \frac{W_C}{W_B} \cdot Z + t_B; \quad (6)$$

Используя уравнение теплового баланса:

$$\frac{G_C C_{pC}}{G_B C_{pC}} (t_C - t_K) = t - t_B \quad (7)$$

получим:

$$t = bW (t_C - t_K) + t_B \quad (8)$$

где bW – отношение водяных эквивалентов теплоносителей, равное

$$bW = \frac{G_C C_{pC}}{G_B C_{pB}};$$

Соотношение (7) позволяет проанализировать влияние теплового потенциала промышленных стоков и эффективность его использования при подогреве водопроводной воды в рекуператоре сточных вод. Тепловой потенциал сточных вод, который может быть использован для нагрева холодного теплоносителя, рассчитывается по соотношению:

$$\Theta = \frac{t_C - t_K}{t_C - t_B}; \quad (9)$$

Θ – эффективность использования теплового потенциала промышленных сточных вод, %.

Для построения графической зависимости принимаем значения:

$bW = 0,5 - 0,95$ с интервалом $0,1$;

$tC = 45 - 700C$ с интервалом 5 градусов.

Как видно из работы [3] эффективность использования теплового потенциала промышленных стоков вод зависит от приведенного коэффициента теплопередачи $K^* = \frac{KF}{W_C}$ и отношения водяных эквивалентов bW .

Данные параметры можно задавать конструктивно при проектировании теплообменных аппаратов и технологически в зависимости от специфики технологического процесса. При этом суммарные гидравлические сопротивления теплообменника как сумма местных сопротивлений и сопротивлений по длине трубопровода, определяется по формуле

$$\Delta P = \Delta P_{TP} + \Delta P_M = \xi \cdot \frac{L}{d} \cdot \frac{w^2 \cdot \gamma}{2g \cdot 3600^2} + \zeta \frac{w^2 \cdot \rho_T}{2g \cdot 3600^2} = \Omega \frac{w^2 \cdot \rho_T}{2 \cdot 3600^2}, \quad (10)$$

где $\Omega = \left(\zeta + \xi \frac{L}{d} \right)$ - коэффициент сопротивления системы.

Исходя из этого, целесообразно рассмотреть степень подогрева рабочего теплоносителя в зависимости от этих параметров.

$$t = (tC - tB) \cdot bW \cdot Z(bW, K^*) + tB; \quad (11)$$

Рассмотрим далее влияние управляющих параметров K^* и bW на теплообменные процессы между теплоносителями для таких показателей, как:

1) Эффективность нагрева водопроводной воды тепловым потенциалом промышленных стоков.

2) Глубина охлаждения промышленных стоков при передаче тепловой энергии холодному теплоносителю.

Согласно результатам расчетов в работе [4] с ростом bW увеличивается степень нагрева водопроводной воды, причем при $bW > 1$ возможно достижение максимальной эффективности нагрева, приближающейся к 100%. Однако, в этой области резко падает эффективность использования теплового потенциала промышленных стоков. Поэтому область $bW > 1$ не пригодна в задачах энергосбережения, но может быть использована для других частных задач, например, максимального разогрева небольших объемов воды.

Увеличение коэффициента теплопередачи K^* влечет за собой повышение уровня использования теплового потенциала промышленных стоков Θ . Однако при $K^* > 5$ влияние коэффициента теплопередачи на эффективность незначительно. [4] Увеличение же значения K^* при фиксированной скорости потока прямо пропорционально увеличению площади поверхности теплопередачи F теплообменного тракта, что может приводить к необоснованно высокому росту гидродинамического сопротивления тракта. Поэтому при проектировании теплообменного аппарата необходимо руководствоваться такими значениями коэффициента F , чтобы значе-

ние K^* находилось в интервалах, обеспечивающих максимальную эффективность теплообмена $K^* = (1+5)$.

Оптимальное соотношение слагаемых в (11) будет в том случае, когда они будут равны, при снижении меньшего слагаемого левой части (11) сопротивление возрастает без существенного выигрыша в коэффициенте теплообмена.

Величина K^* пропорциональна значению критерия Стентона, который демонстрирует слабую зависимость от числа Рейнольдса, то есть скорости теплоносителя. В пренебрежении этой зависимостью параметры bW и K^* можно считать не влияющими друг на друга, то есть независимыми конструктивно-технологическими параметрами.

Так как именно коэффициент теплопередачи сточных вод в основном влияет на эффективность теплообмена в теплообменном тракте, то для интенсификации теплообмена при использовании в качестве греющего теплоносителя горячие промышленные сточные воды целесообразно применять именно тракт с компланарными каналами и рассматривать все теплотехнические характеристики, применительно к параметрам этого канала.

Литература

1.Тимченко В.И., Применение теплового потенциала промышленных стоков на предприятиях прачечного производства / Тимченко В.И., Илиев А.Г./Вестник Воронежского государственного технического университета. 2008. Т. 4. № 12. – 181с.

2.Занина И.А., Определение эффективности внедрения системы автоматизированного учета водных ресурсов в жилищно-коммунальном хозяйстве/ Занина И.А., Илиев А.Г. Экологическая безопасность регионов России и риск от технологических катастроф: сборник статей XII Международной научно-практической конференции. – Пенза: приволжский Дом знаний, 2012 - 134с.

3.Илиев А.Г., Организация малоотходной системы теплотехнологии при проведении комплекса уборочно-моечных работ предприятий автосервиса / Бытовая техника, технология и технологическое оборудование предприятий ЖКХ, сервиса и машиностроения: юбилейный международный сб. науч. трудов/– Шахты: ФГБОУ ВПО «ЮРГУЭС», 2013. – 108 с.

4.Занина И.А., Применение рекуперативного теплообменного аппарата качестве первичной ступени подготовки холодного теплоносителя при внедрении малоотходной системы теплотехнологии/Занина И.А, Илиев А.Г. /Сборник научных трудов SWorld. Материалы международной научно-практической конференции «Перспективные инновации в науке, образовании, производстве и транспорте - 2012» - Выпуск 2. Том8. – Одесса: КУПРИЕНКО, 2012-94с.

Исаев А.Н., Русинова Н.Г.

Реконструкция котельной ОАО «Ижевский радиозавод»

*Камский институт гуманитарных и инженерных технологий
(г. Ижевск)*

В настоящее время одним из важнейших направлений в энергетике является энергосбережение и энергоэффективность в соответствии с федеральным законом №261-ФЗ «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности», обязывающим проведение обязательного энергетического обследования. Кроме того, важным направлением в энергетике является обеспечение приоритетного использования комбинированной выработки электрической и тепловой энергии для теплоснабжающих организаций в соответствии с федеральным законом 3190-ФЗ «О теплоснабжении». Следовательно, целью работы явились энергетическое обследование, направленное на уменьшение объема используемых энергетических ресурсов при сохранении соответствующего полезного эффекта от их использования и анализ возможности комбинированной выработки электрической тепловой энергии в котельной ОАО «Ижевский радиозавод».

Для выполнения поставленных целей были решены следующие задачи: произведено энергетическое обследование системы теплоснабжения; определена целесообразность внедрения когенерационной установки.

Система теплоснабжения завода в своё время проектировалась с размахом с учетом расширения предприятия. В настоящий момент система теплоснабжения изменилась. Отделились некоторые службы, появились невостребованные мощности. Поэтому для достижения поставленной задачи выполнен проверочный расчет прошлых и существующих тепловых нагрузок зданий.

По расчету существующая тепловая нагрузка корпусов завода 45 МВт, при общей теплопроизводительности котельной 155 МВт.

Выполнен гидравлический расчет существующей и расчетной схем теплоснабжения. В результате расчета выявлено завышение диаметров и как следствие излишний объем перекачиваемого теплоносителя. Рекомендовано, по мере износа, произвести замену трубопроводов на расчетные, с заменой насосного оборудования.

Далее был произведен расчет тепловой схемы источника теплоснабжения. Источником теплоснабжения ОАО «Ижевский радиозавод» является котельная общей мощностью 155 МВт с тремя водогрейными котлами ПТВМ-30М-4, котлом ДКВР10/13 переведенным в водогрейный режим и двумя паровыми котлами ДКВР 10/13-250. Основным топливом является природный газ, резервным мазут. Котельная предназначена для централизованного теплоснабжения предприятия теплоносителем для нужд отопления, вентиляции, горячего водоснабжения и паром на технологические

нужды. В результате расчета тепловой схемы котельной подтверждена возможность работы на существующих котлоагрегатах. Выявлен излишек одного котла ПТВМ-30М и потребность в котлоагрегате малой мощности для обеспечения нужд горячего водоснабжения в летний период.

В специальной части проекта проверена целесообразность внедрения когенерационной установки для снижения затрат при потреблении электроэнергии заводом. Наибольшая энергетическая эффективность когенерационных установок, достигается при максимальной нагрузке по времени работы на номинальной мощности. По данным узлов учета минимальное потребление тепловой энергии в летний период составляет 250-350 кВт, электрической энергии 500-600кВт. Подбираем установку по минимальной величине – 2 микротурбины Capstone по 65 кВт суммарной тепловой мощностью 328 кВт.

В экономической части проекта произведен расчет срока окупаемости ГТУ, который получился 5,5 лет при себестоимости электроэнергии 82 коп и с дальнейшей экономией свыше двух миллионов рублей в год при капитальных вложениях 10 млн. 300 тыс. рублей. В соответствии с изменением цен на природный газ на протяжении эксплуатации энергокомплекса будет изменяться и себестоимость вырабатываемой электроэнергии.

Считаем целесообразным использование ГТУ в котельной ОАО «Ижевский радиозавод» при экономическом обосновании.

Козлов М.А.

Инновация ракетостроения

ОАО «НПО ИТ»

В настоящее время на ракетоносителях «Протон-М», стартующих регулярно с космодрома «Байконур», устанавливается система контроля уровня топлива в баках старого образца. Погрешность измерений допускает разброс топлива весом до 200 кг.

В конце 2010 года состоялся неудачный пуск, когда 3 спутника ГЛО-НАС не вышли на орбиту и упали в несудоходном районе Тихого океана. Окончательной была принята версия о том, что спутники не удалось вывести на орбиту из-за неустановленной ошибки при расчетах необходимого количества топлива. Также в качестве предварительных озвучивались версии, что перелив мог произойти по вине технического персонала или из-за неисправного датчика, который показывает уровень топлива. В результате ошибки в разгонный блок было залито на одну-две тонны топлива больше, чем необходимо.

Этот случай породил множество идей по модернизации системы контроля уровня топлива. Самым перспективным было принято предложение о внедрении системы микрорадарной локации «Грань».

Система состоит из волновода (алюминиевой трубки), которая погружается непосредственно в топливный бак, гермопроходника и уровня, который излучает и принимает микроволны.

Так как погрешность системы «Грань» составляет всего 2мм, внедрение этой системы позволит очень точно мерить уровень топлива в режиме реального времени. Это исключит возможность перелива допустимого уровня топлива, что снизит вес ракеты. Поможет с большей точностью определять время отстыковки каждой ступени. А в отстыкованных ступенях будет оставаться минимум топлива, что позволит снизить экологическое загрязнение планеты.

Внедрение системы микрорадарной локации «Грань» имеет большое, как экономическое, так и экологическое значение.

Кузнецова В.В.

Взрывобезопасность газопровода при вытеснении газовоздушной смеси

Газпром трансгаз Томск, Алт/ЛПУМГ

Одним из важнейших этапов строительства газопроводов является испытание, очистка и подготовка трубопровода к приему газа. От качества очистки трубопровода зависит его дальнейшая безопасная продувка и заполнение, во время проведения, которых, возможен взрыв, так называемый хлопок газовоздушной смеси от искры, образованной строительным металлическим мусором, гратом при ударе об стенку трубопровода в плохо очищенной полости. Это связано с тем, что газовому топливу присущи некоторые отрицательные свойства. Смеси, состоящие из определенного количества газа и воздуха, являются пожаро - и взрывоопасными. При внесении в такие смеси источника огня, искры или высокотемпературного тела происходит их возгорание (взрыв).

В последних документах ОАО «Газпром», регламентирующих правила ведения работ, к подготовке и проведению испытаний газопроводов после строительства и проведения ремонтных работ на действующих газопроводах подошли более точно и направлено. В документах [6], [8], [9] описаны требования безопасности при вытеснении газовоздушной смеси из газопровода, но не описаны конкретные мероприятия, обеспечивающие эту безопасность.

Например, в СТО Газпром 14-2005 предписывается, что вытеснение газовоздушной смеси из отремонтированного газопровода после окончания огневых работ перед его заполнением газом из отключенного участка трубопровода производится давлением природного газа не более 1 кгс/см² или азотом давлением не более 1,5 кгс/см² в месте его подачи. Вытеснение

газовоздушной смеси считается законченным, когда содержание кислорода в газе, выходящем из трубопровода, составит не более 2 % [6, 11].

Для того чтобы обеспечить давление газа 1 кгс/см², в месте подачи, газ необходимо редуцировать путем его дросселирования.

На линейных крановых узлах магистральных газопроводов как действующих, так и вводимых обвязка линейного крана осуществляется по следующим схемам: байпасная, либо байпасно-свечная.

Вытеснение газовоздушной смеси из участка газопровода между линейными крановыми узлами происходит через шаровые краны этой обвязки. Согласно ГОСТ Р 53672-2009, а также документов, регламентирующих эксплуатацию трубопроводов, трубопроводную арматуру необходимо применять в соответствии с ее функциональным назначением; запорная арматура должна быть полностью открыта или закрыта. Использовать запорную арматуру в качестве регулирующих устройств, при не полностью открытом положении затвора не допускается [11, 43; 1, 19].

В зависимости от функционального назначения выделяют следующие виды промышленной трубопроводной арматуры: запорная, регулирующая, распределительно-смесительная, предохранительная, защитная и фазоразделительная. Кран относится к запорной арматуре. Во время дросселирования газа через кран происходит износ уплотнительных фторопластовых прокладок между корпусом и затвором, механический износ поверхности затвора, что в свою очередь приводит к не герметичности затвора и как следствие выходу арматуры из строя, так как она, не обеспечивает возможности выполнения своих функций. В связи с этим вопрос, как получить необходимое давление газа при вытеснении газовоздушной смеси, если в системе магистральных газопроводов на линейных крановых узлах применяется запорная арматура, а именно краны, остается достаточно актуальным на сегодняшний день.

