

НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР «АЭТЕРНА»



ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ НАУКИ

**Сборник статей
студентов, аспирантов, молодых ученых и преподавателей**

Часть 2

**Уфа
АЭТЕРНА
2015**

УДК 001.1
ББК 60

Ответственный редактор:
Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук.

В 57

ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ НАУКИ: сборник статей студентов, аспирантов, молодых ученых и преподавателей - Уфа: АЭТЕРНА, 2015. / в 2 ч. Ч.2 – 356 с.

ISBN 978-5-906836-27-4 ч.2

ISBN 978-5-906836-28-1

В настоящий сборник **«ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ НАУКИ»**, включены статьи студентов, аспирантов, молодых ученых и преподавателей

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов. Материалы публикуются в авторской редакции.

УДК 001.1
ББК 60

ISBN 978-5-906836-27-4 ч.2

ISBN 978-5-906836-28-1

© ООО «АЭТЕРНА», 2015
© Коллектив авторов, 2015

С.И. Балуев, магистрант ЕГФ

Дагестанский государственный педагогический университет,
г. Махачкала, Российская федерация

Б.Ю. Гаматаева, зав. каф. химии, зам. дир. НИИ ОНХ

Дагестанский государственный педагогический университет,
г. Махачкала, Российская федерация

А.М.Гасаналиев, профессор кафедры химии, дир. НИИ ОНХ
Дагестанский государственный педагогический университет.

г. Махачкала, Российская федерация

КЛАССИФИКАЦИЯ ТЕПЛОЭНЕРГОАККУМУЛИРУЮЩИХ СИСТЕМ

Теплоэнергоаккумулирующая система (аккумулятор) (ТЭАС) - это устройство, накапливающее и отдающее теплоту или энергию при заданных технологических условиях. В настоящее время техника аккумулирования развита недостаточно. Аккумулятор является недорогостоящим элементом энергосистемы при условии правильного подбора ее составных частей. Именно этим определяется необходимость более полной классификации известных накопителей энергии [1].

Для решения задач энергетики могут быть использованы **крупномасштабные** ТЭАС, обладающие возможностями накопления значительного количества энергии во внепиковые часы [2]. В структуре таких систем можно выделить **энергетические** и **электрические** группы [3] с подразделением на **системные**, которые эффективны только в рамках электроэнергетических систем [4], и **потребительские**, которые накопленную энергию не возвращают в энергосистему, а отдают различным потребителям (схема 1).

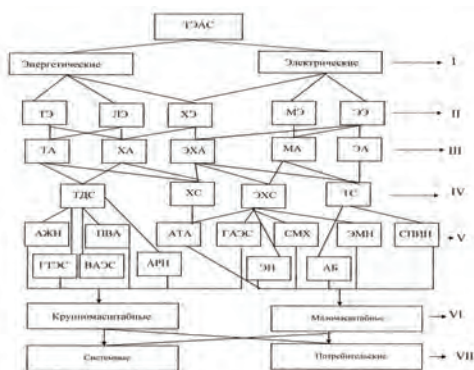


Схема 1. Классификация теплоэнергоаккумулирующих систем

I – характер накопления, II – вид аккумулируемой энергии, III – тип аккумулятора, IV – аккумулирующее свойство накопителя, V – теплоэнергоноситель, VI – масштабы аккумулирования, VII – назначение аккумулированной энергии.

Энергетические аккумулирующие системы - это накопители электроэнергии в преобразованном виде (теплоты, энергии химических реакций и т.п.).

Электрические аккумулирующие системы - это аккумуляторы электроэнергии, в которых процесс накопления не сопровождается ее преобразованием [5].

Сегодня уже можно говорить о возможной классификации ТЭАС по различным признакам. Одним из главных признаков, влияющих на технико-экономические показатели аккумулятора, является **вид аккумулируемой энергии** [1]. По этому признаку могут быть выделены пять типов ТЭАС (схема 1). Это системы аккумулирующие [4, 6-7]:

тепловую энергию (ТЭ) - накопление энергии осуществляется за счет аккумуляирования тепла [1,5] и называется **тепловым аккумулятором (ТА)**;

электрическую энергию (ЭЭ) - накапливающие непосредственно электрическую энергию без преобразования ее на время “хранения” в другие виды энергии и называется **электрическим аккумулятором (ЭА)**;

механическую энергию (МЭ) - накопление электроэнергии в виде потенциальной (ГАЭС) или кинетической (СМХ) энергии и называется **механическим аккумулятором (МА)**;

химическую энергию (ХЭ) - накопление энергии происходит с помощью обратимых химических реакций и называется **химическим аккумулятором (ХА)**;

лучистую энергию (ЛЭ) - накопление энергии нетрадиционных возобновляемых источников энергии в виде тепла или энергии химической реакции.

Аккумуляторы, в которых происходит сочетание различных видов аккумулируемой энергии, называют **гибридными**. К ним относятся термодинамический: (ТХТА), электрохимический ЭХА накопители, (водородный - ВН, кислородный - КН), ТА для НВИЭ и др. (схема 1).

Следующим общим для всех типов признаком классификации является время накопления, согласно которому их делят на три типа [8]:

- **кратковременные** (буферные накопители) (от 15мин до 1-2 ч) - аккумулируют в период облачности, в течение дня для выравнивания выработки, в часы пик;
- **суточные** накопители (10-24 ч) - аккумулируют в ночное время, при нагрузке энергосистемы потребителем;
- **долгосрочные** накопители (>24 ч) - недельное, месячное сезонное аккумулярование.

В зависимости от характеристик указанных типов ТЭАС возможна более точная классификация их на подтипы. Основными характеристиками составных частей ТА лежащими в основе их классификации являются [4, 9-10]:

- природа теплоносителя - вода (**ПВА, АГВ**), воздух (**ВАЭС**), инертные газы (**ГТЭС**), технические масла (**АЖН**), расплавы, сплавы и др. (**АРН**);
- температурный режим накопления энергии - **постоянный** (при одной температуре) и **переменный** (в интервале от t_1 до t_2);
- рабочая температура теплоаккумулирующего материала - **низко-** (< 100 °С), **средне-** (100-500 °С) и **высокопотенциальные-** (> 500 °С);
- способ накопления энергии ТАМ - **теплоемкостные** (ТТА), **фазопереходные** (ФПТА) и **термохимические** (ТХТА).

ЭХА бывают [4]: **обратимые** - при подводе электроэнергии извне; химическая реакция идет в обратном направлении (разрядка аккумулятора); **необратимые** - реакция идет

только в одном направлении. Например, автотранспортные аккумуляторы (АТА), аккумуляторные батареи (АБ), электрические накопители (ЭН).

По характеру процесса накопления энергии ЭА различают [6, 11]: **индукционные** - энергия хранится в виде электрического поля накопителя (конденсатор); - **электромагнитные (ЭМН)** - энергия аккумулируется в виде магнитного поля накопителя (соленоид-катушка); - **емкостные** - энергия накапливается в результате обратимых химических процессов (водородные и кислородные накопители).

ЭА, каковым является сверхпроводящий индуктивный накопитель (СПИН) - конденсатор, по качеству диэлектрика различают [6]: **стеклокерамический, слюдяной, бумажный, пленочный, электрохимический, полупроводниковый.**

Огромная потребность в аккумулирующих системах не позволяет отдать предпочтение, какому бы то ни было одному или ограниченной группе средств. Необходимо широкое использование всех рассмотренных видов и типов. В каждой энергосистеме выбор тех или иных типов аккумуляторов определяется как местными, так и, в конечном счете, результатами конкретных технико-экономических расчетов. Только на основе комплексного системного подхода с использованием всех имеющихся технических возможностей можно успешно решить проблемы выравнивания неравномерности производства и потребления энергии [1,9-10,12-13].

" Работа выполнена при финансовой поддержке по Госзаданию - 2015 (рег. номер проекта №1847) в рамках базовой части".

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. *Гаматаева Б.Ю., Гасаналиев А.М.* Теплоаккумулирующие свойства расплавов. Махачкала: Деловой мир, 2002. 270с.
2. *Ершечич В.В., Кирьянова Н.А.* Крупные электроаккумулирующие установки //Энергетика и транспорт. 1995. № 1. С. 16-24.
3. *Ершечич В.В., Лялик Г.Н.* Роль аккумулирования энергии в развитии ЕЭС СССР. Мат. Всес. н/т совещ. "Аккумулирование энергии и пути повышения эффективности работы электростанции и экономии энергии". М.: ЭНИН, 1986. Ч. 1. С. 13-21.
4. *Стырикович М.А., Шпильрайн Э.Э.* Энергетика. Проблемы и перспективы. М.: Энергия, 1981. С. 124-146.
5. *Ершечич В.В., Пейсахович В.Я., Кирьянова Н.А.* К расчету экономической эффективности аккумулирования энергии в энергосистемах //Энергетические станции. 1985. № 4. С. 37-40.
6. *Кириллин В.А.* Энергетика. Главные проблемы (в вопросах и ответах). М.: Знание, 1990. С. 88-95.
7. *Магомедов А.М.* Нетрадиционные возобновляемые источники энергии. Махачкала: Юпитер, 1996. 245 с.
8. *Резницкий Л.А.* Теплоаккумулирующие вещества и процессы. //ЖНХ, 1998, Т. 43, № 8, С. 1288-1298.
9. *Гасаналиев А.М., Гаматаева Б.Ю.* Методологические основы теплового аккумулирования с использованием расплавов. СПб, 48 с. Деп. ВИНТИ 21.06.99. № 1969-В99.

10. Гасаналиев А.М., Гаматаева Б.Ю. Теплоаккумулирующие свойства расплавов. //Успехи химии. 2000. Т. 69, № 2. С. 192-200.

11. Лялик Г.Н., Шухрал В.В. Условия определения рациональных масштабов и структуры систем аккумулирования в энергосистемах. Мат. Всес. н/т совещ. "Аккумулирование энергии и пути повышения эффективности работы электростанции и экономии энергии". М.: ЭНИН, 1986. Ч. 2. С.50-51.

12. Гаматаева Б.Ю. Теплоаккумулирующие материалы на основе пятерной взаимной системы $\text{Li,Na,K,Sr/Cl,NO}_3$. Дисс...к.х.н. Москва: ИОНХ, 1995. 108 с.

13. Гаматаева Б.Ю. Физико-химическое взаимодействие в многокомпонентных системах, содержащих соли щелочных и щелочноземельных металлов. Разработка теплоаккумулирующих материалов. Дисс...д.х.н. Москва: ИОНХ, 2002. 318 с.

© С.И. Балуев, 2015

Б.Ю. Гаматаева, 2015

А.М. Гасаналиев, 2015

УДК 54

Б.Ю. Гаматаева

зав. каф. химии, зам. дир. НИИ ОНХ

Дагестанский государственный педагогический университет,

г. Махачкала, Российская федерация

И.Р. Такалаев

магистрант ЕГФ

Дагестанский государственный педагогический университет,

г. Махачкала, Российская федерация

А.М. Гасаналиев.

профессор кафедры химии, дир. НИИ ОНХ

Дагестанский государственный педагогический университет,

г. Махачкала, Российская федерация

ФИЗИКО-ХИМИЧЕСКИЕ ТЕПЛО - И ЭНЕРГОАККУМУЛИРУЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ

Успехи энергетической промышленности, перспективы развития, ее роль в народном хозяйстве и обеспечении качества жизни населения во многом зависят от уровня научных и технологических исследований в области тепло - и энергоаккумулирования. Естественно, возник и уже давно обсуждается вопрос повышения КПД традиционных и нетрадиционных энергосистем за счет широкого использования различных типов теплоэнергоаккумулирующих систем (ТЭАС).

Здесь на помощь экономике и энергетике приходит химия, предлагая ряд методов и способов аккумулирования тепла и энергии, основанные на теплофизических, термодинамических и электрических свойствах химических реакций и веществ.

Основными направлениями химических исследований по созданию экономичных ТЭАС и организации их эффективной эксплуатации являются [1-5]:

- разработка новых и совершенствование имеющихся методов преобразования электроэнергии и способов аккумулирования;
- поиск новых материалов с регламентируемыми свойствами, способных выполнять роль конструкционных материалов, теплоэнергоносителей и теплоэнергонакопителей;
- развитие прогрессивных автоматизированных методов термодинамического анализа, энергетических и тепловых расчетов процессов тепло-, энерго- и массообмена в ТЭАС;
- ускорение и оптимизация научно-исследовательских, опытно-конструкторских и теплофизических исследований с применением ЭВМ;
- экспериментальное исследование термодинамических, теплофизических и электрохимических свойств, технологических характеристик, а также экономической и экологической эффективности разрабатываемых материалов;
- разработка методов промышленных и полупромышленных испытаний перспективных теплоэнергоаккумулирующих материалов (ТЭАМ).

В настоящее время накоплен значительный материал, на основании которого можно сделать выводы об успешном решении вышеуказанных задач химиками-исследователями ведущих научно-исследовательских химических институтов и Вузов, а также научными школами физико-химиков. Наиболее актуальна проблема комплексного решения задач по всем направлениям во взаимосвязи.

Выбор типа аккумулятора, метода и способа аккумулирования, а также природы рабочих тел определяются областью задач, решение которых актуально, и характеристиками основной энергосистемы (схема 1) [2-5].



Схема 1. Этапы технологии аккумулирования

Выбор: I - метода преобразования первичной энергии (ТД - термодинамический, Х - химический, Э - электрический); II - теплоаккумулятора в зависимости от способа аккумулирования (ЭМ - электромагнитный, ЭЭ - электрическая энергия); III - характера цикла (ИТ и ИИТ - изотермический и неизотермический; Н-, С- и ВТ - низко, средне- и высокотемпературные; ОБ и НО - обратимые и необратимые; ИИН и БИН - инерционные и безынерционные); IV - теплоэнергонакопителя (ХВ и ХР - химическое вещество и реакция; МПК-С - магнитное поле катушки - соленоида; ДЭ - диэлектрик; КЭВ - кинетическая энергия воды; ПЭМ - потенциальная энергия маховика); V - теплоэнергоносителя.

Различают три метода преобразования электроэнергии, включающие семь различных способов аккумуляирования электроэнергии с последующей выдачей ее в виде теплоты, электрической энергии, света и т.п. (схема 1). Теоретической основой указанных на схеме методов и способов аккумуляирования являются основные положения и законы термодинамики, термохимии и электрохимии, дающие возможность провести целенаправленный, теоретически обоснованный и энергетически выгодный выбор ТЭАС. Процессы, обуславливающие теплоэнергоаккумуляирование, различаются между собой по своим характеристикам.

Разработка ТЭАМ и теплоэнергонакопителя (ТЭН) для ТЭАС основано на критериях, отличных от обычно применяемых при разработке новых материалов для других областей техники и технологии.

Функцию ТЭАМ могут выполнять [1-5]:

- простые и сложные органические и неорганические вещества, многокомпонентные системы на их основе;
- обратимые и необратимые химические реакции с их участием;
- диэлектрики (стеклокерамический, слюдяной, бумажный, пленочный, электролитический, полупроводниковый);
- катушка-соленоид, намотанная из изолированного провода;
- вода, маховик из стали и стеклопластика и т.п.

В качестве ТЭН используют неорганические (вода, воздух, инертные газы, расплавы безводных неорганических веществ (БНВ) и органические (технические масла и др.) вещества и изолированные провода из меди и алюминия. Широко применяемыми конструкционными материалами являются сталь и чугун различной марки, стеклопластик, пленки и т.п.

Химический состав перечисленных ТЭН, ТЭАМ и конструкционных материалов (КМ) уже указывают на значение химии в решении проблем теплоэнергоаккумуляирования. Основная работа химиков-исследователей заключается в выявлении химического и концентрационного составов, свойств и оценки теплоэнергоаккумуляующей способности, но еще больше в части их взаимодействия для различных типов материалов.

Технологии ТЭАС отличаются между собой не только методом преобразования и способом аккумуляирования, но и различием методов термодинамического анализа, энергетических и тепловых расчетов связанных с процессами тепло-, энерго- и массопереноса, что указывает на необходимость решения сложных многопараметрических задач. В последние годы усилия ученых химиков, энергетиков совместно с математиками-программистами направлены на формирование автоматизированных экспертных систем на основе методов прогнозирования, расчета и моделирования. Оптимизация аккумулярующих систем производится как с позиции тепловой и энергетической эффективности, так и из экономических и экологических соображений.

Для того чтобы создать более эффективный аккумулятор, нужно владеть методами оптимизации, с помощью которых находятся компромиссное решение, максимально удовлетворяющее требованиям к рабочим характеристикам процессов зарядки и разрядки. При этом предполагается, что в современных условиях предпочтение отдается автоматизации всех этапов теоретических и экспериментальных исследований [5].

В последнее десятилетие в связи с интенсивным освоением космоса и глубин морей, океанов, отдельных и труднодоступных районов земного шара бурным развитием нетрадиционных возобновляемых источников энергии возрастает потребность в автономных источниках теплоэнергоснабжения. В связи с этим возникла необходимость разработки как малогабаритных энергоаккумулирующих систем, так и миниатюрных теплоаккумулирующих (термостабилизирующих) устройств, способных работать при статистических и динамических нагрузках резких температурных колебаниях и т.п. Успешное решение перечисленных проблем в определенной мере связано с совершенствованием термодинамических и электрохимических основ аккумулирования электроэнергии.

В зависимости от времени, на которое необходимо сохранять запас энергии, задачу аккумулирования можно разделить на две. Одна связана с буферным и краткосрочным аккумулированием, до 2-3 дней, необходимых для производства энергии в часы пик (ГЭС, АЭС), в период облачности (СЭС) и теплоэнергоснабжения автономного потребителя и т.п. Другая задача является более сложной и связана с долгосрочным накоплением энергии (недельное, месячное, сезонное). Если в первом случае возможно эффективное использование термодинамических и электрических методов преобразования, то во втором наиболее перспективным становится химическое аккумулирование энергии. Не исключено, что разработка эффективных систем, использующих прямые химические методы преобразования, приведет к радикальному прогрессу в теплоэнергоснабжении, путем аккумулирования энергии традиционных и нетрадиционных источников, с использованием химических аккумуляторов.

Наиболее перспективным и более разрабатываемым методом преобразования электроэнергии является термодинамический подход и ее сочетание с химическим называемое термохимическим способом аккумулирования [2-5]. Высокоэффективными ТЭН и ТЭАМ в указанных методах признаны расплавы простых и сложных безводных неорганических веществ и их многокомпонентные смеси. Более подробному изучению вопросов этого научного направления посвящены множество наших исследований в настоящее время.

" Работа выполнена при финансовой поддержке по Госзаданию - 2015 (рег. номер проекта №1847) в рамках базовой части".

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

14. Резницкий Л.А. Теплоаккумулирующие вещества и процессы//ЖНХ, 1998, Т. 43, № 8, С. 1288-1298.
15. Гасаналиев А.М., Гаматаева Б.Ю. Методологические основы теплового аккумулирования с использованием расплавов. СПб, 48 с. Деп. ВИНТИ 21.06.99. № 1969-B99.
16. Гасаналиев А.М., Гаматаева Б.Ю. Теплоаккумулирующие свойства расплавов. //Успехи химии. 2000. Т. 69, № 2. С. 192-200.
17. Гаматаева Б.Ю. Теплоаккумулирующие материалы на основе пятерной взаимной системы $Li, Na, K, Sr/Cl, NO_3$. Дисс. ...к.х.н. Москва: ИОНХ, 1995. 108 с.
18. Гаматаева Б.Ю. Физико-химическое взаимодействие в многокомпонентных системах, содержащих соли щелочных и щелочноземельных металлов. Разработка теплоаккумулирующих материалов. Дисс. ...д.х.н. Москва: ИОНХ, 2002. 318 с.

© Б.Ю. Гаматаева, 2015

И.Р. Такалаев, 2015

А.М. Гасаналиев, 2015

М.А.Омарова

ассистент каф. химии

Дагестанский государственный педагогический университет,
г. Махачкала, Российская федерация**Т.Ш.Гаматаев**

аспирант каф. химии

Дагестанский государственный педагогический университет,
г. Махачкала, Российская федерация**Б.Ю. Гаматаева**

зав. каф. химии, зам. дир. НИИ ОНХ

Дагестанский государственный педагогический университет,
г. Махачкала, Российская федерация

ХИМИЯ В СОВОКУПНОСТИ ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК

По признаку изучаемых объектов (веществ) химию принято делить на **неорганическую** и **органическую**. Объяснением сущности химических явлений и установлением их общих закономерностей на основе физических принципов и экспериментальных данных занимается **физическая химия**, включающая квантовую химию, электрохимию, химическую термодинамику, химическую кинетику. Самостоятельными разделами являются также **аналитическая** и **коллоидная химия**, а также многие другие.

Технологические основы современных производств излагает **химическая технология** — наука об экономичных методах и средствах промышленной химической переработки готовых природных материалов и искусственного получения химических продуктов, не встречающихся в окружающей природе.

Сочетание химии с другими смежными естественными науками представляют собой **биохимия**, **биоорганическая химия**, **геохимия**, **радиационная химия**, **фотохимия** и др.

Общенаучные основы химических методов разрабатываются в теории познания и методологии науки, которые и рожают перспективные внутри- и междисциплинарные области, в частности следующие разделы химии: *агрохимия; аналитическая химия; биоорганическая химия; биохимия; вычислительная химия; геохимия; квантовая химия; коллоидная химия; компьютерная химия; косметическая химия; космохимия; математическая химия; материаловедение; металлоорганическая химия; моделирование сложных систем; нанохимия; неорганическая химия; неорганический синтез; нейрохимия; нефтехимия; органическая химия; органический синтез; общая химия; препаративная химия; прикладная химия; полезные ископаемые; радиохимия; супрамолекулярная химия; история и методология химии; фармацевтика; физическая химия; фотохимия; физико-химические методы анализа; химия высокомолекулярных соединений; химия одноуглеродных молекул; химия полимеров; химия почв; химия витаминов; химия природных соединений; химия и жизнь; химия в быту; химические системы и технологии; теоретическая химия; термохимия; токсикологическая химия; электрохимия; экологическая химия; энзимология (химия ферментов); химия окружающей среды; ядерная химия и другие.*

На современном этапе научное познание мира происходит в соответствии с концепцией естествознания - совокупности естественных наук, которые изучают явления и процессы, происходящие в мире, в их взаимосвязи и взаимозависимости. Любое явление изучается с позиции нескольких фундаментальных наук - физики, астрономии, биологии. К основополагающим наукам также можно отнести и химию-науку о веществах, их свойствах, строении и превращениях, происходящих в результате химических реакций, а также законах, которым эти превращения подчиняются. В химии неразрывно соединились разнообразные проявления творческой деятельности человека. В связи с этим иносказательность многих химических трактатов может быть объяснена тем, что в них органически слились естественнонаучные и художественные представления о мире.

В связи с чем, при подготовке учителя химии по основным образовательным программам высшего профессионального образования в учебный план бакалавриата для обучающихся по профилям «химия и биология» и направлению «050100 – Педагогическое образование», подготовленным согласно федеральным государственным образовательным стандартам третьего поколения, реализуемым на биолого-химическом факультете Дагестанского государственного педагогического университета, включены 26 из перечисленных выше дисциплин (выделены курсивом), что позволяет выпускнику накопить знания, умения и навыки по всем основным компетенциям в логической последовательности, при комплексном подходе с учетом взаимосвязи и взаимодополняемости циклов дисциплин, а также осуществлением как внутри-, так и междисциплинарных связей.

«Работа выполнена при финансовой поддержке по Госзаданию – 2015 (регистрационный номер проекта №1847) по базовой части».

© М.А. Омарова, 2015

Т.Ш. Гаматаев, 2015

Б.Ю. Гаматаева, 2015

УДК 54

Б.Ю. Гаматаева, зав. каф. химии, зам. дир. НИИ ОНХ
Дагестанский государственный педагогический университет,
г. Махачкала, Российская федерация

З.И. Салгагарова, старший преподаватель кафедры биологии и химии,
канд. хим. Наук, Карачаево-черкесский государственный университет,
г. Карачаевск, Российская федерация

У.О.Гаматаева, студентка 3 курса ЕГФ
Дагестанский государственный педагогический университет,
г. Махачкала, Российская федерация

БЫТОВАЯ ХИМИЯ И ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ

В настоящее время большое внимание уделяется химическим проблемам быта, которые тесно связаны с бытовой культурой населения. Все больше и больше людей заботятся о

своем здоровье – питаются здоровой пищей, занимаются спортом, избавляются от вредных привычек. Проявляется и забота об окружающей среде – повышается культура населения, приветствуется использование натуральной косметики, биоразлагаемой упаковки и так далее. Естественно, все это касается и бытовой химии. Вот только большая часть так называемой бесфосфатной химии (в первую очередь, стиральных порошков) не может называться экологичной. Почему? Потому что в таких средствах фосфаты заменили другими компонентами, с такими же характеристиками (фосфонаты, фосфориты). Значит, и с таким же вредным воздействием на человека и на природу. Но даже если в такой химии действительно нет фосфатов и им подобных веществ, она все равно остается опасной. Агрессивные анионные и катионные поверхностно-активные вещества (ПАВ), которые вредят коже и не разлагаются в природе, хлор, цеолиты, синтетические отдушки и прочее и прочее. Все это может вызывать аллергию, раздражает кожу и просто образует ядовитые соединения, которые постепенно накапливаются в организме. О загрязнении окружающей среды можно промолчать – все и так понятно. И такой состав – примерно у всех современных стиральных порошков, моющих и чистящих средств. Обязательно есть либо фосфаты или же с ними, либо хлор, либо агрессивные ПАВ.

Но действительно экологичная бытовая химия в настоящее время есть. Выпускается она разными компаниями, но знаем ли мы их производителей, состав и качество, умеем ли выбирать. Все эти вопросы и другие нами обсуждаются со студентами в рамках изучения дисциплин экологическая химия, химия в быту, химия высокомолекулярных соединений.

Ассортимент продукции более чем широк – есть большой выбор стиральных порошков, ополаскивателей, в том числе, и для детского белья, моющих и чистящих средств. Что же касается состава, то в любой продукции необходимо изучить и на содержание фосфатов, цеолитов, хлора и агрессивных ПАВ. Так, если в составе указаны ПАВ, то это неионогенные ПАВ, которые добываются из растительного сырья (кокосовое масло, пальмовое масло, другие растительные масла). Такие ПАВ полностью разлагаются в окружающей среде, имеют отличные моющие характеристики, а главное – они мягко воздействуют на кожу, не вызывают сухости и раздражения, аллергии.

Так же, в составе бытовой химии, в частности, в стиральных порошках, вы увидите тензиды, энзимы и ферменты. Это те вещества, которые разлагают органические загрязнения. Добываются они, естественно, природным путем. Есть и перекись водорода (активный кислород). Перекись водорода уже давно зарекомендовала себя как отличный, а главное, безопасный для человека и экологии пятновыводитель, к тому же, обладающий отбеливающим и одновременно повышающим яркость цвета эффектом. Так же, во многих средствах есть и натуральный пенообразователь – экстракт мыльного корня. Что же касается отдушек, то они изготовлены на основе натуральных эфирных масел и вытяжек, поэтому вся бытовая химия с их содержанием имеет приятный, тонкий аромат, который нельзя сравнить с резким синтетическим «запахом» обычной бытовой химии.

В связи с чем, данной работе нами уделяется внимание при подготовке учителей химии, основой которой является получение химических знаний, их роль в становлении мировоззрений как педагога-ученого-технолога, так и всего населения, привитие знаний, умений и навыков, необходимых для хорошего уровня бытовой культуры, что является связующим химии и жизни.

«Работа выполнена при финансовой поддержке по Госзаданию – 2015 (регистрационный номер проекта №1847) по базовой части».

© Б.Ю. Гаматаева, 2015
З.И. Салпагарова, 2015
У.О. Гаматаева, 2015

СВОЙСТВА ТЕРМОХРОМНЫХ ВЕЩЕСТВ

Аннотация: В данной статье рассмотрено явление термохромизма и термохромные вещества, а также дается определение этим веществам, формируются их основные свойства и характеристики. Показано, что они имеют важное значение в жизни человека.

Ключевые слова: термохромизм, термохромные вещества.

Термохромизм - это свойство вещества изменять цвет обратимо при нагревании или охлаждении.

Впервые систематическое исследование термохромных веществ было проведено Хьюстоном в 1871 году. Нагрев ряд твердых веществ на медных проволоках над горелкой Бунзена, ученый описал те соединения, изменение цвета которых было полностью обратимым. Веществ, обладающих такими свойствами, мало в природе. Но также есть и материалы, которые могут демонстрировать необратимые изменения цвета.^[2]

В настоящее время термохромные вещества достаточно часто используются в быту. Человеком создано немало предметов, обладающих термохромными свойствами. Например, постельное белье, которое меняет свой цвет в зависимости от температуры тела человека; лаки для ногтей, кружки, платья, ювелирные украшения и т.п. Эти вещи широко используются, но уверены ли мы, что эти вещи безопасны для человека?

Среди неорганических веществ термохромизмом обладает йодид ртути (HgI_2), а также Ag_2HgI_4 , Cu_2HgI_4 .^[5] Мы все прекрасно знаем, что ртуть - ядовитое вещество, и потому не рекомендуем их использовать. В настоящее время известно много новых соединений, которые можно применять, не причиняя вред здоровью.

Термохромные явления можно наблюдать в твердых, газообразных и жидких телах, в том числе в растворах.

Термохромные вещества разделяют на классы:

1. Жидкокристаллические - обладающие интересным свойством - при незначительном изменении температуры изменяют свою структуру таким образом, что падающий на них луч света отражается с изменением различных цветов.^[1]
2. Фульгиды - класс органических фотохромов, отличающихся высокой стабильностью окрашенной формы как к длительному освещению, так и к термическому воздействию.^[2]
3. Термохромные вещества плавления изменяют свой цвет в результате плавления одного или нескольких компонентов, имеющих строго определенные температуры плавления.
4. Люминесцентные вещества - это разновидность люминофоров, которые в зависимости от температуры изменяют либо яркость, либо цвет свечения.
5. Координационные соединения.
6. Полимеры изготовленные на основе термохромов и др

Факторы, влияющие на изменение цвета: фазовый переход, изменение геометрического строения лиганда, равновесия между различными молекулярными структурами или числа молекул растворителя в координационной сфере. Одной из основных причин процесса термохромного перехода является возникновение изменений в координационном геометрическом строении хромофора.

Исследования термохромных веществ ведутся студентами Челябинского Государственного Педагогического Университета. Они выявляют эффективные методики получения термохромных веществ, синтезируют и применяют на практических работах в школах. Это делается для того, чтобы привлечь внимание учащихся к науке химии, путем проведения интереснейших опытов. Например, был описан опыт с термохромными соединениями.^[4] Одно из легко получаемых термохромных веществ является $(C_7H_7N_2)_2[CuCl_4]$.^[6] Для ускорения процесса получения в лабораториях можно использовать синтез термохромных веществ в микроволновой печи. В университете созданы интересные лабораторные работы, которые помогают студентам и школьникам изучать свойства термохромных веществ.

Термохромные вещества в наше время широко используют. В медицине их применяют как предупреждающие индикаторы, тесты на выявление применения наркотических веществ, обнаружение подкожных раковых образований, диагностику сосудистых заболеваний, фармакологические тесты. Также их применяют в различном оборудовании, двигателях, микроволновых печах, а также в аэрокосмических и инженерных исследованиях и в эстетическом варианте (реклама, украшения, ювелирные изделия, ткани, одежда), в косметических препаратах, в качестве датчиков. Выпускается термохромная бумага для лазерных принтеров, на основе этих соединений. И этот список не является исчерпывающим. Именно поэтому термохромные вещества постоянно нуждаются в развитии и в улучшении своих свойств.

Список использованной литературы:

1. Абрамович Б. Г., Картавцев В. Ф. Цветовые индикаторы температуры./ М.: Энергия, 1978. – 216с.,ил.
2. Захс, Э. Р. Химия гетероциклических соединений./ Захс Э. Р., Мартынова В. П., Эфрос Л. С. – М.: Химия, 1979, № 4. – 459 с.
3. Chem. Rev. 1968, 68, 649
4. J. Chem. Educ. 2015, 76, 1092.
5. J. Chem. Educ. 1988, 75, 1.
6. Polyhedron. 2002, 21, 2561-2565

© Е.А. Ярина, 2015

РАКООБРАЗНЫЕ ЗАРОСШЕГО ГОРОДСКОГО ПРУДА

Пруд позади комплекса зданий Самарского государственного экономического университета (СГЭУ) на территории г. Самары в наибольшей степени покрыт водовоздушными растениями – до 90% акватории. Среди зарослей есть участки открытой воды площадью 1-50 м². Зоопланктон пруда впервые изучался в 2001-2003 гг. [5], выявлено 5 видов ракообразных. Мы изучали зоопланктон пруда СГЭУ в 2005-2006 гг. [1].

Форма пруда округлая, длина котловины 120 м, ширина 100 м, максимальная глубина воды – 1 м. К концу лета обсыхают прибрежные мелководья, и площадь пруда уменьшается на 15-20%. Берега на большей части котловины полого уходят в воду, только местами имеется небольшой уступ. Грунты берегов суглинистые, дно покрыто толстым слоем вязкого ила, насыщенного растительными остатками. На северном и восточном берегах одноэтажные дома с приусадебными участками, с юга у воды стоят гаражи, за ними группа пятиэтажных жилых домов. На западном берегу комплекс зданий СГЭУ.

Пруд питается подземными и дождевыми водами. В воде много детрита, но диск Секки виден на дне в любом месте. От воды исходит запах гнили. Среди растений доминирует рогоз узколистный. Присутствуют также ежеголовник прямой, зюзник европейский, омежник водный, рогоз широколистный, ситняг болотный, сусак зонтичный и частуха подорожниковая. На поверхности воды ряска малая [4].

Берега и мелководья пруда густо покрыты бытовым мусором, гниющими садовыми и пищевыми отходами, местами мусор образует сплошной слой. Есть пятна нефтепродуктов. На поверхности воды и среди стеблей рогоза много досок, кусков дерева, бутылок, другого мусора. Население использует берега для неорганизованного отдыха, есть кострища, окружённые старой мебелью. У открытых участков оборудованы места для ловли рыбы удочками (в пруду водится ротан-головешка).

Исследование беспозвоночных проводили на трёх станциях с конца апреля до начала сентября 2006 г. два-три раза в месяц стандартными методами [2]. Сборы проводили сначала планктонной сеткой и 3-литровым батометром, а когда уровень воды понизился, глубина воды на участках свободных от рогоза позволяла проводить лов только кружкой. Рассчитывали среднюю численность популяций по трём станциям.

В 2006 г., как и в 2005 г., в пруду обнаружено 22 вида ракообразных, относящихся к 19-ти родам из 8-ми семейств (Табл. 1).

Таблица 1.

Видовой состав и частота встречаемости (% проб) ракообразных
пруда СГЭУ в 2005 и 2006 гг.

Название таксона	Год	
	% проб	
	2005	2006
1	2	3
Отряд Copepoda		
Сем. Cyclopoidae		
Подсем. Eucyclopinae		
<i>Acanthocyclops gigas</i> Claus, 1857	16	-
Подсем. Cyclopinae		
<i>Cyclops strenuus</i> (Fisher, 1851)	42	39
<i>Cyclops vicinis</i> Uljanin, 1875	4	-
<i>Microcyclops varicans</i> (Sars, 1863)*	32	42
<i>Thermocyclops oithonoides</i> Sars, 1863*	95	69
Сем. Eudiaptomidae		
<i>Eudiaptomus graciloides</i> (Lilljeborg, 1888)	44	72
1	2	3
Подотряд Harpacticoida		
Harpacticoida sp.	12	11
Отряд Cladocera		
Сем. Bosminidae		
<i>Bosmina longirostris</i> (O.F.Muller, 1785)	14	67
Сем. Chydoridae		
<i>Alona rectangula</i> Sars, 1862	11	19
<i>Chydorus sphaericus</i> (O.F.Muller, 1785)	60	72
<i>Graptoleberis testudinaria</i> (Fisher 1848)	16	42
<i>Pleuroxus aduncus</i> (Jurine, 1820)	-	28
Сем. Daphniidae		
<i>Ceriodaphnia quadrangula</i> (O.F.Muller, 1785)	54	75
<i>Daphnia cucullata</i> Sars, 1862	4	6
<i>Daphnia longispina</i> O.F.Muller, 1785*	60	36
<i>Daphnia magna</i> Straus, 1820*	4	3
<i>Daphnia pulex</i> (Degeer, 1778)*	19	36
<i>Scapholeberis mucronata</i> (O.F.Muller, 1785)	28	50
<i>Simocephalus vetulus</i> (O.F.Muller, 1776)	19	53
Сем. Sididae		
<i>Diaphanosoma brachyurum</i> (Lievin, 1848)	23	17
Сем. Leptodoridae		
<i>Leptodora kindtii</i> (Focke, 1844)	2	-
Подкласс Ostracoda		
<i>Cypricercus affinis</i> (Fisher 1851)	21	11

<i>Dolerocypris sinerensis</i> G.O.Sars, 1903	4	3
<i>Eucypris nobilis</i> (G.O.Sars, 1901)	2	14
Ostracoda spp.	42	72
Подкласс Cirripedia		
<i>Argulus foriaceus</i> (L., 1758)	2	-
Подкласс Notostraca		
<i>Lepidurus apus</i> (Linne, 1758)	2	6

* - виды, обнаруженные А.В.Синицким

Представители подотряда Harpacticoida и подкласса Ostracoda до вида не определялись.

Как видно из таблицы 1, большинство видов – 21 – встречались в пробах из пруда оба года исследования. 4 вида (*A.gigas*, *C.vicinis*, *L.kindtii* и *A.foriaceus*) в 2006 г. не встречены, 1 вид (*P.aduncus*) обнаружен впервые. Все 8 обнаруженных семейств остались те же, что и в предыдущем году, но 2 семейства, выявленных в 2005 г., в 2006 г. не встречены. *L.kindtii* была встречена в г. Самаре ещё только в одном пруду, в одном экземпляре. Этот вид, массовый в р.Самаре (около 4 км от пруда СГЭУ), видимо, заносится в пруды птицами и не приживается. Возможность расселения водных беспозвоночных водоплавающими птицами из водоёма в водоём показана в ряде специальных исследований [6]. *D.magna* обитает только в пруду СГЭУ и обнаруживалась при всех обследованиях, т.е. здесь существует её стабильная популяция.

По сравнению с 2005 г. изменилась частота встречаемости видов. *T.oithonoides* и *D.longispina* обнаруживались в пробах в 2006 г. реже, зато почти у всех остальных видов представленность в пробах увеличилась, особенно у *C.quadrangula*, *C.sphaericus* и *E.graciloides*, а также Ostracoda spp.– 72-75% всех проб. *D.cucullata*, *D.magna* и *L.apus* присутствовали менее чем в 10% проб.

Сезонная динамика общей численности ракообразных показана в таблице 2. В 2006 г. численность ракообразных была меньше (в среднем на 46%), особенно весной.

Таблица 2.

Сезонная динамика общей численности (экз./л) ракообразных в 2005 и 2006 гг.

Год	Месяц				
	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август
2005	27,579	321,037	54,485	37,218	15,509
2006	2,115	2,196	187,473	70,662	81,496

Пик численности ракообразных сдвинулся с мая на июнь, и далее численность была на 48-62% больше, чем в соответствующие месяцы 2005 г. мы связываем это с различиями в температуре.

По численности в оба года резко доминировали науплии копепод - в 2006 г. они составили 44% общей численности ракообразных, но по сравнению с 2005 г. доля науплиев в сообществе на 10% меньше. Доли семейств (а также подотряда Harpacticoida и подкласса Ostracoda) по численности в сообществе ракообразных показаны в Таблице 3.

Таблица 3.

Доли (%) семейств ракообразных по численности

Семейство	Год		Семейство	Год	
	2005	2006		2005	2006
Cyclopoidae	86,73	49,55	Daphniidae	7,79	58,42
Eudiaptomidae	0,22	7,72	Sididae	0,04	0,66
Harpacticoida	0,34	0,01	Leptodoridae	0,01	-
Bosminidae	0,02	2,68	Lepidoridae	0,01	0,04
Chydoridae	0,53	7,79	Ostracoda	0,16	1,79

Среди семейств в 2005 г. лидировали Cyclopoidae (за счёт науплиев), а в 2006 г. Daphniidae, за счет массового размножения *D.cucullata*. При этом если в 2005 г. вклад остальных 8-ми семейств составил чуть более 1%, то в 2006 г. уже почти 21%.

Пелагических видов выявлено 7, частично пелагических – 5, литоральных и зарослевых – 10. Почти все виды могут обитать в разнообразных водоёмах. Хищных видов в 2006 г. обнаружено 4 – это представители семейства Cyclopoidae. В 2005 г. видов с хищным питанием было 6, из сообщества выпали копепода *A.gigas* и клadoцера *L.kindtii*. Вклад хищников в суммарную численность составлял в 2005 г. 4%, в 2006 г. - 7%. Остальные виды использовали для питания фильтрацию или хватание. Два вида являются индикаторами олигосапробной зоны, 7 видов – олиго-β-мезосапробной зоны, 4 вида - β-мезоолигосапробной зоны, 3 вида - β-мезосапробной зоны, 2 вида - β-α-мезосапробной зоны, 1 вид - α-мезосапробной зоны. Индикаторов полисапробной зоны нет. В пруду высокой численности достигают как представители рода *Thermocyclops*, считающиеся индикаторами органического загрязнения, так и *D.longispina* считающаяся видом чувствительным к загрязнению. На основании этого пруд можно отнести к β-мезосапробной зоне, что подтверждается и результатами гидрохимического исследования воды [5].

Основными факторами, влияющими на видовой состав и численность ракообразных в изучаемом пруду, являются глубина воды и заросли макрофитов. Очень небольшой объём пелагической части не даёт возможности активного развития планктонных видов даже весной, поэтому по численности преобладают придонные и зарослевые ракообразные. Роль последних усиливается по мере испарения воды к концу лета. Невысокая численность ракообразных может объясняться и наличием большого количества хищных водных насекомых и их личинок, а также ротана-головешки. Численность личинок Chaoborus в данном пруду оба года была наибольшей по сравнению с остальными исследованными нами прудами г. Самары. В зарослях встречалось много хищных водных клопов, жуков и их личинок. Доказано питание ротана-головешки планктонными ракообразными [3]. Загрязнение водоёма происходит почти полностью за счет смыва с берегов грунта и органических остатков (результат неорганизованного отдыха местных жителей и выгула собак). Постоянный смыв грунта ведёт к накоплению ила и уменьшению глубины воды, гнилостные процессы в иле ухудшают санитарное состояние пруда. Берега, заваленные бытовым мусором, производят очень неприятное впечатление. Среди мусора присутствуют отходы и упаковки стройматериалов и бытовых химикатов, однако проведённый незадолго до наших исследований химический анализ не показал превышения в воде пруда ПДК

нефтепродуктов и ионов тяжёлых металлов [5]. Проведенное нами в 2005 г. биотестирование воды пруда СГЭУ на лабораторной культуре дафний показало, что вода не вызывает гибели дафний и лишь слабо (на грани достоверности) угнетает их размножение (не опубликовано). Наличие большого количества водных насекомых также можно считать показателем слабого химического загрязнения пруда.

Для улучшения санитарного состояния пруда СГЭУ необходимо прежде всего удаление накопившегося донного ила, очистка берегов от мусора, их укрепление для уменьшения смыва грунта. Сохранение городских прудов необходимо не только как деталей архитектурного ландшафта и центров рекреационных зон. Важна роль прудов как центров сохранения видового разнообразия территории. Именно в этом аспекте активизировалось изучение прудов в странах Западной Европы [7].

Список использованной литературы

1. Герасимов Ю.Л. Зоопланктон как компонент гидробиоценозов городских прудов // Вестник Самарского госуниверситета, 2007, №8 (58). С. 39-49.
2. Жадин В.И. Методы гидробиологического исследования. / М.: Высшая школа, 1960. 189 с.
3. Кириленко Е.В., Шемонаев Е.В. Данные о морфологии и биологии ротана-головешки *Perccottus glenii* Dybowski, 1877 из озера Круглое Мордовинской поймы Саратовского водохранилища // Изв.СНЦ РАН, 2011, Т.13, № 1(1). С. 207-211.
4. Матвеев В.И., Гейхман Т.В., Соловьева В.В. Самарские пруды как объект ботанических экскурсий. Самара, 1995. 44 с.
5. Синицкий А.В. Особенности структурной организации зоопланктоценозов малых водоемов урбанизированных территорий / Самара: СамГУ, 2004. 169 с.
6. Charalambidou I., Santamanna L. Field evidence for the potential of waterbirds as dispersers of aquatic organisms // Wetlands, 2005, V. 25, Is. 2. pp. 252–258.
7. Oertli, B., et.al. Conservation and monitoring of pond biodiversity: introduction // Aquatic Conservation: Marine and Freshwater Ecosystems, 2005, V. 15. P. 535–540.

© Ю.Л. Герасимов, 2015

УДК: 504.06;537.612

Г.Н. Голобородько, магистрант
Южно-Уральский государственный аграрный университет
М.А. Дерхо, доктор биологических наук, профессор
Южно-Уральский государственный аграрный университет
Т.И. Серeda, кандидат биологических наук, доцент
Южно-Уральский государственный аграрный университет
г. Троицк Челябинской обл., Российская Федерация

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА ДЕЙСТВИЯ ГЛУТАМАТА И ГЛУРИНАТА НАТРИЯ НА ОБМЕН ВЕЩЕСТВ В ОРГАНИЗМЕ ЖИВОТНЫХ

В последние годы большую популярность у хозяев животных приобрели готовые корма, в которые производители добавляют большое количество пищевых добавок. Одной из наиболее широко известных пищевых добавок является глутамат натрия (Е 621),

добавление которой в корма придает им «неповторимый мясной» вкус [1, с.3-6; 2, с. 105-107; 3, с. 6-8; 5, с. 251-259; 6, с. 3-6].

Известно, что глутаминовая аминокислота играет важную роль в азотистом обмене животного организма, участвуя в транспорте аммиака, реакциях трансаминирования и дезаминирования аминокислот. Она является предшественником таких веществ, как γ -аминомасляная кислота (тормозной медиатор головного мозга), альфа-кетоглутарат (энергетический субстрат) и глутамин (источник азота в синтезе белков, азотистых оснований). Однако высокой метаболической активностью обладает только аминокислота природного происхождения. Синтетический глутамат, особенно в больших дозах, способен нанести значительный ущерб здоровью животных. Поэтому производители готовых кормов для животных глутамат натрия прячут в комплексной пищевой добавке глюринат натрия, состоящей из глутамата натрия (Е 621), гуанилата натрия (Е 627) и инозината натрия (Е 631), которая, благодаря синергическому эффекту, усиливает большее число разных ароматов, модифицируют вкус и в итоге значительно увеличивают аппетитность корма [4, с. 51]. При этом работ, посвященных сравнительной оценке действия глутамата натрия и глюрината натрия на организм животных, мы не нашли в доступной литературе, что и послужило основанием для выполнения данной работы.

Материал и методы исследования. Экспериментальная часть работы выполнена на базе вивария и кафедры органической, биологической и физколлоидной химии ФГБОУ ВО «Южно-Уральский государственный аграрный университет» в 2014-2015 г.г. Объектом исследования являлись самцы крыс линии Вистар, которые содержались в стандартных условиях вивария при естественном освещении, получали воду и корм без ограничения.

Для проведения эксперимента было сформировано 2 группы. Животным первой группы добавляли в корм глутамат натрия, второй - глюринат натрия в суточной дозе 750 мг на 1 кг массы тела в течение 1 месяца. В качестве контроля использовались параметры до начала опыта.

Материал исследований (плазму крови) получали после декапитации крыс, которую проводили под наркозом эфира с хлороформом. В плазме крови определяли содержание общего белка, альбуминов (Alb), мочевины колориметрическим методом с использованием наборов реактивов «Эко-сервис» и «Витал», содержание глобулинов (Gl), Alb (%), ОБ/мочевина - расчетным методом. Статистическую обработку данных проводили методом вариационной статистики на ПК с помощью табличного процессор «Microsoft Excel – 2003» и пакета прикладной программы «Биометрия». Для оценки достоверности различий сравниваемых средних между малыми выборками использовали непараметрический критерий Манна – Уитни.

Результаты исследования. Глутаминовая кислота в организме животных является одним из лучших источников азота для биосинтетических процессов, по сравнению с другими аминокислотами. Поэтому логично предположить, что обогащение рациона кормления крыс пищевыми добавками скажется на состоянии белкового обмена в их организме. Кроме этого, глутаминовая аминокислота способствует выделению панкреатических соков в кишечном тракте, что влияет на переваривание и усвоение белков корма [1, с. 3-6; 4, с. 251-259].

Таблица – Белковый профиль крови крыс опытных групп, (n=10), $\bar{X} \pm Sx$

Показатель	Группа	Длительность обогащения рациона крыс добавками		
		Фон (до опыта)	2 нед.	1 мес.
Общий белок (ОБ), г/л	I	86,10 $\pm$ 2,64	71,30 $\pm$ 1,14*	68,09 $\pm$ 2,17*
	II	73,21 $\pm$ 0,69	70,79 $\pm$ 2,36	75,67 $\pm$ 0,94
Альбумины, г/л	I	56,36 $\pm$ 1,98	47,38 $\pm$ 0,29*	46,33 $\pm$ 0,32*
	II	46,37 $\pm$ 1,98	54,43 $\pm$ 1,52*	46,38 $\pm$ 1,12
Альбумины, %	I	65,46 $\pm$ 0,61	66,45 $\pm$ 0,42	68,04 $\pm$ 0,64**
	II	63,33 $\pm$ 1,00	77,03 $\pm$ 0,92*	61,29 $\pm$ 1,24
Глобулины, г/л	I	29,74 $\pm$ 1,03	23,92 $\pm$ 1,10*	21,76 $\pm$ 0,54**
	II	26,84 $\pm$ 1,28	16,26 $\pm$ 0,41***	29,29 $\pm$ 0,79
Мочевина, ммоль/л	I	5,47 $\pm$ 0,01	3,58 $\pm$ 0,17*	9,26 $\pm$ 1,19*
	II	4,67 $\pm$ 0,14	11,12 $\pm$ 0,43***	6,83 $\pm$ 0,29**
ОБ/мочевина, усл. ед.	I	15,74 $\pm$ 0,48	19,92 $\pm$ 1,37*	7,35 $\pm$ 0,64*
	II	15,67 $\pm$ 0,38	6,36 $\pm$ 0,18***	11,08 $\pm$ 0,48***

Примечание: * - $p < 0,05$; ** - $p < 0,01$; *** - $p < 0,001$ по отношению к величине «до опыта»

Мы установили, что 2-недельное обогащение рациона кормления крыс глутаматом и глюринатом натрия инициировало снижение уровня общего белка в плазме крови животных, по сравнению с фоновой величиной (табл.). При этом изменялся белковый профиль крови. Глутамат натрия, хотя и способствовал снижению абсолютного количества альбуминов на 15,93% ($p < 0,05$), но его процентная доля в общем белке крови сохранялась. Однако при этом уменьшался уровень глобулинов. Глуринат натрия, наоборот, способствовал увеличению концентрации альбуминов на 17,38% ($p < 0,05$), что отражалось на его процентной доле в общем белке и количестве глобулинов.

Пищевые добавки по-разному влияли на степень усвоения белкового азота в организме опытных крыс. Так, через 2 недели употребления глутамата натрия в крови животных снижалась концентрация мочевины на 34,55% ($p < 0,05$) и увеличивалось её отношение с общим белком на 26,32% ($p < 0,05$) по сравнению с фоном (табл.), свидетельствуя о задержке азота в организме животных и анаболической направленности реакций в обмене белков. В реакциях синтеза использовались аминокислотные резервы, источником которых служил альбумин крови. Глуринат натрия, наоборот, инициировал увеличение уровня мочевины в крови в 2,38 ($p < 0,001$) раза, что отражалось на величине соотношения ОБ/мочевина и характеризовало снижение степени усвоения белкового азота.

Через 1 месяц употребления глутамата натрия было отмечено дальнейшее снижение концентрации общего белка в крови крыс. При этом в белке крови по сравнению с фоном уменьшалась концентрация альбуминов и глобулинов на фоне возрастания уровня мочевины в 1,69 раза ($p < 0,001$) и уменьшения соотношения ОБ/мочевина (табл.). Следовательно, глутамат натрия снижал степень усвоения белкового азота в организме крыс, что служило основой для развития диспротеинемии и катаболической направленности реакций в обмене белков.

Обогащение кормов глюринатом натрия в течение 1 месяца способствовало незначительному приросту в крови концентрации общего белка (на 3,36%) по сравнению с фоновой величиной. При этом в общем белке восстанавливалась доля альбуминов и глобулинов, но сохранялся повышенный уровень мочевины (табл.).

Таким образом, результаты наших исследований показали, что обогащение рациона кормления крыс пищевыми добавками - глутаматом натрия и глутрином натрия в суточной дозе 750 мг на 1 кг массы тела влияло на направленность белкового обмена в их организме. Характер сдвигов определялся длительностью употребления пищевых добавок. Двухнедельное употребление глутамата натрия способствовало формированию в белковом обмене животных анаболической направленности. Увеличение длительности поступления добавки до 1-го месяца служило основой для развития в крови признаков диспротеинемии и катаболической направленности реакций в обмене белков. Обогащение кормов глутрином натрия сразу формировало катаболическую направленность в обмене белков, хотя признаки отрицательного азотистого баланса снижались по мере хронизации употребления добавки. Следовательно, глутринат натрия в организме крыс обладал более сильным действием на обмен белков.

Библиографический список

1. Алферов, Д.В. Влияние глутамата натрия на функциональную активность пищеварительной системы крыс / Д.В. Алферов, М.Г. Жеглова, Н.Д. Двойных // Молодежная наука и современность: Материалы 75-й Всерос. науч. конф. студентов и молодых ученых. – Курск: ГОУ ВПО КГМУ, 2010. – С. 3-6.
2. Дерхо, М.А. Оценка биосинтетической активности гепатоцитов на фоне влияния глутамата натрия / М.А. Дерхо, Т.И. Серeda, Г.Н. Голобородько // Современные концепции научных исследований: сб. статей X Межд. науч.-практ. конференции.- М.: Евразийский союз ученых; 2015. – Ч. 2. – С. 105-107.
3. Дерхо, М.А. Влияние глутамата натрия на белковый обмен в организме крыс / М.А. Дерхо, Т.И. Серeda, Г.Н. Голобородько // // Закономерности и тенденции развития науки: сб. статей межд. науч.-практ. конф. (17.01.2015). – Уфа: РИО МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2015. – С. 6-8.
4. Пищевая химия / А.П. Нечаев, С.Е. Траунберг, А.А. Кочеткова [и др.]. – СПб: Гиорд, 2004. – С. 51.
5. Farombi, E.O. Monosodium glutamate-induced oxidative damage and genotoxicity in the rat: modulatory role of vitamin C, vitamin E and quercetin. / E.O. Farombi, O.O. Onyema // Hum Exp Toxicol. – 2006. – Vol. 25 (5). – P. 251-259.
5. L-glutamic acid and its ammonium, calcium, monosodium and potassium salts // Seventeenth Report of the Joint FAO/WHO Expert Committee on Food Additives, WldHlth Org. techn. Rep. Ser. – 1974. – № 539. – 15 p.

© Г.А. Голобородько, М.А. Дерхо, Т.И. Серeda, 2015

УДК 592

С.О. Ереско, студент 3 курса, кафедра ББХ НовГУ
К. А. Иванищева, студентка 3 курса, кафедра ББХ НовГУ
И. А. Дружинина, кандидат биологических наук, доц. КББХ НовГУ
Г. Великий Новгород, Российская Федерация

КЛОП РАНАТРА, КАК ИСЧЕЗАЮЩИЙ ВИД

В биоценозах и экосистемах встречаются редкие организмы, которые могут находиться на грани исчезновения или уже охраняемые. К таким животным, встречающимся в

пресноводных биотопах, можно отнести ранатру палочковидную. Активно исчезающее насекомое, которое внешне очень напоминает небольшую палочку или ветку (пример мимикрии) [4]. (Откуда и название получила – палочковидная).

Цель данной работы состоит в том, чтобы показать биологические особенности ранатры и обеспечить, как редкому виду более высокий уровень контроля.

Актуальность данной работы заключается в том, что редкие (малочисленные) и малоизученные представители беспозвоночных должны находиться под особым контролем, их численность необходимо периодически отслеживать. Также необходимо подробное физиологическое и этологическое изучение над такими организмами.

Удлиненное тело этого насекомого, на котором есть небольшие крылья, окрашено преимущественно в красный цвет, длина взрослой особи ранатры обычно не превышает 35 – 40 миллиметров. Отличительными особенностями этого насекомого, также являются длинные лапки, напоминающими передние конечности богомолов, с помощью которых оно передвигается по водоему, цепляясь ими за водные растения [4].

Глаза у ранатры большие, коротенькие трехчлениковые, усики лежат под ними; хоботок также трехчлениковый. Переднегрудь сильно вытянутая, посередине несколько сжатая. Первая нога в целом представляет мощный хватательный орган.



Узкие крылья ранатры плотно сложены, закрывая спинку брюшка насекомого; под ними скрыты короткие лётные крылья; ранатра хороший летун. Брюшко заканчивается длинной дыхательной трубкой, устроенной так же, как и у водяного скорпиона [3]

Ранатра менее широко распространена, чем водяной скорпион: она преобладает в южной и средней Европе, на севере (например, в Ленинградской и Новгородской области) встречается редко. Ранатра ведет малоподвижный образ жизни; обычно она сидит среди растений, высунув свою дыхательную трубку и подстерегая добычу, состоящую из различных водных животных. Это головастики, разнообразнее беспозвоночные, в том числе свои же личинки [4]

Проницательный шведский исследователь водяных клопов О. Ларсен наблюдал, как ранатра, схватив за ногу одну из них, ощупывала хоботком её твердую кутикулу, пока не нашла мягкую сочленовную перепонку и, проколов ее, стала сосать; кожица между переднегрудью и головой также легко ранима. Твёрдая кутикула защищает ранатру от нападений водяных клещей, которые паразитируют на ней реже, чем на других водяных клопах [3].

Будучи прожорливым хищником, в поисках добычи, а осенью – зимовок, ранатра нередко перелетает из одного водоема в другой; летает она днем, но не ночью, как о том писали не раз. Выдающийся знаток клопов советский ученый А. Н. Кириченко описал большой перелет целой стайки ранатр из сотен экземпляров [1]. Взрослые ранатры зимуют. Спаривание бывает весной и в первой половине лета, чтобы освободить генитальную капсулу, находящуюся у основания дыхательной трубки, самец должен раздвинуть створки дыхательной трубки, что нарушает правильность дыхания, как это бывает и у водяного

скорпиона; ранатра время от времени прерывает копуляцию, чтобы подышать нормально. Вскоре после копуляции самка откладывает около 30 яиц; они подобны яйцам водяного скорпиона, но снабжены лишь двумя дыхательными нитями. Яйца погружаются правильными рядами в рыхлую ткань плавающих на поверхности воды отмирающих стеблей растений, причем дыхательные нити выступают из воды.

Весной через три недели из яиц выходят личинки. Сиротинина пишет, что личинка выплывает из яйца медленно, усиленно сгибаясь и разгибаясь; когда все её тело выйдет из оболочки яйца, она вытягивает ноги и тотчас сползает в воду; вышедшая личинка желтого цвета, но вскоре темнеет. При дыхании маленькие личинки могут висеть у поверхности воды в позе гладыша, прикасаясь к ней средними и задними ногами. Всё развитие от яйца до взрослого насекомого занимает около 3 месяцев. Осенью ни личинок, ни старых имаго предшествующего года уже не встречается; водоёмы населены лишь новым готовым к зимовке зрелым поколением, вышедшим из яиц, отложенных в этом же году. В аквариуме Ларсен наблюдал, как одна из самок ранатры перезимовала дважды, отложив несколько яиц; но личинок из этих яиц не вышло[3].

В Новгородской области обитание ранатры отмечено в устье реки Мсты и в реках Волхов [5], Малый Волховец.

В летней период 2014 года в рамках летней практики по зоологии беспозвоночных был выявлен один экземпляр ранатры палочковидной. Данный вид обитает в стоячих водоемах (прудах, озерах) и водоемах с медленным течением. Держится преимущественно в зарослях водных растений [2].

В « Кратком определителе беспозвоночных пресных вод центра Европейской России» отмечено, что ранатра довольно редкий и малочисленный организм в Ленинградской и Новгородской областях. Также определен и в этом определителе указан индекс сапробности по Пантле – Буку. Индекс сапробности, в котором обитает ранатра, соответствует двум [6]. Следовательно, такая зона является бета - мезасапробной (III класс чистоты) или зоной с умеренно загрязненной водой.

В учебном пособии «Гидрофауна Новгородской области» описывается многие представители беспозвоночных, в том числе и полужесткокрылые, но о ранатре палочковидной имеются краткие сведения [5]. Следовательно, необходимость о её более подробном изучении существует.

Ранатра палочковидная внесена в Красные книги республики Татарстан, Московской области, Нижегородской, Смоленской, Челябинской области и, следовательно, необходимо, чтобы она была и внесена в проект организмов, которые будут внесены в красную книгу Новгородской области.

Для предотвращения гибели вида необходимо задуматься о загрязнении водоемов, так как не только ранатра, а она как показатель, говорит о том, что степень загрязнения водоемов, в том числе и р. Волхов растет. Необходимо поставить это на более высокий уровень контроля.

Подводя итоги всего вышесказанного, приходим к следующему, что редкие виды, в том числе и ранатра, находятся в опасности, их численность резко сокращается. Следует повысить контроль над их численностью, а также усилить надзор за чистой вод, в которой обитают данные организмы т. к. именно загрязнение водоемов прямо влияет на численность не только клопов, но и всей гидрофауны. В работе отмечены

морфологические, физиологические и этологические характеристики клопа ранатры, но этого недостаточно для того, чтобы сделать полноценные выводы об организме и, следовательно, есть необходимость в более подробном изучении.

Список использованной литературы:

1. Кириченко А.Н. Массовый перелёт водяных клопов *Ranatra linearis* L. // Русское энтомологическое обозрение. – 1911. – Т. 11, № 1. – С. 167.
2. Круглов Н. Д. Насекомые [Электронный ресурс].- Режим доступа: http://www.redbook67.ru/nasekomie/ranatra_vodyanoy_palochnik_ranatra_linearis_linnaeus_1758/
3. Ранатра (*Ranatra linearis*).:[Электронный ресурс].- Режим доступа: <http://www.board74.ru/presnovodnie/st024.html>
4. Ранатра палочковидная.: [Электронный ресурс].- Режим доступа: http://www.theanimalworld.ru/insect/ranatra_palochkovidnaja.html
5. Федорова В. Г. Гидрофауна водоемов Новгородской области. Беспозвоночные животные: учеб. Пособие / В. Г. Федорова; НовГУ им. Ярослава Мудрого. – Великий Новгород, 2007. – 293 с.: ил.
6. Чертопруд М. В., Чертопруд Е. С. Краткий определитель беспозвоночных пресных вод центра Европейской России. 4-е изд., испр. И доп. М.: Товарищество научных изданий КМК, 2011. 219 с., ил.

© С.О. Ереско, 2015

УДК 58.009

Е. В.Зайцева

А. А. Раймер

А. Колтышева

Магистры

Естественно-географический факультет

Горно-Алтайский государственный университет

Г. Горно-Алтайск, Российская Федерация

СОДЕРЖАНИЕ ФОРМ ВОДЫ В ТКАНЯХ *POLYGONUM AVICULARE* И *P. HYDROPIPER* L. ПРОИЗРАСТАЮЩИХ НА РАЗНЫХ ТИПАХ ПОЧВ

Для определения форм воды у горца перечного *P. hydropiper* и горца птичьего *P. aviculare* проведены лабораторные исследования с помощью рефрактометрического метода, основанного на различиях растворимости форм воды. При добавлении навески растительного материала к определенному количеству сахарозы с известной начальной концентрацией происходит снижение концентрации первичного раствора. Этот процесс осуществляется за счет поступления в первичный раствор свободной воды из навески. При этом связанная вода остается в навеске, ее содержание определяется как разница между общим содержанием воды в навеске и содержанием свободной воды [1, с. 24].

Данные, полученные с помощью рефрактометрического метода, дают целостное представление о содержании форм воды у *P. hydropiper* и *P. aviculare*, произрастающих в

отличающихся условиях. Для исследования были взяты выборки с пробных площади размером 1 м² в 3-х повторностях в каждой ценопопуляции (табл. 1).

Таблица 1 – Содержание форм воды
у *P. hydropiper* и *P. aviculare*
произрастающих в разных условиях

Вид	Характер почвы	Содержание формы воды, %	
		Свободной	Связанной
<i>P. hydropiper</i>	Песчаная	89,4	10,6
	Глинистая	88,7	11,3
<i>P. aviculare</i>	Песчаная	86,3	13,7
	Глинистая	85,2	14,8

Содержание количества связанной воды у *P. hydropiper* и *P. aviculare* произрастающих на различных типах почв позволяет понять, каким образом растение способно осуществлять водный баланс в различных условиях. Связанная вода в растении относительно свободной обладает меньшей упругостью пара и растворяющей способностью, но отличается большей плотностью. Связанная вода в растении представлена коллоидно-связанной водой, соединенной с белками цитоплазмы, а также другими полимерами, и осмотически связанной водой, удерживаемой осмотически активными веществами цитоплазмы и клеточным соком, содержащим минеральные соли, сахара, органические кислоты. Увеличение количества связанной воды и уменьшение свободной повышает устойчивость растений против неблагоприятных внешних условий, так как в химическом отношении связанная вода менее активна, при низких отрицательных температурах не превращается в лед, а при высоких температурах почти не испаряется.

Высокий уровень содержания свободной воды способствует более интенсивному обмену веществ и росту растений. Свободная вода подвижна, легко вступает в биохимические реакции, испаряется при транспирации, а также замерзает при низких отрицательных температурах. У *P. aviculare* и *P. hydropiper* отмечается повышение уровня свободной воды в условиях произрастания на песчаных почвах, и уменьшение его в условиях глинистых почв. Механический состав определяет многие свойства почвы. Песчаная фракция состоит из первичных минералов, в частности, кварца и полевых шпатов, и отличается высокой водопроницаемостью, некоторой капиллярностью, но в то же время низкой влагоемкостью, подобная почва не набухает и не пластична, характеризуется низкой поглощательной способностью. Глинистые и суглинистые почвы имеют более прочную структуру, и поэтому слабо пропускают воду, но способны хорошо удерживать ее в себе [2, с. 19].

Таким образом, выяснены основы водного режима в ценопопуляциях *P. hydropiper* и *P. aviculare*, произрастающих на разных типах почв.

Список использованной литературы:

1. Собчак, Р. О. [Текст] : учеб. пособие / Р. О. Собчак, О. Н. Папина, Т. П. Астафурова, А. П. Зотикова. – Горно-Алтайск: РИО ГАГУ, 2006. – 88 с.

2. Науки о земле: морфология почв: учеб. пособие [Текст] / С. Н. Щеглов, Г. М. Соляник. – 2-е изд. Краснодар : Кубанский гос. ун-т, 2010. – 122 с.

© Е. В. Зайцева,
А. А. Раймер,
А. К. Агылдаева, 2015

УДК (619:615.015.4:616 – 008.9)/.58

К.С.Закржевская

магистрант

ФГБОУ ВО Южно-Уральский государственный аграрный университет

М.А.Дерхо

доктор биологических наук, профессор

ФГБОУ ВО Южно-Уральский государственный аграрный университет

Т.И. Середа

кандидат биологических наук, доцент

ФГБОУ ВО Южно-Уральский государственный аграрный университет

г. Троицк Челябинской обл., Российская Федерация

ВОЗРАСТНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИПИДНОГО ОБМЕНА И ЯЙЦЕНОСКОСТИ КУР-НЕСУШЕК В ПРОМЫШЛЕННЫХ УСЛОВИЯХ

Липиды являются одним из главных элементов питания и одним из основных источников энергии для организма животных [1, с. 10-25; 7, с. 3-4]. Поэтому состояние липидного обмена в значительной степени определяет интенсивность других видов обмена веществ [6, с. 217-225].

Установлено, что уровень продуктивности и качество продукции является следствием активности обмена веществ в организме птиц [2, с. 50-55; 3, с. 9-11; 4, с. 40-43; 5, с. 136-138]. Исходя из того, что липиды - это основной энергетический резерв животного организма, поэтому их внутриклеточный метаболизм определяет скорость роста, сохранность и продуктивность животных [5, с. 217-225; 7, с. 10-16]. При этом максимальное проявление продуктивных качеств в промышленных условиях производства часто сопровождается метаболической переориентацией организма и нарушением возрастной динамики обмена веществ [3, с. 9-11; 5, с. 136-138; 6, с. 217-225].

Одним из мало изученных обменов веществ в организме птиц, особенно в промышленных условиях, является липидный, что определяет актуальность изучаемой проблемы.

В связи с этим целью наших исследований было изучение возрастных особенностей липидного метаболизма в организме кур-несушек кросса «Ломан-белый» в сопряженности с уровнем яйценоскости.

Материалы и методы. Экспериментальная часть работы выполнена на базе ОАО «Челябинская птицефабрика» и в лаборатории органической, биологической и физколлоидной химии ФГБОУ ВО «Южно-Уральский ГАУ» в 2014-2015 г.г. Объектом исследований служили куры-несушки одновозрастного промышленного стада кросса «Ломан-белый» в ходе яйцекладки, которые содержались в основных производственных корпусах, оборудованных клеточными батареями. Для кормления кур использовались полнорационные кормосмеси, изготавливаемые в кормоцехе предприятия.

Материалом исследований служила кровь, которую брали утром из подкрыльцовой вены птиц в возрасте 28, 56 и 80-ти недель в ходе первого технологического цикла. В крови определяли содержание общих липидов (ОЛ), триглицеридов (ТАГ), общего холестерина (ХС) с помощью наборов реагентов «PLIVA-LachemaDiagnostika» и «Витал ДиагностикаСпб».

Яичную продуктивность (%) несушек рассчитывали в целом по цеху за неделю, соответствующую взятию биоматериала.

Экспериментальный цифровой материал был подвергнут статистической обработке на ПК с помощью табличного процессор «MicrosoftExcel – 2003».

Результаты исследований. Яйценоскость кур в промышленных условиях зависела от возраста птиц и была максимальной в 56-недельном возрасте несушек (табл.).

Оценку интенсивности липидного обмена по концентрации ключевых соединений показала, что он тоже изменялся с возрастом. Содержание общих липидов в крови 28, 56 и 80-недельных несушек составило, соответственно $4,83 \pm 0,30$; $7,39 \pm 0,13$ и $2,41 \pm 0,11$ г/л (табл.). Согласно данным [7, с. 3-5] содержание липидов в крови птиц является интегральным показателем двух процессов: поступления их в кровь из кишечника, жировых депо и потребления тканями. Следовательно, в 56-недельном возрасте организм кур в максимальном количестве использовал экзогенные и эндогенные липиды в процессах жизнедеятельности, обеспечивая высокий уровень яичной продуктивности. Возможно, одной из причин повышенной востребованности липидов в физиологических функциях несушек явился период активной яйцекладки.

Концентрация общего холестерина в крови кур достоверно не зависела от их возраста и уровня яичной продуктивности, колебалась в пределах $2,58$ - $3,74$ ммоль/л (табл.). Это дает основание предполагать о наличии в организме несушек аналитического равновесия между количеством холестерина, поступившего с кормом и синтезированного в нём и выводимого из организма в виде желчных кислот и свободного холестерина. Полученные данные согласуются с гипотезой [6, с. 217-225], согласно которой рецепторы плазматических мембран играют роль микрокомпьютеров, учитывающих и согласовывающих обмен и уровень холестерина в клетках и в кровотоке.

Таблица – Показатели липидного обмена в организме кур-несушек (n=9), $\bar{X} \pm S_x$

Показатель	Возраст несушек, нед.		
	28	56	80
ХС, ммоль/л	$3,74 \pm 0,10$	$3,51 \pm 0,07$	$2,58 \pm 0,06$
ОЛ, г/л	$4,83 \pm 0,30$	$7,39 \pm 0,13^{***}$	$2,41 \pm 0,11^{***}$
ТАГ, ммоль/л	$1,50 \pm 0,05$	$1,92 \pm 0,01^{***}$	$2,34 \pm 0,06^{***}$
Яйценоскость, %	92,0	95,0	78,0

Примечание: ** – $p < 0,01$; *** – $p < 0,001$ по отношению к 28-недельному возрасту

Содержание триацилглицеридов увеличивалось в крови кур-несушек с возрастом, но не зависело от уровня яичной продуктивности (табл.). Триглицериды в животном организме являются запасным энергетическим материалом [1, с. 120-140]. Поэтому динамика ТАГ в крови птиц свидетельствовало об активации липолиза в жировых депо с целью обеспечения организма кур необходимым энергетическим материалом.

Таким образом, результаты наших исследований показали, что возраст птиц влияет на изменение в крови несушек концентрации общих липидов, холестерина и триацилглицеридов. Однако с уровнем яичной продуктивности сопряжена только концентрация общих липидов, которая интегрирует в своем составе все фракции липидов крови.

Список использованной литературы:

1. Архипов А.В. Липидное питание, продуктивность птицы и качество продуктов птицеводства / А.В. Архипов. – М.: Агробизнесцентр, 2007. – 440 с.
 2. Горелик, Л.Ш. Яйценоскость кур-несушек в связи с тиреоидным профилем крови и уровнем биохимических показателей / Л.Ш. Горелик, М.А. Дерхо // Главный зоотехник. – 2014. - № 5. – С. 50-55.
 3. Дерхо, М.А. Динамика ферментов углеводного обмена в крови несушек в зависимости от возраста и яйценоскости / М.А. Дерхо, Т.И. Середа, К.С. Закржевская // Закономерности и тенденции развития науки: сб. статей межд. науч.-практ. конф. (17.01.2015). – Уфа: РИО МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2015. – С. 9-11.
 4. Дерхо, М.А. Индикаторы оценки и прогнозирования массы пищевых яиц / М.А. Дерхо, Т.И. Середа, Л.Ш. Горелик // Вестник ветеринарии. - 2013. - Вып. 66. – С. 40-43.
 5. Картуш, К.М. Липидный обмен в организме кур в возрастном аспекте и при разных условиях содержания / К.М. Картуш // Ветеринарное и зоотехническое обслуживание животноводства в новых условиях хозяйствования: Межвуз. сб. науч. тр. – Казань, 2001. – С. 136-138.
 6. Колесник, Е.А. О кластерной системе фосфолипидов в онтогенезе бройлерных цыплят / Е.А. Колесник, М.А. Дерхо // Сельскохозяйственная биология. – 2015. – Т. 50. - №2. – С. 217-225.
 7. Тертерян, Е.Е. Липидный обмен у кур в постнатальном онтогенезе и при использовании биологически активных добавок: автореф. дис. ... докт. биол. наук, 03.00.13 / Е.Е. Тертерян. – М.: МСХА им. К.А. Тимирязева, 1988. – 32 с.
- © К.С.Закржевская, М.А.Дерхо, Т.И. Середа, 2015

УДК 528.88

С.А. Зоркина, Студент 4 курса
ФГБОУ ВПО «Сибирский государственный технологический университет»
г. Красноярск, Российская Федерация
Т.М. Зоркина, канд. биол. наук, доцент
ФГБОУ ВПО «Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова»
г. Абакан, Российская Федерация
Е.Ю. Жукова, канд. биол. наук
ФГБОУ ВПО «Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова»
г. Абакан, Российская Федерация

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СПУТНИКОВЫХ ДАННЫХ LANDSAT ДЛЯ ОЦЕНКИ СОСТОЯНИЯ РАСТИТЕЛЬНОСТИ В ОКРУЖЕНИИ ОЗЕРА ТУРЛАНЬЕ В ХАКАСИИ: МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Озеро Турланье, площадью 40 га, расположено в Сорокаозерной равнинно-солончаково-песчанистой степи (Хакасия). Водоем примыкает к орнитологическому заказнику «Урочище Трехозерки», и активно используется для любительского и спортивного рыболовства. Рядом с озером расположены степные растительные сообщества, где осуществляется выпас скота. Геоботанические исследования растительности окрестностей данного озера проводились в 2005-2008 г. Зоркиной Т.М., Жуковой В.М. совместно со студентами [1, С.3-5]. В связи с увеличением антропогенной нагрузки, стоит задача

исследовать современное состояние растительности и динамику функционирования растительных сообществ приозерной котловины.

Целью исследования является проведение улучшающего алгоритма обработки спутникового снимка на примере растительных сообществ приозерного понижения оз. Турланье в Койбальской степи Хакасии.

Многозональные снимки высокого разрешения с аппарата Landsat оперативно поступают в свободный доступ, а их пространственное разрешение позволяет использовать их даже для картирования растительных сообществ. Наилучшие результаты для исследования состояния растительности и ландшафта в целом (содержание хлорофилла и воды в фитоценозах, антропогенные воздействия, характер почвенного покрова) дают зеленый и красный каналы (3 и 4) и ближний инфракрасный (5). Комплект файлов включает в себя 9 файлов в формате «TIFF». Снимки представлены в градациях серого цвета. Первый, второй и третий каналы соответствуют видимой части спектра и имеют пространственное разрешение 30 м. Снимки остальных каналов (с 4-го по 8-ой) сделаны в инфракрасной части спектра. Разрешение четвертого, пятого и седьмого каналов – 30 м, шестого (обычно с двумя подканалами) – 60 м. Восьмой, панхроматический канал, захватывает широкий диапазон спектра (от 0.52 до 0.90 мкм), но обладает высоким пространственным разрешением (пиксел 15×15м). Алгоритм С.М. Чивилева и др. (2004) позволяет на итоговом синтетическом снимке проявиться более мелким структурам рельефа и растительности, в результате наложения изображения панхроматического канала более высокого разрешения [2, С.81]. Реализация алгоритма производилась в программе Adobe Photoshop:

1. Вначале 8-му каналу придается 30% прозрачности, а размер изображений 4-го, 5-го и 3-го каналов увеличивают до размера 8-го канала.

2. 8-ой канал накладывается с помощью инструмента Layer на 4 канал. Два слоя объединяются и сохраняются как отдельный файл, процедуру повторяют для 3-го и 5-го канала.

3. Полученные файлы служат основой для синтеза цветного изображения в системе цветопередачи RGB. Уровень яркости изображения 4-го канала определяет красный цвет и его оттенки, уровень яркости 5-го канала определяет зеленый цвет, а 3-го – синий.

4. Все три канала в последовательности 4, 5, 3 сводятся в цветное RGB изображение, в результате получается цветная 8-битовая сцена территории.

В результате снимок соответствует карте масштабом 1:15000 (рис. 1). Видна удлинённая форма озера Турланье с извилистой береговой линией.

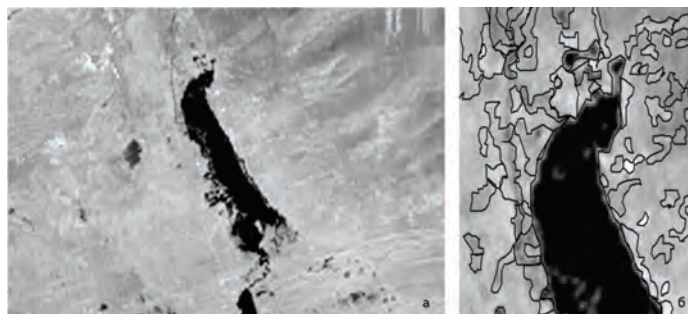


Рис. 1. Обработка спутникового изображения по алгоритму:
а – общий вид, б – фрагмент с наложением векторных контуров.

Заметен холмистый рельеф восточного берега. Комбинация каналов отображает фитоценозы в различных оттенках зеленого, оранжевого и коричневого. Чем выше влажность почвы, тем она темнее, что обусловлено поглощением водой излучения инфракрасного диапазона. Границы между сообществами хорошо различимы визуально, что удобно для их дешифрирования, которое в дальнейшем используется при наземном геоботаническом картировании. Поскольку регистрация изображения продлевается автоматически, с помощью служебного файла в проекции UTM, его можно использовать для построения векторного файла (автоматически) и передачи в ГИС формат.

Список использованной литературы:

1. Зоркина Т.М., Жукова В.М. Растительные степные сообщества Хакасии их структура и функциональное состояние // Экология южной Сибири и сопредельных территорий. Абакан, 2005. Т.1. С.3-5
2. Чивилев С.М., Ляхова В.А., Корнева С.В., Матвеев И.В., Солодов А.А., Прозорова В.М., Пчелинцев В.Г. Алгоритм обработки космоснимков для оценки состояния природной среды // IV Международный симпозиум «Контроль и реабилитация окружающей среды» Томск, 2004. С. 81-82

© С.А. Зоркина, Т.М. Зоркина, Е.Ю. Жукова, 2015

УДК 579.66:663.13:608.3

А.В. Макаров,

Аспирант кафедры ПБМ

О.Б. Сопрунова

Д.б.н., профессор, зав. каф. ПБМ

ФГБОУ ВПО АГТУ

Г. Астрахань, Российская Федерация

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ МИКРОБНЫХ КУЛЬТУР В КАЧЕСТВЕ ПРОДУЦЕНТОВ БЕЛКА

В последние десятилетия особое внимание уделяется развитию агропромышленного комплекса. Одним из приоритетных направлений Государственной программы развития АПК в России на 2013-2020 г.г. является обеспечение животноводства растительным кормовым белком. В этой связи совершенствование технологических разработок в области кормопроизводства нацелено, в том числе и на внедрение микробиологических и биологических разработок.

В настоящий момент не решены в должной мере проблемы комплексного научного обеспечения кормопроизводства, особенно в части дефицита полноценного кормового белка, что, является одним из сдерживающих факторов развития животноводства [1, с.4]. Одним из путей решения данной проблемы является получение его микробиологическим путем. Микробная биомасса может быть хорошей белковой и витаминной добавкой для домашних животных, птиц и рыб. В современных биотехнологических процессах,

основанных на использовании микроорганизмов, продуцентами белка служат дрожжи, грибы, бактерии и микроскопические водоросли [2, с.374].

Предварительный анализ патентных источников показал, что имеется достаточно большое количество разработок по получению штаммов-продуцентов белковой биомассы и способов повышения выхода биомассы и содержания в ней белка. При этом, наибольший интерес представляют разработки, касающиеся не только получения белковой кормовой биомассы, но и использование в качестве сырья для ферментации отходов различных производств. Все продуценты белка можно разделить на несколько групп, но основной, и, наиболее значимой, являются представители дрожжевых организмов рода *Candida*.

Известен способ получения водорастворимых автолизатов дрожжей с использованием *Candida guilliermondii* в сочетании с *Saccharomyces cerevisiae* и *Saccharomyces karlsbergensis* в присутствии олеиновой кислоты и гипохлорита натрия [3]. Получение белковой биомассы с помощью *Candida blankii* с использованием некондиционного размельченного зерна злаковых культур позволяет улучшить его аминокислотный состав, так как белок дрожжей объединен с серосодержащими аминокислотами, широко представленными в растительных белковых злаках [4].

Известен способ получения кормового белка, где используется свиной навоз с примесью твердых веществ, включающий культивирование дрожжей рода *Candida utilis* с введением для ферментации дешевого синтетического этанола. [5].

Имеются сведения о получении кормовой добавки для сельскохозяйственных животных в виде высокобелкового продукта, содержащего помимо белка незаменимые аминокислоты и витамины, на основе штамма дрожжей *Candida gelirmondij* [6].

Другим известным продуцентом являются различные штаммы дрожжей рода *Saccharomyces*. Штаммы винных (*Sacharomyces vini*), хлебопекарских (*Saccharomyces cerevisiae*), пивных (*Saccharomyces carlsbergensis*) дрожжей применяют для получения пищевого биологически активного продукта переработки, который обладает питательной и лечебно-профилактической ценностью, нормализует обмен веществ, повышает иммунитет и не обладает побочным действием благодаря присутствию в своем составе клеточных остатков образующегося автолизата [7,8].

Штамм дрожжей *Saccharomyces cerevisiae*, обладающий амилазной активностью используется для получения кормового белкового продукта [9] на отходах зернового сырья.

Биостимулирующая кормовая добавка на основе денуклеотизированных дрожжей, являющихся отходами производства лекарственных препаратов на основе нуклеиновых кислот, получаемых в результате ферментативного гидролиза дрожжей *Saccharomyces cerevisiae* в комплексе с природным минеральным наполнителем цеолитом [10] позволяет избежать последствий, связанных с нарушением нуклеинового обмена у животных, благотворно влияет на продуктивность и резистентность птицы.

Также в качестве продуцентов кормового белка выделяют группу бактерий. Так, кормовая добавка, содержащая в своем составе биомассу *Bac.subtilis* и *Bac.licheniformis*, продуцирующих физиологически активные пурины и ферменты, позволяет увеличить плодовитость при кормлении пушных зверей в среднем на 11% (норки), 15% (соболь) и обеспечивает сохранность молодняка телят в среднем на 10-12%, уменьшает конверсию корма при выращивании молодняка кур в среднем на 11,5% [11].

В качестве продуцентов кормового белка используют также и молочнокислые бактерии *Lactobacillus plantarum*, позволяющие получать белковый корм с высоким выходом (до 75% белка по массе) при утилизации отходов производств: послеспиртовой барды, пивной дробины, отходов мукомольного и крахмального производств, отходов переработки зернового и плодового сырья [12, 13].

Кроме этого, существуют и другие сочетания различных микроорганизмов-продуцентов белка, таких как штаммы дрожжей *Endomycopsis fib* ВКПМ У-2173 или микромицетов *Aspergillus niger* ВКПМ F-710 [14].

В целом, следует отметить, что микроорганизмы отличаются высоким (до 60% сухой массы) содержанием белка, сбалансированного по аминокислотному составу, содержат углеводы, липиды, витамины, макро- и микроэлементы. Важным достоинством производства кормового белка на основе микроорганизмов является использование сельскохозяйственных отходов, возможность организации промышленного производства, отсутствие сезонности и зависимости от погодно-климатических условий, что определяет актуальность развития данного направления в разработке новых кормовых продуктов для повышения эффективности продукции животноводства в РФ.

Литература:

1. Баутин, В.М. Современное состояние сельскохозяйственной биотехнологии: взгляд экономиста / В.М. Баутин // Известия Тимирязевской сельскохозяйственной академии. - 2007. - № 1. - С. 4-8.
2. Елинов Н.П. Основы биотехнологии. СПб.: ИФ Наук. – 1995.
3. Патент РФ № 2076149 Способ получения водорастворимых автолизатов дрожжей / Сорокин Г.В., Буров С.Н., Сорокин А.Г., Чистяков А.В., Данилина Л.Л., Иовлев С.А. Заявл. 07.12.1992. Оpubл. 27.03.1997
4. Патент РФ № 2146097 Способ получения белковой кормовой добавки / Дорфман Е.А., Сизов А.И., Лаптев Ю.А., Рогачев Е.С., Севастьянов В.В., Федоров А.Л., Заявл. 22.04.1999. Оpubл. 10.03.2000.
5. Патент РФ № 2058992 Способ получения кормового белка и устройство для его осуществления / Антипин Г.В., Захаров В.В., Салатов Ю.П., Сычев А.Е., Соколов А.А., Виноградов М.А. Заявл. 14.07.1993 Оpubл. 27.04.1996.
6. Патент РФ № 2041946 Способ получения биомассы / Ибрагимов Ф.Б., Сычев А.Е., Низамов Р.А., Куватов Д.М., Захарычев А.П., Жучков В.Н. Заявл. 26.11.1993. Оpubл. 20.08.1995.
7. Патент РФ № 2087531 Способ получения пищевого биологически-активного продукта переработки дрожжей / Латов В.К., Бабаян Т.Л., Батурина Е.Н., Коган А.С., Лузков Ю.М., Мальшков В.И., Пивоваров В.И., Рыбалов Е.Г., Тер-Саркисян Э.М., Усов В.В., Харчук Г.М. Заявл. 28.05.1996 Оpubл. 20.08.1997.
8. Патент РФ № 2010533 Способ получения белковой добавки для пищевых продуктов и комбикормов / Гарманова Е.Л., Тараненко И.А., Коростелева Н.М. Заявл. 19.03.1991. Оpubл. 15.04.1994.
9. Патент РФ №2478701 Штамм дрожжей *Saccharomyces cerevisiae*, обладающий амилазной активностью для получения кормового белкового продукта, и способ

производства кормового белкового продукта / Чалков Г.В., Сычев А.Е., Воробьева Г.И., Заикина А.И., Рогачева Р.А. Заявл. 16.03.2011. Оpubл. 10.04.2013.

10. Патент РФ №2189762 Биостимулирующая кормовая добавка / Аликин Ю.С., Клименко В.П., Сенженко Л.П., Карпова С.Ф., Терещенко Т.А., Федосова Л.К. и др. Заявл. 20.01.2001. Оpubл. 27.09.2002.

11. Патент РФ № 2265366, МПК: 7А 23К1/16 А, 7А 23К1/165 В, 7С 12N1/20В. Биологически активная добавка к кормам сельскохозяйственных, домашних животных и птицы для увеличения сохранности молодняка, повышения усвояемости кормов, стимуляции ростовых процессов и плодовитости животных / Малков М.А., Данькова Т.В., Львова Л.Е. Заявл. 15.09.2003. Оpubл. 10.12.2005.

12. Патент РФ №2244001 Штамм *Lactobacillus plantarum* –продуцент кормового белка / Галкина Г.В., Илларионова В.И., Кукова Е.В., Горбатова Е.В.) Волкова Г.С., Шевандин С.Н. Заявл. 28.05.2003. Оpubл. 10.01.2005

13. Патент РФ № 2390554 Штамм *Lactobacillus plantarum* –продуцент кормового белка / Честнов С.Н. Заявл. 27.06.2009. Оpubл. 27.05.2010.

14. Патент РФ № 2081166, МПК: C12N1/16. Способ получения белкового продукта из крахмал и целлюлозосодержащего растительного сырья / Цыганкова Н.И., Винаров А.Ю., Гордеева Е.И., Смирнов В.Н., Ипатов Т.В. Заявл. 23.06.1995. Оpubл. 10.06.1997.

© А.В. Макаров, О.Б. Сопрунова, 2015

УДК 612.821; 591.51

А.Д. Тяпкина

К.б.н., доцент кафедры физиологии и зоологии
ЯГПУ им К.Д. Ушинского

Г. Ярославль, Российская Федерация

Е.В. Смирнова

Студент заочной формы обучения

ЯГПУ им К.Д. Ушинского

Г. Ярославль, Российская Федерация

НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ДИНАМИКИ ФОРМЕННЫХ ЭЛЕМЕНТОВ КРОВИ У БОЛЬНЫХ ЛЕЙКОЗОМ ПРИ ПОДДЕРЖИВАЮЩЕЙ ТЕРАПИИ

Справедливым является мнение, что кровь в той или иной степени отражает, как в зеркале, многое из того, что происходит в организме [1].

Как известно, при некоторых физиологических и патологических процессах значительно изменяется картина крови. Эти изменения чаще всего отражают расстройства иммунной системы, которые могут привести к снижению защитных сил организма, нарушению иммунных реакций, повышению вероятности возникновения опухолей.

Следует отметить, что в последнее время наблюдается тенденция к росту злокачественной патологии, как у взрослого населения, так и у детей. При этом довольно часто стали возникать лейкозы. Лейкоз – это злокачественная опухоль кроветворной ткани,

исходящая из костного мозга, патоморфологическим субстратом которой являются лейкозные бластные клетки, соответствующие родоначальным элементам одного из ростков кроветворения [2].

Основным методом лечения хронических форм лейкоза является поддерживающая (гемотрансфузионная) терапия, цель которой - сохранение соматической компенсации, предупреждение и купирование осложнений цитопении.

Учитывая малую освещенность темы гемотрансфузий в литературе, нами было принято решение изучения особенностей влияния поддерживающей терапии на динамику форменных элементов крови при лейкозах.

Объектом исследования являлась группа из 15 человек, поступающих на лечение в больницу с хроническими формами лейкоза. В лаборатории проводился клинический анализ крови: определяли количество форменных элементов и гемоглобина, СОЭ и лейкоцитарную формулу.

В ходе исследования мы наблюдали, что пациенты поступают на лечение в основном в тяжелом состоянии и состоянии средней степени тяжести. На 3-5 сутки после проведения поддерживающей терапии значительного изменения в состоянии не происходит: оно улучшается только у 4-х больных, а у остальных остается стабильно тяжелым. На 10-12 сутки лечения картина изменяется: состояние становится удовлетворительным у 25% обследуемых, при этом уменьшается количество пациентов с тяжелым состоянием, а количество больных с состоянием средней степени тяжести остается таким же как и при поступлении.

При изучении динамики показателей красной крови было выявлено, что у большинства больных (у 83,3%) при поступлении завышено количество лейкоцитов (15,2 - 44,8 тыс. в 1 мл крови при норме 6-9 тыс. в 1 мл), а у 16,7% пациентов, наоборот, низкие показатели (3,0 - 4,8 тыс. в 1 мл). На 3-5 сутки после проведения гемотрансфузионной терапии наблюдается незначительное снижение показателей почти у всех обследуемых (у 75%). На 10-12 сутки лечения количество лейкоцитов продолжает снижаться и достигает 10,2 - 31,8 тысяч в 1 мл, при этом по-прежнему не входит в норму.

Количество эритроцитов на момент поступления у всех пациентов значительно ниже нормы. На 3-5 сутки после терапии у 41,7% больных этот показатель продолжает снижаться, у остальных же он увеличивается. На 10-12 сутки у всех обследуемых количество эритроцитов увеличивается, но к норме не приходит.

Как известно, показанием для госпитализации является снижение уровня гемоглобина ниже 80 г/л. Из результатов нашего исследования видно, что количество гемоглобина у больных при поступлении от 25 до 66 г/л. При проведении гемотрансфузионной терапии, оно значительно увеличивается и к 10-12 суткам достигает 60 - 97 г/л.

На момент поступления больных, наблюдается очень высокая СОЭ (59 - 88 мм/ч), что свидетельствует о раковой трансформации костного мозга. После лечения наблюдается незначительное снижение этого показателя (до 51 - 84 мм/ч), и к моменту выписки он остается в десятки раз выше нормативных данных (27-62 мм/ч).

Наблюдения за динамикой тромбоцитов показывают, что их количество значительно ниже нормы при поступлении (48 - 100 тыс. в 1 мл крови при норме 300 - 400 тыс. в 1 мл). К 10-12 дню лечения у 1 больного этот показатель остается низким (50 тыс. в 1 мл), а у всех остальных наблюдается тенденция к нормализации.

При подсчете лейкоцитарной формулы у 75% больных на момент поступления наблюдается значительное увеличение промиелоцитов, миелоцитов, юных лейкоцитов (сдвиг влево с омоложением). Наличие незрелых форм гранулоцитов вероятно свидетельствует о нарушении гемопоэза. При лечении лейкоцитарная формула не претерпевает значительных изменений.

Итак, в результате воздействия гемотрансфузионной терапии у большинства пациентов обследуемой группы наиболее динамично изменяется количество эритроцитов и гемоглобина, хорошо видимый сдвиг которых обнаруживается к 10-12 дню лечения.

В заключении необходимо отметить, что вспомогательная терапия является важным звеном в комплексной терапии данного заболевания, позволяющая достичь гематологической ремиссии.

Список использованной литературы:

1. Косицкий Г.И. Физиология человека – М.: Медицина, 1985. 544с.
2. Луговская С.А., Почтарь М. Е., Долгов В.В. – Гематологические анализаторы. Интерпретация анализа крови - Методические рекомендации, М.: 2007 г.

© А.Д. Тяпкина, Е.В. Смирнова, 2015

УДК 581.5

Г.В.Чудновская

К.б.н., доцент кафедры технологии в
охотничьем и лесном хозяйстве
Иркутского государственного
аграрного университета им.А.А. Ежевского
г. Иркутск, Российская Федерация

ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЛЕКАРСТВЕННОЙ ФЛОРЫ ЧЕРЕМХОВСКОГО РАЙОНА ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ

Лекарственная флора исследована далеко не полностью, кроме того применение дикорастущих растений не ограничивается только видами официальной медицины. Для экологически ориентированного устойчивого использования и охраны растительных ресурсов необходим комплексный анализ этой группы растений.

На обширных пространствах Сибири биологические ресурсы осваиваются очень неравномерно. В зоне интенсивного использования обнаруживается их истощение. Существующее положение со многими видами лекарственной флоры и усиливающееся освоение природных богатств даже в отдаленных регионах вызывает острую необходимость значительного расширения и углубления исследований в области научных основ охраны природы. В последние годы в обследовании растительного покрова Сибири сделаны значительные успехи, однако отдельные части ее все еще остаются малоизученными, к числу таких регионов и относится юг Восточной Сибири.

Исследования вели на территории Черемховского административного района Иркутской области. Территория района охватывает одновременно склоны горных хребтов Восточного Саяна и Иркутско-Черемховскую равнину. Это объясняет проявление высотной поясности и широтной зональности растительного покрова.

Одно из приоритетных направлений в наших исследованиях является оценка воздействия на продуктивность популяций растений экологических факторов, базирующееся на учении о факторах среды обитания. Большое значение при определении ресурсов лекарственных растений имеют исследования по изучению влияния экологических факторов на урожайность растений в природных сообществах. Проведение таких работ позволяет выявить оптимальные районы для заготовки высококачественного сырья, наметить мероприятия по повышению урожайности лекарственных растений, а также дать экологическую характеристику видов и установить параметры их фитоценотических и экологических оптимумов.

Различные виды растений предъявляют неодинаковые требования к климатическим и почвенным условиям, поэтому знание их экологических спектров помогает в проведении исследований по определению ресурсов (Чудновская, 2013с).

Для экологического анализа лекарственной флоры нами использована общепринятая классификация экологических групп, уточненная и примененная А.В. Куминовой (1960) при анализе флоры горного Алтая. Выделение экологических групп основано на отношении растений к влаге и механическому составу почвы.

Всего на исследованной территории было выявлено и определено 512 видов лекарственных растений [1, 2], которые используются как в научной, так и в народной медицине.

Анализ экологического спектра лекарственной флоры показал преобладающее значение группы мезофитов - 266 видов (51,96%), а также мезоксерофитов - 75 видов (14,65%) и мезогигрофитов - 91 вид (17,78%), что в целом составляет 84,38% от всего числа. Типичных ксерофитов – 38 видов (7,43%), гигрофитов - 24 вида (4,69%), гидрофитов - 18 видов (3,52%) (Рис.).

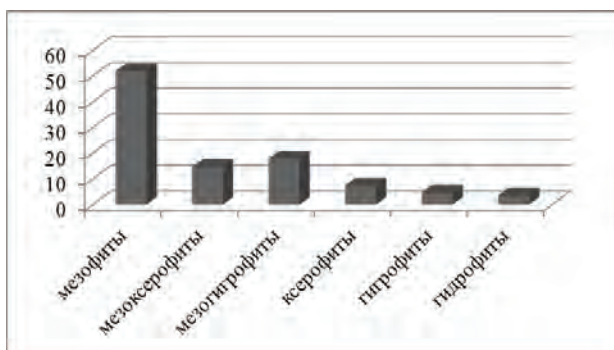


Рисунок - Экологический спектр лекарственной флоры Черемховского района

Систематический анализ лекарственной флоры показывает, что она характерна для большинства территорий низкогорных ландшафтов южной тайги, подтайги и островных

степей. В основном ее слагают бореальные лесные, луговые и болотные виды. Встречаются также лесостепные, степные и горные виды растений. Преобладание мезофильной растительности обусловлено геолого-геоморфологическим и климатическим влиянием Братского водохранилища.

Список использованной литературы

1. Конспект флоры Иркутской области (сосудистые растения) / под. ред. Л. И. Малышева. – Иркутск : Изд-во ИГУ, 2008. – 327 с.
2. Кумина, А.В. Растительный покров Алтая / А.В. Кумина. – Новосибирск : Типография СО АН СССР, 1960. - 459 с.
3. Хенкина А. А. Петухин В. А. Чепинога В.В. и др. Флора Байкальской Сибири // НОЦ «Байкал» ИГУ [Электронный ресурс]. – режим доступа: flora.baikal.ru
4. Чудновская, Г.В. Роль эколого-биологической характеристики лекарственных растений Восточного Забайкалья в оценке урожайности их сырья / Г.В. Чудновская // Научные ведомости БелГУ. Серия : Естественные науки. – 2013. - № 24 (167). – Вып. 25. - С. 57-64

© Чудновская Г.В., 2015

УДК 631.3

Б.А. Багирян

бакалавр 2 года обучения,

М.В. Фадеева

магистрант 1 года обучения,

А.Д. Кожина,

специалист по УМР I-й категории,

ФГБОУ ВПО «Астраханский государственный университет»,

г. Астрахань, РФ

E-mail: fibi_cool@list.ru

К ВОПРОСУ О АКТУАЛЬНОСТИ ПОВЫШЕНИЯ НАДЕЖНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ МАШИН

В настоящее время перед агропромышленным комплексом страны стоит важная проблема повышения эффективности использования сельскохозяйственной техники за счет повышения надежности функционирования ее агрегатов и узлов, а также за счет снижения потерь продукции в процессе уборки урожая. Повышение надежности функционирования сельскохозяйственных машин возможно за счет использования новых элементов и принципиальных схем реализации конструктивных решений на стадии проектирования, а также своевременного и качественного диагностирования состояния агрегатов и узлов этих сельхозмашин на стадии эксплуатации. Повышение технологической надежности сельскохозяйственных машин за счет подбора рациональных скоростных параметров их рабочих органов позволит улучшить агротехнические показатели этих машин.

В настоящее время важным вопросом конструирования сельскохозяйственных машин является увеличение их производительности. Пути ее решения могут быть различны. Они реализуются на вновь разрабатываемых машинах путем увеличения скорости, увеличения ширины захвата и повышения надежности работы сельскохозяйственной машины и стабильности технологического процесса сбора урожая (рис.1.).



Рис.1. Ремонт неисправности сельскохозяйственной машины

Снижение и потеря работоспособности сельскохозяйственных машин — результат возникновения неисправности их деталей. Основные причины неисправностей: изнашивание поверхностей, деформационное, усталостное, коррозионное разрушение и др (рис.2).



Рис.2. Технологическая схема ремонта сельскохозяйственных машин

Работоспособность машины поддерживается системой мероприятий технического обслуживания и ремонта. При техническом обслуживании выполняют комплекс регулировочных и организационно-технологических операций:

1. Текущий ремонт машин выполняют на полевом стане силами механизаторов, сложный — на специализированном участке центральной ремонтной мастерской с помощью специализированного звена слесарей.

2. Текущий ремонт выполняет специализированное звено слесарей машинного двора, бригады (отделения), сложный — специализированное звено слесарей на спец-участке центральной ремонтной мастерской.

3. Все машины ремонтирует специализированное звено слесарей на специализированном участке центральной ремонтной мастерской.

При выборе схемы организации ремонта учитывают конструктивные особенности машин и отдаленность центральной ремонтной мастерской от полевых станов бригад и отделений.

В центральных ремонтных мастерских узлы и детали ремонтируют на специализированных рабочих местах. Это позволяет обеспечить высокое качество ремонта, снизить его стоимость; увеличить использование оборудования, приспособлений, запасных частей, сократить сроки пребывания машины в ремонте.

При ремонте машин одновременно возможна их модернизация и проведение мероприятий по повышению долговечности. Особое внимание уделяют защите от коррозии ремонтного фонда деталей машин.

Благодаря проведению комплекса мероприятий многие мастерские в хозяйствах не только восстанавливают, но и повышают послеремонтный ресурс отремонтированных машин по сравнению с новыми.

Список используемой литературы:

1. Адигамов, Н.Р. Пути повышения эксплуатационной надежности сельскохозяйственных машин и оборудования АПК / Н.Р. Адигамов, Гимал-тдинов И.Х.

УДК 00.63.636.2.034

С.Л.Белозерцева

Старший научный сотрудник

ФГБНУ Иркутский НИИСХ

Г. Иркутск, Российская Федерация

ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ПРОДУКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДОЧЕРЕЙ РАЗНЫХ БЫКОВ-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

Исследования проводились на коровах племенного завода ЗАО «Железнодорожник» Усольского района Иркутской области выбывших в период 2010-2014гг.

Как известно, линейная принадлежность коров является одним из основных генетических факторов, обуславливающих продуктивное долголетие животных, что подтверждается многими исследованиями.[1]

В практике к высокопродуктивным животным подбирают лучших производителей, что весьма положительно влияет на качество дочерей, получаемых от рекордисток. По словам П. Прохоренко и Х. Амерханова (2005) [2] генетическое улучшение молочного стада на 85-90% определяется племенной ценностью быка-производителя. Один и тот же бык может проявлять себя по разному в разных стадах, в зависимости от условий содержания и кормления его дочерей.[3]

В системе племенного дела оценка быков-производителей по продуктивным качествам дочерей, является важным звеном, однако далеко не все быки, даже происходящие от высокопродуктивных предков, способны передавать потомству хозяйственно-полезные признаки, какие имели их ближайшие и отдаленные предки. Г. Шарафутдинов (2005) [4].

В таблице 1 представлены результаты продуктивного использования дочерей разных быков - производителей двух генеалогических линий, используемых в стаде.

Наиболее многочисленная группа представлена дочерьми быков линии Вис Бек Айдиал. Среди потомства быков этой линии, дочери быка Гранд 2171 показали наилучшие результаты по продуктивному долголетию – 4,27 лактаций при достоверной разнице ($P \geq 0,999$). Они превосходили дочерей других быков этой линии по продуктивному долголетию на 0,94 -1,58 лактации (22 - 37 %).

У дочерей быка Гранд 2171 была наивысшая пожизненная продуктивность – 28208 кг при недостоверной разнице ($P \geq 99$).

Максимальный удой на 1 день лактации показали дочери быка Галлей 1165 – 23,4 кг, однако у них была отмечена наименьшая продолжительность продуктивного использования – 2,69 лактации и пожизненная продуктивность составила 17221 кг молока с жирностью 3,68%.

Линия Рефлекшн Соверинг представлена дочерями быка Бизайн 9. Срок продуктивного использования у них составил 4 лактации, а пожизненная продуктивность 29076 кг молока с жирностью 3,65 %. Таким образом, при оценке продуктивного долголетия коров выявлено, что при увеличении молочной продуктивности в стаде снижается срок продуктивного использования. Однако при оценке животного по продуктивному долголетию необходимо учитывать не только принадлежность к линии, но и индивидуальные особенности быков-производителей, поскольку в пределах одной линии они имеют существенные различия в передаче потомству этих важных селекционных признаков.

Результаты оценки быков-производителей по продуктивному долголетию их дочерей показали, что каждый отдельно взятый бык-производитель по разному влияет на продуктивные качества потомства при одинаково равных условиях содержания и кормления.

Таблица 1 - Продуктивное долголетие дочерей быков разных генеалогических линий

Классы и инд. № быка	n	Продуктивное долголетие		Продолжительность лактации, дней	Длительность жизни, лет	Пожизненный удой кг	Удой на 1 день лактации кг	Удой на 1 день жизни кг	Жир, %	Молочный жир, кг
		дней	лактаций							
		$\bar{x} \pm S\bar{x}$	$\bar{x} \pm S\bar{x}$	$\bar{x} \pm S\bar{x}$			$\bar{x} \pm S\bar{x}$	$\bar{x} \pm S\bar{x}$	$\bar{x} \pm S\bar{x}$	$\bar{x} \pm S\bar{x}$
Бык Бек Алтай										
Галлей 1165	51	830±36	2,69±0,12	736±31	1724±35	17221±905	23,4±0,5	10,0±0,3	3,68±0,008	633,7±33,6
Грица 2171	22	1310±93	4,27±0,26	1308±83	2492±92	28208±2108	21,6±0,5	11,3±0,5	3,67±0,008	1035,2±77,1
Грица 130	49	1125±67	3,33±0,19	973±57	1988±64	21900±1626	21,5±0,6	11,0±0,5	3,67±0,006	803,7±59,2
Рефлекшн Соверинг										
Бизайн 9	17	1402±128	4,00±0,33	1216±108	2377±127	29076±2711	23,9±0,6	12,2±0,5	3,65±0,003	1061,3±98,2

В результате всего выше сказанного можно сделать вывод, что на продуктивное долголетие коров-дочерей большое влияние оказывает генотип отцов, т.е. каждый отдельно взятый бык-производитель, в пределах одной генеалогической линии, что позволяет вести селекцию по этому признаку.