Литература

1. Строительные нормы и правила Госстроя России СНиП III-42-80* Магистральные трубопроводы.
2. Правила безопасности при эксплуатации магистральных газопроводов (М., Недра, 1985г.).
3. Строительные нормы и правила Госстроя России СНиП 2.05.06-85* Магистральные трубопроводы.
4. Ведомственные строительные нормы Миннефтегазстрой СССР ВСН 011-88. Строительство магистральных и промысловых трубопроводов. Очистка полости и испытание.
5. Свод правил сооружения магистральных газопроводов РАО «Газпром» СП 111-34-96 Очистка полости и испытание газопроводов.

6. Стандарт организации СТО Газпром 14-2005 Типовая инструкция по безопасному проведению огневых работ на газовых объектах ОАО «Газпром».

7. Стандарт организации СТО Газпром 2-3.5-051-2006 Нормы технологического проектирования

8. Стандарт организации СТО Газпром 2-2.3-231-2008 Правила производства работ при капитальном ремонте линейной части магистральных газопроводов ОАО «Газпром».

9. Стандарт организации СТО Газпром 2-3.5-354-2009 Порядок проведения испытаний магистральных газопроводов в различных природно-климатических условиях.

10. Стандарт организации СТО Газпром 2-3.5-454-2010 Правила эксплуатации магистральных газопроводов.

11. Национальный стандарт российской федерации ГОСТ Р 53672-2009 Арматура трубопроводная Общие требования безопасной эксплуатации.

Матвеев Д.В.

Первые пароходы воткинской постройки

*Камский институт гуманитарных и инженерных технологий
(г. Ижевск)*

История Воткинского судостроения в настоящее время проработана лишь эпизодически. Немногих исследователей этого вопроса интересовала лишь история производственных отношений и классовая борьба. Технические аспекты поднимались эклектично. Поэтому следует отметить, что к настоящему времени полная картина развития судостроительных технических инноваций на Воткинском заводе отсутствует [1, 2].

Первый пароход на Камско-Воткинском железоделательном заводе «Астрабад» был заложен в 1847 году по Высочайшему повелению императора Николая Александровича. В 1842 году Россия закупила в Англии несколько железных пароходов для нужд Каспийской флотилии [3], и император дал задание Главному начальнику Уральских заводов и начальникам железоделательных заводов Уральского края рассмотреть возможность строительства железных пароходов на территории Урала и Сибири. После анализа существующей инфраструктуры экономики был сделан вывод, что на территории Урала возможно строительство железных пароходов для навигации по Волго-Каспийскому водному бассейну, при этом стоимость строительства будет не дороже английских кораблей.

Сложной проблемой оказался выбор места строительства. После долгих прений было решено начать строительство на Камско-Воткинском железоделательном заводе.

Перед началом строительства в Англию был командирован горный инженер полковник Романов для изучения технологии постройки пароходов, а на Камско-Воткинский железодельный завод прибыли английские специалисты. Возвратившийся из Англии полковник Романов по поводу строительства железных пароходов сделал следующие соображения [4]:

1) завод может строить корабли мощностью от 80 до 500 л.с.;

2) необходима модернизация завода с установкой английского оборудования;

3) строительство пароходов на Камско-Воткинском железодельном заводе возможно на открытых площадках с середины апреля до середины октября, в закрытых помещениях – в течении всего года;

4) постройка пароходов может производиться по частям, с отгрузкой на баржи и окончательной сборкой в местах постоянного базирования пароходов;

5) дополнительно потребуется до 263 рабочих;

6) необходимо 14800 рублей серебром на закупку оборудования из Англии и 15000 рублей серебром на переоборудование цехов.

До начала строительства первого парохода у торговой компании «Астрабад» пришел в негодность деревянный пароход с одноимённым названием [6]. Было принято решение построить на Камско-Воткинском железодельном заводе железный пароход с корпусом по образцу парохода «Ладога», паровую установку сняли с деревянного парохода «Астрабад». В ходе строительства возникло много трудностей, основными из которых были:

1) модернизация завода и одновременное строительство парохода;

2) сложность расчёта размерностей и основных частей корпуса парохода;

3) силовая (паровая) установка с деревянного парохода пришла в полную негодность и нуждалась в капитальном ремонте.

Строительство железного парохода «Астрабад» планировалось начать осенью 1846 года, с перспективой спуска на воду к навигации 1847 года. Но фактически строительство началось осенью 1847 года, а достроили пароход в летний период 1848 года.

Следующие пароходы, построенные на Камско-Воткинском железодельном заводе в начале были без названия [5], на них устанавливались две паровые машины мощностью 50 л.с. каждая. Пароходы предназначались для Волго-Каспийского бассейна, и в процессе строительства стал вопрос о размерах корпуса, т.к. аналогичные пароходы были пассажирские, а планировалось построить грузопассажирские пароходы с грузовыми трюмами и каютами, расположенными на палубе. Пароходы планировалось заложить весной 1848 года, чтобы спустить на воду в навигацию 1849 года. Фактически строительство первого парохода началось 17

февраля 1850 года, спущен на воду 9 мая 1851 года – день Николая – Чудотворца [7], в дальнейшем пароход получил название «Урал»; второй пароход был заложен 12 мая 1851 года, спущен на воду 25 июня 1952 года, в день рождения Николая I.

Первая смета на строительство двух железных пароходов мощность 100 л.с., составленная полковником В. И. Романовым, оказалась слишком высокой, её не утвердили, и Начальник Горных заводов Уральского хребта генерал-лейтенант Глинка настоятельно рекомендовал по возможности снизить стоимость строительства.

Правительство при этом закупало аналогичные пароходы в Великобритании по ориентировочной цене 15000 руб. серебром, но в дальнейшем при транспортировке до Волго-Каспийского бассейна их окончательная цена возрастала до 40000 руб. В январе 1850 года правительство окончательно утвердило проект пароходов.

В ходе строительства возникли ряд трудностей, среди которых можно выделить следующие [7]:

1) были утеряны подлинники чертежей паровых котлов (в дальнейшем использовались копии);

2) в процессе строительства были разработаны новые проекты паровых машин, кроме того, фактическая стоимость паровых машин оказалась в два раза дороже из-за ошибки в стоимости материалов;

3) в июле 1850 года в правительстве возник вопрос о целесообразности строительства железных пароходов на Камско-Воткинском железодельном заводе и была создана комиссия во главе с генерал-майором Фултоном; комиссия сделала выводы, что дела по постройке пароходов обстоят великолепно и в дальнейшем пароходы необходимо строить [7] (в действительности, анализируя переписку, можно сделать вывод, что дела по строительству пароходов шли далеко не блестяще и, возможно, имело место «очковтирательство»);

4) возникли серьёзные вопросы по судоходству рек Волга и Кама;

5) в процессе строительства возникало много брака, связанного с некачественными материалами.

Исходя из изложенного материала, по опыту строительства первых пароходов можно сделать выводы:

1) возникали большие проблемы организационного и технологического характера;

2) строительство носило затяжной характер (сроки постройки продлены как минимум на год);

3) анализируя дела [5–7], касающиеся дальнейшей судьбы пароходов, т.е их эксплуатации, можно сделать вывод, что качество пароходов было невысоким;

4) встаёт серьёзный вопрос об экономической целесообразности строительства, по крайней мере, первых пароходов на Камско-Воткинском железоделательном заводе; можно с уверенностью сказать, что люди, стоявшие у истоков этого дела явно преследовали не коммерческий интерес;

5) первые пароходы Камско-Воткинского железоделательного завода по все параметрам уступали английским пароходам (цена, качество, сроки строительства).

Литература

1. Митюков Н.В., Порцева Л.П. О необходимости создания каталога воткинского судостроения // Вестник ТомГУ. Сер. История. 2012. № 1. С. 62–63.

2. Лапшин Р.В. и др. Пароходы Ижевских заводов // Вестник ТомГУ. Сер. История. 2012. № 3. С. 138–143.

3. Лапшин Р.В. и др. Корабельный состав Аральской военной флотилии // Научные ведомости БелГУ. 2012. № 7 (126). Вып. 22. С. 141–148.

4. ЦГА УР Ф. 212, оп. 1, д. 5449.

5. ЦГА УР Ф. 212, оп. 1, д. 5450.

6. ЦГА УР Ф. 212, оп. 1, д. 5451.

7. ЦГА УР Ф. 212, оп. 1, д. 5659.

Тугелбаева Л.М., Ергожин Е.Е., Таусарова Б.Р.,

Ашкеева Р.К., Тайрабекова С.Ж.

Синтетические сорбенты для очистки сточных вод

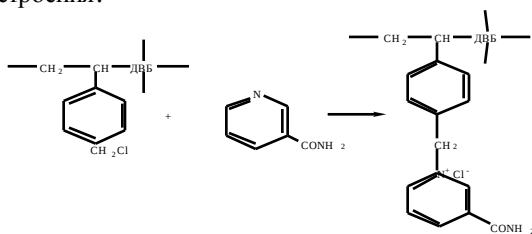
*Казахский национальный университет им. аль-Фараби
(г. Алматы, Казахстан)*

Очистка сточных вод, растворов и газов, как важная составная часть комплекса мероприятий по снижению масштабов и темпов отрицательного воздействия хозяйственной деятельности людей на окружающую среду, является перспективной областью применения ионного обмена. Одним из научных направлений является синтез, исследование и использование комплексобразующих ионообменных материалов – полимерных соединений с функциональными группами, способными образовывать с ионами металлов внутрикомплексные соединения. Особый интерес представляют новые экономичные безотходные или малоотходные ионообменные и комбинированные методы очистки, основанные на применении перспективных ионитов и ионообменных аппаратов /1,2/.

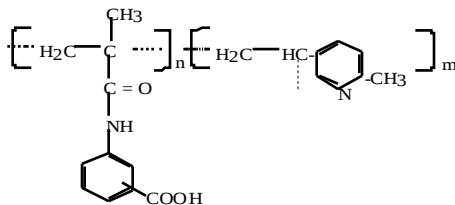
Тяжелые металлы, особенно кадмий, ртуть, свинец, цинк накапливаются в растениях. Употребление растений, рыбы, потребление загрязненной тяжелыми металлами воды являются главными источниками проникновения этих загрязнителей в организм человека. Поэтому очистка сточных и промышленных вод от токсичных ионов является задачей актуаль-

ной /3-5/. В связи с этим возрастает интерес к комплексообразующим сорбентам. Ассортимент промышленно производимых ионитов весьма широк, но практическое использование сорбентов требует, чтобы они обладали высокой обменной емкостью для ионов металлов, удовлетворительной кинетикой и динамикой сорбции и были механически и химически устойчивы. Наиболее перспективны комплексообразующие полимеры, ионогенные группы которых способны образовывать с катионами металлов внутрикомплексные соединения /6/.

Химической модификацией хлорметилированного сополимера стирола и дивинилбензола никотинамидом были получены ионообменники пространственного строения:



Радикальной сополимеризацией МАБК с 2М5ВП синтезировали растворимые полиэлектролиты на основе п-, м- и о-метакрилоиламинобензойных кислот с 2-метил-5-винилпиридином



(2М5ВП), структуру которых можно представить следующим образом:

Оптимальные условия синтеза находили варьированием соотношения хлорметильных групп и аналитического реагента, исходной мономерной смеси, продолжительности и температуры процесса, концентрации инициатора.

При использовании комплексообразующих ионообменников создаются условия, наиболее благоприятные для образования комплексов /6/. Для сорбента с группами никотинамида были изучены зависимости обменных емкостей по ионам кадмия, свинца и цинка от кислотности растворов. рН растворов солей металлов меняли от 3 до 8. Дальнейшее увеличение рН ведет к образованию осадков соответствующих гидроксидов металлов. Из экспериментальных данных следует, что полимер с группами никотинамида проявляет селективность к ионам кадмия.

Ионообменные свойства полученных полиамфолитов изучали по катионам меди, цинка, никеля, кобальта, кадмия и марганца при различных значениях кислотности среды и концентрации ионов металлов в статических условиях. Значительное влияние на сорбционную емкость полимера оказывает расположение активной группы в фенильном кольце сополимера. Полиамфолит на основе пара-изомера МАБК отличается более высокой СОЕ по сравнению с орто-изомером, так как доступ к СООН-группе, которые отвечают за образование координационных связей с ионами переходных металлов, в пара положении максимально облегчен.

Таким образом, синтезированы новый сорбент с группами никотинамида, сополимеры на основе изомеров МАБК с 2М5ВП и исследована возможность их применения для сорбции ионов тяжелых и переходных металлов.

Литература:

1. Аширов А. Ионнообменная очистка сточных вод, растворов и газов. – Л.: Химия, 1983. С. 291.
 2. Бокрис О. М. Химия окружающей среды. – М.: Химия, 1982. С. 670.
 3. Ергожин Е.Е., Таусарова Б.Р. Растворимые полиэлектролиты. – Алма-Ата: Ғылым, 1991. С.222.
 3. Мясоедова Г.В., Саввин С.Б. Хелатообразующие сорбенты - М: Наука, 1984. С. 58-62.
 4. Скурлатов Ю.И., Дука Г.Г., Мизити А. Введение в экологическую химию. М.: Высшая школа, 1999. С. 400.
 4. Умланд Ф., Янсен А. Комплексные соединения в аналитической химии. – М.: Мир, 1975. С. 256.
-

Юдин А.И.

Схемы для использования тепла контактных экономайзеров

*Белгородский государственный технологический университет
им.В.Г.Шухова (Белгородская область, г. Губкин)*

Для России вопросы повышения энергоэффективности имеют огромное значение. По климатическим условиям затраты топлива как на обеспечение населения теплом, так и на выпуск продукции в России очень высоки. Россия – самая холодная в мире страна, как по длительности отопительного сезона, так и доле населения, проживающей в областях, где наблюдается отрицательная среднегодовая температура. Обогрев, снабжение горячей водой и теплым вентиляционным воздухом каждого жителя России требуют больших затрат топлива, чем Канаде и Скандинавии. Больше энергии требует обогрев общественных зданий и промышленных предприятий. Большими непроизводительными затратами энергии сопровождается транспортировка теплоносителей по тепловым сетям.

В контактных экономайзерах вода подогревается примерно до 40-50 °С. Появляется вопрос о том, как можно использовать полученное тепло. Существуют различные варианты применения полученного теплоносителя.

Одним из оптимальных условий применения воды с такой температурой является тепличное хозяйство. Система отопления, основанная на обогреве воды из контактного экономайзера, поможет снизить расходы на энергоносители, тем самым уменьшить себестоимость продукции.