Список использованной литературы:

- С.Л. Белозерцева Влияние линейной принадлежности на продуктивное долголетие коров С.Л. Белозерцева, Л.Л. Петрухина // ПИЩА ЭКОЛОГИЯ КАЧЕСТВО - Материалы междунар. Научно-практической конф., Москва, 2015. – С. 120-123.
- П. Прохоренко О мерах по стабилизации роста производства и реализации молока/ П. Прохоренко, Х. Амерханов //Молочное и мясное скотоводство №2, 2005. - С. 3
- Л.Л. Петрухина Оценка быков-производителей различной линейной принадлежности по качеству потомства/ Л.Л. Петрухина, С.Л. Белозерцева// Казанская наука. Выпуск 1, №9. 2010 – С.220-225
- Г. Шарафутдинов/ Влияние различных факторов на продуктивное долголетие коров Г. Шарафутдинов, Р. Шайдулин, А. Ханифатуллин, И. Хасанов// Молочное и мясное скотоводство № 4, 2005. - С. 27

© С.Л.Белозерцева, 2015

ВЛИЯНИЕ НЕКОТОРЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СОСТАВА И КАЧЕСТВА ВОДЫ НА МОЛОЧНУЮ ПРОДУКТИВНОСТЬ КОРОВ ЧЁРНО-ПЁСТРОЙ ПОРОДЫ

Вода – важнейший элемент внешней среды, без которой невозможно существование органической жизни на Земле. Она играет важную роль в поддержании нормального здоровья, жизни и деятельности организма человека и животного.

Продуктивность и физиологическое состояние сельскохозяйственных животных зависит не только от условий их содержания, уровня кормления, но и от хорошей организации водоснабжения на фермах и поения доброкачественной водой. Качество воды не всегда отвечает санитарно-гигиеническим требованиям. У животных при употреблении недоброкачественной воды снижается продуктивность, и возникают различные заболевания [1]. Качество питьевой воды должно соответствовать гигиеническим нормативам перед её поступлением в распределительную сеть, а также в точках водозабора наружной и внутренней водопроводной сети [2].

Целью работы явилось сравнение некоторых показателей состава и качества воды для поения животных из подземной скважины и поилок, разных по степени загрязнения с СанПиН 2.1.4 1074 – 01 [3].

В соответствии с целью были поставлены следующие задачи:

- 1) проверить некоторые физико-химические показатели состава и качества питьевой воды из подземного источника перед распределением её по водопроводу в поилки животных и сравнить с нормативными требованиями;
- 2) изучить некоторые гигиенические показатели состава и качества питьевой воды, взятой для анализа непосредственно из поилок коров, разные по степени загрязнения и определить её соответствие нормативам;
- 3) определить возможное влияние состава и качества воды для поения на молочную продуктивность коров.

Опыт проводили в коровнике ЗАО «Колыванское» Павловского района Алтайского края в стойловый период в течение 1,5 месяцев. Для проведения эксперимента были сформированы три группы полновозрастных коров чёрно-пёстрой породы, без учета линейной принадлежности. Подопытные животные находились в одинаковых условиях кормления и содержания. Содержание коров привязное. Поение подопытных животных осуществлялось из индивидуальных металлических поилок.

Для подземной питьевой воды сельскохозяйственного назначения характерно колебание большинства гигиенических показателей от следовых значений и до превышающих ПДК в несколько раз [4].

Изучение состава и качества подземной воды по следующим показателям показало, что: прозрачность, мутность, цвет, содержание аммиака и железа в ней не соответствует

нормативным требованиям. Питьевая вода, используемая в животноводстве и отвечающая гигиеническим требованиям, претерпевает вторичное загрязнение при поступлении в поилки животных.

Результаты проведенных исследований свидетельствуют о том, что питьевая вода из поилок в коровнике хозяйства не удовлетворяет требованиям СанПиН 2.1.4.1074–01 почти по всем показателям. Реакция воды в поилках в контрольной и первой опытной группах смещена в кислую среду, окисляемость воды превышает ПДК в 2,4 – 1,2 раза соответственно, содержание аммиака – в 20 – 4 раза соответственно. Это обуславливается наличием в воде органических веществ (остатки корма и другие), процессами их гниения.

Отмечается заметный и отчетливый запах в результате дальнейшего брожения и окисления с выделением плохо пахнущих газов. Цвет воды имеет желтый оттенок из-за повышенного содержания в ней аммиака и железа в 7 и 8 раз соответственно.

Сравнивая показатели питьевой воды в поилках коровника контрольной и первой опытной групп с гигиеническими нормами можно сделать вывод, что вода подвергавшаяся очистке от механических примесей один раз в сутки теряет свои гигиенические качества через несколько часов, а вода без очистки становится непригодной для поения коров. Чем хуже санитарно-гигиенические показатели питьевой воды, тем неохотнее ее будут пить коровы и это может привести к снижению молочной продуктивности.

Установлено, что наибольший удой имели подопытные животные из второй опытной группы, которые пили воду из поилок, подвергавшейся очистке от примесей утром и вечером, 4886 кг, что больше, чем у животных контрольной и первой опытной групп на 750 ($p<0,05$) и 681 ($p<0,05$) кг или на 18,1 и 16,2% соответственно. У коров контрольной группы прослеживается тенденция к увеличению содержания жира в молоке по сравнению с аналогами первой и второй опытной групп на 0,06 – 0,08% ($p<0,05$) соответственно. Следствием значительных различий по удою явилось превосходство животных второй опытной группы над сверстницами первой опытной и контрольной группами по молочному жиру на 23,3 и 16,3 кг или на 13,7 и 9,2% соответственно.

Таким образом, взаимосвязь между молочной продуктивностью и хорошими качествами питьевой воды у коров становится особенно актуальной в связи со значительным повышением удоев.

Список использованной литературы:

1. Найденский М.С. и др. Зоогигиена с основами проектирования животноводческих объектов (М.С. Найденский, А.Ф. Кузнецов, В.В. Храмцов, П.Н.Виноградов). – М.: КолосС, 2007. – 512 с.: ил.
2. Юнаш В.В. Водоснабжение, канализация и вентиляция на животноводческих фермах. – М.: Агропромиздат, 1987. – 205 с.
3. СанПиН 2.1.4.1074 – 01. Питьевая вода. Гигиенические требования к качеству воды централизованных систем питьевого водоснабжения. Контроль качества.
4. Матвеева С.Г. Гигиеническая характеристика питьевой воды и биологических аэрозолей в условиях животноводческих ферм Татарстана (автореф. дис... канд. с.х. наук) С.Г. Матвеева. – Уфа, 1998. – 18 с.

© Л.Н. Гончарова, 2015

ФОТОСИНТЕТИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ И БИОЛОГИЧЕСКАЯ ПРОДУКТИВНОСТЬ КЛЕВЕРА ЛУГОВОГО В КОРМОВЫХ СЕВООБОРОТАХ

Процесс фотосинтеза в жизнедеятельности растений является главнейшим и основным и важнейшее влияние на него оказывают условия минерального питания, оптимизация которых способствует наилучшему использованию продуктов фотосинтеза на процессы роста, развития и формирования урожая [2, с. 68-71].

Полевые исследования проводились в трех пятипольных кормовых севооборотах с различным насыщением схем чередования клевером луговым.

Севооборот 1 – контрольный, без использования в схемах чередования посевов клевера, зернофуражные культуры занимают 60 %, силосные 40 %, в том числе 20 % кукуруза.

Севооборот 2 – в схему чередования включены посевы клевера, как средообразующего растения (два раза за ротацию – 20 %, в том числе в одном поле под покровом) зернофуражные культуры занимают 60 %, силосные 20 %.

Севооборот 3 – в схеме чередования культур посевы клевера используются четыре раза за ротацию (40 %, в том числе два поля под покровом), силосные культуры занимают 40 %, зернофуражные 20 %.

Определение площади листьев это сложный прием, так как форма и размер их меняется в течение всего вегетационного периода.

В наших исследованиях мы использовали метод высечек, он применяется для большинства сельскохозяйственных культур.

Для этого мы отбирали 5 растений, срезали листья и определяли их сырую массу. Складывали листья стопками и делали сверлом высечки определенного диаметра. Высечки брали так, чтобы в пробу попали и пластинки листа, и центральные жилки.

Проведенные нами исследования показали, что площадь листьев у культур севооборота изменялась от 48,2 до 117,1 тыс. м² / га (таблица 1).

Так, площадь листьев кукурузы возрастала от 107,1 тыс. м² / га в севообороте № 1 (контрольный) до 93,9 – 108,8 тыс. м² / га в севооборотах № 2 и № 3.

Площадь листьев клевера лугового в севообороте № 2 составила 48,2 тыс. м² / га, в севообороте № 3 площадь листьев клевера выше – 48,5 - 49,5 тыс. м²/га.

У зерновых культур, присутствующих в севооборотах площадь листьев превышает отметку 50 тыс. м²/га.

Густота травостоя в кормовых севооборотах у зерновых культур составляла от 200 до 390 шт. / м², у кукурузы от 20 до 48 шт. / м², у клевера лугового от 108 до 208 шт. / м².

Таблица 1 – Формирование площади листьев у кормовых культур
в специализированных севооборотах, тыс. м²/га

№	Севообороты, культуры	Площадь листьев, тыс. м ² /га	Густота, шт./м ²
1	Ячмень	97,7	388
	Кукуруза	107,1	20
	Горох + Овес (з/м)	117,1	40/370
	Овес	86,9	397
	Горох + Овес (зерно)	87,5	35/392
2	Ячмень + клевер	80,1	399
	Клевер	48,2	108
	Кукуруза	108,8	48
	Овес	53,5	206
	Горох + Овес (зерно)	87,2	34/292
3	Ячмень + клевер	80,6	436
	Клевер	48,5	132
	Горох + Овес + Клевер (з/м)	116,9	44/390
	Клевер	49,5	208
	Кукуруза	93,9	40

Для получения высоких урожаев необходимо искать пути оптимизации фотосинтетической деятельности и продуктивности растений, так как фотосинтез является источником создания энергетического потенциала растения [1, с. 61-73].

Фотосинтетический потенциал посева (ФПП) является интегрирующим показателем роста площади листьев за каждый период развития посева в течение вегетации.

Важнейшим показателем фотосинтетической деятельности посевов является чистая продуктивность фотосинтеза (ЧПФ), характеризующая способность растений накапливать сухое вещество за сутки в расчете на 1 м² листьев.

Наиболее часто встречающаяся величина чистой продуктивности фотосинтеза 4 – 6 г/м² / сутки. Эту величину можно считать средней, на основе которой формируются урожаи растений.

Исследования показали, что величина фотосинтетического потенциала за вегетационный период у кормовых культур составила от 3,3 до 3,6 млн. м²/га × дней у клевера лугового; от 3,9 до 11,4 млн. м²/га × дней у кукурузы; у зерновых культур от 5,8 до 10,7 млн. м²/га × дней (таблица 2).

Следует отметить, что у всех культур севооборота величина фотосинтетического потенциала была высокой.

Хорошими посевами считаются такие, где величина фотосинтетического потенциала составляет не менее 2 млн. м²/га × дней в расчете на каждые 100 дней вегетации.

Показатель чистой продуктивности фотосинтеза в специализированных севооборотах колебался у кукурузы от 0,30 до 0,90 г/м²/сутки; у зерновых культур от 0,16 до 0,30 г/м²/сутки.

Самый низкий показатель чистой продуктивности фотосинтеза наблюдался у горохо – овса – 0,20 г/м²/сутки.

Таблица 2 – Фотосинтетическая деятельность кормовых культур в экспериментальных севооборотах

Севообороты	Степень насыщения севооборота в клевером	Фотосинтетический потенциал, млн. м ² /га × дней	Выход сухого вещества, т/га	Чистая продуктивность фотосинтеза, г/м ² /сутки
ячмень	0	10,7	1,8	0,16
кукуруза		3,9	3,7	0,9
горох + овес (з/м)		9,7	2,0	0,20
овес		9,5	1,9	0,20
горох + овес (зерно)		9,6	2,1	0,20
С 1 га севооборотной площади		-	2,3	-
ячмень + клевер	20	8,8	2,3	0,30
клевер		3,3	1,5	1,20
кукуруза		11,4	4,1	0,30
овес		5,8	2,4	0,40
горох + овес (зерно)		9,5	2,4	0,25
С 1 га севооборотной площади		-	2,4	-
ячмень + клевер	40	8,8	2,4	0,30
клевер		3,6	2,1	3,40
горох + овес + клевер (з/м)		9,7	2,3	0,23
клевер		3,5	1,8	1,50
кукуруза		9,8	4,2	0,42
С 1 га севооборотной площади		-	2,5	-

Наиболее высокий показатель чистой продуктивности фотосинтеза был у клевера лугового – 1,2 г/м²/сутки (севооборот № 2) и 3,4 г/м²/сутки (севооборот № 3).

Таким образом, результаты исследований показывают, что хорошее развитие ассимиляционной поверхности в начале вегетации улучшает продуктивность посева.

Список использованной литературы:

1. Аникьева, Э.Н. Динамика фотосинтетической активности и продуктивность земляники различных сортов / Э.Н. Аникьева, Н.И. Федоряка, А.А. Аникьев // Вопросы современной науки и практики. – 2007. – Т. 2, № 4. – С. 61-73.

2. Карташов, А.В. Фотосинтетическая продуктивность сортов средневолокнистого хлопчатника на богаре / А.В. Карташов // Вестник ОГАУ. – 2010. – Т. 26, № 5. – С. 68-71.

© З.В. Козлова, 2015

УДК 631/635

З.В. Козлова, зав. лабораторией
кормопроизводства
ФГБНУ «Иркутский НИИСХ», аспирант
Иркутский государственный
университет им. А.А. Ежевского
Ш.К. Хуснидинов, д.с.х. наук, профессор
Иркутский государственный
университет им. А.А. Ежевского
Г. Иркутск, Российская Федерация

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ И ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ КОРМОВЫХ СЕВООБОРОТОВ С КЛЕВЕРОМ ЛУГОВЫМ В ЛЕСОСТЕПНОЙ ЗОНЕ ПРЕДБАЙКАЛЬЯ

В условиях биологизации и экологизации земледелия важнейшей проблемой является разработка и научное обоснование севооборотов и технологий, позволяющих сохранить плодородие почв, повысить урожайность сельскохозяйственных культур, улучшить качество растениеводческой продукции, снизить себестоимость, повысить рентабельность производимой продукции. Успешное решение этих вопросов может быть достигнуто за счет изучения и использования в системе севооборотов потенциала многолетних бобовых трав [2, с. 83-88].

Исследования по заданной проблематике проводились на опытном поле в трех пятипольных кормовых севооборотах с различным насыщением схем чередования клевером луговым.

Севооборот 1 – (контрольный), в схеме чередования кормовых культур клевер луговой отсутствует. Зернофуражные культуры в этом севообороте занимают 60 %, силосные 40 %.

Севооборот 2 – в схеме чередования посеvy клевера занимают 20 %, зернофуражные и силосные культуры по 40 %.

Севооборот 3 – в схеме чередования посеvy клевера занимают 40 %, зернофуражные 20 % и силосные 40 %.

Севообороты развернуты во времени и пространстве.

Полевые исследования проводились в соответствии с методическими рекомендациями по изучению кормовых севооборотов [3, с. 285-289].

Технология возделывания культур в опытах общепринятая для лесостепной зоны Иркутской области.

Математическая обработка полученных данных проводилась методом дисперсионного анализа по методике Б.А. Доспехова [1, 351].

Экспериментальные данные свидетельствуют о том, что клевер луговой успешно выполняет роль средообразующего растения, причем эта роль усиливается при увеличении его удельного веса в схемах чередования.

По результатам проведенных исследований видно, что себестоимость 1 ц к. ед. в контрольном севообороте без клевера составила – 288,5 рублей и рентабельность – 123,5 % (таблица 1).

Так, в экспериментальных севооборотах с клевером луговым эти показатели были значительно выше. Во втором севообороте с одним полем клевера себестоимость 1 ц к. ед. снизилась и составила 219,1 руб., а показатель рентабельности составил 192,7 %.

Наименьшая себестоимость 1 ц к. ед. с 1 га севооборотной площади – 217,4 руб. и высокая рентабельность 219,5 % получены в севообороте с 40 % насыщением клевером луговым.

Анализ экономической эффективности севооборотов показал, что все затраты, связанные с возделыванием кормовых культур во всех экспериментальных севооборотах окупались.

По величине чистого дохода наиболее эффективными были севообороты с 20 и 40 % насыщением клевера лугового.

Результаты энергетической эффективности 2013-2015 гг. показали, что уровень совокупных энергетических затрат на 1 га в специализированных кормовых севооборотах с 20 и 40 % насыщением их схем чередования клевером луговым был ниже, чем в кормовом севообороте без клевера лугового.

Таблица 1 - Экономическая эффективность севооборотов, среднее (2013 - 2015 гг.)

Севообороты	степень насыщения севооборотов клевером	Урожайность к. ед. т/га	Затраты руб./га	Себестоимость руб 1 ц к. ед.	Чистый доход, руб./га	Рентабельность %
ячмень	0	2,1	5000	236,9	7600	153,4
кукуруза		1,9	6186	337,3	5514	83,7
горох + овес (з/м)		1,9	6845	377,6	4554	73,6
овес		2,3	4762	201,8	9337	198,1
горох + овес (зерно)		2,1	5981	288,7	6619	108,8
С 1 га севооборотной площади		2,0	5754	288,5	6724	123,5
ячмень + клевер	20	2,4	5037	205,8	9663	191,3
клевер		1,4	2312	179,0	6087	266,8
кукуруза		2,3	6444	284,7	7355	111,8
овес		2,8	4801	170,9	11999	253,5
горох + овес (зерно)		2,4	6011	255,3	8688	140,1
С 1 га севооборотной площади		2,2	4921	219,1	8758	192,7
ячмень + клевер		2,7	5409	186,0	10791	199,0
клевер		1,6	2453	160,7	7447	306,0

горох + овес + клевер (з/м)	40	2,2	7005	332,5	6495	100,8
клевер		1,9	2575	157,8	9124	352,0
кукуруза		2,6	6643	250,0	9257	140,0
С 1 га севооборотной площади		2,2	4817	217,4	8623	219,5

Севооборот № 1 - НСР_{0,5} = 0,15 т; 5,5 %

Севооборот № 2 - НСР_{0,5} = 0,13 т; 5,6 %

Севооборот № 3 - НСР_{0,5} = 0,13 т; 4,8 %

Коэффициент энергетической эффективности во всех севооборотах был выше единицы, это говорит о том, что энергозатраты, вложенные на возделывание сельскохозяйственных культур окупаются.

Таким образом, введение в схемы чередования кормовых севооборотов клевера лугового способствует улучшению экономических показателей производства кормов, снижению себестоимости 1 ц к. ед. и повышению рентабельности их производства.

Список использованной литературы:

1. Доспехов, Б.А. Методика полевого опыта (с основами статистической обработки результатов исследований) / Б.А. Доспехов. – 5 изд., М.: Агропромиздат, 1985.- 351 с.
2. Козлова, З.В. Агроэкономическая оценка кормовых севооборотов с клевером луговым в лесостепной зоне Приангарья / З.В. Козлова // Вестник БГСХА. – 2015. № 2 (39). – С. 83-88.
3. Хуснидинов, Ш.К. Растениеводство Предбайкалья: учебное пособие / Ш.К. Хуснидинов, А.А. Долгополов – Иркутск: ИРГСХА, 2000. – 462 с.

© З.В. Козлова, 2015

УДК 631.81:631.84

В.В. Окорков, Д. с.-х. н, зав. отделом

ФГБНУ «Владимирский НИИСХ», Г. Суздаль, Российская Федерация

О.А. Фенова, К. с.-х. н., снс

ФГБНУ «Владимирский НИИСХ», Г. Суздаль, Российская Федерация

Л.А. Окоркова, Снс

ФГБНУ «Владимирский НИИСХ», Г. Суздаль, Российская Федерация

О РОЛИ АЗОТА В СЕРЫХ ЛЕСНЫХ ПОЧВАХ ВЕРХНЕВОЛЖЬЯ В ПРОДУКТИВНОСТИ СЕВООБОРОТА

Серые лесные почвы Владимирского ополья - это островок темноцветных почв, сходных по своим признакам с зональными серыми лесными почвами. В Верхневолжском регионе они занимают площадь 830 тыс. га, в т.ч. 305 тыс. га пашни (6,9% региона). Это

уникальное природное образование составляет 212 тыс. га (33%) пашни Владимирской области. В настоящее время на серых лесных почвах указанной области получают более 70 % валовой продукции.

На легких дерново-подзолистых почвах эффективное плодородие часто связывают с содержанием легкоминерализуемого органического вещества [1-3,10]. В то же время на серых лесных почвах Ополья установлено, что абсолютные количества легкоразлагаемого органического вещества и водорастворимого гумуса увеличиваются с уровнем применения органических и минеральных удобрений [7]. С ростом уровня интенсификации в почве увеличивается и содержание гумуса. Однако доля этих форм органического вещества (в % от С органического вещества) слабо зависит от уровня интенсификации. Поэтому весьма важны исследования по динамике подвижных форм питательных веществ, особенно азота, при возделывании сельскохозяйственных культур. В работах [4-6] показано, что главенствующее влияние на урожай и его качество оказывают запасы нитратного азота в слое почвы 0-40 см, накопленные в ранние фазы роста и развития возделываемых культур. В какой-то мере это объясняется тем, что при температурах выше 10 °С растения преимущественно потребляют нитратную форму азота. Однако исследованиями Д.Н. Прияишниковой [8] выявлена возможность активного поглощения растениями как нитратного, так и аммонийного азота. Оптимум поглощения $N-NH_4$ наблюдается при pH около 7,0, $N-NO_3$ – при слабокислой реакции среды. Эти исследования проведены преимущественно в водных культурах. В полевых же условиях наблюдаются весьма сложные процессы трансформации вносимых в почву удобрений, которые далеки от наблюдаемых в водных культурах. В этой связи на серых лесных почвах Владимирского ополья были проанализированы результаты 9-летних наблюдений за динамикой запасов нитратного и аммонийного азота в 7-польном севообороте.

Стационарный опыт закладывался в 1991-1993 гг. [6] и был развернут в 3-х полях в севообороте: занятой пар (викоовсяная смесь) – озимая рожь – картофель – овес с подсевом трав – травы 1-го года пользования – травы 2-го года пользования – озимая рожь – ячмень. Опыт развевтывался по одному полю севооборота в год. Повторность его трехкратная, площадь делянки 100 м². Размещение их рендомизированное.

Во 2-й ротации (1999-2008 гг.) чередование культур в севообороте оставалось прежним, а в 3-й ротации из севооборота исключили картофель, озимую рожь заменили озимой пшеницей.

Почва опытных полей – серая лесная среднесуглинистая – имела следующие агрохимические показатели пахотного слоя: содержание гумуса 2,9-4,0 %; pH_{KCl} 5,1-5,5; гидролитическая кислотность 3,2-3,5, сумма поглощенных оснований 19,4-22,4 мг-экв/100 г; содержание подвижного фосфора (по Кирсанову) 130-200, обменного калия (по Масловой) 150-180 мг/кг почвы.

В начале 1-й ротации провели известкование по полной гидролитической кислотности. На его фоне изучали влияние различных доз подстилочного навоза (0, 40, 60 и 80 т/га), минеральных удобрений (фосфорно-калийные, одинарная и двойная дозы NPK), их сочетания на агрохимические показатели серых лесных почв в слое почвы 0-40 см. Во 2-й и 3-й ротациях севооборота изучали последствие известкования.

Для исследований применяли аммиачную селитру, двойной или простой суперфосфат, хлористый калий или калийную соль. Фосфорно-калийные удобрения вносили осенью под

вспашку, на травы - поверхностно после уборки покровной культуры, азотные – рано весной в подкормку отрастающих трав и озимых, под культивацию при посеве яровых культур.

В табл. 1 приведены данные по продуктивности культур 7-польного севооборота в 3-й ротации. Она достоверно повышалась от фосфорно-калийных удобрений: в среднем по 4-м уровням применения органических удобрений с 33,6 до 35,6 ц/га зерн. ед. Добавление к ним одинарной дозы NPK привело к резкому росту продуктивности до 40,8 ц/га зерн. ед. (на 5,2 ц/га зерн. ед.), а увеличение дозы NPK в 2 раза – всего до 43,3 ц/га зерн. ед. От органических удобрений по минеральным удобрениям продуктивность севооборота возрастала всего на 1,8-2,9 ц/га зерн. ед.

1. Влияние систем удобрения на продуктивность культур 7-польного севооборота в 3-й ротации (2007-2015 гг.), ц/га зерн. ед. (абсолютный контроль –30,8 ц/га зерн. ед.)

Доза навоза, т/га	Минеральные удобрения				Среднее по навозу, НСП ₀₅ =1,8 ц/га зерн. ед.
	0	РК	NPK	2NPK	
0	30,2	33,5	39,7	42,7	36,5
40	33,8	35,6	40,9	43,0	38,3
60	35,0	36,3	41,0	43,9	39,0
80	35,3	37,1	41,4	43,6	39,4
Среднее по минеральным удобрениям, НСП ₀₅ = 1,8 ц/га зерн. ед.	33,6	35,6	40,8	43,3	

Продуктивность 7-польного севооборота (y , ц/га зерн. ед.) в зависимости от ежегодных доз применения навоза (x_1 , т/га), азота минеральных (x_2 , кг/га) и фосфорно-калийных (x_3 – доза фосфорно-калийных удобрений в расчете на P_2O_5 , кг/га) удобрений описывалась следующими уравнениями:

$$y = 32,6 + 0,297 x_1 + 0,126 x_2, n = 17, R = 0,963, R^2 = 0,927, \quad (1)$$

дов. интервал = 2,6 ц/га зерн. ед.;

$$y = 32,1 + 0,285 x_1 + 0,0963 x_2 + 0,0433 x_3, n = 17, R = 0,972, R^2 = 0,945, \quad (2)$$

дов. интервал 2,3 ц/га зерн. ед.;

$$y = 31,5 + 0,89x_1^{0,5} + 0,78x_2^{0,5} + 0,38x_3^{0,5}, n = 17, R = 0,988, R^2 = 0,976, \quad (3)$$

дов. интервал = 1,5 ц/га зерн. ед.

В 3-й ротации на применение фосфорно-калийных удобрений приходилось до 4,9 % вариации, на применение азотных и органических - 92,7 % вариации. Роль органических удобрений связана главным образом с улучшением питания растений азотом. Следовательно, на продуктивность 7-польного севооборота на серых лесных почвах определяющее влияние оказывали запасы минерального азота.

Как показали многолетние исследования (табл. 2), на всех культурах севооборота в начальный период вегетации в слое почвы 0-40 см запасы $N-NO_3$ увеличивались с ростом доз внесения аммиачной селитры с 90 до 123 кг/га. В удобренных азотными удобрениями

вариантах количество нитратов обеспечивает высокие потребности культур в азоте в весьма сжатые критические периоды. В вариантах без азотных удобрений запасы $N-NO_3$ недостаточны (от 42,2 до 56,8 кг/га), чтобы сформировать достаточно высокий урожай культур.

Во 2 срок наблюдений запасы $N-NO_3$ снижаются в 2 раза в вариантах без азотных удобрений (до 18,1-23,9 кг/га) и в 3 раза на удобренных азотом вариантах (до 28,7-50,6 кг/га). Это свидетельство интенсивного потребления растениями нитратного азота. Снижение их от исходных запасов варьировало от 52 до 70 %. Так, по данным работы [9] интенсивность денитрификации на тяжелых почвах (черноземе выщелоченном) из слоя 0-60 см варьировала от 9 до 16 %, увеличиваясь с глубиной, а на дерново-подзолистой почве – от 12 до 50 % исходного содержания NO_3^- .

Запасы аммонийного азота в 1-й срок были более высокими (около 96–136 кг/га). С ростом доз аммиачной селитры они также возрастали, но более медленно по сравнению с нитратной формой азота. Хотя исходные запасы $N-NH_4$ в слое почвы 0-40 см достаточно высоки, однако до середины вегетации полевыми культурами использовалось от 8,2 до 34,9 кг/га $N-NH_4$, т.е. не более 28 % их. Это обусловлено лишь частичным переходом поглощенного аммонийного азота в жидкую фазу.

2. Влияние систем удобрения на средние запасы нитратного и аммонийного азота под культурами 7-польного севооборота в слое почвы 0-40 см за 3-ю ротацию, кг/га (2007- 2015 гг.)

Вариант	Нитратный азот				Аммонийный азот			
	1-й срок	2-й срок	3-й срок	* $\Delta N-NO_3$	1-й срок	2-й срок	3-й срок	* $\Delta N-NH_4$
1. Контроль	42,2	18,1	25,6	24,1	98,1	84,3	97,9	13,8
2. Известь (Ф)	42,4	19,8	28,7	22,8	98,2	85,5	102,5	12,7
3. Ф + $P_{240}K_{240}$	44,1	18,9	28,7	25,1	96,0	85,6	98,9	10,5
4. Ф + $N_{300}P_{240}K_{240}$	89,5	28,7	37,8	60,8	107,3	98,9	103,6	8,2
5. Ф + $N_{515}P_{480}K_{480}$	123,3	44,8	52,3	78,5	118,2	107,3	108,8	11,0
6. Ф + навоз 40 т (H_{40})	46,5	20,6	31,2	26,0	103,5	93,5	98,8	10,0
7. Ф + H_{60}	50,6	22,3	34,1	28,3	105,9	91,3	105,9	14,5
8. Ф + H_{80}	51,3	19,9	33,8	31,5	104,6	90,1	98,5	14,5
9. Ф + H_{40} + $P_{240}K_{240}$	47,1	19,4	27,8	27,7	109,0	96,7	100,3	12,4
10. Ф + H_{40} + $N_{300}P_{240}K_{240}$	97,5	33,0	39,9	64,5	114,1	92,1	104,2	22,3
11. Ф + H_{40} + $N_{515}P_{480}K_{480}$	143,7	46,9	57,0	96,8	122,6	92,4	109,3	30,2
12. Ф + H_{60} + $P_{240}K_{240}$	51,0	20,8	33,7	30,2	110,5	94,2	107,7	16,4
13. Ф + H_{60} + $N_{300}P_{240}K_{240}$	101,2	35,3	41,1	65,9	114,9	89,2	110,8	25,6
14. Ф + H_{60} + $N_{515}P_{480}K_{480}$	150,1	48,3	53,9	101,8	136,0	105,2	117,6	30,9
15. Ф + H_{80} + $P_{240}K_{240}$	56,8	23,9	33,7	32,9	102,3	82,1	112,2	21,8

16. $\Phi + H_{80} + N_{300}P_{240}K_{240}$	110,7	33,4	43,7	77,3	115,9	93,3	117,3	23,1
17. $\Phi + H_{80} + N_{515}P_{480}K_{480}$	160,5	50,6	57,9	109,9	126,9	93,8	113,3	34,9

*Примечания к табл. 2. * $\Delta N-NO_3$ – разница запасов нитратного азота между 1-м и 2-м сроком; * $\Delta N-NH_4$ – разница запасов аммонийного азота между 1-м и 2-м сроком; 1 срок – всходы однолетних трав и яровых зерновых, весеннее отрастание озимых и многолетних трав; 2 срок – ветвление у однолетних трав, колошение у зерновых культур, выметывание у овса, бутонизация многолетних бобовых трав; 3 срок – уборка полевых культур.*

Таким образом (табл. 2), до середины вегетации полевых культур размеры поглощения $N-NO_3$ против $N-NH_4$ в 2 раза выше в вариантах без удобрений и применения одних органических удобрений, в 6 и более раз – в вариантах систематического внесения азотных удобрений, в 3 раза – в органоминеральных системах с NPK. Это предопределяет высоту урожая в зависимости от систем удобрения.

Сумму запасов $N-NO_3$ и $N-NH_4$ только в жидкой фазе почвы в 1-й срок назвали мобильным фондом (МФ) азота. Он определяет уровень поглощения азота культурами, величину их урожая и его качество.

В табл. 3 представлены средние размеры мобильного фонда азота, рассчитанные по многолетним данным, доля $N-NO_3$ в нем в зависимости от систем удобрения. При внесении органических удобрений и в вариантах без азотных удобрений МФ находится в пределах 66-75 кг/га N. Доля нитратного азота в нем варьирует от 0,64 до 0,70. В МФ азота переходит 25-36 % запасов обменного $N-NH_4$.

В вариантах применения полного минерального удобрения и сочетания его с органическими размеры МФ азота увеличивались до 102-211 кг/га, превышая в 1,5-3,0 раза его значения для контроля и фона известкования. Доля нитратного азота в нем колебалась в пределах 0,70-0,88, а доля перехода в жидкую фазу аммонийного азота от его исходных запасов в почве достигала 40 %.

3. Средние размеры мобильного фонда азота в слое почвы 0-40 см (кг/га) и доля в нем $N-NO_3$ в зависимости от систем удобрения, 2007-2015 гг.

Вариант	Запасы в жидкой фазе		МФ азота	Доля $N-NO_3$ от МФ N	Вариант	Запасы в жидкой фазе		МФ азота	Доля $N-NO_3$ от МФ N
	$N-NO_3$	$N-NH_4$				$N-NO_3$	$N-NH_4$		
1	42,2	24,2	66,4	0,64	10	97,5	33,8	131	0,74
2	42,4	22,7	65,1	0,65	11	144	45,1	189	0,76
3	44,1	18,4	62,5	0,71	12	51,0	27,8	78,8	0,65
4	89,5	12,1	102	0,88	13	101	43,4	144	0,70
5	123	17,2	140	0,88	14	150	45,4	195	0,77
6	46,5	17,9	74,4	0,62	15	56,8	37,6	94,4	0,60
7	50,6	25,9	76,5	0,66	16	111	33,0	144	0,77
8	51,3	23,8	75,1	0,68	17	160	51,3	211	0,76
9	47,1	21,0	68,1	0,69					

Установлена очень тесная степенная взаимосвязь между средней продуктивностью 7-польного севооборота (y , ц/га зерн. ед.) и ежегодными средними запасами нитратного азота в слое почвы 0-40 см (x , кг/га) в ранние сроки вегетации культур (рис. 1).

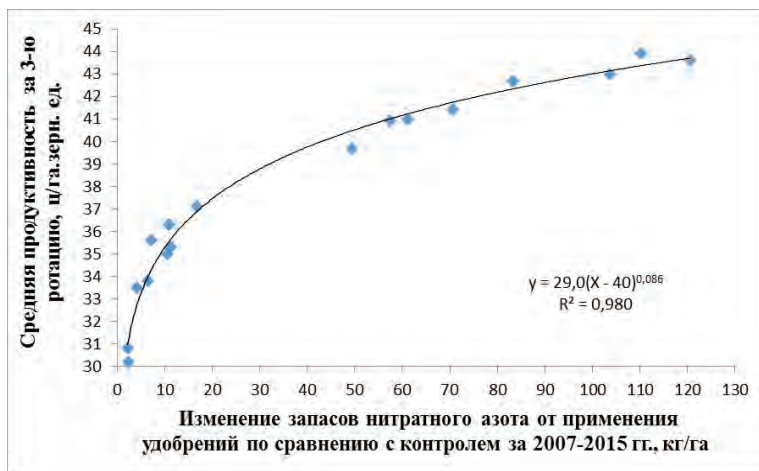


Рис. 1. Влияние запасов нитратного азота в слое почвы 0-40 см в ранний период вегетации (x , кг/га) на среднюю продуктивность 3-й ротации 7-польного севооборота (y , ц/га зерн. ед.)

Весьма тесная степенная зависимость средней продуктивности 3-й ротации севооборота наблюдалась и от мобильного фонда азота (рис. 2), учитывающего и влияние аммонийного азота на ее величину. Меньшая теснота связи обусловлена меньшей точностью расчета МФ (сравнение рис. 1 и 2).

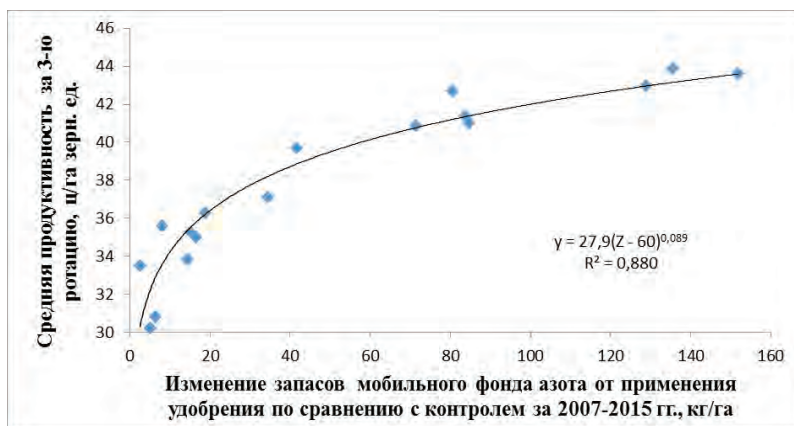


Рис. 2. Зависимость средней продуктивности 7-польного севооборота за 3-ю ротацию (y , ц/га зерн. ед.) от мобильного фонда азота в слое почвы 0-40 см (z , кг/га)

Очень тесная степенная взаимосвязь установлена между средней продуктивностью севооборота и размерами поглощения нитратного азота возделываемыми культурами до середины вегетации (рис. 3).

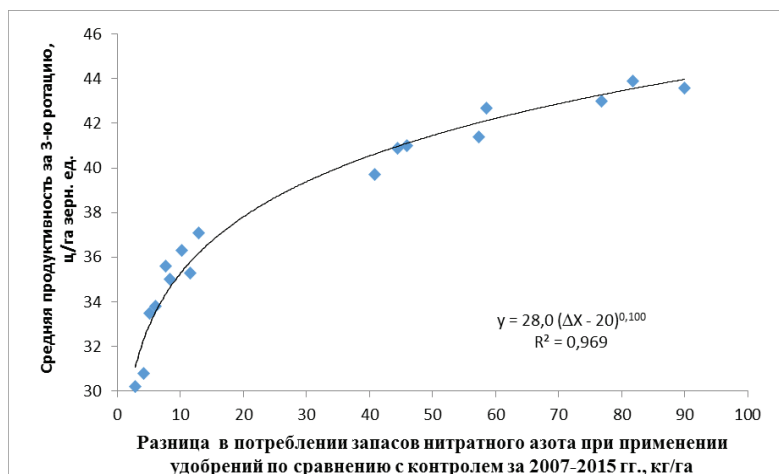


Рис. 3. Зависимость средней продуктивности 7-польного севооборота за 3-ю ротацию от размеров снижения запасов нитратного азота в слое почвы 0-40 см в 2-й срок наблюдения по сравнению с 1-м.

Из рис. 1 следует, что при применении одних органических удобрений и сочетания их с фосфорно-калийными в ранние фазы вегетации культур запасы $N-NO_3$ более низкие, чем при минеральной и органоминеральной системах. То же наблюдалось и для размеров поглощения нитратов возделываемыми культурами до середины вегетации (рис. 3).

Таким образом, наиболее тесная взаимосвязь между средней продуктивностью севооборота и средними запасами нитратного азота и мобильного фонда азота, размерами поглощения растениями нитратов описывается степенной зависимостью с показателем степени от 0,086 до 0,100. Полученная степенная взаимосвязь отражает наблюдаемую в опытах зависимость урожаев возделываемых культур от доз удобрений: более высокий отклик от них для небольших доз и постепенное снижение его с их повышением.

Список использованной литературы:

1. Кирюшин В.И., Ганжара Н.Ф., Кауричев И.С., и др. Концепция оптимизации органического вещества в агроландшафтах. М.: МСХА, 1993. – 98 с.
2. Когут Б.М. Принципы и методы оценки содержания трансформируемого органического вещества в пахотных почвах // Почвоведение. 2003, № 3. – С. 308-316.
3. Лукин С.М. Оценка содержания активных компонентов органического вещества легких дерново-подзолистых почв при длительном применении удобрений // Влияние длительного применения удобрений на органическое вещество почв. М.: ВНИИА, 2010. – 352 с.

4. Окорков В.В., Григорьев А.А., Аркадьева М.Ф. Влияние систем удобрения на продуктивность севооборота и плодородие серой лесной почвы Владимирского ополья//Агрохимия. 1997. № 5. – С. 55.
5. Окорков В.В. О питании полевых культур азотом на серых лесных почвах Владимирского ополья//Агрохимия, 2006, № 1. – С. 34-40.
6. Окорков В.В. Удобрения и плодородие серых лесных почв Владимирского ополья. Владимир: ВООО ВОИ, 2006. - 356 с.
7. Окорков В.В. Антропогенная трансформация серых лесных почв Владимирского ополья при длительном применении удобрений. – Владимир; ВООО ВОИ, 2012. – 104 с.
8. Прянишников Д.Н. Избранные сочинения Т. 3. Общие вопросы земледелия и химизации. – М.: Изд-во сельскохозяйственной литературы, журналов и плакатов, 1963. – 647 с.
9. Прасолова А.А. Влияние азота удобрения на газовый режим различных горизонтов почв. Автореф. дис. ... канд. биологических наук. М.: ФГБОУ ВО «РГАУ-МСХА имени К.А. Тимирязева», 2015. – 20 с.
10. Шульц Э., Кёршенс М. Характеристика разлагаемой части органического вещества почв и ее трансформации при помощи экстракции горячей водой //Почвоведение, 1998, №7. – С. 890-894.

© В.В. Окорков, О.А. Фенова, Л.А. Окоркова, 2015

УДК 636.061.4:

В.И. Федоров

к.в.н., доцент

ФГБНУ Яниисх

г. Якутск, Российская Федерация

Н.С. Роббек

к.с.-х.н.

ФГБНУ Яниисх

г. Якутск, Российская Федерация

Т.Д. Румянцева

м.н.с.

ФГБНУ Яниисх

г. Якутск, Российская Федерация

ЗООТЕХНИЧЕСКИЕ ПАРАМЕТРЫ ЭВЕНСКОЙ И ЭВЕНКИЙСКОЙ ПОРОД ОЛЕНЕЙ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)

Порода оленей не является совершенно однородной группой, внутри которой все особи похожи друг на друга по внешнему виду и наследственности. В то же время есть предел изменчивости, который ограничен породным типом, стандартом. Породы оленей могут быть улучшены как путем разведения в чистоте, так и скрещиванием.

Таким образом, под породой в оленеводстве можно понимать целостную группу домашних оленей общего происхождения, отличающуюся, прежде всего территориальной общностью и принадлежностью к определенному этническому составу населения, высокой приспособленностью к соответствующим природно-хозяйственным условиям, характерным морфо-физиологическими признаками и биолого-продуктивными качествами, определенной наследственностью и способностью изменяться в направлении отбора и условий существования [3, с. 67].

Умелое и полное использование ресурсов оленеводства невозможно без уяснения определенных принципов, к числу которых относится единая система или классификация пород [2, с. 277].

В результате народной селекции и целенаправленного ведения селекционно-племенной работы выведены четыре породы северных оленей, которые утверждены приказом Министерства сельского хозяйства СССР (№ 212 от 23.08.85 г.) и им присвоены названия: эвенская, эвенкийская, чукотская породы оленей [1, с. 115].

Нами проведены оценка оленей эвенской и эвенкийской пород северных домашних оленей разводимых в Республике Саха (Якутии) по комплексу признаков экстерьера и конституции (табл. 1): эвенская порода северных оленей по экстерьеру довольно высоконогие животные (самцы в холке $113,6 \pm 0,6$ см, самки $101,3 \pm 0,7$ см), с длинным, относительно узким туловищем (самцы $122,4 \pm 1,2$ см, самки $105,9 \pm 1,3$ см), хорошо приспособлены к условиям содержания в горно-таежной и лесотундровой зонах республики. Эвенкийская порода северных оленей отличаются наиболее крупными размерами (высота в холке самцы $116,4 \pm 0,6$ см., самки $105,3 \pm 0,5$ см.), костистостью (самцы 12,1%, самки 11,5 %), массивностью (самцы 114,8%; самки 112,8%), большей живой массой (самцы $140,8 \pm 3,2$ кг.; самки $108,0 \pm 3,1$ кг.), приспособленностью к таежным условиям, хорошей грузоподъемностью, растянуты.

Таблица-1. Промеры эвенских и эвенкийских пород оленей

Показатели	Породы			
	Эвенская		Эвенкийская	
	самцы	самки	самцы	самки
Живая масса, кг	$135,8 \pm 3,4$	$105,6 \pm 3,2$	$140,8 \pm 3,2$	$108,0 \pm 3,1$
Высота в холке, см.	$113,6 \pm 0,6$	$101,3 \pm 0,7$	$116,4 \pm 0,6$	$105,3 \pm 0,5$
Косая длина туловища, см	$122,4 \pm 1,2$	$105,9 \pm 1,3$	$128,5 \pm 1,2$	$113,5 \pm 1,3$
Глубина груди, см	$46,5 \pm 0,6$	$40,0 \pm 0,5$	$48,0 \pm 0,6$	$44,0 \pm 0,5$
Ширина груди, см	$25,5 \pm 0,4$	$20,9 \pm 0,5$	$27,3 \pm 0,5$	$24,0 \pm 0,4$
Обхват груди, см	$127,5 \pm 0,8$	$110,0 \pm 0,7$	$134,7 \pm 0,6$	$118,8 \pm 0,7$
Обхват пясти, см	$13,5 \pm 0,3$	$11,7 \pm 0,3$	$14,0 \pm 0,3$	$12,0 \pm 0,3$

Анализ живой массы половозрастных групп оленей позволяет сделать заключение, что олени эвенкийской породы имеют большую живую массу по сравнению с эвенской породой.

Таблица-2. Живая масса оленей

Порода оленей	Половозрастная группа				
	Хоры	Важенки	Третьяки	Сырицы	Бычки
Эвенкийская	142±9,2	107,5±3,0	125,6±1,5	96,5±6,5	113,5±4,3
Эвенская	128,4±3,9	95,3±3,4	110,2±2,5	80,3±2,0	86,75±5,4

По индексам телосложения (таблица 3) эвенкийские и эвенские олени относятся к лептосомному типу, но эвенкийские более массивны и крепкие, а эвенские имеют более легкое, сухое сложение с плотной мускулатурой и крепким костяком

Таблица-3. Индексы телосложения эвенских и эвенкийских пород оленей, (%)

Показатели	Породы			
	Эвенская		Эвенкийская	
	самцы	самки	самцы	самки
Растянутости	107,7	104,5	110,4	107,8
Костистости	11,9	11,3	12,1	11,5
Массивности	112,2	108,6	114,8	112,8
Грудной	54,8	52,2	56,8	54,5
Сбитости	104,1	103,8	104,8	104,7

Таким образом, получены новые зоотехнические и морфо-физиологические характеристики оленей эвенской и эвенкийской пород. Проведена глазомерная оценка животных, где взят материал для дальнейшего изучения генетической структуры оленей. Однако для полной характеристики еще необходимо провести исследования по зонам разведения оленей эвенкийской и эвенской пород для выявления типов и отродий по каждой породе.

Список использованной литературы

1. Румянцева Т.Д. Племенная работа в оленеводстве – основа современного развития отрасли в Якутии, Научно-практическая конференция к 100-летию Г.П.Коротова «Роль науки в инновационном развитии племенного животноводства Республики Саха Якутия». 27-28 марта 2013 г.
2. Система ведения сельскохозяйственного производства РС (Я) на период до 2015 г. г. Якутск 2009
3. Федоров В.И. Роббек Н.С. Румянцева Т.Д. Дягилев Г.Т. Влияние самцовой группы на воспроизводство оленей эвенской породы. Вестник Бурятской ГСХА им. В.Р. Филиппова. №34, 2014.

© В.И. Федоров, Н.С. Роббек, Т.Д. Румянцева 2015

УДК 94(47)

А.В. Борисова

К.и.н., доцент кафедры отечественной
средневековой и новой истории
ЯрГУ им. П.Г. Демидова
г. Ярославль, Российская Федерация

ИЗМЕНЕНИЯ В СЕМЕЙНОМ ПОЛОЖЕНИИ ЖЕНЩИНЫ-ДВОРЯНКИ В ПЕРИОД РЕФОРМ ПЕТРА I

В средневековой Руси влияние женщины на общество являлось опосредованным, через членов своей семьи, в процессе воспитания детей. С началом петровских реформ положение стало изменяться. Женщина постепенно заняла свое место в общественной жизни. Тем не менее, ее основной ролью оставалась роль супруги и матери.

В течение столетий судьбу детей решали родители. В представлениях общества было недопустимо молодым людям видаться и обсуждать свое будущее в браке. Петр I стремился отменить подобные патриархальные представления и обычаи. Так, в 1702 г. он постановил: «буде кто дочь или сестру или какую свойственницу, или девица сама сама или вдова сговорит замуж за кого, а после сговору и обручения жених невесты взять не похочет или невеста за жениха замуж идти не похочет, и в том быть свободе»[4, с.195].

Получив такое право, девушки пользовались им и в последующий период. Свидетельства собственного выбора зафиксированы в мемуарах Е.Р. Дашковой, Н.Б. Долгорукой, В.Н. Головиной. Более того, подобная практика вошла прочно и в сознание отцов. Так, И.Т. Посошков писал в завещании сыну: «И последи осведомься подлинно, еже ты ей понравился ли; и егда подлинно увеси, еже ты ей понравился, то тогда и дело свое начинай с нею. То добро и свято, ежи бы оба из воли и из любви сошлись»[3, с.19].

Названные тенденции были закреплены и в петровском законодательстве. Так, в 1722 г. император указал, чтобы родители и родственники не принуждали детей к браку под угрозой штрафа. А 5 января 1724 г. был издан соответствующий документ.

Изменилась и процедура сговора родных о будущем браке. В прежнее время родня жениха выбирала смотрительницу, которая могла увидеть будущую невесту и рассказать о ней в семье. Теперь свидание жениха и невесты стало обязательным условием обручения. Оно должно было состояться за шесть недель до венчания. Формально, невесте даже было позволено расторгнуть обручение и, как следствие, будущий брак.

Безусловно, названные правила носили рекомендательный характер. В конкретной семье все зависело от представлений и желаний родителей. Известны примеры, когда девушек не принуждали к браку и позволяли самостоятельно выбирать жениха, известны и обратные примеры. Так, Н.И. Греч писал, что после известия о назначенном венчании его будущая мать лишилась чувств, «но ее оттерли, и после обеда пастор...обвенчал их. Матушка не могла стоять на ногах ... брак этот не был счастлив»[2, с.29-30].

Нужно помнить и о том, что у молодых людей не было установленной правилами возможности узнать друг друга. Любое общение могло проходить только с разрешения и в присутствии родителей. Как правило, девушка составляла представление о женихе со слов родных, которые, прежде всего, отмечали его общественное положение и богатство.

Важным элементом новой брачной политики стало увеличение возраста вступления в первый брак. В 1714 г. Петр I запретил венчать дворянских сирот ранее 20 лет для мужчин и 17 лет для женщин. Данный указ соблюдался далеко не всегда, в данном случае нам важна тенденция, сформулированная властью.

Эпоха нового времени выявила и новые запросы молодых людей. Если прежде молодой человек искал жену-хозяйку, то теперь стали появляться и запросы интеллектуально-эмоционального свойства. Так, А.Т. Болотов писал: «Главнейшее мое желание состояло в том, чтобы через женитьбу нажить себе такого товарища, с которым мог бы я разделять все свои душевные чувствования, радости и утехи, заботы и попечения...»[1, с.255]. Внутрисемейные отношения в любой исторический период определяются личностными качествами супругов, в то же время, можно выделить и общие черты. Так, в дворянских семьях в изучаемый период имели значение такие факторы, как: иерархизм, власть главы семьи, четко определенные права и обязанности членов семьи.

Новым явлением в семейных отношениях стало увеличение количества разводов. В указанное время достаточными поводами к расторжению брака считались следующие: прелюбодеяние, доказанное свидетелями или собственным признанием, неизвестное долгое отсутствие одного из супругов или тюремное заключение, уход в монастырь, близкое родство, вступление в брак при жизни супруга. Во второй половине века юридический развод чаще заменялся практическим, когда супруги разъезжались и делили владения.

В целом, можно говорить о том, что с началом петровских реформ традиционные семейные обычаи стали вступать в конфликт с новыми, европейскими. На практике еще долгое время в дворянском быту, в целом, и в семейной жизни, в частности, преобладали традиционные формы вступления в брак и его расторжения. Господство мужчины в семье оставалось беспрекословным, хотя правом на расторжение брака обладали оба супруга.

Список использованной литературы:

1. Болотов, А.Т. Жизнь и приключения Андрея Тимофеевича Болотова, описанные им для своих потомков. 1738 - 1795. М.: Современник, 1986. Т.2. 776 с.
2. Греч, Н.И. Записки о моей жизни. М.: Книга, 1990. 392 с.
3. Посошков, И.Т. Завещание отеческое. СПб.: Синодальная типография, 1893. 388 с.
4. Шашков, С.С. История русской женщины. СПб.: Типография А.С. Суворина, 1879. 352 с.

© А.В. Борисова, 2015

УДК 327 (470+571):327 (569.1)

С.Н. Гончарова, Магистрант 1 курса
АлтГПУ, г. Барнаул, Российская Федерация

ПОЛИТИЧЕСКАЯ ПОЗИЦИЯ СССР И СИРИИ В ПЕРИОД ИЗРАИЛЬСКОЙ АГРЕССИИ В ЛИВАНЕ В КОНТЕКСТЕ УХУДШЕНИЯ ОБСТАНОВКИ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ

Политическое взаимодействие России и Сирии в решении вопросов, связанных с урегулированием эскалации военных конфликтов, кризисов отдельных государств на территории ближневосточного региона отмечается не только на современном этапе.

Фундамент для развития, рассматриваемого политического направления был заложен ещё во время советско-сирийского сотрудничества.

В качестве примера можно рассмотреть период израильской агрессии в Ливане, в котором принимали активное участие Советский Союз и Сирийская Арабская Республика. В начале 80-х годов XX века ближневосточный конфликт вновь пришел в кризисную стадию. 6 июня 1982 года израильские войска начали вторжение на территорию суверенного Ливана, цель которого заключалась в уничтожении вооруженных формирований Палестинского движения сопротивления и ослаблении Организации Освобождения Палестины и ливанских национально-патриотических сил.

В этих событиях Сирия играла активную роль в борьбе против агрессии Израиля в отношении Ливана. Сирийское правительство со своей стороны выражало негативное отношение к урегулированию конфликта военным путем, но подчеркивало, что в случае нападения Израиля, Сирия перейдет к военным действиям, заявляя, что защита Ливана является национально-патриотическим долгом Сирии. Советский Союз в заявлении ТАСС по поводу новой волны агрессии Израиля против суверенного Ливана также осудил израильскую политику, крайне обострившую политическую и военную ситуацию в ближневосточном регионе. Тем не менее, Израиль при поддержке Вашингтона продолжал свою агрессию, несмотря на объявленное прекращение огня. В заявлении советского правительства, переданном по каналам ТАСС, подчеркивалось: «Советский Союз не на словах, а на деле выступает на стороне арабов, чтобы агрессор убрался из Ливана» [1]. На пресс-конференции в Нью-Йорке 14 июня 1982 года министр иностранных дел А.А. Громыко подчеркнул: «Да, мы оказываем помощь жертвам агрессии и будем оказывать, нет необходимости распространяться на эту тему, тем более о формах и способах оказания помощи. Советский Союз не против существования Израиля как независимого государства, - это хорошо известно. Он не только не против, он считает, что это государство должно существовать как независимое» [2].

Таким образом, в начале 80-х годов, даже в самые напряженные периоды, когда антиизраильская критика со стороны арабских и других стран была очень сильна, Советский Союз и Сирийская Арабская Республика не переходили ту грань, которая отдаляла их от подхода экстремистски настроенной части арабских стран. Советская дипломатия следила за тем, чтобы не возникало оснований предполагать, что СССР на официальном уровне ставит под сомнение права Израиля на существование. А.А. Громыко на пресс-конференции в Москве 2 апреля 1983 года сказал: «Мы не разделяем точку зрения экстремистских арабских кругов в пользу того, чтобы Израиль ликвидировать. Это нереалистическая и неправильная точка зрения...» [3].

Стоит отметить, что это было сказано, когда Израиль подвергался осуждению на международной арене за его агрессию против суверенного Ливана. В рамках совместных усилий арабских стран по урегулированию ближневосточного конфликта в Москву 2 декабря 1982 года прибыл министр иностранных дел Сирии Абдель-Халим Хаддам, который проинформировал советское руководство о решениях принятых состоявшимся в Фесе общеарабским совещанием. В свою очередь, Ю.В. Андропов подтвердил поддержку Советского Союза арабским народам в их борьбе против израильской агрессии, за свободу и независимость, за справедливый мир на Ближнем Востоке. Участники встречи выразили взаимное стремление к углублению сотрудничества между арабскими странами и

Советским Союзом. Было установлено поддерживать и в дальнейшем, контакты по вопросам ближневосточного урегулирования [4].

Список использованной литературы:

1. Правда. 15 июня 1982.
2. Громыко А.А. Ленинским курсом мира. – М., 1987. С.415 – 416.
3. СССР и ближневосточное урегулирование (1967-1988). Документы и материалы. – М., 1989. С.327.
4. Правда. 4 декабря 1982.

© С.Н. Гончарова, 2015

УДК 947

В.Ю.Кладов

к.и.н.

МУК «Музейно-выставочный центр»

г. Заречный Пензенской области

О БОРЬБЕ ОРГАНОВ НКВД С ИНОСТРАННЫМИ ШПИОНАМИ В ПЕРИОД ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ (ПО МАТЕРИАЛАМ ГОСУДАРСТВЕННОГО АРХИВА ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ)

В годы Великой Отечественной войны Пензенская область имела стратегически важное значение. На подступах к Пензе возводился оборонительный рубеж, который должен был сдерживать наступление немцев на Куйбышев в случае их прорыва под Москвой. Здесь размещались эвакуированные предприятия и учебные лагеря РККА, формировались новые воинские части. Неудивительно, что данный регион являлся объектом пристального внимания немецких спецслужб.

Организацией подрывной деятельности в советском тылу занимался Абвер — структура военной разведки и контрразведки, а также специальный орган Главного Управления Имперской Безопасности — «Цепелин». Подготовкой агентов занимались десятки разведшкол, особых команд и диверсионных групп. Лазутчики должны были выполнять самые различные задания: от сбора информации до организации терактов. Спецсообщения органов контрразведки требовали от военнослужащих и гражданского населения усиления бдительности и более серьезного отношения к охране государственной тайны. Однако, несмотря на все предпринимаемые меры, из года в год фиксировались случаи, когда немецкие шпионы вводили секретную информацию прямо из-под носа силовых структур. Главным фактором таких провалов являлась беспечность ряда ответственных сотрудников.

В приказе Главного военного прокурора Красной Армии от 24 сентября 1942 г. отмечено небрежно-халатное отношение ряда подчиненных к служебным обязанностям: «5 сентября 1941 г. Военной прокуратурой САВО была принята на работу некая В., выдающая себя за дочь командира дивизии. При увольнении с работы получила от них официальные

документы, в которых было указано, что она... следует в город Свердловск и ей необходимо оказать полное содействие в прописке и устройстве на работу. В Свердловске В. пыталась устроиться на работу в Артуправлении УРАЛВО, но при заполнении анкеты была разоблачена как аферистка. Будучи арестованной, В. признала, что имела связь с одним из иностранных посольств...»

«Бывший Военный Прокурор Томского гарнизона политрук Л. принял в мае текущего года на должность секретаря Военной прокуратуры гарнизона некую Г. и допустил ее к секретной работе, не получив от Особого Отдела письменного извещения, что Г. ими проверена. При увольнении Г. пыталась похитить ряд совершенно секретных документов, с которыми была задержана у своего дома...» [1, л. 2]

За годы войны в Пензе были выявлены десятки немецких шпионов, большинство из которых были советскими гражданами. Изменниками Родины становились по разным причинам. Некоторые добровольно шли на предательство из-за собственной глупости и жадности. Одним из таких агентов был К., задержанный в марте 1943 г. Из материалов уголовного дела следует, что «К., 1915 г. р., уроженец города Зея Амурской области, из мещан, служащий, русский, беспартийный, со средним образованием, ранее не был судим. До ареста работал уполномоченным Куйбышевской конторы «Главснаба» Наркомата танковой промышленности».

На допросах К. показал, что в декабре 1942 г., находясь в Пензе, он познакомился с гражданином Б., впоследствии оказавшимся агентом немецкой разведки. Незнакомец предложил свои услуги по подделке документов для получения продуктов с военных складов. Вырученные деньги тут же пропивались новыми «друзьями». Убедившись в надежности соучастника, Б. познакомил его с программой действий «Союза русских националистов». Эта подпольная организация создавалась немцами для пропаганды сепаратизма в тыловых районах СССР. Агент К. должен был выехать в г. Куйбышев и вербовать новых боевиков для проведения терактов. Намеченные планы разрушили сотрудники пензенской контрразведки [2, л. 21].

Однако главным источником пополнения кадров немецких шпионов был контингент военнопленных. Тяжелые условия содержания в концлагерях толкали советских бойцов на сотрудничество с фашистами. В изданном 8 сентября 1941 г. «Распоряжении об обращении с советскими военнопленными во всех лагерях для военнопленных» говорилось: «Большевистский солдат потерял всякое право претендовать на обращение с ним в соответствии с Женевским соглашением... Самым строгим образом следует избегать всякого сочувствия... Подлежит наказанию всякий, кто для понуждения к выполнению своего приказа не применяет или недостаточно энергично применяет оружие» [3, с. 2]. Захваченных в плен советских бойцов подвергали жестоким пыткам и морили голодом. Люди шли на позорное сотрудничество с фашистами в надежде выжить и поскорее вернуться домой.

В феврале 1943 г. сотрудниками НКВД Пензенской области был задержан немецкий агент Т. Арестованный рассказал, что он — бывший красноармеец, принимал участие в боях под Сталинградом. Однажды попал в окружение и по команде «Русь, сдавайся!» перешел к врагу. В штабе немецких войск он рассказал о численности и вооружении своей воинской части, заслужив доверие командования. Через две недели его вновь пригласили на беседу. Немецкий офицер задал ему вопрос — будет ли он выполнять приказания

немецкого командования, он ответил утвердительно. Тогда немец заявил — «Мы вас пошлем в тыл Красной Армии, дадим порошки, которые вы должны незаметно высыпать в колодцы или питьевую воду в скоплениях войск или населенном пункте. После этого Т. должен был вести антисоветскую пропаганду среди местного населения. Получив от немцев свертки с ядовитым порошком, он был переброшен в тыл советских войск.

Однако бывшие военнопленные отнюдь не стремились выполнять распоряжения немецких начальников. Оказавшись за линией фронта, Т. выбросил переданный ему яд и уехал по месту жительства в Вадинский район Пензенской области, где и проживал до момента ареста под видом раненного. Некоторую агитацию среди населения он все же проводил. В личных беседах рассказывал о том, что немцы пленных не обижают, а хорошо кормят и лечат. Он до последнего боялся проверок немецкой разведки, но был арестован советскими спецслужбами [2, л. 14].

Порой в работе контрразведки случались и серьезные просчеты. Излишнее служебное рвение некоторых сотрудников заставляло их фабриковать обвинения в адрес совершенно невинных людей. Наспех собранные в ходе «допросов с пристрастием» материалы часто приводили к необоснованно жестоким приговорам военных судов. Директива НКО от 26 февраля 1942 г. прямо указывала на следующие факты: «...военные прокуроры направляют для заочного рассмотрения плохо расследованные дела по обвинению в преступлении, предусмотренном ст. 58-1 «б» УК РСФСР, а военные трибуналы рассматривают их и выносят обвинительные приговоры, заочно осуждая к расстрелу лиц, не избличенных в достаточной степени материалами дела в измене родине» [4, л. 30].

Неудивительно, что большое количество приговоров с высшей мерой наказания изменялось при последующем рассмотрении дел высшими судебными инстанциями. Например, в период с июля по октябрь 1942 г. по Закавказскому фронту было оставлено без изменений только 40% приговоров с высшей мерой, по Дальневосточному фронту — 27,4%, по Северо-Азиатскому военному округу — 20% [4, л. 166]. Согласно директиве Главного военного прокурора Красной Армии, только за III квартал 1943 г. в результате необоснованного возбуждения дел и недоброкачества проведенного расследования около 10% дел, переданных в военные трибуналы, окончились прекращением, вынесением оправдательных приговоров и возвращением на доследование [5, л. 35]. Жертвой подобной несправедливости чуть было не стал житель Пензенской области Ш., обвиняемый по ст. 58-1.

На первом же допросе задержанный показал, что будучи бойцом 457-й СД в октябре 1941 г. он попал в плен к немцам. Находясь в плену, он был завербован немецким офицером для шпионской работы в пользу немцев. Ему было дано задание пробраться к частям Красной Армии, где установить расположение воинских соединений, а собранные сведения передавать немецким властям. Кроме того, Ш. якобы обязался перевести через линию фронта еще одного немецкого шпиона.

24 января 1942 г. в ходе судебного заседания Военного трибунала 5-й армии Ш. признал свою вину. А в самом конце процесса он вдруг заявил, что в плену никогда не был и никем не вербовался, что о своей принадлежности к немецкой разведке он дал ложные показания, и только лишь потому, что при допросах его избивали. На самом же деле, он, являясь бойцом 457-го стрелкового полка, в ноябре 1941 г. был направлен в наряд по охране шоссе на дороге. В пути следования он был задержан уполномоченным особого отдела и

им же допрошен, в результате чего и был вынужден дать ложные показания. Дело было возвращено на следствие, а Ш. направлен на фронт, принимал участие в боях с врагом, был дважды ранен. После продолжительного лечения он был демобилизован и снят с воинского учета. Доследствие ранее возбужденного уголовного дела, сопровождавшееся медицинскими экспертизами, показало, что доказательств виновности Ш. по-прежнему не обнаружено и что сам он тяжело страдает контузионным неврозом и эпилепсией. По совокупности имеющихся фактов дело о шпионаже было прекращено [2, л. 54].

Следует отметить, что во многих случаях, когда органам следствия не удавалось собрать необходимое количество улик, свидетельствующих против обвиняемого, уголовное дело в отношении него прекращалось. Так, в июне 1943 г. пензенскими контрразведчиками было рассмотрено дело бывшего командира роты 602-го стрелкового полка, который «в ходе боя оставил свое оружие и сдался в плен вместе с бойцами». После освобождения из плена, находясь в одном из пензенских госпиталей, он якобы проводил антисоветскую агитацию среди больных. Следствие пришло к выводу о том, что доказательств о переходе в плен с оружием нет, как и материалов о проводимой антисоветской агитации, поэтому в возбуждении уголовного дела было отказано [2, л. 26].

А вот на фронте довольно часто ситуация развивалась совершенно по-другому. Органы контрразведки здесь всю стремились проявить свою высокую «активность и бдительность». Если настоящих шпионов и перебежчиков не было, их создавали искусственно. По воспоминаниям Я. Айзенштата, наиболее частым случаем фабрикация политических обвинений было обвинение в «восхвалении» на фронте немецкой военной техники, что расценивалось как пораженческие настроения и антисоветская агитация [6, с. 29]. В совместной директиве Начальника Главного Управления Военных Трибуналов и Главного Военного Прокурора Красной Армии от 30 ноября 1942 г. отмечено, что в судебной практике широко распространены факты необоснованного, формального осуждения военнослужащих по ст. 58-10 при обнаружении у них фашистских листовок: «Вместо того, чтобы в каждом конкретном случае, с учетом личности обвиняемого, разобраться и установить подлинные причины нахождения у этих военнослужащих листовок, военные прокуроры при возбуждении таких дел, а военные трибуналы при рассмотрении их в подготовительных судебных заседаниях, случайные факты, не содержащие в себе преступного умысла, по формальным признакам расценивают как контрреволюционное преступление». В документе приводятся примеры того, как советские бойцы подбирали вражеские листовки на бумагу для самокруток, что служило поводом для их отправки в места лишения свободы на срок до 10 лет [4, л. 117].

В целом органы НКВД и военной контрразведки успешно боролись с вражескими шпионами и диверсантами. Из опубликованных материалов архива УФСБ по Пензенской области следует, что только за лето и осень 1942 г. в Пензенской области **было задержано** более шестидесяти разведчиков и диверсантов [7, с. 113]. Следует также отметить деятельность органов НКВД по выявлению предателей среди вернувшихся из плена советских граждан. Проверки осуществлялись по мере поступления материалов из фронтовых сборно-фильтрационных пунктов и являлись важным методом выявления иностранных шпионов. Работа по установлению личностей агентов немецких спецслужб успешно велась и после окончания войны [8, с. 84].

Список использованной литературы

1. Государственный архив Пензенской области (далее ГАПО). Ф. р-2097. Оп. 1. Д. 1.
2. ГАПО. Ф. р-2097. Оп. 1. Д. 12.
3. Христофоров В.С. О работе Абвера с советскими военнопленными (по материалам Центрального архива ФСБ России) // Погибшие – Пленные – Захороненные. Цифры и факты о советских и немецких жертвах в период Второй мировой войны и послевоенное время. Статьи и доклады международной конференции. – Дрезден, 2010.
4. ГАПО. Ф. р-2097. Оп. 1. Д. 2.
5. ГАПО. Ф. р-2097. Оп. 1. Д. 14.
6. Айзенштат Я. Записки секретаря военного трибунала. Лондон, 1991.
7. Соболев А. Пенза против Абвера // Наша Пенза. – 2011. – №34.
8. Киселев М.А. Работа органов НКВД (МВД) и «СМЕРШ» по выявлению предателей среди бывших советских советских военнопленных в годы Великой Отечественной войны и первые послевоенные годы // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. – Тамбов, 2014. – № 9. – Ч. II.

© Кладов В.Ю., 2015

ПРОБЛЕМЫ БАНКОВСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ И МЕТОДЫ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Современное развитие экономики, общественно-экономических связей требует активного взаимодействия населения с банковским сектором. Для банков это взаимодействие показывается совокупностью функций, возложенных на них. Во-первых, это посредническая функция, то есть коммерческие банки выступают в качестве связующего звена между хозяйствующими агентами в экономике страны, в том числе домохозяйствами. Денежные средства, временно свободные у населения в виде накоплений, аккумулируются в банковской системе страны, а затем направляются через коммерческие банки в инвестиции, формируются ресурсы для развития экономики. Банки осуществляют посредничество в кредитах, в платежах, в операциях с ценными бумагами. Критерием посредничества является выгодность для обеих сторон сделки. При этом плата за отданные и полученные займы средства формируется под влиянием спроса и предложения заемных средств. Наличие посредника в лице банка сокращает риск невозврата средств, повышает эффективность расчетов в связи со специализацией банков на подобного рода операциях и снижением по этой причине издержек обращения.

Во-вторых, это стимулирует население к сбережению и накоплению денежных средств. То есть банки должны не только аккумулировать временно свободные денежные средства в банковский сектор, но и стимулировать людей для их накопления.

Таким образом, можно говорить о том, что в этой связи огромное значение имеет информация о банке, его услугах и тарифах. Современные условия банковского обслуживания физических лиц подчеркивают необходимость оптимизации самого процесса предоставления услуг банками населению. Также инфраструктура и филиальная сеть на сегодняшний момент центральная проблема банков. Многие отделения находятся в большом отдалении от малых населенных пунктов, клиентам приходится преодолевать значительные расстояния, чтобы решить свои неотложные вопросы. Для того чтобы решить эти проблемы, банк стал переходить на обслуживание через интернет и другие средства дистанционного обслуживания. Основные проблемы этой сферы считаются: удобство, мобильность, простота и скорость обслуживания. Одним из средств ведения дистанционного банковского обслуживания является виртуальный банк. Его концепция основана на всеобщем распространении каналов доступа сети интернет и предпосылки существенной экономии издержек обращения, в том числе на отделения, персонал, систему внутренних коммуникаций.

В России есть пример функционирования такой модели банк, ВТБ 24 «Система Телебанк» - это онлайн система, специализирующаяся на дистанционном проведении различных операций.

Преимущества этой системы не оспоримы. Приведем примеры некоторых из них:

- Удобство, система доступна в режиме 24*7 часа, можно выбрать наиболее удобный способ использования (персональный компьютер, мобильный или обычный стационарный телефон);

- Экономия времени, не нужно обращаться в отделение банка, внутренние переводы и оплата услуг проходят в режиме онлайн;
- Комфорт, можно привычные названия своим счетам, сохранить наиболее востребованные операции в виде шаблонов и безошибочно провести любую операцию в несколько кликов;
- Гибкость, с помощью отложенного платежа система автоматически выполнит введенную информацию после поступления средств на счет[1].

Применение этой системы оправдывает ожидания. Количество пользователей интернет-банка и мобильного банка ВТБ24 достигло 2 миллионов человек. Каждый 5-ый клиент ВТБ24 предпочитает совершать свои банковские операции через дистанционные каналы обслуживания. За год удвоилось количество клиентов, пользующихся интернет- и мобильным банком ВТБ24. ВТБ24 предоставляет возможность клиенту оформить нужный уровень доступа к интернет-банку: информационный или операционный. Таким образом, применение таких систем решает сразу несколько проблем:

- I. Качество предоставляемых услуг – клиент может сам легко разобраться в общей информации о продуктах, предлагаемых к использованию, а если его интересует какие-либо вопросы, он может связаться со службой поддержки, где его грамотно проконсультируют;
- II. Доступность на любой территории РФ и даже за рубежом, что помогает многим клиентам, которые находятся далеко от отделений своих банков;
- III. Простота и удобство подключения к интернет-банкингу, экономия своего личного времени и денежных средств.

Общий объем пользователей интернет ресурсами в банковском секторе в России, увеличивается каждым годом. Это наглядно подтверждается исследованием, проведенным рейтинговое агентством «Эксперт РА» и представленное ниже на рисунке 1.

В представленной ниже диаграмме видно, что в 2014 году доля банковских платежей физических лиц через Интернет увеличилось по сравнению с 2010 годом в 2 раза. Таким образом, наблюдается устойчивый рост востребованности данной услуги со стороны населения и выбранный метод банков можно считать эффективным.

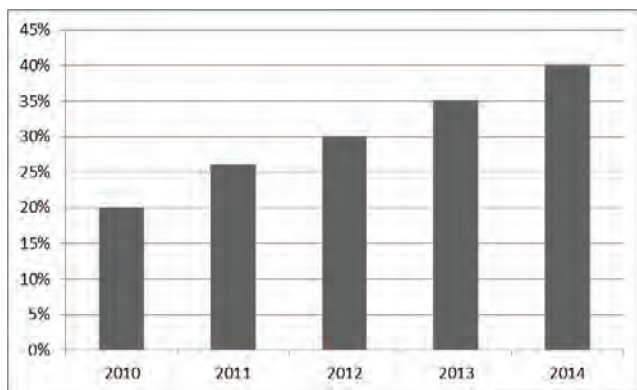


Рисунок 1 – Доля банковских платежей физических лиц через Интернет (по объему) [2]

Резюмируя данное исследование можно сделать вывод, что применение дистанционных методов обслуживания населения, является ключевым фактором изменения ситуации во взаимодействии в банковском секторе, как для клиентов, так и для банка. Основными

направлениями развития банковских услуг станут внедрение и расширение разнообразных форм дистанционного управления счетом, расширение диапазона времени, когда человек может воспользоваться своими деньгами и осуществить необходимые платежи.

Список использованной литературы:

1. Система телебанк [Электронный ресурс].-2014. Режим доступа: [http:// www.vtb24.ru/personal/ service/remote/internet/telebank/Pages/default.aspx?geo=volgograd](http://www.vtb24.ru/personal/service/remote/internet/telebank/Pages/default.aspx?geo=volgograd)
2. Рейтинговое агентство «Эксперт Ра».-2015. Режим доступа: [http:// www.raexpert.ru/researches/banks/internet-2015/](http://www.raexpert.ru/researches/banks/internet-2015/)

© И.А. Акопян, К.О. Давтян, Л.А. Куликова, 2015

УДК 339.138

И. С. Алтухова

Магистрант кафедры финансов и менеджмента
ФГБОУ ВО «Тульский Государственный Университет»
Г. Тула, Российская Федерация

ИНСТРУМЕНТАРИЙ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРОДВИЖЕНИЯ ТОВАРА НА КОНКУРЕНТНОМ РЫНКЕ

В современных условиях роль маркетинга весьма значительна. Для обеспечения эффективной деятельности предприятию следует учитывать различные факторы, к которым относятся «портрет» потребителя, конкурентоспособность продукции, возрастающий риск работы на конкурентном рынке. Любое предприятие должно знать какой продукт, в каких объемах, по каким ценам, когда и на каком рынке оно будет реализовывать. Следовательно, предприятию необходимо изучить спрос на свою продукцию и продукцию конкурентов, оценить уровень развития рынков сбыта, установить возможность организации производства по конкурентоспособной цене, обеспечить доступность требуемых материальных ресурсов. Указанные факторы влияют на финансовые результаты предприятия, мониторинг которых входит в функции работников службы маркетинга. Решение этой задачи является важнейшим элементом маркетинговой стратегии, роль которой в стратегическом управлении в условиях конкурентного рынка возрастает.

Стратегия - это «выбор компанией ключевых направлений своего развития, постановка глобальной цели с дальнейшей выработкой путей ее достижения. По сути, стратегия - это определение того, как фирма участвует в конкуренции». [2, с.175]

Маркетинговая стратегия представляет собой «способы действия и принципиальные установки по достижению долговременных маркетинговых целей» [1, с. 200], позволяя уточнить основные направления развития предприятия с помощью инструментария маркетинга.

Одной из важнейших маркетинговых стратегий, классификация которых приведена на рисунке 1, является стратегия продвижения товара.



Рисунок 1 – Классификация маркетинговых стратегий

Продвижение - это любые действия предприятия, направленные на убеждения и напоминания людям о своих товарах и услугах, идеях, работах, общественной деятельности.

Стратегия продвижения - это позиционирование торговой марки предприятия и создание системы интегрированных маркетинговых коммуникаций.

Наиболее эффективным инструментом продвижения нового товара на рынок являются реклама и стимулирование сбыта, для чего используются различные рекламные каналы и носители.

Реализация стратегии продвижения, основной целью которой является внедрение на рынок новых товаров, представляет собой сложный, многоаспектный и последовательный процесс, включающий две основные стадии, к которым относятся:

1. Разработка программы создания нового товара и подготовка рынка к его восприятию (дориночная стадия).
2. Внедрение товара на рынок и разработка мероприятий по его продвижению, алгоритм которой приведена рисунке 2.

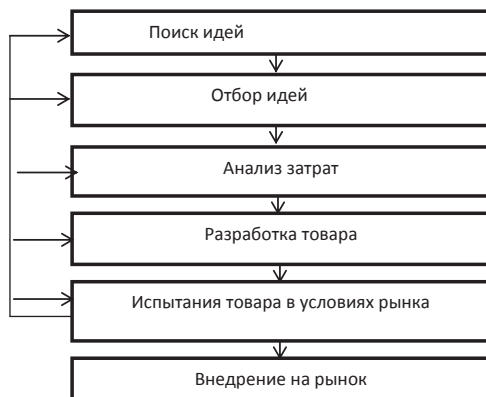


Рисунок 2 - Этапы процесса внедрения нового товара на рынок

Стратегия продвижения позволяет выполнить прогнозную оценку развития предприятия с учетом состояния конкурентного рынка и имеющихся ресурсов. Маркетинговая стратегия продвижения продукта позволяет оценить рыночные риски и потенциал предприятия, найти свободные рыночные ниши или разработать мероприятия по проникновению на уже существующий сегмент рынка, представляя по существу комплекс работ, в котором с помощью инструментария маркетинга осуществляется оценка емкости целевого сегмента, выполняется позиционирование товара, уточняется структура бренда, уточняются каналы распространения и разрабатывается медиаплан.

Список использованной литературы:

1. Ким С. А. Маркетинг: Учебник / С. А. Ким. — М.: «Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2013. - 260 с.
2. Фатхутдинов Р.А.: Стратегическая конкурентоспособность: уч. для вузов по спец. «Маркетинг»/Р.А. Фатхутдинов.- М.: Экономика, 2011. - 505 с.

© И. С. Алтухова, 2015

УДК 33.338

**Э. М. Ахметшин,
Л. Ф. Саитбатталова,
Л. А. Каримова**
ЕИ К(П)ФУ
г. Елабуга, Российская Федерация

ПРИНЦИПЫ ПОДБОРА ОПТИМАЛЬНОГО РАЗМЕРА ЗАКАЗА

Как показывает анализ деятельности предпринимателей среднего и малого бизнеса, научные наработки не всегда в полной мере используются на практике. Широкое использование научно-обоснованных методов управления позволяет снизить издержки на продвижение товаров, сократить долю реальных затрат в их конечной стоимости, что положительно сказывается на конкурентоспособности отечественных производителей и снижает рост потребительских цен.

Одной из самых трудных задач для любого менеджера по закупкам является подбор оптимального размера заказа.

Понятие партии и методы определения размеров партий становятся крайне важными при календарном планировании и управлении исполнением плана в производстве. Размер партии оказывает влияние на уровень незавершенного производства и запасов, на пропускную способность рабочих центров, а в итоге – на уровень производственных затрат и эффективность всей логистической системы.

Размер партии – это величина последовательно произведенного товара без перерывов либо переключений в технологическом процессе. Серийное производство оптимально для групп товаров сходных по технологическим процессам при изготовлении. Спустя некоторое время возникает необходимость в перенастройке к выпуску иного товара.

Перерыв в технологическом процессе для пуска в производство нового товара приводит к простоям и появлению не связанных с размером партии расходов – постоянные серийные затраты. Это расходы на перенастройку и наладку производственных мощностей [3, с.119].

При увеличении размера партии увеличиваются и постоянные серийные затраты. В пересчете на единицу продукции эти расходы сокращаются при увеличении размера партии, производимой без перерывов или перенастройки технологического процесса – дигрессивное поведение затрат. Серийное производство требует четкой координации объема производства, серии и последовательности изготовления товаров. Потребности в разных товарах должны исполняться предприятием без задержек [1].

Итак, главная задача – поиск наиболее эффективного размера партии, при котором единица произведенного товара будет приносить минимальные постоянные и пропорциональные серийные затраты.

Одним из наиболее известных и применяемых методов при управлении поставками является метод расчета оптимального размера партии заказываемого товара [2□2].

Не стоит отказываться от расчета оптимального размера партии под предлогом чрезмерного расходования трудовых ресурсов. Для начала производится расчет оптимального размера партии для А-товаров, составляющих 5 процентов от объема всей продукции, но дающих около 75 процентов в переводе на доходность. Улучшение планирования и регулировки производства А-товаров приведет к значительному уменьшению затрат.

Внедрение оптимизации размера партии в сочетании с ABC-анализом значительно уменьшит производственные расходы. Этот эффект будет более значимым при повышении эффективности и снижении расходов склада. Широкое распространение и активное использование персональных компьютеров облегчает задачи по поиску оптимального размера партии.

Оптимальный размер партии приводит к уменьшению потерь по складу, процентов на имущество, расходов по перенастройке. Следовательно, разделение объема товаров, производимого за год, на доли приводит к значительному снижению расходов. Наилучшему размеру партии для производителя противодействует выгодный размер партии для реализации. Расходы по перенастройке становятся при данном варианте расходами по регистрации заказа.

Определение размера партии – это задача для каждой технологической операции, но обязательно в рамках определенной логистической цепочки. Границы логистической цепочки лежат в пределах полномочий лица, принимающего решения. Для завода – это генеральный директор, для цеха – начальник цеха, для производственного участка – мастер.

Список использованной литературы:

1. Езепов Д.А. Определение оптимального размера партии// Клуб Логистов. - №2. - 2013 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://logist.ru/articles/opredelenie-optimalnogo-razmera-partii>
2. Ларин О.Н.К вопросу расчета оптимального размера заказа // Корпоративный менеджмент. - №1. - 2013 [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.cfin.ru/management/manufact/eq_larin.shtml

3. Линдерс М.Р. Управление снабжением и запасами. Логистика/ Линдерс М.Р., Фирон Х.Е. /Пер. с англ.–СПб.:ООО «Полграфуслуги», 2010.–768 с.

© Э. М. Ахметшин, Л. Ф. Саитбатталова, Л. А. Каримова, 2015

УДК 368.914

Е.А. Ветрова

К.э.н., доцент

ГБООУ ВПО РГСУ

Г. Москва Российская федерация

АНАЛИЗ ФОРМИРОВАНИЯ БУДУЩЕЙ ПЕНСИИ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ МОЛОДЕЖИ

Действующую в настоящее время в России пенсионную систему можно рассмотреть, как совокупность финансово-экономических, организационно-управленческих и правовых отношений между застрахованными лицами (наемными работниками) и плательщиками страховых взносов (хозяйствующими субъектами), с одной стороны, и государством, с другой, позволяющие реализовать долгосрочные государственные обязательства по пенсионному обеспечению граждан Российской Федерации [8, с. 7] (Рис.1).



Рис. 1 Структура современной системы пенсионного страхования РФ

При этом современная отечественная система пенсионного страхования носит распределительно-накопительный характер и делится на «обязательную» и «добровольную».

Из рисунка следует, что управление средствами пенсионных накоплений осуществляется в двух основных направлениях: через Пенсионный фонд Российской Федерации

(государственное управление), а также через ряд негосударственных пенсионных фондов (негосударственное управление средствами пенсионных накоплений). В первом случае пенсионными средствами застрахованных лиц управляет государственная управляющая компания (ГУК) - Государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности» («Внешэкономбанк», или попросту ВЭБ) [4, п. 21]; во втором – НПФ передает средства пенсионных накоплений в доверительное управление частным управляющим компаниям (ЧУК).

В настоящее время молодые люди практически не задумываются о том времени, когда они достигнут необходимого возраста для приобретения права на трудовую пенсию по старости. Кроме этого, современная молодежь еще меньше переживает за размеры будущей пенсии. Те же, кто интересуется этим вопросом, не до конца понимают, что такое ВЭБ, НПФ или УК, в результате чего не могут принять четких решений в управлении собственными пенсионными средствами.

Задаваясь вопросом, какое же «пенсионное будущее» ожидает российскую молодежь в долгосрочной перспективе, рассчитаем ожидаемый размер будущей трудовой пенсии применительно к текущим экономическим условиям (Таблица 1).

Таблица 1

Расчет ожидаемого размера будущей трудовой пенсии на примере ГУК

Расчетный показатель	Значение показателя
Средняя сумма средств пенсионных накоплений, отраженная в специальной части индивидуального лицевого счета, которую может иметь застрахованное лицо по достижении им возраста 30 лет	50000 руб.
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, приходящаяся на одного работника, в I полугодии 2011 года (по данным Федеральной службы государственной статистики)	22277 руб.
Текущий возраст молодого человека застрахованного в системе обязательного пенсионного страхования	30 лет
Необходимый возраст для приобретения права на трудовую пенсию по старости при наличии не менее 5 лет страхового стажа	60 лет
Продолжительность ожидаемого периода выплаты трудовой пенсии по старости	с 01.01.2013: 19 лет (228 мес.)
Период прибавки начисленных процентов к общей части накоплений	3 мес.
Ожидаемый размер будущей трудовой пенсии по старости:	8366 руб.

Таким образом, по результатам расчетов делается вывод, что средний размер трудовой пенсии по старости, на которую сможет рассчитывать среднестатистический молодой

человек – гражданин Российской Федерации в возрасте 30 лет по достижении им 60-летнего возраста и выхода на заслуженный отдых составит: 8366 руб.

Далее рассмотрим, если тот же самый молодой человек в возрасте 30 лет решит передать накопительную часть своей трудовой пенсии для управления в систему негосударственного пенсионного страхования (Таблица 2).

Таблица 2

Расчет ожидаемого размера будущей трудовой пенсии на примере ЧУК

Расчетный показатель	Значение показателя
Средняя сумма средств пенсионных накоплений, отраженная в специальной части индивидуального лицевого счета, которую может иметь застрахованное лицо по достижении им возраста 30 лет	50000 руб.
Среднемесячная номинальная начисленная заработная плата, приходящаяся на одного работника, в I полугодии 2011 года (по данным Федеральной службы государственной статистики)	22277 руб.
Текущий возраст молодого человека, застрахованного в системе обязательного пенсионного страхования	30 лет
Необходимый возраст для приобретения права на трудовую пенсию по старости при наличии не менее 5 лет страхового стажа	60 лет
Продолжительность ожидаемого периода выплаты трудовой пенсии по старости	с 01.01.2013: 19 лет (228 мес.)
Тариф страховых взносов на накопительную часть трудовой пенсии	6%
Период прибавки начисленных процентов к общей части накоплений	3 мес.
Ожидаемый размер будущей трудовой пенсии по старости:	19091 руб.

Из таблицы 2 видно, что ожидаемый размер трудовой пенсии по старости в системе негосударственного пенсионного страхования будет намного превышать соответствующий расчетный показатель государственной системы (даже при том, что средняя доходность управляющих компаний в период с 2004 по 2011 г. была крайне нестабильной).

Впрочем, даже, несмотря на значительные отличия в доходной составляющей государственной и негосударственных управляющих компаний, любого заинтересованного плательщика страховых взносов будет волновать, как текущее, так и перспективное развитие отечественного рынка пенсионного страхования, а также то, что произойдет с его средствами пенсионного накопления в условиях внезапного возникновения финансового кризиса.

Для того чтобы мероприятия по развитию НПФ имели достаточную эффективность в реализации необходимо учесть все возможности для стимулирования граждан

формировать собственные добровольные пенсионные накопления. Так, при решении данного вопроса должны соблюдаться следующие основные принципы [7, с. 36]:

1) Все взносы уплачиваются гражданами исключительно на их добровольной основе. Взносы должны уплачиваться в соответствии с Федеральным законом «О негосударственных пенсионных фондах» [1, ст. 33], на общих основаниях по договору негосударственного пенсионного обеспечения.

2) Право на государственное софинансирование уплаченных пенсионных взносов должны иметь все граждане РФ трудоспособного возраста без ограничения по возрасту и материальному положению. Размер софинансирования определяет, учитывает материальное положение застрахованного лица Фонда с предоставлением меньшего объема софинансирования гражданам с большими доходами.

3) Все средства для государственного софинансирования должны поступать в Пенсионный фонд РФ из федерального бюджета.

4) В конце финансового года НПФ обязан сформировать бюджетную заявку и направить ее в Пенсионный фонд РФ. Средства государственного софинансирования учитываются в специальной части индивидуального лицевого счета застрахованного лица в Пенсионном фонде РФ.

5) Граждане должны иметь право расторгнуть договор с НПФ и забрать выкупную сумму в размере уплаченных им добровольных взносов, дохода, полученного от их размещения за вычетом фактических расходов НПФ по управлению накоплениями страховых взносов гражданина.

В завершение необходимо отметить тот факт, что закон, регулирующий деятельность негосударственных пенсионных фондов, был принят только в 1998 году, однако, за время своей непродолжительной работы многие НПФ и УК успели зарекомендовать себя на отечественном пенсионном рынке в качестве успешных игроков, и продолжают упорно показывать более высокие результаты своей работы по сравнению с ГУК. Причем многие частные управляющие компании образовались не так давно и только сейчас начинают привлекать средства пенсионных накоплений граждан РФ в свое доверительное управление. Изменится ли текущая ситуация с уровнем доходности ВЭБа и УК в долгосрочной перспективе – пока никому неизвестно.

Вместе с тем, к настоящему времени необходимо найти и разработать новые направления и механизмы, как обязательного, так и добровольного пенсионного страхования, позволяющие застрахованным лицам (в частности, молодежи) уверенно формировать свою собственную «инвестиционно-пенсионную стратегию». Учитывая все вышеизложенное, можно обобщить, что скорейшее решение проблемы систематического повышения «финансовой грамотности» подрастающих поколений является одной из ключевых проблем всей российской пенсионной системы.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 7 мая 1998 г. № 75-ФЗ «О негосударственных пенсионных фондах».
2. Федеральный закон от 24 июля 2002 г. № 111-ФЗ «Об инвестировании средств для финансирования накопительной части трудовой пенсии в Российской Федерации».

3. Федеральный закон от 24 июля 2009 г. № 212-ФЗ «О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования».

4. Постановление Правительства РФ от 22 января 2003 г. № 34 «О назначении Банка внешнеэкономической деятельности СССР (Внешэкономбанка) государственной управляющей компанией по доверительному управлению средствами пенсионных накоплений».

5. Ветрова Е.А. Основные особенности социально-экономического взаимодействия власти и бизнеса по развитию человеческого капитала в современной России // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. - 2010. - № 12 (92). С. 358-363.

6. Ветрова Е.А. Управление инновационным развитием региона // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. - 2013. - № 11 (127). С. 36-40.

7. Малкин Д.Е. Критерии выбора негосударственного пенсионного фонда / Кадровик. ру. 2010. № 9, 278 с.

8. Соловьев А.К. Финансовая система государственного пенсионного страхования в России. М., 2011, 125 с.

9. Kryukova E.M., Vetrova E.A., Maloletko A.N., Kaurova O.V., Dusenko S.V. Social economic problems of Russian mono-towns // Asian Social Science. - 2014. - Т. 11. № 1. Р. 258-267.

10. Официальный сайт Пенсионного фонда Российской Федерации. URL:<http://www.whhttp://www.pfrf.ru>

11. Официальный сайт Государственной корпорации «Банк развития и внешнеэкономической деятельности «Внешэкономбанк». URL:<http://veb.ru>

© Е.А. Ветрова, 2015

УДК 338.24

Е.А. Ветрова

К.э.н., доцент

ФГБОУ ВПО РГСУ

Г. Москва Российская федерация

А.В. Сыркина

Студентка 4 курса

факультета социального

управления и социологии

ФГБОУ ВПО РГСУ

Г. Москва Российская федерация

ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ КОНФЛИКТОВ В РФ

Проблема регулирования экономических конфликтов для Российской Федерации вопрос относительно новый, возникший после перехода к рыночным отношениям, до того вопрос

конфликтов в экономическом аспекте был исключен в связи с командно-административным типом экономики и пропагандой бесконфликтности советского общества.

Экономический кризис, с которым столкнулась Россия на рубеже XXI века; реформы экономики, повлекшие за собой массу проблем социального характера; формирование новой для России формы частной собственности, достижение которой велось порой очень нестандартными путями все это привело к появлению очагов конфликта по всей стране, в первую очередь конфликтов экономического характера.

Подобные ситуации в экономике всегда сопровождаются разрывом между социальной действительностью и морально-ценностными ориентациями, то есть идет процесс массовой фрустрации, что влечет за собой недовольства, забастовки, рост преступность и другие отрицательные социальные последствия.

Как должно вести себя государство в подобной ситуации? Какие экономические, социальные и иные меры должно оно принимать? Встав перед подобными вопросами государственные институты показали, что на данном этапе развития они не готовы компетентно на них ответить. Так перед новой, проходящей становление наукой - конфликтологией, встала проблема изучения экономики, как отдельного направления в рамках изучения конфликта.

Целью изучения экономики в парадигме конфликтологии является разработка таких институтов, которые могли бы предотвращать появление конфликтов, либо разрешать их с помощью отработанных механизмов. Социальные институты представляют собой систему сформированных учреждений, в которые включены люди, являющиеся членами конкретных социальных групп, выполняющие вполне определенные функции для удовлетворения общественных и социальных потребностей [1, С. 214].

О сложностях и возможностях формирования подобных социальных институтов и пойдет речь в статье. Экономические конфликты – это всегда борьба за собственность, борьба за обладание определенными ресурсами – материальными, технологическими, трудовыми, информационными, финансовыми и другими.

Среди глубинных причин нынешних экономических конфликтов можно определить изменение отношений собственности на государственном уровне. Конфликты на этой почве возникли еще в 80-х годах вместе с появлением в бытности СССР арендных отношений. Приняв сразу острую форму протекания, конфликты такого рода остаются актуальными и спустя 30 лет, нанося большой ущерб экономическому состоянию государства.

В России экономические конфликты и методы их разрешения имеют ряд особенностей, которые обосновываются слабой разработкой правовой базы, высоким значением личных связей и авторитетов, влиянием государства на рыночные отношения. Для разработки рекомендаций по разрешению экономических конфликтов необходимо рассмотреть каждую из особенностей более подробно.

Экономические конфликты часто связаны со слабой разработанностью правовой базы, особенно это проявляется в случае трудовых споров. В законодательстве Российской Федерации существуют такие понятия, как «трудовой спор», «примирительные комиссии» и «арбитраж», но на практике их применение затрудняется бюрократизацией аппарата, они не применяются в полную силу, а административные органы, в свою очередь, не

выполняют достигнутых в ходе работы соглашений. При этом в законодательстве не прописаны принципы, на которых должно осуществляться разрешение споров экономического характера. Известным фактом является наличие противоречий в законодательных актах, принимаемых на различных уровнях управления: федеральном, региональном, местном и муниципальном. Противоречия имеются как в рамках отдельного уровня, так и между уровнями. В связи с этим организации при выборе того или иного способа действия вынуждены нарушать какое-либо из требований закона, попадая тем самым в сферу «теневой экономики». Таким образом, вся система взаимодействий организаций с государственными органами постоянно продуцирует новые противоречия, которые либо переходят в открытые конфликты (неподчинение требованиям закона), либо остаются в латентной форме (попытки обойти закон) [2, С. 25]. Все это вместе подрывает основу возможности институализации решения экономических конфликтов.

Высокое значение личных связей и авторитетов приводит к недобросовестной конкуренции, например, при проведении тендерных торгов, появлении монополий, особенно на региональном уровне, где представителям бизнес-структур, предпринимателям проще выйти на прямой контакт с представителями власти, получить неофициальную поддержку.

Влияние государства на рыночные отношения в России по-прежнему остается очень высоким, в свою очередь, нельзя сказать, что это абсолютно отрицательное явление. Такого подхода, безусловно, требуют современные условия, однако остается проблемой определение, где должно заканчиваться государственное вмешательство и должны начинать свободно действовать законы рынка.

Сегодня на государственных институтах лежит задача запустить такие процессы, которые в других странах произошли сами собой, например, развитие малого предпринимательства, социально-ответственного бизнеса и все это в условиях постоянных международных кризисов, нестабильной социальной обстановки. Меры, которые применяются, насаждаются на еще не до конца подготовленную «почву», что в свою очередь приводит к крупным экономическим конфликтам, либо при удачном раскладе не дает того эффекта, который планировался.

Конфликты в экономике, в отличие от многих других типов конфликта, имеют сразу институциональный характер, то есть они расположены в правовом поле с момента возникновения. Возьмем, например, одну из самых потенциально агрессивных форм экономического противостояния – конкуренцию – она сразу находится в поле зрения государства, предпринимательского сообщества, потребителей. Это наводит на мысль о больших возможностях государства в плане регулирования экономических конфликтов, но реалии показывают, что этого не происходит. Одна из причин тому, заключается в описанном выше – высокая заинтересованность, затаенность государства в экономику – слишком часто экономические конфликты перетекают в политические и тогда уже очень тяжело определить реальные причины, без этого в свою очередь невозможно перейти к разрешению конфликтной ситуации.

Все же, при всем негативизме ситуации с разрешением экономических конфликтов (неопределенная роль государства, заведомо конфликтная почва российского общества для подобных конфликтов, переходный период экономики) у нашей страны есть все шансы прийти к их институализации.

Для этого необходимо внести ряд изменений в текущее законодательство:

- Обязать стороны экономического конфликта разрешать споры через альтернативные методы разрешения споров, с привлечением третьих лиц – медиаторов. Сегодня это носит добровольный, рекомендательный характер.
- Ужесточить законодательство в антимонопольной сфере и сфере конкуренции.
- Создать институт изучения экономических конфликтов, на базе которого в последствии будет возможно создание структуры, занимающейся разрешением исключительно экономических конфликтов, объединяющей в себе комиссии по разрешению трудовых споров, арбитраж, альтернативные способы разрешения конфликтов.

Экономические конфликты являются неотъемлемой частью жизнедеятельности каждого человека, иногда они перетекают в социальные, политические, семейные конфликты, а это значит, что экономический конфликт, как и экономика вообще являются основой происходящих событий, жизни каждого гражданина.

Сегодня, на переходном этапе российского общества, когда еще есть возможность заложить основу будущих механизмов социального взаимодействия, необходимо отрабатывать зарождающиеся механизмы конфликторазрешения – действовать по системе формирования институтов, которые без сбоев помогут переводить любой конфликт в конструктивную плоскость.

Список использованной литературы:

1. Нагайцев В.В. Проблемы становления социальных институтов конфликторазрешения в российском обществе // Известия Алтайского государственного ун-та. 2010. - № 2. - С. 214-218.
2. Пискунова Л.П. Экономическая конфликтология. Учебное пособие. Екатеринбург, 2007. 150 с.

© Е.А. Ветрова, А.В. Сыркина 2015

УДК УДК 332.024

Е.А. Ветрова

К.э.н., доцент

ГБООУ ВПО РГСУ

Г. Москва Российская Федерация

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРОСТРАНСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Для обеспечения комплексной реализации всех экологических, ресурсных, национальных, экономических, природных, социальных и других возможностей РФ, проблема пространственного потенциала является решающей, она гарантирует целостность страны и ее историческое будущее. Пространство является первичным условием обустройства и обеспечения жизнедеятельности людей.

Однако в нашей стране никогда не реализовывался пространственный потенциал. На различных этапах данная проблема лишь ограничивалась организацией и использованием производительных сил, выравниванием в регионах уровня промышленного развития, рядом других вопросов, которые главным образом, связаны с индустриальным, промышленным развитием, обеспечением ресурсами: природными и трудовыми.

Пространственный потенциал состоит из пространственных характеристик территории, ее наполненности рукотворными и природными богатствами, возможного и реального уровня их использования, населения и его исторического опыта, традиций и других черт цивилизации.

Весьма существенной характеристикой нынешней модели управления пространственным развитием РФ, которая досталась нам в наследство от советского периода, это то, что пространственной организации России и ее улучшению придается, в меньшей мере, социально-экономическое значение, а преимущественно - значение организационно-управленческое. Это значительно умаляет настоящую роль пространственного фактора и уменьшает возможность полного использования потенциала страны.

Организационно-управленческий фактор крайне важен в развитии значительной, по размеру, территории России, но вовсе не достаточен для ее рационального использования и познания. В нынешних условиях наиболее значимым становится социально-экономический фактор. С его помощью учитываются, помимо технологических инноваций в развитии разных форм жизнедеятельности, способы передвижения людей, методы, формы, виды и решения социальных проблем, частота общения между людьми, выбор места жительства и право его изменения, многообразные способы защиты собственных интересов, таких как конфессиональные, национальные и т.п.

На современном этапе развития страны экономически самостоятельными субъектами РФ стали сырьевые регионы. Регионы, не имеющие сырьевых ресурсов, значительно отстают в развитии. Все это ведет к резкой дифференциации регионов, недоиспользованию ресурсов, которыми, на самом деле, обладают так называемые не сырьевые субъекты РФ, т.е., фактически, к субъектному подходу освоения пространства России, а не к стратегическому, как должно быть.

Каждый субъект РФ имеет тот или иной ресурсный потенциал, который, зачастую, не всегда выявлен. Его выявление и последующее использование требуются для развития самой территории и, в том числе, страны в целом.

В советский период встал вопрос о природе расселения. Размещение поселений осуществлялось в соответствии с ускоряющейся индустриализацией страны и переменой специализации, в первую очередь, малых городов, создавались новые поселения в местах со сложными условиями проживания (природно-климатическими) и т.п. В конечном итоге, в советский период основная часть расселения складывалась из взаимосвязи двух тенденций – (1) создания городских агломераций и больших городов и (2) развития магистралей с поселениями вокруг них. При освоении пространства страны эти направления оказались весьма важными.

В настоящее время на территории РФ преобладают моноцентрические и полицентрические агломерации, что вызвано социально-экономической ориентацией регионов.

На данный момент в России насчитывается около 22 относительно сформировавшихся городских агломераций. Работники из депрессивных территорий привлекаются именно этими агломерациями. Наиболее крупной является Московская агломерация, которая насчитывает более 16 миллионов человек. Санкт-Петербургская агломерация насчитывает более 5 млн. человек и является второй по значимости на территории России. В пятёрку крупнейших также входят: Самарско-Тольяттинская, Екатеринбургская и Нижегородская агломерации.

Изменение численности и перераспределения городского и сельского населения по территории страны, приводят к трансформации поселенческо-расселенческой сети.

Средние и малые города в значительной степени, в отличие от крупных, пострадали в ходе рыночных реформ, т.к. в этих городах присутствовали предприятия отраслей, на которые пришелся существенный спад. Поселения всех типов, имеющие монопрофильную специализацию, пострадали особенно сильно. Как результат выросла общая безработица. Кризис 2014-2015 гг. негативно сказывается на общей тенденции. Общая численность безработных, классифицируемых в соответствии с критериями МОТ, в 4,2 раза превысила численность безработных, зарегистрированных в государственных учреждениях службы занятости населения. В конце июня 2015 г. в государственных учреждениях службы занятости населения состояло на учете в качестве безработных 974 тыс. человек, что на 3,0% меньше по сравнению с маем 2015г. и на 10,9% больше по сравнению с июнем 2014г. [6].

В России нередко игнорируют масштабность страны и ее пространственный потенциал, территориальные субъекты и периферийные территории практически не учитываются, хотя они обладают еще не всегда раскрытым, но, обычно, значительным географическим, ресурсным, природным и др. потенциалом.

Но, можно отметить, что в данный момент наметился ряд определенных перемен. К примеру, на это указывает принятие программ комплексного социально-экономического развития (СЭР) территории. Эти программы предполагают интенсивный рост экономического потенциала всех субъектов, которые входят в регион, создание комфортных условий для жизни населения, что приведет к последующему их закреплению на этой территории.

В то же время, Стратегия – 2020 исходит из неизбежности уменьшения периферийных территорий, не предполагает осуществление каких-либо многообещающих проектов на территориях с небольшим населением, собирается развивать транспортную инфраструктуру лишь там, где имеются поселения и т.п.

Впрочем, в результате недавно проведенной экономической политики появилась разваленная и сильно заброшенная инфраструктура, кое-как выживающие периферийные малые и моногорода, поселения сельского типа. Сельские территории стремительно теряют население и рассматриваются в качестве некой территории, которая мешает полноценному развитию страны.

В Российской Федерации по данным на 1 января 2015 года проживают 146 млн 270 тыс. 033 человека, в том числе городское население составляют 108 млн 286 тыс. 570 человек, сельское население — 37 млн 983 тыс. 463. [7].

Процессы, перечисленные выше, являются итогом экономической политики непосредственно недавно минувших лет, что приводит к практическому интересу использования территории нашей страны другими государствами.

Социально-экономические изменения в стране, которые являются результатом применения новых механизмов и форм хозяйственного развития, породили условия, повлиявшие на вероятные перспективы ее дальнейшего развития и освоение пространства России:

1) корпоративное развитие заменило ведомственное, которое было характерным для советского периода;

2) неравномерность регионального развития, которая привела к удорожанию тарифов и др., что в свою очередь привело к ослаблению территориальной связанности определенных территорий;

3) моноцентричность вертикали власти, которая привела к отсутствию обратной связи между обществом и властью по поводу согласования интересов граждан.

Интеграция отдельных территорий и стратегии их пространственного развития можно представить в качестве одного из важнейших инструментов управления комплексным развитием территории, который, создает пространственно-территориальный базис для разработки и реализации долгосрочной стратегии пространственного СЭР государства. Эта стратегия должна отвечать следующим условиям:

1) государственная стратегия задает направления развития страны, ставит задачи с принятием во внимание мировых тенденций, выбирает приоритетные задачи, которые будут обеспечивать конкурентоспособность страны, в ближайшей и достаточно отдаленной перспективе.

2) стратегии отдельных территорий различных уровней и их реализация обязаны входить в Государственную систему стратегического СЭР России на принципах последовательного учета соответствующей стратегии на каждом уровне, начиная от низового.

Для достижения сопряженности и согласованности интересов нужно максимально детально проанализировать российское пространство, с помощью изучения отдельных местностей и объективного подбора приоритетов развития.

Список использованной литературы:

1. Распоряжение Правительства РФ от 17.11.2008 N 1662-р (ред. от 08.08.2009) «О Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года» // <http://www.consultant.ru/>

2. Буфетова А.Н. Неравномерность социально-экономического развития регионов // Оптимизация территориальных систем / под ред. С.А. Суспицына; ИЭОПП СО РАН. - Новосибирск, 2010. - Гл. 5.1. - С. 122-123.

3. Ветрова Е.А. Основные особенности социально-экономического взаимодействия власти и бизнеса по развитию человеческого капитала в современной России // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. - 2010. - № 12 (92). С. 358-363.

4. Ветрова Е.А. Управление инновационным развитием региона // Вестник Тамбовского университета. Серия: Гуманитарные науки. - 2013. - № 11 (127). С. 36-40.

5. Kryukova E.M., Vetrova E.A., Maloletko A.N., Kaurova O.V., Dusenko S.V. Social economic problems of Russian mono-towns // Asian Social Science. - 2014. - Т. 11. № 1. Р. 258-267.

6. Занятость и безработица в Российской Федерации в августе 2015 года: [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики URL: <http://www.gks.ru/>. (Дата обращения: 15.10.2015).

7. Численность и состав населения: [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики URL: <http://www.gks.ru/>. (Дата обращения: 15.10.2015).