Так же одним из вариантов применения воды с такой температурой является смешение воды из контактного экономайзера с сырой водой в технологической схеме при водоподготовке. Применение данной схемы возможно в производственных котельных. В данном случае, оптимальными для использования являются две схемы: «ХВО – экономайзер – дегазатор» или «экономайзер – ХВО – дегазатор. Несомненно, одним из явных плюсов при использовании схемы «ХВО – экономайзер – дегазатор» является удобство эксплуатации технологического оборудования. За счёт умягчения воды с помощью НА – катионитовых установок будет понижена временная жёсткость воды. При использовании схемы «экономайзер – ХВО – дегазатор» возможно более эффективное использования тепла уходящих газов, однако при использовании данной схемы возможно отложение солей жёсткости на трубах и технологическом оборудовании. Однако, одним из явных плюсов данной схемы является высокое качество воды, так как катионитовые фильтры служат в данном случае так же и механическим фильтром.

Одним из перспективных направлений использования воды контактных экономайзеров является отопление южных районов страны. Воду контактного экономайзера можно использовать в качестве первой ступени нагрева циркулирующей воды.

На основе проведённого исследования актуальным является изучение технологических процессов в различных сферах производства для применения уже существующих схем, где возможно использование тепла контактных экономайзеров, а так же разработка новых схем.

Ставится задачей подробное изучение состава горячей воды и пара, в процессе взаимодействия с дымовыми газами от котельных агрегатов. Разработка способов очистки воды контактного экономайзера

Юков Е.В., Митюков Н.В.

**Альтернативные источники энергии
в фермерском хозяйстве Удмуртии**

*Камский институт гуманитарных и инженерных технологий
(г. Ижевск)*

Эффективность использования энергии является своего рода индикатором научно-технического и экономического потенциала общества, позволяющим оценивать уровень его развития. Сопоставление показателей энергетической эффективности экономики России и развитых стран показывает, что удельная энергоёмкость нашего валового внутреннего продукта (ВВП) несколько раз выше. Так, уровень энергопотребления в расчет на единицу сопоставимого ВВП России примерно в 4 раза выше, чем в США – стране с высокой энерговооружённостью материального производства, сферы услуг и быта.

Одним из перспективных путей решения этой проблемы является применение новых энергоэффективных технологий, использующих нетрадиционные возобновляемые источники энергии (НВИЭ), и в первую очередь в области тепло-хладоснабжения зданий и сооружений, являющихся сегодня в России одним из наиболее емких потребителей топливно-энергетических ресурсов. Преимущества технологий теплохладоснабжения, использующих НВИЭ, в сравнении с их традиционными аналогами связаны не только со значительными сокращениями затрат в системах жизнеобеспечения зданий и сооружений, но и с их экологической чистотой, а так же предоставляемыми новыми возможностями в области повышения степени автономности систем энергообеспечения зданий.

В последнее десятилетие все больше распространение в мире получают новые энергоэффективные технологии жизнеобеспечения зданий, базирующиеся на применении теплонасонных систем теплохладоснабжения (ТСТ). Все более крупные программы по экономии энергии, реализуемые за рубежом, предусматривают их широкое использование.

В наиболее общей конфигурации ТСТ здания или сооружения включают в себя следующие основные элементы:

- низкопотенциальную часть (источник низкопотенциальной тепловой энергии или потребитель холода) – систему сбора низкопотенциального тепла (систему теплосбора) или систему хладоснабжения (кондиционирования);
- высокопотенциальную часть (потребитель тепловой энергии) – система отопления, вентиляции и горячего водоснабжения здания и сооружения;
- теплонасосное оборудование.

Проведенный анализ эффективности различных источников низкопотенциальной тепловой энергии показал, что в почвенно-климатических условиях России наиболее перспективным являются ТСТ зданий и сооружений, использующие в качестве источника тепла низкого потенциала повсеместно доступный грунт поверхностных слоев Земли.

В России, к сожалению, построены и эксплуатируются лишь единичные здания, оснащенные ТСТ, использующими низкопотенциальное тепло поверхностных слоев Земли. Такое положение с внедрением в практику отечественного строительства геотермальных теплонасосных систем теплохладоснабжения (ГТСТ) зданий и сооружений связано с рядом объективных обстоятельств, таких как, переход национальной экономики к рыночным отношениям, искаженные тарифная политика и структура цен на энергетические ресурсы, а так же господствующая до недавнего времени в России доктрина повсеместной централизации теплоснабжения, доставшаяся в «наследство» от энергорасточительного СССР. Но основным препятствием, сдерживающим внедрение ГТСТ, является фактическое отсутствие математического, программного и нормативного обеспечения проектирования и строительства этих систем в почвенно-климатических условиях России.

Дело в том, что в отличие от традиционных аналогов, для ТСТ, и в особенности ГТСТ, характерны повышенные единовременные капитальные вложения при сравнительно низких эксплуатационных издержках. Вместе с тем их применение позволяет не только обеспечить экономию энергоресурсов, но и получить значительный экологический эффект от сокращения сжигания традиционного органического топлива. Таким образом, эффективность ГТСТ в значительной степени, чем теплогенерирующего оборудования, зависит от согласованности всех элементов комплекса: здание, система, теплоснабжение, климат, окружающая среда.

В проекте рассмотрена возможность применения теплового насоса и ветрового генератора электрической энергии для обеспечения тепловой и электрической энергией существующего фермерского хозяйства в деревне Зилай Глазовского района Удмуртской Республики, в состав которого входят свиноводник на 600 голов взрослых свиней на откорм и одного жилого дома.

Присоединение местных систем теплоснабжения в тепловом пункте (ИТП) жилого здания выполнено с учетом подключения:

- система отопления жилого дома – закрытая по независимой схеме с подмешиванием обратной воды и установкой терморегулирующей арматуры. Расчетные параметры температуры теплоносителя в системе водяного отопления приняты $65/40^{\circ}\text{C}$;

- система теплоснабжения приточных установок – по зависимой схеме непосредственно без подмешивания с установкой регулятора подачи

тепла. Расчетные параметры температуры теплоносителя в указанной системе приняты $65 \div 40^\circ\text{C}$;

- система горячего водоснабжения – не предусматривается.

Система отопления рассчитана на обеспечение температурного режима в отапливаемых помещениях в течение отопительного периода при параметрах наружного воздуха не ниже расчетных, а так же на равномерное нагревание воздуха в отапливаемых помещениях, на компенсацию потерь тепла через ограждающие конструкции и нагрев инфильтрующего воздуха. Источником теплоснабжения зданий 1 и 2 является тепловой насос, использующий тепло земли. Вода с параметрами $65 \div 40^\circ\text{C}$ поступает в ИТП.

При расчете системы отопления был учтен тепловой поток поступающий от: освещения, трубопроводов, инсоляции и животных (свиней).

В помещении для содержания свиней предусмотрено воздушное отопление совмещенное с приточной системой. В помещении приточной ventкамеры нагревательный прибор водяного отопления присоединен к узлу теплоснабжения калориферов приточной установки. В жилом доме система водяного отопления присоединяется к ИТП.

Система отопления здания принята водяная, параметры теплоносителя $65 \div 40^\circ\text{C}$. Режим работы систем отопления – круглосуточный. Нагревательные приборы – приборы чугунные М140-АО по ГОСТ 8690-75.

В целях экономии тепла и создания комфортных условий нагревательные приборы снабжаются термостатическими регуляторами для индивидуальной регулировки теплоотдачи приборов по отдельным помещениям.

Вентиляция для здания проектируется механическая приточная. Общеобменная с механическим и естественным побуждением.

В здании два помещения, для содержания взрослых свиней на откорм и помещение приточной вентиляционной установки, поэтому предусматриваются централизованная приточная система. Общеобменные системы вентиляции обслуживают только помещение для содержания животных.

Вентиляция в жилом доме неорганизованная естественная приточно-вытяжная через неплотности и оконные проемы в наружных ограждающих конструкциях. Помещения кухни и санузла вентиляция данных помещений осуществляется посредством осевых вентиляторов.

В целом проектирование показало, что затраты на реализацию проекта превышают таковые затраты для условия традиционного тепло и энерго-снабжения.

Вывод: применение альтернативных источников энергии для условий Удмуртской республики экономически нецелесообразно, в связи с чем необходимо продумать систему государственных дотаций и субсидий на реализацию подобных проектов.

Секция «Малое и среднее предпринимательство»

Безрук Г.В.

Региональные особенности развития предпринимательства

МБОУ СОШ №2 (р. Адыгея, Майкопский район)

Современное рыночное пространство России немислимо без предпринимательской деятельности, основанной на взаимодействии представителей бизнес сообщества и государства. Исключительная роль, отводимая предпринимательству в Российской Федерации, связана с обеспечением развития и совершенствования механизмов хозяйствования, созданием инновационной сферы, решением такой важной социальной проблемы как безработица.

Предпринимательство является важным фактором развития экономики как России в целом, так и субъектов Федерации (в частности Адыгеи), поэтому правительством разрабатываются специальные программы по развитию и поддержке бизнеса. Для привлечения населения в бизнес-среду проводятся специальные мероприятия: внедрение методических рекомендаций органами образования по расширению возможностей учащихся общеобразовательных учреждений в изучении основ предпринимательского права; привлечение СМИ к формированию программ и передач об успехах предпринимателей; проводятся административные реформы и т.д. Несмотря на предпринимаемые меры в данном направлении, последние исследования, проводимые в рамках «Глобального мониторинга предпринимательства» показывают, что основная часть населения России не только не имеет отношения к предпринимательству, но и не рассматривает начало бизнеса в качестве возможности карьерного роста. По результатам международного исследования, в 2012 году Россия заняла 67 место среди 69 стран-участниц проекта по количеству людей, вовлеченных в создание и управление новыми компаниями¹. Лишь 4,3% россиян трудоспособного населения являются ранними предпринимателями (менее 3-х лет с момента создания предприятия), а многие российские компании, начав бизнес, не преодолевают первый этап развития. Эти данные свидетельствуют о том, что в большинстве субъектов Федерации не только низкая вовлеченность граждан в создание бизнеса, но и низкая выживаемость бизнеса. В сложившейся ситуации на общем фоне выделяется Республика Адыгея, где предпринимательская деятельность показывает стабильную динамику развития. По результатам исследований Национального института системных исследований проблем предпринимательства (НИСИПП) количество

¹ Глобальный мониторинг предпринимательства. Исследовательская группа GEM Россия / Ред.-сост.: О.Р. Верховская, М.В. Дорохина. – Режим доступа: <http://www.nisse.ru>.

предприятий выросло практически в полтора раза, что обеспечило динамику роста (Диаграмма 1). Показатель занятости на них составил 101,5 процента, рост объема оборота -107,8 процента, а рост объема инвестиций 133,9 %¹.

Диаграмма 1.



Предприниматели Адыгеи успешно инкорпорировались в окружающий социум и к настоящему времени уже заняли определенные ниши в бизнес-сообществе республики, в большинстве своем лаконично вписавшись в социально-экономический контекст. При этом они не останавливаются на достигнутом, а стремятся выйти на новый уровень развития, укрупняя предприятие. Пропорционально разрастанию фирмы предприниматели увеличивают количество рабочих мест, что является показателем их успешной адаптации в экономической сфере Адыгеи.

Гордеев В.В.

Роль предпринимательства и национальных традиций в успешном социально-экономическом развитии государства

СФ СПбГУСЭ (г. Санкт-Петербург)

Основой успешного развития предпринимательства в России на протяжении нескольких веков являлись национальные традиции и самобытный характер народа. Главной чертой «русской цивилизации» было «преобладание духовно-нравственных приоритетов жизни над материальными, культ добротолубия и правдолюбия, нестяжательство, развитие самобытных форм трудового самоуправления, воплотившихся в общине и артели» [3,с.2]. Экономический успех страны напрямую зависит от отсутствия в ней противоречий между национальными традициями и экономической практикой, что было в какой-то мере свойственно России до 1917 года. В качестве примера можно также привести Японию, которая, благодаря именно сочетанию современных методов управления экономикой и национальных культурных традиций, превратилась в одну из самых передовых

¹ Официальный интернет-сайт исполнительных органов государственной власти Республики Адыгея. – Режим доступа: <http://www.adygheya.Ru.press.news>.

стран мира [2,с.44-53]. Многие российские купцы, предприниматели и промышленники, развивая свое дело на самом современном уровне, стремились осмыслить его с религиозной, православной точки зрения. Православное отношение к богатству хорошо выразил русский промышленник Тимофей Васильевич Прохоров: «Богатство часто приобретается ради тщеславия, пышности, сластолюбия и прочего, это нехорошее, вредное богатство, оно ведет к гибели души. Богатство то хорошо, когда человек, приобретая его, сам совершенствуется нравственно, духовно: когда он делится с другими и приходит им на помощь» [1]. Свою деятельность купцы и предприниматели воспринимали как служение, которое было сродни служению монашескому, воинскому. Они создавали судоходные компании, строили заводы, фабрики, железные дороги, занимались добычей нефти и другой коммерческой деятельностью. Та часть прибыли, которая не пускалась в оборот, шла не на сугубо личное потребление, а на благотворительность (строительство храмов, школ, ремесленных училищ, музеев, богаделен, ночлежек, больниц, приютов, бесплатных столовых) и меценатство, которое позволило сохранить богатое культурное наследие России (предметы русской старины, древние иконы, рукописи и книги, картины и др.). Для многих русских купцов благотворительность и меценатство были традиционным способом покаяния и общественного служения, что было связано с глубоко заложенным чувством справедливости – «сознание неправды денег в русской душе невытравимо»[1]. Сегодня представителям государственной власти и предпринимателям разного уровня необходимо заново осмыслить, осознать ту огромную роль и значение предпринимательской деятельности в возрождении и развитии экономики страны, в улучшении социального положения населения. Именно успешно развивающееся малое и среднее предпринимательство при надежной поддержке государства и крупного бизнеса может помочь преодолеть ту «кризисную яму», в которой оказалась наша страна. В России необходимо возродить те духовно-нравственные и культурные ценности и традиции, присущие в прошлом российскому обществу и предыдущим поколениям предпринимателей, которые жили и трудились во славу Отечества. Необходимо прививать молодежи любовь к своей Родине, воспитывать ее на основе своих, а не чуждых нам, национальных и культурных традиций. Новому поколению предпринимателей нужно тщательно изучать и разумно применять на практике как передовой мировой, так и богатейший многовековой опыт своих предков, а не слепо копировать чужой.

Литература

1.Миронов Л.М. Нравственные принципы русского предпринимательства//Русская народная линия. [Электронный ресурс] URL:http://www.rusline.ru/analitika/2010/05/24/nravstvennye_principy_predprinimatstva_v_rossii (дата обращения 30.03.13)

2.Сухонос С.И. Русское дело. – М.: Изд-во «GALAPUBLISHERS», 2003. – 112с.

3.Платонов О.А. Экономика русской цивилизации. – М.: ИПЦ, 2008. – 794с.

Даниленко В.Н.

Некоммерческие организации должны осуществлять деятельность приносящую доходы

СГУПС (г. Новосибирск)

На сегодняшний день достаточно актуальным является вопрос о том, какую деятельность, предпринимательскую или деятельность приносящую доходы осуществляют некоммерческие организации.

Исходя из действующего гражданского законодательства, некоммерческие организации могут осуществлять два вида деятельности: предпринимательскую (потребительский кооператив, общественные и религиозные организации, фонды и др.) и деятельность приносящую доходы (учреждения). Т.е. ГК РФ все некоммерческие организации делит как бы на два вида, на некоммерческие организации которым разрешено осуществлять предпринимательскую деятельность и которым такую деятельность осуществлять нельзя. Данный подход законодателя вызывает определенные вопросы.

Под некоммерческой организацией понимается организация, не имеющая извлечение прибыли в качестве основной цели своей деятельности и не распределяющая полученную прибыль между участниками (ст. 2, Федеральный закон от 12.01.1996 N 7-ФЗ "О некоммерческих организациях").

Если учесть, что сущность всех некоммерческих организаций одинакова, то возникает правомерный вопрос, почему законодатель определил для них разные виды деятельности и правомерно ли такое разделение. Что же представляют собой эти виды деятельности?

Предпринимательская деятельность это деятельность самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке (ст. 2, "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ).

Деятельность приносящая доходы это деятельность осуществляемая учреждением для достижения целей ради которых оно создано, и соответствующая этим целям (ст. 298, "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ).

Из смысла определения некоммерческой организации следует, что и иные некоммерческие организации должны осуществлять деятельность для достижения целей, ради которых они созданы, и соответствующую этим целям, а не предпринимательскую деятельность.

В законодательстве большинства стран целью создания некоммерческой организации признается так называемая идеальная цель, которая естественно ничего не имеет общего с предпринимательством.

Достаточно часто предпринимательскую деятельность, деятельность приносящую доходы, а так же коммерческую деятельность именуют единым понятием «хозяйственная деятельность», а субъектов ее осуществляющих «хозяйствующими субъектами».

В соответствии с ФЗ «О защите конкуренции» под хозяйствующим субъектом понимается коммерческая организация, некоммерческая организация, осуществляющая деятельность, приносящую ей доход, индивидуальный предприниматель, иное физическое лицо, не зарегистрированное в качестве индивидуального предпринимателя, но осуществляющее профессиональную деятельность, приносящую доход, в соответствии с федеральными законами на основании государственной регистрации и (или) лицензии, а также в силу членства в саморегулируемой организации.

Из данного определения следует, что некоммерческие организации являются хозяйствующими субъектами осуществляющим деятельность приносящую доходы, а не предпринимательскую деятельность.

Как мы отмечали выше действующий ГК РФ разрешает некоторым некоммерческим организациям осуществлять именно предпринимательскую деятельность. Возникает коллизия законов. Естественно ГК РФ имеет большую юридическую силу и на сегодняшний день некоммерческие организации осуществляют предпринимательскую деятельность.

На практике достаточно часто возникают интересные ситуации. Например, муниципальное медицинское учреждение являющееся некоммерческой организацией осуществляет деятельность приносящую доходы, что совершенно справедливо. Однако если медицинская организация создается частными лицами, то она создается как коммерческая организация, основной целью которой является получение прибыли. Получается интересная ситуация: у муниципального медицинского учреждения основная цель лечить людей, а у частного извлечение прибыли.

Каким же предполагается выход из данной ситуации? Выход достаточно простой и он уже предложен в проекте изменений в действующий ГК РФ. Это разрешить некоммерческим организациям осуществлять деятельность приносящую доходы, а не предпринимательскую деятельность.

Это позволит устранить имеющиеся противоречия, как в нормативных актах, так и на практике.

Логоня Т.Н.

Изменения в налогообложении индивидуальных предпринимателей в Российской Федерации

ФГОУ ВПО БАГСУ (Башикортостан)

Широко известно, что в Российской Федерации с 1 января 2013 года изменилась формула расчета фиксированного размера страховых взносов на обязательное пенсионное страхование для самозанятых лиц. В результате данных изменений в наступившем году индивидуальным предпринимателям предстоит заплатить страховых взносов в 2 раза больше (35 664,66 руб.) Также планируется в 2014 году увеличить данную сумму – в 2,5 раза, в 2015 – в 3 раза больше, по сравнению с прошлым, 2012 годом.

Несомненно, со стороны государства, данные меры являются необходимыми, так как всем известная демографическая политика нашей страны оставляет желать лучшего: пенсионное и предпенсионное поколение - увеличивается, а число налогоплательщиков, не изменяется. С таким положением дел поколение современной молодежи, а то и люди среднего возраста останутся и вовсе без пенсионного обеспечения. Ко всему прочему, за счет повышения ставок правительство Российской Федерации планирует в 2013 сократить на 40 миллиардов рублей дефицит Пенсионного фонда России, который превышает триллион рублей.

Тем не менее, в сложившейся ситуации возникает вопрос о целесообразности применения именно такой меры для сохранения баланса в пенсионном обеспечении.

Можно отметить, что подобное решение российского правительства повлечет за собой весьма неблагоприятные в экономическом и социальном плане последствия. Более того, как показывают отдельные проведенные исследования, этот процесс уже начался.

Так вопрос заданный предпринимателям (в опросе участвовал 1681 человек): «Закроете ИП в 2013 году из-за резкого повышения страховых взносов в ПФР?» более 67 процентов ответили положительно, сворачивают планы по развитию и увольняют сотрудников, 17 процентов – еще не определились с ответом на поставленный вопрос, 9%- решили ликвидировать ИП и открыть ООО, и лишь 7 процентов твердо ответили – нет, буду платить.¹ Вероятно, данная статистика явно отражает настроения российских предпринимателей.

¹ Материал интернет - ресурса <http://blogfiscal.ru/>

По данным налоговой службы, только за декабрь прошлого и январь нынешнего года с учета снялось 208 тысяч индивидуальных предпринимателей.¹

Таким образом, можно выделить следующие негативные последствия: во-первых, увеличение числа безработных граждан за счет «бывших самозанятых» и их наемной рабочей силы.

Во-вторых, переход многих предпринимателей на «нелегальное» положение и, соответственно, увеличение «теневого» дохода, который не будет использован в общественном производстве.

Отчасти определенным решением проблемы мог бы стать переход на дифференцированный платеж, зависящий от местонахождения предпринимателя, вида деятельности, им осуществляемой и размера его годовой выручки. Причем, подобный подход уже давно и достаточно эффективно применяется в специальных налоговых режимах, например при уплате единого налога на вмененный доход.

Также, возможно, стоит прислушаться к рекомендациям экспертов Высшей школы экономики, которые предлагают бизнесменам с небольшими доходами, уплачивать налоги, не превышающие 6 процентов от фактически полученного.

Возможно, предположить, что двигаясь в данном направлении, у нас имеется возможность сохранить микробизнес.

Соколова Е.И., Дергунова И.Г.

Оценка качества услуг ногтевого сервиса

ФГБОУ ВПО «РГУТуС» (Московская обл.)

В настоящее время в России ногтевой сервис активно развивается. Данные услуги предлагаются клиентам наравне с парикмахерскими на всех предприятиях индустрии красоты, а так же являются самостоятельным видом деятельности для салонов ногтевого сервиса. Кроме гигиенического маникюра и классического покрытия ногтей лаком сервисные предприятия предлагают услуги с использованием нового оборудования и новых материалов по наращиванию ногтей, их лечению и дизайну.

При всем разнообразии на современном рынке маникюрных услуг и предприятий их оказывающих, потребитель уходит из салона не всегда удовлетворенным их качеством, поэтому чтобы удержать постоянных клиентов и приобретать новых, парикмахерскому предприятию необходимо прислушиваться к мнению потребителей, изучать их удовлетворенность. Исследовать ожидания потребителей и корректировать работу салона в

¹Материал официального сайта «Российская Газета»
<http://www.rg.ru/2013/02/15/biznes-site.html>

соответствии с ними необходимо так как одна неудачная процедура влияет на мнение клиента о всей организации и удерживает его от знакомства с другими услугами этого салона. Следовательно, репутация предприятия красоты находится в руках каждого мастера, зависит от их профессионализма и успешности обслуживания потребителя. Руководству предприятия индустрии красоты необходимо изначально работать только с квалифицированными мастерами и на протяжении всего сотрудничества уделять внимание контролю качества их деятельности и повышению их квалификации. Для обеспечения высокого уровня обслуживания клиентов необходим системный подход к внутреннему аудиту качества работы сотрудников парикмахерской, разработка и внедрение предупреждающих и корректирующих мероприятий.

Для оценки уровня квалификации мастеров ногтевого сервиса при приеме на работу руководитель обычно знакомится с документами мастера маникюра. Требования к мастерам невысокие: образование среднее или средне-специальное, профессиональные курсы, часто требуется опыт работы.

Реже руководители для оценки уровня профессиональных теоретических знаний мастеров ногтевого сервиса используют тестирование, предлагая вопросы на знание основ анатомии и физиологии кожи и ногтей, правил и способов выполнения работ по уходу за ногтями, правил эксплуатации и применения оборудования и инструментов, правил санитарии, гигиены и обслуживания клиентов, и др.

В связи с постоянным появлением новых предприятий, оказывающих услуги по уходу за ногтями, и появлением некоторой конкуренции среди них, ряд сервисных организаций прилагают усилия по повышению качества предоставляемых услуг, организуют работу по повышению качества деятельности своих сотрудников. Например, на Маникюрной студии «Лак» апробирована не только методика тестирования мастеров на знание теоретических основ своей профессии, но и методика оценки профессиональных навыков, мастерства выполнения услуг. На основании технологии выполнения услуги [1] разработаны критерии качества ее выполнения, оценочная шкала и технологическая карта качества. Причем критерии сформулированы таким образом, что данную карту смогли заполнить даже клиенты, пожелавшие оценить качество услуги по уходу за ногтями. Апробация данной методики проходила только на примере гигиенического маникюра и требует доработки, в дальнейшем необходимо сформулировать требования и оценочные шкалы для всех услуг студии и провести их апробацию.

Литература:

1.Гриб А. Мастер маникюра и педикюра. Изд-во: Современная школа, 2009. – 224 с.

Хоружая С.В.

Предпринимательская культура: ценности и смыслы

ФГБОУ ВПО КГАУ (г. Краснодар)

Предпринимательскую культуру определяют как комплекс разделяемых данной социальной общностью мнений, настроений, эталонов поведения, символов, отношений и способов ведения бизнеса. Именно она обеспечивает достижение желаемого будущего, а конкуренция – это всегда борьба за будущее. Внутренние ценности – это и основные философские, этические положения и идеи, принятые в компании, являющиеся ядром индивидуальной и корпоративной культуры. Они определяют направление деятельности предпринимателей, обеспечивающих достижение успеха, и устанавливают стандарт достижений внутри фирмы.

Легитимизация российского бизнеса в культуре и сознании людей будет происходить в процессе его самоизменения. Ему противостоит огромная инерция социокультурной традиции. Принятие или отторжение ценностей предпринимательства в сознании большинства населения является одной из важнейших социокультурных проблем. Через институт предпринимательства в обществе утверждается положительный идеал социальной ответственности, напряженного труда на себя и своих близких, строгая деловая этика, инициатива, предприимчивость, ценности индивидуализма. Бизнес и рыночная экономика могут утвердиться в обществе, только если предпринимательская культура будет включать в себя базовые ценности. Речь идет об идеологии неотъемлемых прав человека: десакрализации социальных отношений, власти и культуры; утверждении ценности отдельной личности; акценте на ценностях бытия; трудовой и деловой этике; правосознании и юридической культуре; идеологеме «Частная собственность порождает цивилизацию».

Отвечает ли культура современного российского предпринимательства этим требованиям? Для того чтобы ответить на этот вопрос, необходимо вспомнить уроки недолгой истории развития данного социокультурного института на постсоветском пространстве.

В российском деловом мире представление о своей социальной миссии находится в зачаточном состоянии. В условиях кризиса трудно было планировать, ориентироваться на какие-либо отдалённые результаты. Если в той же Японии каждый сотрудник преуспевающей фирмы представляет, в чём её социальная миссия, каковая предполагается работа на перспективу, причем при этом приходится отказываться от сиюминутной выгоды. Сама предпринимательская деятельность выводит индивида на решение более сложных и широких задач. Номенклатурный характер приватизации привел к тому, что в сознании людей твердо обосновался образ «нового русского» в красном пиджаке или бывшего «красного директора», целена-

правленно банкротившего попавшее ему в руки предприятие в рамках «экономики физических лиц». Конечно, в 90-е гг. XX в. в России становилось на ноги и предпринимательство, существующее вне клиентских отношений с государством. Однако здесь возникали свои проблемы.

«Тем начинающим предпринимателям, для которых закрыты номенклатурные формы крупномасштабного присвоения» бывшей государственной и колхозной собственности, не остаётся ничего другого, как превратить накопление во всепоглощающую страсть и принести ей в жертву всё - личную жизнь, досуг, развлечения, бескорыстие культурной любознательности, человеческого общения и товарищества. Такая аскеза бизнесменов-трудовиков на первых порах неизбежно ставит их во враждебное отношение ко всем рафинированным ценностям и институтам цивилизации, квалифицируемым этими упрямыми как непозволительная роскошь, «баловство»¹. По мнению А.С.Панарина, безрелигиозный аскетизм, основанный на идее личного обогащения, представляет из себя крайний и жёстко радикализированный вариант противостояния обществу и его интересам, ибо, ничего не ожидая для себя от государства и общества, предприниматель в этих условиях слагает с себя всякую социальную ответственность. Он жесток по отношению к себе и к своим близким, а выработанные во время первоначального накопления капитала этические нормы бизнесменов переносит на всех, кто не может сам содержать себя. В результате безрелигиозная аскеза предпринимателей-трудооголиков на первых этапах становления российского капитализма объективно ставит их во враждебные отношения к высшим ценностям цивилизации и культуры, которые трактуются как непозволительная роскошь.