© Е.А. Ветрова, 2015

УДК 658.562.012.7

Р.Р.Гареев

к.э.н., доцент

Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова

Г. Москва, Российская Федерация

ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ В РОССИЙСКИХ ГОСТИНИЧНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ И МЕТОДЫ ЕЕ ОЦЕНКИ

Аннотация

Цель статьи – дать характеристику системе управления качеством услуг в гостиничных предприятиях, разработать и предложить к применению новые методы контроля и оценки качества, оценить эффективность работы данных инноваций, в результате апробации в деятельность отелей статистического пакета Statgraphics Centurion, который позволяет отразить влияние новых составляющих системы на работоспособность персонала отелей. Рассмотрены основные этапы работы со статистической системой, осуществлен последовательный анализ результатов работы сотрудников до применения инноваций и результатов влияния на сотрудников такого элемента системы качества как: антиконфликтная модель поведения сотрудников отелей. В результате проведенного исследования выявлено положительное влияние элемента выходного контроля качества на деятельность сотрудников гостиничных служб.

Ключевые слова

Гостиницы, система управление качеством, трехступенчатая модель оценки впечатлений гостей, Statgraphics Centurion, антиконфликтная модель поведения персонала.

Индустрия гостеприимства это быстроразвивающаяся отрасль современной российской экономики. Ежегодные международные спортивные, культурные, политические мероприятия на территории России, привлекающие тысячи иностранных туристов, и вынуждают владельцев сетевых гостиничных предприятий пересмотреть свое отношение к качеству обслуживания и гостиничных услуг. Гостиничное качество необходимо регулярно контролировать и совершенствовать. Это важно как для эффективной конкуренции с иностранными гостиничными транснациональными

корпорациями, так и для привлечения новых клиентов, а также для самосовершенствования всего предприятия, его будущего перспективного функционирования.

Для обеспечения качества в гостиничных предприятиях необходима не только подходящая материально-техническая база и мотивированный, квалифицированный персонал, но и правильное управление качеством. Стабильное обеспечение качества невозможно без внедрения в работу предприятия системы управления качеством, которая отвечает современным тенденциям на рынке сферы услуг.

Таким образом, возникает необходимость в создании научно-практической методики формирования системы управления качеством в несетевых гостиничных предприятиях.

Система менеджмента качества (СМК) в гостинице представляет собой общую систему управления отелем, которая действует на основе стандартов качества серии ИСО-9000, а также внутриорганизационных нормативных документов. СМК обеспечивает стабильное качество предоставляемых услуг, осуществляет совершенствование гостиничного качества, с учетом потребностей клиентов, поведения конкурентов, и изменений в экономике страны и на рынке гостиничного бизнеса [3, с.175-178].

Преимуществом системы управления качеством услуг является то, что каждый из ее основных элементов может дополняться новыми инновационными разработками в области нормативов и документации, рекламной деятельности, корпоративных правил, систем мотивации, методами контроля, характерными для каждого конкретного гостиничного предприятия. Важно отметить, что система управления качеством услуг может внедряться в работу отеля постепенно (позлементно) и дополняться в зависимости от необходимости в определенном нововведении.

Необходимым условием функционирования системы управления качеством или ее определенных элементов является оценка эффективности, которая до настоящего времени осуществлялась в большинстве случаев только транснациональными гостиничными цепями.

Инновационные разработки.

Автором предложены к применению две инновационные разработки в области совершенствования и контроля качества гостиничных услуг – «Трехступенчатая модель оценки впечатлений гостей» и «Антиконфликтная модель поведения персонала».

В процессе изучения некоторых информационных порталов по психологии, было выявлено, что впечатление и мнение человека об одном и том же предмете, ситуации могут меняться из-за их переоценки, и влияния каких-либо внешних или внутренних факторов, которые произошли в определенный промежуток времени [6, с.37].

Смысл трехступенчатой модели оценки впечатлений гостей (табл.1) состоит в оценке их мнений касательно различных элементов обслуживания и функционирования отеля на всех этапах пребывания в гостинице: во время заезда, на четвертый-пятый день проживания, во время выписки.

Руководству гостиницы необходимо выбрать элементы работы предприятия, которым требуется подобная оценка (область оценки). В дальнейшем выбранные предметы оценок делятся на три категории (три ступени) в порядке приоритетности. В течение определенного времени сотрудники различных служб собирают данные от гостей, которые проживают в гостинице не меньше недели. Оценка осуществляется по пятибалльной

шкале, во время оказания услуг, общения персонала с гостями, а также с помощью анкетного опроса.

Оценки в каждом столбце (на каждом этапе впечатлений) суммируются и делятся на всех опрошенных гостей. В результате получается средняя оценка по анализируемому элементу.

Полученные данные должны быть зафиксированы в специальной карточке. Если возникли проблемы с получением оценки на одном из этапов, и она не была выявлена, впечатления гостя не могут быть оценены полностью и ранее полученные данные не учитываются.

Таблица 1 - Пример трехступенчатой модели оценки впечатлений гостей
(составлено автором)

Предмет оценки	Первое впечатление (впечатление при заезде)	Впечатления среднего уровня (впечатление во время проживания)	Завершающее впечатление (впечатления перед выселением)
I ступень (важные показатели)			
Общее оформление холла гостиницы	5	4	4
	5	3	4
	4	4	3
Средняя оценка	4,6	3,6	3,6
II ступень (показатели средней важности)			
Внешний вид сотрудника службы приема и размещения	5	4	4
	4	4	3
	5	5	5
Средняя оценка	4,6	4,3	4
III ступень (менее важные показатели)			
Внешний вид мебели в холле	5	5	5
	4	5	5
	5	4	5
Средняя оценка	4,6	4,6	5
ИТОГО	17,8	16,1	16,2

Оценки собираются менеджерами каждой из задействованных служб, после чего происходит непосредственный анализ полученных данных.

В случае если руководство гостиницы хочет определить причину понижения оценки, необходимо провести дополнительный опрос гостей, выявляющий проблемы, с которыми клиенты столкнулись, а также проверять, кто из сотрудников работал в те дни, когда оценка снизилась.

Другим эффективным методом обеспечения высокого качества в гостиничных предприятиях является антиконфликтная модель поведения сотрудников отелей.

Антиконфликтная модель поведения персонала представляет собой метод совершенствования качества управления персоналом. Применение модели актуально в тех случаях, когда в процессе работы гостиничных служб выявлен высокий уровень агрессивности и конфликтности сотрудников, жалобы гостей разрешаются не эффективно, а проблемы имеют тенденцию повторяться в процессе работы.

Антиконфликтная модель поведения сотрудников гостиничных предприятия - это методическое пособие, которое содержит в себе следующие разделы:

- общие требования к поведению персонала (культура обслуживания и общения);
- должностные инструкции для сотрудников основных гостиничных служб (служба горничных, служба приема и размещения, служба организации питания и т.д.);
- типологию конфликтных гостей, позволяющую сотрудникам определить психотип гостя (гость-доминатор, гость-весельчак, гость-мессия и т.п.) и его темперамент (холерик, сангвиник, меланхолик, флегматик);
- межличностные методы разрешения конфликтов – способы бесконфликтного поведения, варианты активного контролируемого диалога с гостями, а также приемы убеждения и переубеждения гостя;
- тренинги взаимодействия, с описанием современных игр и деловых ситуаций, для преодоления напряженности внутри трудового коллектива (регуляции жалоб, тренинги по анализу, тренинги стилей поведения);
- конкретные модели бесконфликтного поведения для сотрудников.

Применение антиконфликтной модели актуально для тех гостиничных служб, где сотрудники постоянно контактируют с гостями: службы приема и размещения (белл-мены, консьержи, портье), хозяйственной службы (горничные, сотрудники SPA-центров), службы бронирования номеров (операторы), службы организации питания (официанты, бармены), инженерной службы (инженеры, техники).

Важно отметить, что модель содержит общие правила бесконфликтного поведения для сотрудников при возникновении конфликтов между друг другом (внутри трудового коллектива).

Данная инновационная разработка может быть использована одновременно с внутренними программами обучения, тренингами и курсами повышения квалификации, то есть внутрикорпоративные стандарты, разработанные предприятиями, будут продолжать функционировать, а модель будет выступать, как их дополнение.

Антиконфликтная модель – это действенный инструмент обучения персонала гостиничных предприятий бесконфликтному поведению и общению, особенно там, где отсутствуют собственные методики подобного обучения, нет регулярных внешних или внутренних тренингов.

Антиконфликтную модель поведения сотрудников рекомендовано применять в гостиницах, где:

- существует небольшой номерной фонд и работает малое количество сотрудников;
- ограниченный бюджет не позволяет проводить тренинги и разрабатывать собственные программы обучения;
- руководство не предоставляет новому персоналу возможность совершенствовать навыки работы и применять новые методы эффективного обслуживания.

К преимуществам антиконфликтной модели поведения сотрудников гостиниц относятся:

- готовность персонала отелей к сложностям при общении с гостями и коллегами по работе;
- умение сотрудников определять психологический тип гостя и выбирать правильный способ общения с ним;
- прививание персоналу отелей таких черт характера, как: бесконфликтность, стрессоустойчивость, коммуникабельность;
- сокращение потерь времени на решение проблем и разрешение конфликтов с гостями;
- уменьшение желания сотрудников гостиничных предприятий поменять место работы в результате возникновения серьезной проблемы или недопонимания со стороны трудового коллектива.

Обычно новый сотрудник сталкивается с жалобами гостей, которые он не способен разрешить, уже в первые дни работы. Именно поэтому антиконфликтная модель является идеальным помощником работника отеля в подобных ситуациях. Предварительно изучив возможные проблемы и жалобы, с которыми может обратиться гость, сотрудник уже знает пути их разрешения, тем самым, не доводит дело до конфликтной ситуации.

Контроль освоения сотрудником материалов модели и использования методов бесконфликтного поведения на практике возлагается на менеджеров отделов. Они также должны узнавать у сотрудников, какие разделы, указанные в модели следует дополнить, доработать, какие методы не являются актуальными и не приносят пользу для эффективной работы.

Методы оценки эффективности инновационных предложений.

Для того, чтобы доказать эффективность применения трехступенчатой модели оценки впечатлений гостей, был проведен сравнительный анализ по ряду показателей двух гостиничных предприятий, категории «три звезды», на одном из которых применяется антиконфликтная модель, а на другом осуществляются только редкие тренинги по бесконфликтному общению.

Автором было выявлено, что в отеле с антиконфликтной моделью поведения происходит быстрая адаптация персонала. Сотрудники становятся более ответственными, инициативными, работоспособными и мотивированными. Кроме того, предприятие способно достичь стратегических целей за более короткий период времени, в результате улучшения качества предоставляемых услуг и эффективного разрешения жалоб гостей.

Таким образом, разработанную и предложенную к применению трехступенчатую модель оценки впечатлений гостей можно считать эффективной.

В качестве оперативного метода оценки эффективности работы элементов системы качества, автором предложено применять статистический пакет Statgraphics Centurion, как наиболее простой и результативный метод оценки изменений изучаемых показателей.

Статистическая графическая система Statgraphics Centurion - профессиональный статистический пакет для персональных компьютеров. К отличительным чертам системы можно отнести интерактивную графику и другие примечательные свойства – StatFolio (статистический портфель), StatWizad (статистический консультант), StatReporter (статистический отчет), Snapstats (быстрый статистический анализ). Данная программа упорядочивает статистические действия пользователя с помощью исследований, портфелей и галерей [5, с.7].

Для оценки, по средствам применения Statgraphics Centurion, была выбрана антиконфликтная модель поведения персонала, как один из элементов системы качества управления услуг.

Перед внедрением данного элемента в деятельность московских трехзвездочных гостиниц, было проведено исследование, которое позволяет охарактеризовать ситуацию с уровнем агрессивности, ответственности и работоспособности сотрудников анализируемых предприятий. В исследовании приняли участие 24 работника ресторанной службы, службы приема и размещения, колл-центров из трех гостиничных предприятий г. Москвы. Тестирование позволяло выявить конфликтность сотрудника (анкета "Басса-Дарки"), а также уровень ответственности человека. Кроме того, менеджерами анализируемых служб, в результате предварительных наблюдений, были даны собственные оценки работоспособности их подчиненных после возникновения конфликтных ситуаций.

Полученные и обработанные при тестировании данные были внесены в систему Статграфикс Центурион [2].

Характеристики работников были распределены по трех бальной шкале: уровень агрессивность (max-3, min-1), уровень работоспособности (max-3, min-1), ответственность (max-3, min-1). Например, у сотрудника 1 до применения антиконфликтной модели поведения, выявлены: уровень агрессии (3) – очень высокий, уровень работоспособности (1) – низкий, уровень ответственности (2) – средний.

Применяя кластерный анализ - один из методов оценки в Statgraphics Centurion, и, соблюдая последовательность операций, было создано три группы (кластера) из 24 наблюдений.

Полученные данные, свидетельствуют о том, что ситуация в анализируемых гостиницах оказалась не очень благоприятной для эффективной работы сотрудников.

Таблица 2 - Центроиды переменных до применения антиконфликтной модели поведения сотрудников гостиничных предприятий (составлено автором)

Кластер	Уровень конфликтности	Уровень работоспособности	Уровень ответственности
Сотрудники с максимальными значениями по анализируемым показателям	3,96811	1,82196	1,77150
Сотрудники со средними значениями по анализируемым показателям	2,45779	2,84333	2,6
Сотрудники с минимальными значениями по анализируемым показателям	2,3	3,3	3,0

Из табл. 2 видно, что была проведена кластеризация по трем группам.

Большинство сотрудников, в кластере 1, имеют повышенный уровень конфликтности, отличаются низкой работоспособностью, а также не высоким уровнем ответственности.

Средние значения переменных (центроиды), представленные в табл. 2 отражают, что наиболее конфликтные работники находятся в 1 кластере (17 чел.), 6 сотрудников (2 кластер) имеют средний уровень по всем показателям, 1 сотрудник идеален по всем исследуемым характеристикам.

Также система позволяет уточнить к какому именно кластеру принадлежит сотрудник, если необходимо получить более точную информацию о нем в дальнейшем.

Таблица 3 - Сводка кластеров до внедрения в деятельности гостиничных предприятий антиконфликтной модели поведения персонала (составлено автором).

Кластер	Количество сотрудников	Процент
Сотрудники с максимальными значениями по анализируемым показателям	17	70,83
Сотрудники со средними значениями по анализируемым показателям	6	25,00
Сотрудники с минимальными значениями по анализируемым показателям	1	4,17

Дендограмма – это процесс кластеризации в форме древовидной структуры (рис. 1). Она дает возможность судить о том, каково расстояние между кластерами или объектами на каждом уровне, а также позволяет перейти к любому объекту на любом уровне кластеризации. Расположенные по оси ординат числа отражают расстояние между объектами, измеренное с помощью метрики городских кварталов (линейная метрика).

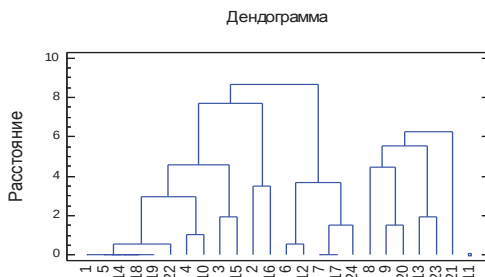


Рис. 1 - Дендограмма кластерного анализа

На дендограмме любое решение характеризуется горизонтальной линией, число точек пересечения которой с деревом соответствует количеству кластеров на текущем этапе.

Например, второй кластер, в котором находятся сотрудники со средними показателями, включает шесть работников под номерами 8, 9, 20, 13, 23, 21.

Точность расчетов доказана графиком рассеивания кластерного анализа в двухмерном пространстве (рис. 2).

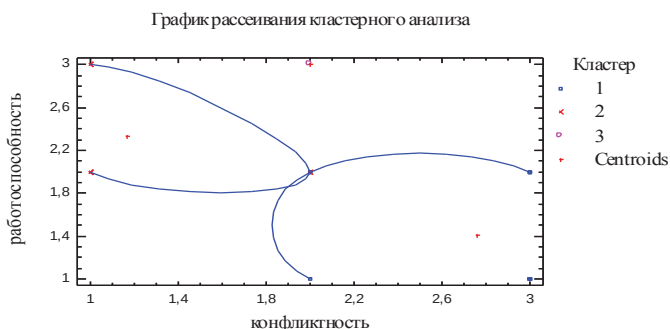


Рис. 2 - График рассеивания кластерного анализа в двумерном пространстве

На рис. 2 видно, что заданные области не пересекаются, а центроиды переменных расположены в соответствии с требованиями анализа.

Рассмотрим изменения, которые произошли в поведение тех же сотрудников через три месяца, после внедрения и применения антиконфликтной модели, с использованием ранее примененных методов анализа.

Анализируя полученные результаты из табл. 3,4 можно заключить, что большинство сотрудников (16 чел.) стали менее конфликтными, вырос их уровень ответственности и работоспособности. Средние показатели имеют три человека. Пять сотрудников по-прежнему конфликтны, у них низкая работоспособность и большая доля безответственности.

Для определения конкретных изменений у каждого сотрудника была создана дендограмма (рис. 3).

Из рис.3 видно, что во втором кластере находятся сотрудники под номерами 2,7,11, у которых уровень конфликтности заметно снизился, а уровень ответственности и работоспособности наоборот - вырос. В третьем кластере представлены сотрудники под номерами 6,16,10,15,19, на изменение личностных характеристик которых антиконфликтная модель не повлияла. Оставшиеся сотрудники относятся к первому кластеру, то есть эффективность их работы значительно выросла.

Таблица 4 - Сводка кластеров после апробации антиконфликтной модели
(составлено автором)

Кластер	Количество сотрудников	Процент
Сотрудники с минимальными значениями по анализируемым показателям	16	66,67

Сотрудники со средними значениями по анализируемым показателям	3	12,50
Сотрудники с максимальными значениями по анализируемым показателям	5	20,83

Применение статистической системы позволило доказать, что использование такого элемента системы управления качеством, как - антиконфликтная модель поведения сотрудников, в гостиничных предприятиях г. Москвы положительно отразилась на работе большинства сотрудников, а, следовательно, является эффективным методом повышения качества обслуживания. Работники стали менее агрессивными в процессе разрешения конфликтов, более работоспособными и ответственными.

Таблица 5 - Центroidы переменных после апробации антиконфликтной модели
(составлено автором)

Кластер	Уровень конфликтности	Уровень ответственности	Уровень работоспособности
Сотрудники с максимальными значениями по анализируемым показателям	1,976	2,450	2,7
Сотрудники со средними значениями по анализируемым показателям	1,86677	2,22666	2,0
Сотрудники с минимальными значениями по анализируемым показателям	2,0	1,8	1,5

Однако стоит учитывать тот факт, что анализ, проведенный в гостиницах, охватывал узкий круг сотрудников, что не отражает ситуацию с исследуемыми параметрами на предприятиях в целом. Для более точной оценки влияния элемента качества, или самой системой управления качеством, необходимо проводить масштабную оценку сотрудников. Безусловно, будет необходимо работать с большим объемом данных, но статистическая система Statgraphics Centurion позволит обработать их максимально быстро, а графики, которые она самостоятельно сформирует, наглядно позволят увидеть существующие проблемы.

Таким образом, апробирование одного из элементов системы управления качеством в деятельность ряда российских гостиниц можно считать успешной. В результате поэтапного анализа, проведенного по средствам программы Statgraphics Centurion, были получены данные, характеризующие ситуацию до и после применения нововведений в общей

системе качества несетевых гостиничных предприятий г. Москвы. Были получены графики и дендограммы, наглядно отражающие правильность проведенного исследования.

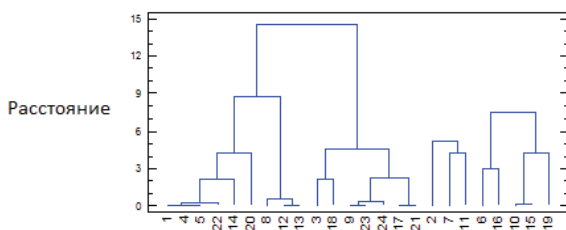


Рис. 3 - Дендограмма кластерного анализа

По мнению автора, на базе каждой гостиницы, начиная с двухзвездочных, необходимо создать систему управления качеством, которая базируется на единых стандартах серии ИСО-9000.

Для того чтобы система качества была эффективно внедрена в деятельность гостиницы, необходимо создать отдел «Управления и контроля качеством», сотрудники которого будут ежедневно отслеживать и фиксировать нарушения и отклонения от работы по внедренным стандартам. Функция управления системой качества так же может быть возложена на данный отдел.

Внешний контроль может осуществляться региональными органами контроля и надзора за деятельностью гостиничных предприятий, либо организациями, аттестующими отели.

Необходимым условием эффективного перехода всех гостиничных предприятий страны на работу с применением системы качества, является обязательная сертификация всех предприятий, предоставляющих гостиничные услуги. В случае отказа руководства от данной процедуры, необходимо исключить отель из «Федерального перечня туристических объектов» России.

Кроме того, с учетом успешного апробирования статистической системы и получения корректных данных, возможно применение гостиницами в своей деятельности статистические графические системы, наряду с системой управления качеством. Комплексное использование системы управления качеством и статистической системы, обеспечит гостиничному предприятию, которое стремится стать лидером рынка и привлечь новых клиентов - высокий уровень сервиса, работоспособный персонал и положительные отзывы гостей предприятия о своем проживании.

Важно понимать, что применение данных систем не ограничивается оценкой только гостиничного качества и его элементов. Система позволит выявить и другие, интересующие руководство предприятий, проблемы или результаты различных преобразований. Кроме того, применение программы предоставит возможность спрогнозировать загрузку гостиницы в автоматическом режиме, обеспечит надежным методом определения удовлетворенности клиентов проживанием и услугами, а также сотрудников предприятий условиями работы.

Проведенное исследование доказало гипотезу об эффективности функционирования системы управления качеством в гостиничных предприятиях.

Наряду с эффективностью трехступенчатой модели оценки впечатлений гостей, внедрение только одного инновационного элемента системы - антиконфликтной модели

поведения персонала, позволило повысить уровень работоспособности трудового коллектива отелей и оказать воздействие на общий уровень качества обслуживания гостей.

Можно утверждать, что внедрение единой системы управления качеством существенно повлияет на деятельность всего гостиничного предприятия: на маркетинговую, финансовую, управленческую и организационную структуру. Главным условием эффективной работы данной системы является четкое понимание целей и задач руководством, а также постоянный контроль и оценка работы нововведений. Только соблюдая данные условия гостиница, которая не имеет собственной методики формирования и управления качеством, может рассчитывать на четкую и результативную работу системы управления качеством.

В качестве эффективного метода оценки функционирования системы управления качеством и ее отдельных элементов, рекомендованы к использованию статистические графические системы, которые позволяют проводить комплексный анализ и иметь полное представление о действенности новации в области качества.

Комплексное применение системы управления качеством и статистических графических систем обеспечит более полный и систематизированный процесс управления и контроля качества на предприятиях.

Литература

1. Официальный сайт разработчиков статистического пакета Statgraphics Centurion [Электронный ресурс] URL: <http://www.statgraphics.com> (дата обращения 15.10.2015).
 2. Гареев Р. Р. Формирование системы управления качеством обслуживания в сетевых трехзвездочных гостиничных предприятиях (на примере г.Москвы): Автореф. дис. канд. экон. наук. – Москва, 2012. – 24 с.
 3. Кобяк М. В., Скобкин С. С. Управление качеством в гостинице. – М.: Магистр, 2010. – С. 115-121.
 4. Мичелли Д. А. Ritz-Carlton. Золотой стандарт гостиничного бизнеса нового тысячелетия. – М.: Эксмо, 2009. – С.156-158.
 5. Попов Л. А. Анализ и прогнозирование временных рядов STATGRAPHICS Centurion. Учебное пособие. – М.: РЭА, 2006. – С. 12.
 6. Реана А. А. Общая психология и психология личности. – М.: АСТ, 2011. – С. 456-457.
- © Гареев Р.Р., 2015

УДК 379.85/332.1

Д.К. Григорьева, аспирант
Санкт-Петербургский государственный экономический университет
г. Санкт-Петербург, Российская Федерация

ФОРМИРОВАНИЕ ИМИДЖА БРЕНДА: ВЫРАЩИВАНИЕ БРЕНДА В ГОРОДСКОЙ СРЕДЕ И ИДЕИ ПО СОЗДАНИЮ АТТРАКТОРОВ

Брендинг территории — это процесс осознанного и целенаправленного формирования бренда территории, то есть поиска, выражения и развития городской идентичности, а также представления ее в ярких, взаимосвязанных образах, привлекательных для целевых аудиторий.

Общий замысел бренда — это концепция бренда территории, которая разрабатывается, основываясь на анализе городской идентичности. Три ключевых элемента закладываются в основу концепции бренда: идея бренда города, ценности бренда города и дизайн бренда города.

Основной элемент концепции бренда — это идея, или тема города. Самый распространенный среди городов вид артикуляции идеи — имя или название бренда, генеральный лозунг, девиз (слоган), который оснащается стратегической риторикой. Ниже в Табл. 1. приведены лишь некоторые из многочисленных идей городских брендов.

Чем больше город, тем труднее сформулировать идею его бренда. Поскольку чем больше город, тем больше у него разнообразных и мощных имиджевых, тематических ресурсов, граней идентичности, каждая из которых может претендовать на отображение в идее бренда.

И за каждой стоят свои лоббисты внутри города. Москва, Лондон, Париж, Нью-Йорк, Рим — эти города с трудом подыскивают сверхидею, которая могла бы объединить все стратегические темы города. Концепции брендов Лондона, Мадрида, Барселоны за последние 10 лет кардинально менялись по несколько раз.

Ниже в Табл. 2. показано, как менялись концепции такого культового бренда как Париж, выдвигавшиеся различными деловыми кругами и городскими политическими лидерами. Моно проследить, что в 2003 году в городе предпринимались попытки параллельно реализовать две альтернативные концепции бренда.

Таблица 1.

Идея бренда города

Наиболее известные зарубежные примеры:	
Эдинбург - Inspiring Capital (Вдохновляющая столица);	
Амстердам- I Amsterdam! (Я Амстердам);	
Гонконг - Asia's World City (Мировой город в Азии);	
Нью-Йорк - Big Apple (Большое яблоко);	
Берлин - Be Berlin (Будь Берлином!);	
Рим - Eternal City (Вечный город);	
Дубай - Sand to Silicon (Силикон из песка);	
Париж - Paris, je t'aime! (Париж, Я люблю тебя!);	
Копенгаген - Wonderful Copenhagen (Чудесный Копенгаген);	
Хей-он-Уай- World's Book Capital! (Книжная столица мира).	
Наиболее известные российские примеры:	
Новгород Великий - Родина России;	
Казань - Третья столица России;	
Ростов-на-Дону - Столица Юга России;	
Екатеринбург - Столица Урала;	
Мышкин - Город Мыши;	
Великий Устюг - Родина Деда Мороза;	
Уссурийск - Сердце Приморья;	
Лермонтов - КМВ-Сити.	

Третий элемент концепции бренда города — дизайн бренда города.

Таблица 2.

Изменения концепции бренда Парижа

Год начала реализации концепции	Название концепции
1996	Самый романтичный город мира. Романтика вдохновения
2001	Столица современного искусства
2003(1)	Место встречи времен Город вне времени
2003(2)	Законодатель стилей
2006	Париж, я люблю тебя!

Это система взаимосвязанных и взаимодополняющих визуальных и символических атрибутов (изображений) идеи бренда города, выраженных в символических знаках, лозунгах, цветах, запахах, музыке и пр. Как правило, дизайн бренда лишь вскользь затрагивает официальную городскую символику. Хотя в дизайне бренда она почти всегда «упоминается», обыгрывается.

Помимо традиционных схем графического (визуального) дизайна бренда существуют элементы не визуального оформления. Так, в некоторые концепции бренда включаются музыкальные произведения, запахи, вкусовые ощущения. В концепциях приморских курортов важное место занимают крики чаек и звуки морского прибоя. В бренде Барселоны в последние годы звуковой доминантой бренда Барселоны стала песня «Барселона» из фильма Вуди Аллена «Вики Кристина Барселона», снятого по заказу администрации города в маркетинговых целях.

После формирования концепции бренда города начинается работа по продвижению идеи бренда — выращиванию ее в городской среде. В исследованиях Д.В. Визгалов предлагает выделить четыре направления / сферы такого выращивания: 1) городское пространство, 2) городская инфраструктура, 3) сфера управления, 4) культурная жизнь города [1, с.72]. В своей работе я на примерах освещу 3 из них:

1. Городское пространство:
 - архитектурные проекты;
 - ландшафтный дизайн;
 - тематическое зонирование.
2. Инфраструктура:
 - комфортность городской среды;
 - доступность города для жителей и гостей;
 - знаковые инфраструктурные проекты;
 - инфраструктура для целевых аудиторий.
3. Культура: оживление бренда:
 - организация символических событий;
 - гений места;
 - мифология города;
 - public Art;

- специфичная среда для мобилизации творческого класса;
- социокультурное проектирование;
- культ низовых инициатив;
- стимулирование местного патриотизма.

Но для того, чтобы что-то выращивать, создать миллионный, тысячный туристский поток, необходимо иметь набор достопримечательностей мирового или регионального уровня. Несомненно, придется вложить много сил в создание интересных объектов, но необходимо помнить, что чем интереснее идея и точнее попадание в целевую группу, тем меньше срок окупаемости проекта. По оценкам специалистов турфирм, первые ощутимые результаты продвижения новых объектов проявляются года через три. Бывает, и раньше, но это скорее исключение из правил. Вернемся к направлениям выращивания или, как их по-другому можно назвать, идейными сферами, в рамках которых можно создавать аттракторы туристской территории.

1. Городское пространство:

- архитектурные проекты;

Когда одинаковые архитектурные сооружения формируют лицо города и становятся ключевыми элементами имиджа места.

Пример - Эйфелева башня в Париже Биг-Бен в Лондоне, собор Свя-

того Семейства (Sagrada Familia) в Барселоне, роскошный отель Burj Al Ara в Дубае, здание Оперного театра в Сиднее, семь «сталинских высоток», и здание ГУМа в Москве, Зимний дворец, Петропавловская крепость, Банковский, Львиный, Аничков и Троицкий мосты в Санкт-Петербурге.

Главными проявлениями национальной идентичности мест традиционно выступают храмы и соборы разных конфессий.

Пример - Александро-Невская лавра и Исаакиевский собор в Санкт-Петербурге, храм Гроба Господня в Иерусалиме, Киево-Печерская лавра и Софийский собор в Киеве и, конечно же, соборы Московского Кремля,

Храм Христа Спасителя в Москве.

По своей сути объект может быть довольно ординарным, но необычное место или окружение, в котором этот объект находится, способно сделать его если не уникальным, то, как минимум интересным в глазах туристов.

Пример - новое «чудо света» под названием «Небесный парк» открылось в Сингапуре: три башни отеля Marina Bay Sands объединены общей крышей на высоте 55-го этажа (200 м над землей), а на ней разбит сад с таким разнообразием видов деревьев и растений, что ему могли бы позавидовать многие ботанические сады. Есть на крыше рестораны, казино, бассейн, а также музей современного искусства.

Можно скопировать дизайн объектов из далеких от архитектуры областей: спорта, музыки, природы, литературы, экономики и так далее, взяв его за основу при постройке отеля, ресторана или музея.

Пример - проезжая по трассе Москва — Санкт-Петербург, можно увидеть настоящую избушку на курьих ножках. Причем избушка находится в «рабочем состоянии» — поворачивается по требованию своего хозяина в нужную сторону.

- ландшафтный дизайн;

Сюда можно отнести видовые площадки, конфигурация и тематика городских садов и парков, а так же элементы дизайна такие, как фонтаны, памятники, городские часы, лестницы, фонари, лавочки, заборы и другие объекты, которые способны придать образу территории свой шарм.

Пример - туристы, приезжающие в Рим, считают своим долгом посидеть на знаменитой Испанской лестнице. Здесь с раннего утра и до ночи можно увидеть сотни людей.

Пример - любимое зрелище туристов Праги - смотреть, как пражские фонарщики зажигают старинные газовые фонари. Когда фонарщики, надев цилиндры и плащи, выходят на центральные улицы Праги и с помощью длинного шеста «включают» старинные фонари, которых в городе уже более пятисот.

- тематическое зонирование;

Это способ городской (пере)планировки в соответствии с маркетинговыми установками. Поскольку маркетинг города — это «продажа» города целевым аудиториям, то каждой из частей города «присваивается» функциональная нагрузка в соответствии с предпочтениями и пожеланиями различных «потребителей».

Пример - приманкой для целевой аудитории, по мнению частно-общественного партнерства World Business Chicago (WBC), WBC является разделённость Чикагской агломерации примерно на 200 культурных микрорайонов, обладающих своим уникальным культурным колоритом. «Вы можете поселиться там, где вам захочется. Город удовлетворит любые ваши вкусы» — так говорится в рекламных роликах WBC, после чего демонстрируется карта культурных анклавов Чикаго [4].

2. Инфраструктура:

Инфраструктура — понятие широкое. Сегодня, для дальнейшего и успешного развития российских городов, необходимо совершенствовать:

- коммунальную инфраструктуру (состояние инженерных сетей и качество предоставления коммунальных услуг);
- транспортную инфраструктуру и дорожное хозяйство;
- информационную инфраструктуру (развитие интернет-технологий, повышение качества телекоммуникаций и мобильной связи);
- социальную инфраструктуру (объекты образования, здравоохранения);
- инфраструктуру досуга (спорт, развлечения, культурный отдых).

Пример - Хорошая инфраструктура может стать активной составляющей бренда. Один из самых популярных и узнаваемых символов Лондона — эмблема Лондонского метрополитена, которая в последнее время все чаще используется как логотип Лондона.

Пример - за последние 13 лет бразильский город Куритиба, с населением 3,7 млн. человек, приобрел славу города с лучшим в мире транспортом. Город прославился отсутствием пробок на дорогах и тем, что 85% его жителей ежедневно пользуются общественным транспортом. Город преуспел не только в городских реформах, но и в брендинге. Бывший мэр города, автор «чуда» Ж. Лернер выступает на конференциях (год назад на Пермском экономическом форуме), дает мастер-классы. К 2010 году, пользуясь моделью Куритибы, свою транспортную систему перестроили Богота, Гуаякиль (Эквадор), Гватемала, Панама-Сити и еще с десятков мегаполисов [3].

3. Культура: оживление бренда:

- организация символических событий;

Праздники замечательны тем, что, во-первых, не требуют огромных вложений в создание объекта показа. Бывают, конечно, исключения, когда требуется дорогостоящая инфраструктура, но многие фестивали и конкурсы обходятся без нее. Во-вторых, праздники помогают сгладить сезонность и служат весомым аргументом для турфирм при отправке групп. В-третьих, формат праздника и его тематика могут меняться в зависимости от актуальных тем в обществе, нет жесткой привязки к экспозиции. К тому же праздники способны охватить более широкую аудиторию, чем отдельно взятый музей. В-четвертых, на праздник легче заманить СМИ и получить рекламную поддержку. И в-пятых, праздник может быть хорошим подкреплением другим достопримечательностям.

Пример - в конце сентября во Львове проходит Фестиваль кофе. Этот украинский город продвигает себя в качестве восточноевропейской столицы кофе. Согласно истории в XVII веке житель Львова по имени Юрий Кульчицкий принимал участие в освобождении Вены от турок и открыл в Вене первую в Европе кофейню.

Пример - На Лансароте (Канарские острова) каждый год в феврале проходят тематические карнавалы. Темой 2010 года стало творчество Майкла Джексона. Ежегодно карнавал привлекает на остров множество туристов — более 30 тыс. человек.

Пример - Пивной фестиваль Октоберфест в Мюнхене впервые был проведен в 1810 году — как празднование свадьбы баварского кронпринца. Традицию поддерживали местные производители пива. Сегодня каждый октябрь Мюнхен посещает до 6 млн. туристов со всего мира, что делает пивной фестиваль самым массовым народным гуляньем [2].

- гений места;

Один из самых полюбившихся европейским городам типов брендинга - это использование при построении идентичности городов атрибутов жизни, творчества и характера знаковой личности, которая может восприниматься как символ города.

Пример - В Лондоне обширный (и продолжающий расширяться) район посвящен Шерлоку Холмсу. Нельзя побывать в Вероне и не увидеть балкон Джульетты, дом Ромео и даже площадь, на которой состоялся поединок Ромео и Тибальта. В Стокгольме вам покажут дом, на крыше которого жил Карлсон, в Копенгагене есть дом, где жили Кай и Герда. Яркий российский пример - это Вотчина Деда Мороза в Великом Устюге. В деревне Гадово Тверской области создан Музей гадов. Помимо увлекательного рассказа о жизни змеи туристы встречаются с Кикиморой и идут на пир к Змее Горынычу.

- мифология города;

Мифы, легенды, истории, анекдоты — это особая форма городской культуры. Ключевое значение для брендинга города они приобретают, будучи непосредственно связанными с историей города, его пространством, конкретными зданиями и объектами.

Пример - многочисленные легенды Михайловского (Инженерного) замка в Санкт-Петербурге. Легендарные объекты в Москве - «сталинская» высотка главного здания МГУ, здание КГБ на Лубянке, булгаковская «нехорошая квартира» на Большой Садовой. История «Призрак Оперы» из одноименного мюзикла Э. Ллойда-Уэббера создана для привлечения публики и создания романтического и загадочного образа самого здания Grand Opera Paris.

- public Art;

Паблик-арт — это искусство городских улиц, интерактивное искусство, любой случайный прохожий может им «пользоваться» и даже участвовать в его создании; это форма «игрового» искусства.

Пример - Архитектор Александр Алексеев из поселка Кабардинка недалеко от Геленджика возвел у себя на участке «Аллею цивилизаций». В числе экспонатов — египетская пирамида, храм Зевса, римский фонтан и др. Хозяин «мирового наследия» принимает больше сотни гостей-туристов каждый день. В городе Белгороде есть памятники Гаишнику, Бабушке вяжущей на спицах, Дворнику, Девочке на шаре, Баскетболистам - все они создают комфортную, располагающую атмосферу.

Таким образом, в случае продвижения города мы имеем принципиально другие «фронты» продвижения. Это работа по переустройству самого города, «обогащение» его среды признаками бренда. Основа бренда - идентичность города - должна быть проявлена, воплощена в городской среде и вообще в повседневной городской жизни. Для этого необходима кропотливая работа по выращиванию бренда города в городской среде.

Достопримечательности необходимо создавать с учетом нужд и потребностей того конкретного туристического потока, который можно реально привлечь в рассматриваемый регион. Хорошая достопримечательность, сделанная с учетом человеческих ценностей и стереотипов, способна порождать новые дополнительные потоки, и необязательно туристические.

Список используемой литературы:

1. Визгалов Д.В. Брендинг города. – Москва.: Фонд «Институт экономики города», 2011.
2. Anholt S. Nation Brands of the Tenty-First Century. Journal of Brand Management., 1996, vol. 5, №6
3. Homy T. Das Oktoberfest alsSenioren-Stammtisch. [Электронныйресурс] // FOCUS Online - 03.10.2011 URL: http://www.focus.de/reisen/urlaubstipps/oktoberfest/wiesn-nachlese-das-oktoberfest-als-senioren-stammtisch_aid_670164.html (19.10.15).
4. www.worldbusinesschicago.com - официальный сайт некоммерческой корпорации «WorldBusinessChicago» .

© Д.К. ГРИГОРЬЕВА, 2015

УДК 336.7

К.О. Давтян, Л.А. Куликова

Студенты 4 курса,

РГЭУ «РИНХ»

Г. Ростов-на-Дону, Российская Федерация

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАЛИЧНО-ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ

Вопросы развития денежного оборота, места и роли наличных денег в экономике были и остаются предметом дискуссий на протяжении многих столетий. В современной экономике бурное развитие электронных денег придало новый импульс дискуссиям о перспективах развития денежного оборота. Отсутствие единства взглядов, неопределенность в вопросах

оптимального соотношения наличного и безналичного денежного оборотов предполагают необходимость глубокого анализа этих вопросов.

Несмотря на снижение доли наличных в объеме розничных платежей, они по-прежнему являются преобладающим способом платежа во всем мире, и спрос на наличные деньги продолжает расти. Проводимые на протяжении многих лет исследования показали, что реальная себестоимость наличных остается значительной.

Обеспечение наличного денежного обращения в любой стране связано с целым комплексом сложнейших экономических, финансовых и технических проблем, включающих в себя вопросы разработки и производства заданных объемов банкнот и монет, выпуска их в обращение, обеспечения их обращения и борьбы с подделками, наконец — своевременного изъятия наличных денег из обращения и их уничтожения. Таким образом, наличное денежное обращение, существующее на протяжении тысячелетий, в XX веке превратилось в самостоятельную отрасль экономики — денежную индустрию. Эта отрасль объединяет центральные и коммерческие банки, государственных и коммерческих производителей банкнот и монеты, организации, осуществляющие перевозки и обработку значительных объемов наличности, разработчиков, производителей и поставщиков оборудования, материалов и технологий для индустрии и др. Годовые обороты предприятий индустрии составляют сотни миллиардов долларов. Рассмотрим основные тенденции развития этой отрасли мировой экономики и место российских коммерческих банков в ней.

Одной из основных тенденций является глобализация процессов денежного обращения в Европе и в мире в целом. По-видимому, излишне напоминать о введении с 1 января 2002 года единой общеевропейской валюты. Дата 1 мая 2004 года была ознаменована вступлением в Евросоюз еще 10 европейских государств.

Второй основной тенденцией является увеличение объемов и оборота наличности в целом и в отдельно взятых государствах. Достаточно наглядные примеры, подтверждающие как первую, так и вторую тенденции, объем наличных денег ежегодно растет и в России, и в развитых странах. В России за 7 лет объем наличных в обращении вырос более чем в два раза, достигнув 7,7 трлн. рублей на 1 июля 2015 года. В условиях такого масштабного обращения наличных денег перед Банком России стоит задача искать наиболее эффективные решения, оптимизировать наличное обращение. Тем более, что Россия — одна из немногих стран, где все наличные деньги проходят через центральный банк.

Третьей основной тенденцией в мировом наличном обращении является централизация обработки наличности. Стремясь сократить операционные расходы на обработку наличности, современные банки автоматизируют процессы пересчета денег, проверки их подлинности и др., постоянно сокращая долю ручного труда и расширяя спектр розничных банковских услуг. Разумеется, реализовать концепцию централизованной обработки денег невозможно без механизации и автоматизации процессов обработки наличности.

И наконец, совершенно очевидной тенденцией в мировом наличном обращении является повышение качества и защитных свойств банкнот и монеты. Постоянное совершенствование технологий защиты идет по всем основным направлениям: технологической, полиграфической и физико-химической защиты. Традиционно считается, что каждые 6—7 лет государство должно изменять дизайн и защитные признаки банкнот

для борьбы с фальшивомонетничеством. В связи с этим центральные банки и производители денежных знаков совершенствуют бумажную (или полимерную) основу банкнот, усложняют способы печати, применяют голографические элементы защиты, специальные краски, микроперфорацию и т.д.

К сожалению, необходимо отметить, что отставание российской банковской системы в оснащении современной банковской техникой и внедрении передовых технологий является очевидным в силу целого ряда негативных процессов, происходивших в нашей стране за последнее десятилетие.

Вместо того чтобы догнать западные банки по внедрению технологий обработки наличности, наши банки остались на уровне 80-х годов прошлого века. Обработка денег ведется в основном децентрализованно, отсутствуют современные крупные кассовые центры с мощными сортировочными комплексами (за исключением нескольких центров Банка России). Российская инкассация осуществляет только перевозку, но никак не обработку денег. Во многих кассах довольно слабой является их техническая оснащенность и уровень подготовки кассиров.

Так или иначе, спустя некоторое время возможно появление на российском финансовом рынке западных банков, применяющих современные технологии в области наличного денежного обращения. Таким образом, необходимость изучения зарубежного опыта, современной и перспективной техники и технологий обработки наличности становится и для российских банков насущной задачей на фоне процессов, происходящих в мире.

© К.О. Давтян, Л.А. Куликова, 2015

УДК 657.92

И.Н. Демидова

К.э.н., доцент,

МГТУ им. Н.Э. Баумана,

г. Москва, Российская Федерация

СПОСОБЫ ОТРАЖЕНИЯ В УЧЕТЕ ДОГОВОРОВ ТРАНСПОРТНОЙ ЭКСПЕДИЦИИ

1. Проблема отражения в учете деятельности по договорам транспортной экспедиции связана с возможностью двоякого трактования данных договоров – как деятельность возмездного оказания услуг, или как деятельность, соответствующая порядку отражения операций по посредническим договорам (комиссии, агентскому, поручения).

Конструкция договоров транспортной экспедиции, в рамках которых осуществляет свою деятельность Организация-Экспедитор, более соответствует договору возмездного оказания услуг, чем посредническим договорам, если:

1) В действующем договоре предусмотрено, что при его выполнении услуги могут оказываться как самим Экспедитором, так и третьими лицами (в посреднических договорах посредник выполняет поручение исключительно с помощью третьих лиц);

2) Договор транспортной экспедиции, в отличие от посреднических договоров, предусматривает оказание комплекса услуг;

3) В договоре не предусмотрен порядок расчета экспедиционного вознаграждения (как правило, в посреднических договорах положения о порядке расчета вознаграждения вынесены в отдельный пункт);

4) По договору расчеты между Экспедитором и Клиентом осуществляются на основании Актов об оказании услуг. При этом следует отметить, что указанный документ, в соответствии с обычаями делового оборота, является первичным учетным документом по договору возмездного оказания услуг, в то время как для посреднических договоров характерно предоставление клиенту (доверителю, комитенту, принципалу) Отчета агента (поверенного, комиссионера).

5) Договором не предусмотрена обязанность предоставления клиенту документов, подтверждающих понесенные Экспедитором расходы при привлечении к выполнению поручения клиента третьих лиц.

6) Договор транспортной экспедиции выделен Гражданским Кодексом в отдельный вид обязательств и является самостоятельным видом гражданско-правового договора (гл. 41 ГК РФ), что, по мнению многих специалистов, исключает возможность его квалификации в качестве смешанного договора;

7) Отличия в ответственности: по договору транспортной экспедиции экспедитор отвечает за ненадлежащее исполнение или неисполнение обязательств, в том числе допущенных третьими лицами (ст. 803 ГК РФ); по договору комиссии комиссионер не отвечает перед комитентом за неисполнение третьим лицом сделки, заключенной с ним за счет комитента (ст. 993 ГК РФ).

По мнению автора, существуют определенные риски, связанные с возможным непризнанием контролирующими органами применяемого для целей налогообложения порядка учета указанных операций, характерного для посреднических договоров.

Данный вывод обусловлен тем, что договоры транспортной экспедиции по своей правовой природе не являются посредническими договорами. Кроме того, следует отметить, что нормами налогового законодательства четко, на наш взгляд, установлено, в отношении каких договоров применяется «посреднический порядок».

Так, в соответствии с пунктом 1 ст. 156 НК РФ налогоплательщики при осуществлении предпринимательской деятельности в интересах другого лица на основе договоров поручения, договоров комиссии либо агентских договоров определяют налоговую базу по НДС как сумму дохода, полученную ими в виде вознаграждений (любых иных доходов) при исполнении любого из указанных договоров.

Согласно положениям ст. 251 НК РФ к доходам, не учитываемым при определении налоговой базы по налогу на прибыль, не относятся доходы в виде имущества (включая денежные средства), поступившего комиссионеру, агенту и (или) иному поверенному в связи с исполнением обязательств по договору комиссии, агентскому договору или другому аналогичному договору, а также в счет возмещения затрат, произведенных комиссионером, агентом и (или) иным поверенным за комитента, принципала и (или) иного доверителя, если такие затраты не подлежат включению в состав расходов комиссионера, агента и (или) иного поверенного в соответствии с условиями заключенных договоров. К

указанным доходам не относится комиссионное, агентское или иное аналогичное вознаграждение.

По нашему мнению, вышеизложенный подход к налогообложению транспортно-экспедиционных операций может быть применен в случае, если конструкция договора транспортной экспедиции соответствует конструкции посреднического договора (поручения, комиссии или агентирования), то есть, если договор предусматривает соответствующие обязанности сторон, свойственные договорам данных видов (порядок определения экспедиторского вознаграждения, распределение обязанностей сторон по несению расходов, отчетность экспедитора и иные посреднические обязанности). Кроме того, основанием для применения такого порядка налогообложения транспортно-экспедиционных операций может быть только обязанность экспедитора заключать от имени клиента или своего имени какой-либо договор с третьим лицом без осуществления других обязанностей, связанных с организацией перевозки груза.

2. По вопросу отражения в бухгалтерском учете операций по договорам транспортной экспедиции приводим 2 варианта.

А. Вариант отражения операций по договорам оказания транспортно-экспедиционных услуг.

Общие принципы:

- 1) Отражение всех поступлений от Клиента в составе выручки от продаж;
- 2) Отражение в затратах организации документально подтвержденных расходов, связанных с выполнением поручения Клиента в соответствии с Договором об оказании транспортно-экспедиционных услуг (услуг, оказываемых третьими лицами, по перевозке, погрузке-разгрузке, страхованию и т.п.);
- 3) Отражение в составе прочих расходов (доходов) курсовых разниц, возникающих при расчетах в иностранной валюте, а также в у.е.
- 4) Формирование финансового результата как разницы между выручкой (нетто) и всеми расходами, понесенными в связи с выполнением поручения Клиента по договору об оказании транспортно-экспедиционных услуг.

Проводки:

- 1) Дт 51 Кт 62.2 - Получен аванс по договору об оказании транспортно-экспедиционных услуг;
- 2) Дт 76.АВ – Кт 68.2 - Начислен НДС к уплате в бюджет с поступившей суммы предоплаты;
- 3) Дт 62.1 – Кт 90.1 - Отражена выручка от реализации в соответствии с договором об оказании транспортно-экспедиционных услуг;
- 4) Дт 90.3 – Кт 68.2 - Начислен НДС к уплате в бюджет;
- 5) Дт 62.2 – Кт 62.1 - Произведен зачет аванса;
- 6) Дт 68.2 – Кт 76.АВ - Принят к вычету НДС при зачете аванса;
- 7) Дт 20 – Кт 60.1 - Отражены услуги сторонних организаций, связанные с перевозкой по договору об оказании транспортных услуг;
- 8) Дт 26 – Кт 10, 69, 70 - Отражены общехозяйственные расходы организации;
- 9) Дт 91.2 – Кт 60.6 - Отражены курсовые разницы по расчетам с поставщиком в у.е. (иностранной валюте);
Дт 60.6 – Кт 91.1
- 10) Дт 91.2 – Кт 62.6 - Отражены курсовые разницы по расчетам с заказчиком в у.е. (иностранной валюте);
Дт 62.6 – Кт 91.1
- 11) Дт 90.9, 91.9 – Кт 99.1 - Отражен финансовый результат.

Б. Вариант отражения операций по договорам транспортной экспедиции, имеющим признаки посреднического договора.

Общие принципы:

1) В договоре транспортной экспедиции предусмотрено, что доходом Экспедитора является экспедиторское вознаграждение. Приводится порядок его расчета (% от договора, фиксированная сумма в соответствии с прайс-листом организации-Экспедитора, либо др. вариант); по завершении сделки на сумму Экспедиторского вознаграждения в адрес Клиента выставляются первичные документы – Акт об оказании услуг и счет-фактура.

2) В договоре необходимо предусмотреть конкретный перечень расходов, которые относятся к выполнению поручения (либо могут возникать в связи с ним), и подлежат возмещению Клиентом. Расчеты с Клиентом осуществляются на основании Отчета Экспедитора, в котором отражаются все понесенные Экспедитором расходы, предусмотренные договором, подлежащие возмещению Клиентом. К Отчету должны прилагаться копии первичных документов поставщиков услуг (третьих лиц), платежных документов, подтверждающих расходы, произведенные Экспедитором для выполнения поручения клиента.

3) В составе выручки от продаж на основании договора и акта об оказании услуг отражается только вознаграждение Экспедитора.

4) Все затраты, произведенные Экспедитором при выполнении поручения Клиента, аккумулируются на 76 счете (отдельном субсчете, отдельном субконто) в корреспонденции со счетами учета расчетов с поставщиками. На этом же счете (по дебету либо кредиту) отражаются и курсовые разницы, возникающие при расчетах с поставщиками в у.е. либо иностранной валюте в соответствии с законодательством.

5) Отражение в затратах организации общепроизводственных, общехозяйственных расходов, непосредственно не связанных с выполнением поручения Клиента (оплата труда, амортизация, прочие).

6) Формирование финансового результата как разницы между суммой экспедиторского вознаграждения, без НДС, и суммой общепроизводственных, общехозяйственных, прочих расходов Экспедитора, связанных с осуществлением хозяйственной деятельности.

Проводки:

1) Дт 51 Кт 62.2 - Получен аванс по договору транспортной экспедиции на сумму экспедиторского вознаграждения;

2) Дт 51 Кт 76.5 - Получены средства от Клиента по договору транспортной экспедиции;

2) Дт 76.АВ – Кт 68.2 - Начислен НДС к уплате в бюджет с поступившего экспедиторского вознаграждения;

3) Дт 76.5 (Затраты) – Кт 60.1, 76.5 – Аккумулированы затраты, связанные с выполнением поручения Клиента по договору транспортной экспедиции;

4) Дт 76.5 – Кт 76.5 (Затраты) - Отражены расчеты с клиентом по договору транспортной экспедиции в части возмещаемых расходов; отражены курсовые разницы по расчетам в у.е. (иностранной валюте).

5) Дт 76.5 – Кт 90.1 - Отражено в составе выручки от продаж экспедиторское вознаграждение;

6) Дт 90.3 – Кт 68.2	- Начислен НДС к уплате в бюджет с суммы вознаграждения;
7) Дт 62.2 – Кт 76.5	- Произведен зачет аванса на сумму экспедиторского вознаграждения;
8) Дт 68.2 – Кт 76.АВ -	- Принят к вычету НДС при зачете аванса;
9) Дт 26 – Кт 10, 69, 70	- Отражены общехозяйственные расходы организации;
9) Дт 90.9, 91.9 – Кт 99.1	- Отражен финансовый результат.

Список литературы.

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации.
 2. Налоговый Кодекс Российской Федерации.
 3. Положение по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации, утвержденное Приказом Минфина РФ от 29.07.1998 № 34н.
- © Демидова И.Н.. 2015

УДК 2964

П.В. Дорохова

Студент 3 курса

ИЭУиП СФУ

Г. Красноярск, Российская Федерация

АНАЛИЗ МЕЖДУНАРОДНОГО И РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМО ЗНАЧИМЫХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ

Началом процесса формирования официальных рекомендаций о принципах функционирования и управления системами расчетов и платежей можно считать работу группы экспертов центральных банков стран большой десятки, которая проходила под эгидой Банка международных расчетов. Группа экспертов в 1988 году инициировала изучение и анализ методов расчетов, которые использовались в разных странах при осуществлении платежей на чистой основе. В 1990 году на основе работы, проделанной экспертной группой, комитет Банка международных расчетов по межбанковским схемам неттинга под председательством М. А. Ламфалусси выпустил доклад, в котором были сформулированы минимальные стандарты функционирования систем, использующих нетто-расчеты, раскрыты вопросы нормативного обеспечения этих систем и принципы надзора за платежными системами со стороны центральных банков, а также их международной кооперации [1, с.1]. На основании данного документа были разработаны ключевые принципы для системно значимых платежных систем. Прежде всего, система должна иметь хорошо обоснованную правовую базу во всех применяемых юрисдикциях. Правила и процедуры системы должны давать участникам четкое понимание воздействия системы на каждый из финансовых рисков, которым они подвергаются из-за участия в ней, в том числе благодаря эффективному функционированию правового механизма. Система

должна иметь четко определенные процедуры управления кредитными рисками и рисками ликвидности, которые устанавливают ответственность оператора и участников системы и обеспечивают надлежащие стимулы для управления рисками и их ограничения, а также обеспечивать быстрый окончательный расчет в дату валютирования, желательно в течение дня, в крайнем случае – к концу дня. Системно значимая платежная система с многосторонним неттингом должна как минимум обеспечивать своевременное завершение дневных расчетов в случае неплатежеспособности участника с наибольшим индивидуальным расчетным обязательством. Используемые для расчетов активы предпочтительно должны быть требованиями к центральному банку; если используются другие активы, они должны нести небольшой или нулевой кредитный риск и небольшой или нулевой риск ликвидности. Такая система должна обеспечивать высокий уровень безопасности и операционной надежности и иметь резервные механизмы своевременного завершения обработки платежей в течение операционного дня. Немаловажными характеристиками системно значимой платежной системы являются принципы, опирающиеся на эффективность действия системы для ее участников. Таким образом, система должна предоставлять удобные для пользователей и для экономики способы совершения платежей. Также система должна иметь объективные и публично объявленные критерии участия, обеспечивающие справедливый и открытый доступ, а механизмы управления системой должны быть эффективными, подотчетными и прозрачными [2, с.11].

Российским законодательством, в частности, Федеральным законом от 27.06.2011 №161-ФЗ (ред. от 29.12.2014) «О национальной платежной системе» также предусмотрены требования, предъявляемые к системно значимой платежной системе. К таким требованиям относятся:

1. Осуществление оператором платежной системы, и (или) платежным клиринговым центром, и (или) расчетным центром мониторинга и анализа рисков в режиме реального времени;
2. Осуществление расчета в платежной системе в режиме реального времени или в течение одного дня;
3. Осуществление расчета через расчетный центр, соответствующий требованиям финансовой устойчивости и управления рисками, установленным Банком России;
4. Обеспечение гарантированного уровня бесперебойности оказания операционных услуг;
5. Соответствие системы управления рисками значимой платежной системы требованиям, установленным частью 8 статьи 28 настоящего Федерального закона.

Таким образом, системно значимые платежные системы – важный механизм поддержки эффективности финансовых рынков. Такие системы должны всегда обеспечивать высокий уровень безопасности для предотвращения наступления событий, способных вызвать системный риск, который может распространиться на другие системы. Отличительной чертой системно значимых платежных систем является способность вызывать системные нарушения или распространять финансовые потрясения внутри финансовой системы на национальном или даже международном уровне. Большинство стран имеют, по крайней мере, одну такую систему. В России системно значимой является платежная система Банка России, что находит свое отражение в п. 11 ст. 22 Федерального закона «О национальной платежной системе».

Список использованной литературы:

1. Информационное сообщение Центрального банка Российской Федерации от 9. 04. 2002 «Ключевые принципы для системно значимых платежных систем»;
2. Отчет Рабочей группы по принципам и практическим аспектам платежных систем Комитета по платежным и расчетным системам «Ключевые принципы для системно значимых платежных систем» (январь 2001 г.).

© П.В. Дорохова, 2015

УДК 304.5

И.В. Игнашкина

Магистрант

ФГБОУ ВПО ОмГАУ им. П.А. Столыпина

г. Омск, Российская Федерация

РАЗВИТИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В КАЗАХСТАНЕ

В последнее время в развитых странах мира человеческий капитал почти постоянно рассматривают как основу общества, экономики и государства в целом. В современном постиндустриальном обществе ведущих государств мира способности человека, его жизненный и творческий потенциал выступают стержнем всех социально-экономических процессов.

Как подчеркивает известный американский экономист Б. Ньюмен, отличительной чертой современной экономики является приоритет человеческих активов на предприятиях. Характер современной экономики говорит о том, что успех каждой фирмы теперь непосредственно зависит от качественных характеристик человеческого капитала его сотрудников. Специалисты, производя оценку стоимости кампаний в настоящее время, учитывают не только их финансовое состояние, но также и потенциал человеческого капитала их работников. Опираясь на аналитические данные экспертов известно, что около 75% рыночной стоимости товаров, кампаний «генерируется знаниями, интеллектом сотрудников кампаний»[1].

Несмотря на это, человеческий капитал в Казахстане воспринимается как нечто ненужное и обременительное. В процессе создания продукции в нашем обществе до сих пор не принято говорить о приоритете качества человеческого капитала. В наших предприятиях руководители, как в государственном, так и частном масштабе воспринимают развитие человеческого капитала своих работников, как ненужную трату времени и средств. Такая позиция характеризует низкий уровень культуры менеджмента и является стратегической ошибкой в ведении бизнеса в нашем государстве. Особенно это относится к предприятиям с высоким уровнем наукоемкости. В виду наличия подобного рода предприятий для Казахстана развитие человеческого капитала работников должен представлять насущный интерес.

Главным фактором, определяющим качество человеческого капитала является образование. Система образования Республики Казахстан подвергалась различным существенным преобразованиям, которые способствовали развитию человеческого капитала. Главными из них являются: Назарбаев в интеллектуальных школах, внедрение трехуровневой подготовки специалистов, обучение по программе Болашак, приведение структуры образования в соответствие с международной классификацией, вхождение в Европейское образовательное пространство, присоединение к Болонскому процессу, проведение процедуры аккредитации вузов, принятие Государственной программы развития образования Республики Казахстан на 2011–2020 гг., направленной на достижение нового качества образования на всех уровнях подготовки и др. [2].

Уровень образования взрослого населения в Казахстане достаточно высокий, хотя, несмотря на это, качество казахстанского среднего и высшего образования остается невысоким. Об этом свидетельствуют данные отчета Всемирного экономического форума (WEF) за 2014 г. Казахстан по фактору Здоровье/среднее образование занял 85-е место, а по фактору высшее образование/тренинги) — 65-е место среди 144 ранжируемых стран [3].

В Мировом индексе конкурентоспособности высшее образование Казахстана по количественным показателям находится на 60-м, а по качественным — 101-м месте среди 144 ранжируемых стран. Причиной невысокого качества подготовки специалистов является низкий уровень финансирования сферы науки и образования, а также нехваткой квалифицированных кадров, отрывом системы подготовки кадров от реальной практики, ограниченностью мотивации труда, недостаточным участием работодателей в формировании содержания образовательных программ, неэффективным использованием имеющегося научного потенциала и т.д.

Для формирования высококвалифицированных специалистов не последнюю роль играет прохождение студентами производственной или профессиональной практики. Из многолетнего опыта видно, что казахстанские предприятия неохотно принимают студентов в свои организации на практику, а также отказывают им в получении практического материала и цифровых данных, необходимых для подготовки отчетов, дипломных и диссертационных работ, ссылаясь на коммерческую тайну. Поэтому необходимо непосредственное участие государства в решении данной проблемы и создание специальной законодательной базы для предоставления студентам мест прохождения практики.

Существенные проблемы имеются и в сфере науки. Здесь отсутствуют условия для привлечения молодежи в науку, научный потенциал вузов используется неэффективно. Удельный вес научных разработок в республике примерно в 10 раз ниже уровня развитых стран. В глобальном рейтинге затрат на науку к ВВП Казахстан занимает одно из последних мест. Так, например, значение этого показателя в 2014 г. составило 0,23% к ВВП, тогда как в Финляндии — 3,88%, Швеции - 3,40%, Японии — 3,36%, России — 1,16%. Как видно из данных, по затратам на науку (в % к ВВП) Казахстан отстает от развитых стран в 20–26 раз [4].

Для вузов Казахстана характерен низкий уровень интеграции науки и образования. Повышению научного потенциала вузов должно способствовать создание исследовательских университетов, основанных на корпоративной модели управления, которые будут обладать особым статусом и правом разрабатывать собственные

образовательные программы. Основной задачей таких университетов должна быть интеграция образования и науки на всех уровнях высшего и послевузовского образования. По сравнению с другими развитыми странами в Казахстане институты подобного направления находятся только в стадии становления.

На сегодняшний день в структуре человеческого капитала культура человека играет все более значимую динамичную роль. Возрастание и преобладание творческих начал в процессе труда объективно требуют от человека овладения общей культурой, общечеловеческими ценностями. Общая культура является фундаментом для формирования у человека культуры производства, потребления и быта. Именно по этой причине студенты технических специальностей американских университетов изучают по выбору курсы литературы, эстетики, психологии, истории искусств, морали и др. Это позволяет сформировать образное мышление, необходимое для творческой деятельности, а также дисциплинированность, организованность, без которых современное производство невозможно. Количество библиотек уменьшается, например, за период 1990 - 1999 гг. их число сократилось с 9701 до 2533, т.е. в 3,8 раза, соответственно также резко снизилось и количество зарегистрированных в них читателей - с 6946,3 тыс. человек до 2630,8 тыс., т.е. на 62%. Также снизилась посещаемость театров, музеев, кинотеатров, все заполнили компьютерные технологии. Всё это, несомненно, играет отрицательную роль на уровне развития человеческого капитала.

Очень важным фактором, влияющим на человеческий капитал, является безработица. Она уменьшает и ослабляет базу производительных сил страны, требует перераспределения прибавочного продукта для материальной поддержки людей, лишенных работы, что оборачивается сокращением капитальных вложений в обновление производства. Человек теряет свои трудовые профессиональные качества, испытывает внутренний психологический надлом, утрачивая способности участника не только коллективно-производственных и социальных, а также, зачастую, здоровых внутрисемейных отношений.

По состоянию на конец февраля 2015 г. численность безработных, которые были официально зарегистрированы в органах занятости, составила 52,9 тыс. человек. Уровень официально зарегистрированной безработицы при этом составил 0,6% трудоспособного населения страны. В то же время известно, что в регионах республики только каждый третий - четвертый безработный обращается в официальные органы. Согласно балансу трудовых ресурсов, численность общей (фактической) безработицы, определяемой расчетным путем, за 2015 г. составила 459,6 тыс. человек, или 0,5% к экономически активному населению [5].

Как было отмечено в Государственной программе развития образования на 2011-2020 годы «Инвестиции в человеческий капитал крайне необходимы для создания технически прогрессивной, производительной рабочей силы, которая может адаптироваться в быстро изменяющемся мире. Успешными экономиками будущего будут те, которые инвестируют в образование, навыки и способности населения».

Следовательно, для качественного роста человеческого капитала необходимо провести институциональные преобразования и модернизацию отраслей, формирующих его развитие, разработать эффективные механизмы повышения качества образовательных и медицинских услуг, а также эффективно управлять рынком труда.

Развитие человеческого капитала и высоких технологий являются конкретными мерами по осуществлению ускоренного перехода к инновационной экономике и перехода в постиндустриальное общество.

Казахстан располагает большими возможностями, позволяющими развивать и использовать науку и технологии для повышения глобальной конкурентоспособности страны и улучшения экономического и социального положения населения.

Список используемой литературы:

1. Максимова В.Ф. Инвестирование в человеческий капитал: Учебное пособие, руководство, учебная программа и тесты по дисциплине / Московский государственный университет экономики, статистики и информатики. - М., 2004. – 48 с.
2. Есимжанова С.Р. Факторы обеспечения качества человеческого капитала — Человеческий капитал в Казахстане: состояние и перспективы роста: сборник трудов международной научной конференции. Астана: ЕНУ им. Л.Н. Гумилева, 2013. 414 с.
3. The account of WEF. 06–08 May 15. WEF on Latin America 2015. Riviera, Maya Mexico
4. Battelle, R&D Magazine. 2012 Global R&D Funding Forecast. INSEAD и Всемирная организация интеллектуальной собственности (WIPO), 2012.
5. Электронный ресурс Курсив.кз «Уровень безработицы в Казахстане в феврале 2015 года составил 5,0%» [http:// www.kursiv.kz/ news/career/ uroven_ bezrabotitsy_v_ kazakhstane_v_ fevrale_2015_goda_sostavil_5_0/](http://www.kursiv.kz/news/career/uroven_bezrabotitsy_v_kazakhstane_v_fevrale_2015_goda_sostavil_5_0/)

© И.В. Игнашкина, 2015

УДК 330

А.В. Индейкин

К.э.н., доцент

БОУ СПО ЧР «Чебоксарский экономико-технологический колледж»
Г. Чебоксары, Российская Федерация

К ВОПРОСАМ О ПРЕИМУЩЕСТВАХ И НЕДОСТАТКАХ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Преобладающее большинство занятого в экономике населения работает на предприятиях численностью менее 500 человек. Однако практически все исследования, касающиеся вопросов управления, ориентированы на менеджеров крупных структур. Поэтому возникает необходимость рассмотреть особенности управления малыми предприятиями.

Вместе с тем, несмотря на относительный рост численности персонала, и объема выпускаемой продукции на малых предприятиях по сравнению с крупными, доля прибыли последних в общем объеме неуклонно растет.

Объяснение подобного рода эффектов лежит в области макроэкономики, однако мы можем отсюда заключить, что положения менеджера крупной компании и менеджера мелкого предприятия различаются не только уровнем их заработной платы или размахом работы, но и рядом других качеств, которые рассмотрим несколько подробнее.

Например, в нашей стране важным моментом является реакция руководителя на вынужденную замену. Влияние вынужденной замены на работу менеджера особенно заметно на отечественных предприятиях машиностроительных отраслей. Ситуации, когда отсутствуют нужное сырье, необходимая комплектация, выходит из строя уникальное оборудование, настолько распространены, что являются нормой для повседневной деятельности администрации. При отсутствии "вдруг" на предприятии, например, резисторов (конденсаторов, болтов, резины, клея и т. д.) требуемой марки работа не останавливается - происходит процесс вынужденной замены. Либо в ущерб качеству требуемый резистор меняют на резистор похуже, либо используют более качественный (например, более долговечный, хотя в данном случае долговечность может быть не критичным параметром) и дорогостоящий. Таким образом, риск потери в качестве или в затратах не приводит к остановке в производстве. [2, с.112]

Процедура вынужденной замены пронизывает всю работу предприятия. Функции подсобного рабочего, находящегося в загуле, выполняет квалифицированный станочник (бывает и наоборот, но реже), неисправное оборудование одного типа меняют на менее производительное оборудование другого типа и т. д.

Происходит замена поставщиков и потребителей, разработчиков и смежников, потребляемых ресурсов и выпускаемой продукции и т. д.

В рыночной экономике подобного рода явления существенно сглажены, но в трудные периоды с ними необходимо считаться. Поэтому следует иметь ввиду, что если в настоящее время крупные предприятия относительно устойчивы и способны, пусть и с потерями, выдержать процесс вынужденной замены, то малым фирмам оперативно произвести замену порой просто нечем. Статистики разорения малых фирм в нашей стране не ведется, но можно предположить, что процент обанкротившихся малых предприятий из-за неспособности к требуемым заменам достаточно велик.

Почему же малые фирмы, находясь в условиях, куда менее привилегированных, имея гораздо меньше средств для проведения жизненно важных стратегических исследований, тем не менее отвоевывают свою долю на рынке? Вероятно потому, что малые предприятия имеют свои достоинства. Эти достоинства не слишком бросаются в глаза, но они весьма существенны.

Прежде всего, это известный предпринимательский дух. Люди, пришедшие работать на малое предприятие, гораздо острее чувствуют успехи и неудачи фирмы. По данным многих исследований, производительность труда у работников предприятий с численностью занятых менее 500 человек, по крайней мере, на 50% выше, чем на предприятиях с числом занятых свыше 4,5 тыс. человек.

Существует множество критериев отнесения предприятия к группе малых: численность работающих, объем продаж, величина капиталовложений и т. д.

С точки зрения вопросов управления к малым имеет смысл относить предприятия, которые управляются одним-двумя руководителями, что обеспечивает оперативность управления.

Другим не менее важным преимуществом малых фирм является более высокая скорость прохождения информации. В первую очередь это обстоятельство объясняется значительно меньшим объемом информации на малых фирмах. Менеджеры крупной компании на различных уровнях управления в условиях дефицита времени и интенсивного потока

информации вынуждены подразделять информацию на срочную и долговременную (которая иной раз попадает под "сукно"), причем вероятность того, что в разряд последней попадет срочная информация, достаточно велика, а не принятое, равно как и невыполненное, вовремя решение оборачивается значительными потерями. Менеджер мелкой фирмы может себе позволить подходить ко всей информации относительно равноценно, что существенно снижает риск возможных потерь.

Кроме того, наличие большого числа уровней управления в крупных корпорациях увеличивает протяженность между объектом и субъектом управления, что также снижает оперативность в работе. Хотя компьютеризация и внедрение различного рода гибких организационных структур в определенной степени компенсируют эти недостатки, преимущества малых фирм в этом отношении очевидны.

Все сотрудники на виду, их работа происходит на глазах у всего предприятия. Поскольку фирма может постоянно пребывать в зоне риска (а средний срок жизни малых фирм - шесть лет), то это стимулирует сотрудников на непрерывные поиски улучшений.

Недаром существует достаточно тесная корреляционная связь между размерами фирм и нарушениями трудовой дисциплины, текучестью кадров и другими сопутствующими явлениями. Работая в огромном коллективе, менеджер сталкивается с массой вопросов, которые легче всего решаются их дроблением.

Если малое предприятие не является дочерней организацией и предоставлено само себе, то оно имеет гораздо большую маневренность, поскольку ограничения, накладываемые головной компанией, не сковывают ее. Однако при неудачах отсутствуют страховка и поддержка, которые головная компания оказывает дочерним фирмам. [1, с.66]

Одной из самых значительных перемен в последнее время явилось расширение доступа к внешней информации всех, даже мельчайших субъектов рынка.

Строго говоря, доступ к информации был и раньше, однако малые фирмы не имели средств для ее оплаты, да и степень оперативности потребляемой информации была у малых фирм на относительно низком уровне. Одной этой причины было достаточно, чтобы мелкий предприниматель разорился за несколько лет (если в редчайшем случае он не вставал на ноги). Сейчас поток информации значительно расширился и, что особенно важно для малых фирм, стал относительно дешевым доступ к средствам и носителям информации (компьютерным сетям, факсам, телексам и т. д.). Поэтому мелкий производитель экономит не только на издержках, но и оперативно получает информацию о том, что можно продать, где и за сколько.

Помимо общественной поддержки (традиционно в западном, прежде всего американском, мире общественное мнение было всегда на стороне малого бизнеса, который ассоциируется с американской мечтой) небольшие предприятия, как правило, имеют определенные налоговые льготы и другие, законодательно предоставляемые преимущества.

Серьезные фирмы разрабатывают определенную, на их взгляд, лучшим образом функционирующую структуру управления, под которую впоследствии подлаживается и хозяйственная деятельность. Небольшие по размеру фирмы не имеют такой строго очерченной структуры и взаимоотношения между сотрудниками складываются скорее не из их первоначальных обязанностей, а в большей степени обусловлены оперативной ситуацией.

В Англии принят порядок - вначале дать людям протоптать на газоне дорожки, а уже после этого их асфальтировать. Подобным образом складываются отношения между

персоналом в небольших структурах - построение организации осуществляется в соответствии с самопроизвольно сложившимися отношениями, чего в крупных организациях в полной мере достичь невозможно.

Рынок по своей природе анархичен, однако внутри предприятия должен быть строгий порядок и соответствующая иерархия, иначе из этого анархичного рынка его (предприятие) выкинут. Крупные фирмы должны следить за поддержанием внутреннего равновесия, а на малых оно по большей части достигается автоматически. [2, с.113]

Кроме того, определенным образом построенная управленческая структура малых предприятий гораздо в большей степени адаптирована к возможным изменениям внешней среды, и менеджеру приходится не заниматься процессом формализации связей между сотрудниками, а лишь учитывать их в своей работе.

Таким образом, малые размеры фирмы обеспечивают ей управляемость и что важнее - преданность делу. При этом создается такое положение, при котором не теряются значение и роль каждого отдельного работника.

Недостатками крупных фирм (и соответственно преимуществами малых) является то, что советы директоров далеки от нужд рынка, они одобряют и утверждают планы, а не товары, управляющие крупных компаний не привержены к риску и нововведениям.

Для малых фирм характерны также совмещение профессий, универсальные знания и умения (в отличие от узкой специализации на конвейере).

Управляющим на крупных фирмах, чтобы достичь такой квалификации и активности сотрудников, приходится тратить много времени, отвлекать значительные средства на обучение и переобучение персонала.

Малые предприятия не способны проводить научных исследований и вкладывать серьезные средства в перспективные начинания (во всяком случае, не способны это делать до тех пор, пока они еще являются малыми). Однако в любом отрицательном явлении имеются свои положительные стороны.

Малые предприятия успешно функционируют именно в тех направлениях, где не требуется значительных вложений в основные средства и сравнительно низки управленческие расходы, что положительно сказывается на себестоимости выпускаемой продукции и повышает адаптационные возможности предприятия. Даже в предприятиях научной ориентации небольшой коллектив работает с колоссальной отдачей.

Насколько сильны плюсы мелкого бизнеса, можно судить по их не слишком активному желанию встать под опеку крупной организации. В этом случае за приобретение стабильности и устойчивого положения мелкие фирмы расплачиваются своей независимостью.

Это приводит к следующим последствиям:

1) материнская фирма становится единственным источником финансирования. В случае возникновения разногласий дочернее предприятие лишено возможности привлекать капитал посредством продажи акций третьим лицам;

2) возможности сбыта продукции лишь материнской компании или в лучшем случае - под ее контролем. При отказе выкупить произведенную продукцию или предложении купить ее по неприемлемым ценам дочерняя фирма лишена возможности маневра;

3) необходимости делиться своей прибылью и подконтрольному распределению прибыли, оставшейся в распоряжении;

4) увеличению периода окупаемости затрат и соответственно работе в условиях стратегического (а не тактического) риска;

5) прочим негативным последствиям.

Недостатки малых фирм видны и лежат на поверхности. Они как уже отмечалось, лишены возможности заниматься крупномасштабными научными исследованиями. Малые фирмы делают свое будущее, а не прогнозируют его. Малый бизнес работает под страхом быть разоренным, многое зависит не столько от умения менеджеров, сколько от воздействия внешней среды) поэтому в кризисные для экономики периоды небольшие предприятия в первую очередь становятся банкротами. В период спада они лишены возможности сохранять заработную плату своим сотрудникам. Им не по силам проводить политику полной занятости.

У малого предприятия нет возможности покупать сырье со значительными оптовыми скидками, так как закупки его ограничены масштабом производства, им также не по средствам организовать собственную службу маркетинга и дилерскую сеть. Кроме того, ограниченная номенклатура выпускаемой продукции делает малое предприятие уязвимым с точки зрения конъюнктуры рынка.

На крупных фирмах применим принцип Парето: на 20% потребителей приходится 80% сбыта; 20% запасов дают 80% движения капитала; 20% сотрудников управления выполняют 80% всей управленческой работы.

На мелких фирмах это правило не действует, поскольку из-за незначительных объемов производства и численности персонала нагрузка распределяется более равномерно. [2, с.113]

Малому бизнесу практически нет применения в фондоемких, наукоемких отраслях, отраслях, требующих больших капиталовложений. Сфера их деятельности ограничена.

Список использованной литературы:

1. Жиделева В.В., Каптейн Ю.Н. Экономика предприятия: Учебное пособие. – 2-изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2013. – 133 с.
2. Куликов Л.М. Экономическая теория: учеб. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2013. – 432 с.

© А.В. Индейкин, 2015

УДК 657

В.И. Косарева

студентка 4-го курса

СТИ НИТУ МИСиС

г. Старый Оскол, Российская Федерация

Е.С. Агеева

К.э.н., ст. преподаватель

СТИ НИТУ МИСиС

г. Старый Оскол, Российская Федерация

ОЦЕНКА ВЕРОЯТНОСТИ УГРОЗЫ БАНКРОТСТВА ЗАО «БОШЕ»

В современных условиях хозяйствования для организаций необходимостью является проведение анализа финансового состояния в целях предотвращения угрозы банкротства. В целях обеспечения единого подхода к финансовому мониторингу крупных и социально значимых предприятий приказом ФСФР России утверждены «Методические указания по проведению анализа финансового состояния организации» от 23 января 2001 г. № 16.

Объектом анализа является организация ЗАО «Боше», крупная организация, находящаяся в г. Старый Оскол Белгородской области, основным видом деятельности, которой является сдача внаем собственного нежилого недвижимого имущества.

Проведем анализ финансового состояния ЗАО «Боше» за 2013-2014 гг., используя данные бухгалтерской (финансовой) отчетности. Результаты анализа представим в таблице 1.

Таблица 1 - Анализ финансового состояния ЗАО «Боше»

№	Наименование показателя	Значение		Отклонение	
		2013 г.	2014 г.	абсолют.	относит.
1	2	3	4	5	6
1	Среднемесячная выручка, тыс. руб.	11208,3	20763,7	9555,4	185,3
2	Доля денежных средств в выручке	0,8	0,8	0	100
3	Среднесписочная численность рабочих, чел.	158	162	4	102,5
4	Степень платежеспособности общая	67,3	37,04	-30,2	55,1
5	Степень платежеспособности по текущим обязательствам	5,6	2,6	-2,9	47,03
6	Коэффициент покрытия текущих обязательств оборотными активами, ед.	0,7	0,6	-0,1	84,8
7	Собственный капитал в обороте, тыс. руб.	-708435	-735687	-27252	103,8
8	Доля собственного капитала в оборотных средствах	-15,6	-21,9	-6,3	140,6
9	Коэффициент автономии	0,2	0,2	0,03	118,06
10	Коэффициент обеспеченности оборотными средствами	4,05	1,6	-2,4	39,9
11	Коэффициент оборотных средств в производстве	1,1	0,2	-0,9	21,2
12	Коэффициент оборотных средств в расчетах	2,9	1,4	-1,6	46,9
13	Рентабельность оборотного капитала, %	1,1	1,6	0,5	141,7
14	Рентабельность продаж, %	0,5	0,4	-0,09	82,8
15	Среднемесячная выработка на одного работника	70,9	128,2	57,2	180,7

16	Эффективности внеоборотного капитала	0,01	0,02	0,009	170,2
17	Коэффициент инвестиционной активности	0,9	0,9	0,01	101,5

По результатам проведенного анализа можно сделать следующие выводы.

Рост среднемесячной выручки на 9555, 42 тыс. руб. говорит о благоприятной тенденции развития масштаба бизнеса организации. Снижение степени платежеспособности общей и степени платежеспособности по текущим обязательствам также свидетельствует о положительной динамике в общей ситуации с платежеспособностью предприятия. Снижение собственного капитала в обороте и его доли в оборотных средствах на 27252 тыс. руб. и 6,32, соответственно отрицательно характеризует деятельность предприятия, свидетельствуя о ее финансовой неустойчивости.

Для достижения финансовой устойчивости необходимо разработать такие мероприятия, как увеличение собственного капитала в обороте за счет увеличения долгосрочных кредитов и займов, привлекаемых в оборот предприятия, а также рациональное использование оборотных средств предприятия.

Организация эффективно использует свой оборотный капитал, что отражает его эффективную финансовую работу в отчетном периоде, на это указывает рост рентабельности оборотного капитала на 0,46 %. Снижение рентабельности продаж на 0,09 % неблагоприятно влияет на финансовое состояние ЗАО «Боше». Увеличение рентабельности продаж возможно тогда, когда темпы роста реальной выручки будут опережать темпы роста затрат. В целом анализ показал удовлетворительное состояние ЗАО «Боше» [1].

Подтвердим результаты анализа с помощью моделей диагностики угрозы банкротства: четырехфакторной модели оценки угрозы банкротства Таффлера и четырехфакторной модели оценки угрозы банкротства R-счета.

Формула Таффлера имеет следующий вид:

$$Z=0,053*X1+0,13*X2+0,18*X3+0,168*X4,$$

где X1- Прибыль (убыток) от продажи/Краткосрочные обязательства;

X2 - Оборотные активы/Краткосрочные обязательства;

X3 - Краткосрочные обязательства/Валюта баланса;

X4 - Себестоимость продажи/Валюта баланса.

Чем выше показатель Z, тем меньше предприятие подвержено угрозе банкротства[2, С.310].

Представим промежуточные расчеты и итоговые значения Z-счета в таблице 2:

Таблица 2 - Расчет Z-счета по формуле Таффлера

№	Показатели	Значение	
		2013 г.	2014 г.
1	X1	1,095	1,929
2	X2	0,720	0,611
3	X3	0,066	0,054
4	X4	0,141	0,244
5	Z	0,709	1,152

В результате проведенного анализа сделаем следующие выводы: по результатам исследования коэффициент в сравнении с предыдущим годом возрос на 0,5. Следовательно, угроза банкротства для ЗАО «Боше» сократилась, наблюдается благоприятная тенденция.

Четырехфакторная модель оценки угрозы банкротства R – счета имеет следующий вид:

$$R=8,38*K1+K2+0,054*K3+0,63*K4,$$

где K1 - Оборотные активы/Валюта баланса;

K2 - Прибыль (убыток) отчетного периода/Собственный капитал;

K3 - Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг/общие активы;

K4 - Чистая прибыль(убыток) отчетного периода/Затраты на производство и реализацию [2,С.312].

Вероятность банкротства в зависимости от значения R – счета:

Значение R - счета	Вероятность банкротства, %
< 0	90-100% max
0-0,18	60-80% высокая
0,18-0,32	35-65 % средняя
0,32-0,42	15-20% низкая
>0,42	До 10% min

Представим промежуточные расчеты и итоговые значения R-счета в таблице 3:

Таблица 3- Расчет R-счета

№	Показатели	Значение	
		2013 г.	2014 г.
1	K1	0,048	0,033
2	K2	0,253	0,201
3	K3	0,141	0,244
4	K4	0,768	0,368
5	R-счет	1,144	0,513

В результате проведенного анализа сделаем следующие выводы. Значение R –счета на начало и на конец периода больше 0,42, что говорит о минимальной (до 10%) вероятности банкротства.

Подведём итоги проведённого анализа финансового состояния организации ЗАО «Боше». На основании анализа показателей финансового состояния, проведении оценки структуры баланса, а также применения различных моделей оценки угрозы банкротства, можно сделать вывод о достаточно устойчивом финансовом положении предприятия.

Для ЗАО «Боше» важной задачей является обеспечить рациональное управление оборотными средствами организации. Это позволит достигнуть оптимального соотношения между ростом рентабельности производства и обеспечением устойчивости предприятия. Также важной задачей является поддержание рационального соотношения между собственным оборотным капиталом и заемными ресурсами, направляемыми на пополнение оборотных средств.

Список использованной литературы

1. «Методические указания по проведению анализа финансового состояния организаций» от 23 января 2001 года № 16
2. Кукунина И. Г., Астраханцева И. А. Учет и анализ банкротств: Учеб. пособие/Под ред. И. Г. Кукуниной. – М.: Финансы и статистика, 2012. – 312 с.

© В.И. Косарева, Е.С. Агеева, 2015

УДК 338.43.663/635

Т.Г. Косенко

К. с.-х. н., доцент

М.Ю. Гнездилова, Д. Галунов

Студенты

Донской ГАУ

П. Персиановский Ростовская обл.,

Российская Федерация

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР

Экономическая эффективность производства продукции растениеводства определяется системой показателей, позволяющих сравнить результаты с затратами. Основными показателями экономической эффективности производства являются урожайность, стоимость продукции, сумма материально-денежных затрат на производство продукции, себестоимость единицы продукции, условно-чистый доход, уровень рентабельности.

На окупаемость использования ресурсов влияет комплекс факторов (почвенно-климатические, технологические, экономические и организационные)[2, с. 57].

Затраты на производство продукции включают стоимость семян, удобрений, средств защиты растений, ГСМ, запасные части, транспортные расходы, оплату труда, амортизационные отчисления и другие расходы, связанные с производством продукции.

Важным показателем является расчет уровня себестоимости, т.е. затрат на производство единицы продукции, который определяется делением суммы затрат на производство на количество продукции.

Условно-чистый доход представляет собой разность между стоимостью полученной продукции и затратами на ее производство.

Уровень рентабельности производства продукции представляет собой величину чистого дохода на 100 рублей затрат и определяется как отношение чистого дохода к затратам на производство, выраженным в процентах.

Одним из резервов повышения эффективности производства продукции растениеводства является повышение ее качества и конкурентоспособности[1, с.53].

Эффективность производства продукции в ООО «Возрождение» Каменского района Ростовской области представлена в таблице.

Таблица. Экономическая эффективность производства
сельскохозяйственных культур, 2014г.

Показатели	Культуры			
	озимая пшеница	подсолнечник	костер	люцерна
Урожайность, ц/га	35,0	20,0	35,0	50,0
Стоимость продукции, руб./га	28000,0	30000,0	10500,0	18500,0
Затраты на производство, руб./га	17570,0	15980,0	6304,0	9500,0
Себестоимость единицы продукции, руб./ц	502,0	799,0	180,1	190,0
Условно-чистый доход, руб./га	10430	14020	4196	9000
Уровень рентабельности, %	59,4	87,7	66,6	94,7

Из данных таблицы видно, что более высокий уровень урожайности получен при производстве сена люцерны. Стоимость продукции зависит от количества и качества урожая и была наибольшей при производстве семян подсолнечника. Сумма затрат на 1 га производства озимой пшеницы превышала затраты на остальные культуры на 1590-11266 руб. /га.

Уровень себестоимости показывает величину затрат на единицу продукции и наиболее низкий при производстве костра. Материалоемкость его производства составила 0,6 рублей на 1 рубль продукции, озимой пшеницы 0,63руб./руб., подсолнечника 0,53руб./руб., сена люцерны 0,51 руб. /руб.

Наибольший условный чистый доход получен при производстве подсолнечника. Разница с показателем озимой пшеницы составила 3590 руб./га, люцерны 5020 руб./га, костра 9824 руб./га.

Уровень рентабельности производства зерна озимой пшеницы был самый низкий и составил 59,4%. Наибольшая сумма чистого дохода на 100 рублей затрат (94,7 руб.) получена при производстве сена люцерны. Превышение над другими культурами составило от 7 до 35,3 руб.

Резервы эффективности производства проявляются в высвобождении производственных ресурсов и снижении норм их расхода [3, с.375].

На основании данных опыта можно сделать вывод, что наиболее эффективно производство сена люцерны, обеспечивающее высокий уровень урожайности, относительно низкую себестоимость единицы продукции и высокий уровень рентабельности производства.

Список использованной литературы:

1.Ковалева Т.А., Гавриш А.А., Косенко Т.Г. Оценка качества и конкурентоспособности продукции растениеводства В сборнике: Актуальные проблемы аграрной экономики. пос. Персиановский, 2014.с. 52-54.

2 Косенко Т.Г., Мирошничено С., Авдеева А. Особенности производства продукции растениеводства в новых условиях хозяйствования В сборнике: Современные технологии сельскохозяйственного производства и приоритетные направления развития аграрной науки пос. Персиановский, 2014. с. 56-58.

3.Финенко В.В., Косенко Т.Г. Эффективное ведение производства в новых условиях хозяйствования В сборнике: Молодежная наука 2014: технологии, инновации. Пермь, 2014. С. 374-375.

© Т.Г. Косенко, М.Ю. Гнездилова, Д. Галунов, 2015

УДК 336.22

О.И.Краснова

аспирант

ЮРИУ РАНХиГС при Президенте РФ

г. Ростов-на-Дону, Российская Федерация

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ РЕЖИМОВ, ПРИМЕНЯЕМЫХ СУБЪЕКТАМИ МАЛОГО БИЗНЕСА

Эффективная налоговая политика в отношении субъектов малого бизнеса выступает одной из важнейших частей общей экономической политики государства, поскольку является экономическим и административным рычагом воздействия государства на их развитие. Высокая налоговая нагрузка лишает малые предприятия возможности формировать нужные запасы оборотных средств, отвлекая значительную часть на покрытие налоговых обязательств. Для этого нужен более совершенный налоговый механизм.

Реформирование налогообложения субъектов малого предпринимательства должно быть основано на оптимальном сочетании интересов государства и малого бизнеса. Поэтому необходим переход от гипертрофированной реализации фискальной функции налогообложения к активно-стимулирующей. Данные условия будут способствовать развитию малого предпринимательства, усиливать его социальную значимость и стимулировать инвестиционную активность. В результате будет достигнут эффект «налоговой капитализации» (эффект от снижения налогов или введения льгот по налогам), выражающийся в приросте капитала субъектов малого предпринимательства.

Для того чтобы налоговое бремя было посильным для малых предприятий, чтобы количество их росло, и они стремились вести свой бизнес в легальной, а не теневой экономике, необходима однозначность, стабильность системы налогообложения и справедливый уровень изъятия части доходов.

Международная практика показывает, что развитие малого бизнеса является одним из самых эффективных способов стабилизации экономики. Безусловно, российская экономика нуждается в развитии малого бизнеса, при этом важную роль играет возможность малых предприятий и ИП выбрать систему налогообложения, учета и отчетности.

Таким образом, создание эффективной системы налогообложения, адекватной российским условиям и создающей стимулы для развития малого предпринимательства, является важной задачей государства. Практика применения специальных налоговых режимов для малого предпринимательства позволила выявить многочисленные нестыковки, их непоследовательность и несбалансированность с общеустановленным порядком налогообложения, а также отсутствие целостности упрощенных режимов и единой методологии определения базовой доходности. Именно эти причины и различного рода проблемы, возникающие при применении режимов, налогообложения сделали очевидной необходимость реформирования действующих специальных режимов.

В условиях экономического кризиса целесообразно предоставление следующих преференций для субъектов малого бизнеса:

- введение дополнительных преференций для молодых компаний (действующих на рынке до 5 лет), так как ими создается наибольшее число новых рабочих мест в секторе;
- реализация мероприятий по поддержке инвестиционной активности бизнеса как одного из инструментов повышения доступности ресурсов для начинающих инновационных компаний;
- разработка и внедрение дополнительных мер поддержки для предпринимателей, создающих новые рабочие места;
- внедрение механизмов содействия реализации инвестиционных проектов субъектов малого бизнеса.

В целях стимулирования открытия и развития малого бизнеса предлагается:

- создание упрощенной формы легализации трудовой деятельности для самозанятых граждан;
- распространение двухлетних "налоговых каникул" на малый бизнес, действующий в форме юридического лица как единовременного права каждого гражданина России;
- введение единого фискального платежа по отдельным видам специальных налоговых режимов и уменьшение платежа на размер уплаченных страховых взносов в государственные внебюджетные фонды.

В целях оптимизации налоговой нагрузки и налогового и кадрового администрирования на малые и средние предприятия предлагается:

- увеличение предельных значений выручки от реализации товаров (работ, услуг) для отнесения хозяйствующих субъектов к категории субъектов малого или среднего предпринимательства: для микропредприятий;
- повышение порогов применения специальных налоговых режимов (УСН и ПСН) пропорционально увеличению предельных значений выручки от реализации товаров (работ, услуг) для отнесения хозяйствующих субъектов к категории микропредприятий;
- инвентаризация существующих обязательных неналоговых платежей, исключение избыточной и неэффективной их части;
- возможность принятия к вычету НДС по продукции, полученной от поставщиков, применяющих специальные налоговые режимы;

- обеспечение возможности включения расходов, понесенных ИП на собственное обучение, в состав экономически обоснованных затрат;
- исключение из перечня оснований утраты права на применение ПСН нарушения налогоплательщиком сроков уплаты налога с выплатой штрафа (пеней);
- отмена блокировки счетов СМП при наличии задолженности по налогам и сборам;
- уменьшение периодичности уплаты обязательных платежей и сборов и представления налоговой, бухгалтерской и иной отчетности, предоставляемой малыми и средними предприятиями, находящимися на специальных налоговых режимах с ежемесячной на квартальную, и с квартальной на ежегодную;
- возможность предоставления отсрочки по уплате федеральных налогов субъектами малого и среднего бизнеса с целью исключения возможных банкротств;
- введение налоговых вычетов по "специальным налогам" организаций на сумму произведенных капитальных вложений;
- предоставление вновь зарегистрированным субъектами малого и среднего предпринимательства возможности применения минимальной ставки отчислений в государственные внебюджетные фонды на уровне 10% в течение первых 3 лет с момента государственной регистрации без формирования у работников соответствующих пенсионных прав.

Список использованной литературы:

- 1) Нечеухина Н.С., Попов А.Ю., Кочар И. Сравнительный анализ налогообложения субъектов малого предпринимательства.//Инструменты стимулирования экономического роста.-2015.-№2(54).-С.11-17;
- 2) Потокин К. С. Патентная система налогообложения и экономическая активность индивидуальных предпринимателей// Научные записки молодых исследователей.-2014.- № 5 - С.38-40;
- 3) Никитина Н.А. Проблемы и перспективы развития специальных налоговых режимов// Экономика и менеджмент инновационных технологий. Сентябрь 2014г.

© О.И. Краснова, 2015

УДК 336

В.А.Кузьмин, Преподаватель, к.э.н.
Волгоградского Государственного Аграрного Университета
Г. Волгоград, Российская Федерация
В.О.Бочаров, студент 1 курса
Волгоградского Государственного Аграрного Университета
Г. Волгоград, Российская Федерация

СИСТЕМА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Экономическая безопасность как материальная основа национальной безопасности определяется состоянием экономической системы, эффективностью функционирования

которой, прежде всего, зависит от результативности совокупности предпринимательских структур. Экономическая система находится в устойчивом состоянии только в том случае, если она опирается на достаточно мощную производственную базу, основу которой составляют высокоразвитые субъекты хозяйствования, способные успешно решать задачи и достигать поставленных целей бизнеса. Предприятие как единичная ячейка экономической системы оказывает самое непосредственное влияние на ее устойчивое и динамичное развитие; и с этой позиции, весьма важным моментом являются вопросы обеспечения его собственной экономической безопасности. Специалисты института стратегического анализа и развития предпринимательства считают, что экономическая безопасность предприятия (ЭБП) – это такое состояние данного хозяйствующего субъекта, при котором жизненно важная компонента структуры и деятельность предприятия характеризуется высокой степенью защищенности от нежелательных изменений [1, с.36.37].

Имеется и другой подход. Экономическая безопасность предприятия – это защищенность жизненно важных интересов предприятия от внутренних и внешних угроз, организация администрацией и коллективом предприятия путем реализации системы мер правового, экономического, инженерно-технического и социально-психологического характера. При этом, во-первых, состояние защищенности носит динамичный характер; во-вторых, угроза, исходящая изнутри предприятия, не менее опасна, чем извне, и, в-третьих, система ЭБП должна взаимодействовать на правовой основе с государственной системой обеспечения экономической безопасности [2, с.75].

Приведенные определения понятия ЭБП содержат основные методологические положения теории безопасности. Отмечается, что при обеспечении экономической безопасности предприятию не угрожает иная опасность, оно имеет возможность стабильно функционировать на рынке и достигать поставленных целей бизнеса.

На наш взгляд, категория ЭБП должна рассматриваться, прежде всего, как состояние, имеющее определенную структуру. Структурный аспект проблемы предполагает выделение основных функциональных элементов, влияющих на процесс обеспечения ЭБП.

Основными функциональными элементами обеспечения ЭБП его стабильного, устойчивого развития являются трудовые, материальные, финансовые, интеллектуальные и информационные ресурсы (корпоративные ресурсы). Результатом обеспечения ЭБП является стабильность его функционирования и прибыльность финансово- хозяйственной деятельности.

Таким образом, экономическую безопасность предприятия можно охарактеризовать как состояние хозяйствующего субъекта, определяемое наиболее эффективным использованием его корпоративных ресурсов, которое позволяет ему осуществлять устойчивую динамику, добиваться поставленных целей бизнеса в условиях негативного воздействия совокупности факторов внутренних и внешних угроз. [3, с.50-51]

Исходя из функциональных элементов экономической безопасности предприятия, вытекают, собственно, и основные направления его обеспечения. Основными направлениями обеспечения экономической безопасности субъекта хозяйствования являются:

- защита материальных и финансовых ресурсов;
- физическая защита персонала и эффективное его управление;

- защита интеллектуальной собственности;
- защита информационных ресурсов.

Предпринимательская деятельность в рыночной экономике осуществляется в условиях неопределенности, поэтому основной задачей предприятия является правильная оценка возможного риска, выявление факторов, усиливающих его, и выбор методов управления им.[4, с.76,83]

Под управлением хозяйственным риском со стороны предпринимателя понимается процесс оптимального распределения затрат на снижение различных видов риска в условиях ограниченности экономических ресурсов, обуславливающий достижение максимального в данных условиях уровня экономической безопасности предприятия. Поэтому целью управления риском для предпринимателя является достижение безопасности функционирования в рамках созданной им структуры на основе формирования системы экономической безопасности.

В современной литературе в настоящее время преобладает точка зрения, согласно которой максимизация прибыли не является важнейшей целью создания и функционирования предприятия уже не актуально. Однозначным и бесспорным приоритетом может выступать долгосрочное обеспечение жизнеспособности предприятия. Прибыль необходима, чтобы иметь возможность финансировать инвестиции: она представляет собой средство для достижения цели, а не саму цель.

Формирование системы экономической безопасности в рамках предприятия является необходимым условием поддержания стабильности и развития собственного бизнеса в условиях нестабильности внешней среды.[5,с.15]

В заключение необходимо отметить, что обеспечение экономической безопасности предприятия – это такой постоянный процесс, который направлен на реализацию стратегии, целью которого является предотвращение возможных ущербов и достижения максимального уровня ЭБП в настоящий момент времени, а так же и в будущем. Таким образом, экономическая безопасность предприятия, будет независимой тогда, когда, будут разработаны соответствующие функциональные стратегии, построена четкая логическая схема своевременного обнаружения и ликвидации возможных опасностей и угроз предпринимательского риска.

Список используемой литературы:

1. Экономическая безопасность предприятия (фирмы) / под ред. Р. С. Седегова. – Минск: Высш. шк., 2005. – с.34-42
2. Архипов А., Городецкий А. Экономическая безопасность: оценки, проблемы, способы обеспечения // Вопросы экономики. – 2010. – № 12. - с. 71-80.
3. Попов А. И., Иванов С. А. Малое предпринимательство: учеб. пособ.: в 2-х ч. – СПб.: СПб ГУЭФ, 2008. – Ч. 2: Интеграция крупного и малого бизнеса, механизм регулирования и экономическая безопасность. – с.50-51.
4. Кузьмин В.А. Оценивание эколого-экономической безопасности промышленных предприятий методами нечёткой логики / А.Ф. Рогачев, А.А. Шевченко, В.А. Кузьмин // Труды СПИИРАН, ФГБОУ СПИИРАН.-Санкт-Петербург.-2013.- № 7(30) С. 77-88.
5. Скитер, Н.Н. Разработка системы поддержки принятия решений для обоснования параметров эколого-экономических систем / Н.Н. Скитер, А.Ф. Рогачев, Т.В. Плещенко //

УДК 336

В.А.Кузьмин

Преподаватель, к.э.н.

Волгоградского Государственного Аграрного Университета

Г. Волгоград, Российская Федерация

И.В.Родина

студентка 1 курса

Волгоградского Государственного Аграрного Университета

Г. Волгоград, Российская Федерация

ЭКОНОМИКА И ЭКОЛОГИЯ КАК НЕОТЪЕМЛЕМЫЕ ЧАСТИ ВВЕДЕНИЯ В БИЗНЕС

Сейчас международные экономические отношения находятся на стадии серьезных трансформаций связанных с новыми экономическими вызовами XXI века. Основными их аспектами являются глобализация и формирования нового, постиндустриального общества, усовершенствование технической базы производства. Эти изменения сопровождаются процессом интенсивного развития малого бизнеса: расширяются сферы его функционирования и перечень выполняемых им функций.[1, с.72]

Малый бизнес – с одной стороны специфический сектор экономики, создающий материальные блага при минимальном привлечении материальных, энергетических, природных ресурсов и максимальном использовании человеческого капитала, а с другой - сфера самореализации и само обеспечения граждан.

Малый бизнес принял на себя решающую роль: он стал необходимым сектором экономики, способным самостоятельно, либо во взаимодействии с крупными фирмами и государственными организациями, принимать непосредственное участие в формировании и стимулировании различных социально-экономических процессов, во многом определять облик и тенденции развития стран. [2, с.63-66]

Экономика всегда была направлена на удовлетворение материальных потребностей общества, но в процессе эволюции общественные потребности увеличивались, делая необходимым создание и развитие новейших технологий. [3, с.7]

И именно сектор малого бизнеса стал наиболее динамично осваивать новые тенденции производства, виды продукции, тем самым занимая новые ниши на рынке; способствуя приближению товара к потребителям, посредническим путем, развивая отрасли, неприглядные для более крупных и обеспеченных компаний. Представители малого бизнеса первые принимают инновации, первыми приносят их на рынок, тем самым способствуя ускорению развития различных отраслей экономики.

Важными особенностями малого бизнеса являются и широкое использование небольших местных источников сырья. Имеющиеся в наличии природные и людские ресурсы, а также уровень технических знаний, во многом определяют условия функционирования малого бизнеса.[4, с.7-9]

Общество всегда зависело от природных ресурсов, но к сожалению эта зависимость в экономике не учитывается. Человек стремится потреблять, а не сохранять. Таким образом, основное противоречие между экономическим и экологическим развитием бизнеса заключается в том, что, с одной стороны экономика должна развиваться, а с другой стороны, это развитие порождает пагубные для окружающей среды последствия. В настоящее время в ведущих странах при разработке стратегий бизнеса, немаловажным моментом является экологический аудит, он служит залогом успеха деятельности предприятия в результате повышения ею конкурентоспособности в условиях возрастающей экологизации рынка и потребителей, снижения себестоимости производимой продукции в результате экономии энергии, сырья и природных ресурсов, отсутствия расходов, связанных с выплатой штрафов и компенсаций за превышение нормативов и лимитов по сбросу/выбросу загрязняющих веществ в окружающую среду, оптимизации вопросов управления и снижения: объемов образующихся отходов.[5, с.14-19]

В современных условиях становится все более очевидным, что экологическая политика является в тоже время обоснованной экономической политикой, рассчитанной на длительную перспективу. Следует отметить, что необходимость охраны окружающей среды и обеспечение устойчивого развития приводит к созданию новых видов экономической активности, к примеру, спрос на очистное оборудование привлек к его производству не только многочисленные мелкие компании, но и крупные промышленные корпорации. Под внешней средой бизнеса понимаются все условия и факторы окружающей среды, которые воздействуют на функционирование предприятия и требуют его соответствующего реагирования.[6, с.29-32]

Многочисленные исследования проблемы загрязнения природной среды свидетельствуют о том, что прежняя практика формирования концепции экологически направленного ведения бизнеса, принимавшая во внимание только показатели предельно допустимых выбросов/сбросов, постепенно уступает место совершенно новой для России и широко распространенной во многих западных странах системной парадигме управления эколого-экономическим ущербом. Только научно обоснованные результаты анализа эколого-экономического ущерба позволят выработать действенные природоохранные меры, доказать необходимость осуществления проектов природоохранной направленности и повысить, таким образом, экологическую значимость принимаемых экономических решений для успешного ведения бизнеса.[7, с.57-66]

По нашему мнению, мы находимся на таком этапе выработки экологической политики, когда экономисты имеют выгодную позицию для влияния на направление ее дальнейшего развития.

Все участники бизнес среды будут стремиться сократить расходы на охрану окружающей среды, а природоохранные органы - масштабы экономической деятельности. Такое противоречие интересов может быть разрешено только путем перехода к системе экологически отрегулированных экономических показателей, которая

будет отражать единство экономики и окружающей среды как равнозначных факторов общественного развития.[8, с.109]

Список использованной литературы:

1. Райзберг Б. А. Основы экономики: Учебное пособие М.: Инфра-М, 2002. – С.72.
2. Попов В.М., Ляпунов С.И. Практика малого бизнеса. - М. 2007.с.58-66
3. Иванова М. Ситуация в российской экономике: оценки и прогнозы // Белый мир, 2008. № 11. с. 7-8.
4. Щетинин О. Развитие малого бизнеса в России. М.: Сфера, 2008.с. 5-12
5. Оруджев А.И. Факторы развития предпринимательства/ Оруджев А.И.// Международный научный журнал. 2009. № 04. с.14-21.
6. Опалева О.И. Предпринимательство как неотъемлемый элемент рыночной экономики и фактор инновационного развития Вестник Московского государственного областного университета. Серия: Экономика. 2009. № 1. С. 28-33.
7. Блинов А.О роли предпринимательской деятельности в улучшении экологической обстановки.//Российский экономический журнал. М., № 7, стр. 55-69.
8. Кузьмин В.А. Оценка угроз экономической безопасности методом иерархического синтеза (статья элект.) / В.А. Кузьмин, К.Е. Токарев // Электронный научный журнал «Современные проблемы науки и образования», № 2, 2013 г. <http://www.science-education.ru>
© В.А. Кузьмин, И.В.Родина, 2015

УДК 336

В.А.Кузьмин

Преподаватель, к.э.н.

Волгоградского Государственного Аграрного Университета

Г. Волгоград, Российская Федерация

Д.В.Федосова

студентка 1 курса

Волгоградского Государственного Аграрного Университета

Г. Волгоград, Российская Федерация

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Экономическая безопасность - это состояние какого-либо хозяйствующего субъекта, характеризующееся наличием стабильного дохода и других ресурсов, которые позволяют поддерживать уровень жизни на текущий момент и в обозримом будущем[1, с.173]. Обеспечение экономической безопасности в частности для Российской Федерации предполагает такое состояние экономики, которое поддерживает достаточный уровень социального, политического и оборонного существования и инновационного развития, неуязвимость и независимость ее экономических интересов по отношению к возможным внешним и внутренним угрозам и воздействиям.