Если для предпринимателей протестантской аскезы в новоевропейскую эпоху подобный подход был освящён религиозным духом – ведь речь шла, ни много ни мало, о спасении собственной души, - то антисоциальная позиция предпринимателей внецерковного толка – принципиальных эгоистов и одиночек – явно противоречит менталитету россиян с его соборностью и коллективистскими установками. «Безрелигиозная аскеза современного индивидуального предпринимательства представляет радикализированный вариант жестокосердного пуританизма, не находящего благодати во всём, что относится к традициям социальной благотворительности или даже долгосрочного социального авансирования, например, в виде программ помощи учащейся молодёжи. Думается, есть основание подозревать, что жестокое самоистязание индивидуального трудового накопления не располагает попустительствовать «социальному иждивен-

¹ Панарин А.С. Коллективная судьба или индивидуальное самоосуществление? //Вестник РАН. - 1992. - № 8. - С.17.

честву» в любых его формах. Если этим «аскетам» дано будет формировать социальную политику государства, то можно не сомневаться, что она будет крайне скаредной... Экономическая демократия народного капитализма будет, по крайней мере, на первых порах, весьма авторитарной в отношении многочисленных изгоев рыночного общества»¹. Недаром, согласно социологическим опросам, проводимым среди российских бизнесменов в 90-е гг. XX в., связанных с определением идеальных черт предпринимателя, оказывалось, что первые места занимают такие качества как энергичность, инициативность, умение руководить, ум и т.д. Социальная же ответственность предпринимателя не связывалась с главными, ведущими чертами, определяющими его личность.

Весьма показательны изменения, которые происходят в языковой картине мира у россиян, ибо они напрямую свидетельствуют о сдвиге в смысловом континууме. Например, негативное отношение к предпринимательству фиксируется в замене в общепотребительной лексике слова «предприниматель» на «новый русский», «олигарх». Лингвисты называют словосочетание «новые русские» языковой доминантой в российском обществе, начиная с конца XX столетия, именно они оказываются «модельной личностью» в современной России или социальным стереотипом последнего времени. Анализ средств массовой информации показывает, что в народном и журналистском «фольклоре» превалируют такие характеристики для выражения «новые русские», как неинтеллигентные нувориши, необразованные, обогатившиеся нечестным путем за счёт отмыwania грязных денег; богатые, безрассудно тратящие деньги молодые русские «буржуи». Даже ярый сторонник и практический вершитель рыночных реформ в нашей стране Е.Т.Гайдар заявляет по поводу «наших» олигархов: «это продукт советских представлений о капитализме. Помните, как «мистера Твистера, миллионера» изображали на карикатурах? Жирный тип с наглой рожей и мешком долларов за спиной. Жадный рот пожирает заводы ... 70 лет пропаганда внушала народу, что именно так выглядит капиталист. Вот наши «первенцы» такой образец и сделали предметом подражания»².

Содержание концепта «предприниматель» выстраивается в русской классической литературе в оппозиции *нравственный / безнравственный*. Русская мемуаристика допускает совмещение критериев нравственности с обладанием богатством и деловитостью. Современная литература и кино осуществляют реализацию концепта *предприниматель* в оппозиции *предстпник, бандит / жертва*. Деловая публицистика связывает концепт

¹ Панарин А.С. Коллективная судьба или индивидуальное самоосуществление? //Вестник Российской Академии наук. - 1992. - N 8. - С.18.

² Аргументы и факты, 2006. №11.

*предприниматель с противопоставлением успешного / неуспешного человека. В центре внимания неспециализированных СМИ прежде всего олигархи, мелкие и средние предприниматели вызывают гораздо меньший интерес и редко встречаются на страницах газет. Важнейшими оппозициями, формирующими концепт *предприниматель* по нашим материалам устной речи, выступают оппозиции *российский предприниматель / предприниматель в общемировой практике*, *предприниматель / «новый русский»*, *предприниматель / чиновник»*¹.*

Предпринимательская этика должна базироваться на общих этических нормах и правилах поведения, сложившихся в стране, в мире, в профессиональной этике, существующей в той или иной сфере деятельности. Общеэтические нормы поведения и предпринимательская этика неразрывно связана с такими понятиями, как совесть, честность, авторитет, благородство и т.д. Разрыв между этикой деловых людей и большинства населения может привести к крайне негативным последствиям. Об этом в свое время, в 1918 г. на съезде Союза российских промышленников и предпринимателей с горечью говорил В.Рябушинский, считавший, что предпринимательскому сословию в нашей стране нужно было активно брать на себя ответственность за развитие России в целом - и в экономическом, и в социальном, и в культурном смысле.

В настоящее время возникли предпосылки стабильной прогрессивной динамики России в мировом глобализирующемся пространстве. Возникает система корпоративной этики с более высоким уровнем осознания социальной ответственности как перед работниками фирм, так и перед потребителями и обществом в целом. Это ведет к сдвигу мотивов, ценностных установок предпринимательской деятельности и обновлению культурной картины мира российского социума.

¹ Милехина Т.А. Российские предприниматели и их речь (образ, концепты, типы речевых структур): автореферат дисс. ...доктора филол. наук. - 2005. - С.10-11.

Секция «Правовое и государственное регулирование»

Баладина Е.Ю., Чеченева Л.Н.

**Модель участия родительской общественности в системе
государственно-общественного управления территориальной
системой образования**

*Юго-Восточное управление министерства образования и науки
Самарской области*

Федеральная программа развития образования¹ предусматривает, что в результате модернизации общего образования как института социального развития получают распространение модели государственно-общественного управления.

Структура государственно-общественного управления на территории округа² была создана практически сразу после его образования, набор форм охватывал весь спектр участников образовательного процесса и заинтересованных социальных партнеров.

Старейшими элементами структуры являются Коллегия управления и Общественный совет округа, они положили начало работе по формированию системы государственно-общественного управления.

В Общественный совет входят Главы муниципальных образований, представители органов местного самоуправления, работодатели. В состав Коллегии включены представители ряда надзорных органов, что позволяет согласовывать многие вопросы функционирования и развития.

Позже в структуру были включены: Педагогическое собрание, Ученый совет, а также Совет родительской общественности³.

В Совет входят на постоянной основе делегаты, избранные Управляющими советами образовательных учреждений⁴. Главная цель работы Совета – формирование спроса родителей на качественные образовательные услуги, мотивации к получению информации о деятельности и направлениях развития системы образования.

В условиях образовательного округа оказались объединенными в единую сеть ОУ с ресурсами различного качества, расположенные в муниципальных образованиях с различным уровнем социально-экономического

¹ Постановление Правительства Российской Федерации от 7.02.2011 г. №61 «О Федеральной целевой программе развития образования на 2011 - 2015 годы» (http://минобрнауки.рф/документы/2010/файл/115/11.02.07-Постановление_61.pdf).

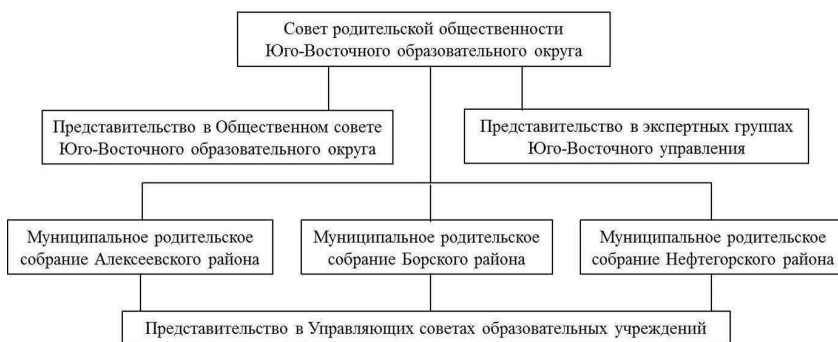
² На территории региона созданы образовательные округа, объединяющие муниципальные образования. На уровне округов полномочия министерства осуществляют территориальные управления.

³ Далее – Совет.

⁴ Далее – ОУ.

развития, бюджетной обеспеченности и управленческих ресурсов. Анализируя деятельность Совета, можно отметить, что со временем интересы родителей к системе образования менялись, переходя от бытовых вопросов к вопросам качества образовательных услуг. Достаточно часто наблюдалась ситуация мотивированной аргументации членами Совета правильности действий администрации иного ОУ, направленных на повышение качества образования или создание более комфортных условий для детей.

В начале 2012 года получила распространение такая форма работы как муниципальное родительское собрание. Согласно положению в период между заседаниями работу должен координировать постоянно действующий коллегиальный орган. На этом этапе деятельность Совета получила развитие в части разнообразия используемых форм (см.рис.).



Обязательным стало представительство членов Совета в Общественном совете муниципальных образований, в большинстве экспертных советов (групп), проводящих оценку программ, проектов и мероприятий, направленных на повышение доступности и качества образования, к примеру:

- экспертный совет по оценке соответствия реализуемых образовательных программ требованиям федерального государственного образовательного стандарта;
- рабочие группы по разработке программы оптимизации сети ОУ, проведению оценки последствий оптимизации для соблюдения прав и законных интересов детей;
- экспертный совет по установлению стимулирующих выплат руководителям ОУ.

Представительство родительской общественности в экспертном совете по установлению стимулирующих выплат руководителям оказалось особенно актуальным в условиях перехода к эффективному контракту.

Достижение целей Программы поэтапного совершенствования системы оплаты труда¹ требует решения задачи ориентирования оплаты труда работников на достижение конкретных показателей качества и количества оказываемых услуг. В регионе используется отраслевая система оплаты труда, в основу которой положен принцип оценки эффективности и качества работы руководящих и педагогических работников. Управлением организована работа Экспертного совета, по итогам экспертизы выносятся представления о возможности установления директору стимулирующих выплат.

Работа представителей родительской общественности в составе экспертных групп позволяет обеспечивать высокую степень открытости и прозрачности деятельности системы образования, повышать уровень спроса на качественные образовательные услуги.

Позитивным эффектом в данном случае является то, что участники экспертных групп переносят присвоенные образцы поведения не только в условия ОУ, но и к своим работодателям, пропагандируя систему эффективного контракта в других отраслях.

Важной формой вовлечения родителей в деятельность системы образования является проведение опросов общественности об уровне удовлетворенности условиями и качеством предоставления образовательных услуг. Советом было высказано предложение отказаться от такого канала связи, как передача опросных листов родителям через классных руководителей и детей, поскольку опыт показывает, что в этом случае объективность высказываемых оценок снижается.

Теперь два раза в год опросные листы направляются на предприятия, в учреждения и организации, работодатели организуют участие своих сотрудников в опросе. Члены Совета принимают участие в деятельности рабочих групп по обработке результатов. Такая процедура проведения опросов если и не заменяет форму проведения их специализированными сторонними организациями, то значительно повышает доверие к результатам опроса.

Результаты опроса подтвердили возросшую потребность родителей в информационной открытости и рост интереса к участию в управлении ОУ. Так, доля родителей, которые, по их оценкам, привлекаются к участию в управлении «на постоянной основе», за год возросла более чем на 20%. Доля респондентов, оценивающих свою потребность в информационной открытости, как высокую, и считающих, что данная потребность образовательным учреждением в целом удовлетворяется, составила 53,9%.

¹ Распоряжение Правительства РФ от 26 ноября 2012 года № 2190 «О программе поэтапного совершенствования системы оплаты труда в государственных (муниципальных) учреждениях на 2012-2018 годы» (<http://www.rg.ru/2012/12/04/oplata-site-dok.html>).

Бородина М.И.

Нужна ли России ювенальная юстиция?

ФГБОУ ВПО «ВГСПУ» (г. Волгоград)

В настоящее время одной из наиболее значимых проблем российского общества и государства является проблема детской преступности и, соответственно, установление действенного контроля над ростом преступного поведения несовершеннолетних. Однако прежде чем говорить о таком контроле, необходимо решить не менее важную задачу – задачу наилучшего обеспечения прав и законных интересов детей, попавших в поле зрения закона и суда в результате совершения противоправного деяния, наказуемого в соответствии с УК РФ.

Речь идет о разработке и внедрении концепции ювенальной юстиции как комплексной отрасли российского правосудия по делам несовершеннолетних. Предпосылкой создания ювенальных судов должна стать ратификация в 1990 г. нашим государством Конвенции о правах ребенка ООН 1989 г., в соответствии с основными положениями которой во всех действиях государственных, частных учреждений, суда, административных и законодательных органов, предпринимаемых в отношении детей, первоочередное внимание должно уделяться наилучшему обеспечению их интересов.

Поэтому в России приоритет прав и свобод человека и гражданина, провозглашенный в Конституции РФ 1993 г., начинается с максимально возможного обеспечения прав и свобод несовершеннолетних. Особенно это касается законных интересов детей, оказавшихся в трудной жизненной ситуации, а в нашем случае – детей-правонарушителей, детей-преступников.

Подразумевается, что именно в ювенальных судах – судах межотраслевой судебной юрисдикции – должны в комплексном порядке решаться вопросы как судебной защиты прав данной категории несовершеннолетних, так и их юридической (уголовной) ответственности за совершенные правонарушения. При этом целью ювенальной юстиции должно стать обеспечение реализации такой ответственности в установленном законом порядке при одновременном признании прав и свобод несовершеннолетнего преступника приоритетными, главенствующими для общества и государства, что позволит наиболее эффективным способом осуществить его реабилитацию и ресоциализацию и перевоспитать его в ответственного, приносящего пользу себе и обществу индивида.

В общем виде в систему ювенальной юстиции, помимо специализированных судов и судей, должна входить ювенальная прокуратура, детская адвокатура, уполномоченные по правам ребенка, соответствующие соци-

альные учреждения, а также институт социальных работников, ведущую роль которого трудно переоценить: дело в том, что судья при рассмотрении дела несовершеннолетнего не ограничивается исключительно вынесением судебного решения, но и принимает меры по выявлению причин совершения преступления, их устранению, оказанию помощи ребенку, восстановлению его нарушенных прав и свобод. И именно доклады социальных работников о результатах исследования личности несовершеннолетнего, условий его жизни оказывают ювенальному судье помощь в судебном разбирательстве.

В итоге вся деятельность ювенальной юстиции способствует учету несовершеннолетних как особой группы населения, нуждающейся в повышенной защите со стороны общества и государства; уважению и защите прав и свобод ребенка; обеспечению прав несовершеннолетнего на своевременное, качественное и беспристрастное рассмотрение его уголовного дела квалифицированным судебным органом – судом по делам несовершеннолетних. Результатом становится эффективная профилактика правонарушений среди детей, справедливость любого правового решения в отношении них и обеспечение реабилитации и ресоциализации личности ребенка в максимально благоприятных условиях.

Таким образом, интересы охраны прав детей-преступников, обеспечение наибольшего содействия их благополучию, сокращение использования в отношении них исключительно карательных санкций делает задачу создания в России системы ювенальной юстиции актуальной и подлежащей скорейшему разрешению на данном этапе становления и развития РФ как правового и социального государства.

Бушуева М.А.

Анализ механизма государственно-частного партнерства

НИ ТПУ (Томская область, г. Северск)

Взаимодействие государства и частных компаний для решения общественно значимых задач имеет давнюю историю. Особенно интенсивное развитие государственно-частных партнерств (ГЧП) в мире, в том числе, и в ЕС, получило в последние два десятилетия, и важность данного вида партнерства растет с каждым годом.

По количеству соглашений ГЧП бесспорным лидером является Великобритания, на экономику которой по итогам 2010 года приходится 44 сделки из 112 проектов в ГЧП в целом по ЕС. С 1990 по 2009 годы доля Великобритании в общеевропейском количестве проектов в ГЧП составила 67.1%, а по их стоимости – 52.5%. Следующие результаты по численности и стоимости соглашений ГЧП в общем объеме ЕС за аналогичный период продемонстрировала Испания - 10.1% и 11.4%, соответственно. На

третьей позиции Франция - 5.4% и 5.3%. Если же говорить о показателях 2010 года, то во Франции было реализовано 19 проектов в рамках ГЧП [1].

В Великобритании концепция «Государственно-частного партнёрства» реализуется на практике преимущественно в форме «Частной финансовой инициативы» (ЧФИ) (The Private Finance Initiative – PFI).

В рамках типичного контракта ЧФИ подрядчики финансируют все расходы по строительству из своих средств. Государственные органы производят расчёты с подрядчиками только после завершения строительства объектов инфраструктуры и полного их оснащения. Доход подрядчиков составляет 10-14% от затраченной суммы [2].

В их обязанности входит также поддержание построенных сооружений в рабочем состоянии в течение всего времени их эксплуатации (обычно 25 лет). Существуют согласованные стандарты осуществления подобных проектов и штрафные санкции за невыполнение подрядчиками своих обязательств. Кроме того, такая система устраняет возможные противоречия между спонсорами и подрядчиками. Таким образом, государство получило возможность обеспечивать строительство большого количества объектов (госпитали, школы, тюрьмы и др.), не увеличивая налоги [2].

Отдельно стоит отметить перераспределение отраслевых приоритетов в европейских проектах ГЧП за последнее время. По итогам 2010 года лидером по количеству соглашений ГЧП в ЕС является сфера образования (34 %), ощутимо опережающая традиционную для ГЧП транспортную сферу (21%). Значительные позиции в общем объеме сделок ГЧП занимает и здравоохранение (17%). Важно и то, что по объему сделок в 2010 году «нетранспортные» сегменты в целом впервые заняли более половины суммарной стоимости проектов ГЧП. А совокупная доля образования и здравоохранения возросла до 35% по стоимости и до 51% по количеству сделок [1].

Противники курса на либерализацию и приватизацию сразу увидели в ГЧП политическую подоплеку. Министерства бойко рапортуют о новых школах, дорогах, больницах, построенных втрое дешевле обычного, в то время как выплаты частному инвестору лишь растянуты во времени на 25–30 лет. Так, каждый «дешевый» проект ГЧП на деле увеличивает внутренний долг и в конечном итоге ложится тяжелым бременем на плечи налогоплательщиков [3].

Данное обстоятельство заставило отказаться от взгляда на ГЧП как на более выгодный способ возведения инфраструктуры. На сегодняшний день основным преимуществом ГЧП перед госзаказом принято считать не низкую стоимость проектов, а более высокое качество. Оно создается благодаря возможности сбалансированного распределения рисков между государством и частной компанией-инвестором. Частный сектор, как правило, имеет большую компетентность в части оценки рисков. Перекалывание

именно финансовых рисков на плечи частного партнера должно, по замыслу авторов проекта, обеспечить более высокое качество.

Волна скандалов, связанных с неэффективным использованием средств проектов ГЧП, начавшаяся в самом сердце родины ГЧП — лондонской подземке, показала, что и качество совместных проектов не всегда оказывается на высоте.

Важным условием для успешного функционирования ГЧП является политическая стабильность: инфраструктурные проекты, как правило, достаточно затратные. Они приносят прибыль лишь со временем. В странах с развивающейся экономикой, где проекты осуществляются с большим участием иностранного капитала, инвесторы подвергаются помимо прочих рисков еще и валютному риску: курс национальной валюты может сильно измениться, а доходы от инфраструктурного объекта всегда бывают выражены в национальной валюте. Учитывая последнее, шансы на участие крупных международных игроков в российских проектах стоит оценить как умеренно оптимистичные, а значит, рассчитывать придется в основном на собственные силы [3].

Литература

1. Развитие государственно-частного партнерства в странах ЕС и России [Электронный ресурс]: Инициативы XXI века // Интернет-журнал. — URL: <http://www.ini21.ru/> (дата обращения: 11.11.2012).

2. О системе государственно-частного партнерства в Великобритании [Электронный ресурс]: государственно-частное партнерство в России // Интернет-портал. — URL: [http:// www.pppinrussia.ru/](http://www.pppinrussia.ru/) (дата обращения: 13.11.2012).

3. Бицоти Б.Б. Государственно-частное партнерство: перспектива и ретроспектива [Электронный ресурс]: Бюджет / Б.Б. Бицоти // Интернет-журнал. — URL: <http://bujet.ru/> (дата обращения: 03.11.2012).

Зенькова А.В.

Тенденции развития правового регулирования расследования и учета профессиональных заболеваний:

Республика Беларусь и Российская Федерация

науч. рук. Петченко Т.М.

Белорусский государственный университет (БГУ)

9 декабря 1994 года в Москве было подписано Соглашение о сотрудничестве в области охраны труда, в состав участников которого входит и Республика Беларусь, и Российская Федерация (далее - РФ), в котором в числе основных направлений деятельности стран в области охраны труда предусматривается совершенствование порядка расследования и учета профессиональных заболеваний.

Вопросы расследования и учета профессиональных заболеваний в Республике Беларусь регулируются Правилами расследования и учета несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний, утвержденными постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 15.01.2004 № 30 (далее - Правила). В России порядок расследования профессиональных заболеваний регулируется отдельным Положением о расследовании и учете профессиональных заболеваний, утвержденным постановлением Правительства РФ от 15.12.2000 № 967 (далее - Положение).

Анализ трудового законодательства Республики Беларусь позволил нам выявить недостатки правового регулирования расследования и учета профессиональных заболеваний и предложить пути их устранения:

Включить в Правила определения понятий «профессиональное заболевание», связав его с местом и временем наступления заболевания, и «акт о случае профессионального заболевания».

Разграничить понятия «острое» и «хроническое профессиональное заболевание», и в зависимости от этого определить порядок их расследования.

Возложить на нанимателя обязанность организовать расследование обстоятельств и причин возникновения профессионального заболевания у работника с установлением ответственности за ее невыполнение.

Признать обязательным участие в комиссии по расследованию профессионального заболевания специалиста по охране труда во всех случаях их обнаружения.

Закрепить необходимость включения в состав комиссии по расследованию представителя организации, направившей работника к другому нанимателю.

Закрепить возможность составления акта о профессиональном заболевании всеми членами комиссии, а не только одним ее представителем (врачом-гигиенистом).

По нашему мнению законодательство РФ в части регулирования расследования и учета профессиональных заболеваний имеет отдельные недостатки: в Положении не определены крайние сроки расследования заболеваний по их видам (острые, хроническое), а указан только срок образования комиссии нанимателем, что может негативно отразиться на качестве и сроках расследования; в состав комиссии по расследованию не входит страховщик, что не отвечает как его интересам в части выплаты страхового возмещения, так и интересам потерпевшего; не закреплена обязанность работодателя обеспечивать систематическое проведение анализа причин несчастных случаев на производстве и профессиональных заболеваний, рассмотрение их в коллективах работников, разработку и осуществление мероприятий по профилактике профессиональной заболеваемости.

В целях унификации правового регулирования в данной сфере, как в Республике Беларусь, так и в России следует закрепить норму о расследовании профессионального заболевания либо по месту его возникновения (а не по месту обнаружения), либо в обоих местах объединенной комиссией для обеспечения полноты раскрытия обстоятельств произошедшего.

Обращаем внимание на то, что фактическое улучшение существующих условий труда должно стать приоритетным по сравнению с предоставлением льгот и компенсаций за работы во вредных и тяжелых условиях.

Михасёва Е.А.

Алименты и расходы на содержание детей, оставшихся без попечения родителей, по законодательству Республики Беларусь и Российской Федерации

Белорусский государственный университет (г. Минск)

Социальное сиротство является одной из самых острых проблем всего человечества в настоящее время. Социальный сирота – это ребенок, который имеет биологических родителей, но они по каким-то причинам не занимаются воспитанием ребенка и не заботятся о нем [1, с. 192]. В этом случае заботу о детях берет на себя общество и государство. Однако как в Республике Беларусь, так и в Российской Федерации это не освобождает подобных родителей от обязанности по содержанию детей.

Статья 93 Кодекса Республики Беларусь о браке и семье предусматривает, что родители, лишенные родительских прав, родители, у которых дети отобраны без лишения родительских прав по решению суда, родители, у которых дети отобраны по решению комиссии по делам несовершеннолетних районного, городского исполнительного комитета, местной администрации района в городе по месту нахождения ребенка, родители, находящиеся в розыске, лечебно-трудовых профилакториях или в местах содержания под стражей, родители, отбывающие наказание в учреждениях, исполняющих наказание в виде лишения свободы, ограничения свободы, ареста, возмещают в полном объеме расходы, затраченные государством на содержание детей, за весь период нахождения детей на государственном обеспечении детские интернатных учреждениях, учреждениях профессионально-технического, среднего специального, высшего образования, детских домах семейного типа, опекунских семьях, приемных семьях.

По сравнению с Республикой Беларусь в Российской Федерации средства на содержание детей, оставшихся без попечения родителей, взыскиваются в рамках алиментных правоотношений. Часть 2 статьи 84 Семейного кодекса Российской Федерации говорит о том, что алименты, взыскиваемые с родителей на детей, оставшихся без попечения родителей и находящихся в воспитательных учреждениях, лечебных учреждениях, учреждениях социальной защиты населения и в других аналогичных

учреждениях, зачисляются на счета этих учреждений, где учитываются отдельно по каждому ребенку. Причем «при лишении родительских прав обоих родителей или одного из них, когда передача ребенка другому родителю невозможна, алименты подлежат взысканию не органу опеки и попечительства, которому согласно п. 5 ст. 71 СК РФ передается ребенок, а перечисляются на личный счет ребенка в отделении Сберегательного банка» [2, с. 455].

Выделение белорусским законодателем отдельно от алиментных правоотношений института взыскания расходов на содержание детей позволяет говорить о перевесе публичного начала при решении рассматриваемого вопроса, что и предопределяет его основные особенности. Они выражаются в установлении государством дополнительных механизмов, позволяющих усилить эффективность взыскания расходов с родителей, чьи дети находятся на государственном обеспечении. В виду особой важности защищаемых интересов законодатель предоставил большое количество льгот и гарантий для истца при рассмотрении, разрешении и исполнении судами дел о взыскании расходов. Помимо этого были установлены дополнительные ограничения для ответчиков: обязательное наложение ареста на имущество; постановка на учет в органах внутренних дел; направление в лечебно-трудовые профилактории; ограничение жилищных прав; обязательное трудоустройство; проставление специальной отметки в паспортах обязанных лиц, ограничение права выезда из страны; запрет на отчуждение недвижимого имущества; трудовой отпуск размером в 7 дней и др.

Литература:

1. Социальная педагогика: Курс лекций / М.А. Галагузова, Ю.Н. Галагузова, Г.Н. Шпинова и др. - М.: Гуманитар. изд. центр "Владос", 2000. - 415, [1] с. – (Учебное пособие для вузов).
2. Семейное законодательство. – Под ред. С.А. Подзорова - М.: Издательство «Экзамен», 2003. – 528 с.

Морозов О.О.

**Зарубежный опыт применения принципов
государственно-частного партнерства**

*Московский государственный университет путей сообщения
(г. Москва)*

Механизм государственно-частного партнерства (ГЧП) сформировался в начале 90-х гг. XX в. В его основу была положена модель «частной финансовой инициативы», т.н. «британская модель» ГЧП, которая представляла собой модернизированную концепцию управления государственной собственностью [3].

ГЧП как новая особая форма взаимодействия государства и частного бизнеса, основанная на распределении рисков и балансе интересов сторон, получает широкое распространение в экономике ряда развитых и развивающихся стран [1].

В США успешно реализуется множество проектов в форме ГЧП, субъектами которых выступают федеральные, муниципальные органы власти и коммерческие структуры. Сферами, в которых данная модель сотрудничества получила наибольшее распространение, являются модернизация инфраструктуры, развитие транспорта, экономичное использование водных ресурсов, утилизация бытовых отходов. По данным Национального института государственно-частного партнерства, более 30% среднестатистических муниципальных сервисных служб функционируют в формате ГЧП [4].

На территории Японии ГЧП получает распространение в инфраструктурных отраслях экономики: развитие морских портов, аэропортов, автомобильных и железных дорог, предприятий по переработке мусора, водопроводов, канализационных систем, административных зданий, объектов здравоохранения, предприятий сферы культуры, образования и социального обеспечения. Основную роль в инициировании проектов ГЧП играют местные органы власти различных уровней.

В Финляндии ГЧП приобретает форму государственной поддержки, которая в значительной степени адресуется в виде государственных субсидий малым предприятиям, производящим инновационную продукцию. Отбор объектов для инвестирования и бюджетного софинансирования осуществляют 15 региональных центров поддержки предпринимательства на основе рекомендаций Министерства промышленности и торговли по программе ТЕКЕС. Начинающим предпринимателям предоставляется значительная помощь в продвижении своей продукции, включая организацию их участие в международных выставках.

В Швеции основным объектом государственной поддержки является реализация экспортной стратегии [2]. Национальные предприятия получают информационно-консультационную помощь, включая разработку маркетинговых программ развития экспорта по конкретным странам. Им также предоставляются среднесрочные и долгосрочные кредиты по минимально возможной процентной ставке, в том числе на цели лизинга и аренды.