Она включает в себя[2, с.115]:

1. сохранение платежеспособности;
2. планирование будущих денежных потоков экономического субъекта;
3. безопасность занятости.

Уровни экономической безопасности определяются следующими факторами:

1. Геополитическим и экономико - географическим положением страны и связанным с этим размещением производительных сил на территории страны, а также доступом к отечественным и зарубежным ресурсам[3].

2. Экономическая и военно - политическая мощь страны и ее конкурентная позиция в мировой экономической системе по стратегически важным направлениям развития.

3. Ориентация институциональной системы страны на поддержку отраслей индустриальной экономики от которой зависит уровень национальной безопасности.

4. Приоритетами экономической политики государства в отношении отраслей обеспечивающих конкурентное преимущество, предприятия национальной экономики.

5. Параметры отраслевой и региональной структуры ВВП, стратегической значимости отраслей национальной экономики и регионов страны для обеспечения национальной безопасности[4, с.16,17].

6. Наличие резервов стратегически важных материальных благ первого и высшего порядка в объемах, достаточных для обеспечения экономической безопасности в условиях форсмажорных обстоятельств.

7. Аспекты деятельности, непосредственно влияющие и направленные на сохранение максимально эффективного уровня экономической безопасности:

8. Разработка, принятие и исполнение законодательных актов, обеспечивающих функционирование стратегически важных отраслей экономики[5 , с.43];

9. Контроль исполнения бюджета и предотвращение нецелевого расходования средств;

10. Борьба с коррупцией на всех уровнях;

11. Инвестиции в развитие новейших технологий и наукоёмких производств;

12. Усиление и оптимизация деятельности спецслужб и армии;

13. Развитие и оптимизация политической и экономической системы управления государством;

14. Глубокий, всесторонний анализ и создание условий для предотвращения чрезвычайных ситуаций, в том числе, техногенных катастроф и максимально эффективного устранения возможных последствий.

Таким образом, говоря о реализации состояния экономической безопасности, необходимо рассматривать объект защиты и совокупность опасностей, действующих на него. То есть для обеспечения экономической безопасности страны, региона, отрасли, предприятия необходимо выделить те реальные и потенциальные деструктивные факторы безопасности, имеющие разнообразные проявления, которые выступают как потенциальные угрозы[6].

В частности, рассматриваемые нами экономические угрозы представляют собой развитую систему взаимопересекающихся связей. Необходимо отметить, что значимость для реального сектора экономики этих угроз различные авторы оценивают различным же образом, иногда ограничиваясь выделением одной пары (чаще - внешних и внутренних угроз)[7]. В рамках же системного подхода, которого мы придерживаемся, представляется

необходимым ориентацией на максимально объемное представление данной проблемы, где учитывается многоаспектность функционирования сферы экономической безопасности и принимается во внимание мнение различных исследователей по данному вопросу и требует более глубокого изучения вопроса [8, с. 106].

Список используемой литературы:

1. Большой экономический словарь / Под ред. А. Н. Азриляна. 2-е изд., доп. и перераб. – М.: Ин-т новой экономики, 1997. – С. 831.
2. Гордиенко Д. В. Основы экономической безопасности государства. Курс лекций. – М.: Финансы и статистика; ИНФРА-М, 2009. – С. 114-117.
3. Государственная стратегия экономической безопасности Российской Федерации (Основные положения). Одобрена Указом Президента Российской Федерации от 29 апреля 1996 г. № 608.
4. Иноземцев В. Л. Современное постиндустриальное общество: природа, противоречия, перспективы. – М., 2000. – С. 16-17.
5. Кобранов С. Безопасно! // Речной транспорт (XXI век). – 2011. – № 3. – С. 43.
6. Пономарев И., Ремизов М., Карев Р., Бакулев К. Модернизация России как построение нового государства. Независимый экспертный доклад [Электронный ресурс]. – Агентство политических новостей. – 2009. – URL: [http:// www.apn.ru/ publications/ article22100.htm](http://www.apn.ru/publications/article22100.htm) (дата обращения: 17.05.12).
7. Кузьмин В.А. Оценка угроз экономической безопасности методом иерархического синтеза (статья элект.) / В.А. Кузьмин, К.Е. Токарев // Электронный научный журнал «Современные проблемы науки и образования», № 2, 2013 г. <http://www.science-education.ru>
8. Экономическая безопасность России: Общий курс: Учебник / Под ред. В. К. Сенчагова. – М.: БИНОМ. Лаборатория знаний, 2010. – 815 с. – С. 32; 53-54; 106.

© В.А. Кузьмин, Д.В. Федосова, 2015

УДК 338.242.2

Ю.А. Лизунова

Аспирант

ФГБОУ ВПО «КНИТУ»

Г. Казань, Российская Федерация

ОЦЕНКА И АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ

Под «инновационной деятельностью предприятия» понимается деятельность, направленная на использование и коммерциализацию результатов научных исследований и разработок для расширения и обновления номенклатуры и улучшения качества выпускаемой продукции (товаров, услуг), совершенствования технологии их изготовления с последующим внедрением и эффективной реализацией на внутреннем и зарубежных рынках, предполагающая целый комплекс научных, технических, технологических,

организационных, финансовых и коммерческих мероприятий, которые в своей совокупности приводят к инновациям.

В зарубежной литературе, оценка эффективности управления инновационной деятельности в целом направлена и разрабатывается в связи с оценкой эффективности инвестиционных, венчурных проектов. По этой тематике существует обширная литература, отчасти затрагивающая иные аспекты оценки эффективности инноваций в целом и промышленных инноваций в частности.

Кроме того, существуют и методологические основы оценки инноваций, закрепленные на международно-правовом уровне Руководством Осло 1995г. Вместе с тем, существуют международные организации, которые занимаются комплексной оценкой инновационной деятельности, такие как UNIDO (Организация по промышленному развитию при Организации Объединенных наций), Inno Metrics при Европейской Комиссии по промышленности, Boston Consulting Group (BCG), the National Association of Manufacturers (NAM), The Manufacturing Institute (MI) (США) [4, с. 151].

В самом простом виде, анализ эффективности управления инновационной деятельностью предприятия следует понимать, как процесс сопоставления затрат на инновации и результатов от их внедрения. Однако на практике анализ эффективности управления инновационной деятельностью осложняется некоторыми обстоятельствами, что отмечается и в научных публикациях. Так, И. Яловик в своей публикации подчеркивает, что оценка результативности инновационной деятельности предприятия имеет ряд принципиальных ограничений, наличие которых делает ее только ориентировочной оценкой, т.е. оценкой в первом приближении. Возникновение таких ограничений связано со спецификой самой инновационной деятельности как объекта оценки [5, с.5]. Рассмотрим подробнее, в каких проблемных моментах проявляется сложность анализа и оценки инновационной деятельности предприятий.

Во-первых, это недостаточная изученность результативности использования различных ресурсных составляющих инновационной деятельности предприятия.

Во-вторых, при анализе и оценке мы имеем дело со сложной структурой результативности инновационной деятельности. При этом оценка на основе сопоставления затрат на инновационную деятельность и результатов от ее осуществления предполагает проведение сравнения определенными количественными методами [2, с. 79]. Однако на практике это значительно затруднено из-за сложной внутренней структуры результативности инновационной деятельности. Поэтому отдельные элементы результативности не могут быть измерены в одинаковых единицах, что создает проблемы для интегрирования частных оценок в интегральный показатель. Кроме этого, интегрирование требует количественную оценку относительной значимости как отдельных, так и всех структурных элементов результативности, каждый из которых индивидуален и в каждом конкретном случае требует экспертной оценки.

В-третьих, необходимо отметить, что эффективность управления инновационной деятельностью в пределах каждого конкретного периода времени проявляется с различной степенью [2, с.80]. Это можно объяснить различиями в проявлении результативности, которая определяется различиями в природе эффекта инноваций, который может быть явным, скрытым (латентным) и потенциальным. Явная результативность имеет конкретный результат своего проявления в деятельности предприятия и может быть объективно

оценена. Скрытая – может проявляться опосредованно, не явно и ее оценить объективно сложно, требуются субъективные оценки. Потенциальная - проявляется в будущем и на момент оценки не может иметь измеримых результатов.

В-четвертых, как и результаты (эффекты) от инновационной деятельности, так и затраты на инновационную деятельность имеют явный, латентный и потенциальный характер, к последним можно отнести непредвиденные затраты. Поэтому исчисление затрат также может иметь определенные границы и быть неполным за счет неучтенных неявных составляющих.

В-пятых, поскольку инновационная деятельность осуществляется в условиях неопределенности и связана с наличием комплекса рисков, что является дополнительным ограничением точности оценки, постольку методы оценки должны включать вероятностный фактор [2, с.80]. Это вносит вероятностный компонент в интегральный результат оценки инновационной деятельности.

Таким образом, в процессе оценки инновационной деятельности может быть учтена только часть возникающих эффектов, значит, точность оценки инновационной деятельности имеет свои границы, что должно учитываться в процессе анализа.

Кроме того, учитывая системный характер инновационной деятельности промышленного предприятия, анализ инновационной деятельности промышленных предприятий должен проводится на базе построения и использования систем анализа, выступающих в качестве инструментария инновационной деятельности, и не только на уровне ресурсных элементов, но и на уровне всей системы предприятия с учетом инновационного потенциала, определяющего качество и эффективность инновационной деятельности предприятия.

Следует отметить, что сложившаяся практика подразумевает под понятием «эффективность управления инновационной деятельностью» какой-либо положительный результат. Исходя из этого слово «эффект» по отношению к инновациям в целом означает положительные изменения, а отрицательные изменения относятся к категориям «стоимости инновационного проекта» или «инновационные затраты» [1, с. 167].

В зависимости от прогнозируемых результатов и затрат такие специалисты различают следующие виды эффекта при реализации инноваций, а также их показатели:

1. Экономический эффект инновационной деятельности проявляется как повышение экономической эффективности работы предприятия, рациональное использование ресурсов, увеличение экономических ценностей предприятия, увеличение динамики роста, динамики прибыли. Научно-технический эффект прежде всего представляет прирост информации, получение новых знаний.

2. Социальный эффект инновационной деятельности проявляется в повышении качества и достижении нового уровня жизни населения, улучшения его бытовой среды обитания. Инновационная деятельность приводит также к росту уровня образования, к появлению новых нематериальных ценностей – культурных, этических, эстетических.

3. Экологический эффект – это улучшение показателей экологической среды: уровня шума, показателей электромагнитного поля, загрязненности, освещенности, вибраций и т.д. [4, с. 122]

Управление инновационной деятельностью предприятия осуществляется посредством реализации следующих функций: организация и планирование инновационной

деятельности, определение стратегических направлений инновационной деятельности и постановку целей в каждом из них, мотивация участников инновационной деятельности; рационализация использования результатов инновационной деятельности. Эффективность управления инновационной деятельностью предприятия оценивается совокупностью положительных результатов, приносящих компании прибыль как в финансовом аспекте, так и в общесоциальном, а также экологическим, с длительным характером воздействия.

Список использованной литературы:

1. Агарков С.А., Кузнецова Е.С., Грязнова М.О. Инновационный менеджмент и государственная инновационная политика М.: Академия Естествознания, 2011. - 279 с.
2. Васильева Л.Н. Методы управления инновационной деятельностью: Учебное пособие/ Л.Н. Васильева, Е.А. Муравьева. – М.: КноРус, 2011. – 320с.
3. Миндич Д. Хорошо выдержанные инновации/Д. Миндич // Эксперт. – 2013. – №41. – С. 71–75.
4. Наумов А.Ф. Инновационный анализ /А.Ф. Наумов, В.А. Буров, Саратов: Поволжская академия государственной службы, 2010. 302 с.
5. Разработка методики комплексной оценки инновационной активности организации / А.Ю. Реутов // Электронный научный журнал «Управление экономическими системами». - 2011. - № 34. - С. 10. [14-1]

© Ю.А.Лизунова, 2015

УДК 330.45

А.Ю.Лосева,

Магистрант

ФГБОУ ВПО Бурятский государственный университет

г. Улан-Удэ, Российская Федерация

МАТЕМАТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ОТДАЧИ НА ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ В РЕГИОНЕ

Бурное развитие технологий усилило значение высшего профессионального образования, т.к. квалификация определяет на сколько быстро человек адаптируется к изменениям процесса производства, что в итоге влечет ускоренное внедрение нововведений, позволяющих эффективно функционировать любой экономики.

Закономерно, что вообще качество рабочей силы главным образом определяется уровнем образования в целом в экономической системе. Поэтому в дальнейшем в нашем исследовании будут применяться экономико-математические модели показателей уровня образования и сопряженных показателей.

По теориям экономистов образование рассматривается как проект, требующий разного рода инвестиций. Вообще понятие «отдача на образование» (рентабельность инвестиций) давно имело прочное место в экономике. Вычисление нормы отдачи на образование осуществляется соотношением доходов, полученных после обучения и стоимости этого

обучения. Значение этого показателя сравним с нормой прибыли – определяет эффективность инвестиций (знаний) и выполняет их ранжирование.

Вообще экономисты в качестве основных факторов повышения привлекательности образования принимают доходы, ожидаемые после обучения, и отдачи на образование. Эти же факторы обуславливают выбор профессии и мобильность рабочей силы (качественное образование притягивает большинство уже работающих специалистов). Работы в этой области велись уже давно, значительное из них – исследование Брунело (Brunello et al., 2001) [1, с. 1-2]. Рассмотрев отдачу на высшее образование, Брунело и др. пришли к значимым выводам для экономики и образования: факторами влияния на отдачу являются специальность, курс обучения, уровень образования семьи, возраст, пол и знание своих способностей.

Последние значительные исследования по отдаче на образование проводились в период с 1983-2009 гг., и именно они внесли новый фактор в расчет отдачи – качество образования. Качество образования дает смещение нормы отдачи на образование, что и определили Берман и Бирдсол (Behrman, Birdsall, 1983). Они расширили минцеровское уравнение заработной платы, включив в него переменную качества обучения [2, с. 126].

Все исследования до начала 2000 г. проводились по данным одной или нескольких стран. Дальнейшее развитие в этой области привели к растущему числу свидетельств различий отдачи на образование внутри каждой страны.

Стандартное оценивание отдачи на образование, которое не как не изменялось за последние года, имеет сильно упрощенный характер [3, с. 10]. Такое положение дел сильно влияет на сопоставление экономической отдачи между странами, т.к. внутри самих стран имеются существенные различия уровней отдачи по регионам (преобладание регионов с низкой отдачей на образование не должно свидетельствовать об общей экономической эффективности образования страны).

Современные эконометрические методы оценки нормы отдачи на образование составляют среднее значение по миру (10%), при этом контролируя множество значимых факторов.

Для исследования было сокращение масштабов всей страны сначала до Сибирского Федерального округа (СФО) [4], т.к. территория округа составляет 30% территории России, и Восточная Сибирь обладает высокой отдачей на образование. По объектам образования округ также не уступает остальным регионам России, находятся Сибирские отделения трех Российских Академий наук. В их состав входят научно-исследовательские организации (более 100) и сеть научно-опытных станций.

Для рассмотрения отдачи на высшее образование был выбран средний регион СФО – Республика Бурятия [5], для которого будет проводиться среднее значение и уже в дальнейшем такое исследование станет основой анализа других регионов. Так на территории Бурятии осуществляют свою деятельность 5 государственных вуза.

Дальнейшее исследование будет вестись по статистически и динамическим данным нескольких вузов Республики Бурятия и будут предложены меры по увеличению нормы отдачи на образование для эффективного экономического роста как региона, так и всей России. Также предполагается разработка и внедрение информационной системы для эффективного расчета экономической отдачи на образование с учетом всех особенностей каждого региона России.

Список использованной литературы

1. Андрущак Г.В., Натхов Т.В. Ожидаемая отдача от образования в России: эмпирический анализ. Препринт WP10/2009/02. — М. : Издательский дом ГУ ВШЭ, 2009. — 32 с.;
2. Mincer J. B. (1974). Schooling, Experience and Earnings. New York: National Bureau of Economic Research;
3. Левашова О.Е. Инвестиции в человеческий капитал и их отдача в современной российской экономике (на примере образования) / Магистерская диссертация. — М. : Национальный исследовательский университет Высшая школа экономики, Факультет экономики, 2011. — 91 с.;
4. Сибирский Федеральный округ / Официальный сайт [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://www.sibfo.ru/>;
5. Инвестиционный портал Республики Бурятия [Электронный ресурс]. — Режим доступа: <http://invest-buryatia.ru/>

© А.Ю.Лосева, 2015

УДК 339.138

Г.М. Магомедова

К.э.н., ст. преподаватель кафедры Маркетинга
РЭУ им. Г.В. Плеханова
г. Москва, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ РЕКЛАМНЫХ КАМПАНИЙ В СТРАНАХ БРИКС

Страны БРИКС на данный момент являются одним из самых быстро развивающихся объединений стран, в которое входят стремительно растущие и важнейшие экономики мира, такие как Бразилия, Россия, Индия, Китай и Южно-Африканская Республика. Эти экономики тесно переплетаются и интегрируются в другие экономики мира, а также еще сильнее взаимодействуют между странами-участниками этого союза. Это объединение возникло в результате потребности этих стран в различных ресурсах, которая каждая из них может предложить другой (Россия — энергетические ресурсы, Бразилия — сельскохозяйственные ресурсы, Индия — дешевые интеллектуальные ресурсы, Китай, как известно — самые дешевые трудовые ресурсы, ЮАР богаты минеральными ресурсами). В связи с этим компании (представительства) одних стран широко представлены в других странах этого блока (и наоборот), а значит в данных условиях необходимо использование рекламы в целях увеличения продаж и расширения рынков сбыта. В данной статье автор попытается рассмотреть особенности рекламы и проведения различных рекламных кампаний в странах-участниках БРИКС.

Особенности бразильской рекламы

Бразильская реклама уже не первый год признается одной из самых лучших в мире, но мало кто может представить, что стоит за этим. Общество в Бразилии очень сильно

стратифицировано: ярко выражены богатые и бедные слои населения – на одной улице могут находиться роскошные виллы и беднейшие бунгало. В связи с этим взаимоотношения между классами усиливает и криминальная ситуация, которая обостряется из-за культурного и социально-экономического несоответствия. По этой причине к особенностям бразильской рекламы стоит отнести:

- *«Нейтральность»*, то есть она должна быть такой, чтобы не спровоцировать какого-либо конфликта или недовольства среди людей различных уровней достатка, что в конечном итоге может привести к серьезным более масштабным проблемам.

- *Понятность*. В связи с тем, что целевая аудитория Бразилии огромная (население более 200 миллионов человек), а также очень разная (от беднейших слоев до аристократии), задачей рекламщика является создание понятной рекламы, которая будет зависеть не от взывания к интеллекту, а непосредственному обращению к эмоциональному восприятию человека. По этой причине вся печатная реклама в Бразилии выполняется в ярких и солнечных тонах, когда сразу привлекают внимание и оставляют позитивное впечатление у увидевшего ее человека.

- *Реклама должна быть печатной*. Как было сказано автором ранее, по причине сильнейшего расслоения общества (огромные пласты бедных и бездомных людей) в Бразилии не очень хорошо развита телевизионная реклама, потому что у большого количества людей нет телевизоров.

- *Государственный герб*. Также в Бразилии на законодательном уровне запрещено использование государственного герба в какого-либо роде рекламе.

- *Точность и аккуратность*. Подход к созданию рекламы должен быть очень точным и аккуратным, например, не стоит размещать в рекламных роликах или на рекламных баннерах детей с оружием (даже игрушечным), потому что одной из главных проблем Бразильского государства является высокая преступность и общество борется с ней, поэтому реклама любого оружия (пусть даже игрушечного) является непосредственной пропагандой.

Именно в таком виде представляется реклама в Бразилии, что является достаточно интересным парадоксом современного рекламного бизнеса.

Особенности российской рекламы

Российская реклама также является известным феноменом во всем мире. Реклама для России достаточно новое явление, потому что до перехода на рыночную экономику в начале 90х в СССР реклама практически отсутствовала, что и является первопричиной следующих особенностей проведения рекламных кампаний в России:

- Реклама в России при *низкой ее стоимости приносит колоссальный эффект* (например, в странах Европы рекламная кампания может принести производителю увеличение продаж буквально на несколько процентов, в то время как в России после проведения рекламной кампании продажи могут увеличиться в несколько раз).

- *Телевизионная реклама*. Помимо того, по оценкам различных экспертов в области рекламного бизнеса, в России наиболее сильно развита телереклама, при низком уровне использования печатной и радиорекламы (хотя в настоящее время эта отрасль рекламного бизнеса набирает стремительные обороты). Но широкое распространение телерекламы имеет ряд недостатков, свойственных российским роликам: во-первых банальность и обыденность самой идеи, заключенной в видеоролике, отсутствие развития сюжета и

широко распространенные стереотипы (например, в рекламах духов мы всегда можем наблюдать девушку с очень томным взглядом, или в рекламе какого-либо продукта питания всегда можно встретить семью); также, не менее важной проблемой рекламы в России является ее назойливость (частота показа роликов и «рекламных пауз» просто катастрофическая – иногда в одном рекламном блоке может встретиться один и тот же ролик до трех раз).

- *Семья в рекламе.* Вероятно, принципы рекламы в России уходят корнями в нашу историю, так как в России прекрасно развит коллективизм и институт семьи, в связи с чем, по мнению автора, рекламные ролики с семьями в них имеют достаточно большой эффект в увеличении продаж.

По мнению психологов, людям, как правило, запоминается либо то, что им очень нравится, либо наоборот – то, что очень сильно раздражает: именно поэтому автор считает корнем такого частого показа рекламных блоков именно психологический аспект и аспект восприятия.

Особенности индийской рекламы

Как и в Бразилии, в Индии наблюдается очень большая стратификация населения: при огромном количестве беднейших людей, Индия обогнала США по количеству миллионеров. В связи с этим к особенностям проведения рекламных кампаний в Индии относятся:

- *Реклама на английском.* Индийский рекламный рынок является очень привлекательным для различных корпораций и международных рекламных агентств, потому что при огромном спектре языков, на которых разговаривают в Индии, основным и общеупотребимым является английский язык. Связано это с тем, что Индия была колониальной страной и в свое время являлась частью Англии.

- *IT-технологии.* Не менее важным аспектом развития рекламы в Индии является тот факт, что в настоящее время в этой стране широко используются IT-технологии.

- *Национальный колорит.* Что касается художественной составляющей рекламных кампаний, проводимых в Индии, то практически в каждом рекламном ролике, постере, билборде, или другом виде рекламы используются национальные мотивы, религиозные сюжеты или материалы, созданные с привлечением известнейшего во всем мире Болливуда (как то танцы с пением, слоны, сари, индийские божества и мифические создания).

- *Ограничение иностранных инвестиций.* Но на данный момент ведение бизнеса и проведение рекламных кампаний иностранными предприятиями все еще испытывает проблемы: связано это в первую очередь с ограничением иностранных инвестиций в данное государство, властью профсоюзов и жестким контролем внешней торговли со стороны государства, которые сохранились со времен социалистического прошлого этой страны.

Особенности китайской рекламы

Все страны, входящие в блок БРИКС, являются крупнейшими странами мира и имеют во многом схожие проблемы в организации и проведении рекламных кампаний. Поэтому, как и Бразилия, Индия и Россия, Китай имеет огромную территорию, а также большое количество различных регионов, где разнятся диалекты и уровни жизни. К особенностям китайской рекламы относятся:

- *Нэйминг.* В связи с этим большинство иностранных компаний, желающих выйти на рынок Китая сталкиваются с таким понятием как «нэйминг», которое заключается в

переименовании или транскрибировании исходного названия бренда в соответствии со внутренним языком государства. Как правило основными правилами нэйминга в Китае являются: использование простых и легко запоминающихся иероглифов, потому что каждый иероглиф китайского языка имеет собственное значение, и, иногда, при неправильном подходе к транскрибированию можно получить очень неоднозначный результат, как, например, компания Persi, слоган которой на китайский язык переводился как «Persi заставит ваших предков подняться из могил».

- *Патриотизм.* Не менее важным фактором, который следует учитывать при создании рекламы в Китае является фактор патриотизма. Это значит, что не следует «перегибать палку» в отношении социальных вопросов и каких-либо национальных чувств китайского народа. Например, компания GAP выпустила рекламу, в которой снимались китайские девушки вместе с мужчинами европейской внешности, что вызвало шквал недовольств в обществе, потому что демографическая картина в Китае имеет достаточно сильный дисбаланс – количество мужчин гораздо сильно превышает количество женщин, и поэтому китайцам проще воспринять китайского мужчину с европейкой, нежели наоборот.

Особенности рекламы в Южно-Африканской республике (ЮАР)

Реклама в Африке, и в частности в ЮАР, является парадоксом и вызывает большой интерес у маркетологов из различных стран мира. В общем, рекламный бизнес в ЮАР развит достаточно плохо (как в целом и по всей Африке), но креативное мышление местного населения создает, порой, уникальные рекламные проекты. Практически вся реклама в ЮАР является наружной, но не просто наружной, а нарисованной. Для рекламных проектов компании арендуют целые стены коммерческих и жилых построек, где профессиональные художники рисуют эту рекламу. В рекламе ЮАР можно встретить очень много известнейших во всем мире брендов, но также очень часто встречается реклама, например, местных кормов для животных (связано это в первую очередь с тем, что практически все африканские страны являются сельскохозяйственными). Не брезгают и местные «рекламщики-художники» использованием лиц знаменитостей в своих рекламных проектах, которые точно также, как и другие виды рекламы рисуются на стенах и даже на деревьях.

В данной статье автором были рассмотрены особенности проведения рекламных кампаний и создания рекламных проектов в странах, входящих в БРИКС. Этим государствам еще предстоит узнать внутренние рынки друг друга, которые в свою очередь являются очень колоритными и обладают огромным потенциалом. К любой стране из данного списка иностранные рекламодатели должны приложить большие усилия и креативность, чтобы их реклама не потерпела фиаско, а именно помогла в расширении рынка сбыта и в увеличении продаж.

Список использованной литературы:

1. Гасимова Г.М. Особенности принятия решения о покупке розничным и оптовым покупателем [Текст] / Г.М. Гасимова. – М.: МЭСИ, Инновационное развитие российской экономики, 2014 – №4.
2. Горелова Т.П., Тультаев Т.А. Сегментирование рынка: тренинг [Текст]: учебный комплекс / Т.П. Горелова, Т.А. Тультаев. – Москва: Издательский Центр ЕАОИ, 2012.

3. Казанцева С.Ю. Анализ эластичности спроса как фактор успешного функционирования фирмы [Текст] / С.Ю. Казанцева. – Научное обозрение, 2013. – № 12.
 4. Кирпичева М.А. Инновационные стратегии развития предприятия с применением концепции маркетинга. / М.А. Кирпичева. – М.: Редакция газеты «Морские вести России», 2009.
 5. Черенков В.И. Международный маркетинг: Учебное пособие / Черенков В.И. – СПб.: ИВЭСЭП, Знание, 2003.
 6. Марко Кремона: Награда – это подтверждение того, что ты не полный идиот [Электронный ресурс]. / П.Рябиков //Реклама, маркетинг, PR. - 2011 – Режим доступа: <http://www.sostav.ru/news/2011/07/06/cod1/>
 7. Реклама по-китайски - [Электронный ресурс]. / А.Москаленко – 2013. – Режим доступа: <http://www.adme.ru/tvorchestvo-reklama/reklama-po-kitajski-269205/>
 8. Как сделать рекламу в Африке? - [Электронный ресурс]. / История PR в России и мире, 2012. – Режим доступа: <http://www.pr-life.ru/pr-v-afrike/kak-sdelat-reklamu-v-afrike>
- © Г.М. Магомедова, 2015

УДК 338.244.4

Л. А. Маленкова

К.э.н., доцент
начальник кафедры БУАФН
Академии ФСИН России
г. Рязань, Российская Федерация

ПРИНЦИПЫ СОСТАВЛЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ ФГУП ФСИН РОССИИ

В суровых условиях рыночной экономики конкурентоспособность и надежность развития предприятий во многом зависит от сложившейся системы информационного обеспечения для качественного и оперативного управления их деятельностью.

Не исключением являются Федеральные государственные унитарные предприятия Федеральной службы исполнения наказаний Российской Федерации (далее – ФГУП ФСИН России), которые в современном мире находятся не только под воздействием рыночных процессов и постоянного изменения законодательства, но и под влиянием реализации Концепции развития уголовно-исполнительной системы до 2020 года (далее – Концепция УИС). [1]

Поскольку существующая в настоящее время система бухгалтерского учета и отчетности предприятий УИС не исключена недостатков и не способна обеспечить необходимой информацией руководителей всех уровней управления, дальнейшее их развитие невозможно без хорошо организованной системы учета и отчетности, в частности управленческой, основанной на подготовке информации для принятия оперативных и прогнозных управленческих решений. [2]

Именно в условиях рыночных отношений особенно важна систематическая информация о ходе и результатах деятельности каждого предприятия УИС в отдельности и их направлений деятельности, для анализа и оценки полученных результатов.

Основной задачей управленческой отчетности, на наш взгляд, является своевременность, аналитичность и точность отражения эффективности использования всех видов ресурсов и финансовых результатов в центрах финансовой отчетности. [3]

Следует отметить, что принципы и порядок составления внутренней управленческой отчетности в отечественной экономической литературе и в существующей системе нормативного регулирования учета и отчетности практически не разработаны.

В связи с чем, определение общих правил и принципов составления внутренней отчетности ФГУП становится объективной необходимостью финансово-экономического управления ФСИН России.

Принципы формирования внутренней отчетности будут зависеть от набора показателей в установленных формах управленческой отчетности, характеризующих эффективность и результативность деятельности предприятий УИС и их структурных подразделений, а также регламента подготовки, предоставлений и хранения полученной информации.

Тем не менее, к основным принципам, необходимым при разработке любых форм внутренней управленческой отчетности ФГУП ФСИН России, следует отнести:

- релевантности, обеспечивающий полезность информации для принятия правильных управленческих решений;
- оперативности – формирование и предоставление внутренней отчетности по иерархии в максимально короткие сроки;
- достаточности (полноты) – содержания информации для правильного понимания и проведения анализа с минимальными затратами времени;
- адресности, показывающий зависимость показателей от запросов конкретных руководителей;
- достоверности, основанный на обобщении объективных данных управленческого учета;
- эффективности, предполагающий наличие конкретной «нужной» отчетной информации, не снижающей качества управленческого контроля;
- сопоставимости, дающий возможность выявить сходства и различия данных, представленных в разных формах отчетности;
- контролируемости, позволяющий осуществлять оперативный контроль за качеством предоставляемых показателей в формах отчетности на всех уровнях управления;
- конфиденциальности, обеспечивающий сохранность сведений, представляющих коммерческую тайну.
- наглядности и удобства, заключающийся в предоставлении информации в различных видах и цветовой гамме для обращения внимания на наиболее важные аспекты.

Применение каждого из указанных принципов, а также удачное их сочетание возможно в условиях понимания актуальности отчета соответствующим пользователем.

На наш взгляд, главными параметрами сводной управленческой отчетности должны стать: форма и вид представления, однородность показателей и принцип их расчета, периодичность и сроки представления, ответственные исполнители.

Список использованной литературы

1. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 14.10.2010 г. № 1772-р «Концепция развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года».
2. Маленкова Л. А. Совершенствование учетной политики ФГУП ФСИН России в части формирования оценочных резервов и обязательств // Ведомости уголовно-исполнительной системы. – 2014. – № 11 (150). – С. 26-30.
3. Маленкова Л.А. Роль управленческого учета и анализа в управлении ФГУП ФСИН России // Экономика и предпринимательство. – 2014. – № 9. – С. 762-765.

© Л.А. Маленкова, 2015

УДК 339.138.017:366

И.Ю. Мельникова

К.э.н., доцент

Новокузнецкий институт-филиал ГБОУ ВПО «КемГУ»

Г. Новокузнецк, Российская Федерация

ИЗУЧЕНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ПРИ ВНЕДРЕНИИ МАРКЕТИНГОВО-ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА

Внедрение маркетингово-ориентированного подхода в деятельность предприятия требует коренного пересмотра ассортимента и параметров выпускаемой продукции, изменения стандартов обслуживания, изменения форм работы с клиентами. Первым этапом внедрения данного подхода является разработка концепции маркетинговой ориентации фирмы, в том числе сбор информации о клиентах, определение обслуживаемого сегмента (сегментов) рынка и формирование товарных предложений (программ обслуживания) с ориентацией на основные ценности потребителей[1]. Нами выделены два наиболее актуальных направления исследований потребителей при внедрении маркетингово-ориентированного подхода.

Первое направление – это исследования, направленные на создание продукта, ценного для потребителя. Целью такого исследования может быть идентификация основных ценностей потребителей (ОЦП) и поиск способов удовлетворения нужд потребителей. Классическими методами получения информации об ОЦП являются опросы потребителей, фокус-группы, опросы торгового персонала, наблюдение за потребителями при принятии решения о покупке. Для данных целей возможно применение кабинетных методов исследований, таких как

- анализ книги жалоб и предложений; обзор форумов и чатов потребителей, анализ отзывов на официальном сайте компании-производителя и дистрибьюторов;
- анализ отчетов торговых представителей;
- анализ стратегий позиционирования торговых марок, занимающих ведущие позиции на рынке;
- анализ мультиатрибутивной модели товара и др.

По соотношению критериев «стоимость – качество информации» наибольший интерес представляют методы ретроспективных бесед, анализ протоколов, «интервью-перехват», анализ избранных случаев, исследование с использованием матрицы «важность/выраженность», развертывание функций качества (РФК). На эффективность применения перечисленных выше методик большое влияние оказывает мотивация респондента (эксперта), его включенность и желание сотрудничать в процессах создания (модификации) продукта. Зарубежная практика проведения таких исследований показывает, что наиболее ценная информация возникает в процессе взаимодействия с «ведущими пользователями» (lead users). Данным термином принято обозначать часть потребителей, опережающих развитие рынка, и выражающих потребности(нужды), которые впоследствии станут главными на данном рынке. Близким по смыслу является термин «творческие потребители» (creative consumers). Авторы определяют творческих потребителей как потребителей, адаптирующих, модифицирующих и трансформирующих товарное предложение фирмы, генерирующих идеи и возможности для развития бизнеса, требуя изменений в менталитете руководителей и применения новых бизнес-моделей. Безусловно, творческий потенциал таких потребителей необходимо использовать при разработке новых продуктов. Таким образом, задачей маркетолога является выявление активных потребителей, установление коммуникаций и привлечение их к участию в маркетинговых исследованиях. Возможные направления исследований с участием ведущих пользователей приведены на рисунке 1.

Надо отметить, что у творческих потребителей есть мотивация к участию в этих процессах, т.к. они раньше других участников рынка проявляют повышенный уровень требований к продукту. Для долгосрочного и эффективного взаимодействия необходимо поддерживать, стимулировать и развивать эту заинтересованность.



Рисунок 1 – Направления исследований с участием ведущих пользователей

Одним из вариантов может быть объявление конкурсов и грантов для потребителей. Особые формы взаимодействия с ведущими пользователями возможны на рынке b2b

(совместное инвестирование и совместное участие в реализации инвестиционных проектов, объединение интеллектуальных, финансовых и технических ресурсов для организации фундаментальных и прикладных научных исследований).

При работе над созданием принципиально новых продуктов эффективны такие подходы как поиск случайных идей (опыт компании Toyota) и психографический анализ, позволяющий спрогнозировать изменение стилей жизни и возникновение новых потребностей.

Второе направление – это исследования ожиданий потребителя. Предметом исследования в данном случае могут быть ожидаемые дополнительные выгоды от приобретения\ использования товара, ожидаемые стандарты обслуживания, ожидания в отношении комплектации товара, ожидаемые ценовые предложения и пр.). В качестве методов исследования в данном случае могут применяться описанные выше, а также глубинные интервью и бенчмаркинг.

Сбор и анализ детализированной информации о потребителях позволит снизить степень риска при принятии управленческих решений.

Список использованной литературы:

1. Мельникова И.Ю. Процесс внедрения маркетингово-ориентированного подхода [Электронный ресурс]/И.Ю. Мельникова//«Научный альманах»: электронное периодическое издание. – 2015 - №7(9). - Режим доступа: <http://ucom.ru/doc/na.2015.07.pdf>

© И.Ю. Мельникова, 2015

УДК 336.146

Е.В. Михина, К.э.н., доцент

Мичуринский государственный аграрный университет

А.А. Михин, Студент 4 курса

Мичуринский государственный аграрный университет

г. Мичуринск, Российская Федерация

НАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ В ФОРМИРОВАНИИ И ИСПОЛНЕНИИ БЮДЖЕТОВ РАЗНЫХ УРОВНЕЙ

Ведущая роль в формировании финансовой базы государства принадлежит налоговым поступлениям. В этой связи особую значимость приобретает вопрос разграничения и распределения налогов между федеральным, региональным и местным бюджетами.

В современной России основная часть налоговых доходов поступает в федеральный бюджет, за региональными и местными бюджетами закреплены налоги и сборы, собираемость которых невелика.

Роль налогов в формировании доходов государственного бюджета определяется показателями удельных весов:

- налоговых поступлений в общей сумме доходов бюджета;
- отдельной группы налогов в общей сумме доходов бюджета;

- конкретного налога в общей сумме доходов бюджета;
- отдельной группы налогов в общей сумме налоговых поступлений;
- конкретного налога в общей сумме налоговых поступлений.

Эти показатели с разной степенью детализации характеризуют значимость налогов в формировании доходов государственного бюджета в целом и налоговых поступлений в частности.

К числу наиболее сложных вопросов формирования налоговых доходов относятся такие как недопущение их падения, наращивание и укрепление налогового потенциала территорий, повышение налоговой наполняемости бюджетов. Решение таких проблем имеет принципиальное научное и практическое значение для построения стабильной бюджетной и налоговой системы. Именно поэтому в целях преодоления негативных последствий воздействия налогов на развитие экономики возникает объективная необходимость в анализе структуры и динамики налоговых доходов в бюджете страны.

В этой связи рассмотрим подробнее результаты и тенденции формирования доходов бюджетов Российской Федерации в период 2013-2014 годов.

В 2014 году исполнение консолидированного бюджета Российской Федерации и бюджетов государственных внебюджетных фондов характеризуется следующими основными показателями:

1) доходы исполнены в сумме 26 766,1 млрд. рублей, или 37,5% к ВВП (в 2013 году – 36,9%), из них:

доходы федерального бюджета составили 54,2% и сложились в сумме 14 496,9 млрд. рублей, или 20,3% к ВВП.

2) расходы исполнены в сумме 27 611,7 млрд. рублей, или 38,7% к ВВП (в 2013 году – 38,2%), из них:

расходы федерального бюджета составили 53,7% и сложились в сумме 14 831,6 млрд. рублей, или 20,8% к ВВП.

3) дефицит консолидированного бюджета Российской Федерации и результат исполнения бюджетов, входящих в состав консолидированного бюджета Российской Федерации составляет:

- дефицит федерального бюджета – 334,7 млрд. рублей;
- дефицит консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации – 447,6 млрд. рублей.[5]

Развернутая характеристика исполнения бюджетов субъектов Российской Федерации по федеральным округам на 1 января 2015года представлена в таблице 1.

Таблица 1 - Основные показатели исполнения бюджетов субъектов Российской Федерации по федеральным округам на 1 января 2015года (млрд. руб.) [5]

Название федерального округа	Итого доходов	Итого расходов	Дефицит (-)/ профицит (+)
Федеральные округа, всего, в том числе:	10 111,1	10 596,5	-485,5
Центральный	3 234,3	3 360,0	-125,7

федеральный округ			
Северо-Западный федеральный округ	1 111,7	1 159,4	-47,7
Южный федеральный округ	654,5	711,7	-57,2
Приволжский федеральный округ	1 526,3	1 646,9	-120,5
Уральский федеральный округ	1 066,1	1 082,8	-16,7
Сибирский федеральный округ	1 160,5	1 258,5	-98,1
Дальневосточный федеральный округ	785,4	808,5	-23,1
Северо-Кавказский федеральный округ	413,1	431,1	-18,0

Из данных таблицы видно, что наибольший размер дефицита исполнения бюджета в структуре округов сложился на уровне ЦФО. На его долю приходится более четверти его общего объема. При этом, около половины занимает дефицит, образовавшийся в бюджете крупнейшего субъекта РФ – г. Москва. Вторым по весу среди дефицитных округов значится Приволжский федеральный округ и на последнем месте - Уральский федеральный округ, на долю которого приходится 3,4% всего совокупного дефицита федеральных округов России.

В 2014 году доходы бюджетов субъектов Российской Федерации (без учета Крымского федерального округа и города Байконура) выросли на 7,1% от уровня 2013 года, т. е. на 581,4 млрд. рублей, и составили 8 743,1 млрд. рублей. Фактически полученные доходы превысили плановые показатели на 7,9% (на 639,5 млрд. рублей). Рост поступления доходов наблюдался в 72 регионах, в 11 регионах отмечается их снижение.

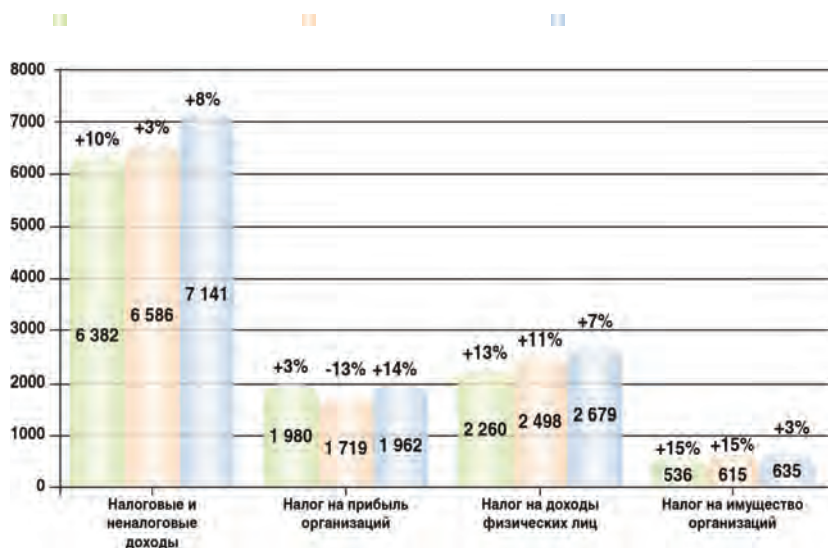
Наибольший рост доходов отмечен в Сахалинской области (63,3%), Калининградской области (31,7%), Ленинградской области (28,9%), Ханты-Мансийском автономном округе (27,1%) и Республике Алтай (26,7%).

Налоговые и неналоговые доходы составили 7 140,9 млрд. рублей (рисунок 1), что превысило плановые показатели 2014 года на 1,5% (на 102,8 млрд. рублей). Их прирост составил 8,4%, что на 554,7 млрд. рублей выше уровня 2013 года. При этом показатели 2013 года превышены в 77 регионах, в то время как только в 6 регионах отмечается снижение.

Наибольший рост налоговых и неналоговых доходов отмечен в Сахалинской области, Республике Мордовия, Тюменской области, Ленинградской области и Ханты-Мансийском автономном округе. Доля налоговых и неналоговых доходов в доходах консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации в 2014 году составила 81,7%, что на 1 процентный пункт выше, чем в 2013 году. Более чем на 85% за счет налоговых и неналоговых поступлений формируют свои доходы г. Москва, Ханты-Мансийский автономный округ, Тюменская область, Сахалинская область, г. Санкт-Петербург, Свердловская область, Ярославская область, Ленинградская область, Республика Коми,

Московская область, Мурманская область, Самарская область, Республика Татарстан, Краснодарский край и Иркутская область. При этом доходная часть 5 регионов: Республики Дагестан, Республики Ингушетия, Республики Алтай и Республики Тыва, а также Чеченской Республики более чем на 2/3 формируется за счет безвозмездных поступлений.

По сравнению с 2013 годом произошло заметное увеличение налоговых поступлений по основным налогам (на 497,0 млрд. рублей), в т. ч. по налогу на доходы физических лиц, акцизам, налогу на имущество организаций, земельному налогу. Поступление налога на прибыль возросло на 242,1 млрд. рублей, или 14,1% и составило в 2014 году 1 961,5 млрд. рублей. Увеличение по данному виду налогов сопровождалось значительным ростом поступлений по налогу на доходы физических лиц (на 181,7 млрд. рублей, или 7,3%), которые составили 2 679,5 млрд. рублей, а также налога на имущество организаций (на 3,2%) и земельному налогу (на 12,0%), объемы которых составили 634,6 и 175,3 млрд. рублей соответственно. В то же время произошло снижение поступлений по акцизам (на 2,7%), объемы которых составили 478,1 млрд. рублей.



на 1 января 2013 года на 1 января 2014 года на 1 января 2015 года
Рисунок 1 – Динамика налоговых доходов консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации в 2012-2014 годах, млрд. руб. [5]

Структура налоговых доходов консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации в 2013–2014 годах представлена на рисунке 2.

Безвозмездные поступления из других бюджетов бюджетной системы перечислены в объеме 1 544,7 млрд. рублей, что составляет 17,7% доходов консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации. При этом сохраняется высокая зависимость отдельных региональных бюджетов от помощи из федерального бюджета.

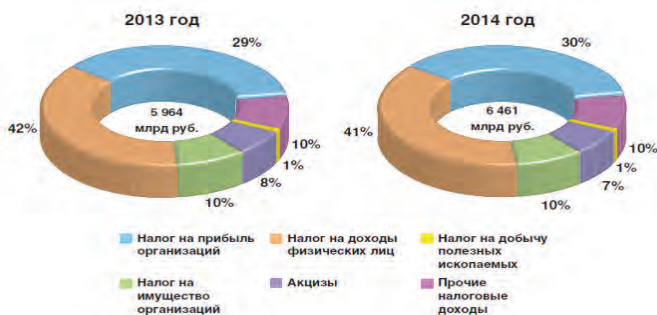


Рисунок 2 – Структура налоговых доходов консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации в 2013–2014 гг., % [5]

Основная часть поступлений доходов федерального бюджета в 2010–2014 годах (рисунок 3) обеспечена поступлениями вывозной таможенной пошлины, налога на добавленную стоимость и налога на добычу полезных ископаемых. На долю указанных доходов в 2014 году приходится 78,8% всех доходов федерального бюджета, причем за последние четыре года их доля в общем объеме доходов увеличилась на 1,9 п.п. Увеличение доли налога на добычу полезных ископаемых на 3,1 п.п. связано с индексацией ставок НДСП на нефть, газ горючий природный и газовый конденсат. Рост доли вывозной таможенной пошлины на 1,8 п.п. обусловлен увеличением размера ставок вывозных таможенных пошлин на товары, выработанные из нефти, до 66% от ставок пошлины на нефть, а также установление ставок вывозных таможенных пошлин на бензин в размере 90% от ставок пошлины на нефть. Увеличение поступления нефтегазовых доходов также напрямую связано с ростом мировых цен на товары российского экспорта (нефть марки «Юралс» и газ природный) и повышением курса доллара США по отношению к рублю. Увеличение доли прочих доходов на 1,0 п.п. связано с изменением налогового законодательства (индексация специфических ставок акцизов на подакцизные товары и установление норматива зачисления в федеральный бюджет акцизов на нефтепродукты и алкогольную продукцию с объемной долей этилового спирта свыше 9%), а также введением утилизационного сбора в отношении колесных транспортных средств, ввозимых (с 1 сентября 2012 года) и произведенных, изготовленных в Российской Федерации (с 1 января 2014 года).

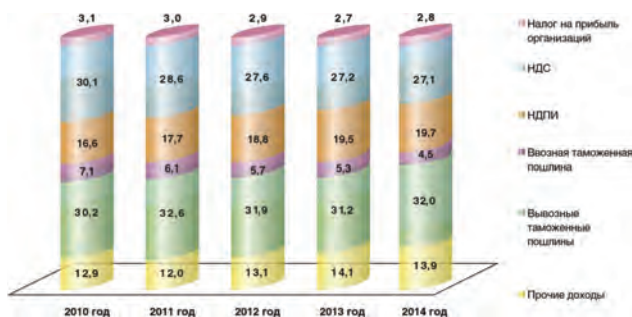


Рисунок 3 – Структура доходов федерального бюджета РФ по видам доходов в 2010 – 2014 гг., % [5]

Основная часть объема поступлений доходов федерального бюджета (рисунок 4) формируется за счет доходов, администрируемых Федеральной налоговой службой и Федеральной таможенной службой (в 2014 году – 91,9%).

Представленные данные наглядно говорят о необходимости принятия решительных мер в преодолении укрепившейся тенденции хронического дефицита и слабого нарастания налоговых поступлений по итогам ежегодного исполнения бюджетов разных уровней.

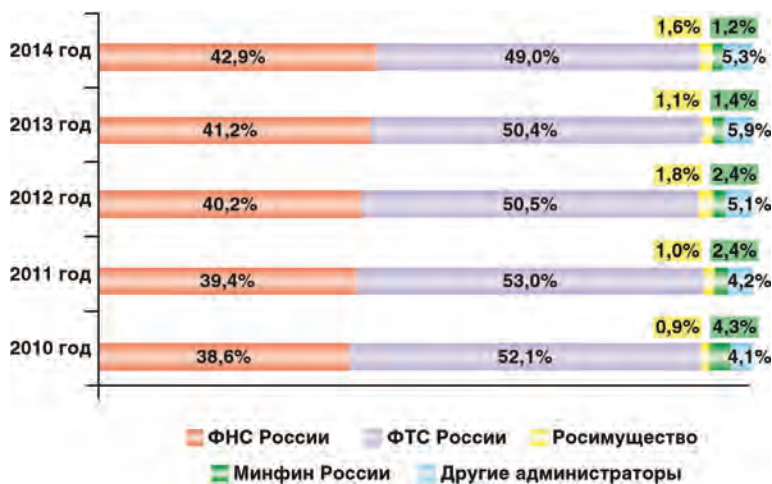


Рисунок 4 – Ведомственная структура доходов федерального бюджета РФ в 2010 – 2014 гг., % [5]

Кроме того, структурная наполняемость бюджетов (начиная с главного звена бюджетной системы – федерального бюджета) далеко не оптимальна. Значительный вес таможенных пошлин и НДС говорит о серьезной зависимости основного бюджета страны от внешнеэкономической конъюнктуры и уровня потребления. Тогда как в гармоничном исполнении должны преобладать внутренние налоговые источники с акцентом на прямые формы налогообложения.

Представляется возможным представить ряд соображений в направлении изменения сложившейся ситуации в более позитивную сторону:

- создание экономического механизма стимулирования роста собственных доходов регионов;
- упорядочение состава и порядка применения налоговых льгот, отмена неэффективных;
- активизация инвестиционных механизмов налогового происхождения;
- усиление работы в направлении качественного улучшения параметров применяемых налогов;
- упрощение процедур налогового администрирования с целью мобилизации усилий в направлении повышения качества мероприятий контроля.

Полагаем, что перспективы улучшения бюджетной ситуации в стране во многом будут согласовываться с мероприятиями налогового характера и повышением финансовой заинтересованности территорий в собственных результатах.

Список использованной литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Части первая и вторая. // Справочно-правовая система «Гарант» [Электронный ресурс]. – Электрон. прогр. – М., 2015. – Режим доступа: <http://garant.ru>
2. Гайзатуллин Р.Р. «Бюджет через призму кризиса» // Финансы. – 2015. – №4. – С. 20 – 26
3. Малис Н.И. «Налоговая политика ближайшего будущего» // Финансы. – 2015. – №5. – С. 48 – 51
4. Мудрова Н.В. «Актуальные проблемы формирования доходов местных бюджетов»// Финансы. – 2014. – № 3. – С. 15 – 22.
5. Официальный сайт Министерства финансов РФ [Электронный ресурс]. – Электронная программа. – 2015. – Режим доступа: [http:// www.minfin.ru/ru/performance/budget/federal_budget/budgeti/11-15/#](http://www.minfin.ru/ru/performance/budget/federal_budget/budgeti/11-15/#)
6. Пансков В.Г. «Перспективы развития региональной налоговой политики: идеи и рецепты»// Финансы. – 2015. – №7. – С. 32 – 36
7. Понкратов В.В. «Антикризисный план и бюджетный маневр 2015»// Вестник Финансового университета. – 2015. – №2. – С.70 – 75
8. Шаров В.Ф., Караев А.К. «Устойчивость бюджетной системы и проблемы восстановления роста экономики России»// Вестник Финансового университета. – 2014. – №5. – С. 73 – 83

© Е.В. Михина, А.А. Михин, 2015

УДК 339

Р.Р. МУХАМЕДЖАНОВА

Магистрант Финансового Университета
при Правительстве РФ
г.Москва, РФ

ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В США: ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ОСОБЕННОСТИ

На современном этапе развития мирового хозяйства место стран в международном разделении труда определяется их способностью генерировать и внедрять в производство инновационные идеи, на практике использовать достижения научно-технического прогресса. Современный этап развития мировой экономики характеризуется все ускоряющимся процессом глобализации, где важнейшую роль играет инновационная и информационная инфраструктура стран.

Сегодня США рассматриваются как образец построения инновационной экономики. Поэтому особый интерес вызвали причины такого успешного функционирования – государственное регулирование этих процессов.

Сейчас США функционируют в мировом хозяйстве как наиболее технологически динамичная экономика, объединяющая мощность новшества с комплексом экономических

учреждений, которые поддерживают быструю восприимчивость новых технологий всей экономикой.

Государственная инновационная политика в промышленно развитых странах направлена на создание благоприятного экономического климата для осуществления инновационных процессов и является, очевидно, связующим звеном между сферой "чистой" (академической) науки и задачами производства.

В целом роль государства в области поддержки инноваций можно свести к следующим моментам: государство способствует развитию науки, в том числе прикладной, и подготовке научных и инженерных кадров (основной источник инновационных идей); в рамках большинства правительственных ведомств существуют разнообразные программы, направленные на повышение инновационной активности бизнеса; государственные заказы, преимущественно в форме контрактов, на проведение НИОКР обеспечивают начальный спрос на многие новшества, которые затем находят широкое применение в экономике страны; фискальные и прочие элементы государственного регулирования формируют стимулирующее воздействие внешней среды, которое обуславливает эффективность и необходимость инновационных решений отдельных фирм; государство выступает в роли посредника в деле организации эффективного взаимодействия академической и прикладной науки, стимулирует кооперацию в области НИОКР промышленных корпораций и университетов.

Также к методам государственного регулирования можно отнести: государственные гарантии, позволяющие привлечь иностранных инвесторов для реализации сложных научно-инновационных проектов; государственные стандарты и сертификаты, гарантирующие от имени государства качество, безопасность, экологическую чистоту производимых товаров и услуг, прежде всего инновационных; инновационный мониторинг; государственное планирование и прогнозирование; передачу права на использование государственного имущества; независимая экспертиза и протекционизм, направленный на поддержку отечественных производителей наукоемкой, инновационной продукции. [1, с.78]

В 90-х гг. XX в. были определены четыре основные формы воздействия государства на научно-техническую сферу:

во-первых, прямая бюджетная поддержка разработки, коммерциализации и внедрения новых продуктов и технологий;

во-вторых, их косвенная поддержка через фискальные меры и налоговую политику, а также административное регулирование в данной области;

в-третьих, инвестиции в систему образования – в новых условиях для эффективной реализации технологий требуется высококвалифицированная рабочая сила и менеджмент;

в-четвёртых, поддержка важнейших элементов хозяйственной инфраструктуры, жизненно необходимой для функционирования современной экономики [8, с.15].

Как и в других постиндустриальных странах, в США действуют венчурные фирмы (фирмы «рискованного» капитала) и фирмы «спин-офф» (фирмы – «отпрыски», отделяющиеся от вузов, независимых институтов, государственных исследовательских центров и специальных лабораторий крупных промышленных корпораций). Государство активно ведет субсидирование фирм «спин-офф» через крупные некоммерческие научные

центры и университеты, вокруг которых сосредоточены и от которых постоянно отделяются эти фирмы.

Существенный элемент прямой поддержки инновационных процессов – формирование государственной инновационной инфраструктуры. Государство может создавать сети центров распространения нововведений и консультационных центров, оказывающих деловые услуги инноваторам. Государство способствует формированию рынка инноваций (информация в государственных изданиях, выставки, биржи, ярмарки и т. п.) и само выступает его агентом, например, при покупке и продаже лицензий.

Особенностью государственной инновационной политики США является также низкая «ведомственная» концентрация решений по выработке и реализации инновационных проектов.

В США большое внимание уделяется прогнозированию и экспертизе инновационных проектов, ведению государственной статистики инноваций. Здесь отработан механизм развития внутренней и международной конкуренции, антitrustовское законодательство действует уже более 100 лет. Неудивительно, что страна занимает одно из первых мест в мире по уровню конкурентоспособности.

Методы воздействия государства в области инновационной деятельности можно подразделить на прямые и косвенные. Прямые методы государственного регулирования инновационных процессов осуществляются преимущественно в двух формах: административно-ведомственной и программно-целевой.

Административно-ведомственная форма проявляется в виде прямого дотационного финансирования, осуществляемого в соответствии со специальными законами, принимаемыми с целью непосредственного содействия инновациям. Так, в США в 1980 г. был принят закон Стивенсона-Вайдлера "О технологических нововведениях", предусматривающий ряд мер стимулирования промышленных инноваций; создания для их изучения и стимулирования специальных организаций в рамках аппарата исполнительной власти; оказание содействия в обмене научным и техническим персоналом между университетами, промышленностью и федеральными лабораториями; поощрение частных лиц и корпораций, вносящих большой вклад в развитие науки и техники. Ярким примером дотационного государственного финансирования может служить открытие в США в 1985 г. института промышленных технологий при Мичиганском университете. На организацию этого института местными и федеральными властями было выделено 17 млн. долл.[8] Основная его задача – разработка и опытная эксплуатация гибких интегрированных производственных систем и других средств автоматизации производства.

Программно-целевая форма государственного регулирования инноваций предполагает конкретное финансирование последних посредством государственных целевых программ поддержки нововведений, в том числе и в малых наукоемких фирмах; создается система государственных контрактов на приобретение тех или иных товаров и услуг, фирмам предоставляются кредитные льготы для осуществления нововведений и т.д. Контрактное финансирование представляет собой один из элементов распространенной в настоящее время системы контрактных отношений договоров между заказчиками и подрядчиками (в данном случае государство выступает в роли заказчика-потребителя НИОКР, например, в аэрокосмической области, а фирма-исполнитель НИОКР является подрядчиком). В договоре четко предусматриваются сроки завершения работ, конкретное разделение труда

между исполнителями, характер материального вознаграждения. Строго оговариваются взаимные обязательства и экономические санкции. В США таким образом финансируются 77% федеральных затрат на НИОКР. [2, 17].

Особое место в системе прямых мер воздействия государства на инновационный бизнес занимают мероприятия, стимулирующие кооперацию промышленных корпораций в области НИОКР и кооперацию университетов с промышленностью. В этом направлении государственной инновационной политики отчетливо проявляется ее перспективная направленность, заинтересованность в научной новизне промышленных инноваций, что нередко является вторичным при реализации интересов у промышленных компаний, решающих в первую очередь производственные и коммерческие задачи. Частью ответной реакции на осознанные проблемы с конкурентоспособностью стала попытка более эффективного использования федерального финансирования путем стимулирования распространения новых знаний. В то время как федеральное правительство выделяло миллиарды долларов на финансирование научно-исследовательских работ университетам и федеральным лабораториям, критики отмечали, что новые технологии либо лежали на полке, либо передавались с множеством бюрократических проволочек. С начала 1980-х Конгресс принял комплекс мер по преодолению этих проблем.

Государственная поддержка создания таких организационных формирований осуществляется в развитых странах преимущественно в виде специальных программ различных правительственных ведомств (в США это в основном Министерство энергетики и Национальный Научный Фонд). Так, в настоящее время ННФ осуществляет четыре программы по организации сотрудничества научно-исследовательских учреждений и промышленных фирм США.

Первая из них «Промышленно-университетские кооперативные исследовательские центры» реализуется с 1973 г. Она предусматривает создание совместных центров на базе разработки и реализации крупных исследовательской программы, в которой участвует несколько промышленных фирм и один университет. В 1984 г. в стране насчитывалось более 100 таких центров, причем 20 из них были организованы целиком на средства ННФ. В 1985 г. в рамках этой программы ННФ приступил к реализации новой формы кооперации. Возникли "Центры инженерных исследований", основной целью которой, является помощь в повышении их эффективности и конкурентоспособности. Характерно, что государство охотнее использует свою финансовую помощь в качестве стимула при создании совместных центров по изучению научно-технических проблем, которые в силу ряда причин не являются достаточно привлекательными для промышленности.

Вторая программа начата в 1978 г. и направлена на организацию кооперации промышленности с университетами в выполнении исследовательских проектов, финансируемых ННФ в интересующих правительство областях. Партнерам по совместной исследовательской работе ННФ предоставляет субсидии.

Третья программа ставит своей задачей предоставление финансовой помощи отдельным лицам или фирмам в сфере мелкого бизнеса, обязующимся в течение полугода провести исследования какой-либо научной идеи.

Наконец, цель четвертой программы состоит в развитии фундаментальных знаний о процессе технологических нововведений и оценке механизма поддержки совместно ведущихся исследований промышленности и университетов.

Косвенные методы, используемые в государственной инновационной политике, нацелены, с одной стороны, на стимулирование самих инновационных процессов, а с другой на создание благоприятного общехозяйственного и социально-политического климата для новаторской деятельности. Ниже попытаемся кратко охарактеризовать основные методы, относящиеся к косвенным.

Либерализация налогового законодательства.

Важность этого инструмента государственного регулирования осознается практически во всех промышленно развитых странах, и каждая из них стремится найти свою оптимальную модель налогообложения прибыли. В США система налоговых льгот на НИОКР существует с 1981 г. Налоговая скидка предполагает возможность вычета затрат на НИОКР, связанных с основной производственной и торговой деятельностью налогоплательщика, из суммы облагаемого налогом дохода. До 1985 г. она составляла 25%, в настоящее время 20%. Подсчитано, что в целом амортизационные и налоговые льготы покрывают в среднем в США от 10 до 20% общей суммы затрат на НИОКР. [3,67]

Законодательные нормы также являются косвенным методом. Они весьма разнообразны и касаются многих областей влияния на инновационную политику. Например, действующее в США уже около 200 лет патентное право законодательно закрепляет права изобретателей на их открытия, на интеллектуальную собственность, которая предполагает монополию автора на научно-техническое решение. Это обстоятельство позволяет изобретателю, подобно землевладельцу, получать, "инновационную ренту" т.е. плату за пользование его изобретением. Такое положение в конечном счете положительно сказывается на активности научной работы в стране.

Инновационные фирмы в значительной степени зависят от своевременной выдачи патентов при привлечении венчурного капитала. Задержка при выдаче патента может повлечь за собой существенные потери. Невыполнение около 750 тыс. заявок стоит американской экономике миллиарды долларов в год. [4].

Патентный закон США (инкорпорированный в законодательство как раздел 35 Свода законов США) – чрезвычайно сложный нормативно-правовой акт. Неоднократные изменения патентного закона (после принятия в 1952 г.) принципиально не изменили его суть. До сегодняшнего дня самым значительным нововведением американского патентного законодательства был переход на 20-летний срок охраны изобретения (с момента подачи заявки) с ранее характерной для этой страны 17-летней патентной монополией, считая со дня выдачи патента.[9].

Сегодня патентная система США в отношении как охраны изобретений, так нарушенных патентных прав, остается уникальным правовым явлением.

На наш взгляд, наиболее важной особенностью является *принцип «первый изобретатель»* вместо *«первый заявитель»*, который используется при определении приоритета изобретения. США – единственная развитая страна, сохранившая у себя принцип «первого изобретателя». Этот принцип означает, что дата приоритета изобретения может устанавливаться не по дате подачи первой заявки в патентное ведомство, а по дате создания изобретения автором (безусловно, при наличии доказательств).

С первой особенностью тесно связана вторая. Это так называемая «авторская льгота по новизне», когда изобретатель может, не боясь потерять новизну изобретения, публиковать

сведения о нем, демонстрировать его или даже реализовывать изделия со своим изобретением через торговую сеть.

Формально в США также имеется норма о льготном сроке по новизне в один год. Однако она дополняет общую норму о приоритете по дате первого создания изобретения. Поэтому описанной выше возможности «обойти» действительного автора, раскрывшего суть своего изобретения, третьи лица в США не имеют.

Американское законодательство – рекордсмен по числу тонкостей в требованиях, предусмотренных для процедуры экспертизы. Именно это делает патентование в США таким сложным.

Кроме того, заявитель обязан сообщать патентному ведомству все известные ему данные по технической информации, способные опорочить новизну заявленного изобретения (практически это означает необходимость свидетельствовать против себя). Нарушение этого правила, а также любые установленные факты обмана патентного ведомства при экспертизе заявки считаются недобросовестным поведением заявителя («inequitable conduct by the patent applicant»). Недобросовестное поведение заявителя, установленное в соответствии с законом, лишает выданные патенты юридической силы и возможности защиты нарушенных прав в суде («unenforceable patent»). [5,50-60]

Существенные особенности имеет и процедура оспаривания действительности выданного патента США. [6]

В 1980-х гг. Конгрессом был принят комплекс мер, направленный на стимулирование распространения новых знаний.

Такие меры включали в себя:

1) Инновационный закон Стивенсона-Уидлера (1980г.). Устанавливал, чтобы определённый процент из бюджета федеральных лабораторий на научно-исследовательские работы был направлен на передачу технологий частному производству. Такая мера была принята, чтобы помочь промышленности в достижении международной конкурентоспособности.

2) Закон Бэя–Доула «О порядке выдачи патентов университетам и малому бизнесу» (1980 г.). Наделил университеты, малый бизнес и некоммерческие организации правом собственности на интеллектуальную собственность, полученную в результате финансирования исследований из федерального бюджета, при условии сохранения права за государством воспользоваться плодами исследований в любой момент времени. Закон Бэя–Доула гармонизировал разрозненные нормы и правила передачи технологий, финансируемых различными государственными ведомствами и агентствами, и поощрил взаимоотношения между наукой и бизнесом.

3) Федеральный закон «О передаче технологий» (1986 г.). Этот закон дополнил закон Стивенсона-Уидлера, обязав государственные лаборатории передавать результаты своей деятельности в промышленность, при этом отдавать предпочтение тем компаниям, которые готовы были размещать производство на территории США, разрешив соглашения о совместной научно-исследовательской работе между бизнесом и для усиления коммерциализации государственных исследований.

4) Закон «О передаче конкурентоспособных национальных технологий» (1989 г.) [7,43].

В то время как деятельность по передаче технологий в национальных лабораториях значительно возросла с 1990-х гг., количество соглашений с тех пор остается

приблизительно тем же – с небольшими колебаниями из года в год. Однако с момента принятия закона Бэя-Доула распространение знаний наряду с патентованием и лицензированием университетской интеллектуальной собственности неуклонно растет. Более того, количество образованных частных предприятий, известных как «университетские спин-оффы» (spin-offs), также непрерывно росло.

Между тем, правительство отменило ограничения на создание партнёрств между компаниями одной и той же отрасли промышленности. Другими словами, государство в значительной степени смягчило антимонопольное регулирование.

В 1984 г. Конгресс принял национальный закон «О проведении совместных исследований» (NCRA), регулирующий корпоративные проблемы в сфере антимонопольной политики и поощряющий создание совместных предприятий, сосредоточенных на проведении общих исследований, предшествующих конкуренции. Закон NCRA, во-первых, оговаривал, что совместные исследовательские предприятия не должны автоматически подпадать под антимонопольное законодательство. Напротив, они должны оцениваться индивидуально – в зависимости от их влияния на рынок. Во-вторых, закон NCRA ввёл процедуру регистрации компаний, участвующих в совместных исследовательских предприятиях, которая ограничивает их ответственность в случае преследования за нарушения антимонопольной политики и позволяет избежать традиционно высоких антимонопольных штрафов.

Наиболее важным фактором в современной экономике знаний является накопленное и зафиксированное в виде собственности знание или интеллектуальная собственность. Она выступает в виде своеобразной валюты «новой» экономики. А законы, регулирующие процессы порождения нового знания, его накопление, распределение, передачу и использование, доступ к хранилищам нового знания, становятся законами регулирования экономической жизни страны. Становится чрезвычайно важным сохранять баланс прав владельцев знаний и общественных интересов. Ни одно современное правительство не обеспечивает этой функции в полной мере, хотя США наиболее далеко продвинулись в этом направлении.

Несомненно, как в формировании инновационной экономики США, так и в ее регулировании, есть и слабые места. Это:

1. Наметившееся отставание США в отдельных областях (нанотехнологии и пр.) [8, 15].
2. Уменьшение доли США в мировом экспорте высокотехнологичных товаров
3. Возможная потеря лидерства в области полупроводников
4. Недостаточно активное развитие высокотехнологичных кластеров в последние годы (и недостаточно эффективное государственное регулирование).
5. Увеличение расходов на НИОКР в других странах (боле быстрое, чем в США).

Вместе с тем очевидно, что плюсов и сильных сторон в регулировании инновационной экономики США гораздо больше, чем слабых мест.

Несомненно, что инновационная экономика – это составная часть общего экономического развития. Сейчас, в условиях глобализации, любое стимулирование экономического роста будет нести в себе и инновационную компоненту.

К безусловным преимуществам США относится и традиционно высокая производительность труда как в промышленности, так и в сфере услуг, высокая

приспособляемость этой экономики к экономическим кризисам и резким изменениями конъюнктуры.

Действительно, США не являются лидерами по уровню затрат на НИОКР (как % от ВВП), их уровень значительно ниже чем у Израиля (4,4% от ВВП) и у некоторых других стран. [9,с.25]. Швеция и Финляндия также опережают США по этому показателю. Однако весь объем инновационной экономики США, высокий «выход» инноваций (патентная деятельность и пр.) прочно оставляет США место лидера, во всяком случае, на ближайшие годы.

Список использованной литературы

1. Фоломьев А.Н., Инновационный тип развития экономики. – М: Из-во РАГС, 2012.
 2. Ахтариева Р.Р. Инновационная составляющая конкурентного преимущества в современной экономике.//Социально-экономические явления и процессы. №4 (008). 2007.
 3. Варнавский В.Г. Недвижимость и инвестиции.//Правовое регулирование. №3 (36). 2008.
 4. Rai A., Graham S., Doms M. Patent Reform. 2010 режим доступа: <http://www.economist.com/node/18389167>
 5. Wessel D. The \$13 trillion Question: Managing the US Government Debt, - NY.:Brookings Press, 2015.
 6. Фелицына С.Б. Как изменится патентная система США. Российская библиотека интеллектуальной собственности. [Электронный ресурс].- режим доступа: <http://www.rbis.ru/article.php?article=56>
 7. Павис К.Э., Хейтер К., Сатински Д.,Ярославский План 10-15-20.// Нью-Йоркская академия наук. 2010.
 8. Forbes S. & Ames E. Money: How the destruction of the Dollar threatens the Global economy & what we can do about it. – McGraw Hill. 2014 – 272 P.
 9. Karisson C. & Anderson M. Handbook of Research. Methods & applications in economic Geography (handbook of Research methods & application series). – Edward Elgar, 2015. – 672 P.
- © Р.Р.Мухамеджанова. 2015

УДК 330

А.П. Пирожникова

Ассистент каф. ТТСиВ, РГСУ

г. Ростов-на-Дону, Российская Федерация

ВНЕДРЕНИЕ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ РЕШЕНИЙ В РОССИЙСКОМ ЖКХ

Жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ) Российской Федерации (РФ) является крупнейшим потребителем энергии в стране, одной из самых затратных отраслей экономики, в которой энергоресурсы используются крайне нерационально.

Текущее состояние электро- и теплоснабжения потребителей Российской Федерации при значительном росте стоимости электрической энергии и тепла за последнее десятилетие

характеризуется снижением инвестиционной привлекательности отрасли. Снижается эффективность централизованного теплоснабжения. Текущий коэффициент использования тепловой мощности источников теплоснабжения в отопительный период ниже 30%. В настоящее время, по оценкам экспертов, на отопление тратится 350 кВт/час на 1 метр квадратный. Это в пять раз больше чем в Европе. Рост стоимости электрической и тепловой энергии, не обеспеченный реальным ростом экономики и доходов населения, приводит к росту неплательщиков. Таким образом, вариант решения проблем в отрасли исключительно путем поднятия стоимости электрической энергии и тепла неприемлем.

Российское ЖКХ всегда было ориентировано на нормативное распределение, а не фактический учет потребляемых коммунальных ресурсов. Возникла необходимость одновременно решать вопросы энергосбережения, причиной которых стала чрезмерная энергорасточительность, и проблему дефицита электрической мощности, связанную с высокой степенью изношенности оборудования электростанций [2, с. 98].

В ноябре 2010 года правительством РФ был принят Федеральный закон «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности» (№ 261-ФЗ) [1]. В соответствии с законом, здания, строения, сооружения и иные объекты, в процессе эксплуатации которых используются энергетические ресурсы, в том числе временные объекты, вводимые в эксплуатацию после дня вступления в силу настоящего Федерального закона, на дату их ввода в эксплуатацию должны быть оснащены приборами учета используемых энергетических ресурсов. Многоквартирные дома после реконструкции либо введенные в эксплуатацию с 1 января 2012 года должны быть оснащены дополнительно индивидуальными приборами учета используемой тепловой энергии, а многоквартирные дома, введенные в эксплуатацию с 1 января 2012 года после капитального ремонта, должны быть оснащены индивидуальными приборами учета используемой тепловой энергии при наличии технической возможности их установки.

Расчеты за энергетические ресурсы должны осуществляться на основании данных приборов учета используемых энергетических ресурсов. По мнению большинства экспертов, именно этот фактор станет решающим и обеспечит широкое повсеместное внедрение энергоэффективных решений и технологий в российском ЖКХ. Введение такого новшества, как индивидуальный учет количества потребляемого газа и воды, на первом этапе было встречено потребителями без особого энтузиазма. Чтобы преодолеть инерцию, возникла необходимость масштабной разъяснительной работы среди населения и обучение сотрудников предприятий сферы ЖКХ. Благодаря информированию собственники жилья и менеджеры эксплуатирующих организаций осознают прямую личную заинтересованность в уменьшении энергозатрат и расходов на содержание жилого фонда.

По данным Федеральной службы государственной статистики по РФ в 2012 и 2013 годах введено в эксплуатацию приборов учета энергетических ресурсов [3]:

Вид ресурса	Введено в эксплуатацию приборов учета энергетических ресурсов в 2012 году (штук)	Введено в эксплуатацию приборов учета энергетических ресурсов в 2013 году (штук)
Электроснабжение:		
электрическая энергия	1775495	377473
мощность	102988	33259
Теплоснабжение	210329	40431
Водоснабжение:	194155	38617

горячая вода		
холодная вода	602921	106649
Газоснабжение	153851	23831

Установив счетчики учета, потребитель может самостоятельно вести контроль расхода потребления ресурсов и использовать их значительно в меньшем объеме, чем это зафиксировано в нормативных документах. Решение задач в области энергоэффективности в нашей стране направлено, в первую очередь, на содействие повышению энергоэффективности экономики государства в сфере ЖКХ. А запущенный механизм обязательного использования приборов учета расхода всех видов энергетических ресурсов позволяет потребителю не только бережно экономить ресурсы, но и свой бюджет.

Список использованной литературы:

1. ФЗ №261 «Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности»
2. В.А. Комков, Н.С. Тимахова Энергосбережение в жилищно-коммунальном хозяйстве: Учеб. пособие. - Изд. 2-е. - М.: ИНФРА-М, 2015.-204 с.
3. Федеральная служба гос. статистики по РФ, электронный ресурс: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/economydevelopment/#
© А.П. Пирожникова, 2015

УДК 338

А.А Прилуцкая, Магистрант, КемГУ
Г. Кемерово, Российская Федерация

ЧАСТНО-ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПАРТНЕРСТВО, ЕГО ХАРАКТЕРИСТИКИ И ФОРМЫ

В современных условиях развития рынка высока роль предпринимательских структур, от инновационной активности, которых зависят темпы экономического роста и уровень жизни населения. Вместе с тем, государственное регулирование предпринимательских структур не всегда учитывает интересы общества и коммерческих предприятий. Это требует создания условий для установления партнерских отношений между государством, бизнесом и обществом в целом.

Частно-государственное партнерство – это совокупность таких форм долгосрочного и среднесрочного характера взаимодействия государства с малым бизнесом для решения важных задач на выгодных для двух сторон условиях. [1]

К числу основных характеристик частно-государственного партнёрства можно отнести следующие:

Во-первых, стороны ЧГП - это государство и частный бизнес и их взаимосвязь осуществляется на официальной, юридической основе, также обе стороны имеют равноправный характер;

Во-вторых, частно-государственное партнерство представляет собой деятельность имеющую публичную, то есть общественную направленность, где в процессе реализации проектов ЧГП происходит объединение всех ресурсов и вложения обеих сторон;

И в третьих, затраты, риски и полученные результаты, все это делиться между двумя сторонами в заранее определенных условиях. [2, с.16-24]

В основном, считается, что в частно-государственном партнерстве не государство связывается и подключается к проектам бизнеса, а, все наоборот, государство приглашает малый бизнес принять участие в реализации общественно значимых проектов.

Для того, чтобы программы ЧГП были выполнены успешно необходимо:

Политическая воля, то есть свойства политического субъекта, которые выражаются способностью к достижению поставленных целей. Также соответствующая нормативно-правовая база и объекты у которых есть значительный первоначальный капитал и наличие долгосрочных требований к обслуживанию на протяжении всего жизненного цикла.

Еще для выполнения программ ЧГП нужны похожие проекты по размеру, для того, чтобы провести сравнение расходов с затратами, которые были направлены на организацию государственных закупок.

Таким образом, в современном понимании ЧГП – это институциональный и организационный альянс между государством и бизнесом в целях реализации масштабных и локальных, но всегда общественно значимых проектов в широком спектре сфер деятельности. Несмотря на существующую точку зрения по поводу предмета ЧГП, все же нет общепринятого толкования этого явления хозяйственной жизни.

В России ЧГП является сравнительно новым инструментом объединения усилий государства и бизнеса. Две основные трактовки термина ЧГП применяемых в России:

1) Политический подход. ЧГП – обязательное правило взаимодействия государства и бизнеса в определенных сферах, например, согласование и учет взаимных интересов система уступок и предпочтений.

2) Экономико-правовой подход. ЧГП – наличие конкретных форм (механизмов) взаимодействия государства и бизнеса, например, концессия, аренда, контракт, совместное предприятие.

Формы проявления частно-государственного партнерства зависит от степени ответственности, которую частный сектор и государство готовы на себя взять за различные своего рода расходы. К таким расходам можно отнести расходы за эксплуатацию или техническое обслуживание, риски предприятия, финансирование, а также кому принадлежат активы. К основным формам ЧГП относят контракты и договора, а именно: контракты на обслуживание, управление, строительство, эксплуатацию, договора по аренде и концессия.

Так, например, контракт на обслуживание длится 1-2 года, собственность на активы имеется у государства, эксплуатировать может как государство так и частный сектор, капитальные вложения производит государство и риски несет тоже государство. Такой контракт является примером самого короткого срока действия.

Напротив, самым длительным является концессия – то есть договор на эксплуатацию промышленных предприятий. Он имеет срок 25-30 лет, риски несет частный сектор, эксплуатирует тоже он и производит капитальные вложения снова он же, а вот собственность на активы уже у государства.

Среднесрочный характер носит договор по аренде, длительность его 8-15 лет, собственность на активы снова у государства, как и в других вышеперечисленных случаях, эксплуатируется частным сектором, капитальные вложения вносит государство и риски несут коллективно частный и государственный сектор.

Следует отметить, что даже когда частный сектор принимает на себя все расходы и риски в виде обязательств, то выполняет он эти обязательства в рамках правовой структуры создателем которой является все же государство.

А государство участвует в таком партнерстве с целью создать эту самую правовую структуру для защиты потребителей от монопольного ценообразования, выдачи субсидий, всего того, что давало бы гарантии ко всем видам услуг неимущей части населения.

Совершенно ошибочным мнением является то, что государство вступая в такое партнерство теряет все рычаги управления и контроль над обеспечением населения услугами. Государство в виде органов власти устанавливает такие правила, которые отражали бы их цели, политику и нормативные требования. В реальности, органы власти получают больше контроля, в связи с тем, что ЧГП связано с составлением договоров и контрактов, что не всегда происходит при использовании персонала и менеджмента.

Таким образом, признаками, характеризующие взаимоотношения государства и бизнеса в рамках государственно-частного партнерства, являются:

- ГЧП предполагает юридические отношения или договоренности между государственными и частными инвесторами, которые фиксируются в
 - официальных документах, в частности в нормативно-правовых актах;
 - правительство выступает как равноправный партнер частного сектора,
 - взаимоотношения правительства и частного сектора строятся на основе принципа координации, а не субординации;
 - целью соглашения между государством и бизнесом является достижение «взаимной дополнительной выгоды» и выполнение совместной задачи;
- участники при заключении соглашения руководствуются собственными интересами;
- доходы делятся пропорционально инвестициям участников и принятием риска.

Развитие ЧГП в странах мира проходит определенные этапы, которые зависят от уровня институционального развития стран и готовности к овладению новыми управленческими знаниями и навыками. Таким образом, важной задачей для ЧГП является развитие институтов, процедур и процессов по их эффективному формированию.

Список использованной литературы:

1. <https://ru.wikipedia.org>
2. Амунц Д. М. Государственно-частное партнёрство. Концессионная модель совместного участия государства и частного сектора в реализации финансовоёмких проектов. // Справочник руководителя учреждения культуры. — 2005. — № 12. — С. 16-24.

© А.А Прилуцкая, 2015

И.А. Рудалева

к.э.н., доцент

Казанский федеральный университет

г. Казань, Российская Федерация

А.Ю. Абдуллин

Ведущий экономист

ПАО «Ак Барс» Банк

г. Казань, Российская Федерация

А.Ю. Абдуллина

Магистр

Казанский федеральный университет

г. Казань, Российская Федерация

РАЗВИТИЕ УСЛУГ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА (НА ПРИМЕРЕ ПАО «АК БАРС» БАНК)

Аннотация: произведен анализ деятельности банковских услуг на примере ПАО «АК БАРС» БАНК, а также предоставление банковских услуг и ее развитие в дальнейшей перспективе.

Ключевые слова: кредитование, вложение средств, управление финансами.

Рынок банковских продуктов и услуг в Российской Федерации представляет сложную систему формирования спроса и предложения на производные банковской деятельности, которые относятся к товарному типу денежно-кредитных и финансовых отношений. Развитие таких отношений способствует увеличению спроса и предложения на услуги банков, а так же стимулирует операции по расширению структурных элементов ассортимента и качества услуг.

Особое значение в развитии банковского сектора экономики России приобретает все более полное удовлетворение потребностей клиентов в качественных банковских услугах, что требует изучения составных элементов рынка банковских продуктов и услуг. Это должно обеспечить повышение устойчивости и прибыльности банков, укрепление доверия к ним клиентов, усиление конкурентоспособности банковской системы.

Таблица 1

Услуги ПАО «АК БАРС» БАНК для физических лиц

Услуги	Направления
вложение средств	вклады; общие фонды банковского управления; паевые инвестиционные фонды; операции с драгоценными металлами; металлические счета
кредитование	потребительские кредиты; автокредиты; ипотека; кредиты подсобным хозяйствам; операции с кредитными картами
пенсионные накопления	программа государственного софинансирования пенсии; перевод накопительной части трудовой пенсии в негосударственный пенсионный фонд (НПФ);

управление финансами	пластиковые карты; дистанционное банковское обслуживание; денежные переводы; прием платежей; обмен валюты;
ценные бумаги	брокерское обслуживание; депозитарий.

Банк предлагает своим клиентам большой набор инструментов по сбережению и накоплению денежных средств, соответствующий уровню развития российского банковского рынка. Уже сегодня банк готов оказать услуги по зачислению на счета физических лиц пенсий, пособий и прочих выплат социального характера, а также по их выдаче, а также реализовал схему по предоставлению физическим лицам пакета розничных услуг, состоящих из нескольких розничных продуктов с определенной льготой на одну или несколько услуг. Банк предлагает своим клиентам конкурентоспособные процентные ставки, удобные схемы начисления и выплаты процентов. В 2012 г., следуя конъюнктуре рынка, банк неоднократно снижал процентные ставки по вкладам населения.

Одним из приоритетных инновационных направлений деятельности ПАО «АК БАРС» БАНК является эмиссия и обслуживание банковских карт. При этом банк уделяет постоянное внимание увеличению объема продаж банковских карт, развитию инфраструктуры их обслуживания и внедрению дополнительных возможностей для держателей карт.

Таблица 2

Динамика структуры кредитного портфеля физических лиц
ПАО «АК БАРС» БАНК по видам кредитования

Виды кредитования	на 01.01.2012 г.		на 01.01.2013 г.		на 01.01.2014 г.	
	объем кредитования (млн. руб.)	уд. вес (%)	объем кредитования (млн. руб.)	уд. вес (%)	объем кредитования (млн. руб.)	уд. вес (%)
автокредитование	337,8	9,5	279,4	8,0	669,5	8,1
ипотечное кредитование	662,9	18,7	688,5	19,6	2104,0	25,6
потребительское кредитование	2524,1	71,2	2497,8	71,3	5294,0	64,4
кредитные карты	18,6	0,5	38,5	1,1	150,3	1,8
Всего	3543,0	100,0	3504,0	100,0	8218,0	100,0

Анализируя основные показатели банка по деятельности с платежными картами, можно с уверенностью констатировать успешность и эффективность ведения карточного бизнеса. В 2012-2013 гг. в банке произошел рост объема эмиссии пластиковых карт, денежного оборота и остатков на картсчетах. По таблице 3 видно, что за 2013 г. количество карт банка в обращении возросло на 63 914 карт и на начало 2014 г. составило около 390 тысяч. Стабильный рост наблюдался также и в отношении оборота средств по операциям,

совершенным клиентами банка по банковским картам. Так, за 2013 г. оборот по пластиковым картам банка составил 23,3 млрд. рублей, что на 2,2 млрд. рублей или на 10,6% больше, чем в 2012 г. и на 4,7 млрд. руб. или на 20,17% больше, чем в 2011 г.

Сумма средств клиентов на картсчетах на 1 января 2014 г. превысила 3,1 млрд. рублей, что больше значения данного показателя на начало 2013 г. на 810 млн. рублей или на 34,8% и больше показателя на начало 2012 г. на 1535 млн. руб. или на 98,0%.

Таблица 3

Динамика структуры пластиковых карт в ПАО «АК БАРС» БАНК по видам

Виды пластиковы х карт	на 01.01.2012 г.		на 01.01.2013 г.		на 01.01.2014 г.	
	количество (тыс. шт.)	уд. вес (%)	количество (тыс. шт.)	уд. вес (%)	количество (тыс. шт.)	уд. вес (%)
в рамках зарплатных проектов	233,5	77,4	251,0	77,2	239,0	61,3
кредитные карты	2,3	0,8	2,0	0,6	12,0	3,1
дебетовые карты	53,5	17,7	59,0	18,2	89,0	22,8
прочие	12,5	4,1	13,0	4,0	50,0	12,8
Всего	301,8	100,0	325,0	100,0	390,0	100,0

Банком также развивается и совершенствуется инфраструктура, предназначенная для приема банковских карт, расширяется круг предприятий сферы торговли и услуг с установленными терминалами банка для эффективного и удобного обслуживания клиентов. На конец 2013г. количество таких терминалов достигло 568 штук, что на 13,4% больше уровня, зафиксированного по итогам 2012г.

Особым спросом пользуются платежи, совершаемые в режиме реального времени — за услуги предоставления мобильной и городской связи, кабельного телевидения и интернет. Также, благодаря информационному взаимодействию с базой ГИБДД по Республике Татарстан, в любом отделении банка клиент может не только оплатить штраф за нарушение правил дорожного движения, но и получить информацию о наличии задолженностей по штрафам ГИБДД в режиме реального времени. В 2013 г. объем принятых платежей физических лиц в пользу организаций различных сфер и направлений деятельности в 1,3 раза превысил показатели 2012 г.

В 2012-2013 гг. в ПАО «АК БАРС» БАНК большое внимание уделялось развитию услуги дистанционного банковского обслуживания (ДБО) физических лиц. Был значительно расширен сервис системы дистанционного банковского обслуживания, когда клиенты банка в удобное время со своих домашних или рабочих компьютеров могут осуществлять платежи, получать выписки по счетам, просматривать детальную информацию по вкладам, кредитам и пластиковым картам. В течение 2012-2013 гг. банк значительно расширил функционал системы дистанционного банковского обслуживания: появилась возможность оплачивать штрафы ГИБДД в режиме реального времени; внедрен сервис по приему распоряжений на открытие/закрытие вкладов и обезличенных металлических счетов (ОМС); появилась возможность просматривать график платежей по

кредитам, получать подробную информацию об остатках задолженности по кредитам, о размере и сроке внесения ежемесячных платежей.

ПАО «АК БАРС» БАНК ведет непрерывную работу по улучшению качества предоставляемых услуг. Развитие розничного бизнеса является одной из стратегических задач банка. В 2014 г. планируется дальнейшее развитие продуктовых предложений и партнерских программ с нефинансовыми организациями, максимально полно удовлетворяющих запросам частных клиентов, расширение спектра предоставляемых розничных услуг, в том числе модификация пакетных предложений, наполнение пакетов новыми возможностями. Вместе с тем, банк планирует совершенствовать качество обслуживания клиентов, развивать технологичные каналы продвижения, основными задачами которых являются обеспечение удобного и оперативного обслуживания клиентов, снижение клиентского потока в точках продаж банка.

Таким образом, ПАО «АК БАРС» БАНК — универсальный банк, предоставляющий все виды банковских услуг частным и корпоративным клиентам. Одним из приоритетных направлений деятельности банка является кредитование физических и юридических лиц. Главной стратегией банка является разработка программ для корпоративных клиентов, среди которых ведущие предприятия и организации республики, представители малого и среднего бизнеса, частные предприниматели. Развитие розничного бизнеса ПАО «АК БАРС» БАНК осуществляет с помощью привлечения средств населения, обновления линейки банковских продуктов, услуг по переводу денег и выпуску пластиковых карт.

Список использованных источников

1. Гамидов Г.М. Банки и банковская система. — М.: Банковское и кредитное дело, 2012. — 411 с.
2. Деньги, кредит, банки: учебник / Под редакцией О.И. Лаврушина. — М.: КНОРУС, 2012. — 560 с.
3. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. – Режим доступа: <https://www.akbars.ru/>

© И.А. Рудалева, 2015

© А.Ю. Абдуллин, 2015

© А.Ю. Абдуллина, 2015

УДК 336

Е.В. Смирнова

магистр гр. ПИМ-114, ФИТ ВлГУ, г. Владимир, Российская Федерация

А.Б. Градусов

к.т.н., доцент, ФИТ ВлГУ, г. Владимир, Российская Федерация

КРЕДИТНЫЙ СКОРИНГ НА ОСНОВЕ ДАННЫХ СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЕЙ

Скоринг – система оценки кредитоспособности клиента. На сегодняшний день уже 76 % россиян имеют кредитную историю, на основании которой можно сделать вывод об их

платежеспособности и кредитной дисциплине. А вот тех, кто еще не успел взять кредит, и пока не отображается ни в одном бюро кредитных историй, банки в скором будущем смогут оценить через аккаунты социальных сетей.

Социальные сети – это огромный источник персональной информации в мире, который растет из года в год высокими темпами. В социальных сетях хранится очень большой объем информации о людях.

Зарубежные кредитные учреждения уже не первый год проверяют платёжеспособность заемщиков по состоянию их страничек в социальных сетях. На Филиппинах и в Колумбии действует проект Lenddo.com, позволяющий получить кредит по профилю в социальных сетях. Средний размер займа составляет \$400 на Филиппинах и \$800 в Колумбии. Для получения кредита необходимо заполнить заявку на сайте, загрузить фотографию и дать ссылки на имеющиеся профили в соцсетях (Facebook, Twitter, LinkedIn, Google+), а также пригласить друзей и родственников из социальных сетей, чтобы они взяли такой же кредит.

Большинство российских банков пока не используют данные социальных сетей для одобрения кредитов. В России это служит дополнительным фактором, влияющим на окончательное решение по кредиту или микрозайму, а в некоторых случаях оценка поведения заёмщика в сетях занимает значительный вес.

В настоящий момент в России можно получить данные из следующих социальных сетей:

- Facebook ,
- Вконтакте,
- Одноклассники,
- Мой мир,
- Twitter.

Самым привлекательным источником данных в России на сегодняшний момент является социальная сеть «В контакте», так как предоставляет широкий спектр данных, и при этом является популярной социальной сетью среди потенциальных клиентов. Таким образом, используя данную социальную сеть, появляется высокая вероятность получения дополнительных данных по клиентам [1].

Следующая социальная сеть «Facebook», которая уступает по популярности среди клиентов, но, тем не менее, по массиву получаемых данных приближена к «В контакте». Следовательно, по определенной категории людей всегда есть возможность получить хороший дополнительный набор данных.

И еще одним источником данных является социальная сеть «Одноклассники», которая достаточно популярно используется среди клиентов, но относительно получаемого объема данных сильно уступает двум предыдущим.

Как же это работает? В банке производится сравнение данных (семейное положение, место учебы и работы) со странички и данных, указанных при заполнении анкеты. При вынесении решения важна совокупность всей предоставленной информации. Анализ сведений о заемщике производится по определённым скоринг-технологиям, что помогает вынести оценку за несколько секунд.

Также у данной системы есть минусы. Во-первых, встречается недостоверная или противоречивая информация. К примеру, это могут быть недействительные контактные данные, фамилия и имя, дата рождения, образование, место работы и др. Во-вторых,

зачастую указывается неполная информация. Так же примером может выступать дата рождения, указанная без года или какое-либо поле имеет пустое значение.

В качестве стимулирования клиента к действию по авторизации могут быть предложены следующие маркетинговые ходы:

- Понижение процентной ставки;
- Снижение времени обработки заявки;
- Повышение максимальной суммы и срока по кредиту.

Для повышения вероятности получения от банка положительного решения по кредиту, стоит соблюдать следующие правила:

1. Если вы не зарегистрированы в социальных сетях, создайте профиль сейчас. Основным параметр, по которому кредитные организации вычисляют мошенников, — как давно заведен профиль в социальной сети. Об этом могут свидетельствовать фото или записи, опубликованные несколько лет назад. Если в процессе одобрения заявки на кредит потребуются предоставить ссылку на страницу в социальной сети, мошенник заведет ее сразу же.

2. Проконтролируйте, чтобы все личные данные на странице были достоверными. Личные данные (место работы или учёбы, семейное положение и пр.) должны соответствовать информации, указанной в заявке на кредит, причем, если вы в браке — это только плюс.

3. Не добавляйте в друзья незнакомых людей и удалите из друзей заблокированных. Друзья в социальной сети должны также соответствовать всем вышеперечисленным требованиям — принцип «скажи мне кто твой друг, и я скажу, кто ты» никто ещё не отменял.

4. Короткие заметки предпочтительнее длинных (умение выразить свою мысль несколькими словами оценивается только положительно), а позитивные посты предпочтительнее негативных. Чем живее будет страница (постоянные посты, впечатления и обсуждения) тем лучше.

5. На странице не должно быть подозрительных рекламных постов или попросту спама. Если привести аналогию с квартирой, то считайте, что вам необходимо периодически делать уборку и выгребать лишний мусор для поддержания чистоты и порядка.

6. Важны даже лайки, поставленные вами. В том случае, если вы ставили «лайк» человеку, находящемуся в черном списке заемщиков, ваша благонадежность может снизиться.

Нужно понимать, что результаты кредитного скоринга зависят не только от качества странички в социальной сети, однако изменение ее в лучшую сторону поможет повысить шансы на получение положительного решения по кредиту.

Чтобы подобный скоринг социальных сетей был поставлен на поток, его необходимо проверить временем. Важно опробовать это решение в течение достаточного промежутка времени, чтобы набралось определенное количество «хороших» и «плохих» клиентов для проведения анализа и принятия решения об использовании подобной платформы скоринга в более широкой практике.

Список использованной литературы:

1. Masyutin A.A. Credit scoring based on social network data // Business Informatics. 2015. No. 3 (33). P. 15–23.

© Е.В. Смирнова, А.Б. Градусов, 2015

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОЛОГИЧЕСКОГО ПОДХОДА К ОЦЕНКЕ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ НАЦИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ НА СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО

Национальные внешние факторы – это факторы, которые проявляют свое влияние в пределах территории всей страны и оказывают воздействие на эффективность функционирования экономики России, а также ее части, интересующей нас в плане изучения резервов роста, - отрасли сельского хозяйства. Анализ научной литературы показал, что они имеют достаточно весомую совокупность составных элементов. Этот факт, на наш взгляд, требует объединения данных элементов в более крупные и существенные по своему содержанию объекты, что представлено схемой (рис. 1).

Возглавляет национальные внешние элементы совокупность следующих *внешних экономических факторов*. *Конкурентная среда*, по мнению, Е.А. Павловой, выражает совокупность рыночных конкурентных отношений между субъектами рынка по их участию в создании условий, обеспечивающих реализацию своих конкурентных преимуществ [11]. На наш взгляд, в случае оценки влияния национальной конкурентной среды на сельское хозяйство целесообразно выразить ее *структурой отраслей народного хозяйства, представленных совокупностью отдельных предприятий*, участвующих вместе с сельскохозяйственными предприятиями в перераспределении ограниченных национальных ресурсов. *Спрос на товары и услуги* в литературе представлен как количество товаров, которое покупатель хочет и может купить за определенный период времени. *Потреблением товаров и услуг* традиционно считается использование продукта (товара и услуги) в процессе удовлетворения потребностей. По нашему мнению, целесообразнее оценить влияние *объема реализованных товаров, работ и услуг* на аграрную отрасль, чем учитывать показатели спроса и потребления. *Предложением товаров и услуг* традиционно является их количество, которое хотят и могут предложить на рынке продавцы за определенный промежуток времени при всех возможных ценах. Данный показатель оценивается органами статистики, как *объем произведенных товаров, работ и услуг в стране*, поэтому является уже рассчитанным и более доступным в плане использования в методологическом подходе. *Рынок* чаще всего представляется системой экономических отношений, складывающихся в процессе производства, обращения и распределения продукции (товаров, работ, услуг) и характеризующейся свободой хозяйствующих субъектов в выборе покупателей, продавцов, определении цен, формировании и использовании источников и ресурсов. *Контрагенты* – стороны, договаривающиеся в ходе осуществления гражданско-правовых отношений: юридические и физические лица, коммерческие и некоммерческие организации. Учитывая равную смысловую нагрузку между рынком, контрагентами и количеством предприятий, наш подход в выборе отдельных наиболее влиятельных сторон внешней среды позволяет

первые два показателя включить в состав и структуру предприятий отраслей народного хозяйства.

Кредитование часто рассматривается в качестве финансовых взаимоотношений, в которых кредитор предоставляет во временное пользование ссуду в денежной или натуральной форме заемщику, последний пользуется предоставленной ссудой на условиях возвратности и возмездности. Поэтому факторный элемент «кредитование» мы представили *объемом выданных кредитов и их процентной ставкой*. *Банковская система* России представляет собой организованную совокупность банков страны, которые взаимодействуют друг с другом. Главным регулирующим органом банковской системы является Центральный банк. Его функции – устойчивость рубля, поддержание определенного уровня инфляции. Данный фактор отнесен к объемам выданных кредитов, процентной ставке и политике Банка России.



Рисунок 1. Влияние национального пространства на сельское хозяйство России (авторская схема)

По нашему мнению, на сельское хозяйство оказывают влияние *сбережения*, являющиеся вкладами и депозитами в банках, т.ч. числе на пластиковых картах; наличные деньги в руках у населения; вложения в ценные бумаги; запасы средств в наличной валюте [12].

Трудовые ресурсы – это трудоспособная часть населения, обладающая физическими и интеллектуальными способностями к трудовой деятельности, способная производить материальные блага или оказывать услуги. Численность трудовых ресурсов страны может быть определена как сумма численности населения в трудоспособном возрасте, неработающих лиц того же возраста, призванных нетрудоспособными, работающих подростков до 16 лет, работающих лиц пенсионного возраста. *Рынок труда* – это сфера рыночной экономики, где объектом купли-продажи выступает способность человека к труду, рабочая сила. Он включает в себя потенциальных работников и работодателей [5; 13]. В нашей методике мы используем такие показатели рынка труда: *численность экономически активного населения и уровень безработицы*.

Экспорт продукции из России – это специальный таможенный режим, который характеризуется вывозом тех или иных товаров за пределы страны с целью реализации на внешнем рынке других стран. *Импорт продукции и услуг в Россию* – процедура, при которой происходит ввоз товара на территорию другого государства для последующей реализации или для реэкспорта. Мы считаем, что значения данных показателей целесообразно включить в оценку влияния на сельское хозяйство.

В.А. Цыбатов полагает, что *экономический рост* как национальный фактор представлен поступательным прогрессивным развитием производительных сил общества, способностью экономики из года в год производить все больше товаров и услуг, необходимых для удовлетворения увеличивающихся потребностей общества за счет человеческого, физического капитала и технологий [20]. Однако те элементы факторов, которые мы приняли для использования в оценке влияния их силы на сельское хозяйство, уже являются составными частями экономического роста.

Отрасли экономики – совокупность качественно однородных групп хозяйственных единиц, характеризующихся особыми условиями производства в системе общественного разделения труда и играющих специфическую роль в процессе расширенного воспроизводства. Как внешний национальный фактор широко представлены в литературе, но в нашей схеме влияния национальной среды на аграрный сектор он уже использован в качестве совокупности предприятий, принадлежащих различным отраслям.

Валюта – денежная единица страны, используемая для величины стоимости товаров. *Валюта Российской Федерации - рубль*: а) денежные знаки в виде банкнот и монеты Банка России, находящиеся в обращении в качестве законного средства наличного платежа на территории Российской Федерации, а также изымаемые либо изъятые из обращения, но подлежащие обмену указанные денежные знаки; б) средства на банковских счетах и в банковских вкладах [1]. *Виды цен*: государственные, кооперативные, рыночные; цены на средства производства и товары народного потребления; оптовые и розничные; сезонные, временные, договорные цены. *Динамика цен* - их движение на отдельные товары и целые товарные группы торговли [15; 16]. Все перечисленные в этом пункте факторные элементы объединены нами в группы «*инфляция*» и «*денежная масса*».

Нами применен в методологическом подходе элемент *капиталы* как сумма благ в виде материальных, интеллектуальных и финансовых средств, используемых в качестве ресурса

в целях производства большего количества благ [14; 18]. *Средства производства* – совокупность вещных элементов производительных сил, представляющих собой совокупность средств и предметов труда, и *фондовый рынок России* – регулируемая часть рынка капиталов, обеспечивающая торговлю ценными бумагами, как имеющими доступ к торговле на определенном рынке, так и обращающимися во внебиржевом пространстве (биржевом рынке) отождествлены нами с капиталом.

Нефтяная отрасль России – отрасль тяжелой индустрии, включающая разведку нефтяных и нефтегазовых месторождений, бурение скважин, добычу нефти и попутного газа, трубопроводный транспорт нефти получила оценку показателями *объемов добычи нефти и таможенными пошлинами на нее*.

Политические факторы национального уровня понимаются в качестве элементов внешней среды, которые также требуют переоценки с целью повышения качества учета их влияния на национальную экономику. К ним в научной литературе относятся следующие составные части. *Система государственной власти* – обусловленная функциями государства и национальными традициями совокупность органов государственной власти и их подразделение на отдельные виды. *Денежно-кредитная политика* – политика государства, воздействующая на количество денег в обращении с целью обеспечения стабильности цен, полной занятости населения и роста реального производства. *Регулирование народного хозяйства* осуществляется методами прямого (с помощью целевых программ, государственных заказов, стандартизации, правовых и административных ограничений, лицензирования, экологического контроля) и косвенного (фискальная, монетарная, таможенная политика) воздействия. *Сельскохозяйственная политика РФ* – политика, направленная на динамичное и эффективное развитие не только сельскохозяйственного производства, но и обеспечения на этой основе роста жизненного уровня населения и общественного процесса в стране. *Продовольственная политика* сводится к обеспечению продовольственной безопасности страны: повышению качества, объемов производства, достижения доступности цен продовольствие [8]. *Инвестиционная политика государства* – комплекс взаимосвязанных целей и мероприятий по обеспечению необходимого уровня и структуры капиталовложений в экономику страны и отдельные ее сферы и отрасли, повышению инвестиционной активности всех основных агентов воспроизводственной деятельности: населения, предпринимателей, государства. *Инновационная политика* – часть социально-экономической политики государства, которая выражает отношение государства к инновационной деятельности, определяет цели, направления, формы деятельности органов государственной власти РФ в области науки, техники и реализации достижений науки и техники. *Налоговая политика* осуществляется государством при помощи экономических регуляторов рыночного хозяйства – налогообложения, кредитования, инвестирования, побуждающих осуществлять хозяйственную деятельность и удовлетворять общественные потребности. Это инструмент бюджетной политики. Реализуется через предоставление и изменение налоговых льгот, ставок по конкретным налогам и сборам [21]. *Государственный бюджет РФ* представляет собой централизованный фонд денежных ресурсов, необходимый для выполнения функций государства: перераспределения средств, контроля над их эффективным использованием [3]. Внимательно изучив представленный материал о группе политических факторов, считаем целесообразным скорректировать структуру группы политических

факторов и представить ее в качестве элементов: *расходы бюджета на экономику, образование, науку, здравоохранение; налоговые поступления в бюджет; дефицит и профицит бюджета, золотовалютные резервы; ключевая ставка ЦБ; курс рубля.*

Исследование *национальных технологических факторов* позволило выделить наиболее важные их группы, оказывающие существенное влияние на наш объект исследования. *Научно-технический прогресс* – процесс непрерывного развития науки, техники, технологии, совершенствования предметов труда, форм и методов организации производства и труда. *Научно-технический потенциал России* – обобщенная характеристика уровня развития науки, инженерного дела, техники в стране, возможностей и ресурсов, которыми располагает общество для решения научно-технических проблем. *Инновации* – внедренное новшество, обеспечивающее качественный рост эффективности процессов или продукции, востребованное рынком. *Оборудование* – это совокупность машин, механизмов, приборов, устройств, используемых для работы или производства [10]. *Технология* - комплекс организационных мер, операций и приемов, направленных на изготовление, обслуживание, ремонт или эксплуатацию изделия с номинальным качеством и оптимальными затратами, и обусловленных текущим уровнем развития науки, техники и общества в целом. Многие из перечисленных технологических факторов уже вошли в другие группы. Например, научно-технический потенциал, инновации мы представили в качестве государственных расходов на научные исследования. В данной группе мы оставили лишь показатель оценки научно-технического прогресса – *стоимость введенных основных фондов.*

Национальные правовые факторы не получили должного внимания в научной литературе как факторы, определяющие эффективность отрасли. Они представлены следующими элементами. *Криминализация экономики России* – состояние экономики, при котором значительное место занимает деятельность по увеличению и присвоению доходов, полученных преступным путем. При этом теневая экономика не является криминальной (репетиторство и т.п.), но отрицательно сказывается на развитии страны [17]. *Бюрократия в России* – система управления, которая предполагает, что все дела сосредоточены в руках органов центральной правительственной власти, действующих по предписанию начальства и через предписание подчиненным. *Коррупция в России* предполагает дачу взятки, злоупотребление полномочиями, коммерческий подкуп либо иное незаконное использование физическим лицом своего должностного положения вопреки законным интересам общества и государства в целях получения выгоды в виде денег, ценностей, иного имущества или услуг имущественного характера, иных имущественных прав для себя или для третьих лиц либо незаконное предоставление такой выгоды указанному лицу другими физическими лицами; а также совершение указанных деяний от имени или в интересах юридического лица [22]. *Правовая защита населения* заключается в создании и приведении в действие в случае необходимости комплекса правовых средств, обеспечивающих реализацию мер его социальной защиты. *Недобросовестная конкуренция* – нарушение общепринятых правил и норм конкуренции, в том числе соответствующих нормативно-правовых актов [4; 6]. *Права и гарантии населения*— свод правил, в соответствии с которым государство должно уважать все законные права, принадлежащие человеку. По нашему мнению, от некоторых представленных элементов правовых факторов можно абстрагироваться, поскольку некоторые из них уже используются в других

группах, и остальные оставить в виде структурных составляющих - *коррупции, теневой экономики, преступности*.