Литература

1. Государственно-частное партнерство/ Newtemper/ [Электронный ресурс]/ Режим доступа: http://www.newtemper.com/obschestvo/vlast/gosudarstvenno-chastnoe_partnerstvo_1645

2.Ловидова А.Г. Современные формы частно-государственного партнерства в области экспорта (на примере скандинавских стран) // Российское предпринимательство. — 2008. — № 12 Вып. 2 (125). — с. 31-34.

3.Частная финансовая инициатива в Великобритании/ Home finance/ [Электронный ресурс]/ Режим доступа: <http://home-finance.ru/2012-12/chastnaya-finansovaya-initsiativa-v-velikobritanii.html>

4.Черенков В.В., США: государственно-частное партнерство по внедрению инноваций// «Российское предпринимательство» , 2010, № 10 Вып. 2 (169) – с. 32-37.

Морозов О.О.

**Описание основных механизмов государственно-частного
партнерства, действующих в России**

Московский государственный университет путей сообщения
(г. Москва)

Главными препятствиями для развития экономики России являются изношенность инфраструктурных фондов и низкие темпы строительства новых. Особенно остро этот вопрос стоит в сфере ЖКХ (износ фондов до 80%), транспорта и в социальной сфере. В условиях бюджетных ограничений становятся востребованными инструменты государственно-частного партнерства (далее ГЧП), позволяющие мобилизовать частный капитал для инвестирования в инфраструктурные проекты.

Основное развитие ГЧП в России началось в 2005 году с принятия федерального закона “О концессионных соглашениях”, за которым последовали создание Инвестиционного фонда Российской Федерации и развитие регионального законодательства о государственно-частных партнерствах.

В целях упрощения и унификации работы механизмов по выполнению концессионных соглашений было утверждено 12 типовых концессионных соглашений. Концессии предоставляются на федеральном, региональном и местном уровнях, в зависимости от объемов финансирования и степени связанных с этим рисков. По состоянию на конец 2011 года на стадиях подготовки, заключения и реализации концессионных соглашений находятся 5 инвестиционных проектов федерального уровня, 8 региональных и 168 муниципального уровня [2].

Концессионные соглашения на федеральном уровне реализуются в части строительства транспортной инфраструктуры. Концессионные соглашения на уровне муниципальных образований заключены в отношении объектов коммунального хозяйства, автомобильных дорог и инженерных сооружений транспортной инфраструктуры, объектов переработки и утили-

лизации бытовых отходов, объектов культуры, спорта, образования и здравоохранения.

Деятельность Инвестиционного фонда Российской Федерации (далее Фонд) регулируется Постановлением Правительства Российской Федерации [1]. Сам Фонд имеет возможность принимать участие в реализации крупномасштабных концессионных проектов общегосударственного значения.

Фонд финансирует проекты в следующих формах:

- бюджетные инвестиции в строительство объектов, которые будут переданы в государственную собственность;
- предоставление субсидий бюджетам субъектов РФ;
- участие в уставных капиталах открытых акционерных обществ;
- предоставление субсидии Государственной компании “Российские автомобильные дороги” на строительство и реконструкцию автомобильных дорог.

В настоящее время утверждены 43 проекта фонда: 18 общегосударственных и 25 региональных проектов.

Литература

1.Постановление № 134 Правительства РФ “Об утверждении правил формирования и использования бюджетных ассигнований Инвестиционного фонда Российской Федерации” от 1 марта 2008 года.

2.Ярмалчук М.В. Государственно-частные партнерства в России /[Электронный ресурс]/ Режим доступа: <http://www.ebrd.com/russian/downloads/research/law/lit112rf.pdf>

Почтарев А.А.

Проблема владения в Российском гражданском праве

МГЮА им. О.Е. Кутафина (г. Москва)

Процесс модернизации Гражданского кодекса РФ (далее ГК РФ) по замыслу авторов Проекта Федерального закона «О внесении изменений в части первую, вторую, третью и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации...»¹ (далее Законопроект) должен был завершиться уже к концу 2012 – началу 2013 года.

На фоне неутрачивающих научных дискуссий по ряду теоретических вопросов, ранее изложенных в Концепции развития гражданского законода-

¹ Проект Федерального закона № 47538-6 «О внесении изменений в части первую, вторую, третью и четвертую Гражданского кодекса Российской Федерации, а также в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (ред., принятая ГД ФС РФ в I чтении 27.04.2012) [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система Консультант плюс.

тельства Российской Федерации¹ (далее Концепция), большинство спорных положений все равно было включено в проект изменений ГК РФ. При ближайшем рассмотрении, стало очевидно, что такого рода «масштабные» изменения, затрагивающие почти все основополагающие институты гражданского права, требуют более тщательной фундаментальной проработки.

Несмотря на многочисленные упреки о несогласованности (иногда и явной противоречивости) отдельных положений Законопроекта, а также чрезмерном, порой исторически ничем не обусловленном, заимствовании нормативных конструкций из Германского гражданского уложения, данный документ был принят Государственной Думой РФ в первом чтении уже 27 апреля 2012 года. Столь кардинальные предложения Законопроекта привлекли к себе пристальное внимание научного сообщества, утверждавшего о невозможности единовременного пересмотра имеющихся в ГК РФ норм. По сути, это и стало одной из причин последующего дробления Законопроекта на несколько малых частей.

Основной целью названного Законопроекта является – укрепление и придание большей стабильности экономическому обороту. Среди мер, направленных на ее достижение, стоит отметить восстановление института владения.

Законопроектом предусмотрено структурное изменение раздела II ГК РФ «Право собственности и другие вещные права», путем включения в него отдельного подраздела «Владение».

Ранее подобное предложение высказывалось цивилистами дореволюционного периода со следующей мотивировкой: так как владение «представляет фактическую сторону собственности, так как защита его устанавливается в интересе собственности и так как, наконец, продолжительное владение способно превратиться в право собственности, то изложение его должно непосредственно предшествовать изложению права собственности и изложению прав на чужие вещи»².

Позиция авторов Законопроекта логична и разумна с точки зрения объективной необходимости нормативного закрепления понятия, видов и признаков владения, перечня законных владельцев, а также положений, регламентирующих владельческую защиту. С другой же стороны, в Концепции и Законопроекте явно усматривается неоднозначное восприятие владения.

¹ «Концепция развития гражданского законодательства Российской Федерации» (одобрена решением Совета при Президенте РФ по кодификации и совершенствованию гражданского законодательства от 07.10.2009) – М.: Вестник ВАС РФ, № 11, ноябрь, 2009

² Шершеневич Г. Ф. Учебник русского гражданского права – М.: Изд. Бр. Башмаковых, 1911 – С. 201-202

В сложившейся ситуации очень важно проанализировать общепринятые подходы к пониманию владения, и, абстрагируясь от некоего мнимого влияния Германского гражданского уложения, попытаться уяснить, какой из них ближе нашей правовой системе.

Изначально стоит обратиться к истокам цивилистики. Так, согласно римскому праву, владение (*possessio*) состояло из двух элементов: фактического господства над вещью (*corpus*) и воли (намерения) владеть вещью как своей собственной (*animus*). В связи с появлением такой структуры *possessio*, возникло несколько течений научной мысли.

Первым возник вопрос о том, какая часть владения превалирует над другой. По данному вопросу мнения римских юристов разделились. Одни считали доминирующей роль *animus*'а, при которой для владения вещью не имеет никакого значения утрата фактического господства над ней (так называемая фикция фактического присутствия владельца), другие говорили о привилегированном значении *corpus*'а, исходя из чего физическое обладание всегда первично (естественность природы владения), третьи наделяли равным значением *corpus* и *animus*, связывая такой баланс с разным значением элементов, зависящим от правового режима объекта владения¹.

В последующем на основании названных воззрений были сформированы подходы к пониманию владения.

Так К.Ф. Савиньи и его последователи отдавали предпочтение волевому элементу, и считали владение физическим господством над вещью, соединенным с намерением обладать ею, как своею, по образцу собственника. Отмечается, что «юридическим владельцем вещи считался лишь тот обладатель вещи, который проявлял желание присвоить себе вещь полностью и не признавал какой-либо высшей власти по отношению к вещи, составлявшей объект его господства. Таким образом, юридическим владельцем являлось только то лицо, которое желало господствовать над вещью подобно собственнику»². Используя такого рода конструкцию, Савиньи различал владение и держание. Последнее «подразумевает, что вещью обладает лицо, которое признает власть другого лица над этой вещью»³.

¹ См: Синицын С.А. Владение и владельческая защита в гражданском праве государств континентальной Европы. М.: Статут, 2012 [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система Консультант плюс.

² Гринько М.А. Институт владения в Германском гражданском уложении 1896 г.: к истории вопроса. – М.: Вестн. МГУ. Сер. 11, Право. 1999. N 3 – С. 99

³ Вороной В.В. Феномен владения в цивилистической науке – М.: Законодательство. 2002, № 10

Вместе с этим, также заслуживает внимания позиция Г.Ф. Пухты, который развивал идеи К.Ф. Савиньи: «воля, покорив себе вещи, действия и внешние лица, хочет сделаться предметом себя самой, дабы, изшедши из себя и обняв в один круг предметы внешнего покорения, возвратиться, наконец, к себе самой»¹. На наш взгляд, автор обоснованно дает понять, что любое целенаправленное взаимодействие лица с внешним миром возможно только при наличии на то воли, способной удовлетворить имеющийся интерес. Несмотря на это, данное высказывание в последующем было подвергнуто критике Ф.Л. Морошкиным за свою неопределенность: «если возможно проявление воли, желающей быть вольною, отвлеченной от всякого предмета, то это проявление будет действие самое неопределенное: воля будет хотеть неведомо чего, будет казаться неведомо чем, и сама она будет неведомо что. Но как скоро она захочет чего-либо вне себя, захочет быть волею действительной, ведомой..., то она тотчас подвергается всем условиям и ограничениям»².

В противовес «субъективных» теорий, Р. Иерингом высказана точка зрения о главенстве *corpus*’а при рассмотрении элементов владения («объективная» теория). «Ученый предложил понимать под владельцем каждого, кто имеет фактическое господство над вещью, т.е. безотносительно к содержанию намерения такого лица..., и снабдить его соответствующей защитой»³. Так Р. Иеринг считал, что «*corpus* представляет собой никак не статическое состояние, а совершение действий, свидетельствующих о намерении присвоения, что, по сути, означает сам *animus*, выраженный в действии, который тем не менее не теряет самостоятельного значения, но составляет с *corpus*’ом единое правовое целое»⁴.

По нашему мнению, субъективная и объективная часть владения неразрывны, равнозначны и существуют исключительно в постоянной взаимосвязи (взаимодействии). Владеть, в нашем понимании, значит иметь непосредственный постоянный контакт с вещью путем подчинения ее как физически, так путем осознания и желания установить такое доминирующее положение над конкретным объектом.

Еще одной центральной проблемой отечественной цивилистической науки считается неразрешимый вопрос «владение факт или право?». Сегодня, в связи с активным обсуждением положений Законопроекта, данная тема приобретает все большую актуальность.

¹ Морошкин Ф. Л. О владении по началам российского законодательства. М.: Университетская типография, 1837 – С. 16

² Там же. – С. 30-31

³ Вороной В.В. Указ. сочинение.

⁴ Сеницин С.А. Указ. сочинение.

Рассмотрим точки зрения, высказанные в поддержку признания владения фактом.

Первым сформулировал подобную позицию К.Ф. Савиньи, который подчеркивал, что «первоначально владение есть не более чем факт, но в то же время факт, с которым соединены правовые последствия осуществления владения – давность и интердиктная защита. По мнению ученого, во владении необходимо рассматривать не право на владение, а права, происходящие из владения»¹.

С другой стороны, как отмечалось ранее, владение для Савиньи заключается в субъективном восприятии, волевом отношении к вещи как к своей. Такое взаимодействие с объектом, его ощущение, будучи следствием, на наш взгляд, должно иметь и конкретную причину. Владение, как таковое, не возникает из ниоткуда, оно происходит из весьма определенных обстоятельств (например, передача или находка). Таким образом, исходя из теории Савиньи, получается, что факт (основание владения) порождает некий «голый» факт (владение), констатирующий жизненное обстоятельство, которое в дальнейшем может иметь юридическое значение.

Вместе с этим, Д.В. Дождев обозначил недоработки названной теории: «по мнению Савиньи, в нарушении владения не затрагивается никакого права и во владении защищается не право, а факт. Тем не менее, он объявляет нарушение факта правонарушением: противоправным оказывается как произвольность вторжения, так и то, что вторжение затрагивает сферу непосредственного контроля лица»².

В этом ключе стоит выделить справедливое замечание Л.Ю. Василевской о том, что «в любом процессе по защите субъективного гражданского права рассматриваются конкретные юридические факты, порождающие защищаемое право. В посессорном процессе рассматривается только факт владения, так как именно он и является единственным, необходимым и достаточным основанием для возникновения права на защиту владения»³.

Существуют и иные подходы к обоснованию владения как факта. К.А. Неволин полагал, что владение - это фактическое содержание лицом

¹ Вороной В.В. Указ. сочинение.

² Дождев Д.В. Владение в системе гражданского права. М: Вестник гражданского права. 2009. № 4 [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система Консультант плюс.

³ Василевская Л.Ю. Владение и владельческая защита: проблемы теории и правоприменения. М.: Цивилист. 2011. № 1. [Электронный ресурс] // Справочно-правовая система Консультант плюс.

вещи в своей власти, с присвоением себе на вещь права собственности¹. Другой русский цивилист, Д.И. Мейер, указывал: «Мы не признаем владение правом, а определяем его лишь фактическим отношением к вещи, поэтому нет надобности относить к владению все те понятия, которые входят в состав права; но вместе с тем владение и не исключает всех тех понятий, которые входят в состав права»². Профессор В.И. Синайский также придерживался мнения о фактическом содержании владения. «По его словам, римляне, предоставив владельцу право на защиту, тем самым фактическое отношение по владению стали рассматривать как фикцию права, но не более того»³.

Проектом изменений ГК РФ предлагается взять за основу именно подобное суждение и признавать владение фактом. Доводы в защиту этого решения высказаны авторами Концепции (К.И. Скловским и Е.И. Сухановым). Они уверены, что в случае признания владения правом, «оно будет пересекаться со многими другими вещными правами».