Национальные информационные факторы немногочисленны и несут определенную смысловую нагрузку, представленную ниже. *Информационное пространство России* - совокупность объектов, вступающих друг с другом в информационное взаимодействие, а также сами технологии, обеспечивающие это взаимодействие. Информационное пространство образуется информационными ресурсами, средствами информационного взаимодействия и информационной инфраструктурой. *Информационные фильтры* - способность отделять в поступающей информации главное от второстепенного и малозначительного. *Информационная открытость* - это организационно-правовой режим деятельности любого участника социального взаимодействия. *Информация* - новые сведения, позволяющие улучшить процессы, связанные с преобразованием вещества, энергии и самой информации, принятые, понятные и оцененные конечным потребителем как полезные. *Информационные экстерналии* - виды информационных издержек или выгод, которые несут третьи лица [7; 9]. В связи с полученными данными о вышеизложенных частях информационных факторов, считаем, что главными из них будут *информационные потоки* различной ценности, циркулирующие в пределах страны.

Национальные социальные факторы имеют следующую интерпретацию. *Уровень жизни населения* - степень удовлетворения материальных и духовных потребностей людей массой товаров и услуг, используемых в единицу времени. *Демография* - сбор, анализ и описание данных о численности, составе и воспроизводстве населения. *Образование* - процесс усвоения знаний, обучение, просвещение. *Здравоохранение* - совокупность мер политического, экономического, социального, правового, научного, медицинского, санитарно-гигиенического, противоэпидемиологического и культурного характера, направленных на сохранение и укрепление физического и психического здоровья каждого человека, поддержание его долголетней активной жизни, предоставление ему медицинской помощи [2]. *Человеческий потенциал* - один из видов совокупного экономического потенциала, определяемый индексом - среднеарифметической величиной доходов, образования, продолжительности жизни. *Социальная напряженность* - острая противопоставленность личностных и межгрупповых интересов [19]. *Общественная среда* - совокупность материальных, экономических, социальных, политических и духовных условий существования, формирования и деятельности индивидов и социальных групп. *Ценность* - важность, значимость, польза, полезность чего-либо. *Культура* как человеческая деятельность и способ проявления самовыражения и самопознания, накопления навыков и умений. *Социальные программы* - сконструированное инициатором проекта нововведение, целью которого является создание, модернизация или поддержание в изменившейся среде материальной или духовной ценности, которое имеет пространственно-временные и ресурсные границы и воздействие которого на людей считается положительным по своему социальному значению. *Социальные реформы* - политические и социальные меры, осуществляемые с целью устранения социальных проблем. Таким образом, группа социальных национальных факторов является содержательной. Однако некоторые ее структурные части уже представлены нами в качестве политических программ развития социальной сферы. Поэтому мы ее улучшаем в

плане упрощения структуры и представляем в виде *численности, воспроизводства и доходов населения*.

Национальные военные факторы в настоящей жизни имеют большое значение в геополитической среде в целом и в некоторых арабских и даже европейских государствах. В России их составляют следующие элементы. *Военно-промышленный комплекс России* — система предприятий, разрабатывающих и производящих военную технику и вооружение. *Военнослужащие* - граждане, проходившие военную службу в качестве офицеров, прапорщиков, мичманов или военную службу по контракту или призыву в качестве солдат, матросов, сержантов и старшин в Вооруженных Силах РФ или Объединенных Вооруженных силах СНГ, Федеральной пограничной службе РФ и органах и организациях Пограничной службы РФ, во внутренних войсках Министерства внутренних дел РФ и Железнодорожных войсках РФ, федеральных органах правительственной связи и информации, войсках гражданской обороны, органах федеральной службы безопасности, пограничных войсках, федеральных органах государственной охраны, органах внешней разведки РФ и других воинских формированиях Российской Федерации, созданных в соответствии с российским законодательством. *Вооружение* — комплекс технических средств или технологических процессов, предназначенных для поражения живой силы и объектов инфраструктуры противника. *Военная техника* — оружие, приборы и машины вооруженных сил, обеспечивающие их боевую деятельность. Учитывая мирную обстановку на территории нашей страны, мы считаем необходимым объединить представленный военный потенциал в показатель *государственных расходов на вооружение*.

Национальные экологические факторы в литературе представлены экстерналиями и стандартами. *Экологические экстерналии* — это виды экологических отрицательных или положительных эффектов, которые отражаются на третьих лицах. *Экологические стандарты* - нормативно-технические документы, устанавливающие комплекс обязательных к исполнению требований, правил, норм по охране окружающей среды и природопользования. С нашей точки зрения, экологические экстерналии и стандарты лучше заменить *расходами на восстановление чистоты экологии и расходами, связанными с экологическими ущербами*, как более приемлемыми для оценки.

Национальные природные факторы представлены двумя частями. *Природные условия* — это совокупность свойств окружающей нас природы, которые, так или иначе, существенно влияют на жизнь человека. *Природные ресурсы* — это естественные ресурсы, необходимые для существования человеческого общества и используемые в хозяйстве. Так данная группа представлена в научной литературе. Однако, по нашему мнению, для экономики страны, богатой ресурсами, более важным природным фактором с точки зрения его оценки могут быть *балансовые запасы природных ресурсов*.

Итак, проведенное исследование позволило объединить некоторые факторные элементы внешней национальной среды, что будет способствовать упрощению процедуры оценки их влияния на сельское хозяйство, не меняя качества ожидаемого результата.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон РФ от 10.12.2003г. № 173-ФЗ (действующая редакция от 29.06.2015 г.) «О валютном регулировании и валютном контроле» // (<http://www.consultant.ru>) (дата выхода 11.10.2015)

2. Федеральный закон от 21.11.2011 N 323-ФЗ (ред. от 13.07.2015, с изм. от 30.09.2015) «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» (с изм. и доп., вступ. в силу с 24.07.2015) // (<http://www.consultant.ru>) (дата выхода 13.10.2015)
3. Федеральный закон РФ от 02.12.2013 N 349-ФЗ (ред. от 26.12.2014) «О федеральном бюджете на 2014 год и на плановый период 2015 и 2016 годов» // (<http://www.consultant.ru>) (дата выхода 12.10.2015)
4. Варламова А.Н. Конкурентное право России: монография / А.Н. Варламова – М.: Зерцало, 2009. – 568 с.
5. Васильев В.Н., Гуртов В.А., Питухин Е.А., Рудаков М.Н., Серова Л.М., Сигова С.В., Суворов М.В. Рынок труда и рынок образовательных услуг в субъектах Российской Федерации. – М.: Техносфера, 2007. – 680 с.
6. Гуляев Г.Ю. Задачи государства в формировании конкурентных отношений // (<http://penza365.ru>) (дата выхода 13.10.2015)
7. Дзялошинский И.М. Информационное пространство России: структура, особенности функционирования, перспективы эволюции / И. М. Дзялошинский, Моск. Центр Карнеги. — М. Б. и., 2001. — 30 с.
8. Кларк Г. Прощай, нищета! Краткая экономическая история мира / перевод Н. Эдельман. – М.: Издательство Института Гайдара, 2012 – 545 с.
9. Манойло А.В. Государственная информационная политика в особых условиях: Монография. М.: МИФИ, 2003. – 388 с.
10. Модернизация российской экономики. Прогнозы и реальность: сборник научных трудов Международной научно-практической конференции. — СПб.: Издательство Санкт-Петербургского университета управления и экономики, 2015.— 478 с.
11. Павлова Е.А. Конкурентная среда и ее развитие на товарных рынках России: дис. ... канд. экон. наук: 08.00.01 – Воронеж, 2008. – 179 с.
12. Российские банки накануне финансовой стабилизации / Дмитриев М.Э., Матовников М. Ю., Михайлов Л. В. и др. - СПб.: Норма, 1996. - 208 с.
13. Рынок труда в современной российской обществе: монография / Коллектив авторов / Под ред. А.Г. Антипова, Н.Н. Захарова. – Пермь: Прикамский социальный институт, 2005. – 110 с.
14. Семенов В.П. Инфляция: метрика причин и следствий: монография / В. П. Семенов, Рос. экон. акад. им. Г. В. Плеханова, Моск. гос. ин-т электроники и математики (техн. ун-т). – М.: Изд-во РЭА им. Г. В. Плеханова, 2005. – 382 с.
15. Сухарев О.С., Логинов С.А. Управление структурными изменениями экономики: монография. – М.: КУРС: ИНФРА-М, 2014. – 368 с.
16. Сухарев О.С. Экономическая динамика: институциональные и структурные факторы: монография. – М.: Ленанд, 2015. – 240 с.
17. Тарасов М. Усиление роли государства по ограничению теневой экономики в России // (<http://www.r-reforms.ru>) (дата выхода 13.10.2015)
18. Уильям С. Джевонс. Деньги и механизм обмена. – Челябинск: Социум, 2005 – 192 с.
19. Фещенко П.Н. Социальная напряженность как аспект национальной безопасности: монография/ П.Н. Фещенко; Российская академия юридических наук. – М.: Юрист, 2006. – 167 с.

20. Цыбатов В.А. Моделирование экономического роста: монография / [науч. ред. Г.Р. Хасаев]. – Самара: Изд-во Самар. гос. экон. ун-та, 2006. – 385 с.
21. Экономика налоговой политики: пер. с англ. / под ред. М.П. Девере. – М.: ФИЛИНЪ, 2002. – 328 с.
22. Юхачев С.П. Коррупция как экономические отношения социума: дис. ... докт. экон. наук: 08.00.01 – Тамбов, 2010. – 291 с.

© Л.И. Теньковская, 2015

УДК 657.44

К.С. Факанова

Соискатель ученой степени кандидата экономических наук

Академия ФСИН России

Г. Рязань, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ

Основной целью хозяйствования коммерческой организации независимо от организационно-правовой формы и направления финансово-хозяйственной деятельности, является получение прибыли. Именно данный показатель в условиях рыночной экономики говорит об эффективности основной, финансовой и инвестиционной деятельности.

Конечный финансовый результат деятельности строительной компании формируется от сдачи готового объекта недвижимости, прочих доходов и расходов и выражает в денежной оценке итог хозяйственной деятельности организации в целом.

Участниками строительного рынка по реализации жилых комплексов выступают застройщики, подрядные строительные организации (подрядчики) и инвесторы.

Специфика договорных отношений, движения и оборота денежных средств, ведения бухгалтерского и налогового учета определяют особенности формирования финансовых результатов у каждого из участников этих отношений.

Застройщик – физическое или юридическое лицо, получившее в установленном порядке земельный участок под строительство недвижимого имущества. Осуществляет оценку, расчет и контроль основных затрат, связанных со строительством жилого комплекса.

Исполнители работ (подрядные организации) – юридическое лицо, выполняющее подрядные работы для застройщика по договору подряда. Основными элементами по формированию прибыли являются выручка по договору и затраты по выполняемым работам.

Инвестором является субъект строительного рынка, осуществляющий вложение собственных, заемных или привлеченных средств, обеспечивающий их целевое использование. Инвестор определяет основные цели, направления и объемы инвестиций, по данным показателям осуществляется расчет эффективности вложений и финансовый результат. [3]

Приемку работ и определение доходов и расходов, формирования финансового результата осуществляется на основании первичных документов «Акт о приемке выполненных работ», «Справка о стоимости выполненных работ и затрат», а также на основании договора. [1]

Рассмотрим сравнительную характеристику по методики формирования от строительной деятельности доходов и финансовых результатов.

Таблица 1 – Методика определения доходов и финансовых результатов

№ п/п	Наименование	Вариант 1	Вариант 2
1	Методы формирования дохода	Доход по стоимости объекта строительства	Доход по стоимости работ по мере их готовности
2	Способы выявления финансового результата	Финансовый результат представляет собой разницу между договорной стоимостью законченного строительного объекта и затратами по выполненным работам по данному объекту	Финансовый результат у строительной организации выявляется за определенный отчетный период времени после полного завершения отдельных работ по этапам, предусмотренным проектом

Подрядчик выбирает метод учета финансового результата исходя из условий договоров. При определении финансового результата от реализации подрядных работ подрядчик может использовать для учета работ, выполняемых по разным договорам на строительство, оба метода.

Принципиальной разницей двух методик является не только различное отражение в бухгалтерском учете хозяйственных операций, но и размер обязательств перед контрагентами и налоговых платежей в бюджет.

В первом случае согласно договору сдача работ застройщику производится после завершения всего комплекса работ на объекте. Затраты формируются на счете 20 «Основное производство», после завершения работ определяется финансовый результат в корреспонденции со счетами 90 «Продажи», 99 «Прибыли и убытки». [2]

При использовании второй методики в договоре строительного подряда есть особенность, что выполненные работы должны передаваться застройщику по мере готовности отдельных конструктивных элементов или этапов, подрядчик для определения финансового результата может применять метод определения дохода по стоимости работ по мере их готовности.

Для отражения выполненных и сданных заказчику этапов рекомендуется использовать счет 46 «Выполненные этапы по незавершенным работам». Данный счет корреспондируется по дебету со счетом 90 «Продажи» и кредиту со счетом 62 «Расчеты с покупателями и подрядчиками».

Если застройщик (инвестор) полностью осуществляет капитальные вложения в проект, то затраты формируются на счет 08 «Вложения во внеоборотные активы», а доходы,

полученные от дольщиков на счете 86 «Целевое финансирование», либо используется счет 90 «Продажи». [7, с 272]

Особенности формирования финансовых результатов в бухгалтерском учете строительных организаций определены спецификой деятельности компаний, сложностью расчетных операций, многогранностью и вариантноностью договорных отношений.

Важным моментом для эффективного управления строительной организацией является своевременный и достоверный учет за движением ресурсов, капитала и денежных средств компании, а также его оптимизация.

Список используемой литературы:

1. Об участии в долевом строительстве многоквартирных домов и иных объектов недвижимости и о внесении изменений в некоторые законодательные акты Российской Федерации : федер. закон : [от 30 декабря 2004 г. 214-ФЗ] // Собрание законодательства Рос. Федерации. – 2005. – № 1. – Ст. 40.
2. Об утверждении Плана счетов бухгалтерского учета и Инструкции по его применению: приказ Минфина Рос. Федерации : [от 6 декабря 2010 г. № 162н] // Рос. газ. – 2011. – Федеральный выпуск № 5402.
3. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет договоров (контрактов) на капитальное строительство» ПБУ 2/08 : приказ Минфина России : [от 24 октября 2008 г. № 116] // Бюллетень нормативных актов федер. органов исполнит. власти. – 2008. – № 49. – С. 57-59.
4. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Доходы организации» ПБУ 9/99 : приказ Минфина России : [от 6 мая 1999 г. № 32н] // Бюллетень нормативных актов федер. органов исполнит. власти. – 1999. – № 26. – С. 29-32.
5. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Расходы организации» ПБУ 10/99 : приказ Минфина России : [от 6 мая 1999 г. № 33н] // Бюллетень нормативных актов федер. органов исполнит. власти. – 1999. – № 26. – С. 22-25.
6. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет расчетов по налогу на прибыль» ПБУ 18/02 : приказ Минфина России : [от 19 ноября 2002 г. № 114н] // Бюллетень нормативных актов федер. органов исполнит. власти. – 2003. – № 10. – С. 57-59.
7. Финансовый учет для магистров: Учебник/Петров А.М., под ред. – М.: Вузовский учебник, НИЦ ИНФРА-М, 2015. – 400 с.

© К.С. Факанова, 2015

УДК 332.12

В.С. Федоляк, К.Э.н., доцент
СГУ г. Саратов, Российская Федерация

ФИНАНСОВО-КРЕДИТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СИСТЕМЕ РЕГИОНАЛЬНОГО ВОСПРОИЗВОДСТВА

Развитие экономики России в значительной мере связано с целенаправленной аккумуляцией, эффективным распределением и рациональным использованием финансовых ресурсов в каждой из структур, входящих в систему общественного производственного процесса. Основу финансовых ресурсов региона составляют

общественные, корпоративные и частные финансовые средства. Финансово-кредитные отношения возникают по поводу формирования и использования различных фондов денежных средств на безвозмездной или возмездной основе в зависимости от финансовой или кредитной составляющей этих отношений. В результате взаимодействия субъектов регионального воспроизводства возникает финансово-кредитный механизм, имеющий свою региональную специфику.

Система управления территориально-административным образованием и региональный финансово-кредитный механизм тесно взаимосвязаны, поскольку финансово-кредитные отношения имеют принципиальное значение с точки зрения организации процесса управления, в тоже время результаты управления отражаются в финансовых показателях региона. Поэтому принципиальное значение имеет выбор не только форм и методов, но и параметров воздействия на поведение субъектов регионального воспроизводства.

Здесь важное значение приобретают методы исследования финансово-кредитные отношения регионального воспроизводства, адекватно отражающие потребности управления социально-экономическим развитием региона. Дело в том, что наличие информации о формировании и использовании фондов денежных средств или финансово-кредитных ресурсов региона теперь приобретает для местных органов управления ключевой характер. Объемы формирования и режим использования финансово-кредитных ресурсов все в большей степени становятся определяющим моментом при принятии управленческих решений.

Процесс формирования и использования финансово-кредитных ресурсов региона находится под влиянием различных уровней управления. По этому поводу возникает множество самых различных взаимосвязей, которые носят, как правило, динамический характер. Необходимо исследовать взаимосвязи, возникающие при формировании финансово-кредитной системы в регионе с тем, чтобы выделить наиболее существенные из них с точки зрения управления развитием региона. В этой связи нуждаются в переосмыслении методы исследования социально-экономических процессов, протекающих в регионе. Необходима разработка такого инструментария, который бы позволял анализировать, прогнозировать и планировать социально-экономическое развитие подведомственной территории в непосредственной взаимосвязи с формированием и использованием ее финансово-кредитных ресурсов или с использованием соответствующих форм и методов управления.

Для того чтобы понять на каких основах должны строиться финансово-кредитные отношения в регионе, необходимо сопоставить отечественный и зарубежный опыт.

Налоговая система местных органов управления для большинства зарубежных стран характеризуется: множественностью налогов; ограниченной центральным правительством (через предельные ставки) налоговой инициативой (вплоть до полного ее отсутствия); преимущественно акцизной (косвенной), а значит, ограниченной для регулирующего воздействия направленностью.

Местные налоги и неналоговые доходы бюджета составляют от 60% (в Японии) до 77% (в США) [1, с. 115]. Остальные доходы местных бюджетов – это субсидии центрального правительства или членов федерации. Такая система субсидирования является с одной стороны, следствием все возрастающей социальной нагрузки на местные органы управления (с которой уже не справляются центральные органы), требующей все больших

финансовых ресурсов, с другой стороны, вызвана желанием центральных органов управления гарантировать таким образом свою финансовую и, следовательно, экономическую и политическую власть. То же самое характерно и для нашей страны, с той лишь разницей, что местные налоги, сборы и неналоговые доходы составляют существенно меньшую часть в доходах местных бюджетов. Остальные доходы – это отчисления от общегосударственных налогов и дотации из республиканского бюджета.

Существует много сходного и в функциональном аспекте бюджетных затрат на местном уровне. Так, на социально-культурные мероприятия (здравоохранение, просвещение, социальное обеспечение) в развитых государствах затрачивается от 30 до 40% бюджетных средств. Коммунальное хозяйство почти во всех странах (в том числе и в нашей) финансируется только из местных бюджетов.

Таким образом, растущая компетенция местных органов управления сопровождается не только ростом соответствующей финансовой базы (местный бюджет, региональные фонды и т. п.), но и ростом влияния на региональные финансовые денежно-кредитные рынки в целом и через них – на ход социально-экономического развития территории. Несовершенство регионального механизма управления обусловлено неопределенностью предмета управления, отсутствием достаточного опыта и компетенции местных органов управления в вопросах макроэкономического регулирования развития подведомственной территории.

Вопросам регионального механизма управления в отечественной экономической литературе уделяется достаточно много внимания. Существуют различные, и даже противоположные, точки зрения по поводу управления регионом. Так или иначе, местным органам управления на практике приходится решать и те, и другие вопросы в самых разнообразных аспектах: политических, экономических, социальных, национальных, организационных и т. д. Причем общая компетенция и ответственность за социально-экономическое развитие подведомственной территорией, хотя и распределена между различными уровнями управления, но имеет общую тенденцию к повышению ответственности для местных органов управления.

Очевидным, на наш взгляд, является то, что ответы на эти вопросы необходимо искать в области управления региональным воспроизводственным процессом в целом и особое внимание необходимо сконцентрировать на исследовании финансово-кредитных отношений регионального воспроизводства, как наиболее тесно связанного с формами и методами управления развитием региона в рыночных условиях.

Проблема финансово-кредитных отношений регионального воспроизводства достаточно обширна и малоизученна. Однако в настоящий момент представляется возможным и необходимым наметить ряд методических подходов, позволяющих продвинуться в ее рассмотрении.

Поскольку финансово-кредитные ресурсы обслуживают в целом весь воспроизводственный процесс в регионе, участвуя во всех его фазах, постольку воспроизводство финансово-кредитных ресурсов можно выделить в относительно самостоятельный воспроизводственный цикл [2, с. 46]. Важной характеристикой этого цикла является его высоко локализованный характер: несмотря на открытый характер регионального воспроизводственного процесса, воспроизводство финансово-кредитных ресурсов технически в наибольшей степени замыкается в пределах региона. Таким образом,

существует теоретическая возможность у местных органов управления, влияя на воспроизводство финансово-кредитных ресурсов, осуществлять управление ходом всего регионального воспроизводства. Практическое решение этого вопроса зависит от конкретной степени влияния местных органов управления на воспроизводство финансово-кредитных ресурсов территории.

Среди традиционных возможностей влияния местных органов управления в нашей стране на региональный воспроизводственный процесс можно привести в качестве примера административно-правовое регулирование, бюджетно-инвестиционный процесс, а также участие в реализации межрегиональных и общенациональных программ. Рыночные условия значительно сузили рамки администрирования, зато расширили возможность непосредственного участия региональных органов управления в развитии и регулировании региональных рынков. Воздействуя на параметры регионального рынка, можно воздействовать на поведение субъектов регионального воспроизводства, то есть, не вмешиваясь в их текущую деятельность, влиять на социально-экономическое развитие данного региона. Для примера кратко остановимся на следующих видах рынков: рынок капиталов (финансовый рынок); денежно-кредитный рынок; товарный рынок; рынок услуг.

Наименее развитый в настоящее время – это рынок капиталов. Проблемы формирования этого рынка в регионе включают решение целого ряда задач: участие местных органов управления в демонаполизации и приватизации экономики, становление специализированных фондовых институтов (фондовые биржи, холдинговые компании и т. п.), организация и контроль за проведением долгосрочных займов и эмиссией долгосрочных обязательств местного характера, участие в координации действий коллективных или межрегиональных инвесторов вплоть до прямого инвестирования из местного бюджета.

Право местных органов власти и управления мобилизовать средства через займы и выпуск ценных бумаг – это альтернатива ведомственному перераспределению финансовых ресурсов. Но таким образом, в понятие государственного долга, ранее состоявшего в нашей стране лишь из задолженности центральных органов управления, включается новый элемент – задолженность местных органов власти.

Некоторые исследователи финансово-кредитных отношений региона, основываясь на требовании единства денежно-кредитного и валютного регулирования по всей территории государства, выступают за полное ограничение включения в этот процесс не только местных органов управления, но и даже региональных, мотивируя это положение тем, что в таких условиях было бы невозможно проводить общероссийскую денежно-кредитную и валютную политику. Решение этого вопроса во многом зависит от конкретного состояния национальной экономики и способа организации денежно-кредитного регулирования. А поскольку законодательно местные органы управления уже выступают субъектом эмиссионной деятельности через выпуск ценных бумаг и кредитные отношения, то речь необходимо вести лишь о мере и эффективности их участия в денежно-кредитном регулировании.

Выступая в качестве субъекта на финансовом и денежно-кредитном рынках, местные органы управления должны нести частичную ответственность за состояние денежного обращения в регионе. В частности, для обеспечения нормального денежного обращения в регионе необходимо соблюдение пропорциональности между ростом денежных доходов,

развитием сферы обращения и сферы платных услуг, в которых происходит реализация основной массы денежных доходов населения. В противном случае, часть денежных доходов населения, которая не может быть использована им для покупки товаров и оплаты услуг, реализуется за пределами региона, а также накапливается в виде наличных денег у населения, то есть изымается из производительного оборота региона.

Для ускорения оборачиваемости денежных и товарных ресурсов в сфере обращения региона необходимо создание такого механизма регулирования, который побуждал бы торговые организации постоянно следить за спросом населения и оперативно регулировать цены на товары массового ассортимента в зависимости от соотношения спроса и предложения. В то же время, выступая на денежно-кредитном рынке в качестве заемщика временно свободных платежных средств, местные органы управления имеют возможность снизить давление излишних платежных средств на товарный рынок.

Местные органы управления должны иметь возможность через компенсацию из местных бюджетов коммерческим банкам потерю в процентной ставке «перекупать» кредиты для размещения их в соответствии с региональной спецификой. На местном уровне должны решаться вопросы стимулирования и прямого инвестирования производства недостающих товаров, как на государственных предприятиях, так и в кооперативных и частных; развития сферы платных услуг (в сочетании с регулированием тарифов на их основные виды).

Из сказанного выше становится очевидно, что необходимо изменить сами принципы формирования местных бюджетов и бюджетного планирования в регионе. Необходимо, чтобы большую часть доходов местных бюджетов составляли специально закрепленные за ним доходы. Необходимо разработать механизм урегулирования межбюджетных отношений (бюджетов различного уровня), как гарантию гибкого и упорядоченного совмещения интересов властных органов различного уровня по поводу распределения общегосударственных доходов и расходов.

Поскольку каждый регион может иметь уникальные социально-экономические характеристики, постольку региональная специфика объективно проявляется в формировании и использовании финансово-кредитных ресурсов. Это предполагает поиск строго определенных подходов к выработке решений, касающихся операций на финансовом и учетно-кредитном рынках, на которых субъектом принятия решений являются властные структуры. Другими словами, чтобы эффективно осуществлять свое влияние, местные органы управления должны модулировать общегосударственные решения, исходя из знаний взаимосвязей воспроизводства финансово-кредитных ресурсов с воспроизводственным процессом конкретного региона. А для выработки конкретных форм и методов влияния важно знать количественные характеристики этих взаимосвязей. Например, при изучении денежно-кредитного рынка необходимо знать о таких его элементах, как формирующиеся на подведомственной территории объемы кредитных ресурсов и кредитных вложений, их состав, структуру, основных заемщиков и кредиторов, долю кредитных вложений в инвестициях и т. д.

В зарубежной литературе при оценке финансово-кредитного состояния экономических субъектов уже сформировался так называемый «портфельный» подход, в соответствии с которым состояние субъекта характеризуется набором («портфелем») активов,

обуславливающих реализацию его экономических интересов в различных условиях (44). Какой же набор активов может рассматриваться на данный момент времени в регионе?

Во-первых, это, элементы национального богатства, сосредоточенного в пределах данного региона: стоимость основных фондов, оборотных средств, незавершенного строительства, других материальных запасов и резервов.

Во-вторых, это денежные средства на расчетных счетах, во вкладах, в ценных бумагах и в наличности.

В-третьих, это кредитные вложения (вернее их остаток на определенный момент времени) и задолженность.

Поскольку материальные в стоимостном выражении и денежные (финансово-кредитные) агрегаты находятся в определенном соответствии (например, остаткам денежной наличности на руках у населения соответствуют товарные запасы в розничной торговле, или денежные доходы населения являются частью денежных расходов предприятий), то анализ и прогнозирование (планирование) этих соответствий может составлять научную базу процесса управления региональным воспроизводством посредством, определенных методов: налоговых, денежно-кредитных и т. д.

Специфика управления регионом состоит, в том, что местные органы управления имеют ограниченные возможности воздействовать на пропорции регионального воспроизводства. Поэтому денежные потоки должны быть изменены с точки зрения участия в них (как прямо – через бюджет, так и косвенно – через налоговые льготы и т. д.) местных органов власти и управления, федеральных органов управления, соответствующих министерств и ведомств, предприятий (организаций) производственной и непроизводственной сфер и населения, то есть с точки зрения интересов субъектов регионального воспроизводства.

Интересы субъектов регионального воспроизводства могут действовать разнонаправлено. Поэтому важно выявить механизм их взаимодействия в пределах регионального образования, его результирующий вектор, степень соответствия этого вектора интересам комплексного и сбалансированного развития региона. Денежные потоки должны быть оценены с точки зрения фаз воспроизводства, производства, распределения, обмена и потребления. И, наконец, поскольку деятельность местных органов управления реализуется, в самых различных сферах и отраслях региональной экономики, то они должны быть выделены и детализированы в той степени, в какой эта деятельность реализуется в данной сфере (отрасли). Общепринято выделять производственную и непроизводственную сферы, отрасли, входящие в эти сферы народного хозяйства. Однако, логика происходящих в стране перемен, обуславливает выделение и денежно-кредитной сферы функционирования региональной экономики. Дело в том, что для того, чтобы разрабатывать те или иные формы и методы влияния на развитие региона, мало знать в каких финансово-кредитных условиях действует та или иная сфера или отрасль региональной экономики, поэтому необходимо четко представлять общий региональный денежно-кредитный фон: региональные параметры инфляции, состояние финансового и денежно-кредитного рынка.

Список использованной литературы:

1. Раевский С.В. Финансовый механизм управления социально-экономическим развитием субъекта Российской Федерации (на примере Хабаровского края) /[http:// ga-uga.ru/?p=505](http://ga-uga.ru/?p=505) (дата обращения 06.11.2015 г).

2. Шнипер Р.И. Плановое управление региональными воспроизводственными циклами. Препринт. – Новосибирск: ИЭиОПП СО АН СССР, 1987. – 66 с.

© В.С. Федоляк, 2015

УДК 336.33

А.И.Хисматуллина, Магистр
Казанский федеральный университет
г. Казань, Российская Федерация

И.А.Рудалева
Ведущий экономист, ПАО «Ак Барс» Банк
г. Казань, Российская Федерация

**РАЗВИТИЕ КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА
(НА ПРИМЕРЕ ПАО «АК БАРС» БАНК)
DEVELOPMENT OF THE CREDIT POLICY OF THE COMMERCIAL BANK
(FOR EXAMPLE, PJSC " AK BARS " BANK)**

Аннотация: Проанализирован кредитный портфель ПАО «Ак Барс» Банк, а также выявлены особенности кредитной политики.

Ключевые слова: кредитный портфель, кредитная политика, кредит, удельный вес, актив, собственный капитал, просроченная задолженность, политика риск-менеджмент.

Abstract : To analyze the credit portfolio of PJSC " Ak Bars " Bank , as well as the peculiarities of the credit policy .

Keywords : credit portfolio , credit policy , credit, specific gravity, assets, equity , arrears, risk management policy .

Одним из важнейших показателей операций коммерческих банков является объем выданных кредитов, который может показать приоритетность данного направления деятельности для дальнейшего развития кредитной организации.

В 2014 году объем показателя также продолжал тенденцию повышения до уровня 7658,9 млрд. руб. Данная тенденция увеличения объема кредитного портфеля банка говорит о правильно выбранной стратегии развития кредитного направления ПАО «Ак Барс» Банк, а также использование на практике особенности кредитования корпоративного сектора с учетом специфических черт банка. Рассмотрим структуру кредитов, выдаваемых корпоративным клиентам банка за 2014 год, которая приведена в таблице 1.

Таблица 1

Структура кредитного портфеля корпоративных клиентов
ПАО «Ак Барс» Банк в 2014 гг. [4]

Показатель	Доля в портфеле (%)
Крупная корпоративная клиентура	61,2

Средний бизнес	29,4
Малый бизнес	6,2
Исполнительные органы власти	3,2
Всего	100

По данным таблицы, следует отметить, основную часть кредитного портфеля корпоративных клиентов составляет крупная клиентура, удельный вес которой составляет 61,2% от общего объема кредитного портфеля, далее по объему занимает средний бизнес (29,4%), третьей в группе является кредитование малого бизнеса (6,2%), а кредитование исполнительных властей составляет 3,2%. ПАО «Ак Барс» Банк остается ключевым поставщиком финансовых ресурсов в российскую экономику: на банк приходится около трети кредитного портфеля банковской системы. Рассчитаем изменение показателя удельного веса выданных кредитов в общей сумме активов банка за период 2012-2014 годы. Результаты расчета приведены в таблице 2.

Таблица 2

Расчет удельного веса выданных кредитов в общей сумме активов
в ПАО «Ак Барс» Банк [2]

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Объем активов (млрд. руб.)	7069,90	8523,2	10419,4
Объем выданных кредитов (млрд. руб.)	5158	5714,3	7658,9
Удельный вес кредитов в активах (проценты)	73,0	67,0	73,5

По данным расчета можно отметить, что в 2012 и 2014 годах удельный вес кредитов в общем объеме активов составлял стабильные значения на уровне 73 – 73,5%, а в 2013 году наблюдалось снижение до 67%. В целом за три года, объем кредитного портфеля не имеет тенденции к повышению, что может говорить о недостаточной активности кредитной политики банка[2].

Анализ кредитных операций ПАО «Ак Барс» Банк, проведенный по данным финансовой отчетности банка за 2012-2014 годы, позволяет сделать вывод, что объем кредитного портфеля банка имеет положительную динамику за рассматриваемый период. В тоже время негативным моментом является снижение общего объема доходов, полученных от выданных кредитов. Проведем анализ эффективности кредитной политики банка на основании данных финансовой отчетности ПАО «Ак Барс» Банк за 2012-2014 годы, который будет приведен в следующем параграфе. Для более полного анализа необходимо провести также анализ эффективности кредитного портфеля банка. Проведем анализ динамики доходов, получаемых банком от размещения кредитного портфеля за 2012-2014 годы, которая приведена в таблице 3 [2].

Таблица 3

Динамика изменения объема доходов ПАО «Ак Барс» Банк [4]

Показатель	2012 г.	2013 г.	млрд. руб. 2014 г.
Объем доходов от выданных кредитов (млрд. руб.)	747,8	685,4	729,55

По данным таблицы 3, видно, что объем доходов банка от операций по кредитованию имеет неравномерную динамику за последние три года. В 2012 году их объем составил 747,8 млрд. руб., в 2013 году произошло понижение до уровня 685,4 млрд. руб., темп снижения составил до 91,6% от уровня 2012 года, а в 2014 году произошло повышение до показателя 729,55 млрд. руб., темп повышения составил 106,4% от уровня 2013 года [2].

В целом за три года произошло снижение объема доходов банка по кредитным операциям на 3,5%, что является негативным моментом изменения доходной базы ПАО «Ак Барс» Банк.

Рассчитаем показатель коэффициента доходности кредитных операций банка как отношение объема доходов от выданных кредитов к общей сумме доходов, а также отследим изменение данного показателя. Удельный вес доходов от кредитов, выданных клиентам банка в 2012-2014 году можно рассмотреть в таблице 4.

Таблица 4

Расчет удельного веса доходов от кредитов ПАО «Ак Барс» Банк [5]

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Коэффициент доходности кредитных операций	92,2	86,0	87,1

По данным расчета можно увидеть, что удельный вес доходов, полученных от выданных кредитов, имеет тенденцию понижения в общем объеме процентных доходов, полученных банком. В 2012 году их удельный вес составлял 92,2%, в 2013 году он снизился до уровня 86%, однако в 2014 году произошло незначительное повышение до уровня 87,1%. В целом за три года, удельный вес снизился на 5,1%, что может говорить о снижении кредитной активности ПАО «Ак Барс» Банк за исследуемый период.

Проведем анализ сектора корпоративных кредитов банка, так как данное направление является одним из приоритетных и наиболее прибыльных для деятельности ПАО «Ак Барс» Банк.

Для оценки эффективности кредитных операций с точки зрения удельного веса просроченных кредитов рассчитаем соотношение между объемом просроченной задолженности и общим объемом выданных корпоративным клиентам кредитов (коэффициент сомнительной задолженности). Результаты расчетов можно рассмотреть в таблице 5. По итогам проведенного расчета можно отметить устойчивую динамику повышения удельного веса просроченных кредитов, выданных банком за все три исследуемых года. В 2012 году удельный вес просроченных кредитов составлял 5,8% от общего объема ссудной задолженности, в 2013 году он повысился до показателя 6,3%, а в 2014 году произошло значительное повышение до уровня 7,9%.

Таблица 5

Расчет удельного веса просроченной задолженности корпоративных клиентов
ПАО «Ак Барс» Банк [2]

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Объем кредитного портфеля корпоративных клиентов	5158	5714,3	7658,9
Объем просроченной задолженности корпоративных клиентов	299,2	360,0	605,1
Коэффициент просроченной задолженности (%)	5,80	6,30	7,90

млрд. руб.

В целом за период с 2012 по 2014 год удельный вес просроченной задолженности повысился на 2,1%, что свидетельствует о снижении качества кредитного портфеля корпоративных клиентов и отсутствие мероприятий риск-менеджмента банка по построению более качественной процедуры выдачи кредитов и снижению эффективности подразделений банка по работе с просроченной задолженностью.

Проведем расчет следующего показателя эффективности кредитного портфеля – коэффициента соотношения просроченных кредитов по отношению к капиталу банка за 2012-2014 годы, который приведен в табл.6.

Таблица 6

Коэффициент доли просроченной задолженности корпоративных клиентов
ПАО «Ак Барс» Банк к собственному капиталу банка [3]

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Собственный капитал (млрд. руб.)	848,3	1049,9	1300,6
Объем просроченной задолженности (млн. руб.)	299,2	360,0	605,1
Коэффициент просроченной задолженности	0,35	0,34	0,47

Как видно по данным таблицы, соотношение между объемом просроченных кредитов и собственным капиталом банка повышается в целом за три года. В 2012 году данный коэффициент по просроченным кредитам корпоративным клиентам составлял 0,35 от размера собственного капитала, в 2013 году он понизился до значения 0,34, однако в 2014 году произошло резкое повышение до значения 0,47. То есть, в 2014 году объем просроченных кредитов, выданных клиентам составлял 4,7% от объема собственного капитала ПАО «Ак Барс» Банк [1].

В целом за исследуемый период, повышение удельного веса просроченных кредитов, выданных клиентам, составило 12%, что можно охарактеризовать как отрицательный фактор работы риск-менеджмента банка.

Таким образом, анализ эффективности кредитных операций ПАО «Ак Барс» Банк выявил как положительные, так и отрицательные моменты развития направления кредитования корпоративных клиентов.

Объем кредитного портфеля клиентов занимает значительную часть общей суммы активов банка, и в целом стабилизировался на уровне до 70,7% в 2014 году.

Вместе с тем, положительным фактором является повышение коэффициента кредитных операций банка, то есть соотношение доходов от выданных кредитов с общим объемом процентных доходов банка.

Отрицательным фактором развития кредитования корпоративных клиентов ПАО «Ак Барс» Банк является повышение объема просроченной задолженности по кредитам с показателя 299,2 млн. руб. в 2012 году до 605,1 млн. руб. в 2014 году.

Соотношение доли просроченной задолженности банка по кредитам по отношению к собственному капиталу банка имеет отрицательное изменение, которое в 2012 году составляло 0,35, а к 2014 году повысилось до уровня 0,47[3].

Проведенный анализ эффективности кредитных операций ПАО «Ак Барс» Банк выявил как положительные, так и отрицательные стороны развития данного направления.

В целом анализ кредитной политики ПАО «Ак Барс» Банк позволяет сделать вывод, что данное направление является одним из приоритетных направлений бизнеса коммерческого банка. Объем кредитного портфеля банка имеет положительную динамику, а также повышается объем доходов, полученных ПАО «Ак Барс» Банк от кредитной деятельности.

В то же время, удельный вес доходов, полученных от кредитных операций банка имеет динамику снижения в общем объеме доходов банка.

Наряду с повышением эффективности кредитования в банке можно наблюдать повышение общего объема кредитов, а также увеличение объема просроченной задолженности по кредитам, выданных клиентам, что говорит о необходимости активизации маркетинговых мероприятий, расширению перечня продуктовой линейки кредитных продуктов, а также разработки более жесткой политики риск-менеджмента банка.

Список использованных источников

1. Аналитическое агентство «РИА-Аналитика» [Электронный ресурс]: обзор банковского сектора России. – Официальный сайт «РИА-Аналитика», 2013. – Режим доступа: <http://www.ria.ru/>
2. Годовые отчеты ПАО «Ак Барс» Банка за 2012-2013 гг.
3. Стратегия развития ПАО «Ак Барс» Банк на 2013-2017 годы
4. Финансовая отчетность ПАО «Ак Барс» Банка за 2012-2013 гг.
5. Центральный банк РФ [Электронный ресурс]: Корпоративное кредитование. – Официальный сайт Центрального банка РФ, 2013. – Режим доступа: <http://www.cbr.ru>.
6. Официальный сайт Центрального банка Российской Федерации. – Режим доступа: <http://www.akbars.ru/>

© А.И.Хисматуллина, 2015

© И.А.Рудалева, 2015

УДК 33

М.С. Шагарова

Аспирант

СамГУПС

Г.Самара, Российская Федерация

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЛОЯЛЬНОСТИ ПЕРСОНАЛА

На современном этапе развития экономической системы одним из важнейших направлений является активизация человеческого фактора. Изменение социально-экономических форм организации общественного производства настоятельно требует адекватного изменения способов управления главной производительной силой - трудовыми ресурсами, с целью использования интеллектуального и трудового потенциала в нужном для общества, предприятия и человека направлении.

В системе управления персоналом предприятия в условиях изменений и актуализации человеческого потенциала в управленческий оборот вошел термин «лояльность» персонала, который лежит на стыке предметных областей социологии, психологии, менеджмента.

Увеличение интереса к понятию управления лояльностью персонала на предприятиях в России возрастает благодаря экономическому развитию страны и развивающихся предприятий, где количество рабочих мест постоянно увеличивается. Тем не менее, рынок рабочей силы достаточно изменчив. По данным Российских исследований, проведенных в период с 2004 года по настоящее время около 75 % респондентов постоянно задумываются о смене места работы. Необходимо отметить, что уход сотрудника из организации и при высокой текучести кадров неизбежно появляются дополнительные незапланированные расходы, снижающие экономическую эффективность деятельности предприятия, что отражает актуальность данного исследования

Проблемы лояльности персонала рассматриваются в работах таких авторов, как М. Армстронга, В. И. Дминяка, Ю. М. Вершило, Т.О. Соломандиной, Дж. Кея, Дж. Куина, Н. Гангани, Г. Мак Лина, проблемы управления персоналом предприятия в работах И.Ю. Баландина, Н.А. Горелова, М.В. Грачева, Г.Г. Зайцева, В.С. Кабакова, А.Я. Кибанова, Е.И. Комарова, А.Д. Лебедева, М.И. Скаржинского, А.И. Тяжова, Э.А. Уткина, С.И. Файбушевича, Г.В. Щекина и других. : [5, с. 115].

Проблема лояльности персонала актуальна и многогранна и имеет как минимум три взаимосвязанных составляющих; кадровая, социально-психологическая и безопасность. Все эти составляющие тесно переплетаются и взаимно дополняются однако, каждая из них имеет свое направление (предмет работы).

- кадровая – работа по формированию корпоративной культуры, решению вопросов соотношения оплаты труда с фактическим уровнем физических и умственных затрат и практической значимостью деятельности, специалиста, подбор, расстановка и обучение кадров и т.д.

- социально-психологическая – учет личностных факторов при подборе персонала, контроль за состоянием психологического климата в коллективе, формирование командного духа и т.д.

- безопасность (нелояльность) – выявление и пресечение фактов нелояльности персонала, мониторинг информационных систем и ресурсов с целью выявления несанкционированных действий, как отдельных сотрудников внутри фирмы, так и пресечение попыток внешних контрагентов нанести экономический ущерб предприятию с использованием кадрового потенциала.

Как мы уже знаем, истинно лояльный сотрудник часто обладает следующими качествами:

1. он заинтересован в работе, он хочет продолжать свою карьеру в данной организации;
2. он готов приложить максимум усилий для реализации стоящих перед ним задач. Главным является решение проблем и выполнение поручений, а не подсчет затрат, которые при этом имели место;
3. он глубоко и полностью разделяет корпоративные ценности, он абсолютно согласен с целями компании и способами их достижения. Здесь не бывает компромиссов: преданный

человек признает все ценности, а не какую-либо их часть, он всемерно доверяет компании, а не выборочно.

По данным, приводимым А. В. Ковровым (2009), каждый третий сотрудник признался, что в течение года хотя бы раз украл деньги или материальные ценности у своей компании. Почти две трети сообщили об иных нелояльных действиях. Эти данные предоставлены Национальным институтом правосудия США и получены в результате опроса 9000 работников различных американских фирм. : [8, с. 15].

По оценкам этого института, ущерб от хищений со стороны сотрудников только в малом бизнесе составляет 30 миллиардов долларов США.

Согласно, результатам глобального исследования лояльности сотрудников проведенного компанией Walker Information в 2014 году полностью лояльные или преданные компании сотрудники составляют лишь 34%, а остальные подразделяются на тех, кто работает в данной организации в силу отсутствия альтернативы (31%), на тех, которые готовы уйти в любую минуту (27%), и на тех, которые могут при удобном случае перейти на другую работу (8%).

Если учитывать высокий уровень хищения работниками на предприятиях ОАО «РЖД» 11,3 тыс. случаев на 111,9 млн руб, низкую удовлетворённость работой, мы можем смело сказать, что имеем работников которые, не только не приносят пользу организации, в которой работают, но и стремятся напрямую или косвенно навредить ей. [9, с. 45].

Все это говорит о необходимости разработки программы повышения лояльности работников. При этом нужно учитывать то, что данная программа должна соответствовать следующий критериям :

Во-первых, программа повышения лояльности либо распространяется не на весь персонал, либо степень удержания ;

Во-вторых, льготы и другие способы удержания должны быть разнообразными. Простое правило таково: дайте человеку то, что он ценит превыше всего, и он останется у вас;

В-третьих, избегать исключительно финансовых программ удержания. Известно, что денег никогда не бывает слишком много. И чем больше получает человек, тем больше он хочет.

Одним из механизмов повышение лояльности является развитие внутреннего PR.

Для осуществления PR-функций, а именно формирования и поддержания имиджа компании, управления внутренними коммуникациями, организации и проведения корпоративных мероприятий службе мы предлагаем:

- Создание анонимных почтовых ящиков, анкетирование, беседы с отдельными работниками и группами сотрудников – это используются для получения обратной связи от персонала, создания коммуникативного пространства на предприятии, поощрения инициативы, высказывания мнений;

- собрания, совещания, выступления руководства, разработка и внедрение корпоративных стандартов и т. п. – используются для разъяснения позиций начальства, политик и стратегий организации, донесения до персонала информации об ее успехах.

- Создание отделов на сайте , зайдя на который каждый сотрудник может проследить свою карьерную лестницу, и так же понять какие шаги нужно делать для достижения результата.

Рассмотрим, какие же PR-задачи способны решать специалисты HR-службы это, формирование и поддержание положительного внутреннего имиджа компании и его распространение на близкий круг общения сотрудников, в данный пункт входит создание корпоративных семейных баз отдыха, праздников для семей сотрудников, сидки на занятия спортом для семей сотрудников.

Кроме того, представители HR-службы публично разъясняют персоналу решения руководства. При этом опираются на основные принципы – доступность информации, ее максимальная открытость и объяснение с точки зрения принятых правил и норм в компании, корпоративной культуры.

Сотрудник, который чувствует заботу, внимание компании, который четко понимает каждое изменения в компании и который знает для каких целей он трудится автоматически поднимает свой уровень благонадежности на несколько ступеней выше. В свою очередь благонадежность - это залог успеха компании уменьшение процент воровства и увеличение уровня безопасности движения.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации (принята на всенародном голосовании 12 декабря 1993 г.) от 12.12.1993 // Рос. газ. - 1993. - № 237.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (части первая, вторая, третья и четвертая) от 14.11.2002 № 138-ФЗ [Электронный ресурс] / "Консультант Плюс". - Режим доступа: www.consultant.ru/popular/gkrf1.
3. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации. - 2002. - 7 января. - № 1. - Часть 1. - Ст.3.
4. Федеральный закон "Устав железнодорожного транспорта Российской Федерации" от 10.01.2003 г. N 18-ФЗ
5. Распоряжение ОАО "РЖД" от 31 декабря 2009 г. N 2757р "О введении в действие стандарта по качеству в процессе управления персоналом "Обучение и повышение квалификации" Распоряжение ОАО "РЖД" от 31.12.2009 № 2757р
6. "О введении в действие стандарта по качеству в процессе управления персоналом "Обучение и повышение квалификации"
7. "Об утверждении Регламента взаимодействия подразделений ОАО "РЖД" при реализации кадровой политики в отношении дочерних и зависимых обществ ОАО "РЖД" от 20.10.2008 2223р
8. "Распоряжение ОАО "РЖД" от 14 мая 2010 г. N 1038р "Положение о реализации единой политики холдинга "Российские железные дороги" в области управления персоналом"
9. Распоряжение 11.02.2009 274р "О мероприятиях по выполнению пилотного проекта по реализации "Концепции системы управления компании холдингового типа, образуемой в результате реформирования ОАО "РЖД"
10. Распоряжение (или приказ) ОАО "РЖД" от 18 июля 2007г. №916 "Порядок организации управления персоналом в холдинге "РЖД". 11. Распоряжение ОАО "РЖД" от 9 ноября 2009г. №2286р "Примерное соглашение о взаимодействии ОАО "РЖД

© М.С. Шагарова, 2015

ЭКВАЙРИНГ БАНКОВСКИХ КАРТ

Эквайрингом называется деятельность банка, заключающаяся в расчетах с предприятиями торговли и сервиса по операциям, совершаемым с использованием банковских карт или торговый эквайринг, а также выдаче наличных по картам держателям карт, не являющимся клиентами банка или кэш-эквайринг.

Экономика эквайрингового бизнеса строится на двух основных цифрах: торговой уступке (плата, взимаемая банком с ТСС за оказание услуг по эквайрингу) и итнерчендже, уплачиваемом эквайнером эмитенту. Разница между двумя данными цифрами формирует базовый доход. Кроме этого необходимо учитывать оплату комиссию платежным системам.

Для эквайринговых операций банку прежде всего необходима лицензия соответствующей платежной системы. При заключении договора с предприятием торговли (далее-ТСС) банку необходимо проверить ТСС на подозрительность в специальной базе данных, проверить документы ТСС, определить условия сотрудничества.

Банки также представляют терминалы для приема карт в качестве платежа. Обычный терминал представляет собой электронное устройство, оснащенное считывателем магнитной полосой и картридером для чипа. С ним соединяется ПИН-клавиатура, которая передается клиенту для ввода ПИН-кода, но нередко для этого используется клавиатура самого терминала. Терминалу необходимо подключение к процессинговому центру, которое может быть выполнено различными способами: через телефонный модем, сеть интернет, Wi-Fi и GPRS(используются на мобильных терминалах). В последнее время активно развивается использование миниатюрных устройств для приема карт – mPOS, которые представляют собой компактный считыватель карт, подключаемых к смартфону и превращающих его в терминал для обслуживания карт.

Одна из разновидностей торгового эквайринга является прием платежей в Интернете. Удобство и востребованность среди населения данной услуги увеличивает число Интернет магазинов и ассортимент продаж.

В данном виде бизнеса необходимо получить специальную лицензию на операции e-commerce. Для ее получения банк должен обладать Merchant Acquiring License. Помимо этого необходимо учитывать повышенные риски, связанные с оплатой в Интернете. Для снижения рисков платежные системы Мастерскард и Виза применяют специальную технологию, называемую 3D SecureCode или Verified by Visa. Использование 3D Secure требует от эквайрера установки для размещения на сайте продавца программного обеспечения MPI (Merchant Plug-In Interface), а от эмитента- установки ACS (сервера контроля доступа).

Помимо мошенничества интернет-эквайринг подвержен и другим рискам. Поскольку финансовую ответственность перед платежной системой и эмитентами несет эквайрер [1,406], а не ТСС, которое он обслуживает, и по транзакциям в Интернете очень часто фактическое предоставление товара или услуги происходит с большой задержкой, возможны ситуации, когда потери эквайрера могут быть весьма существенными. Например, банк предоставляет эквайринговый сервис авиакомпании. Как известно, билеты на рейсы часто приобретают задолго до даты полета, но при этом возмещение от эквайрера по совершенным операциям авиакомпания получает, как правило, на следующий день. В случае, если авиакомпания будет объявлена банкротом, клиенты, оплатившие билеты банковскими картами, опротестуют транзакции, и это опротестование будет предъявлено эквайреру, который в свою очередь попытается получить деньги с авиакомпании. В случае банкротства ему придется встать в очередь кредиторов, но по успешно опротестованным транзакциям средства с него будут списаны независимо от успеха конкурсного производства.

Использованная литература

1. Пластиковые карты, 5-е изд., перераб. и доп. - «БРИЦ-пресс», 2005 - 624с

© Шаяхметова Д.Р., 2015

ВИРТУАЛЬНАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

Понятие искусственной реальности было впервые сформулировано Майроном Крюгером (Myron Kueger) в конце 1960-х.

В 1964 Станислав Лем в своей книге "Сумма Технологий" под названием "Фантомология" описывает задачи и смысл для цивилизации ответа на вопрос "как создать действительность, которая для разумных существ, живущих в ней, ничем не отличалась бы от нормальной действительности, но подчинялась бы другим законам?".

В 1989 году Джарон Ланьер ввёл более популярный ныне термин "виртуальная реальность".

Виртуальная реальность – это созданный техническими средствами мир, передаваемый человеку через его ощущения: зрение, слух, обоняние, осязание и другие. Виртуальная реальность имитирует как воздействие, так и реакции на воздействие. Для создания убедительного комплекса ощущений реальности компьютерный синтез свойств и реакций виртуальной реальности производится в реальном времени. Не следует путать виртуальную реальность с дополненной. Их коренное различие в том, что виртуальная конструирует новый искусственный мир, а дополненная лишь вносит отдельные искусственные элементы в восприятие мира реального.

Первой системой виртуальной реальности стала "Кинокарта Аспена" (Aspen Movie Map), созданная в Массачусетском Технологическом Институте в 1977 году. Эта компьютерная программа симулировала прогулку по городу Аспен, штат Колорадо, давая возможность выбрать между разными способами отображения местности. Летний и зимний варианты города были основаны на реальных фотографиях.

В настоящее время существует несколько основных типов систем, обеспечивающих создание и вывод изображения в системах виртуальной реальности:

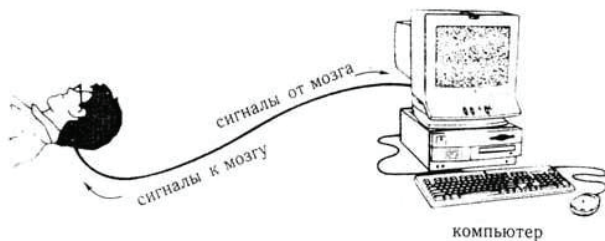
1. Шлем или очки виртуальной реальности
2. MotionParallax3D дисплеи (К устройствам этого типа относится множество различных устройств: от некоторых смартфонов до комнат виртуальной реальности)
3. Виртуальный ретинальный монитор (Устройства данного типа формируют изображение непосредственно на сетчатке глаза. В итоге, пользователь видит изображение, «висящее» в воздухе перед ним.)

Управление системами виртуальной реальности осуществляется двумя способами:

1) При помощи предметов - перчатки, компьютерные рули, джойстики, рукояти, пистолеты и т.д.

2) Прямое подключение к нервной системе объекта. Данные передаются непосредственно нервным окончаниям, и даже напрямую в головной мозг посредством мозговых интерфейсов. Подобная технология применяется в медицине для замены

утраченных чувствительных способностей, но пока она слишком дорога для повседневного применения и не достигает качества передачи данных, приемлемого для передачи виртуальной реальности.



Также нашла свое применение в системах виртуальной реальности и имитация тактильных (осозательных) ощущений. Это так называемые устройства с обратной связью. Применяются для решения задач виртуального прототипирования и эргономического проектирования, создания различных тренажеров, медицинских тренажеров, дистанционном управлении роботами, в том числе микро- и нано-, системах создания виртуальных скульптур.

Независимо от реализации виртуальной реальности, в ней можно выделить следующие свойства (по Н. А. Носову):

- Порождённость - виртуальная реальность производится другой, внешней к ней реальностью
- актуальность - существует актуально, в момент наблюдения, «здесь и сейчас»
- автономность - имеет свои законы бытия, времени и пространства
- интерактивность - может взаимодействовать с другими реальностями, тем не менее, обладая независимостью

По философской концепции С.С. Хоружего компьютерную виртуальную реальность можно характеризовать как многомодусное бытие, то есть бытие, допускающее множество вариантов и сценариев развития событий.

На данный момент самыми совершенными системами виртуальной реальности являются проекционные системы, выполненные в компоновке комнаты виртуальной реальности.

Система представляет из себя комнату, на все стены которой проецируется 3D стерео изображение. Положение пользователя, повороты его головы отслеживаются трекинговыми системами, что позволяет добиться максимального эффекта погружения. Данные системы активно используются в маркетинговых, военных, научных и др. целях. Для управления объектами виртуального мира используются как перчатки виртуальной реальности, так и отслеживание перемещений рук, осуществляемое с помощью видеокамер. Последнее обычно реализуется в небольшой зоне и не требует от пользователя дополнительного оборудования. Перчатки виртуальной реальности могут быть составной частью костюма виртуальной реальности, отслеживающего изменение положения всего тела и передающего также тактильные, температурные и вибрационные ощущения. Устройство для отслеживания перемещений пользователя может представлять собой свободно вращаемый шар, в который помещают пользователя или осуществляться лишь с

помощью подвешенного в воздухе или погружённого в жидкость костюма виртуальной реальности. Также разрабатываются технические средства для моделирования запахов.

Сейчас системы виртуальной реальности имеют широкое применение в таких областях как дизайн, компьютерные игры, обучение некоторым видам специальностей, военных технологиях, проектировании и многих других, в которых требуется визуальное представление местности. Однако имеющиеся на сегодняшний день системы не могут в полной мере создать виртуальную реальность. Потому как пока никому не удалось создать устройство, имитирующее даже маленький мир, состоящий из объектов, с каждым из которых пользователь мог бы взаимодействовать, как с реально существующим объектом. Но каждый день разработчики все ближе к намеченной цели.

Список использованной литературы:

1. <https://trashbox.ru/topics/63986/kak-eto-rabotaet-virtualnaya-realnost>
2. https://ru.wikipedia.org/wiki/Виртуальная_реальность
3. <http://biofile.ru/bio/21509.html>

© Д. А. Сараев, Д. А. Расаев, 2015

КОМПОЗИЦИОННАЯ СТРУКТУРА АНГЛОЯЗЫЧНЫХ МУЖСКИХ ИНТЕРНЕТ-ОБЪЯВЛЕНИЙ О ЗНАКОМСТВЕ

Интернет-объявление о знакомстве – это письменный риторический жанр, чаще (но необязательно) – ограниченного объема, вербально оформляющий следующую ситуацию общения: через средства Сети Интернет лицо одного пола обращается с предложением ответить на данное объявление к группе лиц другого пола (или к лицу идентичного пола), ограниченной по ряду параметров, эксплицитно задаваемых автором, с целью знакомства, создания семьи, совместного времяпрепровождения, отдыха и туризма и так далее [1, с. 45–46]. Специфика ситуации общения находит отражение на уровне речевого воплощения данного жанра в сочетании полярных тенденций к монологичности и диалогичности, жесткой и свободной форме, стандарту и креативности [2; 3]. В отличие от традиционных объявлений о знакомства (далее – ОЗ) их Интернет-аналоги пользуются большей демократичностью в конструировании и оформлении.

Заняв свою нишу в массовой коммуникации, Интернет-ОЗ представляются важным средством взаимодействия между реальным адресантом и воображаемым адресатом, что делает данный жанр общения уникальным и интересным с точки зрения прагматики. Определить, какой речевой акт (далее – РА) являет собой ОЗ, затруднительно, так как данный коммуникативный жанр, реализуясь в Интернете приобретает свободу оформления. К тому же, организация письменных текстов в Интернете, в том числе и ОЗ, напрямую зависит от множества экстралингвистических факторов. В данном случае значимую роль может сыграть возрастная и гендерная принадлежность коммуниканта, его социальные статусы и роли, отношение к той или иной культуре или религии. Таким образом, процесс приёма-передачи информации приобретает социальный характер: информация, а также моральные, духовные и другие ценности и нормы отображают интересы определенных социальных групп. В этой связи интересным видится рассмотрение Интернет-ОЗ, созданными лицами мужского пола в англоязычном сегменте Глобальной сети.

В качестве источника для сбора анализируемых данных использованы сайты знакомств Lavalife (<http://www.lavalife.com>) и Luckylovers (<http://www1.luckylovers.com>). Данные ресурсы являются длительно действующими и привлекают к себе внимание более миллиона пользователей из-за рубежа (как правило, из Европейских стран и стран Северной Америки).

Результатом работы по поиску фактологического материала стала картотека из 300 мужских англоязычных объявлений, представленных сайтами Lavalife и Luckylovers. Непосредственному анализу и описанию подверглась коммуникативно-прагматическая

сторона Интернет-ОЗ, а именно их речеактовые элементы и композиционная структура в целом.

Интернет-ОЗ, действительно, обладает высоким прагматическим потенциалом. Для него характерно использование РА, популярных в традиционных ОЗ [1; 4]. В исследуемом корпусе примеров обнаруживаются:

- информативы – речевые акты репрезентации объективных и субъективных фактов. Выделяют 2 типа информативов: информатив Субъекта (ИС), в котором перечисляются объективные и субъективные компоненты самооценки, и информатив Объекта (ИО), в котором оценивается Объект ОЗ. ИС встречается в 92% объявлений: *I am an independent, I am a sincere man; I'm a friendly and sincere guy; I am a hardworking guy*. Информатив объекта оказался не очень востребованным (28% объявлений содержали данный РА): *women who have respect for life and family; a woman that understands trust and love; a nice women*;

- декларативы – утверждения, в которых заявляется о цели ОЗ и намерениях адресанта. Около половины исследуемых ОЗ (49%) характеризуются их наличием: *looking for a woman; looking for a lady; hoping to find someone; looking for someone*;

- сензитивы (45%) - речевые акты, в которых эксплицитно сообщается о чувствах, эмоциях Субъекта ОЗ. Авторы ОЗ используют их, чтобы произвести больший эффект на «гостей» страницы: *Trying to describe myself is like trying to put the universe at large into a small jar*;

- аппеллятивы – акты непосредственного обращения к адресату. Они встречаются относительно нечасто (в 26% объявлений): *If you want to know more, lets talk; What about you?*;

- промиссивы сообщают информацию о перспективах будущей совместной жизни, поэтому в них используются глаголы в будущем времени. Они занимают наименьшую часть Интернет-ОЗ (11%): *will show you all my love pure white; I promise our first date will be fun*.

Также обнаруживается и внедрение смешанных РА (57%) в Интернет-ОЗ. Большую часть занимают смешанные РА, соединяющие в себе ИС с сензитивом: *What can I say about myself. I am alone and without the true love of my life. I have only myself to blame for this*; а также информатив объекта с декларативом: *im looking for a open minded social lady*. Их появление может быть обусловлено минимальным объёмом текста при стремлении к передаче полного смысла в условиях регламентированного количества допустимых символов. Чтобы передать требуемую информацию, пользователям приходится прибегать к составлению сложных предложений, в которых и заключены смешанные РА. Кроме того, авторы стремятся сделать объявление более проникновенным и ёмким, ведь текст, состоящий сугобо из простых предложений, выглядит слишком сухо и заурядно.

Исследуя композиционную структуру, можно сделать вывод, что в объявлениях представителей наиболее частотными являются однокомпонентные речевые акты (55%). Хотя основным компонентом брачного объявления является информатив, ни тексты ОЗ редко состоят только из ИС или ИО. Большинство монокомпонентных Интернет-ОЗ представлены исключительно декларативом (*looking for love, and soul mates; I am looking for my best friend*) или сензитивом (*Life is as good as you make it and should be lived to the fullest with love and passion. Good fortune should be shared and if it is shared with someone special then you have paradise on earth and everyday is special.*).

В двухкомпонентных РА (19%) чаще всего друг с другом совмещаются такие РА, как ИС и аппелятивы (А), так как в своём объявлении пользователь старается как можно ярче выразить своё стремление перевести манеру общения на неформальную, словно он непосредственно общается с девушкой, рассказывая о себе и призывая к обратной связи: *Trying to describe myself is like trying to put the universe at large into a small jar. Or in another way to put it, I can fill a glass with ocean water to the top, but it's still a small glass, what about the rest of the ocean out there? In this case, it's the entire universe which has no end or boundary* (ИС / сензитив). *If you understand that, then I want to talk to you* (А).

Использование трёхкомпонентных РА (15%) также относительно популярно в исследуемых Интернет-ОЗ. Чаще всего друг с другом взаимодействуют ИС и аппелятив образуя цепочку, при которой ИС разрывается аппелятивом: ИС – А – ИС, причём в первом ИС даётся как правило информация отличная от второго ИС; к примеру, сначала описываются личные качества, а затем даётся краткая биография адресанта. Вероятно, пользователи активно применяют данное чередование с целью ещё более близкого взаимодействия с читателем, которое часто используется и в устной речи: *Hi, I'm Max. I'm 23 years old. I live with my parents and study at the university. I like sport, don't drink alcohol and don't smoke. Is there anything else you want to know about me?*

Интернет-ОЗ несколько отличаются от стандартных брачных объявлений, которые печатаются в газетах или выставляются в прочих СМИ. Обычно классические ОЗ характеризуются наличием в своей структуре как минимум в двух компонентов. В случае же с Интернет-ОЗ не только активно используются, но и представляют численное большинство однокомпонентные ОЗ (55%). С другой же стороны, не очень популярными являются пяти-, шести- и более -компонентные тексты. Такая ситуация имеет место быть, потому что в стандартных ОЗ зачастую есть всего одна графа, куда надо внести информацию как про себя, так и заявить свою цель. На Интернет-сайтах информацию о субъекте, объекте, цели знакомства можно внести в специально предназначенные для этого анкетные поля. Также стандартные ОЗ нельзя постоянно редактировать. С Интернет-ОЗ всё намного проще: в своём аккаунте информацию можно добавлять постепенно и абсолютно бесплатно, в зависимости от своего настроения, душевного порыва или изменения социального статуса.

Список использованной литературы:

1. Беликова, А.А., Воронкова В.И. Сопоставительный коммуникативно-прагматический анализ структурных компонентов брачных объявлений // Вестник Амурского государственного университета. – 2010. – Вып. 48: Сер. Гуманитар. науки. – С. 168–173.
2. Громова В.М. Объявления о знакомстве как жанр компьютерной коммуникации // Вестник Удмуртского университета, 2006. – №5. – С. 15–20.
3. Минакова О.В. Стилистические особенности жанра «объявление о знакомстве» // Международный журнал экспериментального образования. – 2010. – № 4 – С. 45–46.
4. Царикевич Н.В. Социопрагматика текста брачного рекламного объявления(сравнительно-сопоставительный анализ русских и немецких текстов брачных рекламных объявлений): автореф. дисс. ... канд. филол. наук. Пятигорск, 2007. – 24 с.

© Амосенкова А.Ю., Казяба В.В., 2015

**ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА АТРИБУТИВНЫХ СЛОВСОЧЕТАНИЙ,
ОПИСЫВАЮЩИХ ВНЕШНОСТЬ ГЕРОЕВ РОМАНА Л.М. ОЛКОТТ
«МАЛЕНЬКИЕ ЖЕНЩИНЫ»**

Луиза Мэй Олкотт – американская писательница, прославившаяся изданным в 1868 году романом «Маленькие женщины», который был основан на воспоминаниях о её взрослении в обществе трёх сестёр. Автор книги является прообразом одной из героинь – Джо, «темпераментной и энергичной девушки». Такой же была и Л.М. Олкотт, которая взяла историю своей семьи и переложила ее на бумагу. Поскольку роман задумывался как прообраз семьи автора, всем персонажам дана своеобразная характеристика посредством языковых средств. Это позволило автору нарисовать портрет каждого главного героя во множественных деталях. Именно поэтому этот роман был выбран для отбора и исследования материала.

В романе активно используются атрибутивные словосочетания, которые, согласно О.С. Ахмановой, можно определить как «непредикативные синтагмы, состоящие из определения и определяемого слова» [1, с. 34]. В результате анализа художественного произведения Л.М. Олкотт «Маленькие женщины» методом сплошной выборки отобрано 144 контекста, содержащих 317 атрибутивных словосочетаний, описывающих внешность героев романа. Данные единицы стали предметом исследования и сопоставления их с русским вариантом произведения, предложенным А.Д. Ивановым и А.В. Устиновой [2].

Перевод художественной литературы – очень кропотливая работа, требующая от переводчика передачи не только основного смысла, но и эстетической стороны произведения. Атрибутивные словосочетания играют для данного романа важную, если не сказать ведущую роль, так как в центре внимания оказываются четыре сестры, описанию которых автор произведения посвящает довольно много времени. Прежде чем приступить к непосредственному анализу особенностей перевода атрибутивных словосочетаний, описывающих внешность героев, обратимся кратко к существующим в научной литературе подходам анализа переводных текстов.

Одним из центральных понятий в переводоведении является переводческая трансформация – путь, способ передачи содержания высказывания с языка оригинала на любой другой язык. Самой распространённой классификацией переводческих трансформаций является классификация, согласно которой варианты перевода можно разделить на лексические, грамматические, стилистические. Эту классификацию поддерживают Л.С. Бархударов [3, с. 6], Л.К. Латышев [4, с. 7], Т.Р. Левицкая, А.М. Фитерман [5, с. 28], В.Н. Комиссаров [6] и Я.И. Рецкер [7, с. 44]. Тем не менее, многие трансформации можно отнести к разным типам. По мнению З.Д. Львовской, «разные типы трансформаций неоднозначны и иногда могут выступать спорным вопросом» [8, с. 117].

За основу предлагаемого исследования взята классификация В.Н. Комиссарова, поскольку она представляется наиболее исчерпывающей. Согласно ей переводческие трансформации – это преобразования, с помощью которых можно осуществить переход от единиц оригинала к единицам перевода в указанном смысле. Так как переводческие трансформации осуществляются с языковыми единицами, имеющими как план содержания, так и план выражения, они носят формально-семантический характер, преобразуя как форму, так и значение исходных единиц [6].

В.Н. Комиссаров выделяет семь типов преобразований: 1) транскрибирование; 2) транслитерация; 3) калькирование; 4) лексико-семантические замены (конкретизация, генерализация, модуляция); 5) грамматические трансформации (синтаксическое уподобление (дословный перевод), грамматические замены (замены форм слова, частей речи, членов предложения, типа предложения), членение и объединение предложения); 6) комплексные лексико-грамматические трансформации (антонимический перевод, экспликация, компенсация); 7) технические приёмы перевода (перемещение, добавление, опущение).

В результате анализа исследовательского материала с точки зрения обозначенной выше классификации выявлено, что более частотным типом преобразования атрибутивных словосочетаний при переводе являются грамматические трансформации, а именно синтаксическое уподобление – 191 словосочетание, что составляет 60% от всего корпуса анализируемых единиц. Сравним варианты контекстов:

*When the evening for the small party came, she found that the poplin wouldn't do at all, for the other girls were putting on **thin dresses** and making themselves very fine indeed* [9, с. 229].

*Когда пришло время «небольшой вечеринки», она обнаружила, что поплиновое платье совершенно не годится, так как другие девочки надели **тонкие платья** и выглядели очень элегантно* [2, с. 226].

Английское атрибутивное словосочетание *thin dresses* соответствует синтаксической структуре русского атрибутивного словосочетания *тонкие платья* и, в то же время, не теряет своего значения. Данный тип трансформации может приводить к полному соответствию количества языковых единиц и порядка их расположения в оригинале и переводе, например:

*Sallie Gardiner was absorbed in keeping her **white pique dress** clean and chattering with the ubiquitous Fred, who kept Beth in constant terror by his pranks* [9, с. 288].

*Салли Гардинер была поглощена тем, чтобы сохранить чистым свое **белое пикейное платье**, а также болтовней с вездесущим Фредом, который держал Бесс в постоянном страхе своими озорными выходками* [2, с. 285].

Чуть менее частотным оказался ещё один подтип грамматических трансформаций – замена частей речи (123 словосочетание или 38% от всего отобранного материала), способ перевода, при котором грамматическая единица в оригинале преобразуется в единицу переводящего языка (далее – ПЯ) с иным грамматическим значением. Проиллюстрируем примером:

*But night came at last, and every time the clock struck, the sisters, still sitting on either side of the bed, looked at each other with **brightening** eyes, for each hour brought help nearer* [9, с. 89].

Но, наконец, пришла ночь, и каждый раз, слыша бой часов, сестры, по-прежнему сидевшие по обеим сторонам постели, обменивались **радостными** взглядами, ибо каждый час приближал помощь [2, с. 86].

В оригинальном контексте слово *brightening* – первое причастие, в переводе на русский язык – прилагательное.

Малоупотребительным оказались технические приёмы перевода (3 словосочетания или 2% от общего корпуса отобранного материала). В корпусе примеров фиксируются следующие подвиды данных трансформаций:

а) перемещение – приём, который позволяет использовать ближайшее соответствие слову оригинала в другом месте высказывания, если по каким-либо причинам (главным образом, из-за лексической сочетаемости слов в ПЯ) его нельзя употребить там, где оно стоит в оригинале. Например:

White bonnet with the rose is quite ravishing [9, с. 105].

С розой эта белая шляпка совершенно очаровательна [2, с. 101].

В оригинальном предложении атрибутивное словосочетание *white bonnet* стоит в начале предложения, а в переводе автор меняет положение постпозитивное, чтобы не нарушить лексическую сочетаемость слов;

б) добавление – приём, использующийся тогда, когда многие элементы смысла, остающиеся в оригинале невыраженными, подразумеваемыми и должны быть выражены в переводе с помощью дополнительных лексических единиц. Проиллюстрируем примером:

Laurie threw back his head, and laughed so heartily at this attack, that the felt hat fell off, and Jo walked on it, which insult only afforded him an opportunity for expatiating on the advantages of a rough-and-ready costume, as he folded up the maltreated hat, and stuffed it into his pocket [9, с. 41].

Лори откинул голову назад и так безудержно расхохотался, что фетровый тазик свалился на дорогу и Джо нечаянно наступила на него. Впрочем, это оскорбление лишь дало ему удобный случай порассуждать о преимуществах приобретённого на скорую руку костюма, после того как он свернул сплюснутую шляпу и сунул ее в карман [2, с. 37].

В переводе приведенного контекста автор добавил слово *приобретённого*, чтобы точнее передать подразумеваемый смысл единицы *rough-and-read*;

в) опущение – противоположный дополнению приём, предполагает отказ от передачи в переводе семантически избыточных слов, значения которых оказываются нерелевантными или легко восстанавливаются в контексте, что можно увидеть в данном примере:

Out came Meg, with gray horsehair hanging about her face, a red and black robe, a staff, and cabalistic signs upon her cloak [9, с. 59].

Появилась Мег, с длинными седыми волосами из конского хвоста, в красно-черном платье, с посохом в руке и кабалистическими знаками на плаще [2, с. 54].

Применение данной переводческой трансформации скорее обусловлено стремлением освободить текст от лексической избыточности, если это, конечно, позволяет сделать ПЯ.

Иные типы переводческих трансформаций атрибутивных словосочетаний в исследуемом материале выявлены не были.

Таким образом, мы можем сделать вывод, что при переводе атрибутивных словосочетаний оригинальной версии «Маленьких женщин» на русский язык переводчики руководствовались в большей степени синтаксическим уподоблением, чтобы быть как

можно ближе к оригиналу текста и передать его полный смысл, максимально сохраняя самобытность авторских описаний. Также переводчиками активно используется приём грамматических трансформаций, который служит для более лёгкого восприятия перевода. Иные виды трансформаций не распространены.

Список использованной литературы:

1. Ахманова О.С. Словарь лингвистических терминов. – Изд. второе. – М.: Советская энциклопедия, 1969. – 606 с.
2. Олкотт Л.М. Маленькие женщины: пер. с англ. А.Д. Иванова и А.В. Устиновой. – М.: Энас-книга, 2010. – 312 с.
3. Бархударов Л.С. Язык и перевод. М.: Международные отношения, 1975 – 190 с.
4. Латышев Л.К., Провоторов В.И. Структура и содержание подготовки переводчиков в языковом вузе. – Курск: Изд-во РОСИ, 1999. – 136 с.
5. Левицкая Т.Р., Фитерман А.М. Пособие по переводу с английского языка на русский. – М.: Высшая школа, 1973. – 136 с.
6. Комиссаров В.Н. Теория перевода (лингвистические аспекты [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http:// www.classes.ru/ grammar/ 43.Teoriya_ perevoda_ Lingvicticheskiye_ aspekty/html/unnamed.html](http://www.classes.ru/grammar/43.Teoriya_perevoda_Lingvicticheskiye_aspekty/html/unnamed.html)
7. Рецкер Я.И. Задачи сопоставительного анализа переводов // Теория и критика перевода/Отв. ред. Б.А.Ларин. – Л.: Изд-во ЛГУ, 1962. – С.42-52
8. Львовская Э.Д. Теоретические проблемы перевода (на материале испанского языка). – М.: Высшая школа, 1985. – 232с.
9. Olcott L.M. Little Women. – М.: Manager, 2000 – 352 с.

© Власова А.М., Казяба В.В., 2015

УДК 811.111'37

Т.В. Градская

к.ф.н, доцент

НГЛУ им. Н.А. Добролюбова,

г. Нижний Новгород, Российская Федерация

КОГНИТИВНЫЕ АСПЕКТЫ ЯЗЫКОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧЕЛОВЕКА

Языковая деятельность человека является одним из видов его когнитивной деятельности. Как известно, благодаря речи (как одной из главных когнитивных функций человека, лежащих в основе его интеллектуальной деятельности), происходит обмен информацией с помощью высказываний. Согласно определениям, данным в различных словарях когнитивных терминов, когнитивная деятельность человека представляет собой установление когнитивной значимости языкового выражения (его смысла, информативности). В более широком значении когнитивная деятельность – деятельность, в

результате которой человек приходит к определенному знанию, т.е. мыслительная деятельность, приводящая к пониманию (интерпретации) чего-либо [2, 3].

Вслед за польским исследователем А. Вежбицкой, будем исходить из того, что разные языки существенно отличаются в отношении своего словарного состава, и эти различия отражают различия ядерных ценностей соответствующих культур. Представляется вполне оправданным положение А. Вежбицкой о том, что всякая культура может быть исследована, подвергнута сопоставительному анализу и описана при помощи "ключевых слов" языка, обслуживающего данную культурную общность. Теоретическим фундаментом такого анализа может служить "естественный семантический метаязык", который реконструируется на основе широких сопоставительно-языковых исследований [1].

Терминологически *семантический метаязык* можно подвести под универсальные концепты, которые присущи любому обществу, независимо от языка общения. Например, концепт невозможности чего-либо /improbability/ получает следующее языковое выражение в русском, английском и польском языках: *Когда рак на горе свистнет* (или *После дождичка в четверг*). *When pigs fly* (или *When two Thursdays come together*). *Kiedy kaktus na rękę wyrośnie*. (или *Na świętego nigdy* (=On Saint Never's Day)). Концепт крайне редкого явления получает следующее языковое выражение в тех же самых языках: *Раз в 100 лет*. *Once in a blue moon*. *Raz na tuskim rok*. Как видно из приведенных примеров, один и тот же концепт имеет различное лексическое выражение, которое обусловлено совершенно отличными ассоциациями, возникающими в мозгу говорящих на разных языках как представителей трех разных культур.

Когнитивные аспекты языковой деятельности человека исследуются учеными в рамках целого ряда научных направлений: антропологии, страноведения, лингвистики, психологии и социологии. В центре внимания нашей статьи – лингвистические аспекты коммуникации. При осуществлении последней возникает целый ряд проблем, обусловленных разностью восприятия одного и того же текстового сообщения представителями отличных культур. Представляется, что ключевым моментом здесь является трехмерное соотношение *Культура – Язык – Концептуализация* (=восприятие, интерпретация). Языковое взаимодействие осуществляется посредством кодирования и декодирования речевых высказываний, которыми обмениваются представители разных культур.

Для того чтобы успешно общаться на иностранном языке, и в частности, на английском, совершенно недостаточно владеть лексикой и знать грамматические правила. Прежде всего, архиважно знать о существовании региональных языковых различий и, в первую очередь, британского и американского английского, которые отличаются между собой как по звучанию, так и лексически. Сравним способы лексического выражения одних и тех же концептов, характерных для речи англичан и американцев: *Наоборот, это я Вам обязан* = *The boot is on the other leg* /BrE/ = *The shoe is on the other foot!* /AmE/. *Не поймите меня превратно* = *Get me right, please!* /BrE/ = *Don't misunderstand me, please!* /AmE/.

Наряду с региональными, внутри каждого из тех двух вариантов языка, выделяются еще и социальные варианты. Обратимся к британскому английскому, и в частности, к лондонскому диалекту кокни (cockney). Даже некоторые носители языка, могут не понять, о чем идет речь в следующем высказывании: *"I was on me Jack Jones when I saw me old china*

half inching a whistle from the market. Well, I ain't no grass, an he's borassic so I kept me north and south shut" [www.london.allinfo-about.com/features/slang.htm].

Изложим его содержание средствами стандартного английского языка: *I was on my own when I saw my old mate pinching a suit from the market. Well, I am not a nark (informer) and he's skint (got no money, hard up), so I kept my mouth shut*. Предлагаем перевод исходного текстового фрагмента с элементами слэнга на русский язык: «Я гулял себе спокойно по рынку, когда увидел, как мой старый дружбан стянул костюм. Ну, я вообще то не стукач, и он к тому же – на мели, потому я и держал свой рот на замке».

Вслед за профессором А. Мэсала (Osmania University, Hyderabad, India), мы считаем, что «смысл сообщения может быть искажен на любой стадии обмена информацией – при ее передаче, получении, кодировании и декодировании, канале сообщения и его подпитке» [: http://EzineArticles.com/?expert=Dr._Appalayya_Meesala].

Проиллюстрируем вышеприведенное положение британской шуткой. The Englishman was giving evidence in court when an Irishman and a Scotsman were accused of being drunk and disorderly. "Tell the court what you saw", said the judge. "Well", said the Englishman, "the Irishman was throwing £5 notes away and the Scotsman was picking them up and handing them back to him". "30 days for perjury", said the judge. Предлагаем ее перевод на русский язык. «Англичанин давал свидетельские показания в суде по делу ирландца и шотландца, которым было предъявлено обвинение в нарушении общественного покоя в состоянии алкогольного опьянения. Судья попросил англичанина рассказать суду о том, что он видел. Тот ответил, что видел, как ирландец разбрасывал по пабу пять фунтовые банкноты, а шотландец поднимал их с полу и подавал ирландцу. Судья приговорил англичанина к 30-ти дням содержания под стражей за лжесвидетельство».

В отличие от вышеприведенного примера лондонского диалекта, в данном примере все слова хорошо знакомы, но вместе с тем, смысл шутки понятен не всем и особенно людям, не являющимися носителями английского языка. А заложен он – в скупости шотландцев, и вследствие этого, неправдоподобности ответа англичанина в качестве свидетеля, за что того привлекли к судебной ответственности.

Итак, язык, будучи средством передачи мысли, является неотъемлемой частью когнитивной (познавательной) деятельности человека. Основные аспекты последней составляют три ключевых компонента: продуцирование речевых высказываний, их восприятие и интерпретация. Успешный обмен информацией, однако, невозможен без обязательного наличия определенных фоновых знаний у участников общения (помимо знания того или иного языка).

Список использованной литературы:

1. Вежбицкая А. Понимание культур через посредство ключевых слов (Язык. Семиотика. Культура. Малая серия). Монография. – М.: Языки славянской культуры. 2001. – 288с.
2. Краткий словарь когнитивных терминов. Сост. Е.С. Кубрякова, В.З. Демьянков, Ю.Г. Панкрац, Л.Г. Лузина. – М., 1997.
3. www.dictionary.reverso.net/english-dictionary/cognition

© Т.В. Градская, 2015

КОНЦЕПТ «СЧАСТЬЕ» В АНГЛИЙСКОЙ И РУССКОЙ ЛИНГВОКУЛЬТУРАХ: СОПОСТАВИТЕЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Счастье как переживание и осмысление степени соответствия реальной и идеальной (желанной) судьбы человека – «своеобразная форма оценки индивидом меры достижения смысла своей жизни» [6, с. 9] – представляет собой наиболее универсальный и глобальный духовный концепт, способный включать в свои причины и условия практически все прочие духовно-нравственные концепты.

«Формальных средств для описания современного менталитета той или иной лингвокультурной общности пока что не найдено, единственным критерием здесь может служить степень массовидности и инвариантности когнитивных и психологических стереотипов, представленных в лексической системе языка» [3, с. 42]. «Что касается паремиологических представлений о счастье, то они, как и языковая картина мира в целом, несколько архаизированы и не всегда отражают установки современного этнического сознания» [7, с. 68].

В словарях русского языка у лексемы «счастье» выделяется от двух до 4 значений, в которых фиксируются основные этапы становления концепта «счастья» и основные компоненты его формулы. Прежде всего, примечательно, что этимологически исходное значение «участь, доля, судьба», занимающее у В. Даля первое место в словарной статье [2, с. 371], в словарях современного русского языка перемещается на последнее место с пометой «разговорное» и «просторечное» [8, с. 320]. Следующее в эволюции концепта «счастье» значение – это «успех, удача» [5, с. 724]. Судя по данным этимологических источников, «happiness» в английском языке восходит к среднеанглийскому (XIII в.) *happ* – “chance, good luck” (успех, удача), откуда *happy* – “prosperous” (процветающий) (XIV в.), которое лишь в XVI в. приняло значение “content” (удовлетворение) [9, с. 209]. *Happ*, в свою очередь, восходит к индоевропейскому корню *kobb-*, отправляющему к сгибанию – магическому действию, связанному с будущим [4, с. 16]. Так, если лексикографическое представление концепта счастья в русском языке ориентировано на существительное, то в английском – на прилагательное.

В единицах естественного языка отражается «наивная картина» мира его носителей, а лексическая семантика представляет «обыденное сознание» этноса. В нем закреплены память и история народа, его опыт познавательной деятельности, мировоззрение и психология, а его специфические черты хранятся в паремиологическом фонде языка.

В своем исследовании о лингвокультурном концепте «счастье» С.Г. Воркачев приводит 97 паремий, содержащих лексемы «счастье», «счастлив(ый)», из которых в 64 эти лексемы отправляют однозначно к счастью-удаче/благополучию, в 25 позволяют двойное толкование и в 8 отправляют к счастью-блаженству. Двойное толкование допускают

паремии «Счастье дороже богатства», «Счастье лучше богатства», «Счастье у каждого под мозолями лежит», «Счастья за деньги не купишь» [1, с. 114].

«Собственно фелицитарная семантика паремиологических единиц отправляет прежде всего к праксеологическим аспектам счастья – указывает на оптимальные способы его достижения: чтобы стать счастливым, нужно трудиться, нужно о нем не думать, не терять присутствия духа в трудные минуты, быть предусмотрительным, не искать от добра добра, держаться ближе к людям, не гоняться за материальными благами и пр. («Там счастье не диво, где трудятся нелениво»; «Кто в горе руки опускает, тот счастья никогда не узнает»; «Счастье искать – от него бежать»; «Счастье не в кошельке, счастье в руках»))» [1, с. 115].

Так, 76 паремий, представленных в статье «happiness», всего лишь 21 содержит имена *happy* и *happiness*, а в 55 приведенных в словаре пословиц счастье вербализуется через имена его субъективной составляющей *joy/jolly/gladness/pleasure/rejoice* (*The joy of the heart makes the face fair; A man of gladness seldom falls into madness etc.*) [1, с. 117].

Большая же часть семантических признаков, представленных в английской паремиологии счастья, этноспецифична, сосредоточена на ее периферии и касается преимущественно фелицитарной праксеологии – рекомендациям как быть счастливым и описанию воздействия счастья на человека (*handling happiness, its effects* [10, с. 115]): *Happy is he that chastens himself; Happy is he that is happy in his children; When a man is happy he does not hear the clock strike; Better be happy than wise etc.*) [1, с. 119].

Таким образом, можно сделать вывод о том, что «в русском языке «счастье» связано, прежде всего, с удачей, в то время как «happiness» ассоциируется главным образом с радостью (*joy/gladness*). В английской паремиологии западный практицизм и заземленность просматриваются в преобладании, по сравнению с русским языком, семантических признаков, связанных с праксеологией счастья – рекомендациями, как быть счастливым» [1, с. 150].

На современном этапе развития общества, изменяются многие понятия и ценности людей. Так и в концептосфере языка происходят свои «метаморфозы». Например, пословица «Счастье не в кошельке, счастье в руках», потеряла свое семантическое значение, и то, что «счастье за деньги не купишь», сейчас претерпело следующее изменение: «в наше время все можно купить за деньги».

Список использованной литературы:

1. Воркачев С.Г. Сопоставительная этносемантика телеономных концептов «любовь» и «счастье» (русско-английские параллели) : монография / С.Г. Воркачев. – Волгоград : Перемена, 2003. – с. 114, 115, 117, 119, 150.
2. Даль В.И. Толковый словарь живого великорусского языка: в 4 т. / В.И. Даль. – СПб., 1998. – Т.1. – С. 371.
3. Добровольский Д.О. Национально-культурная специфика во фразеологии // Вопросы языкознания. – 1997. – № 6. – С. 42.
4. Маковский М.М. Сравнительный словарь мифологической символики в индоевропейских языках: Образ мира и миры образов / М.М. Маковский. – М., 1996. – С. 16
5. Ожегов С.И. Словарь русского языка / С.И. Ожегов. – М., 1953. – С. 724.
6. Попов Б.Н. Взаимосвязь категорий счастья и смысла жизни / Б.Н. Попов. – М., 1986. – С. 9.

7. Попова З.Д. Очерки по когнитивной лингвистике / З.Д. Попова, И.А. Стернин. – Воронеж, 2001. – С. 68.
8. Словарь русского языка: в 4 т. – М, 1981. – Т.1. – С. 320.
9. English Etymology – Oxford Concise Dictionary of English Etymology. – Oxford UP, 1996. – P. 209-210.
10. Fergusson R. The Penguin Dictionary of Proverbs / R. Fergusson. – Penguin Books, 1983. – P. 115-117.

©Т.Л. Зенкова, 2015

УДК 821.161.1

О.С. Лёвина, студентка 4 курса
Института филологии и журналистики
СГУ им. Н.Г. Чернышевского, г. Саратов, Российская Федерация

МОДНЫЕ ВЕЩИ И ИНТЕРЬЕР КАБИНЕТА ЕВГЕНИЯ ОНЕГИНА В РОМАНЕ А.С. ПУШКИНА

Дворянский быт в романе А.С. Пушкина «Евгений Онегин» представлен настолько правдиво, что к нему можно обращаться как к историческому источнику. Мода в жизни русского дворянина первой четверти XIX века занимала важное место, поскольку позволяла судить, в определённой степени, о его общем культурном уровне и даже общественном статусе. Изображение новомодных вещей в романе отражает авторский взгляд на них. Безусловно, А.С. Пушкин не был чужд новых веяний европейской моды. Одними из вещей, пользовавшихся популярностью и, соответственно, спросом у просвещённых российских дворян были часы и лорнет.

В России часы появились после 1815 года и приобрели необычайную популярность, особенно часы французского мастера А.-Л. Бреге, которые и стали называться по его имени брегетами. Они заводились автоматически при ходьбе, показывали часы, минуты, секунды и даже числа месяцев, имели точный ход, логотип на изделиях, богатую и разнообразную отделку и усовершенствованную систему боя, не пропускали пыль и имели отличную проходимость звука через корпус. Каждое изделие А.-Л. Бреге было уникальным, механик никогда не производил двух одинаковых часов. Щеголи Петербурга и Москвы считали дурным тоном носить часы другой фирмы. Брегеты стоили очень дорого, самые дешёвые около 300 франков. Часы носились под жилетом, для чего в нём приделывался специальный карман. Богатые и модные щеголи носили по два брегета: один с правой стороны, другой с левой, что считалось, образно говоря, последним словом моды. Широкое распространение получила резьба на часах – чаще всего, изображался фамильный герб.

Распорядок дня Евгения Онегина подчинён звону именно брегета:

«Онегин едет на бульвар
И там гуляет на просторе,
Пока недремлющий брегет
Не прозвонит ему обед»[4, с. 16].

Это подчёркивает, что часы в повседневной жизни русского дворянина начала XIX века играли важную роль, как бы проецируя повседневность русских дворян-модников на плоскость европейской жизни. Что касается А.С. Пушкина, то он не носил брегет, а пользовался открытыми часами английской фирмы «Тобиас», подаренными императрицей Марией Фёдоровной. Часы имели гравировку «А. П.» на крышке, кожаный футляр и были с поэтом в момент его дуэли.

Неотъемлемым атрибутом щёголя пушкинского времени считался лорнет. Он представлял собой «аристократический вариант очков с ручкой»[3, с. 58]. Лорнет имел ручку или кольцо, с помощью которого укреплялся на пальце. Лорнетами пользовались и женщины, и мужчины. Наведённый на кого-то лорнет обозначал знак пристального внимания к объекту, однако рассматривать человека пристально считалось «непристойной и дерзкой выходкой»[2, с. 151]. Но модники пренебрегали этим запрещением и рассматривали в лорнет кого хотели и сколько хотели. Онегин в этом плане не составлял исключение («Двойной лорнет скосясь, наводит на ложи незнакомых дам»)[4, с. 16]. Так же, признаком щёголя служила близорукость, чаще всего им же придуманная. Как ни странно это звучит, но близорукость была в моде; ей даже бравировали...

Через вещи А.С. Пушкин стремился показать внутренний духовный мир Евгения Онегина, его эмоционально-психологическую составляющую. Это нашло своё отражение в описании кабинета главного героя. Его интерьер помогает раскрыть внутреннее настроение персонажа, показать его психологический тип. Он является дополняющим средством для характеристики героя. «Кабинет Онегина, – отмечал Л.Н. Бродский, – описан приёмом каталога вещей»[1, с. 29]. Действительно, поэт перечисляет, что именно находится в кабинете и это перечисление похоже на некий каталог, который листаешь и видишь ту или иную новомодную европейскую вещь:

«Янтарь на трубках Цареграда,
Фарфор и бронза на столе,
И, чувств изнеженных отрада,
Духи в гранёном хрустале;
Гребенки, пилочки стальные,
Прямые ножницы, кривые
И щетки тридцати родов
И для ногтей и для зубов»[4, с. 20].

В кабинете Онегина находилось множество вещей, которые характерны для петербургских модников начала XIX века.

Онегинский кабинет выполнял и функции уборной, причём эта функция была более востребована, так как перед зеркалом хозяин кабинета проводил не менее трёх часов.

Кабинет Евгения Онегина подчёркивает внутреннюю опустошённость героя. Его размышления по поводу книг, находящихся в его кабинете, полны мрачных мыслей, в их содержании он видит обман, ложь, скуку, бессмысленность. Книги покрыты пылью, и Онегин задёргивает их «траурной тафтой» и этот эпитет лишний раз подчёркивает траурность внутреннего мира героя.

Кабинет Онегина появляется вновь в седьмой главе романа, когда Татьяна приходит в него, в отсутствие хозяина. Перед нами очень интересный художественный приём, когда героиня по интерьеру и книгам, находящимся в кабинете, понимает психологический тип

человека, перед ней открывается то, что она не видела и не знала в Онегине. А.С. Пушкин называет кабинет своего героя «кемлей модной». Этот эпитет включает в себя уединённость, отрешённость человека от мира и вместе с тем проявление светской жизни. Думается, такое весьма оригинальное название поэт выбрал неслучайно. В Онегине борются два начала: стремление к уединённости, вследствие духовной опустошённости, «усталости от жизни» и желание с головой окунуться в светскую жизнь. Татьяна приходит в кабинет в сумерках. На столе стоит померкшая лампада, на стене висит портрет Д. Байрона. Описание, весьма романтическое и, безусловно, связано с меланхолическим настроением героини. Первоначально, Татьяне кажется всё прекрасным, она с умилением смотрит на то место, где жил объект её любви, но, после прочтения книг с пометками Евгения, начинает избавляться от своей влюблённости и раздумывать над психологическим типом Онегина. Таким образом, Татьяна, фигурально выражаясь, «окунулась» в мир онегинской души, отчасти, через его кабинет, смогла лучше понять его и сделать для себя определённые выводы.

Список использованной литературы:

1. Бродский Л. Н. Комментарий к роману А. С. Пушкина «Евгений Онегин» / Л. Н. Бродский. – М.: Кооперативное изд-во «Мир», 1932. – 248 с.
2. Лотман Ю. М. Роман А. С. Пушкина «Евгений Онегин». Комментарий: Книга для учителя / Ю. М. Лотман. – Л.: Просвещение, 1983. – 416 с.
3. Онегинская энциклопедия. Т. II. Л-Я; А-З / под общ. ред. Н. И. Михайловой; сост. Н. И. Михайлова, В. А. Кошелев, М. В. Строганов. – М.: Русский путь, 2004. – 804 с.
4. Пушкин А. С. Евгений Онегин / А. С. Пушкин // Собрание сочинений в 10 т. – Т. 4 / под общ. ред. Д. Д. Благого, С. М. Бонди, В. В. Виноградова, Ю. Г. Оксмана. – М.: Художественная литература, 1960. – С. 5-178.

© О.С. Лёвина 2015

УДК 81'33

Е.А. Пантелеева

студентка ИФЖиМКК,
Южный федеральный университет,
г. Ростов-на-Дону, Россия

СЕМАНТИКА СРАВНЕНИЯ В ПОЭТИЧЕСКОМ НАСЛЕДИИ АННЫ АХМАТОВОЙ

Сравнительная семантика имеет глубокие психологические основы. Е.П. Черкасова, например, называет сравнение «собственно психологической категорией», имеющей свое формальное выражение в единицах языка [6, с. 225]. Конкретная языковая личность со своей субъективной системой восприятия, анализируя объекты реальной действительности, решает, похожи или нет предметы, звуки, цвета и т.д. Данное утверждение имеет большое значение для понимания особенностей и роли в тексте языковых сравнений, помогает

осознать истоки различий, наблюдаемых в структуре и семантике сравнений. Перед лингвистами, изучающими сравнение как одно из языковых значений и форму выражения этого значения, стоит задача показать многообразие форм сравнения, дать их лексико-семантическую характеристику, выявить стилистические функции разных типов сравнительных конструкций. В данной статье рассматривается специфика семантики сравнения в языке поэзии Анны Андреевны Ахматовой.

На наш взгляд, для характеристики сравнений в творчестве А. Ахматовой важно рассматривать не только структурные разновидности сравнительных конструкций, но и те реалии (объекты окружающего мира), с которыми проводится сравнение, то есть лексическое наполнение сравнений. Именно лексика отражает достоверно и точно внутренний мир А. Ахматовой, восприятие поэтессой действительности.

Современная лингвистика утверждает, что «сравнение – это обычно метафорическая интерпретация сопоставления. Метафоричность обеспечивает сравнительному обороту определительно-характеризующую функцию» [5, с. 91]. Многие ученые, такие как Л.А. Вербицкая, Г.И. Демидова, считают метафору скрытым сравнением, то есть любая метафора может быть развернута в сравнительный оборот [2; 3].

Метафора является одним из наиболее часто употребляемых изобразительно-выразительных средств в любом произведении, в не зависимости от того, является ли оно прозаическим или поэтическим. Большое количество метафор мы находим и в лирике А.А. Ахматовой. В своих стихотворениях писательница сравнивает самые разнообразие вещи, предметы, понятия, кажущиеся подчас несовместимыми, не имеющими ничего общего, но Ахматова сумела найти в них сходное, и, таким образом, через свое видение мира попыталась донести до читателя особенности того или иного явления.

С точки зрения частеречной принадлежности мы видим, что А.А. Ахматова чаще всего сравнивает два имени существительных, например: «Только пыльный свой плащ раскаянья/ Не клади на лицо мое» [1, с. 461], где сравниваются два абсолютно разных, казалось бы, по семантической принадлежности имени, обозначающих абсолютно несовместимые предмет и понятие реального мира, таким образом раскаяние в понимании лирической героини настолько всеобъемлющее, всеохватывающее, подобно тому, как плащ окутывает человека, раскаяние полностью поглощает его; но находим мы и примеры использования метафор, построенных по типу «прилагательное + существительное», например: «И окровавлены кусты/ Неспешно зреющей рябины» [1, с. 159], то есть обычные плоды рябины, с точки зрения поэтессы, настолько красны, что кажутся будто бы обгавленными кровью, таков их кроваво-красный цвет. Или же другой пример: «Где она, где свет веселый/ Серых звезд ее – очей» [1, с. 192], где Ахматова сама поясняет, что она имела в виду под выражением «серые звезды», то есть чьи-то серые глаза были настолько лучистые, настолько сияющие, что своим сиянием они напоминали звезды. Подобные расшифрованные метафоры приобретают характер утверждений, афоризмов, которые дают дополнительные поэтические объяснения, более полное развитие поэтической идеи.

Чаще всего в своих метафорах А. Ахматова сравнивает имена существительные разных лексико-грамматических разрядов. Нами могут быть выделены следующие группы:

1) отвлеченное понятие сравнивается с конкретным предметом, например: «За окном крылами веет/ Белый, белый Духов день» [1, с. 200]. Таким образом, сравнивая некое отвлеченное понятие с конкретным предметом, поэтесса пытается найти нечто общее

между абстрактным понятием и конкретным, реальным предметом. Если мы обратимся к определениям, приведенным в толковом словаре «День – часть суток от восхода до захода солнца, между утром и вечером» [4, с. 156], «Крыло- орган летания у птиц, насекомых, а также некоторых млекопитающих» [4, с. 304], то мы можем прийти к выводу, что А. Ахматова наделяет абстрактные понятия некоторыми конкретными свойствами, в данной метафоре день обладает крыльями. Приведем еще один пример: «А было это - только рана/ И муки облачко над ней» [1, с. 404], уменьшительный суффикс в слове «облачко» указывает на незначительную степень мук лирической героини. Таким образом, сравнивая реальный объект с отвлеченным понятием, автор ставит целью не придание конкретности описываемой картине, а создание более яркого образного сравнения, сопоставляя абсолютно несопоставимые понятия;

2) сравниваются лексемы, обозначающие предметы и понятия, находящиеся далеко друг от друга в нашем представлении о мире, например: «Что ты видишь, тускло на стену смотря./ В час, когда на небе поздняя зоря?/ Чайку ли на синей скатерти воды/ Или флорентийские сады?» [1, с. 87]. Поэтесса подчеркивает: вода была настолько гладкой, что напоминала собой скатерть, т.к. «Скатерть – это изделие из плотной ткани, которой покрывают стол» [4, с. 710], «Вода – прозрачная бесцветная жидкость, представляющая собой химическое сочетание водорода и кислорода» [4, с. 85]. Следует также упомянуть, что данная метафора не является собственным изобретением самой А. Ахматовой, а является узуальным, часто встречающимся и в произведениях других писателей;

3) сопоставляются два конкретных предмета: «По аллею проводят лошадок/ Длинные волны расчесанных грив» [1, с. 17]. Если мы обратимся к толковому словарю, то мы можем найти следующие определения: «Волна... Водяной вал, образуемый колебанием водной поверхности» [4, с. 91]; «Грива... Длинные волосы на шее некоторых животных» [4, с. 141]. Таким образом, поэтесса находит общее между двумя абсолютно разными конкретными предметами, похожими с ее точки зрения на основе сходства их поверхности, именно к этому качеству предмета поэтесса стремится привлечь внимание читателя. Следует также упомянуть, что данная метафора употребляется также и в произведениях фольклорного характера.

4) сравниваются лексема, обозначающая конкретный предмет, с лексемой, имеющей собирательное значение: «И анютиных глазок стая/ Бархатистый хранит силуэт» [1, с. 525]. Толковый словарь определяет понятие «стая» как «группу животных одного вида, держащихся вместе» [4, с. 754]. Как мы видим, в словаре понятие «стая» отождествляется только с миром животных, в то время как поэтесса примеряет данное понятие к миру растений. Таким образом, перед читателем предстает картина, в которой представлено множество цветов, растущих так близко, что они напоминают держащуюся вместе стаю. Или же рассмотрим другой пример, где сравнивается конкретное имя существительное с собирательным: «Осень ранняя развесила/ Флаги желтые на вязах» [1, с. 33], в котором флаги сопоставляются с листьями дерева, что помогает читателю представить себе более ярко, красочно такое дерево с «желтыми листьями-флагами».

5) сравниваются два отвлеченных понятия: «...И вот наконец/ Холодок настоящей свободы/ И седой над висками венец» [1, с. 336] (в данном случае нас интересует выражение «холодок свободы»). Слово «холодок» является производным от слова «холод», которому соответствует такое определение, как «чувство озноба» [4, с. 854], слово же

«свобода» является многозначным, но в данном случае, на наш взгляд, подходит следующее определение данного слова: «отсутствие каких-нибудь ограничений, стеснений в чем-нибудь» [4, с. 693]. Ставя рядом эти два разных по значению понятия, А. Ахматова, возможно, хотела подчеркнуть, что свобода достигнута путем тяжелых усилий, что и подтверждается следующей строфой, в которой говорится о «седом венце над висками». Лирическая героиня либо обрела свободу на склоне лет, либо эти седые волосы были результатом пройденного навстречу свободе пути.

Следует также выделить такие метафоры, которые представляют собой сопоставление двух предметов на основе сходства их качеств, в частности – цвета, например: «И святочного неба бирюза/ И все кругом блаженно и безгрешно» [1, с. 411], где особый оттенок неба подчеркивается при помощи употребления слова «бирюза», следовательно бирюзовое небо – это небо «зеленовато-голубого» цвета [4, с. 45]; или же «Лишь смех в глазах его спокойных/ Под легким золотом ресниц» [1, с. 68], в данной метафоре – «золото ресниц» - цвет золота и ресниц имеет одинаковый оттенок – желтоватый.

Анализируя метафоры в творчестве Ахматовой, мы можем прийти к выводу, что у поэтессы есть особые предпочтения в сфере сравнения двух предметов, понятий. Так, неоднократно встречается в ее творчестве метафора «стая стихов», например: «Все в тебе: и молитва дневная/ И бессонницы млеющий жар/ И стихов моих белая стая/ И очей моих синий пожар» [1, с. 194], «Откуда унеслась стихов сожженных стая» [1, с. 401]. Из приведенных примеров можно заключить, что для Ахматовой все ее стихотворные произведения подобны некой стае, которая неожиданно прилетает в несметном количестве, когда поэтессу посещает муза и одно за другим выходят стихотворения из-под ее пера; а затем муза, а с нею вместе и стихи, покидает поэтессу, как говорит сама Ахматова о своей музе, которая «Жестче, чем лихорадка, оттреплет/ И опять весь год ни гугу» [1, с. 351].

Также несколько раз в стихотворениях Ахматовой встречается выражение «сокровищница памяти», например: «Она слова чудесные вложила/ В сокровищницу памяти моей» [1, с. 275], «Но живы навсегда/ В сокровищнице памяти народной/ Войной испепеленные года» [1, с. 392]. Называя человеческую память «сокровищницей», А.Ахматова попыталась подчеркнуть тот факт, что ничто не проходит для людей бесследно, все события постоянно складываются в разные уголки нашей памяти, как в сокровищнице хранятся в ней воспоминания о прошедшем, притом воспоминания как положительные, так и отрицательные. Однако, если мы обратимся к толковому словарю, мы можем найти следующее определение понятия «сокровищница»: «Сокровищница – 1) место хранения сокровищ, 2) перен. Сосредоточение чего-нибудь ценного» [4, с. 734], таким образом, Ахматова использует переносное значение слова, подчеркивая в то же время то, что в памяти хранятся воспоминания о трагических событиях, которыми так было полно время, в котором жила поэтесса.

Несмотря на разнообразие образов, созданных при помощи метафор, Ахматова прибегает в своем творчестве и к уже устоявшимся в литературе, узуальным метафорам, которые используются в творчестве различных писателей и не привлекающие особого внимания в силу их повторяемости, привычности для читателя, например: «И убывающей любви/ Звезда восходит для меня» [1, с. 284]. В то же время Ахматова создает свои собственные (окказиональные) неповторимые метафоры, поражающие своей образностью и выразительностью, например: «И на закат наложен/ Был белый траур черемух» [1, с. 330].

В толковом словаре даны следующие определения : «Траур - состояние скорби по умершему (а также по поводу какого-нибудь бедствия, катастрофы), выражающееся в ношении особой одежды, в отмене увеселений» [4, с. 797]; «Черемуха- дерево или кустарник семейства розоцветных с белыми душистыми цветками, собранными в кисти, а также черные, терпкого вкуса ягоды этого дерева» [4, с. 869]. Таким образом, данная метафора содержит в себе противопоставление черного (связанного с трауром) и белого (цветов черемухи). Возможно, данная метафора - «белый траур черемух» - навеяна каким-либо личным опытом, индивидуальными ассоциациями, согласно которым белый цветы черемухи имеет что-то общее с чем-то печальным, унылым, в данном случае с трауром. С другой стороны, возможно, понятия траура связаны не с цветами данного дерева, а именно с его ягодами, черными, терпкими, как и терпкая печаль траура.

Таким образом, мы видим, что Ахматова в своем творчестве использовала сопоставление самых разнообразных по семантике слов, находя общее в выражаемых ими понятиях, подчас обнаруживая сходное в абсолютно непохожих предметах, явлениях, понятиях, что подчеркивает особенности индивидуального образного мышления писательницы, находящее отражение в ее творчестве. Сравнительные конструкции придают речи особую, высшую прозрачность, облекая даже отвлечённое понятие в живые формы и делая его доступным созерцанию. Метафора же способствует изяществу, силе и блеску речи, что необходимо для поэзии.

Исследование различных элементов языковой структуры произведений, и в том числе сравнительных конструкций, позволяет представить автора анализируемых текстов не только как значительную фигуру русской художественной литературы XX века, но и как конкретную творческую личность, наделенную своими оригинальными представлениями о мире, который поэтесса стремится передать читателю, оптимально используя богатейший арсенал языковых средств выражения сравнения.

В языке поэтических произведений сравнения служат средством гармонизации лирического текста, придания ему эстетичности, мелодичности. Сравнения украшают поэтическое произведение, именно к ним притягивается взор читателя, приступившего к общению с миром прекрасного посредством поэтического текста. С этим связано количественное преобладание сравнительных оборотов и словоформ творительного падежа над сравнительными конструкциями иных типов в лирике А. Ахматовой.

Жизнь поэтессы была наполнена большим количеством как личных переживаний, так и событиями, являющимися результатами напряженной социальной обстановки. То есть мы можем прийти к выводу, что время входило вначале в душу поэтессы, а потом в ее стихотворения. Оно наполнило поэзию А. Ахматовой исторической конкретностью, определило трагедийность звучания каждой строки.

Список использованной литературы:

1. Ахматова А.А. Избранное. Смоленск: Русич, 2007.
2. Вербицкая А. Сравнение – градация – метафора// Теория метафоры. Сборник. Вступительная статья и составление Н.Д. Арутюновой, под ред. Арутюновой Н.Д. и Журиной М.А. М., 1990.
3. Демидова Г.И. Сопоставительное значение сравнительных конструкций// Языковые значения. Сборник научных трудов под ред. проф. В.И. Кодухова. Л., 1976.

4. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка. М.: АЗЪ, 1995.
5. Прияткина А.Ф. Русский язык: Синтаксис осложненного предложения. М.: Высшая школа, 1990.
6. Черкасова Е.П. О союзном и несоюзном употреблении слов типа «будто», «точно», «словно» и т.д. в сравнительных конструкциях/ Памяти В.В.Виноградова. М., 1971.
- © Е.А. Пантелеева, 2015

УДК 81-25

А.В. Пискунова

Студентка 4 курса

ФГБОУ ВПО ВГСПУ

Г. Волгоград, Российская Федерация

СОФИЗМЫ И ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РЕКЛАМЕ

В широком смысле под софизмами следует понимать любое умышленное нарушение правил аргументации, используемое с целью убеждения. Одними из часто употребляемых можно назвать софизмы, основанные на нарочитом нарушении закона достаточного основания. Принцип достаточного основания, сформулированный Г. Лейбницем, заключается в том, что каждое утверждения имеет свои основания, в силу которых оно принимается, то есть суть принципа – в аргументации высказывания. Нарушение данного закона делает суждение бездоказательным и необоснованным. К примеру: «На Марсе существует жизнь», «Эта женщина одержима дьяволом», «Иванов убил Сидорова». Такие выражения голословны, так как не подкреплены доказательствами и аргументами.

Помимо данного типа софизмов существует приём упреждающей оценки, который в англо-американской терминологии имеет название «софизмом отравленного колодца». Если сказать, что колодец отравлен, вряд ли кто осмелится пить из него воду; если заявить, что только дурак (варианты: невежда, взяточник, подлец, мерзавец, фашист, расист) сможет сделать или сказать что-либо, вряд ли кто-то захочет прослыть таким человеком. Наглядным примером такого приёма может служить следующее высказывание: «Почему приведенный выше монолог я назвал монологом Жириновского. Да потому только, что рассуждать так, как рассуждает автор в приведенном выше монологе, может только или фашист или же конечно Владимир Вольфович Жириновский» [1]. Упреждающая оценка может быть основана и на номинации от противного: «Любой профессионал согласится со мной в том, что...». Вывод: тот, кто не согласится, – не профессионал, а дилетант [2, с. 246]. Данный приём служит тому, что оппонент теряется и невольно соглашается, либо вообще прекращает речь, тем самым нарушается право последнего на изложение своих доводов. Ярким примером софизма отравленного колодца может послужить одно высказывания В.В. Жириновского: «Только фашист, только мерзавец может выступить против этого законопроекта ЛДПР». Ведь ни один человек не захочет быть фашистом и мерзавцем, поэтому данный приём действует очень эффективно. Особенно выгоден данный приём для рекламистов, которые используют его для достижения собственных коммерческих целей.

Существует некий свод правил, который относится к логической аргументации. С нарушениями данных правил и связаны логические уловки (софизмы) и логические ошибки (паралогизмы). Конечно, в современной рекламе логические ошибки большая редкость, так как создатели рекламы тщательно продумывают рекламный текст, чтобы в дальнейшем он эффективно повлиял на адресата. Логические уловки, или софизмы, как раз нацелены на то, чтобы манипулировать адресатом с помощью рекламного текста.

Современная реклама полна софизмами, основанными на нарочитом нарушении закона достаточного основания. Ведь адресату невозможно будет проверить информацию, которая помещена в рекламный текст. Тем более, огромное количество адресатов никогда не усомнится в том, что с экранов телевизоров, газет и баннеров города транслируется только правда. К примеру: Head & Shoulders – Шампунь против перхоти номер один в мире; Элевит – витамины номер 1 в мире; Сыр Oltermanni – номер один в России среди брендовых сыров; Компания «Мирра Люкс» считается производителем номер 1 в России средств по уходу за кожей и полостью рта; Косметика Глорис одна из лучших в России!; Компания Орифлейм — лидер №1 в России; AION — выбор миллионов!; Выбор миллионов. Тест-драйв новой Toyota Corolla; Лактацид Фемина — выбор миллионов женщин во всем мире для ежедневного поддержания свежести, комфорта и здоровья!

Список софизмов такого рода неимоверно велик. Действительно, удобная формулировка для создателей рекламы, не требующая подтверждения. Данный приём можно считать в меньшей степени манипулятивным, чем софизм отравлено колодца, о котором говорилось ранее.

Софизм отравленного колодца является доводом к личности, а, значит, манипулирует напрямую, загоняет в жесткие рамки и именно этим создатели рекламы добиваются желаемого результата. В рекламе чаще всего софизм отравленного колодца строится на упреждающей оценке от противного: ЖуЖеКа – журнал для настоящих женщин!; Стопроцентная сибирская косметика для настоящих мужчин; Средство от стресса для настоящих мужчин; Гель для душа Palmolive цитрусовый — средство для настоящих мужчин!; Средства для настоящих мужчин American Crew; Московская кондитерская фабрика «Русский шоколад» пополнила серию шоколада для настоящих мужчин «Полярная экспедиция» сразу двумя новинками; Каждая женщина должна позволить себе купить в аптеке крем «Бурёнка»... хотя бы раз в жизни.

Эффективность данного приёма неимоверно высока. Никто из сильной половины человечества не подтвердит, что он ненастоящий мужчина, ни одна представительница слабого пола не согласится с тем, что она ненастоящая женщина. Таким образом, создатели рекламного текста с лёгкостью добиваются своей цели.

Список использованной литературы:

1. Тальковский Д.В. Поединок с Владимиром Соловьевым. Илья Пономарев против Владимира Жириновского: [Электронный ресурс]. 2013. URL: [http:// samlib.ru/t/talxkowskij_d_w/istorijaipolitika-275.shtml](http://samlib.ru/t/talxkowskij_d_w/istorijaipolitika-275.shtml).
2. Москвин В.П. Аргументативная риторика. Теоретический курс для филологов. Изд. 2-е, перераб. и доп., 2007. – 403с.

© А.В. Пискунова, 2015г.

КОМПАРАТИВ КАК СРЕДСТВО СОЗДАНИЯ ЭКСПРЕССИВНОСТИ В ЯЗЫКЕ ПОЭЗИИ СЕРГЕЯ ЕСЕНИНА

Экспрессивность как одно из свойств языковой единицы тесно связана с категорией эмоциональной оценки и в целом с выражением эмоций у человека. В лингвистике категории экспрессивности и эмоциональности отождествляются [2, с. 591]. Е.М. Галкина-Федорук считает, что «экспрессия – это усиление выразительности, увеличение воздействующей силы сказанного» [1, с. 107]. Для выражения экспрессивности язык прибегает к разноуровневым средствам, представляющим такие уровнеобразующие разделы языка, как фонетика, лексикология, морфология и синтаксис. Грамматическое при этом взаимодействует с лексическим. Помимо информативной функции, в художественном тексте в большей степени реализуется экспрессивная функция [3, 2010]. В данной статье делается попытка анализа специфики функционирования компаратива как средства создания экспрессивности в языке произведений С.А. Есенина.

Значительное место в компаративных конструкциях, встречающихся в поэзии С.А. Есенина, занимают конструкции «компаратив + Р.п. имени». Можно сказать, что конструкции «компаратив + Р.п. имени» составляют примерно треть от общего числа примеров употребления сравнительной степени прилагательного в синтетической форме в лирике Есенина.

Компаратив с зависимым родительным падежом является скрытым сравнением, включающим в свой состав три необходимых компонента: существительное, к которому относится компаратив, сравнительную степень прилагательного и существительное в форме Р.п. как объект сопоставления. Такое сравнение является более экономным в плане использования языковых средств, отражает стремление к компрессии, сжатию высказывания при сохранении его информативной и экспрессивной сторон.

Нужно отметить, что среди прилагательных в форме компаратива, используемых в данных конструкциях, так же часто, как и в рассмотренных ранее структурах «компаратив + сравнительный оборот», употребляются слова, обозначающие цвет, его оттенки, яркость и насыщенность ср.: «Ярче розовой рубахи// Зори внешние горят» (Есенин. На лазоревые ткани).

Компаратив связывает предмет сравнения — конкретное существительное «зори» - с объектом сопоставления — конкретным существительным «рубаха». При этом можно заметить проявление характерной для лирики Есенина особенности: в качестве объекта сопоставления выступает имя, значение которого тесно связано в сознании говорящих с идеальным воплощением цвета. Следовательно, этим подчеркивается высокая степень интенсивности проявления признака в предмете сравнения.

Конструкции «компаратив + родительный падеж имени» тесным образом связаны семантически с окружающим контекстом, что в ряде случаев позволяет адресату текста эксплицировать сравнение и воспринять авторскую идею, ощутить высокую степень проявления признака в предмете сравнения: «Нелегка моя кошница// Но глаза синее дня» (Есенин. Алый мак в небесной черни).

Ср.: «СИНИЙ... Имеющий окраску одного из основных цветов спектра – среднего между фиолетовым и зеленым. *Синий цвет. Синяя краска. Синее небо*» [4, с. 661].

В данном примере прилагательное «синее» употреблено в переносном значении, так как «день» – это светлое время суток. Происходит сопоставление разных по смыслу понятий: «глаза» и «день». На наш взгляд, можно предположить, что лирический герой сравнивает их через отождествление дня с состоянием природы в данном, месте в данное время («синее небо»). Благодаря этому сравнению, он указывает на высшее проявление этого качества.

Еще одной особенностью употребления конструкции «компаратив + родительный падеж имени», с которой мы столкнулись при анализе произведений С.А. Есенина, является то, что в некоторых примерах можно встретить формы компаратива в значении суперлатива ср.: «Ты пропела: «За Ефратом// Розы лучше смертных дев» (Есенин. Ты сказала, что Саади...).

Приведенный выше пример характеризуется окказиональным использованием сравнительной степени как превосходной, у которой есть значение, связанное логическим градуированием, обозначением высшей степени качества, которая обнаруживается у предмета в сравнении с другими предметами. Благодаря метафорическому переносу свойств одного предмета на другой по принципу сходства, в данном лирическом произведении сравниваются человек и цветок, их качества. Происходит сближение мира природы и человеческого, так для лирической героини «*розы лучше смертных дев*».

Подобные примеры использования компаратива в функции суперлатива типичны для художественного текста, русской поэзии в целом [5; 6, с. 84], в частности они часто встречаются в есенинских стихах, ср.: «Пусть меня ласкают нежным словом,// Пусть острее бритвы злой язык, -// Я живу давно на все готовым,// Ко всему безжалостно привык» (Есенин. Жизнь – обман с чарующей тоской).

В данном примере мы наблюдаем употребление сравнительной степени в значении превосходной, показывающей, что выражаемый прилагательным признак характерен для данного предмета в самой высокой степени. С помощью этого метафорического переноса усиливается эмоциональная оценка, образ становится ярче и выразительней. Автор превращает форму сравнительной степени в превосходную по значению, придавая тем самым экспрессивность четверостишию, это также помогает воздействовать на воображение читателя, передать ему свои эмоции.

Анализируя лирические произведения поэта, необходимо отметить, что в конструкциях «компаратив + родительный падеж имени» используются прилагательные разных лексико-семантических групп. В функции средств выражения интенсивности и экспрессивности текста могут использоваться прилагательные, обозначающие другие внешние и внутренние признаки предмета, ср.: «Я спросил сегодня у менялы// Легче ветра, тише Ванских струй...» (Есенин. Я спросил сегодня у менялы).

В данном примере реализуется прием поэтического сравнения. Сравнение - это фигура речи, состоящая в уподоблении одного предмета другому, у которого предполагается

наличие признака, общего с первым. В данном случае сравнение отражает состояние лирического героя, сопоставляя его с явлениями природы, и создавая в воображении читателя яркий, неповторимый образ, как и в следующей конструкции, ср.: «Здесь розы больше кулака» (Есенин. Письмо dedu).

Конструкции «компаратив + родительный падеж имени» тесным образом связаны семантически с окружающим контекстом, что в ряде случаев позволяет адресату текста эксплицировать сравнение и воспринять авторскую идею, ощутить высокую степень проявления признака в предмете сравнения. Ср.: «Я б порезал розы эти, // Ведь одна отрада мне - Чтобы не было на свете // Лучше милой Шаганэ» (Есенин. Шаганэ ты моя, Шаганэ). В данном тексте значение превосходной степени у сравнительной усиливается с помощью фразеологической конструкции «на свете», а также использованием отрицательной частицы «не». Это указывает на то, что прилагательное «хороший» в форме компаратива приобретает значение предельной степени качества и обозначает высокую интенсивность признака, что создает образность и придает речи поэта эмоциональность.

Следует отметить, что в конструкциях «компаратив + родительный падеж» очень часто можно встретить окказиональные формы имен прилагательных, которые служат средством создания выразительности и экспрессии в сопоставлении с зависимой формой Р.п. имени, ср.: «Я знаю их // И подсмотрел // Глаза печальнее коровых» (Есенин. Русь уходящая).

В данном примере можно наблюдать окказиональное употребление сравнительной степени в значении превосходной. Так, для Есенина «глаза коровы» – идеал грусти и печали. Исходя из внутреннего содержания примера следует, что в данном лирическом произведении прилагательное «печальный» обозначает высшую степень качества, которая обнаруживается у предмета в сравнении с другими предметами того же класса.

Окказиональные формы степени сравнения не часто, но все же встречаются в лирических произведениях поэта, ср.: «Нет, уж лучше мне не смотреть, // Чтобы вдруг не увидеть хуже. // Я на всю эту ржавую мреть // Буду щурить глаза и суживать» (Есенин. Строна ль ты моя сторона!).

В этом примере в качестве сопоставляемого объекта выступает окказиональная форма прилагательного «плохой» в значении субстантива. Ср.: «**ПЛОХОЙ**, -ая, -ое; плох, -а, -о, -и и -и, в знач. сравн. и превосх. ст. употр. хуже, худший. Лишенный положительных качеств, неудовлетворительный, не удовлетворяющий каким-н. требованиям. *П. товар. Плохая работа. Плохие соседи. Плохое здоровье.* [4, с. 475]. Интерес представляет сама форма сравнительной степени. Она построена по аналогии с супплетивной формой превосходной степени антонима для данного прилагательного – слова «хороший» в родительном падеже (*лучшего*) и ярче выражает экспрессию, авторские интенции.

Таким образом, анализ конструкции «компаратив + родительный падеж имени» в лирике С.А.Есенина позволил выявить то, что, во-первых, в его творчестве данная компаративная конструкция является самой распространенной. Во-вторых, именно она способствует усилению интенсивности проявления признака за счет наличия объекта сравнения, чем увеличивает экспрессивность и эмоциональность текста и позволяет адресату текста эксплицировать сравнение и воспринять авторскую идею, ощутить высокую степень проявления признака в предмете сравнения.

Нельзя не заметить, что данные конструкции в текстах произведений С.А. Есенина регулярно выступают в значении не сравнительной, а превосходной степени. Также можно

отметить характерную особенность для всего творчества поэта в целом – использование окказиональных форм слов, в данном случае, это формы имен прилагательных, которые служат средством создания выразительности и экспрессии в сопоставлении с зависимой формой Р.п. имени.

Литература:

1. Галкина-Федорук Е.Н. Современный русский язык. Ч. 1. Фонетика. Лексикология. Словообразование. М., 1958.
2. Гридин В.Н. Экспрессивность // Языкознание / Гл. ред. В.Н.Ярцева. М., 1998.
3. Жерновая О.Р. Компаративы как средство интенсификации высказывания в художественном тексте//Вестник Нижегородского государственного университета им. Н.И. Лобачевского. Вып. № 1. 2010. С.222 - 228.
4. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка. М., 1993.
5. Федотова Н.С. Комплексный анализ русского компаратива. Дис. ... канд. филол. наук. СПб, 2003.
6. Panteleev Andrey Feliksovitch, Dolmatova Anna Sergeevna. Comparative in the poetry of Russian acmeism//European Science review. Vienna, 2015. № 1 – 2. С. 82 – 85.

© Т.А. Симонова, 2015

УДК 347.78.034

В. В. Старкова.

студент 4 курса

ИЗФир СВФУ

г. Якутск, Российская Федерация

ПРЕДПЕРЕВОДЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ФРАГМЕНТА МОНОГРАФИИ К. НОРД «TRANSLATION AS A PURPOSEFUL ACTIVITY»

АННОТАЦИЯ.

Статья посвящена проблеме предпереводческого анализа как основополагающего этапа переводческой деятельности. Автором дается понятие предпереводческого анализа, рассматриваются основные его аспекты. Основное содержание исследования составляет собственно предпереводческий анализ фрагмента монографии немецкого переводчика и переводоведа Кристианы Норд «Translation as a purposeful activity», который может послужить основой для выработки навыков и умений таких видов перевода как письменный перевод, в частности, перевод научных текстов. Работа может быть использована в обучении теории и практики перевода будущих специалистов.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА:

Предпереводческий анализ, перевод, письменный перевод, переводческий анализ, научный текст.

Предпереводческий анализ – это первый основополагающий этап переводческой деятельности, состоящий в выявлении важных для перевода особенностей исходного текста и позволяющий выработать стратегию перевода и выбрать приемы и методы ее осуществления.

Предпереводческий анализ состоит из следующих аспектов:

- 1) Сбор внешних данных о тексте (автор текста, время создания и публикации, то, из какого глобального текста взят данный текст);
- 2) Определение источника и реципиента текста;
- 3) Состав информации и ее плотность;
- 4) Коммуникативное задание текста.
- 5) Речевой жанр текста [1, с. 334-338].

Книга «Translation as a purposeful activity» («Перевод как целенаправленное действие»), опубликованная в 1997 г. в г. Манчестер (Великобритания), представляет собой результат научно-исследовательской работы в области перевода и переводоведения немецкого переводчика и переводоведа Кристианы Норд.

В настоящей книге описывается один из основных подходов к переводу – функционалистский подход, различные его аспекты, теория скопоса как теория, сыгравшая важную роль в становлении функционалистских подходов. Обширный научный материал подкрепляется примерами на английском, французском, немецком и испанском языках.

Книга состоит из двух частей и девяти глав. В первой части книги дается краткий исторический обзор становления и развития скопос-теории и концепций, ориентированных на функционализм, рассматриваются основные идеи функционалистских подходов, анализируются основные понятия скопос-теории (скопос, функция, культура, тип текста, эквивалентность и адекватность), наряду с обсуждением типов текстов, функциональной типологии переводов, норм и конвенций в функциональном переводе, категоризации переводческих проблем, функциональных единиц перевода, а также некоторых вопросов оценки качества перевода рассматривается применение функционализма в профессиональной подготовке переводчиков. Первая часть книги также включает рассмотрение функционализма в художественном и синхронном переводах. Во второй части книги представлены критика функционалистских подходов, собственное видение автора, а также существующие тенденции и перспективы теории функционализма.

Книга представляет собой монографию по переводоведению, опирающуюся на функциональный аспект перевода. Книга предназначена для узкого круга читателей – специалистов и будущих специалистов в области перевода и переводоведения.

Доминирующим типом информации в тексте является когнитивная информация: для текста характерна терминологичность, информация в тексте оформляется средствами письменной литературной нормы. Коммуникативное задание – сообщить читателю сведения о функциональных методах в переводе и убедить в эффективности их применения. Текст относится к стилю научной прозы.

В тексте соблюдается строгая логически обоснованная последовательность подачи материала: постановка проблемы, обзор источников сообщаемой информации, формулировка тезиса, его доказательство с привлечением различных материалов и использованием логических построений, грамотная формулировка заключительной части с обобщением изложенного материала и подведением итогов. Плотность информации является высокой, так как в тексте встречаются много терминов, сокращений, формул и т. п.

Текст содержит лексику общенаучного характера: *concept, approach, theory, development*, и др. Так как текст описывает проблемы в области перевода и переводоведения в тексте используются узкоспециальные термины, такие как *source language, target language, text*

concept, adequacy, equivalence (переводческие), lexical item, language area, interlinear gloss (лингвистические).

В тексте наряду с формой первого лица единственного числа употребляется форма первого лица множественного числа

- *I have proposed a basic distinction between intention and function.*
- *As we have mentioned above, translation is normally done 'by assignment'.*
- *Here we have to clarify a translation problem.*

Также в тексте встречается характерная для английского научного текста конструкция замещения: *that of, those of* и т. д.

- *The Skopos or sub-Skopos of such smaller units may be different from that of other segments or the text as a whole.*
- *Since value systems are conditioned by cultural norms and traditions, the value system of the source-text author may be different from that of the target-culture receivers.*

В тексте используются вводные слова, которые логически связывают предложения или их фрагменты:

- *What it does not mean, however, is that this strictly excludes philological or literal or even word-for-word translations.*
- *Aim and purpose are thus relative concepts.*
- *Nevertheless, the term Skopos usually refers to the purpose of the target text.*

В синтаксических структурах текста демонстрируется объективность излагаемой информации. Это выражается в использовании пассивных конструкций.

- *Evidently, the Skopos often has to be negotiated between the client and the translator, especially when the client has only a vague or even incorrect idea of what kind of text is needed for the situation in question.*

- *Each text is produced for a given purpose and should serve this purpose.*

В тексте используются различные средства компрессивности информации: аббревиатуры (SL (source language), TL (target language)), компрессирующие знаки пунктуации (скобки, двоеточие), таблицы.

Также в тексте наблюдается использование цитаты и ссылок:

- *«In his De inventione, Cicero defines actions when he speaks of cases where "some disadvantage, or some advantage is neglected in order to gain a greater advantage or avoid a greater disadvantage"».*

- *He also cites the following definition by Even-Zohar:*

An adequate translation is a translation which realizes in the target language the textual relationships of a source text with no breach of its own [basic] linguistic system. (Even-Zohar 1975:43; Toury's translation)

В тексте встречается большое количество имен собственных, среди которых можно выделить:

- Антропонимы – *Vermeer, Bühler, Kussmaul* (немецкие), *Toury, Baudelaire* (французские), *Gabriel García Márquez* (испанский), *Catullus* (латинское) и пр.;
- Топонимы – *Surakarta, Macondo, Bremen, Copenhagen, Munich* и т. д.
- Эргонимы – *AT&T, Anthon Berg*.

В тексте используются различные конструкции:

1) Инфинитивные конструкции (субъектно-инфинитивный оборот, объектно-инфинитивный оборот):

- *However, since a translation is an offer of information about a preceding offer of information, it is expected to bear some kind of relationship with the corresponding source text.*

- What the translator can do, and should do, is to produce **a text that is at least likely to be meaningful** to target-culture receivers.

- As a general rule he **considers the teleological concepts aim, purpose, intention and function to be equivalent...**

2) Причастные конструкции (обстоятельственные причастные обороты):

- **...unless otherwise indicated**, it will be assumed in our culture that for instance a technical article about some astronomical discovery...

- **...when compared with a corresponding social phenomenon in a culture Y...**

3) Эмфатические конструкции:

- **This is an adequate translation, which** requires equivalence only on the ranks of words and syntactic structures.

- **What the translator can do, and should do**, is to produce a text that is at least likely to be meaningful to target-culture receivers.

- **What the translator does** is offer another kind of information in another form.

В тексте преимущественно используются сложноподчиненные предложения:

- The top-ranking rule for any translation is thus the 'Skopos rule', which says that a translational action is determined by its Skopos...

- These assumptions will obviously be different from those made by the original author, because source text addressees and target-text addressees belong to different cultures and language communities.

Таким образом, рассматриваемый нами текст относится к стилю научной прозы, к жанру монографии, реципиентами текста являются специалисты и будущие специалисты в области перевода и переводоведения. Основными чертами текста являются: наличие антропонимов, топонимов, эргонимов; специальная терминология, общенаучная лексика; использование сложноподчиненных предложений, причастных, инфинитивных и эмфатических конструкций.

Список использованной литературы:

1. Алексеева И. С. Введение в переводоведение. – М.: Академия, 2004. – 352 с.

2. Nord Christiane. (1997) Translating as a Purposeful Activity. Functionalist Approaches Explained (=Translation Theories Explained, 1), St. Jerome.

© В. В. Старкова, 2015.

УДК 811.512.153

А.Н. Чугунекова, к. филол. наук, доцент

ХГУ им. Н.Ф. Катанова, г. Абакан, Российская Федерация

Н.С. Манчилаева

студентка 4 курса ХГУ им. Н.Ф. Катанова, г. Абакан, Российская Федерация

УКАЗАТЕЛЬНЫЕ МЕСТОИМЕНИЯ В ХАКАССКОМ ЯЗЫКЕ

Указательные местоимения (также их называют «демонстративами»), во всех языках относятся к группе дейктических средств, т.е. служат для указания на степень удалённости объектов и последовательность событий относительно позиции говорящего, а в некоторых случаях и с учётом позиции слушателя. В основе дейктических систем всех языков лежит противопоставление «я – не я», составляющее универсальную оппозицию ближнего и

дальнего дейксиса (*этом – тот*). В некоторых языках представлен еще срединный дейксис [1, с. 631]. Существуют также другие типы дейктических систем, включающие «индифферентный член», который маркирован по признаку близости/дальности [3, с. 34]. Демонстративы используются как в дейктической функции (в ситуации прямого диалога), так и в анафорической функции (в обеспечении семантической связности текста).

В хакасском языке демонстративы представлены местоимениями *пу – miçi – ол*. В хакасско-русском словаре [4] приводятся следующие эквиваленты: *пу* ‘эта, это, этот’, *miçi* ‘тот, та, то, (о видимом предмете)’, *ол* ‘он, она, оно; тот, та, то’. *Пу, miçi* и *ол* используются в пространственном и временном дейксисе. Все указательные местоимения в той или иной степени могут сопровождаться указывающим жестом, однако, как показывают наши наблюдения, наибольшая потребность в этом ощущается при использовании местоимения *miçi*.

В «Грамматике хакасского языка» перечислены словарные значения указательных местоимений: «*пу* ‘этот’; *miçi* ‘вот тот, тот’; *ол* ‘тот’; а также поясняется, что «указательные местоимения *пу, miçi, ол* (одновременно являющиеся, в первую очередь *ол*, также и личными) употребляются в качестве определения, как это свойственно и русскому местоимению «это» (*ср.* «это – окно» и «это окно – большое»)); указательные местоимения употребляются почти во всех косвенных падежах, за исключением дательного падежа, как обстоятельства места и времени. Они содержат в себе указание на различную степень удаленности предмета от лица говорящего: *пу* определяет близкий предмет (лицо), находящийся в непосредственной близости; *miçi* обозначает предмет более удаленный, указывается на предмет, о котором была уже речь, *ол* указывает на предмет, более удаленный от говорящего, не обязательно присутствующий, или определяет незнакомый предмет; оно также совпадает с личным местоимением 3-его лица ед.числа (он; она). Примеры: *Пис пу чолча чазаг паргабыс* ‘Мы по этой дороге шли пешком’; *Пу тасхылда хар ам даа чатча* ‘На этой горе еще лежит снег’; *Пылыр мин miçi тагларда аннаам* ‘В прошлом году я охотился в тех горах’; *Ол чоохты үгренчилер хынып искеннер* ‘Этот разговор ученики слушали с интересом’» [2, с. 148-149].

Все приведённые толкования можно в той или иной степени считать фрагментами общей картины, но вопрос о соотношении значений и функций трёх указанных членов оппозиции в целом остаётся открытым и может быть решён только с учётом общих принципов функционирования дейктической лексики.

Как известно, дейктические указания всегда эгоцентричны, т.е. «основным ориентиром при характеристике положения объектов в пространстве и событий во времени является говорящий» [1, с. 631]. При этом важно не только его присутствие, но и его представление о том, каково положение и размеры пространства, в котором он себя мыслит – «пространство говорящего» [1, с. 637]. Исходя из этого, указательные местоимения в русском языке имеют следующие значения: «ЭТОТ= ‘находящийся в пространстве, где находится говорящий или где он в момент речи мыслит себя’. ТОТ= ‘находящийся в пространстве, отличном от того, где находится говорящий или где он в момент речи мыслит себя’» [1, с. 636]. Во многих случаях «для пространственного дейксиса существенна, помимо говорящего, ещё одна фигура – наблюдатель» [1, с. 633].

Универсальность противопоставления ближнего и дальнего дейксиса распространяется и на хакасский язык, где он представлен указательными местоимениями *пу* ‘этот’ и *ол* ‘тот’: *Пу тура ол турадаң пöзік* ‘Этот дом выше того дома’.

Трёхчленность оппозиции дейктической лексики в хакасском языке не вызывает сомнений. В отношении разноудалённых объектов функция местоимений *пу* – *мигі* – *ол* может заключаться в характеристике степени их удалённости от говорящего: *пу тура* ‘этот (т.е. находящееся непосредственной близости с участниками диалога) дом’ – *мигі тура* ‘вот тот (т.е. средне удалённый) дом’ – *ол тура* ‘тот (т.е. наиболее удалённый) дом’. В таком случае необходимо учитывать, что в ситуации такого рода позиция говорящего практически совпадает с позицией его собеседника, а объекты находятся в одной плоскости с ними, очевидно, их взаимное расположение и самый дальний объект находится в пределах достижимости человека.

Указательное местоимение *пу* указывает на предмет, находящийся непосредственно рядом с говорящим – приблизительно на расстоянии вытянутой руки – собеседник, дерево, дорога и т.д.: *Пу турада бир дее ниме садылбинча. Пилдің?* (ВШ П, 142) ‘В этом доме ничего не продается. Понял?’; *Пу даа хузух ол туста чиит полган* (ВШ П, 63) ‘И этот кедр раньше был молодой’; *Хайди пу трактор сайрал парбин пу синге читіре тудылча* (АТ, 60) ‘Как этот трактор до сих пор не ломается, держится’.

Достаточно большое количество примеров с *мигі*, который определяется потребностью в указывающем жесте, выводит указываемый предмет из «пространства говорящего», несмотря на достаточную пространственную близость: *Тігі чоон тасха орта сегір полар ни?* (АС КА, 13) ‘Сможет ли прыгнуть вон до того большого камня’; *Тігі хусхачахты көрдек, Орамай-ага, уйаны хайда чазат салган* (ВШ П, 55) ‘Посмотри-ка на ту птицу, дедушка Орамай, где он свил себе гнездо’; *Тігі ойыхта өрекенімнең хада тууп истеченміс* (АТ, 25) ‘В той яме мы со старухой выделявали шкуру’; *Тігі кизек нымырттар төзінде үс семья от сапчаңмыс* (АТ, 25) ‘У основания тех деревьев (черемух) мы три семьи косили траву’; *Тігіне мигі тасхылзар апар килчең оларны Казарым* (АТ, 50) ‘Вон к тем тасхылам водил их мой Казар’.

Важно отметить, что обязательным условием использования *мигі* для характеристики положения окружающих объектов является **наличие диалога**. В монологическом книжном описании положение объектов может быть охарактеризовано только в рамках оппозиции дальнего и ближнего дейкиса.

Местоимение *ол* сигнализирует об отстранённости предмета от говорящего: *Кем-де ол ээн тураны өртебізерге чөп пиргенөк* (АС КА, 8) ‘Кто-то даже давал совет поджечь этот дом’; *Ол суучахтың хырында аарлар удаа орта полчатхан осхас* (АС КА, 17) ‘Возле той речки, оказывается, часто встречаются пчелы’; *Олганнарның піреелері ол нүгір өрекенні көрченнер дее* (АС КА, 6) ‘Некоторые из ребят даже видели эту сторбленную старушку’; *Ол кизілер чи хайдар кірді ни?* (АТ, 25) ‘Интересно, куда подевались эти люди’.

В хакасском языке оппозиция по дальности фактически снимается, и по усмотрению говорящего (например, в соответствии с визуальными размерами наблюдаемых зданий или с последовательностью указания на них) применимы все три указательных местоимения, т.е. практически *пу тура* = *мигі тура* = *ол тура*. В данном случае более корректно использование не самих указательных местоимений, а привязка объектов к некой части окружающего пространства: *mi+gi+de+gi тура* букв. средне удалённое – место + локат. + который → ‘находящийся вот там/тут дом’, *an + da + gy тура* букв. удалённое – место + локат. + который → ‘находящийся там дом’ (определение *мын+da+gy* букв. прилежащее-место+локат.+который → ‘находящийся вот тут дом’ в данном случае естественным

образом исключается), за счёт чего они полностью выводятся в удалённую от собеседников зону.

Оппозиция по дальности фактически снимается также в случае, когда указание направлено на мелкие объекты, расположенные в непосредственной близости от находящихся рядом друг с другом собеседников («микроситуация»). Например, если собеседники стоят перед витриной с мелкими объектами, использование в отношении них указательных местоимений достаточно произвольно и имеет целью главным образом версификацию высказываний. В «микроситуации» местоимение *ол* является менее употребительной. Например, *Пу нурба угаа сіліз* ‘Это кольцо очень красивое’; *Тігі чаймахтыз чірчені алып алым* ‘Возьму вон ту чайную пару’; *Тігі ручканы көзіт пиріңер* ‘Покажите вон ту ручку’ и т.п.

Таким образом, можно сделать следующие выводы, касающиеся использования указательных местоимений в отношении неодушевлённых и одушевленных объектов при несовпадении позиций говорящего и его собеседника:

- 1) Местоимение *пу* указывает на расположение объекта в «пространстве говорящего» и в поле его зрения;
- 2) местоимение *тігі* указывает на расположение предмета вне «пространства говорящего» и, как правило, на относительную близость объекта к говорящему;
- 3) местоимение *ол* указывает на расположение предмета вне «пространства говорящего» и на относительную удалённость предмета от говорящего или на расположение его в «пространстве собеседника».

Стандартным местоимением 3 л. ед.ч. является *ол*, однако в отношении присутствующего третьего лица или непосредственно собеседника в хакасском языке возможно также использование местоимений *пу* и *тігі*: коммуникативные стандарты не исключают в этом случае использования этих местоимений в отношении младших по возрасту или низших по социальному положению лиц: *Пу Качай полбаан полза, олар хачанох, таңма атып, чоо ла таласхлал, аахтасчатхан поларчыхтар, неке* (АС КА, 11) ‘Если бы не этот Качай, они бы давно выстрелив в мишень, спорили бы уже всюю’; *Пу пала позын іди пос арах тудынчатханы аның көңніне тың на кірбинчеткен* (АС КА, 41) ‘Ему не очень нравилось как ведет себя этот ребенок’; *Пу ніскечек, сылагай хызычахтың прай тудынызынаң аның арага іспинчетені іле көрінче* (АТ, 39) ‘По поведению этой худенькой, стройной девочки хорошо видно, что она не пьет вина’; *Пу ікөлең, тізең, талалых тегілекті сууарға чапсынчалар* (АТ, 62) ‘А эти двое взялись снимать сломанное колесо’; *Хачан мігізі чаза хоолатчатса, Иразан, тізең, пірее ағас кистінде турып алып, аның ай соонча ат турзын* (ВШ П, 56) ‘Когда тот будет стрелять мимо, то пусть Иразан из-за какого-нибудь дерева вслед за ним стреляет’; *Ол кемні, тігі корреспондентті, хуруг холнаң удурлирға хынминча* (ВШ П, 46) ‘Он не хочет встречать того корреспондента с пустыми руками’; *Тігілері, аның табызынаң туртуғып, хайди поларын пілбин, пір чирге чыылыс парғаннар* (АТ, 53) ‘А те, испугавшись его крика, не знали что и делать’; *Хайдағ андағ кізі пу Түрий?* (АТ, 33) ‘Что за человек этот Турий?’; - По-ой, полаларым, - тіпче ол өрекен. – Нойма ла идерге піди арага ісчелер ни *пулар* (АТ, 62) ‘- Ой, дети мои, - говорит эта старушка. – И зачем эти так пьют водку’; *Хайдаң алған полар анча кўсті пу чиит ипчі, мин анзына ам даа хайхидырбын* (АТ, 51) ‘Откуда столько сил у этой молодой женщины, я до сих пор удивляюсь этому’.

Таким образом, в отношении одушевлённых объектов *пу* и *тигі* сохраняет свои функции – маркирование прямого диалога и иницирующей реплики.

Использование указательных местоимений **в диалоге в недейктической ситуации** имеет некоторую специфику: *пу* ‘этот’ возможно в отношении объектов, о которых речь идёт в текущий момент: *Магаа пу книганы агыл тирерзің ме?* ‘Ты принесёшь мне эту книгу?’ (т.е. книгу, о которой мы сейчас говорим). *Ол* применимо в отношении объектов, находящихся в прошлом или в будущем: *Ол машинаны пылтыр алып алгам* ‘Я купил ту машину год назад’ (о машине, которая упоминалась ранее), *Син ол ахчаны магаа хайди даа агыл тир* ‘Ты обязательно те деньги принеси мне’ (о деньгах, которые окажутся у собеседника в будущем). *Тигі* указывает на обоюдную осведомлённость собеседников об объекте высказывания, при чём обычно условием является использование в предложении глаголов высказывания в той или иной форме: *Син магаа тигі книганы агыл тирерзің ме?* ‘Ты принесёшь мне ту книгу, о которой говорил?’, *Мин сагаа тигі үзгенчидеңер чоохтаам* ‘Я рассказывал тебе о том ученике’; *-Уучаң, - сурдым мин, тыстанмин, - амчи, тигі ааттың пірсі хайдар кірді полар?* (АТ, 52) ‘- Бабушка, спросил я, не выдержав, и что теперь, куда подевался один из тех турпанов’.

Список использованной литературы:

1. Апресян Ю.Д. Дейксис в лексике и грамматике и наивная модель мира // Избранные труды. Том 2. М., 1995.
2. Грамматика хакасского языка / под редакцией Н.А. Баскакова. – М.: Наука, 1975.
3. Падучева Е.В., Крылов С. А. Дейксис: Общетеоретические и прагматические аспекты // Языковая деятельность в аспекте лингвистической прагматики / Отв. ред. В.И.Герасимов. М.: ИНИОН, 1983.
4. Хакасско-русский словарь= Хакас-орыссөстiк. Новосибирск: Наука, 2006.

© А.Н. Чутунекова, 2015

© Н.С. Манчилаева, 2015

УДК 618.3-039.11

Е.В. Белов

К. м. н., доцент

ГБОУ ВПО ВГМУ им. Н.Н. Бурденко МЗ РФ,
г. Воронеж, Российская Федерация

А.Н. Шевцов

К. м. н., ассистент

ГБОУ ВПО ВГМУ им. Н.Н. Бурденко МЗ РФ,
г. Воронеж, Российская Федерация

РОЛЬ ДИАГНОСТИЧЕСКИХ ПАРАМЕТРОВ ПРИ НАЛИЧИИ ПОПЕРЕЧНОСУЖЕННОГО ТАЗА У ЮНЫХ ПЕРВОРОДЯЩИХ

Сохранение и восстановление репродуктивного здоровья – важнейшая медицинская и государственная задача, благополучное решение которой определяет возможность воспроизводства вида и сохранение генофонда [6]. В последнее время в акушерско-гинекологическую практику вошло такое понятие, как «сексуально активные девушки-подростки». Данный факт приобретает особую актуальность в связи с увеличением численности возрастной группы юных первородящих [3]. Этот контингент определен специалистами как группа высокого риска в отношении акушерской патологии [1,4]. В настоящее время частота и структура анатомически узкого таза подверглась изменению. Преобладают, так называемые, «стертые» формы узкого таза, что значительно усложнило диагностику и решение данной проблемы в современном акушерстве [2].

Узкий таз, по-прежнему, остается одной из причин родового травматизма матери и плода, перинатальной смертности, которая достигает 27%, а также детской инвалидности [5]. Учитывая значительную частоту встречаемости поперечносуженного таза (ПСТ) в популяции юных первородящих, а также высокую степень имеющегося при этом акушерского риска, в современных условиях возникла необходимость систематизированного исследования диагностических характеристик костного таза в возрастной группе юных первородящих при наличии PST. Применение комплексного подхода с использованием методов математического и системного анализа для решения данной проблемы имеет важное научно-практическое значение и является перспективным в плане оптимизации профессиональной деятельности врача акушера-гинеколога.

Целью настоящего исследования является улучшение диагностики PST у юных первородящих.

Материалы и методы. В соответствии с целью исследования проведен ретроспективный анализ медицинской документации установленного образца (246 историй родов и индивидуальных карт беременных). Предметом исследования стали юные первородящие 16-17 лет с PST. После этого эмпирически полученные данные были интегрированы в единую электронную базу данных, на основе которой в дальнейшем выполнялись запланированные математические операции по обработке полученной информации.

С целью дифференциации влияния возраста от влияния других факторов на исход (т.е. для усиления контрастности формируемых групп), среди контингента обследуемых был преднамеренно сформирован «коридор» из промежуточной возрастной группы 18-19 лет, не рассматриваемой в данном исследовании.

Все обследованные были разделены на 3 группы:

группа 1 – (основная) – беременные 16-17 лет с поперечносуженным тазом (82 чел.);

группа 2 – (сравнения) – беременные 20-28 лет с поперечносуженным тазом (83 чел.);

группа 3 – (контрольная) – беременные 16-28 лет с нормальными размерами таза (81 чел.).

Критерием отбора первородящих в исследуемые группы явилось наличие (для групп 1-2) или отсутствие (для группы 3) поперечносуженного таза, верифицированного на основе рентгенопельвиметрического определения истинных размеров малого таза.

Сбор и обработка полученных данных производились с использованием персонального компьютера Acer на основе процессора Intel Core I7 с операционной системой Microsoft Windows XP Professional с использованием стандартного пакета прикладных программ MS Excel, а также STATISTICA 6.0.

Результаты. В качестве первого шага мы использовали базовые методы описательной статистики для выявления клинико-антропометрических особенностей и закономерностей их взаимоотношений в изученных группах.

В качестве нулевой гипотезы было принято предположение, что между изучаемыми группами существуют статистически значимые различия по клинико-антропометрическим показателям и частоте их встречаемости.

Исходя из современных научных положений о том, что снижение роста коррелирует с выраженностью сужения костного таза, в настоящем исследовании была использована принятая на сегодняшний день разграничительная норма роста, составляющая 161,3 см [6].

Наименьшие средние показатели роста обнаружили в 2 группе женщин; здесь же определился наибольший процент женщин с ПСТ, рост которых не превышал 161 см (27,7 %). В 1 группе рост колебался от 144 до 179 см, при этом рост более 170 см имели 18,3 % женщин, в то время как во 2 группе с таким ростом встретилось лишь 1,6 % человек.

При изучении массы тела было установлено, что среди всего обследуемого контингента женщин массу тела на нижней границе или менее установленной возрастной нормы имели абсолютное большинство обследуемых 1 группы (41,4%). При изучении распределения в исследуемых группах значений лучезапястного индекса Соловьева, указывающего на толщину костей, наименьшие показатели обнаружили в группе 1. Наибольшие значения обнаружены в группах 2 и 3. Размер более установленной нормы в 1 группе имел только 1 человек (1,2 %).

Изучение размеров ромба Михаэлиса показало уменьшение горизонтальных размеров в 1 и 2 группах, что, как известно, служит достоверным указанием на возможность сужения костного таза. Анализ наружных размеров таза показал, что у беременных контрольной группы с нормальным тазом все размеры соответствовали норме. В 1 и 2 группах только размер *distantia trochanterica* в среднем находился в пределах нормы.

Более точные размеры костного таза были определены с помощью рентгенопельвиметрии. При нормальных прямых размерах малого таза во всех группах

сужение поперечных имели только беременные 1 и 2 групп, что и позволило выделить этот контингент для проведения исследования.

Следует заметить, что в 100 % случаев женщины 1 и 2 группы имели сужение поперечного размера входа. Немногим реже встречалось сочетание двух размеров поперечного размера входа и межкостного – в 97,5 % случаев в 1 группе и 84,3 % – во 2. Наименьшее количество женщин имели сочетания всех трех размеров (включая битуберозный) – 48,8 % в первой группе и 83,1 % – во 2 группе. Характерной чертой группы юных первородящих стало значительно меньшее число женщин, имеющих сужение битуберозного размера. Чаще всего встречались варианты сочетания сужений поперечного размера входа и межкостного.

Еще одной характерной чертой юных первородящих с ПСТ стали в большинстве случаев незначительные параметры уменьшений поперечных размеров костного таза – в пределах 5 мм; не случайно здесь преобладала I степень сужения (в 93,9 % случаев). Возможно, этот факт также связан с незавершенностью формирования организма подростков.

Диагностическая картина узкого таза была дополнена информацией о ширине лонной дуги и состоянии седалищных остей. Узкая лонная дуга и вдающиеся седалищные ости (от 3 до 10 мм) обнаружилась только у обследуемых первых двух групп с превалированием 1 группы.

При подведении итогов блока клинико-антропометрических исследований на основании данных клинического обследования следует заключить, что:

1. для юных первородящих (группа 1) вероятными антропометрическими признаками поперечносуженного таза явились: пониженная масса тела до беременности, горизонтальный размер ромба Михаэлиса менее 10 см, «укорочение» *D. spinarum*, *D. cristarum* и *C. externa* при нормальных *D. trochanterica*;
2. объективными клинико-рентгенологическими признаками ПСТ у юных первородящих явилось сужение всех поперечных размеров, наличие узкой лонной дуги и вдающихся седалищных остей;
3. специфическим клинико-рентгенологическим признаком ПСТ таза для юных первородящих явились сужения поперечного размера входа, межкостного часто при отсутствии сужения битуберозного размера;
4. узкая лонная дуга и вдающиеся седалищные ости также более специфичны для юных первородящих.

На основе проведенного корреляционного анализа можно заключить, что все приведенные выше параметры являются информативными диагностическими признаками ПСТ у юных первородящих.

При изучении соматического анамнеза беременных получены следующие результаты

- группа 1 имеет меньшие показатели как средней частоты экстрагенитальных заболеваний относительно групп 2 и 3, так и частоты заболеваний конкретных нозологических профилей;
- имеет место больший уровень заболеваемости экстрагенитальной патологией в группах 2 (на 254,1%) и 3 (на 72,9%) относительно группы 1 при уровне достоверности $p < 0,005$;
- уровень заболеваемости инфекционной патологией также оказался выше в группах 2 (на 38,5%) и 3 (на 43,3%) относительно группы 1 при уровне достоверности $p < 0,05$.

При изучении гинекологического анамнеза получены следующие результаты: в группе 1 была выявлена наибольшая частота заболеваний, передающихся половым путем (ЗППП), по сравнению с группами 2 и 3, при значительно меньшей частоте эрозий шейки матки, хронических аднекситов, доброкачественных заболеваний яичников и практически полном отсутствии таких заболеваний как миомы и эндометриоз.

Важным аспектом анализа стало исследование эндокринных нарушений. Показательно, что позднее становление менархе имели только обследуемые группы 2, что подтверждается известными данными о показательности этого фактора в диагностике узкого таза. Длительность менструации не превышала 7 суток по всем трем группам. Частота нарушений цикла и альгодисменорея превалировали во 2 группе; вместе с тем, случаев альгодисменореи в группе 1 было больше, чем в группе 3. Во всех трех группах диагностированы случаи генитального инфантилизма. Наибольший процент был выявлен в группе 1 – 65,9%; в группах 2 и 3 частота встречаемости генитального инфантилизма составила 36,1 % и 17,3% соответственно. Гиперандрогения диагностирована только в группах 2 и 3 – в 8,4% и 3,7% случаев соответственно. В группе 2 также был обнаружен наибольший процент экстрагенитальной эндокринной патологии (12,1%).

Таким образом, в рейтинге эндокринных нарушений превалировала 2 группа. При подведении итогов данного блока исследований обращает на себя внимание значительно меньшая степень отягощенности как общесоматического, так и гинекологического анамнеза у юных относительно взрослых первородящих.

Выводы

1. Анализ соматического и акушерско-гинекологического профиля беременных показал, что наиболее отягощенным оказался анамнез у женщин 2 группы. У юных беременных, наоборот, патологических причин для появления ПСТ практически не было.
2. В группе юных первородящих ростовой показатель не стал диагностически достоверным указанием на возможность узкого таза. Характерной чертой юных первородящих с ПСТ стали в большинстве случаев незначительные параметры уменьшений поперечных размеров костного таза – в пределах 5 мм («стертые формы»).
3. Проведение корреляционного анализа подтвердило статистическую значимость следующих диагностических признаков ПСТ: юный возраст (16-17 лет), недостаточный исходный вес, узкая лонная дуга, вдающиеся седалищные ости, сужение наружных размеров таза (D. spinarum, D. cristarum, C. externa), наличие инфантилизма, сужение поперечных размеров костного таза (ПРВ, МО, битуберозный). Малоинформативными оказались показатели роста, индекса Соловьева, Distantia trochanterica, степень отягощенности соматического акушерско-гинекологического анамнеза.

Список использованной литературы

1. Абрамченко В.В. Беременность и роды высокого риска / В.В. Абрамченко. – М.: Медицинское информационное агентство, 2004. – 400 с.
2. Белов Е.В. Специфичность диагностики, течения беременности, родов и исхода родов у юных женщин с поперечно суженным тазом / Е.В. Белов, В.И. Бычков // Системный анализ и управление в биомедицинских системах. — 2008. — № 4. — С. 952-958.
3. Гуркин Ю.А. Гинекология подростков / Ю.А. Гуркин. – СПб.: Фолиант, 2000. – 574 с.

4. Дуда В.И. Патологическое акушерство / В.И. Дуда, Вл.И. Дуда, И.В. Дуда. – Минск.: Высш. шк., 2001. – 502 с.

5. Пучко Т.К. Узкий таз (диагностика, ведение родов и прогнозирование их исхода для матери и плода): дис. ... д-ра мед. наук / Т.К. Пучко; Научный центр акушерства, гинекологии РАМН. – М., 2003. – 340 с.

6. Чернуха Е.А., Кулаков В.И. Кесарево сечение / Е.А. Чернуха, В.И. Кулаков. – М.: ГОЭТАР-Медиа, 2004. – 320 с.

© Е.В. Белов, А.Н. Шевцов, 2015

УДК 61

С.Г. Дорофеева

ассистент

ГБОУ ВПО «КГМУ»

Г.Курск, Российская Федерация

А.Н. Шелухина

ассистент

ГБОУ ВПО «КГМУ»

Г.Курск, Российская Федерация

Л.И. Тертерян

к.мед.н., ассистент

ГБОУ ВПО «КГМУ»

Г.Курск, Российская Федерация

АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ БОЛЬНЫХ С ТУБЕРКУЛЕЗОМ

Туберкулёз – широко распространённое в мире инфекционное заболевание. Туберкулёз – инфекционное и социально зависимое заболевание.

По данным ВОЗ, в мире ежегодно туберкулезом заболевают около 10 миллионов человек, почти три миллиона из них умирают. Неблагоприятные социально-экономические условия, сложившиеся на территории нашей страны в конце XX и начале XXI столетия, привели к ухудшению эпидемической ситуации по туберкулезу. В наши дни проблема туберкулеза с каждым годом привлекает к себе все большее внимание. Это связано с ростом заболеваемости, появлением тяжелых форм заболевания со смертельным исходом в странах западной Европы, США и России.

В России эта проблема наиболее актуальна. Еще в 1998 году эксперты ВОЗ включили Россию в число стран с самой высокой заболеваемостью туберкулеза и считают ее несущей большую угрозу всему миру. А с наступлением нового тысячелетия ситуация еще более усугубилась.

Высокая заболеваемость и смертность от туберкулеза ассоциировались с низким материальным уровнем жизни населения, плохими условиями проживания, трудовой деятельности, уровнем образования, а также наличием вредных привычек. Поэтому, по-видимому, основной причиной, вызвавшей ухудшение эпидемиологической ситуации в

России с 1990 г., считают снижение социально-экономических условий жизни населения. Среди других причин называют военные действия на территории России и стран СНГ, увеличение миграции населения, рост численности заключенных в тюрьмах. Да, туберкулез всегда зависел от социальных факторов, но в современном обществе двадцать первого века социальность этого заболевания несколько изменилась.

Социальный портрет больного туберкулезом в настоящее время неоднороден и разнообразен. В современном мире туберкулезом заболевают люди с разным социальным статусом и материальным положением. Последнее время наблюдается стабильная тенденция «омоложения туберкулеза». Среди больных туберкулезом все чаще встречаются молодые люди в возрасте от 18 до 30 лет, имеющие неполное или законченное образование (среднее, высшее); наличие постоянного места жительства; проживающие в семье. Также отмечается рост заболеваемости туберкулезом среди детей.

Туберкулез безразличен к социальному и материальному положению, к половому признаку и возрасту людей, и если раньше туберкулез считался болезнью бедных, то в настоящее время это стереотип — туберкулезом заболевают абсолютно все социальные слои населения.

В конце XX века заболеваемость туберкулезом резко возросла и в настоящее время во всем мире наблюдается рост заболеваемости и смертности от туберкулеза. В России в начале XXI века на 100 тыс. человек туберкулезом легких болело около 90 человек, а смертность от туберкулеза равнялась более 20 человек на 100 тыс. населения.

Цель исследования: проанализировать структуру заболеваемости населения Курской области туберкулезом за 2013 год, проходившего лечение в ОБУЗ «ОКПТД».

Метод исследования: материалы – отчетные документы областного клинического противотуберкулезного диспансера. Использовались методы стандартной статистики. Проведен анализ историй болезни и амбулаторных карт 592(100%) человек, проходивших лечение в ОБУЗ «ОКПТД» в 2013 год.

В ходе исследования, было установлено, что туберкулез впервые выявлен у 529 человек (89,4%), а у 63 (10,6%) - был зафиксирован рецидив. Заболевших женского пола – 157 человек (26,5%), мужского – 435 (73,5%). Больных туберкулезом до 18 лет - 17 (2,9%), от 18 до 45 – 280 (47,3%), от 45 до 65– 253 (42,7%), старше 65 лет – 42 (7,1%). Среди заболевших – 307 (51,9%) жители города. Из больных – 329 человек (55,6%) неработающие трудоспособного возраста, 39 (6,6%) – служащие, 94 (15,9%) – рабочие, 2 (0,3%) – находящиеся в декретном отпуске, 23 (3,9%) - школьники и студенты, 3(0,5%) - дошкольники, 41 (6,9%) - инвалиды, 61(10,3%) - пенсионеры. Тубконтакт присутствовал у 107 заболевших (18,1%). Подтверждение бактериовыделения получено у 318 человек (53,7%). Осложнения основного заболевания имеют 89 человек (15%), а сопутствующие заболевания - 196 (33,1%). На стационарном лечении находились 538 больных (90,9%), на амбулаторном - 54 человека (9,1%). Диагнозы распределились следующим образом - легочные формы имеют 576 человек (97,3%): инфильтративный туберкулез у 211 (35,6%), диссеминированный туберкулез у 176 (29,7%), очаговый туберкулез у 76 (12,7%), фиброзно-кавернозный туберкулез у 36(6,1%), туберкулема легких у 32(5,4%), казеозная пневмония у 17 (2,9%), туберкулезный плеврит у 11 (1,9%), кавернозный туберкулез у 8 (1,4%), первичный туберкулезный комплекс у 4 (0,7%), туберкулез внутригрудных лимфатических узлов у 4(0,7%), туберкулез бронхов у 1 (0,2%); внелегочные формы у 11

(1,9%); генерализованные формы у 5 человек (0,8%). В ходе исследования вычислена средняя ошибка средней арифметической – 0.1. Полученные данные являются достоверными.

Основная масса заболевших представлена пациентами с впервые выявленными формами инфильтративного туберкулеза, городского населения, официально не работающего, мужского пола, в возрасте от 18 до 45 лет, не имеющих тубконтакта в анамнезе, с МБТ+ (бактериовыделением).

Список используемой литературы:

1. Альмитова Р.А. Прогнозирование туберкулеза легких по медико-социальным факторам риска // Проблемы управления здравоохранением. – 2014. № 1. С. 29 – 33.
2. Васильева А.М., С.С. Меметов, О.В. Назарец. Туберкулез как медико-социальная проблема // Медико-социальная экспертиза и реабилитация. - 2013. № 4. С. 37 – 40.
3. Петров И.И. Вопросы эпидемиологии, диагностики и лечения внелегочных форм туберкулеза // – М., 2012. С. 178 – 190.
4. Краснов В.А. О ходе реализации подпрограммы «Неотложные меры борьбы с туберкулезом в России» в Сибирском федеральном округе // Вестник межрегиональной Ассоциации «Здравоохранение Сибири». – 2013. – № 2 – 3. С. 67 – 70.

© С.Г. Дорофеева, 2015

УДК 61

Н.В.Котова

Ст. преподаватель
кафедры физической культуры

И.В.Медведенко

Студент 520 группы
Лечебный факультет

Е.К.Мурзабаев

Студент 520 группы
Лечебный факультет

ГБОУ ВПО Южно-Уральский Государственный
медицинский университет Минздрава России

ОРГАНИЗАЦИЯ ЗАНЯТИЙ В СПЕЦИАЛЬНОЙ МЕДИЦИНСКОЙ ГРУППЕ ЮОГМУ НА ОСНОВАНИИ ДАННЫХ ФИФП И ДРУГИХ ФИЗИОЛОГИЧЕСКИХ ТЕСТОВ. ДИНАМИКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЗА 2013-2014 УЧ. ГОД

Тенденция к ухудшению состояния здоровья и физической подготовленности студентов выдвинула задачу сохранения и укрепления здоровья учащейся молодежи на одно из ведущих мест, стоящих перед российским образованием. Особенно это актуально у студентов, медицинских ВУЗов, так как большинство из них будут испытывать определенные нагрузки на сердечно-сосудистую, бронхолегочную и выделительную

системы. Студентам, перенесшим заболевания сердца и сосудов, легких, почек или часто и длительно болеющим, особенно необходима двигательная активность, благотворно влияющая на организм. А их зачастую просто освобождают от занятий физической культурой. Такие студенты, относящиеся по медицинским показаниям к специальной медицинской группе (СМГ), занимаются по специальным программам, методикам, разработанным для СМГ. Для выбора методики изучается состояние организма по системе ФифП, которая адекватно дает оценку о физическом состоянии студента. С помощью системы ФифП и некоторых физиологических методик отслеживается динамика физического и функционального состояния студента, определяется организация занятий как СМГ, так и групп студентов, не имеющих отклонения в здоровье.

Цель исследования: Проследить динамику физиологических показателей основных систем организма у студентов СМГ, для организации занятий в СМГ, подбора индивидуальной методики для студентов.

Задачи исследования:

- 1) Выявить среди студентов ЮУГМУ тех студентов, которые по медицинским показаниям относятся к СМГ.
- 2) Проанкетировать по системе ФифП и определить балл.
- 3) Провести физиологические пробы основных систем организма.
- 4) Обработать полученные данные и на их основе составить учебную карту занятия с правильно подобранной методикой ФК.
- 5) Оценить правильность подобранной методики занятия ФК

Материалы и методы исследования. Исследуемая группа состояла из 320 студентов ЮУГМУ, Студенты проходили медицинский осмотр, затем студенты были обследованы по системе ФифП. После чего проводились физиологические пробы, которые показывают работы основных систем организма человека. Физиологические пробы в себя включали оценку коэффициента выносливости по формуле $ЧСС \text{ в покое} \times 10 \setminus ПД$, коэффициент экономичности кровообращения = $ПД \times ЧСС$, Индекс Кедро $(1 - ДД \setminus ЧСС \text{ в покое}) \times 100$, индекс Скибински = $ЖЕЛ \setminus 100 \times №Д \text{ сек} \setminus ЧСС \text{ поле ЗД}$, индекс Руфье = $(P1 + P2 + P3) - 200 \setminus 10$. Данные физиологических проб (Уровень здоровья по Апанасенко, пробы Штанге, Генча, коэффициент выносливости, коэффициент выносливости кровообращения, индекс Кедро, адаптационный потенциал, Гавардский степ-тест, индекс Руфье, Скибинки) сводились в общую таблицу и переводились в баллы, каждый студент имел свой балл по системе ФифП. Исследуемые вели дневник самоконтроля, в котором отражалось состояние студента в течение учебного года. В конце семестра проводилось повторное исследование по системе ФифП, исследовались физиологические изменения и дополнительно к этому велся сравнительный анализ данных дневника самоконтроля, что позволило отследить динамику в состоянии здоровья студента. Также отслеживалась адекватность ФН по динамике состояния здоровья студента. После чего проводилась корректировка учебной карты занятия исходя из данных исследования. Проводилось обсуждение организации занятий в СМГ, рассматривались варианты перевода студентов из СМГ в основную и организация адаптационных методик.

Результаты исследования. Средний балл ФифП составил 60.баллов.Для каждого студента была подобрана своя методика занятий физической культурой, организована первоначальная оценка исходного уровня и предложен алгоритм ее оценки. Исходя из

этого была правильно подобрана и организована методика физических упражнений для каждого студента. В конечном итоге к концу учебного года балл по системе ФиФП значительно улучшился. Исследуемые стали легче переносить физическую нагрузку. В результате чего у исследуемых снизилось число обострения хронических заболеваний. Студенты вначале обучения имели исходные данные ниже границы нормы. 40 % исследуемых имели повышенный уровень артериального давления $130 \pm 20/60 \pm 20$ мм.рт. ст. Пробы Генча 15-18 сек. Штанге 36-40 сек, что соответствует нижней границе нормы.

Сравнительная таблица среднего балла по ФиФП
и двигательного возраста.

	Обычная группа		Специальная медицинская группа	
	Начало года	Конец года	Начало года	Конец года
Средний балл ФиФП	$73,1 \pm 7,1$	$91,9 \pm 6,3$	$49,6 \pm 6,1$	$64,4 \pm 5,9$
Двигательный возраст	34	29	47	43

Сравнительная таблица физиологических показателей исследуемой группы.
(где 1-это начало года 2- это конец года)

КВ_1	КВ_2	КЭК_1	КЭК_2	ИК_1	ИК_2	ИР_1	ИР_2	АП_1	АП_2
21,63	21,45	3692	3432	10,495	5,34	6,53	5,73	2,254	2,174

КВ – Коэффициент выносливости, КЭК – коэффициент экономичности кровообращения, ИК- Индекс Кедро, АП – адаптационный потенциал, ИР – индекс Руфье.

Закключение. Несмотря на низкий исходный уровень физической подготовки студентов, и большого количества студентов, имеющих соматическую патологию, можно выявить достигаемые физиологические границы исходя из данных ФиФП и правильной организации занятий физической культурой в специальной медицинской группе. Что в свою очередь позволит снизить заболеваемость, повысить уровень здоровья и подготовить организм к усиленным физическим нагрузкам.

Список используемой литературы:

1. Оценка ФиФП, двигательного возраста в решении проблем медицины и валеологии./Хоружев А.Г.
2. Физическое воспитание в формировании личности будущего специалиста./ Материалы конференции, Челябинск 2011
3. Популяционные, клинические и клинико-патологические аспекты полипатий./ Шамурова Ю.Ю. Челябинск, 2008./ Материалы библиотеки диссертаций.

© Котова Н.В., Медведенко И.В., Мурзабаев Е.К.

ВЛИЯНИЕ ГЕЛИЙ-НЕОНОВОГО ЛАЗЕРНОГО ИЗЛУЧЕНИЯ НА МИКРОЦИРКУЛЯТОРНОЕ РУСЛО КОЖИ

Ключевые слова: гелий-неоновый лазер, микроциркуляторное русло, кожа крыс, гемодинамика

В основе биологического действия лазерного излучения лежат процессы улучшения микроциркуляторного русла кровообращения и активации метаболизма в органах и тканях, это находится в прямой зависимости от мембранного равновесия в клеточных структурах [2,с.65].Однако до конца механизм столь эффективного воздействия неясен: пока практика намного опережает теорию. Исследования авторов [1 с.258] показала раннее увеличение количества микрососудов в ранах кожи под влиянием лазерного облучения. Они это связывают с лучевой активацией капиллярного кровотока за счет раскрытия ранее не функционировавших капилляров, которая осуществляется через фотоакцепцию света внутриэпидермальными макрофагами включающими реакцию микроциркуляторного русла. Целью настоящей работы явилось исследование состояния микроциркуляторного русла кожи при воздействии на нее низкоинтенсивным гелий-неоновым лазером.

Опыты проводились на 40 белых беспородных крысах. В качестве источника лазерной энергии использовалась лазерная установка ЛГ-75, с длиной волны-632,8 нм и плотности потока мощности на выходе световода 13мВт/см². Исследование микроциркуляторного русла проводили с помощью люминесцентного контактного микроскопа МЛК-1. Определяли общее количество сосудов в поле зрения микроскопа (x88) с пересчетом на 1мм², форму, состояние стенок капилляров, относительную скорость кровотока (равномерный, прерывистый, зернистый, непрерывный и т.д.)

Материал и методы. Поставлены четыре серии опытов на 40 крысах.

Животные I серии служили контролем. Опытные животные подвергались однократному облучению (II серия), трехкратному (III серия) и десятикратному облучению (IV серия). Морфологические исследования проводились в динамике: через час, сутки, на 3-е, 7-е, 11-е, 15-е, 20-е сутки. Материалом для морфологического исследования служили кусочки кожи. Парафиновые срезы подвергались гистологическому и гистохимическому исследованию.

Результаты и их обсуждение. Сосудистая система верхнего слоя дермы крыс представляет собой равномерную сеть капилляров, артериол, венул, располагающуюся горизонтально под эпидермисом, с плотностью сосудов в среднем $51,4 \pm 0,15$ на 1 мм².

При морфологическом исследовании через час после однократного облучения определялось полнокровие сосудов микроциркуляторного русла. Через сутки были очевидны признаки нарушения гемодинамики: стаз, изменение проницаемости стенок капилляров: выход фибрина, плазмы, эритроцитов, набухание фибрилл. В строме ткани выраженный отек.

К 3-м и 7-м суткам в коже у животных II серии наблюдалось усиление нарушения гемодинамики. Повышение проницаемости стенок сосудов сопровождалось плазморрагией.

В более поздние сроки (11-е, 15-е, 20-е сутки) гемоциркуляторные расстройства стабилизировались, отмечался рост капилляров.

После трехкратного облучения в коже у животных III серии изменение гемодинамики и повышение проницаемости сосудов сопровождались деструкцией их стенки: она была утолщена, разрыхлена, разволокнена.

На 15-е и 20-е сутки в исследуемом материале III серии животных был отмечен рост деструктивных изменений в стенке капилляров и артериол, а в некоторых артериолах обнаруживались аневризмы.

В исследуемом материале IV серии кровеносные сосуды находились в состоянии предстаза и стаза, их стенки отечны и разрыхлены. Появились глубокие деструктивные изменения в сосудах: в мелких артериях и артериолах обнаруживался спазм, в капиллярах – расширение. В просвете одних сосудов наблюдалась сепарация плазмы, в других – стаз, выход фибрина. В поздние сроки (15-е сутки) с продолжением воздействия гелий-неонового лазера дистрофические изменения в стенке сосудов усиливались: отмечались фибриноидные набухания, некроз сосудистых стенок и явления микротромбоза. К концу срока наблюдения вокруг сосудов отмечались клеточная инфильтрация и разрастание коллагеновых волокон.

Таким образом, в ответ на лазерное облучение первоначальная реакция возникает со стороны микроциркуляторного русла. Морфогенез наступивших изменений в микроциркуляторном русле под воздействием гелий-неонового лазера, видимо, можно связать с тем, что кожные рецепторы, воспринимая энергию низкоинтенсивного лазерного излучения, стимулируют вазоактивные вещества, которые в комплексе с нейромедиаторами осуществляют связь с центральными регуляторными механизмами, вызывая системное изменение микроциркуляторного русла организма в целом.

Список используемой литературы:

1. Назаров Е.А., Папков В.Г. Влияние лазерного излучения и озона на заживление ран в эксперименте// Актуальные вопросы хирургии и организации здравоохранения.-Рязань, 1999.-С.255-258
2. Laser stimulation within the scope of combined therapy in the pain centre Stuttgart (F. M. Meissner, W. Hepting, G. Dauga et al.)// Schmerz.- 1995/-Bd.4, № 2.- S.65-69

© Л.Н.Плаксина, О.Е.Гаврикова, 2015

УДК 614

Е.А.Чернова

Магистрант 3 курса Поволжского института управления имени П.А.Столыпина
Российской академии народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации, Г. Саратов, Российская Федерация

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ

Безусловно, превращение России в высокоразвитую мировую державу невозможно без кардинального улучшения здоровья ее граждан. Дальнейшие перспективы развития сферы здравоохранения неразрывно связаны с инновационными и модернизационными процессами, призванными обеспечить доступность медицинской помощи, достижение

максимальной результативности и повышения качества оказываемых медицинских услуг на основе перспективных достижений медицинской науки и их практической реализации в деятельности учреждений здравоохранения [17, с.88]. Совершенствование государственного управления в системе здравоохранения как в области профилактики и лечения заболеваний, так и в области социально-экономического развития учреждений здравоохранения, их организационно-управленческой деятельности особенно актуально в плане ориентации государственной политики в сфере здравоохранения на комплексный подход к охране здоровья населения, на расширение диапазона медицинских услуг и их принципиально качественное улучшение в целях увеличения продолжительности жизни граждан, укрепления их здоровья, повышения работоспособности, а, следовательно, улучшения качества трудовой деятельности. Вследствие выше сказанного, государство прилагает значительные усилия в целях формирования комфортной среды для осуществления в России исследований мирового уровня, оказания содействия научным исследованиям в перспективных направлениях, как самой медицинской науки, так и ее организации и управления. Правительство реализует федеральные целевые программы, направленные на развитие и повышение эффективности здравоохранения и поддержание комплексных социально ориентированных инновационных проектов в сфере здравоохранения. В современной литературе рассматриваются различные аспекты государственного управления в здравоохранении – организационные механизмы управления инновационным развитием здравоохранения, вопросы модернизации социального института здравоохранения в условиях современной России, инновационный подход к управлению ресурсами здравоохранения, методологические основы управления сферой услуг здравоохранения, особо выделены социальные инновации и механизмы их реализации в сфере здравоохранения. Вместе с тем в существующих работах в недостаточной степени показаны характерные особенности организации государственного управления в здравоохранении, отсутствуют оценочные показатели ее эффективности. До сих пор не сформирована целостная законодательно-нормативная база, регламентирующая управленческую деятельность в данной сфере. Также отсутствуют четко проработанные организационные механизмы управления разработкой и реализацией инноваций как на федеральном, региональном, так и на уровне учреждений здравоохранения [15, с. 10].

На сегодняшний день в России сложилась комплексная отрасль здравоохранения, представленная собственно медициной, медицинской и фармацевтической промышленностью, медицинской наукой и образованием. Можно отметить, что базовая юридическая основа из фундаментальных нормативно-правовых актов в сфере охраны здоровья граждан является достаточно полной. Однако, в условиях реформирования сферы здравоохранения, требуется усовершенствование норм действующего законодательства и принятие новых законопроектов по охране здоровья граждан [3, с.56].

Система управления здравоохранением в России – одна из подсистем управления обществом, имеющая определенную внутреннюю организацию и функции, связь с другими системами и перспективы дальнейшего развития. Она характеризуется следующими признаками: представляет собой целостную систему, состоящую из взаимосвязанных элементов; является подсистемой более сложной системы управления единой социальной сферой; находясь в единстве с иными системами управления, является относительно самостоятельной по отношению к ним, оказывая взаимное влияние друг на друга; имеет внутренние и внешние связи; иерархическую структуру, определяемую составом элементов, подсистем и их связей и состоящую из ряда уровней управления – относительно обособленных структурных образований, различающихся полномочиями; обладает

определенными устойчивыми свойствами; динамична, то есть способна к развитию и самосовершенствованию.

Системе здравоохранения присуще, в первую очередь, наличие двух взаимосвязанных элементов: управляющего (субъекта) и управляемого (объекта). В качестве субъектов выступают органы государственного и муниципального управления здравоохранением, руководство общественных объединений. Объектами государственного управления здравоохранением являются учреждения здравоохранения, испытывающие на себе государственное воздействие названных выше субъектов[8, с.156]. Одним из способов осуществления взаимосвязи объекта и субъекта управления здравоохранением является передача информации. Вся разноплановая работа государственного управления может быть связана с тремя функциями, составляющими замкнутый цикл государственного управления: принятие управленческого решения, его осуществление и контроль. Каждая из названных функций может быть разделена на ряд составляющих: принятие управленческого решения заключается в оценке ситуации, прогнозировании и планировании; осуществление решения предполагает организацию деятельности [6,с.75]. Непосредственная организация охраны здоровья народа возложена на отраслевые органы здравоохранения – территориальные (системы Министерства здравоохранения РФ) и ведомственные. Организация состоит в формировании системы управления и обеспечение ее нормальной деятельности и включает в себя координацию и регулирование. Формы управления здравоохранением можно классифицировать на правовые и неправовые. Помимо Министерства здравоохранения субъектов Федерации, в систему государственного здравоохранения субъектов Федерации входят региональные медицинские организации, основные средства которых находятся в государственной собственности.

Несмотря на многообразие нормативных актов разного уровня, принятых в сфере охраны здоровья, по-прежнему актуальными остаются вопросы совершенствования федерального и регионального законодательства по вопросам организации и функционирования российской системы государственного управления здравоохранением, повышения эффективности управленческой деятельности в данной сфере, разграничения предметов ведения и полномочий между всеми уровнями публичной власти. В настоящее время перед системой государственного управления здравоохранением в России стоит ряд проблем: недостаток финансовых ресурсов; отсутствие четкой и последовательной, должным образом подкрепленной в правовом, организационном и финансовом отношении государственной политики в области охраны здоровья граждан; несовершенство нормативно-правовой базы; систематическое неисполнение публичными и частными субъектами законодательных норм в данной отрасли. Решение данных проблем видится в следующем: во-первых, управленческая деятельность должна быть максимально прозрачной и осуществляться в соответствии с социальными потребностями общества; во-вторых, государственную политику здравоохранения нужно проводить с учетом мнения ведущих специалистов в данной области; в-третьих, принимаемые нормативные акты об охране здоровья граждан должны быть своевременны, лаконичны, ясны, юридически грамотны; они не должны нарушать права граждан, противоречить Конституции РФ и иным вышестоящим законам; в-четвертых, необходимо ужесточить надзор за исполнением законодательства в области здравоохранения со стороны органов государственной власти.

На региональном уровне интересен опыт государственного управления Саратовской области. Регион характеризуется достаточно высоким уровнем развитости механизмов согласования политики регионального органа управления здравоохранением и территориального фонда ОМС. В то же время механизмы согласования региональной и муниципальной политики в регионе развиты в меньшей степени, чем в среднем по России. С целью формирования взаимодействия и работы в системе удаленного доступа территориальным фондом ОМС заключены соглашения об информационном взаимодействии с лечебно-профилактическими учреждениями, работающими в рамках Единой информационной сети, с комитетами по здравоохранению администрации Балаковского, Энгельского муниципальных районов Саратовской области. Управление здравоохранением в Саратовской области возлагается на Министерство здравоохранения. Сравнительный анализ организации государственного управления Саратовской области в зарубежных странах показал, что тенденции развития здравоохранения в зарубежных странах необходимо учитывать в условиях реформ здравоохранения, осуществляемых в Саратовской области [7, с.6]. В Саратовской области достаточно высокий показатель смертности. Большую проблему составляет недостаток медицинского оборудования в медицинских учреждениях. Кроме этого, один из актуальнейших вопросов модернизации – капитальный ремонт учреждений здравоохранения. Следующая проблема - обеспеченность врачебными кадрами. Также требуют своего решения следующие проблемы управления здравоохранением в Саратовской области, среди которых можно выделить следующие: отсутствие консолидации бюджетов всех уровней; отсутствие информационно-аналитической системы для осуществления мониторинга состояния здоровья населения и эффективности функционирования системы здравоохранения Саратовской области; отсутствует эффективное информационное взаимодействие между Министерством и ТФОМС; отсутствие у Министерства и ТФОМСа согласованной политики в финансировании системы здравоохранения, единой позиции по внедрению новых медицинских технологий; отсутствуют эффективные механизмы контроля качества медицинской помощи, оказываемой частными медицинскими организациями [6, с.76].

Залог успеха в реформе здравоохранения лежит в разумном сочетании рыночных отношений и государственного регулирования. Достижение этих целей наиболее вероятно в условиях унитарной системы здравоохранения с относительно небольшим сектором частной медицинской практики, на основе страхования здоровья, структура и организация которого будут только дополнять государственную систему охраны здоровья. Характеризуя общие тенденции реформ здравоохранения, происходящие во всем мире, независимо от уровня здоровья населения и состояния здравоохранения, следует выделить среди них два основных направления: 1) формирование рыночной системы здравоохранения и приватизации; 2) государственное регулирование рыночных отношений и централизованное планирование[2,с.51].

Ослабление вертикали власти в связи с разделением полномочий и передача функций по организации первичной медико-санитарной помощи муниципалитетам на фоне нарастающего дефицита кадров снизили управляемость в системе здравоохранения. Все это привело к снижению доступности для населения бесплатной, соответствующей современным технологическим возможностям отрасли медицинской помощи. Доля пациентов, недовольных медицинским обслуживанием по-прежнему остается высокой.

Сложившаяся в последние годы сложная макроэкономическая ситуация в здравоохранении Саратовской области не позволит в дальнейшем решать проблемы, копившиеся годами и десятилетиями, только путем увеличения финансирования отрасли [14,с.2-3].

Необходимы реформы в управлении системой здравоохранения, ведущие к эффективному использованию имеющихся ресурсов. В реформировании нуждается и действующая модель системы обязательного медицинского страхования. С моей точки зрения, решение сложившихся в системе здравоохранения проблем как федерального, так и регионального уровня видится в следующем: управленческая деятельность должна быть прозрачной и осуществляться в соответствии с социальными реалиями общества; проведение эффективной государственной политики в сфере здравоохранения с учетом мнения ведущих практиков страны; принимаемые в сфере здравоохранения нормативные акты должны быть своевременны, лаконичны, ясны в применении, юридически грамотны и не должны нарушать права граждан, противоречить Конституции РФ и иным вышестоящим законам; необходимо ужесточить надзор за исполнением здравоохранительного законодательства.

В качестве основных направлений совершенствования управления здравоохранением в Саратовской области имеет смысл выделить следующие задачи совершенствования процессов управления развитием здравоохранения региона: 1.внедрение системы стратегического планирования развития здравоохранения; 2.повышение эффективности процессов разработки и реализации областных целевых программ развития здравоохранения; 3.совершенствование организации стимулирования труда медицинских работников.

Рекомендуемый комплекс показателей позволяет на основе имеющихся данных определить ключевые параметры эффективности и может быть использован как в деятельности учреждений здравоохранения, так и органов управления.

Список использованной литературы:

1.Положение о Министерстве здравоохранения Саратовской области в ред. постановлений Правительства Саратовской области от 02.03.2012 № 104 - П) [Электронный ресурс] // <http://web2.saratov.gov.ru/> – 606 с.

2.Варавикова, Е. А. Антикризисные стратегии в национальных системах здравоохранения / Е. А. Варавикова // Менеджер здравоохранения. – 2010. - № 11. – С. 49-57

3.Вопросы реструктуризации системы здравоохранения в целях ее большей ориентации на первичную на первичную медико-стационарную помощь // Вопр. экономики и управления для руководителей здравоохранения. – 2010. - № 11. – С. 54-60.

4.Громов, Ю. Н. Методология построения индекса благополучия/неблагополучия муниципальных районов в сфере здравоохранения / Громов Ю. Н., Наумова Н. А. // Экономика здравоохранения. – 2014. - № 9-10. – С. 32-39.

5.Данишевский, К. Д. Наиболее важные для России приоритеты в области здоровья населения трудоспособного возраста / Данишевский К. Д. // Пробл. управления здравоохранением. – 2010. - № 5. – С. 13-19.

6.Ковалевский, М.А. Проблемы формирования российского регионального законодательства в сфере здравоохранения / М.А. Ковалевский // Правоведение. – 2013. – № 3. – С. 75–77.

- 7.Никитина, О. Мы на пути к качеству и доступности медицинской помощи / О. Никитина // Известия.- Саратов. - 2012. - № 17. – С. 4 – 5.
- 8.Никульникова, О. В. Государственное управление здравоохранением в России / О.В. Никульникова. – Энгельс: Регион, 2013. – 274 с.
- 9.Новокрещенова И. Г. Основные направления информатизации муниципального лечебно-профилактического учреждения / И. Г. Новокрещенова // Главный врач. — 2011. — № 9. — С. 37-42.
- 10.Пантелеева, Ю. М. Размещение муниципального или государственного заказа учреждениями здравоохранения путем проведения открытого аукциона в электронной форме / Пантелеев Ю. М. // Вопр. экономики и управления для руководителей здравоохранения. – 2010. - № 12. – С. 58-79.
- 12.Пивень, Д. В. О механизмах реализации программ модернизации здравоохранения субъектов Российской Федерации / Д. В. Пивень // Менеджер здравоохранения. – 2010. - № 11. – С. 7-12.
- 13.Руголь, Л. В. Медико-демографические аспекты реформирования здравоохранения / Л. В. Руголь // Здравоохранение РФ. – 2010. - № 6.
- 14.Савинов, Т. Саратовское здравоохранение нуждается в глубокой санации / Т. Савинов // Парус. – 2012. – 12 апр. – С. 2 – 3.
- 15.Семенов, В. Ю. Некоторые аспекты и проблемы реформирования отечественного здравоохранения / Семенов В. Ю., Руголь Л. В. // Экономика здравоохранения. – 2010. - № 9-10. – С. 9-16.
- 16.Структурные показатели гарантированной населению Российской Федерации медицинской помощи / В. И. Перхов, С. А. Киреев, Е. Е. Балусев, В. М. Кураева // Менеджер здравоохранения. – 2010. - № 9. – С. 14-22.
- 17.Цыцорина, И. А. Основные направления совершенствования системы охраны здоровья населения в субъекте Российской Федерации / И. А. Цыцорина // Бюл. СО РАМН. – 2010. – Т. 30, № 5. – С. 87-92.

© Е.А.Чернова, 2015

УДК 614

Е.А.Чернова

Магистрант 3 курса Поволжского института управления имени П.А.Столыпина
Российской академии народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации, Г. Саратов, Российская Федерация

МИНИСТЕРСТВО ЗДРАВООХРАНЕНИЯ И СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ – КЛЮЧЕВОЙ ОРГАН В СИСТЕМЕ ГОСУПРАВЛЕНИЯ В РОССИЙСКОМ ЗДРАВООХРАНЕНИИ

Общее руководство здравоохранением в России осуществляет Президент и Правительство Российской Федерации. Правительство Российской Федерации обеспечивает проведение в Российской Федерации государственной политики в области здравоохранения. Оно утверждает и финансирует федеральные программы по развитию здравоохранения; в пределах, предусмотренных законодательством, координирует в области охраны здоровья граждан деятельность органов государственного управления, а также предприятий, учреждений и организаций независимо от форм собственности.

Ключевым органом в указанной системе является Министерство здравоохранения и социального развития. Министерство является федеральным органом исполнительной власти, специально созданным для непосредственного руководства здравоохранением в стране. На него возложено: а) проведение государственной политики, б) осуществление управления, в) координация в установленных случаях деятельности других федеральных органов исполнительной власти в области охраны здоровья (здравоохранения).

К основным задачам Министерства здравоохранения и социального развития России относятся: разработка основ государственной политики в области здравоохранения, в том числе санитарно-эпидемиологического благополучия населения; разработка и реализация федеральных целевых программ по развитию здравоохранения, профилактике заболеваний, оказанию медицинской помощи, обеспечению населения лекарственными средствами, медицинской техникой и изделиями медицинского назначения; организация оказания медицинской помощи населению; осуществление государственного санитарно-эпидемиологического надзора, санитарно-гигиеническое нормирование, координация и регулирование вопросов охраны здоровья населения в связи с воздействием на человека неблагоприятных факторов среды его обитания и условий жизнедеятельности; обеспечение функционирования ведомственной системы профессионального образования в области здравоохранения; координация, обеспечение методического руководства и взаимодействия государственной, муниципальной и частной систем здравоохранения; организация проведения научных исследований, внедрение достижений науки и техники в медицинскую практику; разработка нормативов и стандартов в области здравоохранения, включая медицинскую помощь, фармацевтическую деятельность, контроль за их соблюдением; охрана здоровья матери, отца и ребенка; профилактика инвалидности и медицинская реабилитация инвалидов; обеспечение функционирования и развития Всероссийской службы медицины катастроф совместно с другими федеральными органами исполнительной власти [4, с. 14].

Министерство здравоохранения и социального развития, выполняя возложенные на него задачи, осуществляет разнообразные функции и полномочия, в том числе разрабатывает совместно с другими органами исполнительной власти и учреждениями здравоохранения целевые программы в области здравоохранения; проводит экспертизу проектов федеральных и иных программ, затрагивающих вопросы охраны здоровья, входящие в компетенцию Министерства.

Разноплановостью задач и функций Министерства здравоохранения и социального развития обусловлено вхождение в его систему различных по целям деятельности органов, учреждений, предприятий и организаций: территориальные органы (зональные управления специализированных санаториев); государственные лечебно-профилактические, научно-исследовательские, образовательные учреждения; фармацевтические и аптечные предприятия; санаторно-курортные учреждения; учреждения судебно-медицинской экспертизы; учреждения, предприятия и организации санитарно-эпидемиологической службы [3, с. 4].

Приказы, указания, постановления и инструкции Министерства здравоохранения и социального развития по вопросам диагностики, лечения, профилактики заболеваний и фармацевтической деятельности, а также по другим вопросам, отнесенным к его

компетенции, обязательны для всех учреждений, предприятий и других организаций независимо от их организационно-правовой формы.

В субъектах Российской Федерации нет единообразия в формах органов управления здравоохранением. Действуют министерства, департаменты, главные управления, отделы здравоохранения и др.

Разумеется, распределение предметов ведения между Российской Федерацией и ее субъектами, статус и территориальные масштабы деятельности их органов государственной власти допускают возможные особенности в компетенции, в частности, органов управления здравоохранением. Задачи и функции этих органов разнообразны. На них возложен контроль за выполнением федерального законодательства по вопросам здравоохранения; осуществление федеральной государственной политики в области здравоохранения; реализация федеральных программ по развитию здравоохранения.

Они разрабатывают и реализуют программы соответствующих субъектов Российской Федерации по развитию здравоохранения, профилактике заболеваний, оказанию медицинской помощи и другим вопросам охраны здоровья граждан. К их компетенции относится осуществление мер по развитию сети учреждений государственной системы здравоохранения на соответствующей территории.

Органы управления здравоохранением субъектов Российской Федерации участвуют в обеспечении санитарно-эпидемиологического благополучия. Им поручена координация деятельности субъектов государственной, муниципальной и частной систем здравоохранения в области охраны здоровья граждан; охрана семьи, материнства, отцовства и детства. На них возложена реализация мер, направленных на спасение жизни людей и защиту их здоровья в чрезвычайных ситуациях.

Упомянутые органы выдают разрешения на применение новых методов профилактики, диагностики и лечения, новых медицинских технологий. Они осуществляют лицензирование медицинской и фармацевтической деятельности, контроль за деятельностью муниципальных лицензионных комиссий.

Помимо органов управления здравоохранением, государственные функции в этой области осуществляют другие органы, имеющие в своем ведении учреждения здравоохранения. Медицинские службы имеют свыше двадцати пяти министерств и ведомств. Их учреждения действуют в общем правовом режиме, установленном правовыми актами, относящимися к учреждениям здравоохранения. Структуры, осуществляющие управление ведомственными учреждениями здравоохранения, определяются соответствующими органами.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. — М.: Норма, 2012. — 68 с.
2. Федеральный закон РФ от 21 ноября 2011 г. № 323 –ФЗ «Об основах охраны здоровья граждан Российской Федерации» // КонсультантПлюс. – 2014. – Вып. 17.
3. Герасимова, Т. Л. Стратегия развития здравоохранения в концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года [Текст] / Т. Л. Герасимова // Главный врач. - 2013. - № 11. - С. 3-6.

4.Пирогов, М. В. Международный и отечественный опыт реформирования здравоохранения : (моногр.) / М. В. Пирогов, И. В. Успенская, С. В. Козаченко. – М. : Изд. дом «Панорама», 2012. – 80 с. – (Б-ка главного врача).

© Е.А. Чернова, 2015

УДК 619.615.015

М.Д. Новак

Д.б.н., профессор
ФГБОУ ВО РГАТУ г. Рязань,
Российская Федерация

С.В. Енгашев

Д.в.н., профессор,
генеральный директор НВЦ «Агроветзащита»

Э.Х. Даугалиева

Д.в.н., профессор,
заслуженный деятель науки Российской Федерации,
зав. отделом науки НВЦ «Агроветзащита»

ПРИМЕНЕНИЕ ПРАЗИКВАНТЕЛА, ФЕНАСАЛА И МОНИЗЕНА ПРИ МОНИЕЗИОЗЕ, СТРОНГИЛЯТОЗАХ ЖЕЛУДОЧНО-КИШЕЧНОГО ТРАКТА И СТРОНГИЛОИДОЗЕ ОВЕЦ

Несмотря на большое количество известных в настоящее время препаратов, эффективных при гельминтозах овец, актуальным является поиск новых лекарственных форм с широким спектром действия и низкой токсичностью [1, с. 8; 2, с. 36; 3, с. 18; 3, с. 35; 5, с. 39; 6, с. 30].

В овцеводческом хозяйстве Центрального района Российской Федерации проведено испытание антигельминтных препаратов «Празиквантел» 2 % и 4 %, «Феномикс» (фенасал), «Монизен» (празиквантел + ивермектин).

Суспензия «Празиквантел» 2 % и 4 % в качестве действующего вещества содержит соответственно 20 мг и 40 мг на 1 мл, а также вспомогательные вещества. Порошок «Феномикс» в качестве действующего вещества в 1 г содержит фенасал – 80 мг, а также вспомогательные компоненты полиэтиленгликоль-400 – 240 мг и лигносульфонат – 680 мг. В состав препарата «Монизен» входят празиквантел – 40 мг/1 мл, ивермектин – 1,7 мг/1 мл и вспомогательные вещества нипагин – 0,2 мг, нипазол – 0,1 мл, лактоза – 100мг, твин-80 – 20 мг, вода очищенная – до 1 л.

При выполнении опыта на овцах изучали эффективность вышеуказанных препаратов против мониезий, стронгилоидесов и стронгилят желудочно-кишечного тракта, а также их возможное отрицательное и побочное действие.

Производственное испытание антигельминтных препаратов «Празиквантел» 2 % и 4 %, «Феномикс» и «Монизен» проведено на 57 баранах 2-3 лет романовской породы.

Зараженных мониезиями и нематодами желудочно-кишечного тракта животных распределили на шесть подопытных групп и две контрольные. Количество, номер животных подопытных и контрольных групп, концентрация и доза антигельминтных препаратов, а также результаты гельминтологических исследований до начала опыта приведены в таблице.

Результаты лабораторных (копроовоскопических и ларвоскопических)
исследований баранов и концентрация, дозы, кратность применения
антигельминтных препаратов в разных подопытных группах

№ подопытной группы	Кол-во животных	Наименование антигельминтного препарата и его концентрация	Доза и кратность применения	Результаты лабораторного исследования до применения препарата	
				Копроовоскопическое	Ларвоскопическое
1	2	3	4	5	6
1	8	«Празиквантел» 2 %	1 мл/20 кг, однократно	Moniezia spp., Chabertia ovina, Eimeria spp.	Chabertia ovina, Oesophagostomum spp., Strongyloides papillosus
2	10	«Празиквантел» 2 %	1 мл/10 кг, однократно	Moniezia spp., Oesophagostomum spp., Chabertia ovina	Oesophagostomum spp., Chabertia ovina, Strongyloides papillosus
3	8	«Празиквантел» 4 %	1 мл/20 кг, однократно	Moniezia spp., Oesophagostomum spp., Ostertagia spp., Chabertia ovina, Eimeria spp.	Ostertagia spp., Oesophagostomum spp., Chabertia ovina, Strongyloides papillosus
4	10	«Празиквантел» 4 %	1 мл/15 кг, однократно	Moniezia spp., Oesophagostomum spp., Chabertia ovina, Eimeria spp.	Oesophagostomum spp., Strongyloides papillosus Chabertia ovina, Ostertagia spp.
5	10	«Феномикс»	25 мг/кг по ДВ, однокр.	Moniezia spp., Chabertia ovina Oesophagostomum spp. Ostertagia spp.	Chabertia ovina, Oesophagostomum spp., Ostertagia spp., Strongyloides papillosus
6	11	«Монизен»	1 мл/10 кг, однократно	Moniezia spp. Oesophagostomum spp., Chabertia ovina Ostertagia spp., Eimeria spp.	Oesophagostomum spp., Chabertia ovina, Strongyloides papillosus Ostertagia spp.

В двух контрольных группах животных, инвазированных мониезиями и нематодами желудочно-кишечного тракта, по пять в каждой антигельминтные препараты не применяли.

При проведении исследований животных определяли следующие показатели: общее состояние, аппетит, двигательная активность, симптомы первичного заболевания.

У баранов подопытных и контрольных групп установлено некоторое снижение аппетита, в восьми случаях – жидкие фекалии. Температура тела соответствовала нормативным параметрам.

Клиническое состояние и результаты лабораторного исследования подопытных животных после применения антигельминтных препаратов «Празиквантел» 2 % и 4 %, «Феномикс» и паразитицида широкого спектра действия «Монизен».

При клиническом исследовании подопытных животных через 5 - 7 дней после дегельминтизации выявлено улучшение общего состояния, увеличение аппетита и прекращение диареи.

Характерные признаки заболеваний желудочно-кишечного тракта у 3 из 5 (первая контр. гр.) и 4 из 5 (вторая контр. гр.) баранов сохранялись в течение опыта и после его завершения.

Лабораторные исследования животных подопытных и контрольных групп выполнили через 10 дней после применения антигельминтных препаратов.

На основании результатов копроовоскопических и ларвоскопических исследований баранов подопытных и контрольных групп выяснены следующие показатели экстенсэффективности при мониезиозе: «Празиквантел» 2 % в дозе 1 мл на 20 кг – ЭЭ=83,3 % (5 из 6), «Празиквантел» 2 % в дозе 1 мл на 10 кг – ЭЭ=85,7 % (6 из 7); «Празиквантел» 4 % в дозе 1 мл на 20 кг – ЭЭ=87,5 % (7 из 8), «Празиквантел» 4 % в дозе 1 мл на 15 кг – ЭЭ=90 % (9 из 10); «Феномикс» в дозе 25 мг на кг (по ДВ) или 6-6,5 г на животное – ЭЭ=71,5 % (5 из 7); «Монизен» в дозе 1 мл на 10 кг – ЭЭ=100 % (8 из 8).

«Монизен» (празиквантел + ивермектин) высоко эффективен против нематод *Strongyloides papillosus*, *Chabertia ovina*, *Ostertagia ostertagia*, *Oesophagostomum* spp. Экстенсэффективность паразитицида широкого спектра действия при нематодозах желудочно-кишечного тракта составляет 90,9 % (10 из 11).

Гельминтологические исследования 10 животных контрольных групп (две гр. по 5 гол.) во всех случаях показали положительные результаты на нематодозы желудочно-кишечного тракта и в 8 – на мониезиоз.

Клинические исследования баранов шести подопытных групп показали отсутствие отрицательного и побочного действия антигельминтных препаратов «Празиквантел» 2 % и 4 %, «Феномикс» и паразитицида широкого спектра действия «Монизен».

По завершении экспериментальных исследований для животных контрольных групп проведен курс лечения с применением препарата «Празиквантел» 4 %.

Заключение. При изучении эффективности антигельминтных препаратов в опытах на овцах при мониезиозе установлены следующие результаты: «Празиквантел» 2 % в дозе 1 мл на 20 кг – ЭЭ=83,3 %, «Празиквантел» 2 % в дозе 1 мл на 10 кг – ЭЭ=85,7 %; «Празиквантел» 4 % в дозе 1 мл на 20 кг – ЭЭ=87,5 %, «Празиквантел» 4 % в дозе 1 мл на 15 кг – ЭЭ=90 %; «Феномикс» в дозе 25 мг на кг (по ДВ) или 6-6,5 г на животное – ЭЭ=71,5 %; «Монизен» в дозе 1 мл на 10 кг – ЭЭ=100 %.

По результатам экспериментальных исследований вышеуказанные препараты, за исключением паразитицида широкого спектра «Монизен» (празиквантел + ивермектин), не оказывают губительного воздействия на нематод. Применение препарата «Монизен» в дозе 1 мл на 10 кг показало высокую эффективность при стронгилоидозе, хабертиозе, острертагиозе и эзофагостомозе - ЭЭ=90,9 %.

Список использованной литературы:

1. Архипов, И.А. Антигельминтики: фармакология и применение / И.А. Архипов // Монография. – М., 2009. – 405 с.
 2. Енгашев, С.В. Эффективность монизена при мониезидозе овец / С.В. Енгашев, В.И. Колесников // Ветеринария. – 2011. - №5. С. – 36 – 37.
 3. Кузнецов, В.М. Мониезидозы жвачных животных в Московской области (эпизоотология, патогенез, лечение и профилактика): автореф. дис. ... канд. вет. наук: 03.00.19. / Кузнецов Владимир Михайлович. – Иваново, 2004. – 20 с.
 4. Новак, М. Д. Эффективность монизена при гельминтозах овец и коз / М. Д. Новак, С. В. Енгашев, Э. Х. Даугалиева, Е. С. Енгашева // Ветеринария. – 2010. - №7. – С. 34 – 37.
 5. Соколова, В.М. Смешанные инвазии овец и коз в Центральном районе Российской Федерации (распространение, диагностика, лечение) / В.М. Соколова, С.В. Енгашев, М.Д. Новак // Вопросы нормативно-правового регулирования в ветеринарии. – 2013. - №2. С. 39 – 41.
 6. Черепанов, А.А. Устойчивость паразитов к некоторым лекарственным средствам и пути ее преодоления / А.А. Черепанов // Ветеринария. – 1998. - №2. – С. 28 – 32.
- © М.Д. Новак, С.В. Енгашев, Э.Х. Даугалиева, 2015

УДК 619.615.015

М.Д. Новак

Д.б.н., профессор, ФГБОУ ВО РГАТУ
г. Рязань, Российская Федерация

С.В. Енгашев

Д.в.н., профессор,
генеральный директор НВЦ «Агроветзащита»

Э.Х. Даугалиева

Д.в.н., профессор, заслуженный
деятель науки Российской Федерации,
зав. отделом науки НВЦ «Агроветзащита»

ЭФФЕКТИВНОСТЬ АЗИТРОМИЦИН СОДЕРЖАЩЕГО АНТИБИОТИКА ПРИ РЕСПИРАТОРНЫХ И КИШЕЧНЫХ ЗАБОЛЕВАНИЯХ ТЕЛЯТ

Введение. Одной из причин потери племенной ценности и гибели молодняка крупного рогатого скота являются заболевания желудочно-кишечного тракта и органов дыхания

вирусной, бактериальной и протозойной этиологии [1, с. 23; 2, с. 43; 3, с. 28]. До настоящего времени остается актуальным совершенствование этиотропной терапии криптоспоридиаза, эймериоза, бактериальных респираторных и кишечных инфекций, энтероколита и бронхопневмонии телят.

Лечение и профилактика желудочно-кишечных заболеваний у телят имеет большое значение, так как конституционный иммунитет формируется у молодняка старше 2,5-3 месяцев. Клеточно-гуморальные факторы иммунитета, основанные на взаимодействии Т- и В-лимфоцитов, оптимально выражены при отсутствии патологии желудочно-кишечного тракта. В случаях энтероколитов различной этиологии В-лимфоциты, продуцируемые в пейеровых лимфатических образованиях кишечника, а также секреторные иммуноглобулины Ig А эпителиальных клеток в значительной степени затрачиваются на купирование патогенных микроорганизмов, т.е. обеспечение местного иммунитета. Поэтому у телят в ранний постнатальный период и у молодняка 3-5 месячного возраста вследствие снижения общей реактивности, уровня Т- и В-лимфоцитов наблюдаются тяжелые формы энтероколита, бронхопневмонии, а также дистрофическо-дегенеративные изменения паренхиматозных органов, миокарда, соматической мускулатуры [4, с. 30; 5, с. 212].

В развитии вышеуказанной патологии у телят в раннем постнатальном онтогенезе имеет значение криптоспоридиоз.

Цель работы – изучение эффективности комплексного антибиотика широкого спектра действия, в состав которого входит азитромицин, при лечении бронхопневмонии и энтероколита криптоспоридиозной и эймериозной этиологии у телят в ранний постнатальный период и в 3-5 месячном возрасте.

Условия, материалы и методы исследований. На крупном молочном предприятии Рязанской области проведены клинические испытания комплексного антибиотика, содержащего в 1 г - 140 мг азитромицина дигидрата, 70 мг доксициклина гиклата и вспомогательные вещества в форме порошка для орального применения.

Перед началом опыта фекалии от телят исследовали на криптоспоридии и эймерии с помощью методов нативного мазка, Фюллеборна и микроскопии мазков, окрашенных карбол-фуксином по Цилю-Нильсену и азур-эозином по Романовскому.

Опыты по изучению эффективности и побочного действия антибиотика выполнены на телятах, инвазированных криптоспоридиями и эймериями: 7-25 дневного возраста – 16 (9 - телочки и 7 - бычки) и 3,5-5 месяцев – 36 (бычки). Сформированы три подопытные группы: первая – 12 телят раннего постнатального периода с симптомами энтероколита (диарея, остатки гемолизированной крови в фекалиях), вторая – 12 животных 3,5-5 мес. с признаками отставания в росте и заболеваниями желудочно-кишечного тракта, третья – 12 с респираторной патологией. Четвертая, пятая и шестая группы контрольные: 4 - 2 телочки + 2 бычка 7-25 дн.; 5 - 9 бычков 3,5-5 мес. с симптомами энтероколита; 6 – 3 бычка 4-5 мес. с респираторной патологией. Содержание телят первой и четвертой подопытных групп - в индивидуальных домиках, второй, третьей, пятой и шестой – в трех разных клетках.

Азитромицин содержащий препарата применяли телятам перорально, индивидуально, предварительно растворяя в небольшом объеме (50-70 мл) теплой воды, в дозе 3 г на 100 кг массы тела, один раз в день в течение трех дней (первая подопытная группа) и пяти дней

(вторая и третья подопытные группы). Для животных контрольных групп, инвазированных криптоспоридиями и эймериями, в день проведения опыта антибиотик не применяли.

Наблюдения за животными проводили в течение 30 дней после окончания курса лечения. При клиническом исследовании устанавливали следующие показатели: общее состояние, температура тела, аппетит, двигательная активность, симптомы первичного заболевания, а после применения препарата - сроки выздоровления.

Анализ и обсуждение результатов. У больных телят температура тела повышена (39,7 – 40,5°C), в большинстве случаев выражена диарея (фекалии жидкие, серого цвета, содержат слизь и гемолизированную кровь), аппетит и двигательная активность значительно снижены.

Среди телят первой подопытной группы во всех 12 случаях подтвержден диагноз на криптоспориديоз (*Cryptosporidium* spp., ЭИ=100 %, ИИ=6-35), в трех – на эймериоз (непорулированные ооцисты *Eimeria ellipsoidal*s, ЭИ=25 %, ИИ=3-15). У животных второй и третьей групп зараженность соответственно составляла: 2 - *Cryptosporidium* spp., ЭИ=58,3 %, ИИ=2-17; *Eimeria ellipsoidal*s, ЭИ=50 %, ИИ=5-68; 3 – *Cryptosporidium* spp., ЭИ=41,6 %, ИИ=3-11; *Eimeria zuernii*, ЭИ=67 %, ИИ=7-52.

Контрольные животные четвертой, пятой и шестой групп также инвазированы криптоспоридиями и эймериями: 4 – в трех из четырех случаев *Cryptosporidium* spp., эймерии не обнаружены; 5 – *Cryptosporidium* spp., ЭИ=44 %, ИИ=2-10, *Eimeria ellipsoidal*s, ЭИ=55,5 %, ИИ=5-38; 6 – криптоспоридии отсутствуют, эймерии выявлены в двух случаях, ИИ=7-25.

Полученные результаты подтверждают широкое распространение криптоспоридиоза и эймериоза среди молодняка крупного рогатого скота в ранний постнатальный период и от трех до пяти месяцев. Средние показатели интенсивности инвазии относительно невысокие.

По результатам клинических и лабораторных исследований телят установлены следующие диагнозы: бронхопневмония, энтероколит, минеральная недостаточность, замедление роста, криптоспоридиоз и эймериоз.

Клиническое состояние и результаты лабораторных исследований животных после применения комплексного антибиотика.

Симптомы энтероколита (диарея, остатки гемолизированной крови в фекалиях, обезвоживание - снижение тургора кожи, пониженный аппетит, апатичность) у телят первой подопытной группы отсутствовали через 7-15 дней после завершения курса лечения и вновь не появлялись на протяжении всего периода исследований (30 дней).

Выздоровление телят второй подопытной группы (отсутствие диареи, признаков обезвоживания, восстановление аппетита и двигательной активности) отмечено на 4-5 – 9-12 дни после применения комплексного антибиотика.

Клинические признаки бронхопневмонии у 5 животных третьей подопытной группы, выраженные в меньшей степени, по сравнению с таковыми в контрольной, наблюдались в течение 10-17 дней после окончания курса лечения.

Симптомы заболеваний желудочно-кишечного тракта и органов дыхания у телят контрольных групп сохранялись почти без изменений в течение опыта.

Лабораторные исследования животных опытных и контрольных групп проводили через 7 дней после применения комплексного антибиотика.

На основании полученных результатов выяснена высокая эффективность азитромицин содержащего препарата при криптоспориidioзе, эймериозе, энтероколите протозойной и бактериальной этиологии телят. В трех подопытных группах животных криптоспориidioз при микроскопическом исследовании препаратов не обнаружены, а эймерии выявлены только в двух из 12 (вторая гр.) и в одном из 12 (третья гр.) случаев. Копрологические микроскопические исследования телят контрольных групп (4, 5 и 6) на 7-10 дни опыта показали положительные результаты на криптоспориidioз и эймериоз.

Клинические исследования животных подопытных групп показали отсутствие отрицательного и побочного действия комплексного азитромицин содержащего антибиотика.

Выводы.

1. Криптоспориidioз и эймериоз установлены на молочных предприятиях Рязанской области среди телят голштинской породы раннего постнатального периода и в 3-5 месячном возрасте (соответственно ЭИ=41-100 % и ЭИ=25-55-67 %).

2. Изучение комплексного азитромицин содержащего антибиотика в опытах на телятах показало его эффективность при энтероколитах криптоспориidioзной, эймериозной и бактериальной этиологии. Экстенсивность действия антибиотика широкого спектра действия при криптоспориidioзе и эймериозе телят составляет соответственно 100 % и 83 - 91 %.

3. Сроки клинического выздоровления телят 3-5 месячного возраста с установленным диагнозом «энтероколит протозойной этиологии» после применения азитромицин содержащего антибиотика варьируют от 4-5 до 9-12 дней.