К.И. Скловский в своей работе говорит, что владение - это «фактическое господство над вещью, оно всецело относится к внешним факторам. Описывать его можно, прибегая к понятиям состояния, позиции (владельческая позиция), но не как не к теории права». Затем он настаивает, что владение — это не поведение, а реальность, а для того чтобы осуществить владение необходимы физические усилия и расходы. После чего автор подчеркивает, что «владение или есть, или его нет; юридических качеств само владение не имеет»⁴.

Выходит, что указанная трактовка видит во владении категорию статическую, неизменную и не от чего не зависящую. Тогда возникает вопрос: почему разные правовые системы трактуют ее неоднозначно? На наш взгляд, именно законодатель, облачая ту или иную фактическую модель в форму закона, создает не что иное, как право, обеспечивая этим необходимую стабильность в данной сфере общественных отношений.

Основным приверженцем противоположных взглядов на природу владения считается Р. Иеринг, который рассматривал владение в качестве

¹ См. Неволин К.А. Полн. собр. соч. Т. 4. История российских гражданских законов. СПб.: Типография императорской Академии наук. 1857 – С. 110.

² Русское гражданское право: Чтения, изданные по запискам слушателей: С приложением биографий и портретов Д. И. Мейера и А. И. Вицына и 3-х указателей / Мейер Д.И.; Под ред.: А.И. Вицын; Испр. и доп.: А.Х. Гольмстен. - 10-е изд., испр. и доп. - Петроград: Н. К. Мартынов, 1915 – С. 229

³ Вороной В.В. Указ. сочинение.

⁴ См. Скловский К.И. Владение в гражданском кодексе – М.: Закон. 2009. № 5 – С. 49-54

юридически защищенного интереса, а значит, несомненно, – в качестве права.

Г.Ф. Пухта соглашается с указанным суждением: «сам факт – это право, владение-право, право владения. Право, которое заключается в естественном господстве над вещами и так реализуется между правом личности и правовым господством над вещами»¹. Автор также отмечает, что смысл признания владения правом состоит в необходимости его защиты до выяснения всех обстоятельств.

Нельзя не согласиться с авторитетным мнением представителей классической отечественной доктрины. Так Г.Ф. Шершеневич настаивает, что «владение есть право, по содержанию своему близко подходящее к праву собственности и даже заменяющее его для владельца, доколь не будет доказано, что сильнейшее, лучшее право на ту же вещь, дающее то же право на владение, право собственности, принадлежит другому лицу»².

В Законопроекте, с целью разрешения сложившихся коллизий, предусмотрено, что в состав права собственности входит не владение-факт, а владение-правомочие, которое по своему существу имеет отношение к праву и напрямую с ним связано (п. 2 ст. 209, пп. 1 п. 1 ст. 213 Проекта ГК РФ). Помимо этого, в Концепции неоднозначно излагается точка зрения о непрерывности владения при универсальном правопреемстве в отношении вещи. Если допускать подобную преемственность, владение переходит вместе со всем комплексом прав к другому лицу, но почему тогда оно изначально признается фактом, а не правом.

С.А. Муромцев полагает: «каждое отношение, которое называют правом, есть не что иное, как некоторое фактическое отношение, сопровождаемое юридической защитой, и... юридический элемент такого отношения состоит только в том, что оно имеет эту защиту. Следовательно, владение ничем не отличается от прочих прав и есть потому право»³.

В действительности судебная защита всегда предполагает именно нарушение или оспаривание права. В свою очередь, предоставление судебной защиты владению неизбежно выводит его на уровень соответствующей правовой позиции. Подводя итог вышесказанному, мы хотим обратить внимание на недопустимость принятия необдуманных решений, тем более, если они затрагивают частно-правовые интересы широкого круга лиц. Подобные изменения, прежде всего, должны быть тщательно прора-

¹ Дождев Д.В. Указ. сочинение.

² Шершеневич Г. Ф. Учебник русского гражданского права – М.: Изд. Бр. Башмаковых, 1911 – С. 217

³ Муромцев С.А. Очерки общей теории гражданского права. М.: Типография Мамонтова и Ко, 1877 – С. 128

Чуева А.С., Иваненко И.Н.

**Научно-теоретические подходы к разработке дефиниции
«муниципально-правовая теория (теория местного самоуправления)»**
ФГБОУ ВПО КубГАУ (г. Краснодар)

Когда мы говорим о местном самоуправлении как о конкретно-историческом, социально-политическом явлении, то должны помнить, что, как и любое другое правовое явление, оно постоянно подвергалось эволюции. В каждую эпоху, в любой стране местное самоуправление прошло свой особый путь становления и развития, который отличался немалым своеобразием. В общественной жизни наблюдалось противоборство местных сообществ и центральных органов власти. Поэтому вполне естественно, что менялось представление о сущности и соотношении государственной власти и власти на местах, о перемене приемов и методов управления государственными и общественными делами. Таким образом, ключевая проблема местного самоуправления как политического института, связана, прежде всего, с балансом отношений между государственной и муниципальной властью.

На наш взгляд, для того чтобы разобраться в бесконечном многообразии суждений по поводу сущности местного самоуправления, необходимо обращаться к его истокам, т.е. муниципально-правовым теориям, которые, несмотря на различные названия и формулировки в своей основе посвящены отношениям между местными и центральными органами власти, и как следствие, поддержанию устойчивых отношений между государством и гражданским обществом. Дело в том, что проведение любой реформы местного самоуправления требует выбора одной из теорий в качестве своей концептуальной основы. Этот выбор всегда носит мировоззренческий характер, что подтверждается всей историей становления местного самоуправления в России и за рубежом.

В то же время следует отметить, что, несмотря на значимость муниципально-правовых теорий для поиска оптимальной модели местного самоуправления и широкого использования этого термина, в научной и учебной литературе определение «муниципально-правовая теория (теория местного самоуправления)» отсутствует. В связи с этим, далее нами будет предпринята попытка сформулировать понятие «муниципально-правовая теория (теория местного самоуправления)», дать анализ сущности данного определения и его фактического содержания.

Итак, «теория (от греч. *theoria* – исследование) – логическое обобщение опыта, общественной практики; система руководящих идей в той или

иной отрасли знания; научное объяснение закономерностей развития природы и общества; теория исторически возникла и развивается на основе общественной практики; она дает людям понимание объективной действительности и перспективу в их практической деятельности...»¹.

Несколько иначе и более кратко сформулировал данное понятие А.М. Прохоров: «теория (от греч. *theoria* – исследование), система основных идей в той или иной отрасли знания; форма научного знания, дающая целостное представление о закономерностях и существенных связях действительности. Критерий истинности и основа развития теории – практика»².

Несложный анализ содержания данного термина и в первом, и во втором случаях позволяет однозначно сделать вывод, что «теория» и «исследование» – родственные, но не равнозначные друг другу понятия. Так, под исследованием (научным) понимается «процесс выработки новых знаний, один из видов познавательной деятельности. Характеризуется объективностью, воспроизводимостью, доказательностью, точностью; имеет два уровня – эмпирический и теоретический»³. Выясняется, что «теория» производна, вторична по отношению к «исследованию». Но ни в коей мере данное положение не подрывает их целостности. «Теория» вытекает из «исследования», является его составным элементом, одним из уровней.

Таким образом, можно сделать вывод, что любая теория формируется на основе исторического и практического опыта, который в свою очередь, должен быть точным, доказанным, соответствовать реальной действительности.

Определившись с тем, что мы будем понимать под термином «теория», считаем возможным сформулировать дефиницию «муниципально-правовой теории (теории местного самоуправления)».

Итак, на наш взгляд, данную категорию представляется возможным рассматривать в двух смыслах: широком и узком.

Так, в широком смысле, под муниципально-правовой теорией (теорией местного самоуправления) предлагаем понимать основанную на логико-теоретическом мышлении систему руководящих идей и обобщенных знаний об основных закономерностях местного самоуправления, его сущности, назначении, существенных условиях и причинах его эволюции, сложившуюся на основе обобщения исторического опыта развития одного

¹ Подробнее об этом см.: Краткий словарь иностранных слов / Под ред. И.В. Лехина, Ф.Н. Петрова. М., 1950. С. 361.

² Советский энциклопедический словарь. 4-е изд. М.: Советская энциклопедия, 1987. С. 1333.

³ Советский энциклопедический словарь. 4-е изд. М.: Советская энциклопедия, 1987. С. 515.

или нескольких государств; соответствующую закономерностям объективной реальности в тот или иной период времени; имеющую факты подтверждения ее существования, либо доказательство ее закрепления на законодательном уровне.

В узком смысле, муниципально-правовая теория (теория местного самоуправления) представляет собой совокупность научно-теоретических взглядов, идей и представлений о сущности правового регулирования организации местного самоуправления.

Мы полагаем, что главное предназначение любой муниципально-правовой теории заключается в развитии у ее исследователей способности в правильном строго юридическом направлении использовать накопленный в ней идейно-теоретический материал в области местного самоуправления, а также способности находить в каждом общественном явлении его правовую (юридическую) сторону и резкими чертами отделять эту сторону от других.

Считаем необходимым отметить, что противоречивое становление взаимоотношений между местной и центральной властью привело к возникновению и развитию в муниципально-правовой науке различных теорий, объясняющих сущность и правовую природу местного самоуправления, основными среди которых, на наш взгляд, являются следующие: 1) теория свободной общины; 2) общественная (общественно-хозяйственная) теория местного самоуправления; 3) органическая теория; 4) государственная теория самоуправления; 5) теория дуализма муниципального управления (дуалистическая теория местного самоуправления); 6) теория социального обслуживания; 7) социал-реформистские муниципальные концепции (теория муниципального социализма).

Полагаем, что наиболее принципиальными критериями (параметрами) муниципально-правовых теорий, дающих основания для их сопоставления и оценки являются следующие: 1) предпосылки и способы формирования местного самоуправления на том или ином историческом этапе его развития; 2) влияние центральных органов власти на становление и развитие органов власти на местах, а также на их реорганизацию или ликвидацию; 3) характер отношений между местной и центральной властью; 4) предметы ведения и полномочия местного самоуправления.

Констатируя вышеизложенное, отметим, что на сегодняшний день все вышеперечисленные теории являются популярными. Каждая из них актуальна и имеет самостоятельное значение, но в то же время все они тесно взаимосвязаны, поэтому глубокое исследование одной из них помогает более детально проанализировать последующие, выявляя при этом их достоинства и недостатки, а также открывает новые перспективы решения проблем, связанных с сущностью и назначением местного самоуправления.

На наш взгляд, природа местного самоуправления не терпит неопределенности и отсутствия однообразия в понимании его сущности. Однако данное обстоятельство имело место как в прошлом, так имеет место и в настоящем. Представляется, что в будущем будут возникать новые муниципально-правовые теории, которые «снимут» нелепое противопоставление местного самоуправления и государственной власти.

Юсупова Н.Р.

**Некоторые особенности оформления трудовых отношений
индивидуальными предпринимателями**

*ГБОУ ВПО Башкирская академия государственной службы и управления
при Президенте Республики Башкортостан*

Индивидуальный предприниматель – это физическое лицо, зарегистрированное в установленном порядке в данном качестве и осуществляющее предпринимательскую деятельность без образования юридического лица. К работодателям - физическим лицам - относятся также частные нотариусы, адвокаты и иные лица, чья профессиональная деятельность, в соответствии с федеральными законами, подлежит государственной регистрации и (или) лицензированию.

Правовое регулирование трудовых отношений с участием индивидуальных предпринимателей осуществляется гл. 48 Трудового Кодекса Российской Федерации¹ (далее по тексту ТК РФ), которая закрепляет особенности регулирования труда работников, работающих у индивидуальных предпринимателей. Рассмотрим особенности заполнения трудовых книжек индивидуальными предпринимателями.

В 2006 году в ТК РФ были внесены изменения, где законодатель, обязал индивидуальных предпринимателей оформлять трудовые книжки на своих работников. Статья 309 ТК РФ регулирует, что работодатель – физическое лицо индивидуальный предприниматель, обязан вносить записи в трудовые книжки всех своих работников, а в случае, если работник впервые поступает на работу, оформить ее.

В соответствии со ст. 66 ТК РФ работодатель (за исключением работодателей – физических лиц, не являющихся индивидуальными предпринимателями) ведет трудовые книжки на каждого работника, проработавшего у него свыше пяти дней, в случае, когда работа у данного работодателя является для работника основной. Форма, порядок ведения и хранения трудовых книжек, а также порядок изготовления бланков трудовых

¹ Трудовой кодекс Российской Федерации от 30 дек. 2001 г. № 197-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2002. № 1 (ч. 1). Ст. 3.

книжек и обеспечения ими работодателей утверждены в Постановлении Правительства РФ от 16 апреля 2003 г. № 225 «О трудовых книжках»¹.

Одной из особенностей индивидуальной предпринимательской деятельности является то, что индивидуальный предприниматель одновременно выполняет управленческие, хозяйственные и производственные функции. Но, исходя из того, что в ст. 56 ТК РФ четко обозначено, что трудовой договор – это соглашение между двумя сторонами трудовых отношений (работодателем и работником), являясь работодателем, индивидуальный предприниматель не может одновременно являться и другой стороной в трудовом договоре (работником). Соответственно индивидуальный предприниматель не может быть директором, водителем, продавцом и т.д., т.е. своим работником, а также не может завести на себя трудовую книжку, так как в соответствии со ст. 66 ТК РФ трудовая книжка ведется работодателем на работников.

Следовательно, индивидуальный предприниматель, осуществляющий предпринимательскую деятельность, может являться работником только в том случае, если заключит трудовой договор с другим работодателем, которым может быть как организация, так и другой индивидуальный предприниматель.

Таким образом, физическое лицо, зарегистрировавшее себя как индивидуальный предприниматель обязан в соответствии с законом и другими нормативно-правовыми актами, регулирующими трудовую деятельность оформлять трудовые отношения со своими наемными работниками, но сам в качестве наемного работника у себя, как работодателя выступать не может.

¹ О трудовых книжках : постановление Правительства РФ от 16 апр. 2003 г. № 225 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2003. № 16. Ст. 1539.

Научное издание

НАУКА И ОБРАЗОВАНИЕ В XXI ВЕКЕ

СБОРНИК НАУЧНЫХ ТРУДОВ

по материалам
Международной научно-практической конференции
1 апреля 2013
Часть IV

ISBN 978-5-906353-14-6



ISBN 978-5-906353-18-4



Подписано в печать 19.04.2013. Формат 60х84 1/16.
Гарнитура Times. Печ. л.10,3
Тираж 500 экз. Заказ № 015
Отпечатано в цифровой типографии «Буки Веди»
ул. Ильменский пр-д, д. 1, корп. 6