Эпизоотологический мониторинг и химиопрофилактика криптоспориidioза, эймериоза крупного рогатого скота позволяет формировать здоровое племенное молочное стадо с оптимальным уровнем иммунного статуса.

Список использованной литературы:

1. Елин И. В. Мониторинг эпизоотической ситуации по инвазионным заболеваниям и лейкозу крупного рогатого скота в Среднем Поволжье // Автореф. дис. канд. вет наук. – Иваново, 2008. – 24 с.

2. Лочкарев В. А. Эймериоз крупного рогатого скота // Ветеринария. – 2000. - №3. – С. 33-34.

3. Никитин В. Ф. Копроскопическая диагностика криптоспориidioза и эймериоза телят // Ветеринария. – 2002. - №9. – С. 27-30.

4. Даугалиева Э. Х. Иммуитет при гельминтозах // Труды Всеросс. ин-та гельминтол. им. К.И. Скрябина. – М., 2000. - Т. 39. – С. 27-49.

5. Петров Ю. Ф. Иммунный статус молодняка крупного рогатого скота, полученного от зараженных гельминтами матерей / Ю. Ф. Петров, А. Ю. Гудкова, М. В. Курочкина, Е. В. Маямсина, О. Р. Еремеева, С. Н. Шеронов, К. М. Садов, Н. И. Косяев // Труды Всеросс. ин-та гельминтол. им. К.И. Скрябина. – М., 2003. - Т. 39. – С. 211-219.

© М.Д. Новак, С.В. Енгашев, Э.Х. Даугалиева, 2015

К ВОПРОСУ О ПРЕПОДАВАНИИ АКАДЕМИЧЕСКОГО РИСУНКА ПЕРВОКУРСНИКАМ

Сталкиваясь с проблемой подготовки студентов по академическому рисунку, каждый преподаватель, по сути, заново осваивает ее методически и даже методологически – опираясь на современные тенденции и качественно новый подход в образовании и учитывая те особенности образовательного процесса, в котором он активно участвует. Имея перед собой стратегическую цель повышения качества профессионального художественного образования, преподаватель высшей школы ежедневно осознанно решает тактические вопросы обучения студента академическому рисунку.

Исходя из этого, мы очертили неширокий круг для изучения, который связан для нас как с определением уровня подготовки студента, поступившего на первый курс в ходе самых первых занятий, так и с определением эффективных форм и методов аудиторной и самостоятельной работы студента в рамках данной дисциплины, включая оценочные средства учебной работы. Целью нашего изучения можно назвать обзор или перечень методических и дидактических наработок в рамках обучения академическому рисунку, которым вузовский преподаватель мог бы пользоваться как системой, применимой к самым разным учебным ситуациям в работе с первокурсниками.

Изменения, происходящие в сфере образования, являются закономерным продолжением потребности общества в развитии. Стратегия и основные направления отражены в государственных документах: Концепции развития образования в сфере культуры и искусства в Российской Федерации, Федеральном государственном образовательном стандарте высшего профессионального образования по данному направлению подготовки. В Концепции художественного образования в Российской Федерации определены пути ее реализации, в том числе, – «...формирование на государственном уровне отношения к художественному образованию как особо значимой сфере человеческой деятельности, жизненно необходимой для развития российского общества; ... непрерывное обновление программно-методического обеспечения, содержания, форм и методов художественного образования с учетом лучшего отечественного опыта и мировых достижений; ...разработка и внедрение целостной системы критериев оценки эффективности функционирования системы художественного образования».

Внедрение данной Концепции предполагает комплекс организационно-управленческих, социально-психологических, материально-технических и кадровых условий, исполнения которых невозможны без совершенствования обучения рисунку, так как академический рисунок является основой учебного процесса при подготовке специалиста.

В том, что означает «формирование на государственном уровне отношения к художественному образованию как особо значимой сфере человеческой деятельности», мы

согласны с А.А.Мелик-Пашаевым (доктором психологических наук, заведующим лабораторией психологических проблем художественного развития ПИРАО): «вылечить» художественное образование (как и культуру) невозможно лишь с помощью тех или иных законодательных актов», начинать надо с изменения отношения – «глубоко ошибочного, невежественного, а для русской культурной традиции необъяснимого отношения общества и властей к художественной культуре и художественному образованию в целом. Парадоксальность ситуации заключается в том, что, отставая от развитых стран по измеримым параметрам художественного образования, фактически не признавая его ценности для человека и общества, мы обладаем теоретическими разработками, методическими достижениями и конкретными учебными программами самого высокого, мирового уровня»[1, с.3].

Система подготовки студентов академическому рисунку прошла достойный исторический путь развития: от реализации двух элементов художественного образования (цели и способа обучения) до подробного определения содержания и форм обучения, тщательной разработки дидактических процессов и оценивания результата.

Проведенный нами краткий анализ существующей системы преподавания показал, что преподавание академического рисунка в отечественной художественной школе происходило последовательно и с опорой на предшествующий положительный опыт русской и зарубежной школ рисунка.

Уже во второй половине XVIII века впервые в рамках художественного учебного заведения использовался научный подход в преподавании рисунка такими художниками-педагогами как А. П. Лосенко, В. К. Шебуев, Г. И. Угрюмов. В конце XIX и начале XX веков огромное внимание уделялось вопросам методики обучения рисунку. Значительный вклад был внесен П.П. Чистяковым, Д.Н. Кардовским, а в дальнейшем – их учениками и последователями А. А. Дейнекой, К.Н. Корниловым, П.Я. Павлиновым и др.[2].

С середины XX века методика преподавания рисунка развивалась трудами таких художников-педагогов, как В. В. Боос, В. Г. Волков, М.Х. Данашев, В. И. Денисенко, В.П. Зинченко, А.И. Иконников, В.С. Кузин, Е.Ф. Кузнецов, В.К. Лебедко, Л.Г. Медведев, Ю.И. Найда, В.М. Непомнящий. Во второй половине XX века методисты вплотную занимались проблемой активизации учебной деятельности студентов по рисунку, мы находим это в исследованиях Н.А. Алимасовой, А. И. Бондаревой, А. Я. Козлякова, Л. Г. Медведева, Ю. И. Преображенского, А. Л. Павловского и др. В начале XXI в. различные аспекты методики преподавания академического рисунка (апробация методов и средств выполнения учебных работ, вопросы совершенствования профессиональной подготовки студентов) рассматривали И.А. Башкатов, Р.Ч. Барциц, Р.В. Ветров, С.Р. Гильмутдинова, В.П. Зинченко, В. Л. Илющенко, А.И. Иконников, А.П. Каретникова и др.[4,6].

Современный подход к проблеме преподавания академического рисунка, на наш взгляд, предполагает создание системы, направленной на повышение эффективности обучения, позволяющей оптимизировать деятельность, как преподавателей, так и студентов. У А.М. Савинова мы находим описание такой модели, в ней определены состав, структура, функциональная направленность, сформулированы и обоснованы методические принципы работы над академическими рисунками с учетом специфики подготовки студентов.

Качественный педагогический процесс преподавания академического рисунка предполагает взаимосвязь следующих компонентов: ясного осознания целей и задач

преподавания, содержания учебного материала, осуществления механизма преподавания в процессе подготовки и проведения занятия, контроля и оценки результатов, самосовершенствования преподавателя, взаимоотношений преподавателя и студентов [3].

В результате изучения исторического опыта преподавания академического рисунка и современных исследований по проблеме обучения студентов данной дисциплине, мы сформировали следующие позиции, которые могут сложиться в эффективную систему обучения первокурсников. Это: принципы работы над академическим рисунком, комплекс дидактических заданий с учетом уровня подготовки поступившего на первый курс, комплекс профессионально значимых занятий по академическому рисованию и формы их преподавания, система и критерии оценки деятельности студентов и результатов обучения академическому рисунку.

Во-первых, сам механизм преподавания должен быть построен с учетом следующих методических принципов: принцип методической последовательности в работе над рисунком; принцип композиции изображения; принцип рисования симметричных парных форм; принцип конструктивного анализа формы; принцип тонального решения рисунка; принцип целостности изображения; принцип художественно-образного решения; принцип мысленного рисования [3,4].

Во-вторых, преподавателю необходимо использовать в своем тактическом арсенале комплекс специальных заданий, способствующий успешному освоению студентами методических принципов работы над академическим рисунком. Как отмечал Ю. А. Конаржевский, «конкретное индивидуальное применение педагогики и частной методики в процессе преподавания и составляет систему преподавания» [цит. по 6].

Комплекс заданий по академическому рисунку для первокурсников должен решать две задачи: устранение недостатков в художественной подготовке поступивших на первый курс (nivelirovaniye problem khudozhestvennoy gramotnosti) и развитие профессиональных художественных навыков в соответствии с программными требованиями.

Работа по устранению недостатков в художественной подготовке студентов, поступивших на первый курс, должна включать в себя как теоретическую, так и практическую часть, представленную следующими заданиями.

В теоретической части самостоятельной работы – это: подготовка сообщений о методике выполнения рисунка, об особенностях выполнения того или иного этапа работы, о роли рисунка в профессии художника; выполнение письменных работ по истории возникновения и развития рисунка, о мастерах рисунка, об отдельных научных фактах, относящихся к области академического рисунка (о технических приемах выполнения рисунка, различных схемах построения и способах выполнения изображения) и пр.

Практическая часть самостоятельной и аудиторной работы студентов должна включать в себя упражнения, направленные на освоение, закрепление и систематизацию умений и навыков выполнения академических рисунков и задания, которые повторяют темы основной программы академического рисунка, но при этом по каждой теме дополнительно к академическим заданиям решается комплекс специальных задач с учетом уровня подготовки поступившего на первый курс. Это:

- упражнения, направленные на выполнение первоначальных набросков для последующих длительных рисунков (выполнение набросков с задачей компоновки

изображения, упражнения на рисование объектов, имеющих симметричную форму, рисунки на освоение принципа конструирования формы);

- упражнения, обучающие оптимальному использованию технических приемов и средств выразительности для передачи объема и материальности объекта (краткосрочные тональные рисунки с разными источниками освещения, задания на обобщение рисунка, краткосрочные рисунки на передачу материальности объекта);

- упражнения на решение художественного образа объекта средствами рисунка;

- упражнения, связанные с развитием зрительных представлений посредством мысленно выполняемых графических действий.

Методическое обеспечение упражнений по обучению быстрому рисованию на основе системы преподавания академического рисунка мы предлагаем строить на разработках ряда ученых-методистов в области художественной подготовки студентов – А.О. Барша, Г.В. Беды, В.П. Зинченко, В.С. Кузина, С. П. Ломова, Л. Г. Медведева, Н.Н. Ростовцева и др. Использование графических упражнений дает возможность найти компромисс между критерием лаконичности изображения и требованием показать различные аспекты объекта, выразить его различные качества: пространственные, пропорциональные, структурные, конструктивные, ритмические, тональные.

В-третьих, параллельно с ликвидацией художественной безграмотности первокурсников должно вестись и развитие их профессиональных умений. Система преподавания академического рисунка, которая обеспечивает оптимальный режим формирования художественного мастерства, должна базироваться на психологических исследованиях проблем изобразительной деятельности, отразившихся в трудах Л. С. Выготского, Е. И. Игнатьева, В. И. Кириенко, В. С. Кузина, П. М. Якобсона и др.

Освоение методических принципов академического рисунка и решение задач, учитывающих разный уровень подготовки первокурсников, может проходить, на наш взгляд, благодаря применению таких эффективных приемов как макетный метод (применение моделей) и демонстрация выполнения педагогом учебной постановки (мастер-класс).

Применение моделей, которые помогали бы яснее понимать строение форм предметов, их перспективное видоизменение, впервые было предложено А.П. Сапожниковым в первом русском учебнике «Курс рисования». Сложнейшие положения, относящиеся к построению трехмерного изображения на плоскости, А.П. Сапожников остроумно и увлекательно демонстрировал на проволочных, деревянных или картонных моделях. «Успех в обучении по предлагаемому курсу, конечно, зависит от обучающегося. Главнейшая его обязанность состоит в беспрестанном напоминании основных правил перспективы и применении моделей к натуре» [5,с.2].

Студенты, выполняя линейно-конструктивные построения различных объектов в соответствии с программой, решая проблемы светотеневой моделировки, вырабатывают привычку к точности, ясности восприятия и передачи натурной постановки в учебном рисунке, если пользуются моделями А.П. Сапожникова. «Тут нет умозаключения: все объясняется и доказывается на деле, и потому доступно» [5,с.3].

Для освоения сложной учебной задачи на занятиях по академическому рисунку также не обойтись без демонстрации педагогом профессиональных приемов прямо в ходе учебной работы в аудитории. То, что мы называем «мастер-класс», широко применялось в русской

школе академического рисования: хорошо известна система П.П. Чистякова, показательны известные исторические данные о подобном подходе в преподавательской работе И.Е. Репина, обучавшего В.А. Серова.

Важным направлением в работе с первокурсниками является оценивание деятельности студентов и результатов их обучения академическому рисунку.

Система и критерии оценки направлены на определение уровня подготовки студентов по рисунку, на выявление слабых мест в их методических знаниях и умениях, наиболее типичных ошибок. На наш взгляд, необходимо применять две группы критериев оценки. Первая – это критерии анализа готовых академических рисунков, в которых оценивается степень освоения методических принципов учебного рисования. Во вторую группу могут быть включены критерии для оценки процесса выполнения рисунка, когда его качество оценивается в соответствии с особенностями и методами его выполнения.

Высокие требования, предъявляемые к организации учебного процесса по рисунку, определяют и подходы в практике его осуществления. Создание на занятии действенной системы преподавания академического рисования необходимо. Подобная система, отвечающая современным требованиям, должна постоянно обновляться, что важно для ее развития и жизнедеятельности.

Список использованной литературы

1. Мелик-Пашаев А.А. Ступеньки к творчеству/ А.А. Мелик-Пашаев, З.Н. Новлянская - М.: Бином, 2012. – 132 с.
2. Ростовцев Н.Н. История методов обучения рисованию. Русская и советская школы рисунка.— М.: Просвещение, 1982.— 240 с.
3. Савинов, А. М. Система преподавания академического рисунка в высшей школе: монография / А. М. Савинов. – Киров: Кировский филиал МГЭИ, 2009. – 200 с.
4. Савинов, А.М. Система преподавания П.П. Чистякова как пример профессиональной деятельности художника-педагога /А.М. Савинов // Педагогика искусства: электронный научный журнал. – № 3 2010, URL: [http:// www.art- education.ru/ AE-magazine/ new-magazine-3-2010.htm](http://www.art-education.ru/AE-magazine/new-magazine-3-2010.htm).
5. Сапожников А.П. Полный курс рисования / под ред. А.И. Ларионова.– М.: Алев-В, 2003.– 160 с.
6. Современные образовательные технологии: учеб.пособие / кол. авторов; под ред. Н.В. Бордовской. – М.: 2010.– 320 с.

© В.А. Показеев, 2015

ПРИМЕНЕНИЕ НОВАТОРСКИХ ИДЕЙ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ УНИКАЛЬНЫХ ЗДАНИЙ

Современные тенденции в рождении новых архитектурных форм и создании безопасной среды для пребывания человека, толкают архитекторов к инновационным конструкторским решениям. На наших глазах разворачиваются соревнования стран по созданию суперсооружений. Архитекторы демонстрируют экстравагантность форм, беспредельность архитектурной фантазии и почти не ограниченные возможности современных строительных технологий. В нашем докладе мы рассмотрим вариации ядер жесткости и других конструктивных особенностей уникальных высотных сооружений.

Многие творения современных архитекторов по праву можно назвать шедеврами. ОАЭ сегодня возглавляют списки стран с самыми невероятными и потрясающими сооружениями. Одним из таких и является небоскреб «Capital Gate» или «Падающая башня» в Абу-Даби высотой 160 метров. Архитекторы искали вдохновение в ландшафте Абу-Даби, в обветренных дюнах и катящиеся волн персидского залива. Capital Gate во многом уникально, так как угол наклона здания составляет 18 градусов к западу [1, с. 4]. Чтобы удержать здание над землей требовались по истине новаторские методы работы. Традиционно обычные небоскребы строят вокруг вертикального ядра, которое направляет вес здания в землю, но вес большого выступа Capital Gate стремится притянуть к себе ядро с одной стороны, разрывая бетон на части. Решением стало две революционные технологии. Первая это ядро с кривизной в противоположную сторону от наклона здания, во время строительства растущий вес здания выпрямит ядро. Второе это в строительстве ядра, используют технологию «переставной опалубки».

Основная конструкция самого здания это стальная армированная диагональная сетка из 8,5 тысячи пластин диагональной конструкции, которую авторы назвали «diagrid». Она ассиметрична и спроектирована для поглощения и перенаправления силы ветра и сейсмического давления, тем самым распределяет нагрузку по всему объему. Не мало важный аспект здания это его экологичность. В Capital Gate применены новейшие разработки: остекление здания блокируют солнечные лучи, уменьшая потребление электроэнергии на кондиционирование, а сама система кондиционирования основана на движении потоков отработанного охлажденного воздуха между внутренним и внешним фасадом [2].

Еще одним удивительным чудом Абу-Даби является небоскреб Aldar HQ, высотой 110 м. Архитекторы взяли за идею простые формы, в которых заключалась внушительная

экспрессивная мощь. Здание представляет миру новую уникальную геометрию, это две гигантских искривлённых поверхности из стекла похожие на раковину моллюска. В процессе проектирования решался ряд вопросов, главным из которых является устойчивость объекта. Ответ на решение этой задачи дало одно из самых старых правил архитектуры – правило пропорции сечения. Так с его помощью были выбраны точки, в которых круглая форма соединяется с землёй и получают идеальное равновесие. Для дополнительной устойчивости возводят два ядра по 135 метров. Ядра усилены 6 тыс. тонн арматуры, которые будут передавать нагрузку на сваи. Для их строительства применяют скользящую опалубку. В данном уникальном проекте также, как и в небоскребе Capital Gate, применяется специальный экзо-скелет из стали. Современные инженерные решения позволили предусмотреть максимально эффективное естественное освещение внутреннего пространства [3].

Третий необычные небоскреб, который мы хотели бы рассмотреть, так же обладает уникальным строением ядра, это Тайбэй 101 на острове Тайвань. Город Тайбэй находится в неподходящем для строительства небоскребов геосинклинальном поясе и стоит на пути продвижения огромного числа тайфунов. Такие условия в сейсмических областях требуют от здания упругости и гибкости для поглощения энергии колебаний, а так же жесткости для противостояния сильным ветрам. Инженеры использовали в конструкции Тайбэй 101 различные технические новшества – от внешнего каркаса из многосвязных блочных структур [1, с.4] для защиты от землетрясений до гигантского висящего шара, именуемого демпфером, который не позволяет зданию слишком сильно раскачиваться под ураганными ветрами. Он представляет собой 800-тонный маятник, закрепленный на 92-этаже и играющий роль гасителя инерции здания. Но небоскребу необходима не только достаточная гибкость, но и жесткую структура, для этого инженеры-проектировщики разработали высокопрочную стальную конструкцию, состоящую из 36 колонн, из них 8 мега-колонн «упакованы» в бетон. Четыре пары сверхмощных колонн, скрепленных стальными стропильными фермами по периметру с ядром жёсткости удерживают здание в вертикальном положении. Прочность Taipei 101 обеспечивается не только великолепной амортизационной системой, но и конструктивными особенностями самого здания [4].

Capital Gate, AlDar HQ и Taipei 101, по праву являются одними из самых технически сложных проектов в мире. При таких невыполнимых задачах, стоявших перед архитекторами и инженерами, разработчикам удалось достигнуть высокой устойчивости и безопасности зданий, разработав революционные методы конструирования центрального ядра жесткости, при строительстве уникальных высотных сооружений. Данные новаторские разработки дали толчок к развитию и применению этих методов в проектах архитекторов по всему миру.

Список использованной литературы:

1. Коротич М. А., Коротич А. В. Систематизация архитектурных форм высотных зданий: композиционный аспект [Электронный ресурс] / Коротич М. А., Коротич А. В. //Академический вестник УралНИИпроект РААСН – 2009. – № 1. – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/> (8.11.2015).
2. Capital Gate: Википедия — свободной энциклопедия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/> свободный (8.11.2015).

3. Суперсооружения. Круговой небоскреб будущего: Stroy.com [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://vologda.stroy.co/> свободный (8.11.2015).

4. ТАЙБЕЙ-101: Чудеса Света: достижения техники и науки [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.chudesny.ru/> свободный (8.11.2015).

© Д. И. Докудовская, Л. К. Беликова, А. Н. Соколова, 2015

УДК 72.03

Е.А.Клевова

студент 4 курса ХГФ ДАС

СмоЛГУ

г. Смоленск, РФ

E-mail: Klevova94@yandex.ru

ПОНЯТИЕ ЦВЕТА И ЕГО РОЛЬ В АРХИТЕКТУРЕ

Цвет – одно из основных понятий в жизни человека. Прекрасный дар природы – способность человека видеть мир, расцвеченный многочисленными цветами и их оттенками. Сложный комплекс явлений, объединенных одним простым, лаконичным словом «цвет», сопровождает нас повсеместно. Люди так привыкли к этому чуду, что не удивляются ему. Привычная «незаметность» цвета в обыденной жизни, отнюдь не означает, что цвет не является уникальным и во многом загадочным феноменом.

Первые труды о природе цвета появились в античной Греции. Древние философы и ученые в своем понимании цвета противопоставляли свет и тьму, белое и черное. Они предполагали, что между этими крайними полюсами заключены все цвета спектра.

Античные философы истолковывали цвет как вид материи, как некоторое тело, способное «истекать» от предметов и при попадании в глаз человека вызывать в нем зрительные ощущения. Например, Демокрит считал, что цвета состоят из атомов, которые сами по себе «бескачественны» и бесцветны; цвет тела – это впечатление, возникающее в органе зрения от различной формы атомов, их взаимного расположения [2, с. 329]

Использование цвета является одной из сложных и многогранных проблем в архитектуре. За цветом признана способность выступать в качестве знака оценочного характера, который ориентирует человека в пространстве. Архитектор решает комплекс задач и с помощью цвета выявляет логику объемно-пространственной структуры, которая неотделима от создания психофизиологического комфорта человека. Цвет является важной составляющей архитектурной формы.

Цветовую эволюцию архитектуры разных эпох не следует воспринимать упрощенно. Она не сводится лишь к чередованию монохромии и полихромии – монотонности и красочности, но и происходит постоянное накопление цветового потенциала. Исключительно важна смысловая и художественная значимость многовекового богатства архитектуры, которая хранит память об истории общества, его философии, эстетике, мировоззрении и т. д. При соответствующих сочетаниях цвет представляет собой средство выражения содержания архитектурного сооружения, его эстетических достоинств.

Визуальная архитектурная форма невозможна без композиционного единства пространства, объема и цвета. Связывая объем и пространство, полихромия выступает как материал и инструмент для формирования архитектурной композиции. Формообразующее действие цвета в архитектуре многообразно – это видоизменение геометрического вида и размеров сооружения, гармонизации цветового чередования его фрагментов, создание эмоционально- символического образа.

Мода играет важную роль в использовании цвета в архитектуре. Подобно тому, как коричневый, оранжевый и зеленый были популярны в 70-х годах, а лососевый, абрикосовый, бледно-желтый и голубой - в 80-х, новая, значительно более яркая и насыщенная палитра стала популярной со второй половины 90-х годов. Эта палитра занимает свое место рядом с современной модой, предпочитающей показывать материалы в их естественных цветах.

Как однажды заметил Черчилль: «Мы формируем наш дом, затем он формирует нас». Другими словами, привнося форму и цвет в создаваемую нами среду, мы привносим цвет и форму в нашу жизнь.

К трем основным атрибутам, характеризующим каждый цвет, относятся: тон, яркость и насыщенность. Все градации определенного цвета, которым свойствен такой же тон, от, например, интенсивно-красного на одном конце шкалы до белого, серого или черного на другом ее конце, создают так называемую цветовую семью.

Красный часто используется в качестве цвета кровли, что связано с распространением (особенно в Европе) керамической черепицы. Цвет таких материалов, как кирпич и клинкер, также чаще всего бывает красным. Как цвет штукатурки скорее используется очень светлый красный (в оттенках розы), чем темный, чаще применяется в оттенках из желто-красной группы, чем пурпур. В чистом виде красный используется главным образом для окраски деталей, хотя нет недостатка в примерах использования его на больших поверхностях стен. Насыщенный красный, учитывая дополнительный контраст с зеленым, привносит заметный акцент в пейзаж, хотя он менее отчетлив, чем, например, белый и желтый, т.к. к вечеру быстрее всего становится темным (эффект Пуркинье). Красный цвет как способ привлечения внимания и создания особого эмоционального эффекта используется для оформления интерьеров отелей, ресторанов и других публичных мест. При работе с этим цветом необходимо также учитывать, что помещение, решенное в красных тонах, будет выглядеть меньше и ниже реальных размеров.

Желтый - наиболее заметный цвет пейзажа, особенно при высокой насыщенности. Он также обладает наибольшей собственной яркостью. Современное его применение на кровельном материале, принимая во внимание слишком высокую насыщенность доступных оттенков, не дает хороших результатов. Как цвет штукатурки и фасадных красок желтый в настоящее время очень популярен, особенно распространены теплые оттенки оранжево-красного, а также желто-зеленого.

Голубой - цвет неба и воды. Натуральные голубые красители, как, например, индиго, раньше называли «скрытыми цветами» по причине необходимости проведения химических реакций для их получения.

Зеленый - цвет жизни и «отдыха» для зрения. Глаз при дневном свете наиболее чувствителен именно к зелено-желтым цветам. В архитектуре зеленый цвет кровли традиционно ассоциируется со светлым цветом покрытой патиной меди на сакральных

объектах. Современная зеленая кровля напоминает о растительном покрове, в качестве цвета стен присутствует редко и используется главным образом для окраски деталей. В настоящее время этот тон применяется все чаще, но только некоторые оттенки этого цвета могут восприниматься положительно: в основном это оттенки желтовато-зеленого. В свою очередь голубовато-зеленый часто воспринимается как оттенок искусственный.

Для белого цвета, применяемого в архитектуре, характерны три атрибута - чистота, простота и чувствительность к свету. Многие архитекторы полагают, что именно белый наиболее архитектурен среди всех цветов. Существует также многолетняя традиция побелки деревянных строений. Белый цвет обязательно должен разбавляться какими-либо яркими деталями.

Чистота означает однозначность символики архитектурного сооружения белого цвета, простота - четкие контрасты и определенные формы, чувствительность к свету - несравнимую с другими цветами переменчивость под влиянием игры света и тени и связанное с этим появление разноцветных отблесков (бликов).

Всякому архитектурному сооружению присуща та или иная цветовая гамма. Для фасадов русской архитектуры XII –XV веков типичен белый цвет, для сооружений XVII века – сочетание красных кирпичных стен с белокаменными деталями и разноцветными керамическими (майоликовыми) фризами, вставками и др. Для русского барокко середины XVIII века характерны сочетания кобальтового голубого или фиашкового (общий фон) цвета с белыми деталями, позолотой, темной бронзой; для классицизма XIX века – сочетания желтого с белым и серого с белым. В средневековой архитектуре, особенно восточной, так же как и в живописи, цвет приобретает символический смысл.

Античные ученые по-своему классифицировали цвета, выделяли главные и производные, образованные смешением или видоизменением главных. Античная цветовая эстетика стала для европейского искусства таким же фундаментом, как античная философия для науки.

Цвет является одним из важнейших выразительных средств архитектуры - он создает настроение и оказывает воздействие на наше восприятие. Цветовое решение почти всегда субъективно (и как бы необязательно) - для него не существует утвержденных стандартов или предписаний, оно не заложено в функциональной программе здания. Однако именно цвет зачастую придает проекту неповторимость и законченность, благодаря ему даже ординарную по форме постройку можно превратить в произведение искусства.

Список используемой литературы:

1. Лосев, А. Ф. История античной эстетики: Аристотель и поздняя классика / А. Ф. Лосев. – М. : Искусство, 1975.
2. Лурье, С. Я. Демокрит / С. Я. Лурье. – М. : Наука, 1970.
3. Миронова, Л. Н. Цветоведение / Л. Н. Миронова. – Минск : Вышэйшая школа, 1984.
4. Платон. Соч. В 3 т. Т. 3. Ч. 1 / Платон. – М. : Наука, 1971.
5. Шеллинг Ф. В. Философия искусства / Ф. В. Шеллинг. – М. : Мысль, 1999. – (Серия классическая философская мысль).
4. Понятие цвета и его роль в архитектуре. – URL: <https://sites.google.com/site/colorandarchitecture/glava-1>.

5. Потокина Т.М. Цветовое структурирование социального пространства. – Автореф. дисс. ... канд. философ. наук. – Волгоград, 2010.

6. Филин В. А. Видеоэкология. Что для глаза хорошо, а что – плохо. – М.: Видеоэкология. 2006. – 512 с

© Клевова Е.А. 2015г.

УДК [72.072:75.077.4] (075.8)

Н.П. Приказчикова

доцент

ГАОУ АО ВПО «АИСИ»

г. Астрахань, Российская Федерация

ФОРМИРОВАНИЕ ПРОСТРАНСТВЕННОГО ВОООБРАЖЕНИЯ СТУДЕНТОВ АРХИТЕКТОРОВ ПРИ ПОМОЩИ РИСУНКА ПО ПРЕДСТАВЛЕНИЮ

Рисунок и вытекающая из него идея композиции - важная ступень в этапе становления архитектора-дизайнера. Владея рисунком, архитектор-дизайнер, познает богатство окружающего мира. Он учится, графически вглядываясь в предметный мир, в живую природу, выражать конструктивные идеи.

Рисование и изучение геометрических форм имеет непосредственное отношение к творчеству архитектора-дизайнера. Геометрическая абстракция дает возможность познавать конструктивные пространства и формы; учит понимать, как распространяется свет и тень, развивает умение рисовать по памяти и воображению; а также обучает правилам составления различных сочетаний и сходных геометрических форм, по перестановкам, сдвигам, поворотам отдельных элементов конструкции.

Главной образовательной задачей в процессе подготовки архитекторов-дизайнеров должна стать задача развития творческого мышления и пространственно-графического воображения [1, с. 98]. Выпускник архитектор-дизайнер должен уметь изображать архитектурные и другие формы не только с натуры, но и по памяти, представлению и воображению.

Грамотная работа с натурой, копирование рисунков-образцов из методического фонда должны постепенно перейти в рассуждение (эскизы) рисунков по представлению. В них студенты пытаются найти оптимальные варианты построения, как предметов, так и композиции в целом.

При создании композиции по представлению происходит сложный творческий процесс поиска. В этом случае невозможно сразу разработать всю композицию без предварительной подготовки, которая требует дополнительного времени.

Составление композиции зависит от умения студента переставлять, соединять, сочетать, компоновать. Обычно это черновой материал, который редко попадает на глаза постороннему зрителю. Студенты проводят работу, смысл которой связан с изменением геометрии и размеров общей формы объекта, изменяя его части и детали. Сюда же входят действия по формированию и трансформации исходных геометрических форм, по сдвигам

и поворотам отдельных элементов конструкции. В результате гармоничной связи между собой отдельных элементов, получается нечто новое.

Методически выстроенное обучение рисунку содержит ряд поисковых творческих заданий. Например, в рисунке по представлению мы выделяем такой момент творческой деятельности как «придумывание». Это мыслительный процесс, который направлен на решение поставленной задачи; он помогает искать всевозможные комбинации, находить новые варианты, корректировать идеи, трансформировать их в совершенно неожиданные решения.

Умение представлять, фантазировать, воображать являются неотъемлемой частью учебного процесса в творческом созидании архитектора-дизайнера. Прежде, чем подойти к этому важному моменту, студенты должны овладеть знаниями перспективы, умением изображать объемы с различных точек зрения, уметь выбирать наиболее выразительные ракурсы и освещение.

В упражнении на развитие воображения студентам ставится задача на изображение предметов с заданной линией горизонта. Непосредственно копируя натуру, подкрепляя увиденное знаниями о перспективе, студенты справляются с этой задачей. Вторая часть задания предусматривает выполнение той же композиции того же ракурса, но изменив линию горизонта (подняв и опустив её). Целью этого задания является соблюдение пропорций и взаиморасположение фигур, перспективные сокращения главных осей натюрморта.

Одной из задач рисунка по воображению является научить студента умению представлять любую форму в различных условиях освещенности. Это дает возможность передать зрителю с помощью света и тени проектируемый объект. Умение фантазировать, экспериментировать развивается и в задании с простыми геометрическими телами. Из этих предметов нужно составить композицию в форме балясины. Здесь же применяется и умение учащегося смоделировать освещенность.

На старших курсах появляются задания связанные с умением студента представить и выделить объекты исторической среды. Ставится задача на построение с эффектной линией горизонта. Это может быть «точка зенита» или «птичий полет», что предполагает третью точку схода. Кроме этого нужно представить комплекс зданий в естественном или искусственном освещении. На основе натурных зарисовок и планов этих строений, студент находит оптимальное решение поставленной проблемы. Пытаясь найти наилучшую точку восприятия, учащийся выполняет большое количество поискового материала, что способствует развитию воображения.

Упражнения такого плана служат своеобразным «мостиком», соединяющим рисунок с архитектурным проектированием.

Рисунок по представлению развивает возможности памяти и возможности воображения, усиливает понятие о трехмерности формы, обостряет чувство характера объекта, способствует развитию образного восприятия и мышления. Развитие воображения возможно при должном умении рисовать. Оно тесно связано с художественным вкусом и культурой архитектурного рисунка.

Для архитекторов-дизайнеров развитие воображения, объемно-пространственных качеств, в дальнейшем, послужит одним из навыков профессионального архитектурного проектирования.

Архитектурный рисунок - инструмент профессионального художественного мышления. Это упражнение, которое развивает чувство прекрасного, воображение. В процессе выполнения рисунка по представлению студент наблюдает, всматривается, рассуждает. Он меняет ракурсы, чтобы рассмотреть детали, или наоборот обобщает форму. Решая поставленные задачи, студент выполняет зарисовки по представлению, то есть он учится рисовать с недоступной точки зрения. Цель обучения рисунку архитекторов - дизайнеров состоит в том, чтобы развивать зрительное восприятие и объемно-пространственное мышление. Научить посредством рисунка и изобразительной графики передавать иные стороны мира, но самое главное - в своей деятельности мыслить и рассуждать при помощи рисунка решать творческие задачи.

Список использованной литературы:

1. Архитектурный рисунок: инновационные технологии обучения: учеб. пособие/ред.-сост. Е.И. Прокофьев; М-во образования и науки РФ; Казан. гос. архит.-строит. ун-т. – Казань: Изд-во Казан. ун-та, 2008. – С. 102-103.

© Н. П. Приказчикова, 2015

УДК 159.922.7

А.В. Шевченко

Ассистент кафедры «Общей и клинической психологии»
Курский государственный медицинский университет

Н.А.Епишина

студентка 4 курса факультета клинической психологии
Курский государственный медицинский университет
Г. Курск, Российская Федерация

**ВЗАИМОСВЯЗЬ ОТНОШЕНИЙ МАТЕРИ С РОДИТЕЛЯМИ И КАЧЕСТВА
РАННЕГО КОНТАКТА МАТЕРИ И РЕБЕНКА В СИТУАЦИИ
СОМАТИЧЕСКОГО ЗАБОЛЕВАНИЯ**

Исследование выполнено при финансовой поддержке РГНФ в рамках проекта проведения научных исследований «Качество раннего контакта матери и ребёнка в системе психосоциальных факторов, как условие сохранения здоровья», проект № 14-06-00085.

Отношения матери и ребенка в младенческом возрасте важны как для общего будущего успешного развития детей, так и для сохранения и поддержания психического и соматического здоровья ребёнка. Ранний контакт матери и ребенка во многом закладывает фундамент их общения на ближайшие годы. Согласно многочисленным психологическим исследованиям, проведенным в рамках различных психологических направлений, можно сделать вывод, что из качества контакта вырастает привязанность матери и ребенка друг к другу [3, с.119]. Именно в ранний период очень важно обеспечить крепкую привязанность ребенка к одному из членов семьи, обычно к матери. На качество этого контакта по большей части влияет эмоциональное состояние матери, в особенности её отношение к своим детям. Отношение матери к ребенку может быть обусловлено тем, в каком качественном состоянии находятся отношения матери со своими родителями. Несмотря на то, что исследователи уделяли небольшое внимание изучению подобной проблемы до сих пор не совсем ясно, какова же взаимосвязь родительских отношений матери и качества раннего контакта с ее ребенком. Кроме того, нерешенные проблемы матери со своей семьей могут негативно сказываться на здоровье ее ребенка, в особенности на психическое здоровье [2, с.301]. Опыт взаимоотношений матери и ее родителей транслируется последующим поколениям, видоизменяясь в соответствии с социокультурными условиями нового поколения [1, с.148]. Именно поэтому данная тема приобретает особую актуальность.

Целью данного исследования выступило выявление взаимосвязи отношений матери с родителями и качества раннего контакта с ребенком в ситуации соматического заболевания.

В экспериментальных работах по изучению привязанности значительное внимание уделяется изучению влияния на тип отношений между матерью и младенцем факторов

социального риска: возраст, образование матери, уровень дохода и социальной поддержки в семье, наличие хронического соматического заболевания или психопатологии у членов семьи. Показано, что на привязанность младенца к матери влияет привязанность матери к ее родителям в детстве, социальная поддержка матери [3, с.101]. Согласно Дж. Боулби, для младенца самое главное – это ненарушенная привязанность к матери [2,447].

На основании этих данных предлагается концептуальная модель исследования, которая отражает взаимосвязь качества раннего контакта матери и ребенка с особенностями взаимоотношений матери с родителями. Обращая внимание на модель, мы понимаем, что, если взаимоотношения матери с родителями носят проблемный характер, это будет негативно сказываться на качестве раннего контакта с ребенком и не приведет к образованию безопасной формы привязанности. А это влечет за собой трудности в контакте, высокий уровень тревожности ребенка и развитие соматического заболевания. Если же взаимоотношения матери с родителями будут носить позитивный характер, то это будет благоприятно складываться на качестве раннего контакта с ребенком, что в дальнейшем приведет к образованию безопасной формы привязанности, характеризующейся коммуникативностью, нормальным психическим развитием ребенка.

В качестве испытуемых в исследовании приняли участие женщины с детьми до года. Возраст испытуемых от 18 до 28 лет. Также подбирались женщины с полной семьей, как родительской, так и своей. Общее количество испытуемых – 40 человек. 20 человек - экспериментальная группа (дети в ситуации соматического заболевания), 20 - контрольная (условно здоровые дети). Исследование проводилось на базе ОБУЗ «Курская городская детская поликлиника №8».

Методы исследования:

- методика «3 дерева»;
- методика «Цветовой тест отношений Эткинда»;
- методика «Семейная социограмма»;
- авторская модификация «Мангеймской шкалы оценки для понимания взаимодействия матери и ребенка в грудном возрасте».

Для статистического анализа был выбран непараметрический критерий U -Манна-Уитни и ϕ -Фишера. Все расчеты проводились с использованием статистического пакета STATISTICA 6.0.

Анализируя полученные в исследовании результаты, мы рассмотрели компоненты, которые входят в понятие проблемного характера взаимоотношения матери с родителями.

Мы обнаружили различия на высоком уровне статистической значимости в параметре «негативный образ отца» ($p=0,01$) у матерей с ребенком в ситуации здоровья и в ситуации соматического заболевания.

Это говорит нам о том, что одним из главных компонентов построения взаимоотношений в семье для матери является образ ее отца. И при этом, чтобы в семье происходило меньше конфликтов, он должен быть сформирован в позитивном русле. Можно говорить о том, что негативный образ влечет за собой нарушение раннего контакта, а впоследствии приводит к соматическим заболеваниям ребенка.

Различия на уровне статистической тенденции обнаружены в параметре «внутреннее напряжение» ($p=0,1$) ввиду того, что данная характеристика выделилась при проведении методики на выявление качества семейных отношений, то это напряжение связано с

конфликтом в родительской семье матери, что также влияет на качество формирования привязанности ребенка к матери, нарушение которой приводит к соматическим заболеваниям.

Мы провели качественный анализ отношения к значимым другим. Было выявлено, что испытуемые часто выбирали красный цвет в методике «Цветовой тест отношений Эткинда», ставя его на первое или же второе место по предпочтительности. Это может свидетельствовать, с одной стороны, об агрессивном поведении испытуемых, чувствительности и напряженности, а с другой стороны, - о деятельности и энергичности.

Также нами были рассмотрены характеристики, влияющие на позитивный тип взаимоотношений матери с родителями. Мы получили статистически значимые различия в параметре «гармония в семье» ($p=0,01$) между матерями с ребенком в ситуации здоровья и в ситуации соматического заболевания. Это свидетельствует о том, что согласованность во взаимоотношениях матери с родителями создает условия формирования безопасного типа привязанности ребенка к матери и не ведет к формированию соматического заболевания.

В параметре «отсутствие внутреннего напряжения» обнаружены статистические значимые различия ($p=0,05$) у матерей с ребенком в ситуации здоровья и в ситуации соматического заболевания. Следовательно, отсутствие внутреннего напряжения у матери в родительской семье ведет к формированию безопасного типа привязанности.

Нами были получены статистически значимые различия ($p \leq 0,05$) по таким проявлениям младенцев, как: эмоция (проявления детей) ($p=0,000002$) (проявление голоса (дети) ($p=0,000002$) и реакция на стимуляцию матери ($p=0,000000$), а также игры ($p=0,000001$) проявление голоса ($p=0,00799$) и содержание речи ($p=0,00000$) матерей. Анализ полученных значимых различий по проявлениям младенцев свидетельствует о том, что существуют качественно отличные типы контакта матери с больными и здоровыми детьми.

На основе полученных результатов можно сделать выводы:

1. Было показано, что существует связь между качеством раннего контакта матери и ребенка и внутренним напряжением матери во взаимоотношениях с родителями, создающим препятствия на пути к образованию безопасного типа привязанности. Если мать ребенка находится в сложных взаимоотношениях со своими родителями, имеет неразрешенные конфликты, то это будет негативно влиять на ее контакт с младенцем.

2. Существует связь между гармоничными отношениями матери с родителями и качеством раннего контакта. Эта гармония создает благоприятные условия для формирования безопасного типа привязанности. Когда у матери налажены отношения в родительской семье, это помогает налаживать крепкую привязанность ребенка к матери в своей семье.

3. У детей с соматическим заболеванием преобладает нарушение в проявлении привязанности к матери. Новорожденный индуцирует тревогу матери, и ему трудно адаптироваться в окружающем мире. Все может привести к соматическому заболеванию у младенца, так как для них характерен соматовегетативный уровень нервно-психического реагирования

Список использованной литературы:

1. Борисова А.Е. «Взаимосвязь привязанности женщины к матери и ее отношения к своему ребенку»: Автореф. дис. канд. псих. наук. , -М.,2011.- с. 148

2. Боулби Дж. «Привязанность» - М.: Академический проект, 2003 – с. 447.
3. Симоненко И.А. «Привязанность и её влияние на здоровье, и развитие ребенка. Психотерапия привязанности в детском возрасте». ГБОУ ВПО КГМУ Минздравсоцразвития России, 2014-с.199

© А.В.Шевченко, Н.А.Епишина, 2015

УДК 159.99

М.В. Ермилова

К.б.н., доцент

СПбГАУ

Г. Санкт-Петербург, Российская Федерация

ПЕРФЕКЦИОНИЗМ КАК ЦЕННОСТЬ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ

Значение слова перфекционизм можно определить как неумное стремление к совершенству любой ценой. У всех хронических перфекционистов с детства присутствует внутренняя четкая установка – все делать на 100%, либо не делать совсем. Такие люди «свысока» смотрят на обычных людей, ведь их требования высоки и к себе, и к окружающим. Мама-перфекционистка будет заставлять дочь целыми днями сидеть за пианино, пока не услышит идеально сыгранную мелодию, а перфекционист-учитель будет снижать оценку за малейшую пометку. [4, с.157]. За малейшую неудачу перфекционисты испытывают стыд, и ничего не могут с этим поделать.

В современной психологии данный термин обозначает стремление к наилучшему результату. Оно произошло от слова «perfection» - совершенство. Стремление к совершенству, к идеалу во всем – вот то, что движет человечеством, заставляет его эволюционировать и меняться к лучшему, достигать новых высот, отказываясь от прошлых идеалов и шаблонов. Однако оказывается, что стремление к самосовершенствованию и саморазвитию – это далеко не всегда хорошо и нужно для человеческой психики. Многие специалисты готовы шлифовать результаты своего труда до бесконечности, если их не ограничивать сроками и не контролировать результаты. Канадские исследователи выдвинули целую концепцию о структуре перфекционизма, включающую высокие требования, подчас завышенные к самому себе, другим людям; предъявление высоких стандартов по отношению к окружающему миру и безграничная помощь другим людям, в целях получить одобрение или похвалу [2, с. 93].

Но есть и другой: «невротический» перфекционизм. Возможность потерпеть неудачу. Желание сделать работу наилучшим образом, «на пятерку». Появляется стремление к достижением наивысшего порядка, в разрез физическому и психическому здоровью. Главным провоцирующим фактором становится авторитарный стиль воспитания, сочетающий в себе высокие требования, жесткий контроль и недостаточная эмоциональная поддержка со стороны близких. [1, с. 35].

Главное, чем руководствуется перфекционист, это принцип: Я должен сделать все лучше других. Мотивация принципа *должен*, не оставляет других вариантов, таких как *могу* или

хочу. Золотой принцип: Я должен= Я хочу, отвергается перфекционистом как таковой. В работе перфекционисты много времени уделяют деталям в этом они видят постоянный смысл «результативной работы», что во многом дает положительный эффект для работника-исполнителя. Желание искать лучшее решение вместо выполнимого для перфекциониста-руководителя часто приводит к потере ценного времени и неэффективного производства в целом. Перфекционисты стараются создать свой собственный идеальный имидж, для них важен принцип: «пан или пропал», у них сложно происходят процессы переключаемости с одной деятельности на другую. Для перфекциониста-руководителя характерно такое понятие, как «синдром откладывания решения проблемы», для такого человека крайне важно четко представить весь план и четко наметить конкретные пошаговые этапы выполнения поставленной цели. Чтобы определить и выявить у себя черты перфекционизма следует пройти простой тест на его определение. Если в тесте Вы ответите положительно на 1-2 утверждения, то Ваша ситуация является нормальной реакцией, если на 3 и более, то стоит задуматься о «синдроме отличника» [3, с. 205].

Я постоянно себя критикую, ругаю за промахи и недочеты.

Почти всегда сомневаюсь, правильное ли решения я приняла.

Тщательно слежу за внешностью, даже в булочную выхожу «при полном параде».

Я склонна считать свои достижения незначительными, а промахи - ужасными.

В детстве меня ругали и наказывали за плохие отметки, грязную обувь, непричесанные волосы, другие недочеты.

Не выношу критики в любой форме.

Обожаю все предвидеть и планировать.

В моем доме идеальная чистота.

Больничные – редкость в моей жизни, даже если болен, иду на работу/учебу.

Возникает естественный вопрос надо ли бороться с перфекционизмом? Ответ: да, если он является деструктивным. Определить это можно, если человек не справляется со своими обязанностями, вследствие тяжелых депрессий, невротических состояний и других психических отклонений и пограничных состояний психики.

Хорошее желание полностью отдавать себя людям должно быть уравновешено с желанием что-то сделать и для себя. Т.е. проявление любви к себе, включая и свои недостатки. Иметь право на ошибку (презумпция) есть у каждого человека, стоит это лишь осознать. Умение заставить себя хоть раз в неделю жить не по правилам – поздно вставать, лениться или не помыть посуду - нормально. Если самостоятельно нарушать правила вы не способны, попросите вас помочь друга, любимого человека.

Безусловно, стараться все делать «в лучшем виде» важно, однако соблюдать здоровый баланс еще важнее. Радуйтесь жизни, позволяйте себе маленькие слабости, и перфекционизм не будет мешать вам жить. А вера в успех и пошаговая реализация предстоящих планов откроет перспективу реальной и счастливой жизни в социуме.

Список использованной литературы:

1. Гараян Н.Г. Перфекционизм и психические расстройства (Обзор)// Терапия психических расстройств.-2006.- №1.

2. Гаранян Н.Г., Юдеева Т.Ю. Структура перфекционизма у пациентов с депрессивными и тревожными расстройствами // Психологический журнал. -2009.- №6.- С. 93-102.

3. Ильин Е.П. Работа и личность. Трудоголизм. Перфекционизм. Лень. Питер.

4. Ясная В.А., Еникопов С.П. Перфекционизм: История изучения и современное состояние проблемы // Вопросы психологии.- 2007.- №4. С. -157-168.

© М.В. Ермилова, 2015

УДК:159.922.7

Е.М. Крыцина

студентка 4 курса факультета клинической психологии

Курский государственный медицинский университет

Научный руководитель: А.В.Селин

к.п.н., доцент кафедры «Общей и клинической психологии»

Курский государственный медицинский университет

Г. Курск, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ МАТЕРИ И РЕБЕНКА В СИТУАЦИИ ПСИХОСОМАТИЧЕСКОГО ЗАБОЛЕВАНИЯ

Работа выполнена при финансовой поддержке РГНФ в рамках проекта проведения научных исследований «Качество раннего контакта матери и ребёнка в системе психосоциальных факторов, как условие сохранения здоровья», проект № 14-06-00085

Постановка проблемы.

В настоящее время проблема помощи детям, страдающим психосоматическими заболеваниями остается нерешенной, ибо она разрабатывалась в основном в рамках медицины, хотя многочисленные психологические исследования указывают на роль психологических и социальных факторов в развитии соматических заболеваний (Мещерякова С.Ю., Филиппова Г.Г., Махмутова Р.К., Баландина А.А. и др.). Многие исследователи подчеркивают важнейшую роль взаимоотношений с матерью в адаптации ребенка, и следовательно, участвуют в поддержании и сохранении физического здоровья. Таким образом, можно говорить о том, что взаимоотношения, общение матери и ребенка, поведение матери – это все оказывает влияние на психическое развитие и психосоматическое состояние ребенка.

С.Ю. Мещерякова вводит понятие «материнская компетентность», которое определяется тем, как мать обеспечивает условия для развития эмоционального общения. Это не только умение осуществлять физиологический уход за ребенком, но и знания об основных психологических особенностях ребенка и их удовлетворение, и формирование привязанности у младенца [14].

А.Я. Варга определяет родительское отношение как целостную систему разнообразных чувств по отношению к ребенку, поведенческих стереотипов, практикуемых в общении с

ним, особенностей воспитания и понимания характера ребенка, его поступков. Обсуждая аспекты родительского отношения (эмоциональный, когнитивный, поведенческий), автор считает, что эмоциональная образующая занимает ведущее положение[2].

А.И. Сорокина изучая развитие эмоционального отношения к взрослому на первом году жизни, исследовала детей с разным опытом общения: младенцы из семьи и из домов ребенка. Результаты исследования показали, что младенцы из дома ребенка, испытывающие дефицит общения, проявляют положительные эмоции при негативных воздействиях взрослого, в то время как семейные дети уже в конце первого полугодия начинают реагировать на них отрицательно[4].

Мы считаем, что при воздействии психосоматического заболевания происходит изменение взаимоотношений матери и ребенка, проявляющееся в появлении следующих особенностей: ситуация материнства, отношение к ребенку, поведение матери и ребенка. В частности, особенности ситуации материнства выражается в преобладании одной из следующих ситуаций: «Незначительные симптомы тревоги, неуверенности, конфликтности», «Тревога и неуверенность в себе» и «Конфликт с ситуацией материнства». Особенности отношения к ребёнку: «Не имеющие значительного влияния», «Несформированные или частично отвергающие», «Эмоциональное отвержение». Особенности поведения матери и ребёнка: «Проявления голоса», «Содержание речи», «Игры» у матери и «Эмоции», «Проявления голоса», «Реакция на стимуляцию матери» у ребёнка.

Выборка и методы исследования.

Исследование проводилось на базе МУЗ "Детская городская поликлиника №8" города Курска. В качестве выборки исследования выступили мамы с детьми, болеющими психосоматическими заболеваниями (20 человек, 18 - 28 лет мамы и дети до года). В качестве контрольной группы в нашем исследовании выступили мамы со здоровыми детьми (20 человек, 18-28 лет мамы и дети до года).

В качестве методов в эмпирическом исследовании мы применили:

1. «Мангеймская шкала оценки для понимания взаимодействия матери и ребенка в грудном возрасте» (MBS-MKI-S)[3].
2. Методика «Я и мой ребенок» Г.Г. Филиппова[5].
3. Методика «Цветовой тест отношений» А.М. Эткинд[1].

Результаты исследования.

Для выявления специфики связи взаимоотношений матери и ребенка с психосоматическим заболеванием мы сравнили группы матерей с детьми, страдающими психосоматическими заболеваниями и группы матерей со здоровыми детьми по методике «Мангеймская шкала оценки для понимания взаимодействия матери и ребенка в грудном возрасте».

Нами были получены статистически значимые различия ($p \leq 0,05$) по таким проявлениям младенцев, как: эмоция (дети) ($p=0,000002$), проявление голоса (дети) ($p=0,000002$) и реакция на стимуляцию матери ($p=0,000000$). Анализ полученных значимых различий по проявлениям младенцев свидетельствует о том, что дети, имеющие психосоматические заболевания, склонны к проявлению негативных эмоций (плачь, крик, нытье), в свою очередь у здоровых детей наблюдаются: положительные эмоциональные реакции (улыбка, смех), внимательное лицо,

заинтересованность, сосредоточенность. Голосовые проявления у больных детей почти отсутствуют (предельно тихо, едва слышно), а у здоровых детей звукопроявления почти постоянно с кратчайшими паузами. На стимуляцию матери легче откликаются здоровые дети (взгляд, улыбка), в отличие от детей с психосоматическим заболеванием (отвод взгляда, плач). Также нами были получены статистически значимые различия по проявлениям матерей: игры ($p=0,000001$) и содержание речи($p=0,00000$). Можно сделать вывод о том, что матери, у которых дети болеют психосоматическими заболеваниями, в отличие от матерей, у которых дети здоровы, редко предлагают детям игры. Игры чаще всего не контактные и не подвижны. Содержание речи матерей, у которых дети болеют психосоматическими заболеваниями, более бедно, чем у матерей, у которых дети здоровы. У матерей со здоровыми детьми, речь будет содержать приглашения, обращения, вопросы и т.д. Таким образом, это может свидетельствовать о надежном типе контакта матери и здорового ребенка.

Также мы изучили отношение матери к ребенку по методике «Цветовой тест отношений». В качестве слов-стимулов использовались значимые в соответствии с темой исследования понятия: «Ребенку». Нами были обнаружены статистически значимые различия в зависимости от наличия или отсутствия заболевания у ребенка. Матери с детьми болеющими психосоматическими заболеваниями, в большинстве случаев имеют позитивное эмоциональное принятие ребенка(50%), но также часть матерей имеет несформированное отношение к ребенку(40%).

В ходе проведения исследования, мы рассмотрели особенности семейных взаимоотношений с помощью методики «Я и мой ребенок». Статистически значимые различия были выявлены по параметру «Благоприятная ситуация материнства» ($p=0,0204$). Об этом нам свидетельствует: хорошее качество линии, расположение рисунка в центральной части листа, рисунок занимает большую часть листа, отсутствие длительных обсуждений (как и что рисовать) или отговорок (я не умею и т.п.). Также важное значение имеет наличие на рисунке себя и ребенка, отсутствие замен образов себя и ребенка на растения, животных, неживые объекты, символы; отсутствие других людей, дополнительных предметов, наличие телесного контакта.

На основании полученных в исследовании результатов нами сделаны выводы:

1.Описывая отношение ребенка к матери в ситуации взаимодействия, отметим, что дети, имеющие психосоматические заболевания, в отличие от здоровых, будут склонны к меньшему, либо к отсутствию реакций, а так же к проявлению негативных эмоций (плачь, крик). Здоровые дети будут в большей степени заинтересованы, игривы, сосредоточены, и проявлять позитивные эмоции.

2.Если говорить об отношении матерей со здоровыми детьми, то в подавляющем большинстве они имеют положительное отношение к ребенку, с некоторой долей отношения, указывающего на отсутствие большой эмоциональной значимости ребенка для матери.

3.Эмоциональное состояние матерей с детьми, страдающими психосоматическими заболеваниями можно охарактеризовать как характеризующееся незначительными симптомами тревоги, неуверенности и конфликтности. Также, они в меньшей степени увлечены в себе.

Список использованной литературы:

1. Бурменская, Г.В. Методики диагностики привязанности к матери ребенка // Вопросы диагностики. - 2008. - №4.
2. Варга, А.Я. Структура и типы родительского отношения: дис.. канд. психол. наук/А. Я. Варга. -Москва, 1996. -234 с.
3. Мещерякова С.Ю. Психологическая готовность к материнству// Вопросы психологии. - 2008.-№5.
- 4.Симоненко И. А. Изучение привязанности и её влияния на психическое развитие детей раннего возраста//Российский научный журнал. -2011. -№5(24). -С. 177-182.
- 4.Сорокина А. И. Воспитательный потенциал матери в формировании личности ребенка//Психология образования: Детство как стратегический ресурс развития общества: Материалы VII Всероссийской научно-практической конференции. М.: Общероссийская общественная организация «Федерация психологов образования России», 2011. С. 286-289.
- 5.Филиппова Г.Г. Психология материнства. - М., 2007.-С.36-55.

© А.В. Селин, Е.М. Крыцина, 2015

УДК 740

А.Ф.Павлов

Студент 1 курса

ФГБОУ ВПО ПГСА

Научный руководитель: Л.А.Любушкина

кандидат психологических наук, доцент

ФГБОУ ВПО ПГСА

САМООЦЕНКА

ВВЕДЕНИЕ

Самооценка - то, как высоко или низко человек сам оценивает свои личные качества и возможности. Самооценка относится к центральным образованиям личности, является её ядром. Само формирование самооценки происходит в процессе деятельности и межличностного взаимодействия. Отношение человека к самому себе является наиболее поздним образованием в системе его мировосприятия. Но, несмотря на это, в структуре личности самооценке принадлежит особо важное место.

В исследованиях А.З.Зака самооценка представляется в качестве средства анализа и осознания субъектом собственных способов решения задач, на которых строится внутренний план действий, обобщённая схема деятельности личности. Т.Шибутани говорит о самооценке так: «Если личность – это организация ценностей, то ядром такого функционального единства является самооценка». Ведущая роль самооценке отводится в рамках исследования проблем самосознания: она характеризуется как стержень этого процесса, показатель индивидуального уровня его развития, его личностный аспект, органично включённый в процесс самопознания. В советской психологии исследования проблемы самооценки связаны с изучением проблемы развития и самосознания, с именами

Б.Г. Ананьева, С.Л. Рубинштейна, Л.И. Божович, М.С. Неймарк, Л.С. Славиной, Е.А. Серебряковой и др. Эти исследования посвящены изучению уровня притязаний детей, их уверенности или неуверенности в себе и связанных с этим особенностей их самооценки. Большое значение для решения проблемы самооценки имеют работы К. Левина и его учеников, которые занимались специальным изучением мотивов, потребностей, уровня притязаний и их соотношения.

Самооценка и отношение человека к себе тесно связаны с уровнем притязаний, мотиваций и эмоциональными особенностями. Представления человека о самом себе, как правило, кажутся ему убедительными независимо от того, основываются ли они на объективном знании или субъективном мнении, являются они истинными или ложными. Качества, которые человек приписывает самому себе, далеко не всегда адекватны. Процесс самооценивания может происходить двумя путями: 1) путем самопоставления уровня своих притязаний с объективными результатами своей деятельности и 2) путем сравнения себя с другими людьми.

Уровень самооценки выражает степень реальных и идеальных или желаемых представлений о себе. Адекватную самооценку с тенденцией к завышению можно приравнять к позитивному отношению к себе, к самоуважению, принятию себя, ощущению собственной полноценности. Завышенная самооценка может подтверждать личностную незрелость, неумение правильно оценить результаты своей деятельности, сравнивать себя с другими; такая самооценка может указывать на существенные искажения в формировании личности, нечувствительности к своим ошибкам, неудачам, замечаниям и оценкам окружающих. Заниженная самооценка свидетельствует о крайнем неблагополучии в развитии личности. За низкой самооценкой может скрываться подлинная неуверенность в себе.

Межличностные отношения людей — это субъективные связи, возникающие в результате их фактического взаимодействия и сопровождаемые уже различными эмоциональными и другими переживаниями (симпатиями и антипатиями) индивидов, в них участвующих.

Межличностные отношения реализуются через проявление оценочных суждений, эмоциональных переживаний и конкретного поведения.

Проблеме межличностных отношений в зарубежной и отечественной психологии посвящены труды Р. Аккофа, Г.М. Андреевой, Л.С. Выготского, Б.Ф. Ломова, А.М. Матюшкина, Н.Н. Обозова и др. Наиболее полное исследование межличностных отношений и обобщение эмпирического опыта предыдущих поколений принадлежит Н.Н. Обозову. Я.Л. Коломинским, А.И. Липкиной, И.Н. Малиновским, А.М. Прихожан были проведены исследования, посвященные определению влияния типа межличностных отношений на самооценку.

Целью данной работы является определение влияния самооценки личности на взаимоотношения в группе.

Для исследования влияния самооценки на взаимоотношения нами были использованы 1) методики авторов: Пашуковой Т., Допира А., Дьяконова Г. и 2) тест Сизора. В исследовании приняли участие студенты 1 курса естественно — географического факультета Поволжской государственной социально — гуманитарной академии в количестве 19 человек.

В двух предложенных вариантах исследования самооценки ее уровень и адекватность определяются как отношение между «Я» идеальным и «Я» реальным.

Проведя исследование в группе мы выявили:

8 человек с адекватной самооценкой,

у 6 человек адекватная с тенденцией к завышению,

у 4 человек адекватная с тенденцией к занижению,

1 человек с неадекватной, низкой самооценкой.

Вступая в межличностные отношения самых разнообразных по форме, содержанию, ценностям, структуре человеческих общностях – в детском саду, в классе, в дружеском кругу, в различного рода формальных и неформальных объединениях, - индивид проявляет себя как личность и представляет возможность оценить себя в системе отношений с другими. Формирование высокой адекватной самооценки будет способствовать не только развитию уверенности в себе, своих способностях, возможностях, но и обеспечит симпатию, признание, высокое положение в группе. На основе исследования мы выявили, что в группе высокий результат групповой сплоченности. Межличностные отношения опосредуют совместную деятельность, а, следовательно, влияют на ее эффективность. В системе межличностных отношений человек реализует себя, отдавая обществу воспринятое в нем. Именно активность личности, её деяния являются важнейшим звеном в системе межличностных отношений.

Список литературы

1. «Возрастная психология и педагогика», под редакцией М.В. Гомезо, М.В. Магюхиной, Т.С. Михальчик, Москва, «Просвещение», 1984.
2. Андреева Г. М. Социальная психология. — М., 1990, 2006.
3. Аргентова Т. Е. Стиль общения как фактор эффективности совместной деятельности // Психологический журнал. 1984. № 6.
4. Бодалев А. А. Психология общения. — М.; Воронеж, 1996а.
5. Зимбардо Ф., Лайппе М. Социальное влияние. — СПб., 2000.

© А.Ф.Павлов, Л.А.Любушкина, 2015

УДК 159.9

Л.А. Мирзоян

аспирант кафедры педагогики и предметных технологий,

Астраханский государственный университет

г. Астрахань, Российская Федерация

ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ БЛАГОПОЛУЧИЕ БУДУЩЕГО ЮРИСТА КАК ФАКТОР УСПЕШНОЙ АДАПТАЦИИ В ПРОФЕССИИ

Проблема адаптации является актуальной для молодых специалистов юридического профиля, впервые после окончания вуза поступающих на работу. Зачастую молодой специалист, вступая в новую для него социальную ситуацию развития, сталкивается не

только с новыми профессиональными требованиями и задачами, новыми условиями труда, новой системой взаимоотношений в коллективе, но и проявляет заметное несоответствие между накопленными им в процессе обучения академическими знаниями и реальным практическим наполнением профессиональной деятельности.

Изучение психологического благополучия личности в зарубежной психологии традиционно осуществляется в гедонистическом и эвдемонистическом направлениях. Психологическое благополучие в гедонистическом подходе рассматривается как преобладание позитивных переживаний над негативными, на современном этапе сторонники этого направления сосредоточены на изучении эмоционального благополучия личности (М. Аргайл, Н. Брэдбурн, Э. Динер Д. Кайнемен, Н. Шварц). Эвдемонистический подход основывается на понимании психологического благополучия как результата саморазвития личности. Отмечается, что личность, преобразуя себя, достигает гармонии с собой и миром (А. Вотермен, Э. Дисси, Р. Райан) [4, 16].

В данном исследовании будет изучена связь психологического благополучия с такой особенностью личности, как адаптация.

Проблема готовности личности к профессиональной деятельности и ее адаптации к новой среде активно исследуется в отечественной и зарубежной литературе [1]. Так, основополагающие аспекты этой проблемы отражены в работах К.А. Абульхановой-Славской, Э.Ф. Зеера. С.Я. Батышева, А.А. Деркача, Е.М. Ивановой, Е.А. Климова, З.А. Решетовой, В.М. Шепеля и др.

Индивидуальные аспекты профессионального самоопределения, профессиональное самосознания, личностное профессиональное развитие выявляются в трудах Е.А. Климова, Н.С. Пряжникова, Р.С. Немова, Ф.И. Иващенко, Э.Ф. Зеера, А.К. Марковой.

Роль профессиональной адаптации в процессе обучения рассматривается в работах Н.Н. Захарова, Н.Н. Калугина, И.И. Назимова и др.

В меняющихся условиях жизни достижение психологического благополучия требует от студента активной систематической работы, направленной на саморазвитие, обеспечивающей формирование личностных качеств, которые поддерживают стабильность позитивного функционирования личности. Таким образом, психологическое благополучие личности – это осознание удовлетворённости собственной жизнью как результата позитивного функционирования, достигнутого путем личностного саморазвития.

С нашей точки зрения, вектор саморазвития юриста связан с внутренней активностью личности, ориентированной на выбор позитивного или негативного способа реализации в профессии и в жизни.

Сегодня юрист должен хорошо ориентироваться и уметь работать с законодательством РФ, со специальной литературой. Он должен обладать базовыми знаниями законодательства других стран, владеть иностранными языками. Профессиональный юрист должен уметь составлять и оформлять юридические документы.

В зависимости от сферы юридической деятельности юрист должен уметь предупреждать, пресекать, выявлять правонарушения; в соответствии с законодательством определять виды ответственности и применять наказание; следить за соблюдением законодательства в деятельности государственных органов, предприятий, учреждений, должностных лиц и граждан; оказывать квалифицированную юридическую помощь

гражданам; осуществлять толкование закона; осуществлять правовое воспитание и обучение граждан.

Направленность личности юриста на позитивное функционирование включает в себя характеристики личностной и профессиональной направленности. Направленность личности – это система устойчиво доминирующих мотивов или мотивационных образований, которая детерминирует вектор её активности, поступки и предпочтение определённых видов деятельности, определяющих социальный облик человека, целостную структуру личности (Л. И. Божович, Е. П. Ильин).

Профессиональная направленность – ключевая составляющая структуры личности юриста, необходимая для эффективного осуществления профессиональной юридической деятельности, понимается нами как рефлексивное управление профессиональными контактами.

Факторами, обуславливающими выбор позитивного функционирования в профессии, являются качества личности юриста. Требуется исследовательская задача анализа этих личностных детерминант и выявления их влияния на психологическое благополучие юриста. Опираясь на системный подход, мы выделяем следующие уровни анализа: содержательный, функциональный, генетический. Приняв за основу концепцию личностно-профессионального саморазвития (С. А. Минюрова), мы определяем личностные качества в системе «мотивирующие-стабилизирующие» [4, с. 34]. Мотивирующие личностные качества побуждают личность к позитивному функционированию, направляют на саморазвитие, характеризуют степень осознанности личностью своих сильных и слабых личностно-профессиональных качеств, способность к рефлексии. Эти качества развиваются с детства под влиянием значимых других (родителей, родственников, педагогов).

Стабилизирующие личностные качества отвечают за устойчивость позитивного функционирования личности, обнаруживаются через качества, характеризующие интеграцию личности, субъектный уровень её проявления (баланс направленности на себя и на других: самоуважение, уверенность в себе, жизнестойкость, позитивное отношение к окружающим, внутренняя конфликтность), формируются у взрослого в процессе личностного саморазвития.

На основании проведенного теоретического анализа мы определяем психологическое благополучие юриста как результат его позитивного функционирования в профессии и в жизни, достигнутого через саморазвитие личностных качеств, одни из которых мотивируют личность на дальнейшее самосовершенствование, другие стабилизируют, поддерживают уровень её психологического благополучия.

Таким образом, личностные качества юриста, характеризующие его стремление к саморазвитию и внутреннюю интегрированность, выполняют функцию личностных детерминант психологического благополучия.

Целью управления профессиональной адаптацией студентов в юридическом вузе является обеспечение успешности профессиональной адаптации студента и его дальнейшего профессионального развития, соответственно задачи управления состоят в следующем:

- выявление факторов, позитивно и негативно влияющих на успешность адаптационного процесса;

- выработка эталонов профессионального мышления и трудового поведения;
- овладение ценностными ориентациями в рамках юридической профессии;
- развитие устойчивого положительного отношения к профессии юриста;
- обеспечение подготовленности к юридической профессиональной деятельности.

Мотивирующими детерминантами психологического благополучия личности юриста являются такие качества, которые характеризуют отношение личности к себе и стремление к саморазвитию, самосовершенствованию: самооценność, открытость, саморуководство, доверие собственной интуиции, психоэнергетический потенциал.

Список использованной литературы:

1. Водяха С. А. Современные концепции психологического благополучия личности // Дискуссия. – 2012. – № 2 (20). – С. 67-72.
2. Деркач А. А. Акмеологические основы развития профессионала. – М. : Изд-во Моск. психол.-соц. института; Воронеж: МОДЭК, 2004. – 752 с.
3. Крылова М. А. Основные тенденции социально-психологической адаптации первокурсников под влиянием фактора мотивации выбора профессии и учебно-профессиональной деятельности / М. А. Крылова, Е. В. Вальтеран // Психология в России и за рубежом: материалы II междунар. науч. конф. (г. Санкт-Петербург, ноябрь 2013 г.). – СПб.: Реноме, 2013. – С. 51-57.
4. Минюрова С. А. Психология саморазвития человека в профессии. – М. : Компания Спутник+, 2008. – 216 с.

© Л.А. Мирзоян, 2015

УДК 159.9

С.В. Потякина

студентка

УИЭУиП

Г. Курган, Российская Федерация

ПРОБЛЕМА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕФОРМАЦИИ ЮРИСТА

Профессиональная деформация является частой и распространенной проблемой среди представителей различных профессий. Говоря о профессиональной деформации, мы подразумеваем такие психологические изменения личности, которые появляются под влиянием их профессиональной деятельности. Можно утверждать, что профессиональная деформация является серьезной проблемой, поскольку она негативно влияет и на профессиональную деятельность человека, и на самого человека, на его личность. У человека возможно появление таких качеств, как равнодушие, скептицизм, схематизм мышления. Данный список не является исчерпывающим и может пополняться в зависимости от конкретного вида профессиональной деятельности человека.

Профессиональной деформации подвержены и представители такой важной для общества профессии, как юрист. Это связано с тем, что он ежедневно сталкивается с

различными конфликтами, что способствует избыточному раздражению, появлению стресса.

Юристы могут работать в различных сферах и в зависимости от этого суть из профессиональной деформации естественно меняется. Однако можно назвать общими следующие деформации для представителей большинства видов юридической деятельности:

1. Правовой нигилизм, который проявляется в неуважительном отношении к праву и подталкивает решать проблемы доверителя не на правовом уровне. В своей деятельности любой юрист сталкивается с излишним бюрократизмом, что утомляет, подрывает доверие к эффективности государственного и правового устройства и ведет к правовому нигилизму.

2. Эмоциональная холодность, безразличие, цинизм. Сталкиваясь ежедневно с большим количеством людей и огромным количеством их проблем, юрист перестает ими интересоваться, сочувствовать. В профессиональном общении это приводит к обезличиванию клиента, когда он воспринимается как объект воздействия, а его проблемы – как поломка, которую нужно устранить. Данная деформация может проявляться не только в профессиональной деятельности, но и в повседневном общении с близкими и друзьями.

3. Снижение уровня культуры общения. Данную деформацию, как правило, можно наблюдать у юристов, имеющих дело с определенной категорией клиентов (например, юристы, специализирующиеся на уголовных делах). В процессе беседы для упрощения понимания таким юристам часто приходится использовать жаргонизмы, переходя на язык понятный для клиента. Вскоре такие юристы начинают использовать уголовный жаргон в повседневном общении.

4. Формализм, стереотипный подход к решению профессиональных задач. Работа юриста довольно рутинная, поскольку приходится сталкиваться с делами одной и той же категории. В результате у юриста вырабатываются однотипные приемы и методы защиты. Таким образом, у юриста пропадает способность творческого мышления, он с трудом реагирует на появление новых обстоятельств. Это может повлиять и на личностное общение, так как у юриста может появиться стремление подвести любую жизненную ситуацию под некий стандарт и решать семейные проблемы по шаблону.

У проблемы профессиональной деформации юриста определенно есть свои корни. В качестве причин ее появления можно назвать следующее:

1. Детальная правовая регламентация деятельности;
2. Повышенная ответственность за результаты своей деятельности;
3. Психические и физические перегрузки, связанные с нестабильным графиком работы, отсутствием достаточного времени для отдыха и восстановления затраченных сил;

Разумеется, существуют определенные методы и способы профилактики и преодоления профессиональной деформации. Как правило, эти методы связаны с постоянными повышениями квалификации, поддержанием здорового психологического климата на работе и так далее.

Однако в первую очередь именно сами юристы должны следить за деформациями своей личности. Для этого они должны заботиться о правильном режиме труда и разумном чередовании его с отдыхом, отказываться от вредных привычек. Кроме того, юристу необходимо разумно вести себя в стрессогенных ситуациях, снимать состояние

напряженности и усталости. Таким образом, именно благодаря действиям самого юриста можно предотвратить профессиональную деформацию.

При этом нельзя не отметить некоторые плюсы данного явления. Например, Н.Б. Москвина рассматривает профессиональную деформацию как возможную компенсацию более опасных нарушений, в частности нарушений физического и психического здоровья. Допустим, профессиональная деформация в виде безразличия и холодности может возникнуть как защита от излишних переживаний за чужие судьбы.

Таким образом, профессиональная деформация юриста является проблемой, но эта проблема вполне решаема действиями самого же юриста по заботе о своем психологическом здоровье.

Список использованной литературы:

1. Безносов С.П. Профессиональная деформация личности: психологический практикум / С.П. Безносов. – СПб.: Речь, 2004.
2. Васильев В.Л.: Юридическая психология. - СПб.: Питер, 2008
3. Романов В.В.: Юридическая психология. - М.: Юристъ, 2004

© С.В. ПОТЯКИНА, 2015

УДК 159.923

ББК 88.4 (2 Рос Тув)

А.Д.-Б.Сандый

Директор ГБУ РТ

«Республиканский центр развития воспитания»

г. Кызыл, Российская Федерация

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ХАРАКТЕРА ТУВИНСКИХ ПЕДАГОГОВ УЧРЕЖДЕНИЙ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ АКМЕОЛОГИЧЕСКИХ ИНВАРИАНТ ПРОФЕССИОНАЛИЗМА

Аннотация

В статье рассмотрены психологические особенности национального характера тувинских педагогов и их влияние на формирование акмеологических инвариант профессионализма.

Основные проблемы, препятствующие в развитии профессиональной компетенции, саморегуляции, саморазвитии и самодвижения человека к зрелости в конкретных видах деятельности, самореализации своего творческого потенциала на пути к высшим достижениям (акме).

Ключевые слова: Акмеологический метод, акмеограммы, акмеологические инварианты профессионализма, психологические и этнические особенности тувинских педагогов, ментальность.

Исследование психологических особенностей национального характера тувинских педагогов и их влияние на формирование акмеологических инвариантов профессионализма для автора является научной задачей. Ранее автор анализировал противоречия, тормозящие прогрессивный процесс развития образования в контексте профессиональной готовности тувинских педагогов-практиков реализовывать новую парадигму в образовании, но вопрос влияния черт национального характера на развитие профессионализма личности педагогов не затрагивался.[6]

Однако именно решение этой исследовательской задачи может приоткрыть «завесу» непонимания – почему в одних случаях тувинские педагоги активны и продуктивны относительно реализации образовательных проектов и программ, а в других случаях руководители наблюдают в педагогах пассивность, медлительность, отсутствие ответственности за время исполнения проектов, немотивированность на профессиональный рост и т.д.

Нужно отметить, что в Республике Тыва образование является приоритетным направлением развития региона. Работники системы образования Республики Тыва активно участвуют в разработке модульных программ повышения квалификации и учебно-методических материалов по вопросам развития системы психолого-педагогического и медико-социального сопровождения обучающихся в целях их успешной социализации; в разработке и утверждении сетевой региональной модели развития системы социализации учащихся в школах и организациях профессионального образования. На плечи педагогического сообщества ложатся задачи разработки комплекса мер по профилактике суицидального поведения обучающихся, употребления психоактивных веществ в образовательной среде, насилия и жестокого обращения с детьми, по оказанию нуждающимся школьникам психолого-педагогической и медико-социальной помощи с применением современного оборудования. Особой задачей для тувинских педагогов стала задача реализации с использованием электронных ресурсов модульных программ повышения квалификации с практической направленностью.

В этой связи работа современных тувинских педагогов направлена на совершенствование сферы профессиональной педагогической деятельности не только в области обучения и воспитания, но и по оказанию психолого-педагогической помощи и поддержки семьям в вопросах воспитания и развития личности ребенка, успешной реализации современных моделей социализации детей и подростков, проживающих в Туве.

Под влиянием исторического, политико-экономического и культурного развития сформировались такие психологические особенности тувинцев, как терпимость, сплоченность, чувство единой национальной принадлежности, неприхотливость, самостоятельность, настойчивость, независимость и способность переносить социально-экономические изменения, гостеприимность, чуткость, искренне уважительное отношение к старшим и младшим, уважение достоинства и чести других людей, стремление в отношениях с собой и другими людьми к честному партнерству. Под влиянием природно-климатических факторов также сложились самоорганизованность, самоограничение, самоуспокоенность, умеренность во всем, стремление к балансу и гармонии во всем, уравновешенность, уважительное отношение к природе, ко всему окружающему миру.[3]

Например, явными этнопсихологическими характеристиками современной семьи тувинцев являются устойчивые родственные отношения (связи), где определяющую роль

игранот своеобразие и целостность территории, природно-климатические условия среды обитания, общее историческое прошлое, национальный язык, мировоззрение, самобытная культура и т.п. Большинство современных тувинцев ориентировано на сохранение прогрессивных семейных ценностей и традиций народа. Для тувинцев характерны проявления чувств любви к своей родной природе, приверженность к традиционной культуре, терпимость к взглядам и поведению людей своей и других национальностей, представителям власти и психологическому дискомфорту. Они находятся в определенной гармонии, в балансе. Духовные ценности тувинцев выше материальных. Этносу менее всего присущи такие качества, как проявление местничества, замкнутости, этноцентризма.[5]

Тувинский национальный характер можно определить как «резко-континентальный» по тому, каков климат в регионе и каково природно-климатическое разнообразие в ней. Более 80% территории Тувы занято горами, остальное приходится на равнинные участки. При этом рельеф весьма сложен: чередование хребтов, нагорий, межгорных котловин (от полупустынных ландшафтов, сухих степей до лугово-лесной растительности, тайги). Зима морозная, лето жаркое, разница температур сезонов может составлять 80 градусов.

Также в душе тувинца одновременно сосуществуют, спрессованы несколько «природных зон» или черт. Причем не противоположные друг другу, как у русских в трактовке Н. А. Бердяева, но сложно сочетающиеся. Несовместимые друг с другом, но, все же сложившиеся в какой-то удивительно тугой и многослойный узел. Тувинская душа, если выражаться через образы, – это раздольная равнина, неприступные горы, щедрая тайга, молчаливая пустыня, пьянящая степь, бурлящие реки, разноцветные озера, плодородная тундра. Тувинцы – степняки, живущие в большом пространстве, окаймленном фиолетовым горным горизонтом, это люди огороженного раздолья.[3]

В сложившейся ситуации большое значение имеет уровень профессионализма личности и деятельности тувинского педагогического сообщества, выявление картины акмеологического понимания тувинскими педагогами своей деятельности, идентификации тувинскими педагогами своих уникальных этнопсихологических характеристик и показателей, способных составить комплекс общих или специфических инвариант их профессионализма.

С позиции акмеологической науки, профессионализм личности педагога есть его качественная характеристика, отражающая высокий уровень сформированности профессионально важных личностных качеств, прежде всего креативности, профессионально-ориентированной мотивации и ценностного отношения к самосовершенствованию и творческой самореализации в профессии [1].

Профессионализм развивается благодаря формированию системы важнейших свойств и умений, рассматриваемых как акмеологические инварианты профессионализма. Это основные качества и умения профессионала, обеспечивающие стабильность и эффективность выполняемой деятельности.

Профессионализм личности это качественная характеристика субъекта труда, отражающая высокий уровень профессионально важных качеств, личностно-деловых качеств, акмеологических инвариант профессионализма, адекватный уровень притязаний, мотивационную сферу и ценностные ориентации, направленные на прогрессивное развитие специалиста [1].

В целях исследования влияния психологических особенностей характера тувинских педагогов на формирование акмеологических инвариант профессионализма в условиях отдаленного региона с суровым климатом и ментальными особенностями, изучения профессионализма личности в профессиональной деятельности в процессе достижения вершин в своем развитии, мы использовали методики акмеологических исследований, которые описаны в трудах известных акмеологов Бодалева А.А., Деркача А.А., Кузьмина Н.В. и др.

Соответственно мы опирались на метод акмеограммы как основной метод акмеологического подхода, который представляет собой систему требований, условий и факторов, способствующих прогрессивному развитию профессионального мастерства и личности специалиста [1].

В ходе акмеологической диагностики применяли такие методы, как тестирование, беседа, наблюдение, интервью, опросы и пр. В связи с этим мы рассмотрели результаты исследования акмеограммы, структурированной по типовой схеме разработки акмеограммы субъекта личностно-профессионального развития.

В уточнение к вышеизложенному, мы использовали метод акмеограммы в целях исследования акмеологических инвариант профессионализма педагогов среднего профессионального образования на примере Республики Тыва.

Общее количество респондентов составило 123 человека (100%) из числа тувинских педагогов в возрасте от 26 до 60 лет. Из них: мужчин 47 (38,2%), женщин 76 (61,8%). 95 респондентов (77,2%) имеют высшее образование, 3 (2,4%) – незаконченное высшее, 3 (2,4%) – среднее специальное и высшее, 20 (16,4%) – среднее специальное, 2 человека (1,6%) – среднее специальное и незаконченное высшее.

Из общей выборки педагоги-женщины в возрасте от 26 до 59 лет составляют 62%, а мужчины в возрасте от 30 до 60 лет – 38 %.

По характеристике специальностей выборка педагогов представлена специалистами от учителя предметника, технолога, повара, сварщика, мастера производственного обучения до директора. Анализируя кадровое движение педагогов, получаем картину профессионального роста от уровня мастера производственного обучения, учителя до управленца (например: механик – каменщик – водитель – учитель технологии – заместитель директора по воспитательной работе – директор).

Квалификационные характеристики выборки испытуемых: высшую квалификационную категорию имеют 16 человек (13%), первую – 23 (19%), вторую – 25 (20%), без квалификации – 39 (32%), не ответили – 20 (16 %). Таким образом, у 48 % тувинских педагогов отсутствует квалификационная категория.

Имеют курсы переподготовки и повышения квалификации (КПК) 106 человек, что составляет 86,1 % от общей выборки, не имеют – 17 человек (13,9%). 92 человека прошли КПК в ГАОУ ДПО «Институт развития образования Республики Татарстан» в 2012, 2013, 2014 гг. в рамках проекта «Межрегиональное социальное партнерство» ГБУ РТ «Республиканский центр развития воспитания» и Федеральной целевой программы развития образования в РФ на 2011-2015 гг., 8 педагогов – в г. Москва по теме «Управление образованием» за счет самообразования, 2 чел. – в г. Новосибирск (СибАГС), г. Томск, 2 человека – в г.Москва, 2 чел. – по здоровьесберегающим технологиям в г.Новосибирск, Красноярск. Отсутствие курсов повышения квалификации у 17 человек связано с нехваткой

времени или отсутствием финансовых средств в учреждениях профессионального образования.

Из вышеизложенного можно сделать вывод, что возможность повышения квалификации за пределами республики доступна не для каждого педагога. Поэтому, педагоги, в основном, проходят повышение квалификации на базе Тувинского института переподготовки и повышения квалификации Министерства образования и науки Республики Тыва.

В ходе исследования и процессе составления акмеограммы респондентам *было предложено выбрать* не менее 3 характерологических особенностей и нравственных качеств, которые *отличают их* от других членов педагогического коллектива. Были получены ответы по следующим категориям: характеристика образа Я – 44 (35,7%); особенности мотивации и потребности в достижениях – 80 (65%); характеристика самооценки – 54 (43,9%); характеристики ценностных ориентаций, интересы – 22 (17,8%); оценки самореализации – 67 (54,4%); интеллектуальность – 72 (58,5%); творчество – 69 (56%); креативность – 35 (28,4%).

По характерологическим особенностям и нравственным качествам наших респондентов отличают от других коллег следующие качества: особенности мотивации и потребности в достижениях (65%), интеллектуальность (58,5%), творчество (69%), оценки самореализации (54,4%). Как показывает анализ результатов, у респондентов по характерологическим особенностям и нравственным качествам выявлены несколько критериев оценки в хороших процентах, у педагогов образования имеются соответствующие психологические качества, которые развивают профессионализм в деятельности на сегодняшнем рынке труда.

Также мы видим, что выявлены и критерии с низкими показателями: креативность (28,4 %), характеристики ценностных ориентаций, интересы (17,8%), характеристика образа Я (35,7%). По данным критериям оценки наши респонденты не видят свои характерологические особенности и нравственные качества, отличающие их от других членов педагогического коллектива. Также в ходе беседы было выявлено, что педагоги в рамках своей деятельности выполняют функции и задачи должностных обязанностей по реализации ФГОС, но качество содержательного исполнения задач пока в полном объеме ими самими не изучено. В то же время психологический настрой с учетом национального характера принятия нового не поставлен на уровне восприятия нововведения в рамках реализации ФГОС. Многие мониторинги эффективности по направлениям деятельности проводятся достаточно на высоком уровне. Но психологические особенности характера тувинских педагогов учреждений среднего профессионального образования в формировании акмеологических инвариантов еще не рассматривались.

Таким образом, по первому вопросу акмеограммы мы пришли к выводу, что в век прогрессивной коммуникации тувинские педагоги внутри новых технологий пока не видят или не торопятся видеть себя как активных исполнителей по реализации и внедрению новшеств. По национальному характеру они медлительные и все делают не спеша, свои привычки меняют с годами и не любят, когда вторгаются во внутренний мир с резкой скоростью. Кроме того мы заметили, что качество талантливости, креативности, характеристики ценностных ориентаций, интересы выявлены в меньших процентах. Хотя по национальному характеру у тувинских педагогов такая черта как талантливость,

уникальность, креативность больше. В связи с этим автором поставлены новые задачи по исследованию характерологических особенностей тувинских педагогов.

Следующим в акмеограмме был вопрос «Какие акмеологические инварианты профессионализма отличают именно Вас?», на который получены следующие ответы: силу личности отметили 19% педагогов; уровень предвосхищения событий – 2 %; уровень антиципации – 5%; уровень саморегуляции – 7%; умение принимать и реализовывать решения – 27%; уровень работоспособности – 30%; специфические психологические профессионально важные качества (определяются с учетом особенностей профессиональной деятельности) – 10 %.

Исходя из вышеизложенного, мы видим, что у 90% респондентов, выражены общие акмеологические инварианты профессионализма и у 10% выявлены специфические инварианты профессионализма.

В уточнение к вышесказанному, можно отметить, что в большей степени у тувинских педагогов проявляются такие акмеологические инварианты профессионализма, как *высокая работоспособность* (30%), также умение принимать и реализовывать решения (27%). Однако уровень саморегуляции (7%), антиципации (5%) и предвосхищения событий (2%) выявлены в меньших процентах. Отсюда следует, что у большей части педагогов отсутствуют или выражены в меньшей степени такие инварианты профессионализма, как заранее осознанное и системно организованное воздействие на себя и прогностическая компетентность с личностными свойствами, обеспечивающие успешность адаптационных процессов. Хотя исследования черт национального характера показывают, что у тувинского народа всегда имелись такие качества, как предугадывание, уравновешенность и «умение загладить в будущем».

Таким образом, мотивы профессиональной деятельности и достижений у тувинских педагогов выражены ниже, чем работоспособность и умение принимать и реализовывать решения.

На вопрос «*Выразите отношение к вашей деятельности на работе*» получены следующие ответы: работу без мотивации отметили 7,3%, работу с высокой мотивацией – 44,7%, работу с высокой потребностью в достижении – 49,5%, самореализацию низкую – 0,81%, самореализацию на среднем уровне – 47,9%, самореализацию на высшем уровне – 22,7%.

По данному вопросу акмеограммы исследование показывает, что такой инвариант, как работа с высокой потребностью в достижении, выражен у 49,5% респондентов, а работа с высокой мотивацией – у 44,7%. И наоборот, мы видим, что у большинства педагогов самореализация выражена на среднем уровне – 47,9%. В ходе дополнительного теста с тувинскими педагогами выявлено, что работа педагога является одной из ответственных профессий и должна соответствовать высоким требованиям со стороны административного управления.

Анализируя ответы респондентов на вопрос акмеограммы «Оцените «узкие места» Вашего профессионализма», мы попытались рассмотреть, какие условия и факторы мешают росту профессионализма тувинских педагогов. 37,3% педагогов от общей выборки предпочли не писать ответ по данному направлению акмеограммы. Анализ ответов 62,7% респондентов выявил следующие результаты:

– надо научиться работать с нормативно-правовой документацией; отсутствие профессионального опыта в данной должности; проблематично подстраиваться к требованиям по подчинению; трудности с составлением программ и их внедрением; недостаточное знание должностных инструкций; отсутствие ИКТ компетенций (материально-техническая база, человеческий фактор, учебно-методической литературы по направлениям деятельности);

– в области профессиональной компетенции: надо научиться преодолевать бюрократизацию в образовательных организациях, отсутствие финансовых знаний; надо научиться выступать перед коллективом и правильно вести совещание; отсутствие психологической компетенции, недостаток методических разработок, незнание возрастной психологии, несоответствие мастерских и классов требованиям ФГОС, необходимость прохождения повышения квалификации по психолого-педагогическому сопровождению, не хватает знаний и умений современных технологий в кондитерском производстве, слабая организация проверки домашнего задания учащихся;

– в области педагогического мастерства: надо научиться укладываться во времени, отведенном на урок; учиться ораторскому мастерству; проведение уроков в соответствии с ФГОС затруднено из-за отсутствия педагогического мастерства вследствие малого опыта работы и недостаточного материально-технического оснащения для проведения урока, нет педагогического стажа. По данному направлению наиболее частыми ответами были: нехватка времени, материально-технических средств для обучения, недостаточный опыт, желание поучиться у более опытных преподавателей, посетить занятия по учебной практике, повысить уровень педагогического мастерства.

Итак, мы видим, что сегодняшний прогрессивный темп времени в коммуникации является фактором, мешающим росту профессионализма тувинских педагогов, что связано с чертой национального характера – медлительностью во времени тувинцев. По национальному характеру у тувинского народа имеется даже такое выражение, как: «Спешим, не торопясь, всему свое время». Также ментальности тувинских педагогов характерны молчаливость, медлительность и сдержанность, описанные как составляющие понятия «Синдром безмолвия» [4].

Также по вопросу «Дополнительная информация о специфике педагогов вашей деятельности» мы получили следующие ответы:

- *в организационном направлении*: спланировал, сделал, отчитался; слабая база для практической части работы, опыт работы в организационной деятельности отсутствует, на курсах повышения ничего интересного не находят, чрезмерная бумажная работа мешает нормальной работе;

- *в организации учебного процесса* – надо учить детей так, чтобы они не утомлялись (в основном студенты бывают меньше мотивированны на получение знаний по профессиям и специальностям, их интересы направлены на материальное обеспечение, т.е. получение льготных стипендий и пенсий); творческий и индивидуальный подход; креативность; вовлечение в мероприятия как можно больше обучающихся, работников; хорошая подготовка к мероприятиям; проведение классных часов; большая загруженность мероприятиями, инструктаж, проверка посещаемости, лекции, план воспитательного процесса, формирование нравственных качеств, здоровьесберегающих и творческих

способностей, беседа с учащимся и родителями; развитие интереса к будущей профессии; работа с детьми из неблагополучных семей; участие во всероссийских конференциях.

-в организации воспитательного процесса – воспитывать обучающихся, приводя жизненные реальные примеры; очень много времени уделяется для воспитания подростков, так как приходится объяснять о ценностях, нравственности, духовности в целях воспитания подрастающего поколения.

-во взаимодействии педагогов и обучающихся – взаимоуважение, (взаимопонимание и уважение). Большинство преподавателей ответили, что во взаимодействии педагогов и обучающихся в коллективе отношения дружелюбные, доверчивые, открытые, совместная разработка творческих проектов и поддержка педагогов, обучающихся, попавших в трудное положение, готовность идти на помощь.

В уточнение к выше сказанному, можно отметить, что ярко выражена национальная черта тувинских педагогов, проявляющаяся в дружелюбии при взаимодействии педагогов и обучающихся, гостеприимстве, почитании старших и оберегании младших.

На вопрос «Как Вы понимаете «Вершина профессионализма»? педагоги дали такие ответы: знание своего дела на высшем уровне, знать и уметь делать свою работу, умение достигать поставленной цели при любых обстоятельствах, достижение профессионализма по ступеням карьеры, осознание своей необходимости и пригодности в обществе, умение решать конфликтные ситуации, мастер-профессионал, почетный работник РФ, пик вершины мастерства, педагог высшей категории, высокий уровень работоспособности, мастер своего дела, наличие потребности в оказании методической помощи и передаче педагогической опыта другим коллегам; вершина профессионализма – это овладение всеми профессиональными компетенциями и технологиями; умение руководить сплоченной командой. Наиболее частыми ответами были следующие: высокая профессиональная компетентность, высокое знание своей деятельности; интеллектuality; сила личности; самореализация; самообразование. Вместе с тем встречались и такие ответы, как: вершины профессионализма достичь невозможно; вершина профессионализма – это должность директора техникума.

Таким образом, анализ полученных результатов показал недостаточное овладение тувинскими педагогами понятием профессиональной компетентности, несмотря на прохождение ими повышения квалификации по данному вопросу, вследствие влияния психологических особенностей характера тувинских педагогов на формирование акмеологических инвариант профессионализма.

Подводя итоги, хочется отметить, что на данном этапе исследования автору удалось выявить следующее: у респондентов по профессиональной деятельности степень образованности соответствует в большей степени (77,5%); по квалификационной характеристике 52 % педагогов имеет разные категории (высшая, первая, вторая), а у 48 % тувинских педагогов отсутствуют квалификационные категории, что может быть одним из факторов торможения к профессиональному росту личности педагога на данный период.

В заключение отметим, что автору удалось частично выяснить, что некоторые элементы ментальности и черты национального характера являются условиями и факторами, влияющими на формирование акмеологических инвариант профессионализма тувинских педагогов, в определенной степени препятствующими или развивающими их. На сегодняшний день нами выявлено к «Препятствующей» составляющей относятся -

природная молчаливость, дистантность от активных событий, созерцательность и низкая самооценка. «Развивающие» – добронамеренность, сила воли и духа, гармоничность с природой, тактичность, стремление познать природу человека, гибкость ума и преданность культуре предков в нравственном поведении. Это приводит к размышлению о том, что черты национального характера являются мощным инструментом влияния на развитие акмеологических инвариант профессионализма и требуют дальнейшего, более подробного изучения.

ЛИТЕРАТУРА

1. Акмеология под ред. А. А. Деркача. - М.: РАГС, 2002.
2. Дергач А.А., Зазыкин В.Г. Акмеология, учебное пособие, Москва: Питер, 2011
3. Ламажаа Ч. К. Этнопсихологические исследования тувинцев: социокультурологические и психологические
4. Ондар Т.А. Тувинский этикет, 2002.
5. Резников Е.Н., Товуу Н.О. Этнопсихологические характеристики народа Тыва
6. Сибгатуллина И.Ф., Сандый А.Д.-Б., Индивидуальная ресурсность и Акмеологические инварианты профессионализма Татарстанских и Тувинских педагогов.
7. Сибгатуллина И.Ф. Трансфер проекта «Обучающийся регион –обучающееся сообщество» в Российской Федерации /И.Ф.Сибгатуллина, Е.Г.Скобельцына //Казанский педагогический журнал.-Казань,-2013,-№2, С.75-82.
8. Сибгатуллина И.Ф., Лушпаева И.И., Теряева С.А., Сандый А.Д.-Б. Значение культуры речи в становлении мыслительного и личностного потенциала педагога.

© А.Д.-Б.Сандый, 2015

УДК 159.922.7

М.В.Бесстрашников

Студентка 4 курса факультета клинической психологии
Курский Государственный Медицинский Университет

Научный руководитель: А.В.Селин
К.п.н., доцент кафедры «Общая и клиническая психология»
Курский Государственный Медицинский Университет
Г.Курск, Российская Федерация.

ВЗАИМОСВЯЗЬ ПРИНЯТИЯ РОЛИ МАТЕРИ И КАЧЕСТВА РАННЕГО КОНТАКТА В СИТУАЦИИ СОМАТИЧЕСКОГО ЗАБОЛЕВАНИЯ РЕБЕНКА

Работа выполнена при финансовой поддержке РГНФ в рамках проекта проведения научных исследований «Качество раннего контакта матери и ребёнка в системе психосоциальных факторов, как условие сохранения здоровья», проект № 14-06-00085.

Именно в раннем возрасте основополагающую роль играет качество привязанности в диаде мать-ребенок, которое впоследствии оказывает влияние на физическое и психическое

благополучие ребенка. С рождением ребенка женщина приобретает новую социальную роль – роль матери; особенности понимания этой роли, ценностного отношения к ней и социальных ожиданий могут значительно усложнить процесс формирования надежной привязанности в раннем возрасте. Этап принятия роли матери предъявляет особые требования к личности женщины, в связи с новым социальным положением она должна перестроить свою систему отношений, пересмотреть ценности и смыслы [Симоненко И.А., 2014]

В качестве концептуального основания исследования выступили психоаналитическая теория привязанности Дж.Боулби, психоаналитическая теория привязанности М. Эйнсворт, концепция психотерапии привязанности в раннем возрасте И.А. Симоненко [Симоненко И.А., 2014].

Таким образом, мы выдвигаем **центральную гипотезу**:

Существует взаимосвязь между принятием роли матери и качеством раннего контакта в ситуации соматического заболевания ребенка.

В качестве методов исследования были использованы следующие психодиагностические методики и шкалы:

1.«Мангеймская шкала оценки для понимания взаимодействия матери и ребенка в грудном возрасте» (MBS-MKI-S)».

2.Методика «Кто я?» М. Куна и Т. Мак – Партланда.

3.Методика «Я – мама».

4.Цветовой тест отношений.

В качестве испытуемых участие в исследовании приняли женщины от 18 до 28 лет с детьми до года, из них 20 человек – экспериментальная группа (женщины с детьми в ситуации соматического заболевания) и 20 человек – контрольная группа (женщины со здоровыми детьми). Исследование было проведено в декабре 2014 года на базе Детской поликлиники №8 города Курска.

В качестве статистического метода мы использовали U-критерий Манна — Уитни, который позволяет выявить наличие различий между двумя несвязанными группами и критерий ϕ^* - угловое преобразование Фишера.

В ходе проведенного исследования мы рассмотрели различия в эмоциональных проявлениях матери и младенца под влиянием соматического заболевания ребенка, а так же особенности восприятия матерью самой себя и ребенка в ситуации соматического заболевания ребенка. (Табл. №1, №2, №3)

Табл.№1.

Параметр	p-lev	Ме больные	Ме здоровые	размах больные	размах здоровые
Эмоция	0,16534	3,000	4,000	3,000	3,000
Ласковость	0,82014	4,000	4,000	3,000	2,000
Проявление голоса	0,00799	3,000	4,000	3,000	2,000
Вербальные ограничения	0,717950	3,500	3,000	3,000	3,000
Искренность	0,529097	3,000	3,500	3,000	2,000

Изменчивость	0,276627	4,000	4,000	3,000	3,000
Реактивность	0,301253	3,000	3,000	4,000	4,000
Стимуляция	0,102161	3,000	3,500	4,000	3,000
Содержание речи	0,000000	1,000	1,000	0,000	0,000
Игры	0,000001	3,000	4,000	1,000	2,000
Эмоция (проявления детей)	0,000002	3,000	4,000	2,000	1,000
Проявление голоса (дети)	0,000000	4,000	3,000	2,000	2,000
Реакция на стимуляцию матери	0,000000	2,000	4,000	1,000	2,000

Нами были получены статистически значимые различия ($p \leq 0,05$) по таким проявлениям младенцев, как: эмоция (проявления детей) ($p=0,000002$), проявление голоса (дети) ($p=0,000002$) и реакция на стимуляцию матери ($p=0,000000$), а также игры ($p=0,000001$), проявление голоса ($p=0,00799$) и содержание речи ($p=0,000000$) матерей. Таким образом, здоровые дети, в отличие от больных, эмоционально реагируют на стимуляцию матери.

Табл.№2.

Параметр	p level	Ме бол	Ме зд	Размах бол	Размах здор
Объем рассказа	0,35465	21,000	19,000	84,000	69,000
Количество эмоционально окрашенных слов	0,84101	1,000	2,000	8,000	10,000

Нами были получены статистические незначимые различия ($p > 0,1$). Матери здоровых детей описывают свою роль более многословно и эмоционально, чем матери больных детей.

Табл.№3.

параметр	p level	Ме бол	Мезд	Размах бол	Размах здор
Образ Я	0,0484	1,000	1,000	1,000	1,000
Образ ребенка	0,0436	0,500	1,000	1,000	1,000
Социальная роль	0,0310	1,000	1,000	1,000	1,000
Семейная роль	0,1552	1,000	1,000	1,000	1,000
Самооценка	0,0001	1,000	1,000	1,000	1,000

Таким образом, получены значимые статистические различия по параметру «образ Я» ($p=0,0484$), «образ ребенка» ($p=0,0436$), это означает, что матери, которые позитивно описывали себя и ребенка, имеют более здоровых детей

Получены значимые статистические различия по параметру «принятие социальной роли» ($p=0,0310$). Можно сделать вывод о том, что матери, адекватно оценивающие и принимающие свои социальные роли, имеют более здоровых детей, чем матери, отрицающие свои социальные роли.

Получены высоко значимые статистические различия по параметру «самооценка» ($p=0,0001$). Матери, адекватно оценивающие себя, имеют более здоровых детей.

Выводы:

1. Существует взаимосвязь между принятием роли матери и соматическим здоровьем ребенка. Матери, позитивно оценивающие образ Я, имеют более здоровых детей.
2. Существует связь между принятием роли матери и качеством раннего контакта в диаде мать – ребенок. Матери, принимающие свою социальную роль, способствовали выстраиванию надежной привязанности со своими детьми.
3. Существует связь между качеством раннего контакта и соматическим состоянием ребенка. Дети, имеющие настоящую привязанность со своими матерями, были более здоровыми.

Список литературы:

1. Авдеева Н.Н., Хаймовская Н.А. «Развитие образа себя и привязанностей у детей от рождения до трех лет в семье и доме ребенка».- М.,2003.
2. Боулби Дж. «Привязанность» - М.: Академический проект, 2003.
3. Дружинин В.Н. «Экспериментальная психология»: Учебник для вузов, 2-е изд. - СПб.: Питер, 2008.
4. Симоненко И.А. «Привязанность и её влияние на здоровье, и развитие ребенка. Психотерапия привязанности в детском возрасте».- Курск: КГМУ, 2014.

© М.В.Бесстрашникова, 2014

УДК 159.923.2

К.С.Черникова, Магистрант 2 курса

Центр Магистерской Подготовки, Программа «Дошкольное образование»

Омский государственный педагогический университет

Г. Омск, Российская Федерация, E-mail: gymanistka@mail.ru

ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ПРОКРАСТИНАЦИИ И ЛЕНИ И ИХ СХОДСТВА

Прокрастинация - это стремление человека отложить намеченные дела на неопределенный срок. Нередко ученые отмечают, что прокрастинацию сравнивают с ленью. Рассуждая, что такое лень, можно отметить, что нет ни одного определения, в котором были бы представлены все ее характеристики. [2] В словаре В.И. Даля дается

определение лени, как нежелание работать, отвращение от труда, занятий, дела, склонность к праздности, к тунеядству. В большом толковом словаре Д.Н. Ушакова лень определяется как нежелание работать, нелюбовь к деятельности. В психологическом словаре дается определение лени как лучший способ защиты от бесполезной деятельности, чаще всего - следствие неуверенности в цели, отсутствие мотиваторов, длительной усталости. [4] С.И.Ожегов отмечает, что лень - это отсутствие желания работать, действовать, любовь к безделью. [3] Сходное определение лени есть и в других словарях. Так, в Оксфордском толковом словаре по психологии лень трактуется как нежелание работать или быть активным, делать как можно меньше, не затрачивая много сил, показывать недостаточные усилия. В студенческом возрасте лень проявляется в пассивном отношении к учебной деятельности, когда студент вместо того чтобы выполнить задания выбирает прогулку или даже бесценную трату времени. В дальнейшем он стремится уклониться от труда, т.к. не привык трудиться и воспринимает любую работу неприятным занятием. Таким образом, в этих определениях лени можно выделить два аспекта: как мотивационное состояние и как свойство личности (любовь к безделью, склонность праздности).

Для того чтобы продуктивно осуществлять деятельность в определенных условиях необходимо прилагать волевые усилия. Если этого не происходит, человек начинает лениться и тем самым откладывать выполнение важных для него дел. Отсутствие силы воли иногда негативно сказывается на выполнении конкретных заданий. Особенно ярко и отчетливо это происходит в студенческом возрасте, во время которого нужно выполнять много учебных заданий, писать курсовые и другие работы. Главным моментом волевого действия выступает саморегуляция, самообладание, самодисциплина: если решение принято - остается только его выполнить. Самодисциплина заключается в том, что человек учится подавлять некоторые свои желания и нужды для удовлетворения других. Именно самодисциплина необходима человеку для интеграции в общественные отношения. Очень часто оказывается трудно заставить себя сделать то, что нужно, а не то, что хочется человеку в данный момент. [1]

В работах З.Фрейда отмечено, что жизненные силы и энергия человека стремятся канализоваться через получение удовольствия, и вследствие этого, получить ослабление уровня внутреннего напряжения. То есть с точки зрения классического психоанализа, лень - это получение удовольствия в настоящий момент от процесса, не дожидаясь результата. Говоря о лени в студенческом возрасте, в качестве одной из причин указывается отдаленность целей, осуществление которых нескоро придет к получению удовольствия. С другой стороны, можно трактовать лень не как стремление к удовольствию, а как стремление избежать неудовольствие, связанного с постоянным «перешагиванием» через себя. [5]

Если лень рассматривать как деятельность, то необходимо учесть тот аспект, когда лень возникает по отношению к какой-нибудь конкретной деятельности, которая в данный момент и в данной ситуации наиболее актуальна. В каком аспекте лень трактуется как выполнение чего-нибудь другого вместо деятельности, которая осознается более важной и приоритетной. Таким образом, лень является деятельностью, когда она проходит вместо другой, более важной деятельности.

В.Г.Степанов выявил, что люди по-разному относятся к лени: одни считают ее символом свободы, счастья и умиротворения, другие - искушением, слабостью,

проводящими к гибели личности, третья – повседневной неизбежностью, не требующей ни вмешательства, ни поощрений. Для некоторых людей лень – это способ расслабления, который сопровождается муками совести. [2]

Исходя из этого, можно проследить синонимичное соответствие лени и прокрастинации в психологическом аспекте. Кроме того, раскрывая психологическую сущность прокрастинации, немаловажным является рассмотрение природы безвольного поведения, противоположную силе воли.

Так, К. К. Платонов и Г. Г. Голубев полагают, что безволие проявляется в том случае, когда у субъекта пропадают мотивы, не соответствующие общей цели деятельности, осознанно поставленной субъектом перед собой. [1] Однако далеко не все ученые разделяет данную точку зрения.

Список использованной литературы:

1. Варваричева Я. И. Феномен прокрастинации: проблемы и перспективы исследования // Вопросы психологии. – 2010. – №3, с. 121-129.
2. Карловская, Н. Н. Взаимосвязь общей и академической прокрастинации и тревожности у студентов с разной академической успеваемостью / Н. Н. Карловская, Р. А. Баранова // Психология в вузе : Ежеквартальный научно-методический журнал . – 05/2008 . – №3 . – С.38-49.
3. Ожегов С. И. Толковый словарь русского языка, М.- 1992., с. 276.
4. Свенцицкий А.Л. Краткий психологический словарь. – М.: ТК Велби, Изд-во Проспект, 2008.- 512 с.
5. Фрейд З. Введение в психоанализ: Лекции. М., «Наука», 1989, с. 342.

© Черникова К.С., 2015

УДК 159.99

М.Д. Шарова

студентка 3 курса агрономического факультета
Саратовский Государственный Аграрный Университет им. Н.И. Вавилова
г. Саратов, Российская Федерация

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ БАРЬЕР. ЧУВСТВО ВИНЫ

Аннотация: В статье идет речь о том, как сам человек может загнать себя в угол. Человек существо разумное и эмоциональное, но эти качества не всегда играют ему самому на руку. Из-за этих качеств возникают своего рода переживания (в том числе, чувство Вины). В настоящее время данная тема более чем актуальна. В связи с развитием социальных сетей с обилием живую возникают психологические и социальные проблемы.

Ключевые слова: Мужчины и женщины, психологическая ловушка (чувство вины), качество личности

Способность переживать свою вину у всех людей разная. Научно доказано, что мужчины обладают этой способностью в меньшей степени, чем женщины. Что, в общем-то, многое

объясняет. Ученые Университета Страны Басков (Испания) пришли к этому выводу на основании тестирования и различных опросников: женщины остро испытывают чувство вины по любому поводу и независимо от их возрастной категории. Как считает автор исследования Ицзиар Эчебарриа (Itziar Etxebarria), немаловажную роль в формировании чувства вины у женщин играет воспитание. То есть ещё малюткой девочку строже воспитывают и оберегают её родные и близкие. Притом что мальчишки имеют больше свободы, и зачастую набивают свои шишки сами.

Практикующим психотерапевтам давно известно, что женщины обычно склонны искать причины всех бед в себе. Ушел любимый - не удержала. Дети пошли вразнос - плохо воспитала. С работы уволили - не оправдала доверия. Для мужчин типична другая картина: во всем виноваты обстоятельства. Проблемы на работе - не оценили. Деньги не зарабатываются - в мире финансовый кризис и вообще работы нет. Семья распалась - человек не тот, жена попалась плохая.

Многие патологические брачные союзы держатся на этом. Она во всем обвиняет себя. Он тоже во всем обвиняет ее. Тем самым складывается «гармония во взаимоотношениях».

Конечно, это всё общие факты. Я считаю, что всё зависит от самого человека. Стоит учитывать насколько индивид сильный, волевой, и в гармонии его внутренней мир или нет. Это важно. Ведь многие проблемы человек придумывает себе сам. Девочки, девушки, женщины, одним словом, - слабый пол, более чувственны и эмоциональны, вследствие чего они больше подвержены чувству вины. Мужчины прямолинейны и более уравновешенны, следовательно, у них «нервы спокойны». Даже если что-то всё-таки выбивает мужчину из состояния равновесия, то вскоре он находят оптимальный или удобный путь решения и перестаёт переживать.

Антропологи предлагают учитывать еще один фактор. На протяжении многих тысячелетий способность мучиться угрызениями совести только мешала бы представителям сильной половины человечества выполнять свои общественные функции. А именно: убивать невиновных, принуждать несогласных и карать непослушных. Если бы воины царя Дария или солдаты Вильгельма Завоевателя проникались чувством вины всякий раз, когда приходилось сжигать мирную деревню и убивать женщин и детей, то человечество быстро бы мутировало в сообщество хронических невротиков и вымерло еще на заре цивилизации. Это отчасти объясняет, почему среди социопатов (людей, неспособных испытывать чувство вины) мужчин больше[1]. И тут нас ждет еще один парадокс. Именно люди, имеющие социопатические наклонности, чаще всего становятся лидерами, добиваются успеха, повелевают миллионами.

Чтобы избавиться от неприятного чувства вины следует:

1. Нужно завести дневник с ретроспективным анализом. Туда записывают проблема, после «остывает» пару дней, и вы заново её рассматриваете. Представим раскрытую книгу. Представили, да? Отлично!

так вот, на левом листе записывается событие (я), мысли и чувства, правый остаётся чистым. Спустя 2-3 дня возвращаемся к своей книжечке, и уже с «холодной» головой анализируем те события[2].

2. Метод отстраненности. А именно: случилась не очень приятная ситуация. Вам от этого не по себе. Вы остановитесь, скажите себе «STOP!». Подумайте:

- сможете ли вы исправить ошибку? – исправьте, извинитесь.

- возможно подсознательно вы хотели этого?- признайтесь себе, простите себя.
- и в конце концов, на этом жизнь не заканчивается.

Как здравомыслящий человек вы должны понимать, что это поганое чувство («Прошу прощения за мой французский») будет мешать вам двигаться дальше, жить.

В жизни так много прекрасного! Солнышка лучик, цветочек, малыш, проходящий мимо со своей мамой, радуга, звездопад, огромная лужа после дождика в теплый летний денёк и многое, многое другое.

Преодолейте сами свои преграды и живите полной жизнью.

Список используемой литературы:

- 1.Фромм.Э. Психоанализ и этика. М.: Республика, 1993.
- 2.<http://webdiana.ru/jenskoe-zdorovye/psihologiya/226-psihologiya-chuvstvo-viny.html>

© М.Д. Шарова, 2015

УДК:159.922.7

В.А. Захарова

студент 4 курса факультета клинической психологии
Курский государственный медицинский университет
Научный руководитель: А.В. Шевченко
ассистент кафедры «Общая и клиническая психология»
Курский государственный медицинский университет
Г. Курск, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ ВЗАИМОСВЯЗИ СУПРУЖЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ И РАННЕГО КОНТАКТА МАТЕРИ И РЕБЕНКА В СИТУАЦИИ ПСИХОСОМАТИЧЕСКОГО ЗАБОЛЕВАНИЯ

Работа выполнена при финансовой поддержке РГНФ в рамках проекта проведения научных исследований «Качество раннего контакта матери и ребёнка в системе психосоциальных факторов, как условие сохранения здоровья», проект № 14-06-00085

Родившийся ребенок уже является частью диады, второй половиной которой является мать. Мать формирует у ребенка его будущую личность, способную противостоять изменениям среды и бороться со стрессами. Основополагающую роль в этом процессе играет привязанность, возникающая между младенцем и его матерью. Важную роль в изучении привязанности ребенка к матери в зарубежной психологии сыграли Дж.Боулби, Д.Штерн, которые выделили наличие у младенца особой потребности в контакте с матерью, качество которого зависит от определенных личностных характеристик матери и оказывает одно из определяющих влияний на развитие чувства безопасности, защищенности и доверия, что в свою очередь сказывается на дальнейшем психическом развитии ребенка [1, 5].

В отечественной психологии также подчеркивается значимость раннего контакта матери и ребенка, что можно встретить в работах М.И. Лисиной и Р.Ж. Мухамедрахимова, которые выделяли значимость эмоциональных отношений, возникающих между матерью и ребенком [3, 4].

Нами была выдвинута проблема исследования о взаимосвязи супружеских отношений с ранним контактом матери и ребенка, в ситуации психосоматического заболевания.

В исследовании принимали участие женщины в возрасте 18-28 лет и их младенцы до 1 года. Общее число испытуемых составило 40 пар (20 пар – с здоровым ребенком, 20 пар – с ребенком, имеющим психосоматическое заболевание. В исследовании участвовали лишь полные семьи. Исследование проводилось на базе ОБУЗ «Курская детская городская поликлиника №8».

Все расчеты проводились с использованием статистического пакета фирмы StatSoft STATISTICA 6.0.

В ходе проведения исследования, мы рассмотрели особенности супружеских отношений у матерей, имеющих детей с психосоматическим заболеванием, и матерей с психосоматически здоровыми детьми.

Анализируя полученные данные по опроснику ПЭА (понимание, эмоциональное притяжение, авторитетность) А.Н. Волковой, были обнаружены различия на достоверном уровне статистической значимости, по критерию «понимание» (при $p=0,0266$). Можно сделать вывод о том, что уровень понимания в супружеской паре, имеющей здорового ребенка, выше, чем в парах, у которых больной ребенок. Эти различия могут свидетельствовать о том, что чем выше понимание в супружеской паре, тем они более чутки к своему ребенку, и не допускают развитие болезни. Также были обнаружены различия на высоком уровне статистической значимости по критерию «эмоциональное притяжение» (при $p=0,0006$). Уровень эмоционального притяжения в супружеской паре, имеющей здорового ребенка, значительно выше, чем в парах, у которых больной ребенок. Данный факт говорит о том, что переживание эмоциональной близости с супругом может благоприятно сказываться на эмоциональном состоянии матери, положительно влиять на ее контакт с ребенком, что служит фактором защиты от развития ПСР у ребенка.

В ходе проведения исследования, мы рассмотрели особенности восприятия образа себя и своей семьи в семейной системе у матерей, имеющих детей с психосоматическим заболеванием, и матерей со здоровыми детьми с помощью проективной методики семейная социограмма.

В результате были обнаружены различия на высоком уровне статистической значимости по показателю: расстояние между фигурами (при $p=0,004$). Это свидетельствует о том, что женщины, у которых есть сложности в семейных отношениях, рисовали фигуры членов своей семьи не ближе расстояния 2,5 см, что указывает на отсутствие чувства близости или наличие конфликта в семье. Также наблюдалось своеобразное «слипание», когда кружки наслаиваются один на другой, соприкасаются или находятся друг в друге, что говорит о недифференцированности «Я» этих членов семьи, наличии симбиотических связей. Женщины, у которых здоровый ребенок, почти все рисовали фигуры в промежутке меньше 2,5 см, что может говорить о взаимосвязи супружеских отношений и здоровья ребенка.

Также различия обнаружены на достоверном уровне статистической значимости по показателю: включенность всех членов семьи (при $p=0,011$). Матери с детьми с психосоматическим заболеванием чаще всего забывали нарисовать себя или своего супруга, что свидетельствует о плохом самоанализе и о конфликте с супругом.

В нашем исследовании мы рассмотрели качество раннего контакта в группе матерей, имеющих детей с психосоматическим заболеванием, и матерей со здоровыми детьми с помощью клинической шкалы наблюдения «Мангеймская шкала оценки для понимания взаимодействия матери и ребенка в грудном возрасте».

Анализируя полученные данные, по критерию «проявление голоса» (при $p=0,006$), были обнаружены различия на высоком уровне статистической значимости. Можно сделать вывод о том, что уровень проявления голоса у матерей, имеющих здорового ребенка, выше, чем у матерей, у которых больной ребенок. Это может быть связано с тем, что у этих женщин благоприятный тип контакта (они больше разговаривают со своим младенцем, сопровождают все свои действия и поведение ребенка комментариями). Также по критериям «эмоции (дети)» (при $p=0,001$), «проявление голоса(дети)» (при $p=0,001$), «реакция на стимуляции матери» (при $p=0,001$) были обнаружены различия на высоком уровне статистической значимости. Это может свидетельствовать о том, что у матерей, имеющих здоровых детей благоприятный тип контакта, поэтому в таких парах преобладает у младенцев положительный эмоциональный фон во взаимоотношениях с матерью и стремление к общению с матерью. Также это говорит о наличии в паре с здоровым ребенком частых реакций детей на стимуляцию матери.

На основании полученных в исследовании результатов нами были сформулированы выводы:

1. Нарушение супружеских отношений, как отсутствие понимания и эмоционального притяжения между супругами, может блокировать способность матери строить надежную связь с ребенком;
2. Качество контакта матери и ребенка связано с такими факторами как, проявлением голоса матери, проявление у детей положительных эмоций, реакции на стимуляцию матери.

Список использованной литературы:

1. Боулби Дж. Привязанность. М.: Академический проект, 2003 с.345.
2. Бурменская Г.В. Проблемы онто- и филогенеза привязанности к матери в теории Джона Боулби // Дж. Боулби Привязанность, М.: Гардарики, 2003.
3. Лисина М.И. Проблемы онтогенеза общения. М.: Педагогика, 1986.
4. Мухамедрахимов Р.Ж. Взаимодействие и привязанность матерей и младенцев групп риска // Вопросы психологии 1998, №2 с.33-45.
5. Штерн Д.Н. Межличностный мир ребенка: взгляд с точки зрения психоанализа и психологии развития. Спб., 2006 с.376.

© А.В. Шевченко, В.А. Захарова, 2015

УДК 39

Г.И.Аубекова

канд. фил. наук, доцент кафедры русского
и иностранных языков СКГГТА г.Черкесск, РФ.

Ф.А.Мисходжева

канд. пед. наук, доцент кафедры
общегуманитарных и естественно- научных
дисциплин СКГГТА г.Черкесск, РФ.

Д.А.Чомаева

Преподаватель кафедры русского и иностранных
языков СКГГТА г.Черкесск, РФ.

ЭТНИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ОСНОВНЫХ ЭТНИЧЕСКИХ ОБЩНОСТЕЙ

Этнические образы существуют во всех областях жизнедеятельности этноса и воспринимаются этносом как единственно возможный способ существования с другими этносами.

Обращая внимание на какой-то специфической черте внешнего поведения индивида, этнический образ формирует общее представление об этническом облике представителей того или иного этноса в целом.

Произносятся слова: русский, немец, англичанин, американец, француз, мы вкладываем в них намного больше, чем просто название представителя народа. Мы подразумеваем некоторые специфические черты внешности, черты характера, темперамента, принадлежности к определенной религиозной конфессии.

Этнический образ формирует общее представление того или иного этноса в целом.

В конкретном этническом образе происходит персонификация одновременно и народа, и страны его проживания. Каждому этносу, как и каждому отдельному человеку свойствен набор социальных, этнических и психологических характеристик.

В разных этносах различаются степень выраженности тех или иных качеств. Это и является основанием для формирования этнического образа каждого конкретного народа.

В этой связи народы нашего государства представляют большой интерес. На территории нашего государства проживает свыше 70 народов.

Русские- 125 млн.; татары- 5,5 млн.; украинцы- 4,4 млн.; чуваш- 2 млн. Более 1 млн. человек составляют 10 национальностей. Более 100 тыс. человек имеют 15 народов. Есть такие этнические группы, которые составляют менее тысячи человек.

Русские. Подавляющее большинство живут в России. Русская народность сформировалась в начале XVII века. Позже по языковому диалекту выделились северные русские и южные русские.

Главными чертами русских являются человеколюбие и терпимость, милосердие, сострадание к человеку, готовность поделиться последним куском хлеба, прийти на помощь. Как отмечали многие писатели и ученые, загадочность русского состоит не в принадлежности к русской нации, а в «состоянии души». Но тем не менее есть и

отрицательные качества. Зачастую у них можно встретить такие качества как несобранность, неумение доводить дело до конца. Русский народ всегда славился своим хлебосольством, гостеприимством и трудолюбием. Родители воспитывали детей в стремлении жить в мире, любви к труду. Представители русского этноса легко адаптируются к новым условиям. Они высоко ценят образование. Без особого психологического напряжения переезжают в другие края, легко переносят разлуку с родными. При формировании дружеских связей русские опираются на индивидуальные качества товарищей по совместной работе, а не национальную принадлежность.

Украинцы. Это один из древнейших славянских народов. Им присуща напористость, трудолюбие, аккуратность, исполнительность, деловитость, жизнерадостность, самостоятельность. В непривычной обстановке они могут казаться замкнутыми. Из всех славянских народов украинцы наиболее музыкальны. Они легко адаптируются к различным условиям быта.

Украинцы расчетливы и обстоятельны в деловом отношении. Они стремятся отличиться, быть в числе лучших, что иногда это не нравится сотрудникам других национальностей. В таких ситуациях украинцы смело идут на конфликты со своими недоброжелателями.

Белорусы. Формирование белорусского этноса произошло довольно поздно- в конце XIX века. Процесс шел очень трудно. Часто они воевали с захватчиками и после каждого нашествия они заново строили свою жизнь. В результате чего характерными чертами белорусов стали трудолюбие, упорство, неприхотливость жизненных условий и верность в дружбе. По опросам социологов и психологов белорусы относятся добросовестно к любому делу, упорно добиваются поставленной цели, уважают порядок, дисциплинированны, коммуникабельны, честны, порядочны, совестливы. В человеке они ценят прежде всего его личные качества, а не этническую принадлежность. Белорусы конфликтуют редко, они с юмором относятся к шуткам товарищей.

В то же время белорусы горды, они равнодушно относятся к несправедливости, унижению человека. В этих случаях они проявляют упрямство, неуступчивость, неумение идти на компромиссы.

Некоторые опросы показывают, что белорусы более замкнуты, проявляют сдержанное отношение к новым знакомым, коллегам по работе, сослуживцам пока не узнают их на деле. Затем они становятся надежными товарищами.

Американцы. Американцам присуще много противоречивых черт. Американцы трудолюбивы, но они трудолюбивы тогда, когда им это выгодно. В таких случаях они энергичны, напористы.

Этническими особенностями американцев являются их деловитость и практичность, организованность в труде, четкость, точный расчет, умение находить наиболее рациональные решения. Практичность американцев- это умение извлекать пользу из всего.

Главной чертой американцев является высокая техника организации труда, умение ценить время. У американцев твердый организаторский талант.

Характерными чертами этнического образа американцев являются самоуверенность, пренебрежительное отношение ко всему неамериканскому, преувеличенная самооценка своих сил и способностей. Этнологи и социологи отмечают, что американцы любого возраста и пола выделяются с первого взгляда своей самостоятельностью, самоуверенностью и громким разговором. Американская нация стремится к

совершенствованию, изобретательству. В обычной жизни они простодушны, улыбкивы, свои эмоции выражают прямо.

Англичане. Они приветливые, предупредительные, уравновешенные и порядочные люди. В английском характере сочетаются конформизм и индивидуализм, приветливость и замкнутость, простота и снобизм. Англичанам присуще чувство юмора, но оно существенно отличается от французского остроумия. Для англичан юмор- это простота мысли, отражающая реальное положение вещей. Англичанам присущи черты сухой расчетливости и предприимчивости, сдержанность, выдержка и уверенность в себе. Они спокойны и уравновешенны, флегматичны и хладнокровны, невозмутимы и выдержанны. Англичане преклоняются перед традициями. Традиции в Англии являются культом, фетишем. Из самых прекрасных традиций следует подчеркнуть спортивное воспитание детей в школе, в семье, университете. Правила в еде у них играют большую роль. Утром- первый завтрак, в 13 часов- второй завтрак, в 17 часов- чай, в 19 часов- обед. Англичане не ужинают.

Немцы. Аккуратность, практичность, пунктуальность, точность, общительность, трудолюбие являются национальными качествами немцев. Немцы обладают здравым смыслом, но вместе с тем они могут быть и впечатлительными и легко подвергаются внушению. На немцев оказывают особое воздействие цифровые расчеты и конкретные аргументы, в то время как на французов- идеи, эмоции, громкие фразы.

На протяжении длительного исторического периода в результате жесткого режима правления в немецком характере появился педантизм. В результате они стали привержены к строгому порядку, а эта система породила любовь к шаблону, в результате чего исчезает инициатива личности. Они дисциплинированы и пунктуальны. Эти качества являются и положительными и отрицательными одновременно, поскольку если нарушается какая-то часть плана, то это ведет к нарушению всей системы. В результате- смятение и дезорганизация их жизни. На первый взгляд кажется, что немцы приветливы, но на самом деле очень трудно найти ключ к душе немца.

Французы. Современные французы обладают аналитическим умом, богатым воображением. Французы очень темпераментны и их склад ума находится под влиянием темперамента. Они слишком быстро принимают решения. Они чувствительны, легко возбудимы и являются полной противоположностью флегматичным и сдержанным англичанам. В повседневной жизни они руководствуются чувствами, а не разумом, логика подменяется страстью и чувствами. В жизненных ситуациях французы остаются веселыми, остроумными, оптимистичными, общительными людьми. Они любят юмор, шутки, жизнерадостны, искренни, хвастливы и галантны.

Японцы. Япония- государство, основанное на диктатуре феодальных правителей. Результатом этого является то, что национальной особенностью психологии японцев является подчинение слабого сильному, преклонение перед авторитетом, равнодушие к чужим страданиям, отсутствие принципиальности.

Феодальный гнет, господство самураев обрекли народ на бесправие и страдание.

Сложные климатические условия, недостаток земли, высокий прирост населения заставили народ упорно трудиться. В результате в национальном характере японцев появились такие черты, как трудолюбие, бережливость, внутренняя самодисциплина и стойкость к трудностям.

Долгие годы японцев воспитывали в духе божественного происхождения японского народа, превосходства японцев над другими народами. У них сформировались такие черты, как чувство этнической исключительности, ярый национализм. Японцы считают всех иностранцев ниже себя.

Японцы- люди самобытной культуры. Для них имеет значение все, что вокруг них происходит, что делают другие люди. Не следует садиться, если вас не пригласили сесть. Нельзя смотреть по сторонам, т.к. это по их мнению означает, что вы невнимательны. Ваша одежда и поведение будет влиять на отношение к вам с их стороны.

Китайцы. К главным чертам китайцев относятся трудолюбие, выносливость, терпеливость, упорство, настойчивость, спокойствие, выдержку. В результате этих черт, китайцы не брезгают никакой деятельностью. В жизни китайцев огромную роль играла община и коллективный труд. В результате чего у китайцев сформировалась жесткая дисциплина, сплоченность, доверие к мнению группы. Китаец отдает предпочтение простым мыслительным конструкциям. Китайцы- неприхотливый народ, они умеют наслаждаться жизнью, довольствуются малым, быстро приспосабливаются к обстановке.

При встрече и общении с другими людьми китаец показывает и выражает свое глубокое уважение, при этом подчеркивает, что считает своего собеседника развитым, умным человеком, хотя в действительности это не соответствует истине. Они разговаривают, используя минимум мимики и жесты. Китайцы разговаривают негромко. В процессе общения китайцы не смотрят прямо на собеседника, по их представлениям так делают враги. В целом в общении китайцам свойственна вежливость, предупредительность, скромность.

Арабы. Арабы являются жизнерадостными и веселыми людьми. Их отличает наблюдательность, изобретательность, приветливость. Но вместе с тем, у них недостаточно инициативности, предприимчивости. Арабы в большей части недальновидны, беззаботны, беспечны. В результате этого у них много трудностей в их жизни и деятельности.

Среди арабов сложилась иерархическая система, т.е. выработались нормы взаимоотношений между низшими и высшими слоями общества, между младшими и старшими членами семьи и рода. По отношению высших и старших к низшим и младшим наблюдается высокомерие, грубость, рукоприкладство.

Тяжелой повинностью для арабов был труд. Они не отличаются дисциплинированностью, скупостью, педантизмом, как у других народов. Тяжелые условия жизни научили араба спокойно переносить трудности и лишения.

Главными чертами арабов являются: неприхотливость, быстрая приспособляемость, терпеливость, жизнерадостность, общительность, гостеприимство, чувство юмора. Арабы в целом любознательны, приветливы, легко идут на контакт. Если им понравился человек, то они идут на продолжение взаимоотношений, они не таят своих истинных чувств по отношению к собеседнику.

Список использованной литературы:

1. Гаджиев К.С. Американская нация: национальное самосознание и культура. М.: наука, 1990.
2. Гачев Г.Р. Национальные образы мира. Общие вопросы. М.: Сов. Писатель, 1988.
3. Гумилев Л. Психологическое несходство этносов. Минек: Алгоритм, 1998.

4. Мельникова В.А., Петрухин В.Я. Славяне и их соседи. М.: наука, 1990
5. Павленко В.Н., Таглин С.А. Введение в этническую психологию. Харьков: Фолио, 1992.
6. Труевцев К.М. Арабский мир в XX веке: развитие национальной идеи. РАН. М.: наука, 2007.

© Г.И. Аубекова, 2015

УДК 316.47

С. О. Ереско

студент 3 курса, кафедра ББХ НовГУ

К. А. Иванищева

студентка 3 курса, кафедра ББХ НовГУ

Е. Г. Луковицкая

канд. психол. наук, доц. кафедры социологии НовГУ

Г. Великий Новгород, Российская Федерация

ВОСПРИЯТИЕ НАСЕЛЕНИЕМ МАЛЫХ СУБЪЕКТОВ РОССИИ КВИР-ЛЮДЕЙ

Великий Новгород является небольшим городом по численности населения и предоставляет возможность для изучения отношения молодежи к квир-людям в небольшом субъекте РФ. К квир-людям относится население с «нетрадиционной» сексуальной ориентацией (лесбиянки, геи, бисексуалы, транссексуалы) [1].

Население России с каждым годом становится более гомофобным, с наименьшим уровнем терпимости, а особенно в небольших городах, где с этим встречаются реже всего, где таким людям приходится скрываться и молчать, боясь такого злобного человеческого окружения [1]. Происходит это от того, что большая часть населения мало знакомо с исследованиями в области сексологии, социологии и не знакомо с точными данными, а основываются на том, что слышат от знакомых и близких людей, в СМИ. Как показало недавнее исследование в Армении, большинство людей до сих пор считают гомосексуальность болезнью [2]. В связи с этим есть актуальность в изучении восприятия населением, как квир-людей, так и другого населения, которое испытывает психологическое давление общества в свою сторону. Это и инвалиды, и лица различных национальностей. Изучать необходимо в первую очередь отношение молодежи, чтобы понимать, насколько современное молодое поколение ознакомлено со всеми проявлениями в социальной сфере жизни, какой их уровень гуманности, воспитания в области этики и морали.

В последние годы церковь все ближе находится с государством, и вместо научных сотрудников многие споры в политических и иных вопросах помогает разрешать священник. Получается так, что священника с его объяснениями религиозных возражений против брака для однополых пар легче можно понять, чем сексопатолога, описывающего этапы полового созревания подростков. Тесная связь с русским православием (например,

введение такой дисциплины в школе, как «Основы православной культуры»), кроме того, «национализирует» гомофобную политику правительства гораздо больше, чем медицинский или психологический дискуссии с их претензией на научную универсальность[3].

Следовательно, нужны новые исследования в области гендерной социологии и широкое освещение этих данных среди населения.

Целью исследования послужило выявить восприятие молодежью квир- населения.

При помощи анкеты было опрошено 595 человек в возрасте от 14 до 28 лет. Приняли участие студенты НовГУ, колледжей и училищ Новгородской области (г. В. Новгород, г. Валдай, г. Старая Русса, г. Боровичи и др.), а также учащиеся МАОУ СОШ №13, МАОУ СОШ №8, МАОУ «Гимназия №4», МАОУ «Гимназия «Эврика»». Данные обработаны, и получены следующие результаты.

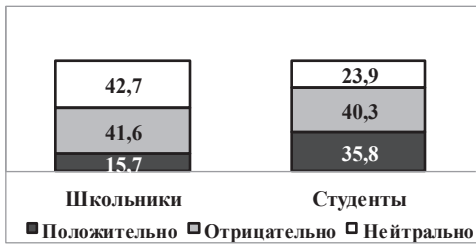


Рис.1. Восприятие квир-людей школьниками и студентами, %.

На рис. 1 видим, что студенты относятся к квир-людям положительнее, чем школьники (в 2,3 раза). Здесь можно предположить следующий вывод, что студенты имеют уже более высокий уровень образования, спектр знаний их шире и больше жизненного опыта. Следовательно, у студентов складывается уже своя, более лояльная, точка зрения ко всем проявлениям этой многообразной жизни.

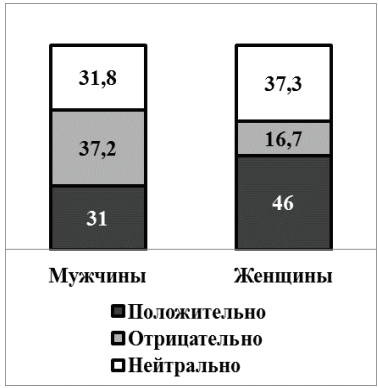


Рис.2. Восприятие квир-людей, по полу, %.

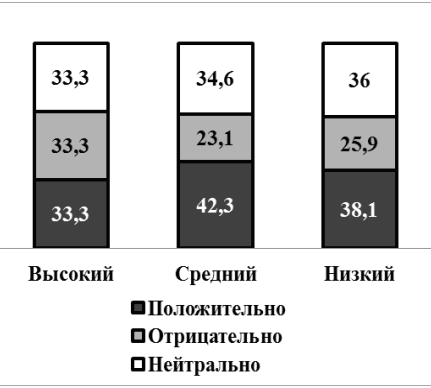


Рис.3. Восприятие квир-людей, по уровню дохода, %.

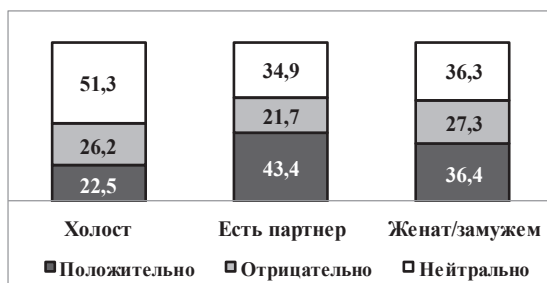


Рис. 4. Восприятие квир-людей, по семейному положению, %.

Результаты восприятия квир-людей среди проанкетированных: по полу (рис. 2), уровню дохода (рис. 3), семейному положению (рис. 4). Получили следующее. Женщины менее гомофобны, чем мужчины. Люди с высоким уровнем дохода относятся более лояльно, чем с низким уровнем дохода к квир-населению. Среди тех, кто имеет партнера, либо замужем/женаты также отдали больше положительных ответов по отношению к квир-людям, в отличие от, не имеющих постоянного партнера.

Объясняются такие показания могут тем, что люди, имеющие средний и высокий уровень дохода занимаются другими вещами, им некогда обращать внимание на происходящие моменты. Они занимаются саморазвитием, домом, работой, а из следующей зависимости от семейного положения видим, что находящиеся в партнерстве также заняты личными делами и семейной жизнью, у них нет времени вмешиваться в чужую личную жизнь.

В результате проведенного исследования, целью которого служило выявить восприятие населением Новгородской области квир-людей приходим к следующим выводам: на вопрос, каким образом вы относитесь к квир-населению, почти половина опрошенных относится отрицательно т.е. гомофобны: 40% студентов, 42% школьников. Затем задача стояло в том, чтобы выявить, как относятся к квир-людям молодежь по полу, по уровню доходу и семейному положению. Исследованием выявлена зависимость между этими показателями и уровнем гомофобии. Получили следующее: наибольший процент гомофобного населения среди людей малообеспеченных, с меньшим уровнем образования, а также высокий процент гомофобного поведения выражен у холостого населения, не имеющего постоянного партнера.

Список используемой литературы:

1. Кондаков, А. Формирование квир-архива исследований сексуальностей // На перепутье: методология, теория и практика ЛГБТ и квир-исследований : [сборник статей] / Центр независимых социологических исследований; ред.-сост. А. А. Кондаков. — СПб., 2014. — С. 2-3.
2. Сагумян, Лусине. Страх потери: стигматизация гомосексуальных людей // На перепутье: методология, теория и практика ЛГБТ и квир-исследований : [сборник статей] / Центр независимых социологических исследований; ред.-сост. А. А. Кондаков. — СПб., 2014. — С. 42-54.

3. Эссиг Л. «Сердца геев надо зарывать в землю»: размышления об охоте на гомосексуалов в России // На перепутье: методология, теория и практика ЛГБТ и квир-исследований : [сборник статей] / Центр независимых социологических исследований; ред.-сост. А. А. Кондаков. — СПб., 2014. — С. 4-23.

© С.О. Ереско, 2015

УДК 316

К.И. Ермаков

Студент, 3 курс, специальность Маркетинг,
ФГБОУ ВО «КемТИПП» (Университет),
г. Кемерово, Российская Федерация

ВЕЧНЫЙ РЕБЕНОК КАК ЦЕННЫЙ СОТРУДНИК

Человеческое общество неуклонно движется вперед, постоянно совершенствуясь и развиваясь. Достижения науки постепенно входят в нашу жизнь, делая ее гораздо проще и приятней, развитие здравоохранения позволяет спасать неисчислимое количество жизней, культура становится все более открытой, постепенно давая возможность большему количеству людей творить и наслаждаться творениями. Да, прогресс зачастую понимается нами как нечто объективно хорошее и не подвергаемое сомнению. Однако новые времена порождают новых людей, мышление которых в корне отличается от тех, кто уже прошел проверку временем, и как бы общественная мысль не была готовой к этим изменениям, она все равно продолжает относиться к чему-то новому с непониманием и порой даже осуждением. И сегодня я хотел бы изучить особенности мышления современного поколения, выявив возникшие проблемы, связанные с особенностями восприятия и системы ценностей, а также несомненные преимущества, позволяющие им справляться с теми испытаниями, которое общество выдвигает перед ними.

Одной из главных проблем современного поколения, рожденного в промежутке между 1980 и 2000 годами, несомненно, является нарциссическое расстройство личности, проявляемое в различных формах во всех аспектах жизнедеятельности. Различные источники отмечают значительный рост данного расстройства среди студентов 2000-х годов, по сравнению с теми, чья пора студенчества пришлась на 1980-е годы или гораздо раньше. Это проявляется в куда большем самомнении, значительном индивидуализме и отказе от общественных ценностей, рост потребности в общественном признании, а также избегании личной ответственности, что в некотором роде свидетельствует о незрелости. [1, с. 212]

Подобному складу мышления современное поколение обязано информационной революцией, которая позволила ускорить процессы социализации за счет новых информационных технологий, позволяющих постоянно находиться под влиянием своего окружения, вне зависимости от расстояния и времени. Также технологии позволили новому поколению обрести большую свободу, в том числе возможность бросить вызов целым организациям или даже социальным институтам. Данные возможности в

значительной мере оказали влияние на формирование личности, благодаря чему представители современной молодежи обладают значительной уверенностью в самих себе, для них характерна настойчивость и решительность.

Однако в то же время большое количество возможностей делает выбор гораздо сложнее, поэтому современная молодежь отдает предпочтение новому опыту, стараясь попробовать все то, что предлагает им общество. Актуализация является одной из основополагающих ценностей современного поколения, однако, в то же время, ввиду постоянного ускорения изменений и темпов общественной жизни, подросток не готов отдавать слишком много времени и сил одному делу, если есть возможность попробовать что-то еще. [2, с. 232] Он будет заниматься делом ровно столько, сколько это дело будет ему интересно.

Исходя из всего этого, рассмотрим предпочтительную модель поведения руководителя. Поскольку рядовой представитель нового поколения зачастую не готов к проблемам взрослого человека, в начальнике он видит того, кто лучше знает, что нужно делать. Несмотря на сомнительность авторитета в его глазах, он не склонен к сопротивлению и с удовольствием выполнит задачу. Однако руководитель должен поставить цель предельно точно, а также четко установить крайние сроки сдачи работы. При заданных ограничениях представитель нового поколения справится с задачей весьма успешно, поскольку четко поставленные требования не мешают ему мыслить нестандартно. Таким образом, задача будет выполнена весьма эффективно.

Одним из преимуществ нового поколения является способность выполнять несколько задач одновременно без особого ущерба для качества. Однако данный подход не будет правильно работать, если работник не будет понимать, к чему приведет выполнение той или иной задачи. [3, с. 271] В данном случае руководитель должен доходчиво объяснить работнику зачем нужно выполнить работу, а уж способ ее выполнения работник выберет без проблем.

Общение с работником должно быть выстроено в дружеском ключе, поскольку представитель нового поколения не имеет представлений об иерархии. Однако руководитель должен выставить определенные правила игры, по которым работник сможет ориентироваться в дальнейшем и четко понимать, чем грозит их нарушение. Также стоит установить и систему поощрений, дабы обеспечить дополнительную мотивацию сотрудника. Представитель нового поколения рос, окруженный вниманием и заботой, а следовательно поощрение будет воспринято им как дополнительный стимул. Награда не обязательно должна быть существенной, иногда возможно использовать и простые обещания, которые все же должны быть реализованы в ближайшем времени. [3, с. 342]

И наконец, сотрудник из числа нового поколения привык выполнять небольшие задачи в короткий период времени. Глобальные проекты для него малопонятны и он не готов тратить много времени и усилий на то, что, в конечном счете может и не принести никаких плодов. Таким образом, задача сотруднику должна быть поставлена как цепь мелких задач с четким сроком и определенным результатом, который будет ему понятен. [4, с. 216]

В конечном счете, может сложиться впечатление, что представители нового поколения не годятся для выполнения ответственной работы. Они не могут быть хорошими руководителями, поскольку их нетерпеливость и определенная импульсивность не являются качествами, способствующими установлению эффективной системы управления. Однако данные сотрудники являются отличными исполнителями. Они легко поддаются

влиянию со стороны, отлично справляются с возложенной на них задачей, с удовольствием вникают в тонкости своего дела и если руководитель сможет обеспечить их не только интересной работой, но и интересным досугом, то преисполненные вдохновения сотрудники с удовольствием вольются в рабочий процесс и достигнут больших успехов.

Список используемой литературы:

1. Соснин, В.А. Социальная психология: Учебник / В.А. Соснин, Е.А. Красникова. - М.: Форум, 2013. - 336 с.
2. Захарова, Л.Н. Психология управления: Учебное пособие / Л.Н. Захарова. - М.: Логос, 2012. - 376 с.
3. Тебекин, А.В. Управление персоналом: Учебник / А.В. Тебекин. - М.: КноРус, 2013. - 624 с.
4. Николаев, А.А. Социология управления: Учебное пособие / А.А. Николаев. - М.: Альфа-М, 2011. - 272 с.

© К.И. Ермаков, 2015

УДК 316.354

А.Р. Зиязитдинова

студентка 4 курса института истории,
филологии и иностранных языков
Магнитогорский государственный
технический университет им. Г.И. Носова
г. Магнитогорск, Российская Федерация

К ВОПРОСУ О СОЦИОЛОГИЧЕСКОМ СОПРОВОЖДЕНИИ АУДИТА ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ

В современном мире, в многообразии различных организаций, соперничающих между собой за потребителя и ресурсы, важным для руководителя становится выдержать натиск конкуренции и улучшить деятельность своей компании.

Для достижения своих целей, многие руководители прилагают большие усилия для привлечения внешнего потребителя, включая в стратегию развития бизнеса экономические, экологические аспекты, стратегический менеджмент и т.д. То есть, актуальным для них остается вопрос об эффективном развитии и управлении организацией в современных условиях.

Немаловажным аспектом в благополучном развитии организации также является оценка управленческой культуры, структура которой подробно описана И.А. Савельевым, который делает акцент не столько на «онтологических структурах культурных оснований: идеях и артефактах, сколько на субъектах-носителях культуры и социокультурном поле их взаимодействия» [4, с.153]. Нельзя не согласиться с автором и в оценке значимости социальных потребностей сотрудников, специфики соотношения формальной и неформальной структур организации и интерпретации этого коллективом [4, с.154].

Подобные исследования затрагивают значимость социологического сопровождения аудита персонала как особой деятельности. Именно последняя обеспечивает прибыль предприятия, а также позволяет ему повысить и удерживать высокую репутацию на рынке. В то же время определенной проблемой является неоднозначность понимания исходных терминов. Так, новейший словарь по социологии управления определяет аудит персонала как «систему независимой экспертизы кадрового потенциала организации» [1, с.31]. В этой связи его приоритетными задачами называются: а) оценка соответствия кадрового потенциала организации (предприятия, учреждения и т.п.) ее цели и стратегии развития; б) диагностика причин возникновения проблем и трудностей в деятельности организации по вине персонала; в) выработка конкретных рекомендаций руководству и управленческим кадрам организации по совершению работы с персоналом и управлению им [Там же].

Одно из важнейших направлений АП составляет деятельность по осуществлению вневедомственных проверок финансовой отчетности, бухгалтерского учета, налоговых деклараций, а также оказание различных аудиторских услуг организациям. Также, в Федеральном законе №307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» от 30.12.2008 г. (в редакции Федерального закона от 1 декабря 2014 г. № 403-ФЗ) дается такое определение: «Аудит – независимая проверка бухгалтерской (финансовой) отчетности аудируемого лица в целях выражения мнения о достоверности такой отчетности» [5].

Во многих источниках аудит персонала рассматривается как деятельность финансовой сферы, где аудиторы проводят комплексную проверку документооборота, иначе говоря, анализируют кадровую документацию на предмет соответствия ТК РФ и иным нормативным актам.

Однако эффективное управление персоналом не сводится только к проверке финансовой отчетности и других подобных документов. Важным также является социологическое сопровождение аудита персонала или социальный аудит.

Такие авторы как В.Г. Попов, А.И. Кузьмин, Т.Е. Зерчанинова и Р.З. Халлиулин социальный аудит рассматривают как технологию проверки надежности системы и выделяют в нем такую форму как внутренний аудит – независимая деятельность в организации по проверке и оценке ее работы в интересах руководителей. По их мнению, цель внутреннего аудита – помочь сотрудникам организации эффективно выполнять свои функции [3, с.56-57].

Таким образом, социальный аудит персонала может осуществляться как анализом нормативно-правовой документации, так и путем полевых исследований: опросы, интервью, мониторинг, наблюдение, статистические данные и т.д.

Социальный аудит, например, может включать в себя:

- 1) диагностику корпоративной культуры, здесь можно изучить психологический фон (положительный или отрицательный), определить лидеров и аутсайдеров в трудовом коллективе, найти методы мотивации работников к труду, повысить имидж организации и т.п.;

- 2) аудит социально – трудовых отношений поможет определить оценку работников к предоставляемым условиям труда и заработной плате, к организации в целом и пр.

- 3) выявление потенциальных социальных проблем в организации поможет руководителю вовремя предотвратить угрозу социально – трудовых отношений в организации.

Нельзя поспорить и с мнением В.Р. Мешкова, который считает, что социальный аудит сложнее, чем другие виды аудита ибо предметом обследования здесь являются люди. А так как социальные отношения динамичны и многообразны, то и управлять человеческими ресурсами гораздо сложнее, чем финансовыми [2, с.3].

По всей видимости, можно сказать, что социальный аудит в силах послужить действующей методологией для принятия управленческих решений и эффективного управления персоналом. Впоследствии привести к благоприятному развитию организации в целом, т.к. человеческие ресурсы в настоящее время становятся решающим посредником в достижении устойчивого функционирования на рынке.

Список используемой литературы:

1. Бабосов Е.М. Социология управления: Теоретико-прикладной толковый словарь / Отв. ред. А.В. Тихонов. – М.: КРАСАНД, 2015. – 480 с.
2. Мешков В.Р. Социальный аудит в системе социального управления // Международная конференция «Измерение и содействие прогрессу: новый подход для стран СНГ и Восточной Европы». – М. – 2008.
3. Попов В.Г. Социальный аудит в управлении малым северным городом / А.И. Кузьмин, Т.Е. Зерчанинова, Р.З. Халиуллина, под ред. В.Г. Попова. – Екатеринбург: Академкнига, 2002. – 236 с.
4. Савельев И.А. Структура управленческой культуры как предметная область современной социологии управления // Исторические, философские, политические и юридические науки, культурология и искусствоведение. Вопросы теории и практики. – 2015. - №4(ч.2). – С. 153-156.
5. Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. № 307-ФЗ «Об аудиторской деятельности» (в ред. Федерального закона от 1 декабря 2014г. N 403-ФЗ – Собрание законодательства Российской Федерации, 2014, N 49, ст. 6912). // Режим доступа: <http://pravo.gov.ru/index.html>
© А.Р. Зиязитдинова, 2015

УДК 31

Г.С.Кусаинова

Государственный университет имени Шакарима города Семей, Республика Казахстан

КОНФЛИКТОГЕННЫЕ ФАКТОРЫ В КОНФЕССИОНАЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЯХ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

На нынешнем этапе общественного развития межконфессиональных и государственно-конфессиональных отношений в Казахстане нет глубоких противоречий, которые могли бы привести к социальной дестабилизации на общенациональном уровне. Тем не менее в религиозной жизни республики существуют конфликтогенные факторы, которые были выделены нами на основе анализа специальных работ по исследованию религиозной ситуации в Республике Казахстан:

1) Противоречия внутри конфессии (противоречия по признаку этнической, региональной принадлежности, по месту получения теологического образования).

2) Противоречия между конфессиями (между традиционными и нетрадиционными конфессиями; между разными нетрадиционными конфессиями).

3) Государственно-конфессиональные противоречия.

4) Противоречия, вызванные внешним влиянием (прозелитизм и миссионерская деятельность; религиозный и идеологический экстремизм антисистемных религиозных и псевдо-религиозных вероучений).

5) Ослабление традиционной религиозной структуры населения.

Первая группа связана с проявлением внутриконфессиональных противоречий в крупных конфессиях Казахстана – исламе и православии, главным образом, среди духовенства.

В мусульманской общине такого рода противоречия проявляются между представителями духовенства различной этнической принадлежности; между имамами казахской национальности, но различной региональной принадлежности; между представителями высшего духовенства в зависимости от места получения теологического образования.

В силу особенной структуры Русской православной церкви, противоречия в православной общине Казахстана пока не проявляются открыто, но изменение ее статуса в современных условиях в той или иной степени способствует росту противоречий внутри РПЦ. Основные проблемы Русской православной церкви лежат в внутрицерковной сфере, и они не поддаются простому административному решению. К таковым относятся разномыслия о путях и роли Церкви в обществе, вылившиеся в конфликт с отдельными епископами в Московском патриархате; устранение реальной пропасти между епископатом и священниками; серьезные вопросы церковной экономики. Важной проблемой РПЦ на современном этапе является вопрос единства Церкви при государственной разделенности ее частей.

Вторая группа конфликтогенных факторов связана с обостряющейся межконфессиональной конкуренцией.

Основные линии напряженности присутствуют во взаимоотношениях:

1) между основными конфессиями, с одной стороны, и нетрадиционными религиозными объединениями, с другой;

2) между отдельными религиозными группами нетрадиционного типа.

Со стороны представителей традиционных религий деятельность зарубежных миссионеров и нетрадиционных религиозных организаций в республике вызывает негативную реакцию. Она вызвана рядом причин, среди которых конкуренция за паству, стремление поставить заслон проникновению радикальных религиозных организаций в республику, озабоченность поисками религиозной и национальной идентичности.

Третья группа конфликтогенных факторов связана с возможными противоречиями между государством и религиозными объединениями.

Целью любого законопроекта в области религии, обсуждаемого в республике, является совершенствование законодательства Республики Казахстан о религиозных объединениях путем правового регулирования основных направлений деятельности религиозных объединений и религиозной деятельности граждан страны. Однако, многие законы подвергаются критике со стороны Казахстанского международного бюро по правам человека и соблюдению законности, правоведов, представителей различных конфессий

республики. Так, законопроект «О религиозной деятельности и религиозных объединениях» [1], первоначально рассмотренный в сентябре 2011 года в Комитете Сената Парламента РК, вызвал серьезные дискуссии среди представителей традиционных и нетрадиционных религий республики, которые считают, что новый закон ограничивает свободу вероисповедания.

Четвертая группа конфликтогенных факторов связана с внешним влиянием на религиозную ситуацию в Казахстане. Мусульманские миссионеры из Саудовской Аравии, Объединенных Арабских Эмиратов, Иордании, Катара, Турции и др. представляют международные мусульманские центры, часть которых принадлежит к исламу фундаменталистской направленности. Христианский прозелитизм в регионе разнообразил свои цели и переориентировал собственные стратегии. Если первыми объектами прозелитической деятельности миссионеров в Казахстане были христиане и атеисты, то на современном этапе объектами прозелитизма становятся представители традиционно нехристианского вероисповедания. Анализ деятельности нетрадиционных религий показывает, что интерес миссионеров к Казахстану обусловлен, прежде всего, стремлением усиления контроля над регионом, прогнозированием будущего общества.

Ослабление традиционной религиозной структуры населения, как фактор, угрожающий безопасности общества, вызван, главным образом, религиозной неграмотностью населения, недостаточным уровнем подготовки местного духовенства, неэффективным привитием национальных ценностей у подрастающего поколения, а также внешним влиянием.

Все эти факторы выдвигают общую задачу повышения эффективности государственной политики в сфере межконфессиональных отношений. ©

Список использованной литературы

1. Закон Республики Казахстан о религиозной деятельности и религиозных объединениях (с изменениями и дополнениями по состоянию на 29.09.2014 г.). http://online.zakon.kz/Document/?doc_id=31067690

© Г.С.Кусаинова, 2015

УДК 316.42

Э.Н. Седалищева, Студент 4 курса Института психологии

Научный руководитель: А.П. Макарова

Северо-Восточный федеральный университет имени М.К. Аммосова
к.п.с.н., заведующий кафедрой «Социально-гуманитарные технологии»

Северо-Восточный федеральный университет имени М.К. Аммосова
Г. Якутск, Российская Федерация

ОТНОШЕНИЕ ГРАЖДАН Г. ЯКУТСКА К «ЭЛЕКТРОННОЙ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТИ»

Благотворительная деятельность является неотъемлемой частью поддержания и развития социальных слоев населения. Значимое место в благотворительности занимают и частные

пожертвования. В современном обществе сбор материальных средств приобрел инновационный характер и происходит при помощи использования современных технологий. Благодаря этому применению оказание пожертвований происходит в упрощенной процедуре, не используя усиленных затрат времени. Следовательно, существует вероятность роста поступлений пожертвований и увеличение благотворителей.

Согласно ст. 1 ФЗ от 11.08.1995 № 135-ФЗ «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях», под благотворительной деятельностью понимается добровольная деятельность граждан и юридических лиц по бескорыстной (безвозмездной или на льготных условиях) передаче гражданам или юридическим лицам имущества, в том числе денежных средств, бескорыстному выполнению работ, предоставлению услуг, оказанию иной поддержки [1]. В наше время благотворительная деятельность совершенствуется благодаря использованию новых технических средств. Исходя из этого, данное явление можно обозначить понятием «Электронная благотворительность», которое подразумевает собой деятельность по передаче материальных средств через новые формы частных пожертвований. В свою очередь, новые формы частных пожертвований – каналы, способствующие осуществлению этих пожертвований через современные технологии [5]. Понятия «Электронная благотворительность» и «Новые формы частных пожертвований» являются терминами, взаимодополняющими друг друга. Новые формы пожертвований - это пожертвования через интернет, мобильные приложения и платежные терминалы.

Интернет-пожертвование – пожертвование виртуальных денег через электронные платежные системы, размещенные на сайтах благотворительных организаций, а также краудфандинговых площадок. Важным условием является имение электронного кошелька. Для того чтобы совершить пожертвование, благотворители должны выбрать определенную платежную систему. Наиболее популярными из них в настоящее время являются «WebMoney», «Qiwi», «Visa», «Mastercard», «RBKmoney», «Юнистрим», «Рапида», «Cyberplat», «Яндекс.Деньги», «Деньги mail.ru» [2]. Затем со счета электронного кошелька жертвователя будет списана определенная сумма денежных средств.

История мобильных пожертвований возникла во второй половине XX-го века. Данная деятельность включает в себя два вида: IVR-сервис и SMS-акции. IVR-сервис – голосовой сервис, содержащий в себе предварительно записанные сообщения, с помощью которых клиенты могут совершать различные операции. IVR-сервис впервые был запущен в 1956 г. в США. Другим видом мобильной благотворительности является SMS-акция.

Мобильное пожертвование – это пожертвование денежных средств через благотворительные SMS-акции и IVR-сервис. Проведение SMS-акции подразумевает собой передачу денежных средств через мобильные устройства. Эта услуга является удобной и доступной для граждан. Благотворители могут быстро и эффективно отправить короткий текст сообщения на определенный номер. После чего, деньги будут списаны с его счета и перенаправлены на банковский расчетный счет благотворительной организации. Используя услугу IVR-сервиса, благотворитель может прослушать голосовое и музыкальное сообщение

посредством совершения исходящего вызова на определенный номер. В течение прослушивания сообщения у абонента произойдет списание денежных средств, которые в последующем также будут направлены на банковский расчетный счет благотворительной организации.

Появление первого платежного терминала произошло в 1977 г. в Университете штата Иллинойс. Данный аппарат был изобретен Мюрреем Лаппе. Одной из функций терминала являлось предоставление студентам и преподавателям информации об учебных курсах, расписании транспорта кинофильмах за взимание определенной суммы денег.

Терминал-пожертвование – это пожертвование денежных средств через платежные терминалы. Чтобы совершить пожертвование благотворитель должен выбрать на платежном терминале опцию «Благотворительные пожертвования» и осуществить передачу путем ввода денежных средств в драйвер купюроприемника.

Функционирование «Электронной благотворительности» регулируется нормативно-правовыми документами. Согласно ст. 5 ФЗ от 11.08.1995 № 135-ФЗ «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» под участниками благотворительной деятельности для целей настоящего Федерального закона понимаются граждане и юридические лица, осуществляющие благотворительную деятельность, в том числе путем поддержки существующей или создания новой благотворительной организации, а также граждане и юридические лица, в интересах которых осуществляется благотворительная деятельность: благотворители, добровольцы, благополучатели [1].

Благотворительная деятельность в г. Якутске имеет достаточное распространение. Такие благотворительные фонды, как Международный детский фонд «Дети Саха-Азия», благотворительный фонд «Харысхал» и «Российский фонд помощи» используют современные технологии в своей практике. Механизм электронной благотворительности является оптимальным для выполнения операции по осуществлению переводов денежных средств. Однако данное явление может быть небезопасным вследствие совершения мошеннических действий.

Для выявления отношения граждан г. Якутска к электронной благотворительности нами был разработан опросник. Опросник включает вопросы, сгруппированные по следующим блокам: 1) «осведомленность»; 2) «участие в благотворительной деятельности»; 3) «развитие и эффективность»; 4) «безопасность»; 5) «личностные интересы и побуждения». В опросе приняли участие 100 респондентов, в возрасте от 14 до 55 лет и старше. Из них: 1) подростковый возраст (от 14-17 лет) – 25 человек; 2) молодой возраст (от 18-35 лет) – 25 человек; 3) зрелый возраст (от 36-55 лет) – 25 человек; 4) пожилой и старческий возраст (от 55 лет и старше) – 25 человек. Выборка – случайная. Анкета состоит из вопросов закрытого и открытого вопросов.

Блок «Осведомленность» подразумевает знание и представление о функционировании «Электронной благотворительности», где 61% респондентов дали утвердительный ответ. В разделе «Участие в благотворительной деятельности», 63 % респондентов указали собственный вклад в благотворительность. Блок «Развитие и эффективность» включает в себя мнения

респондентов об успешности и формировании благотворительной деятельности. Респонденты определили наиболее эффективные формы оказания пожертвований - мобильное пожертвование (37%) и терминал пожертвование (36%), а наименее эффективной – Интернет-пожертвование (27%). Систему передачи денежных средств через Интернет, SMS-акции, IVR-сервис и платежные терминалы в г. Якутске посчитали недостаточно развитой 88% респондентов. Раздел «Безопасность» отражает степень надежности функционирования «Электронной благотворительности», где 74% респондентов установили передачи денежных средств небезопасной. В блоке «Личностные интересы и побуждения» рассматриваются заинтересованность и индивидуальные предпочтения респондентов к «Электронной благотворительности». 42% респондентов отдает предпочтение мобильному пожертвованию, 29% - Интернет-пожертвованию, 29% - терминал-пожертвованию.

Полученные результаты показывают, что большинство граждан проинформировано о существовании «Электронной благотворительности». Этот факт подтверждает их участие в благотворительности путем передачи денежных средств через новые формы оказания частных пожертвований. Наиболее предпочитаемыми и эффективными формами пожертвований граждане указали Интернет- и мобильное пожертвование, посчитав эти формы наиболее удобными и более безопасными в применении.

В ходе проведения опроса выявили, что система передачи денежных средств через Интернет, SMS-акции, IVR-сервис и платежные терминалы в г. Якутске недостаточно развита и небезопасна. Поскольку граждане испытывают опасность и незащищенность при передаче денежных средств через современные устройства, это может негативно отразиться на формировании и развитии целостной системы «Электронной благотворительности». В свою очередь, наличие тревоги и опасности при совершении пожертвований появляется вследствие негативных моментов из опыта использования «Электронной благотворительности» иными субъектами благотворительной деятельности.

Таким образом, «Электронная благотворительность» как социальное явление является новой и современной деятельностью в благотворительной практике. Теоретический обзор показал, что важной особенностью «Электронной благотворительности» является наличие электронных современных устройств, которые позволяют совершить передачу денежных средств в целях благотворительной деятельности. Этот процесс отмечается удобством, эффективностью и доступностью. Исследование отношения граждан г. Якутска показало, что «Электронная благотворительность» является удобной и практичной в применении. Однако следует помнить о собственной безопасности при оказании пожертвований.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 11.08.1995 № 135-ФЗ (ред. от 05.05.2014) «О благотворительной деятельности и благотворительных организациях» (11 августа 1995 г.);

2. Афонина С.В. Электронные деньги. – СПб: Питер, 2001. – 128 с.: ил. – (Серия «Наука делать деньги»);
3. Бусыгин А.В. Предпринимательство: Учебник. – 3-е изд. – М.: Дело, 2001. – 640 с.;
4. Пантелеева Т.С., Червякова Г.А. Экономические основы социальной работы: Учеб.пособие для студ. высш. учеб. заведений. – М.: Гуманит. изд. центр ВЛАДОС, 1999. – 160 с.;
5. Седалищева Э.Н. Электронная благотворительность в России // Экономика и социум. - №3-4 (13). – 2014 г. С.1452-1454.

© А.П. Макарова, Э.Н. Седалищева, 2015

УДК 314.18

А.Р.Ситдикова

магистрант 1 года обучения географического факультета

Башкирский государственный университет, г. Уфа

Научный руководитель: **Р.М.Сафиуллина,**

к.г.н., доцент, Башкирский государственный университет, г. Уфа

ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ КАРТИНА ФОРМИРОВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ ПЕНСИОННОГО ВОЗРАСТА В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН

Аннотация: в данной статье рассматривается одна из наиболее актуальных проблем настоящего времени – старения населения и формирование демографической ситуации пенсионеров на примере Республики Башкортостан.

Ключевые слова: демографическая ситуация, демографические нагрузки, старение населения.

Современная демографическая ситуация в Республике Башкортостан сформировалась под влиянием политических, социально-экономических процессов в Российской Федерации, а также демографических процессов, происходивших в предыдущие десятилетия. Демографическая ситуация в республике недостаточно благополучная.

Таблица 1 - Динамика соотношений мужчин и женщин Республики Башкортостан по основным возрастным группам, %

	2000		2010		2013		2015	
	Мужчины	Женщины	Мужчины	Женщины	Мужчины	Женщины	Мужчины	Женщины
Все население, в т.ч. в возрасте	46,8	53,2	46,8	53,2	46,8	53,2	46,9	53,1
моложе	50,9	49,1	50,9	49,1	50,9	49,1	52,1	47,9
трудоспособного								
трудоспособном	50,0	50,0	49,9	50,1	51,3	48,7	52,1	47,9
старше трудоспособного	32,8	67,2	29,9	70,1	28,9	71,1	29,3	70,7

Составлено автором по: Возрастно-половой состав населения РБ за 2000-2015 гг..

В истекшем году родилось 55806 детей, число умерших составило 54432 человек. Коэффициент смертности по республике ниже среднероссийского показателя смертности: коэффициент смертности в Российской Федерации 14,2%, по Республике Башкортостан – 13,1%. Естественный прирост населения составил 1374 человек[5,6].

На сегодняшний день в Российской Федерации насчитывается 41456 тыс. пенсионеров, в Республике Башкортостан – 1123,1тыс. пенсионеров. Наибольшее количество пенсионеров зафиксировано в Белебеевском (25087 чел), Белорецком (31218 чел.), Ишимбайском (25242 чел.), Мелеузовском (21173 чел.), Туймазинском (34094 чел.), Учалинском (20286 чел.) муниципальных районах. В 25 муниципальных районах республики отмечается увеличение численности пенсионеров[6].

По Республике Башкортостан из общего числа пенсионеров основная масса – пенсионеры по старости, на их долю приходится 81,4% от общего количества пенсионеров. Высокие показатели пенсионеров по старости наблюдаются в Аургазинском районе (80,1% от общей численности пенсионеров), Бураевском районе (82,3%), Янаульском районе (79,6%), Шаранском районе (79,9%), Чекмагушевском районе (79,6%)[5].

По состоянию на 1 января 2015 года численность Республики Башкортостан составила 4 071 987 человек. 1023,5 тысячи человек из них имеют право на трудовые пенсии: по старости (925 тысяч), по инвалидности (44,6 тысячи) и по случаю потери кормильца (53,9 тысячи). Остальные получают пенсии по государственному пенсионному обеспечению. [5].

Средний размер пенсии в Башкортостане на начало января составляет 10286,9 рубля в месяц (годом ранее — 9437,8 рубля). Трудовая пенсия по старости — в среднем 10895,2 рубля в месяц (9712,7)[6].

В целом по Российской Федерации и Республике Башкортостан идет старение населения: наблюдается уменьшение доли населения моложе трудоспособного возраста в общей численности населения и увеличение доли населения старше трудоспособного возраста[3].

Рассматривая население в гендерном разрезе, можно сделать вывод, что в Республике Башкортостан высокая диспропорция в численности мужчин и женщин. На начало 2015г. в среднем на 1000 мужчин в республике приходится 1133 женщины (в среднем по России – 1158). При этом надо принимать во внимание, что мальчиков рождается всегда больше, чем девочек (примерно 105-106 на 100). Выравнивание численности мужчин и женщин в республике в настоящее время наступает к 20 годам. В старших возрастных группах трудоспособного населения нарастает превышение численности женщин: чем старше, тем больше. Среди лиц старше трудоспособного возраста на 1000 мужчин приходится 2413 женщин[1].

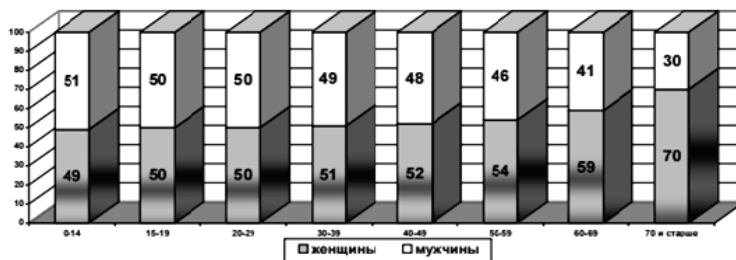


Рисунок 1 - Доля мужчин и женщин Республики Башкортостан на 1 января 2015 года, в %
Составлено автором по www.bashstat.gks.ru

Население Республики Башкортостан, как и в целом по Российской Федерации стареет. По международным стандартам считается, если удельный вес населения 65 лет и выше в общей численности населения составляет 7%, население старое. По Республике Башкортостан данный показатель составляет 11,9 %.

Изменение возрастной структуры населения влияет на динамику показателя демографической нагрузки – соотношение численности населения нетрудоспособного и трудоспособного возраста. Показатель демографической нагрузки на 1 января 2015г. по России составил 711 человек на 1000 населения трудоспособного возраста, в том числе нагрузка детьми – 301, и людьми пенсионного возраста – 410. В Республике Башкортостан соответствующие показатели составили: общая демографическая нагрузка – 714, в том числе 334 детьми и подростками и 380 пожилыми.

Для Республики Башкортостан, как и для России в целом актуальной является проблема регулирования демографических процессов. С одной стороны, необходимо создать оптимальные социальные и экономические условия для обеспечения высокой рождаемости, увеличения продолжительности жизни населения, с другой – сформировать механизмы, которые бы способствовали сокращению оттока местного населения за пределы республики, а также содействовали успешной адаптации вынужденных переселенцев, вернувшихся на свою родину.[2]

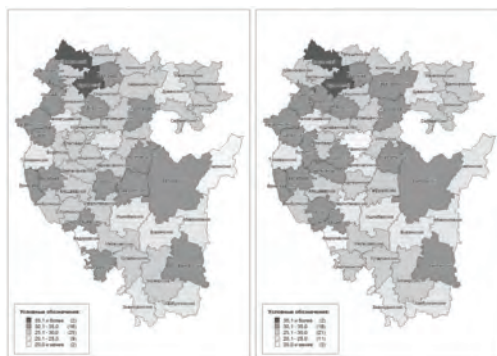


Рис.2- 1990 г.

Рис.3-2000 г.

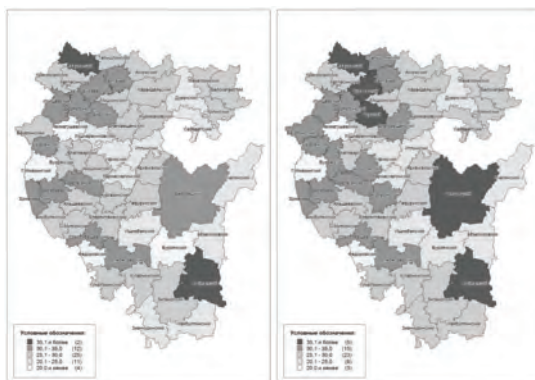


Рис.4-2010 г.

Рис.5-2021 г.



Рис.2-6 Доля населения старше трудоспособного возраста в общей численности населения РБ в 1990,2000,2010,2021 и 2031 гг., %
Составлено по:[4]

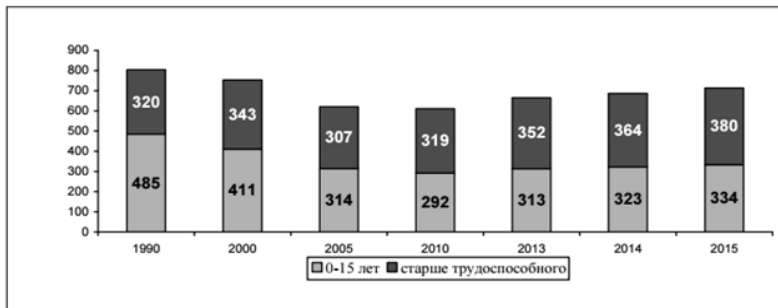


Рисунок 7 – Изменение демографической нагрузки на трудоспособное население по РБ, на начало года, на 1000 человек
Составлено автором по www.bashstat.gks.ru

Правительством и Президентом Республики Башкортостан принимаются активные меры для оздоровления демографической ситуации в РБ. Так, принята Концепция долгосрочной демографической политики республики на период до 2015 г. В настоящее время разрабатывается новый проект Концепции.

Тенденции развития процессов естественного движения и миграции населения обуславливают продолжение снижения численности населения в ближайшие десятилетия. Прогнозные расчеты показывают, что в период с 2015 г. до 2020 г. население республики снизится еще на 45 тыс. человек, а к 2025 г. уменьшение может достигнуть более 80 тыс., человек, и численность региона составит менее 4 млн. человек [1].

В республике также остро стоит вопрос успешной социальной и экономической адаптации вынужденных переселенцев, вернувшихся на свою родину. Миграционная

“волна” в республику в последние годы значительно спала, однако Башкортостан продолжает принимать ежегодно более 70 тыс. чел.

Список использованной литературы:

1. Борисенко Н.Ю. Пенсионное обеспечение: Учебник. – М.: Дашков и К., 2009. – 573 с.
2. Бровчак С.В. Пенсионное обеспечение. Российский и зарубежный опыт: Учебник.- Издательский дом ВШЭ.2012.-78с.
3. Захаров М.Л. Международные стандарты и российская пенсионная система // Журнал российского права. 2012. №9. С.5-18.
4. Сафиуллина Р.М., Боголюбов А. Территориальные прогнозы населения РБ до 2030г. В сб.: Актуальные проблемы экономической политики. :материалы У Всероссийской научно-практической конференции. -Нефтекамск:– Уфа: РИЦ БашГУ, 2014. С.89-98.
5. www.gks.ru
6. www.gks.bashstat.ru

© А.Р.Ситдикова, Р.М.Сафиуллина, 2015

УДК 327.7

М.Н. Хачатрян

Студентка 4 курса института истории
филологии и иностранных языков
ФГБОУ ВПО «МГТУ им Г.И. Носова»
г. Магнитогорск, Российская Федерация

К ВОПРОСУ ОБ ИЗУЧЕНИИ МЕСТА И РОЛИ РОССИИ В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Актуальность данной проблемы обосновывается тем, что в современных условиях заметно возрастает роль многих факторов, которые усиливают влияние всевозможных инструментов воздействия на систему международных отношений, как в России, так и по всему миру.

Международные процессы, происходящие в современных условиях, можно охарактеризовать как сочетание глобального и регионального взаимодействия, причем не только отдельных государств, но и различных структур. На этом фоне активно обостряется процесс глобализации во всех сферах жизни мирового сообщества, подразумевающий складывание мировой экономики, межнациональных информационных структур. Что за собой ведет колоссальное развитие науки и техники. [1, с. 47].

Сегодня Россия имеет значительные возможности для ведения активной внешней политики. Она сохраняет за собой место постоянного члена Совета Безопасности ООН, обладает мощным ядерным потенциалом, имеет самую большую территорию со значительными природными богатствами. Страна занимает центральную позицию на карте мира. Этот регион иногда называют сердцевиной Земли. Через Россию идут самые удобные

пути, соединяющие страны Западной Европы и Тихоокеанского региона. Исходя из этого можно сказать, что Россия является связующим звеном между Западом и Востоком.

Нельзя не упомянуть о том, что выработка национальных приоритетов в современной России идет сложно и противоречиво тем более в условиях глобализации. Но как отмечает в своей работе М.И. Никулин, глобализация является объективным историческим процессом, но очевидно и то, что существуют государства и отдельные лица, заинтересованные в развитии глобализации по определенному, выгодному только для них, сценарию. [4, с. 28].

Безусловно, интересы безопасности России требуют создания прочных взаимовыгодных связей с ближайшим географическим окружением, активного развития экономического, социального, культурного сотрудничества с определенными странами. [2, с. 7].

Благодаря своей успешной внешней политике, которая находится на стадии становления, уже сегодня можно выделить основные черты этой политики:

1. Россия отвергает всякую войну, также применение военной силы как средство достижения политических, экономических и других внешних целей;
2. Основным положением во внешней политике РФ относится то, что она ни к одному государству не относится как к своему противнику;
3. Известно, что Россия отстаивает не идеологию, а собственные жизненно важные интересы;
4. Внешняя политика не должна быть «затратной», а должна быть взаимовыгодной.

Кроме защиты своих национальных интересов, Россия принимает активное участие в решении глобальных проблем современного мира. Впрочем, наиболее актуальными условиями обретения достойного статуса на международной арене является укрепление целостности Российской Федерации, а также развитие собственного экономического потенциала. В первую очередь, ослабление национальной безопасности и международных связей делает Россию очень уязвимой для самых разнообразных угроз как внешнего, так и внутреннего характера. [3, с. 57].

Для РФ международная интеграция - процесс, с помощью которого государства устраняют барьеры на пути свободной торговли и свободного перемещения людей через национальные границы, с целью снижения напряженности, которая может привести к международному конфликту. [5, с. 115].

В последнее время в современных условиях существенно возрастает место и роль РФ на международной арене, что приводит к росту спроса на взвешенную ответственную линию, которая опирается на прочную основу международного права, на необходимость продвигать справедливость и демократические начала в международных отношениях, а тем более к ответственности в вопросах обеспечения мира и безопасности на планете. Так, последние события в мире доказали, что Россия готова и дальше продолжать политику мира, выбирая сотрудничество вместо конфронтации.

Список использованной литературы:

1. Дубовский С.В. Глобальное моделирование: вопросы теории и практики // Век глобализации. 2010. - № 2. - С. 45-49.
2. Каширкина А.А. Доктринальные подходы к соотношению международно-правовых и национальных норм // Журнал российского права. 2009. - №6. - С. 7-9.

3. Леонова О.Г. Глобальная регионализация как феномен развития глобального мира // Век глобализации. 2013. - №1. - С. 57 - 60.

4. М.И. Никулин // Российский следователь. 2011. - №15. - С. 27 – 29 национальные правовые системы и особенности взаимодействия государств в условиях глобализации

5. Тиунов О.И. Статус международных межведомственных договоров Российской Федерации // Журнал российского права. 2007. - №1. - С. 115.

© М.Н. Хачатрян, 2015

УДК 304.2

З.А.Троска

К.пед.н., доцент

Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова

г. Москва, Российская Федерация

А.А. Щербулаткина

Студентка 4 курса

Общэкономический факультет

Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова

г. Москва, Российская Федерация

РОЛЬ ВСЕРОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВЕННОГО ДВИЖЕНИЯ «АНТИДИЛЕР» В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМ НАРКОМАНИИ И АЛКОГОЛИЗМА СРЕДИ МОЛОДЕЖИ

В настоящее время мы можем наблюдать рост различных социальных проблем в молодежной среде [2]. Алкоголизм, наркомания, токсикомания – все эти проблемы вполне могут коснуться каждого ребенка или подростка, ведь любой из них может с легкостью добыть себе такое «средство отдыха» как алкоголь или наркотические вещества. В каждом городе найдутся такие магазины, где осуществляется продажа алкоголя и сигарет несовершеннолетним. На каждом шагу можно наблюдать рекламу таких веществ, как спайс и микс. Мы проходим мимо таких магазинов и таких надписей, иногда даже не обращая внимания, не понимая, что там написано. Но для подростков, а они являются целевой аудиторией людей, занимающихся таким бизнесом, данная реклама является привлекательной в силу их возрастных особенностей [10]. Тяга к самовыражению, бунтарству и поиск новых ощущений приводит многих детей именно к таким проявлениям девиации, как пристрастие к алкоголю и наркотическим веществам [8].

Можно с уверенностью сказать, что данной проблеме уделяется не достаточное внимание. Именно поэтому Дмитрий Носов, депутат Государственной Думы РФ, совместно с ФСКН организовал проект борьбы с наркоманией и алкоголизмом «Антидилер», который уже за первый год своего существования собрал 10 тысяч последователей по всей стране и принял официальный статус общественного движения.

Деятельность данной организации представляет большой интерес, ведь они не просто привлекают внимание к этой проблеме на законодательном уровне, но и противостоят

наркомании и алкоголизму «здесь и сейчас». Именно поэтому данный проект и стал предметом моего исследования.

Для того чтобы в полной мере оценить роль деятельности Всероссийской общественной организации «Антидилер» в решении таких проблем, как алкоголизм и наркомания, были применены следующие методы исследования: интервьюирование, опрос и изучение статистических данных.

Интервьюирование было проведено с руководителем Регионального отделения Московской области Всероссийского Общественного движения «Антидилер» Самыкиным Александром, который также является руководителем отделения данной организации в г. Ивanteeвка.

Опрос был предложен 100 жителям г. Ивanteeвка и заключал в себе следующие вопросы:

1. Знаете ли Вы о Всероссийском общественном движении «Антидилер»? Если да, то откуда?
2. Участвовали ли Вы в мероприятиях, которые были организованы данным движением? Если да, то в каких?
3. Считаете ли Вы деятельность данной организации социально значимой? Почему?
4. Замечали ли Вы результаты деятельности движения «Антидилер»? Если да, то какие?

Также была проанализирована статистика деятельности организации, которая представлена на главном сайте движения «Антидилер».

Руководитель Регионального отделения Самыкин Александр с удовольствием принял участие в интервью и рассказал о том, как он стал руководителем и как изменилась его жизнь после вступления в данную организацию.

Опрос, который был отправлен 100 жителям г. Ивanteeвка, не был проигнорирован только 36 людьми. Некоторые из них оказались активными участниками проекта.

Принимая во внимание тот факт, что уровень алкоголизма и наркомании в молодежной среде с каждым годом все растет, а также то, что появляются все новые и новые виды синтетических наркотиков, значимость таких проектов, как «Антидилер» сложно переоценить.

Данная организация в своей деятельности преследует следующие цели и задачи: снижение уровня продаж запрещенных веществ без рецепта в аптеках; снижение числа граждан РФ, принимающих наркотики; формирование активной гражданской позиции у населения, в особенности у молодежи, относительно борьбы с наркоманией и алкоголизмом; содействие государственным службам в борьбе с наркопреступностью; пропаганда здорового образа жизни.

Несмотря на то, что проект «Антидилер» функционирует меньше двух лет, уже можно говорить о некоторых результатах.

Только в Красноярском крае за последний год было заблокировано 467 страниц социальной сети ВКонтакте, которые занимались распространением наркотиков. Были проверены 317 аптек, две из которых закрыли за продажу запрещенных веществ без рецепта. Проводились профилактические беседы совместно с ФСКН в 37 учебных заведениях. Также были проведены спецоперации по внедрению людей в ночные клубы: за

34 раза были задержаны в состоянии наркотического опьянения около 450 человек, задержаны 12 распространителей наркотиков.

Все это говорит о том, что проблема наркомании в молодежной среде очень распространена, но многие из нас даже не задумываются насколько. Кажется, что эти проблемы далеки от нас и нас они даже не коснутся. Так думал и Самыкин Александр, который столкнулся с вопросом нелегального распространения синтетических наркотиков лицом к лицу.

«Началось все с того, что хорошая знакомая моего товарища попала в больницу из-за спайса. Он то и предложил начать бороться с этой дрянью в нашем городе. Сначала мы просто закрашивали надписи, покупая баллончики с краской за свои деньги, потом получили поддержку от администрации города Ивантеевка и запустили проект «#Новое Поколение». Около месяца мы просто закрашивали рекламу», - рассказывает Александр.

Далее сложилось так, что Ивантеевское движение «#Новое Поколение» под руководством Александра познакомилось с Дмитрием Носовым, лидером общероссийского общественного движения «Антидидер», который предложил ребятам открыть отделение своей организации в нашем городе. И уже в марте 2015 года был организован первый серьезный рейд. После этого дела пошли в гору, к ребятам стали обращаться люди, сообщая о распространителях наркотиков и незаконной продажи алкоголя.

С марта 2015 года в г. Ивантеевка было закрашено около 300 надписей о продаже спайса и других синтетических наркотиков, два магазина оштрафованы за незаконную продажу алкоголя несовершеннолетним, была обнаружена и пресечена продажа наркотиков в одной из квартир города, совместно с сотрудниками ГАИ была проведена операция, в результате которой задержаны 20 водителей в состоянии алкогольного опьянения.

Мы не сможем в полной мере оценить значимость всех этих мероприятий и составить точную статистику спасенных или хотя бы неиспорченных жизней. Но мы можем видеть конкретный результат в просветительской и пропагандистской деятельности организации. Все активисты Ивантеевского отделения движения «Антидидер», а им может стать каждый, имеют бесплатный доступ в один из спортивных залов города, а летом раз в неделю им предоставляется целый стадион. Пропаганда здорового образа жизни дает свои результаты: с каждым разом мероприятия, которые организует движение, привлекает все больше и больше молодежи. В городе были проведены различные спортивные праздники, один из которых был посвящен Дню Великой Победы: 9 мая была проведена акция «Рекорд Победы», в ходе которой нужно было набрать 25568 отжиманий. Данное число соответствует количеству дней, которые мы прожили под мирным небом со дня окончания войны. В акции мог принять участие любой желающий, количество пришедших не подлежит подсчету.

Привлечение именно молодых людей к решению проблем, которые возникают в молодежной среде, очень важная составляющая проекта. Ведь никто не поймет подростка настолько хорошо, как человек, который только что вышел из этого возраста.

В результате опроса, который был проведен среди жителей Ивантеевки в возрасте от 15 до 30 лет, было выяснено, что 62% респондентов знают о существовании организации «Антидидер» в нашем городе. Учитывая тот факт, что движение функционирует в нашем городе только с марта, то есть всего 4 месяца, можно считать, что процент осведомленности

достаточно велик. Это говорит о том, что организация активна и заметна в городе. 18% из тех, кто знает об организации, периодически участвуют в мероприятиях, которые организует движение. 81% респондентов считают деятельность организации социально значимой, а 55% говорят о том, что замечают конкретные результаты: например, закрашенные надписи и активное участие молодежи в проектах города.

В заключении можно сказать, что роль Всероссийской общественной организации «Антидилер» все же велика. В результате ее деятельности информация, которая адресована потенциальным потребителям наркотических веществ, не доходит до адресата. Проблема искореняется не по мере поступления, а на корню.

Исследования показали, что жители города Ивантеевка активно принимают участие в борьбе с наркоманией и алкоголизмом, оказывают поддержку организации и, что самое главное, видят результаты и понимают значение проекта для нашего города.

На данный момент деятельность организации развивается в различных направлениях, в городе проводятся не только антинаркотические и антиалкогольные рейды и спортивные мероприятия, направленные на пропаганду ЗОЖ, но и различные сборы и встречи, на которых проводятся профилактические беседы, просмотры тематических фильмов и т.д. Все это говорит о том, что деятельность движения «Антидилер» востребована и актуальна, и организация стоит только в начале своего пути.

Список использованной литературы:

1. Адрианова Е.В., Тарасова А.Н. Наркотизм как индикатор аномии современного общества// Вестник Челябинского государственного университета. – 2012. - №35.
2. Антонова М.В., Исаев Н.А., Марковичева Е.В. Профилактика наркомании среди подростков: Научно-методическое пособие. - Орел, 2013.- 49с.
3. Городова Е.Е. Наркотическая зависимость в молодежной среде// Научные ведомости Белгородского государственного университета. – 2007.
4. Гурджи В.В., Троска З.А. Патриотизм или ненависть к своей Родине: текущая ситуация, тенденции и перспективы // Актуальные проблемы теории и практики социальной работы: материалы II Всероссийской научной конференции – Ставрополь: СКФУ, 2014. – 183 с. С. 153-156.
5. Димов В.М. Проблема девиантного поведения молодежи//Вестник Московского университета. – 2010. - № 3. - С.45-54.
6. Зазулин Г.В. Антинаркотическая политика в России: проблемы становления. – М., 2015.
7. Иванов А.В. Способствует ли декриминализация «легких» наркотиков борьбе с наркоманией? // Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. – 2013. - №12.
8. Коробкина З.В., Попов В.А. Профилактика наркотической зависимости у детей и молодежи / З.В. Коробкина, В.А. Попов. Профилактика наркотической зависимости у детей и молодежи - М., 2009. - С.72.
9. Осипова Р. Г. Наркомания в молодежной среде: причины распространения и возможные методы профилактики / Р. Г. Осипова // Молодой ученый. — 2011. — №7. Т.2. — С. 53-59
10. Попова С.Ю., Вальтеран Е.В. Студенчество без наркотиков// Диалоги о воспитании. - 2014. - № 1.

11. Царахова Н.В. Социокультурное содержание проблемы наркомании в молодежной среде// Вестник Адыгейского государственного университета. – 2013.

© З.А. Троска, А.А. Щербулаткина, 2015

ФЕСТИВАЛЬНОЕ ДВИЖЕНИЕ УЛИЧНО-ПЛОЩАДНЫХ ТЕАТРОВ КАК СПОСОБ СОЦИАЛИЗАЦИИ

Изменения в современной России коснулись не только экономики, но и сферы культуры. Трансформации подвергаются как культурные традиции, способы их трансляции и ретрансляции, так и наше отношение к ним. Речь идет об улично-площадном театре, который есть «...разновидность универсального языка культуры, особая форма театральной знаковой системы, вид зрелища, относящийся к самым древним видам театрального искусства, сохраняющий архаические черты обрядово-ритуальных действий, связанных, в первую очередь, с явлениями календарного цикла, часто без разделения на зрителей и исполнителей, но с соблюдением основных законов драматургии (идейно-тематических, композиционных, конфликтных) и общением со зрительской аудиторией на языке абсолютно новых символов и понятий, рожденных третьим тысячелетием.» [5, с. 301].

Одной из форм актуализации деятельности улично-площадных театров становятся фестивали, волна которых начала заметно подниматься в последнее время в России. Именно фестиваль, как наиболее мобильная и динамичная форма отражения существования уличного искусства в условиях современной культуры, способен преобразовать улицы, поднимать уровень массовой культуры. Знатоки мирового театра замечают, что наличие фестивального движения улично-площадных театров является одним из основных показателей культурного уровня и благосостояния города. Поэтому такое огромное количество городов Европы имеет многолетнюю историю фестивалей уличных театров. Это один из ответов на вопрос: «Почему в Европе чистые улицы и высокий уровень уличной культуры». Это одно из подтверждений французской поговорки: «Лучше развивать улицу, нежели тратить деньги на строительство тюрем» [1].

И хотя фестиваль как социокультурное явление уже достаточно давно сформировалось, однако в современной художественной среде эта форма до сих пор является живой творческой лабораторией, приспособляющей и традиционные улично-площадные конфигурации (ходулисты, музыкальная эксцентрика, перформанистика, fire), и новые, высокотехнологичные направления (air, flash mob, ростовые куклы), затрагивающие проблемы взаимодействия современного искусства и социальной среды.

По мнению французского театроведа и культуролога Патриса Пави: «Интерес к фестивалям объясняется в основном предоставляемой возможностью любителям театра увидеть новые спектакли в одном месте и в одно и то же время, познакомиться с малоизвестными тенденциями и экспериментами, встретиться с руководителями театральных трупп... В современную эпоху расцвет традиции фестивалей свидетельствует

о глубокой необходимости иметь время и место, где публика могла бы периодически встречаться для того, чтобы быть в курсе театральной жизни... испытывать чувство сопричастности к интеллектуальному сообществу, приобщаться к современной форме культа и ритуала. Фестиваль, таким образом, все более акцентирует почти безумный разрыв между заполняющей год работой и временем отпусков, когда человек в огромных дозах потребляет искусство и в виде компенсации, и «про запас».» (4, с. 407-408).

Именно поэтому одной из главных задач фестивалей уличных театров является не только аудиовизуальная презентация художественного творчества, которая ведет к тому или иному развитию человека, но и использование социальных, культурных и коммуникативных технологий и методов, с помощью которых возможно содействие благоприятному развитию человека, его внедрению в современный ему социум, т.е. социализации личности.

Здесь под социализацией понимается: «...процесс усвоения и активного воспроизводства индивидом социокультурного опыта (социальных норм, ценностей, образцов поведения, ролей, установок, обычаев, культурной традиции, коллективных представлений... С. – результат и целенаправленное формирование личности посредством воспитания и формального обучения, и стихийного воздействия на личность жизненных обстоятельств.» [2, с. 430].

Таким образом, основные направления фестивального движения улично-площадного театрального искусства связаны с преодолением личностных тенденций к культурной дезинтеграции. Здесь налицо профилактика социально-культурных отклонений, формирование толерантности по отношению к «другой» культуре, помощь в творческой самореализации личности, укрепление системы социально-культурных отношений личности и группы, формирование развивающих коммуникативных ситуаций. В контексте социализации личности нами особо выделяются коммуникационные возможности улично-площадных театров как контактного метода социокультурного изменения.

Улично-площадной театр относится к самым древним видам театрального искусства. Начиная с обрядово-ритуальных действ, связанных с циклической темой умирания и обновления природы еще в XVIII веке до н.э. в Древнем Египте, он постоянно видоизменяется и мимикрирует: от религиозного (Египетские мистерии и ранняя ателлана у осков) до оппозиционного (греческие флиаки и славянские скоморохи), от развлекательного (средневековые гистрионы и фигляры) до созерцательного (современный анималистический и релаксационный), от политического (агитационный и «театр улии» Мейерхольда) до коммерческого (fire-show на свадьбах и корпоративных праздниках). «Уличный театр силен своим оружием: перформансом, хэппенингом, флюксусом, карнавалом, клоунадой, эксцентрикой, энвайронментом... Это театр без границ... Театр, который не ждет зрителя, а сам врывается к нему в жизнь.» [3, с. 77].

Говоря о фестивальном движении уличных театров, следует упомянуть наиболее известные фестивали, существующие сегодня под эгидой Ассоциации фестивалей уличных театров России, чей продуктивный диалог с такими организациями, как ЮНЕСКО и Ассоциации фестивалей уличных театров других стран позволяет говорить о начале создания своеобразной индустрии уличного театрального искусства в России:

– Международный фестиваль «Караван мира», который, стартовав в Москве в парке ЦДСА в начале мая 1989 года и побывав в Ленинграде, Варшаве, Праге, Берлине,

Копенгагене, Базеле, Лозанне, Блуа и многих других городах мира, вот уже 25 лет остается одним из выдающихся событий в мировой культуре;

- Международный Фестиваль уличных театров в Архангельске (история проведения насчитывает 20 лет) и Фестиваль уличных театров России и стран СНГ «Бумборамбия» (проходил с 1994 по 2005 годы в городе Кузнецке);

- Фестиваль уличных театров в Нижнем Новгороде, один из самых молодых российских фестивалей, впервые прошедший в 2013 году и «Фестиваль Добрых Дураков!» в Оренбурге, имеющий ярко выраженную благотворительную направленность;

- Фестиваль уличных театров «Му ФУТ in Koktebel» в Коктебеле и Фестиваль уличных театров в Ярославле и Фестиваль уличных театров «Театральный дворик» в Туле;

- Фестиваль уличных театров «Вселенский карнавал огня»;

- Фестиваль уличных театров «Сны улиц» в Тюмени и Фестиваль уличных театров «По дороге за облаками» в Омске и др.

Анализируя фестивальное движение уличных театров и, опираясь на практический опыт, можно сделать вывод, что фестивали улично-площадных театров представляют собой особый тип художественной формы актуализации уличного искусства. Эта модель объединяет в себе абсолютно все репрезентативные виды представления уличных спектаклей. На примере проведения российских фестивалей можно увидеть комплексное взаимодействие опосредованных и виртуальных форм презентаций, зрительное воздействие произведений непосредственно в уличном пространстве, зрелищное содержание и публикации в СМИ, периодических изданиях и телепередачах, а также виртуальные информационные формы в сети Интернет, все эти элементы, собранные в единое целое и позволяют такому художественному проекту как фестиваль успешно развиваться в современных условиях и быть наиболее новаторской, динамичной формой актуализации проблем социализации современного человека.

Являясь формой художественно-коммуникативного зрелища, фестивали улично-площадных театров вскрывают проблемы взаимодействия современного уличного искусства и социальной городской среды. Используя комплексную систему непосредственных, аудиовизуальных и виртуальных форм презентации современного уличного искусства и прямое общение, как со зрителями, так и с участниками уличных представлений, происходит прямое взаимодействие всех элементов системы: уличная среда – спектакль – зритель.

Список использованной литературы

1. Григорьева Т. Мы возродим традицию уличных выступлений! // [http:// cmnews.ru/interview/ 12748-my-vozrodim-traditsiyu-ulichnykh-vystuplenij](http://cmnews.ru/interview/12748-my-vozrodim-traditsiyu-ulichnykh-vystuplenij)

2. Культурология. XX век. Словарь. – СПб.: Университетская книга, 1997. – 640 с.

3. Мацукевич О. Ю. Театральная анимация как направление социально-культурной ресоциализации личности // Вестник МГУКИ. – 2012. – №2 (46). – С. 76-80.

4. Пави Патрис. Словарь театра. Пер. с фр. Под ред. К. Разлогова. – М.: Прогресс, 1991. – 504 с.

5. Павлов А. Ю. Культурологические аспекты истоков и функционирования улично-площадного театра // Омский научный вестник (ОмГТУ). – №4 (111), 2012. – С. 298-301.

© А.Ю. Павлов, 2015

М.М. Шубинад. филос.н., профессор
ИСОиП (филиал) ДГТУ

г. Шахты, Российская Федерация

А.И. Папоновастудентка гр. ЮР-Гб11
ИСОиП (филиал) ДГТУ

г. Шахты, Российская Федерация

КУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД К ИССЛЕДОВАНИЮ ВОПРОСОВ ВЛИЯНИЯ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА НА НАЦИОНАЛЬНОЕ ПРАВО

В современном мире не в одном государстве мира нет правовой системы, которая бы с самого начала и до конца совершенствовалась и развивалась за счет внутренних средств, не черпая что-то из культур и правовых систем других государств. Вопросы влияния международного права на национальное на сегодняшний день являются актуальными.

Право и правительство никак не могут быть лишь юридическими разрядами, а поэтому их осмысливание часто реализуется на междисциплинарной основе. Культурологический подход стоит отделять от других смежных направлений науки государства и права. На данный момент времени в развитие правовой культуры нашего государства явно прослеживаются элементы правовых систем других государств.

Все больше внимания уделяется рассмотрению права как культурного феномена [1, с. 112]. Это дает причину ученым говорить о появлении нового направления исследований - культурологии права [2, с. 35]. Подобный подход использовался не только в общей теории права, но и в отраслевых исследованиях. Опираясь на комментарий И. В. Михайловского, что такой институт уголовного права, как наказание, в качестве культурного феномена. Необходимо также отметить наличие многочисленных исследований зарубежных ученых, посвященных изучению права как элемента культуры [3, с. 26].

Правовая культура - один из мощнейших причин, обуславливающий процессы формирования и реализации норм права. Понятие «правовая культура», сформулированное на базе культурологического подхода, выступает в роли в определении предметной области юридической науки, которая не обязана ограничиваться правовыми актами правоприменительных решений.

Наше государство развивается, и соответственно взаимодействует с международным сообществом, и это должно соответствовать мировым стандартам. Приближенной рецепцией права нашего российского государства является рецепция римского права. Рецепция права — это проявление межкультурного общения, содержанием открытого диалога культур.

Достаточно важную роль в этом процессе это восприятие зарубежного опыта. Рецепция иностранного права в России носила не только характер усовершенствований, но и стремления приблизить Российское государство к более развитым державам за счёт копирования зарубежных правовых институтов. Это желание наиболее ярко проявилось в «петровской рецепции права» начала XVIII века, когда иностранные правовые источники

полностью скопировались, хотя они были не так необходимы. Появление же новых видов общественных отношений в этот период определялось не общими закономерностями развития общества, а появлением нормативно правовых актов, которые регулировали их отношения. Развитие Российской правовой системы находится под сильным весом различных факторов, которые влияют на протекание рецепции права. Это политические, социальные, культурные и экономические факторы.

Культурологические знания способны найти свое место в применении при исследовании вопросов в балансе государственного и международного права. В анализе данных вопросов особенную роль проявляют такие свойства культуры, как множество и неоднородность. Искажение аккультурации выражаются в стихийном вникание другой правовой культуры в государство, переустройстве правового строя жизни общества в результате несбалансированных правовых реформ государства. В результате таких деформаций могут возникать отрицательные последствия в культурной и юридической сферах.

Займствование зарубежного опыта в сфере правового развития страны шло от прямого подражания (перевода и принятия) источников иностранного права к созданию собственных источников на основе тех самых заимствованных принципов. Культурологический подход следует отличать от смежных и похожих научных исследований в области права и государства. Так как он используется для исследования правовых явлений безотносительно «национальности», происхождения государства, ища общие для правовых систем закономерности, их функций, протекающих в нем процессов, с учетом принципов на которых основывается культура [4].

Прежде всего, правовая культура - это специфическая форма сбалансированного развития человека (гражданина), через которую достигается общесоциальный прогресс. Это процесс взаимодействует с воспроизводством ценностей прав, опираясь на ценности культурные и общечеловеческие, предоставляя обществу благоприятную юридическую среду и условия для нормального и спокойного развития. Следовательно, правовая культура выступает в роли сдерживающей силы, которая предотвращает внеправовое поведение, которое может принести ущерб обществу [5].

Именно правовая культура создает такой феномен, как государственность, правопорядок, правовая система. Культура несет в себе некий «генетический код» отечественных юридических явлений, служит как средством их обогащения в процессе всемирного право-культурного обмена, так и особой защитой от чуждого влияния. Высокий уровень политической, правовой и нравственной культуры – необходимое условие всестороннего и полного осуществления на практике принципов демократии.

Список используемой литературы:

1. Гузнов А. Г. Право как явление культуры: Дис. ... канд. юрид. наук, 1994.
2. Семитко А. П. Развитие правовой культуры как правовой прогресс: Дис. ... д-ра юрид. наук. Екатеринбург, 1996.
3. Разуваев Н. В. Норма права как социокультурное явление (философско-антропологическая концепция): Дис. ... д-ра филос. наук. Ставрополь, 2003.
4. <http://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/78618>
5. <http://www.e-reading.club/>

© М. М. Шубина, А.И. Папонова, 2015 г.

К ИЗУЧЕНИЮ ГЕНЕЗИСА НОВОГО ОСТРОВА В МОРЕ ЛАПТЕВЫХ

В районе моря Лаптевых с координатами $73^{\circ}59' 086$ с. ш. и $133^{\circ}07' 398$ в.д. осенью 2013 г. был открыт остров, не отмеченный на карте [2, с. 70]. Остров представляет собой кольцо диаметром около 50 метров. Проведенные исследования показали, что новая суша поднялась со дна на месте прежнего острова Васильевского [3, с. 14]. Известно, что указанный остров был разрушен термоабразией около 80 лет назад, и все это время здесь существовала подводная мель - банка Васильевская. Последний раз о. Васильевский был нанесен на навигационных картах издания 1936 г. Остатки острова время от времени появлялись над поверхностью воды, что связано с характером приливо-отливных колебаний и сгонно-нагонных явлений с высокой амплитудой. Вновь найденный остров по своей структуре ничем не напоминает старый Васильевский с высокими криогенными берегами, сложенными многолетнемерзлыми горными породами. По данным Ф. Э. Арэ, рекордно высокая скорость отступания берегов - 55 м в год - была отмечена именно для о. Семеновского в 1944-1946 г.г. [1, с. 90]. О. Васильевский размывался медленнее, скорость его разрушения с 1823 г. по 1936 г. составляла 31 м/год. Если бы разрушение в рассматриваемой элементарной линейной зависимости продолжалось постоянно, то о. Васильевский оказался бы размывом по длине к 2061 г. Но скорость уменьшения ширины была одинакова для обоих островов. По мнению П. К. Хмызникова, о. Васильевский разрушался путем уменьшения ширины, т.е. как бы сжимался по малой оси эллипса, и отношение длины к ширине у него все время увеличивалось и в результате, он оказался размывом за счет уменьшения ширины [4, с. 45].

Первоначально, о. Васильевский образовался около 5-8 тыс. лет назад, когда огромная Приморская плейстоценовая равнина затопливалась водами тающих ледников [1, с. 70]. позднее формируется современная береговая линия моря. Представление о площади о. Васильевского в последние два века дает участок, ограниченный двухметровой изобатой. Наименьшая глубина над бывшим островом, выявленная промером глубин 1965 г., оказалась равной 0.8 м. На тех участках, где в 1823 г. Анжу наблюдал пляж, сегодня расположены глубины в 4.4-5 м. В год дно моря могло оттаивать в результате подводной термоабразии на 3-4 см.

Причины образования острова могут быть связаны с волновой деятельностью и механической работой льда [3, с. 18]. Экзарация (вспахивание) морского дна льдом на мелководьях приводит к образованию борозд, с одной стороны и подводных гряд, с другой. Большие по площади ледовые поля, врезаясь в донный грунт, сгребают его подобно бульдозеру в высокие валы или гряды. Напор массивных полей заставляет край льда наползать на мелководные участки, где они затем прочно садятся на «якорь», вместе с перемещенным материалом.

Арктический морской лед является транспортирующим средством, перемещающим осадки на большие расстояния [5, с. 47]. Широко распространен в Арктике процесс захвата осадка на дне и постепенного перемещения его к поверхности льда. Плавучие льдины,

смерзаясь со льдом и скребя его, разрыхляют донный осадок, который затем проделывает восходящий путь, т. к. поверхностный лед плавится, а новый лед образуется на основании плавучего льда. Темные пятна вблизи морской поверхности на плавучих льдах представляют из себя слой осадка, медленно поднимающийся кверху. Прогрев склонов приводит к очень активному сползанию высоких берегов, содержащих большое количество захороненного подземного льда и перемещаться течением на плавучих льдах в море.

Средняя скорость поднятия арктического побережья, без учета неоднократного изменения направления движения, варьирует для различных участков от нескольких миллиметров до 20-30 см в тысячелетие. Мыс Кигилях на о. Бол. Ляховский поднимается на высоту от 0,8 до 3,7 мм/год, в то время, как остров Котельный опускается на 5,2 мм в год [6, с. 270]. По мнению геологов [7, с. 150] для этого района характерны активные вулканические процессы, проявляющиеся в виде выделяющихся парогазовых шлейфов; вероятно и возникновение подводных вулканов, которые могут иногда выходить из-под уровня океана, однако быстро разрушаются деятельностью волн и льдов.

Список использованной литературы:

1. Арэ, Ф.Э. Термоабразия морских берегов. М.: Наука, 1980. - 100 с.
2. Гуков А.Ю. Возрождение острова Васильевского. Природа. 2014. № 5. С. 70-73.
3. Гуков А.Ю. Остров, открытый в XXI веке / География и экология в школе XXI века: науч.-метод. журн. - 2014. - № 2. - С. 14-18.
4. Хмызников, П.К. О размыве берегов в море Лаптевых. Северный морской путь.- № 7, 1937. - С. 45
5. Лисицын А.П. Ледовая седиментация в Мировом океане - М.: Наука, 1994.- С. 450.
6. Ванда, Ю.А, Дворкин Е.Н. Современные тенденции тектоники Новосибирского архипелага / Научные результаты экспедиции ЛАПЭКС-93.-СПб, Гидрометеоиздат, 1993. - С. 266-270.
7. Масуренков Ю.П., Собисевич А.Л., Петрова В.В. и др. Современная активность эндогенных процессов у острова Беннетта (архипелаг Де Лонга, Арктика) – М.: ИФЗ РАН, 2012. - 160 с.

© А.Ю. Гуков, 2015

УДК 913

Е. Б. Ильманбетова,
Г.В. Крыжановская, к.г.н., доцент,
Д. Н. Худаева
ФГБОУ ВПО АГУ
г. Астрахань, Российская Федерация

СОВРЕМЕННЫЙ МИНЕРАЛЬНО-СЫРЬЕВОЙ ПОТЕНЦИАЛ АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ MINERAL RESOURCE POTENTIAL OF THE ASTRAKHAN REGION

Астраханская область – один из динамично развивающихся регионов Российской Федерации, в котором сочетаются выгодное геополитическое положение, значительный природно-ресурсный, производственный и научно-технический потенциал. Устойчивое развитие экономики области в ближайшие годы должно базироваться на планомерном

росте ее составляющих и, прежде всего, за счет минерально-сырьевого потенциала. Одним из основных видов экономической деятельности Астраханского региона является добыча полезных ископаемых. К числу природных богатств области относятся нефть, газ, конденсат, сера, соль, бром, пресные минеральные воды. Необходимо отметить, что Астраханская область располагает сырьевой базой для производства строительных материалов[2].

Состояние и перспектива развития минерально-сырьевой базы области определяется, главным образом, геологическим строением ее территории, которое обусловлено расположением региона на юго-востоке Восточно-Европейской равнины в пределах Прикаспийской низменности. На территории области выявлены источники с минеральными водами различными по химическому составу и свойствам: йодно-бромные, хлоридные натриевые воды с большой степенью минерализации, которые являются основой санаторного лечения[3].

Открыто месторождение хлоридных кальциево-магниевых вод с повышенной минерализацией, которое может быть использовано как для организации санаторно-курортного лечения, так и для производства лечебных питьевых вод.

Главными богатствами недр региона являются нефть и газ. На территории области выявлено 10 месторождений в мезозойских отложениях. Из них 5 месторождений (Промысловское газовое, Олейниковское нефтегазовое, Тенгутинское нефтегазовое, Цубукское газовое, Межевое газовое) открыты в нижнемеловых отложениях на юге региона[2].

Прогнозные запасы российского сектора Каспийского моря сопоставимы с ресурсами Азербайджанской части и по экспертной оценке составляют не менее 1,0 млрд. тонн нефти и не менее 1 трлн. куб. м. газа. В этом районе разведано восемь нефтегазовых месторождений. При этом ежегодный объем добычи составляет около 10 млрд. куб.м. газа и 4 млн. тонн нефти[4].

На территории области расположено уникальное соленое озеро Баскунчак. Баскунчакское месторождение, содержащее крупные запасы соли, рассматривается как одно из крупнейших в России и ближнем зарубежье. Обеспеченность балансовыми запасами составляет 30 лет при проектном уровне добычи 2,5 млн. т. в год[2].

Промышленность строительных материалов Астраханской области представлена рядом небольших, по количеству выпускаемой продукции, заводов и цехов по производству керамического кирпича и керамзитного гравия, а также заводом по производству сыромолотого гипса и гипсового камня для цементной промышленности[1]. Крупное Нижнебаскунчакское месторождение гипса является основой для производства гипсового камня и различных строительных смесей. Для увеличения запасов гипса компанией «KNAUF» проводятся разведочные работы на новом участке в поселке Средний Баскунчак.

Область располагает значительными запасами лечебных грязей, которые приурочены к соляным озерам и расположены в основном на юго-западе и в северной части области. Грязи озера «Лечебное» используются санаторно-лечебными учреждениями. Идентичны с ними по медицинским показаниям и грязи озера «Соленое». Уникальная сульфидная иловая грязь оз. Баскунчак аналогична по своему составу и действию грязи Мертвого моря[5].

В целом, современный минерально-сырьевой потенциал области находится на достаточно высоком уровне, что благоприятно сказывается на экономике региона.

Список используемой литературы:

1. Алыков Н. Н., Алыков Н. М., Садомцев К. Ю., Шмачкова О. В. Природные ископаемые ресурсы и экологические проблемы Астраханского края: Монография / Под ред. Д-ра хим. наук, проф. Н. М. Алыкова. Астрахань: Издательский дом «Астраханский университет», 2005. – 113с.
2. Пилипенко В. Н., Липчанский А. М., Бесчетнова Э. И. Природа, прошлое и современность Астраханского края. Сост.: Жилкин А. А., Лунев А. П., Пятин В. А. – Астрахань: Издательский дом «Астраханский университет», 2008. – 452с.
3. Астраханская область – характеристика [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://polpred.com/?cnt=195&fo=3&obl=40&dsc=1> свободный. – Загл. С экрана. – Яз. Рус. Анг.
4. Полезные ископаемые [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://bujet.ru/region/info/124514.php> свободный. – Загл. С экрана. – Яз. Рус.
5. Общеэкономические характеристики территории [Электронный ресурс] Режим доступа: <http://givc.ru/projects/passportculturalregions/233/item1955/> свободный. – Загл. С экрана. – Яз. Рус.

© Е.Б. Ильманбетова, 2015

Г.В. Крыжановская, 2015

Д. Н. Худаева, 2015

УДК 504.054

А.И. Мищенко

Магистрант 2 года обучения
ФГБОУ ВПО «ПГУ им. Шолом-Алейхема»
Г. Биробиджан, Российская Федерация

В.Ю. Поляков

К.х.н., доцент
ФГБОУ ВПО «ПГУ им. Шолом-Алейхема»
Г. Биробиджан, Российская Федерация

СОСТОЯНИЕ ОЧИСТКИ СТОЧНЫХ ВОД БИРОБИДЖАНА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЁ МОДЕРНИЗАЦИИ

Для многих субъектов Российской Федерации проблемой остается физически устаревшие канализационные очистные сооружения, во многих случаях не соответствующих по мощности объемам сброса сточных вод. Плохое техническое состояние водопроводов и канализационных сооружений является причиной многочисленных техногенных аварий.

Неспособность обеспечить достаточный уровень очистки всего объема образующихся сточных вод – это основной фактор, определяющий величину негативного воздействия на водные объекты.

Так, доли загрязненных сточных вод в общем объеме водоотведения в поверхностные водные объекты за 2014 год в Российской Федерации выглядят следующим образом:

- наименьшая доля загрязнения приходится на регионы РФ - 0-20%: Республика Бурятия, Читинская область, Камчатский край, Алтайский край, Республика Алтай, Томская область, Мурманская область, Архангельская область, Пермская область, Саратовская область, Оренбургская область; Ленинградская область;

20-40%: Республика Коми, Псковская область, Красноярский край, Чукотский автономный округ, Магаданская область, Сахалинская область;

40-60%: Ямало-Ненецкий автономный округ, Вологодская область, Республика Саха (Якутия), Амурская область, Хабаровский край;

60-80%: Приморский край, Иркутская область, Ханты-Мансийский автономный округ, Свердловская область, Республика Калмыкия, Московская область, Рязанская область, Тамбовская область;

100%: Еврейская автономная область, Республика Тыва, Омская область, Курганская область, Республика Карелия, Кировская область, Брянская область, Смоленская область, Калужская область; Санкт-Петербург.

Общий объем сбросов загрязненной (без очистки и недостаточно очищенной) воды в Российской Федерации продолжает сокращаться. Но при экономической деятельности, «ответственной» за более чем половину всего объема сбросов загрязненной воды, надлежащего сокращения объема сбросов не происходит [2, с. 22].

Многие «водные проблемы» не обошли стороной и административный центр Еврейской автономной области - город Биробиджан. К таким проблемам относят: загрязненность поверхностных вод, сообщающиеся с подрусловыми грунтовыми водами, являющиеся основой водообеспечения; техническая изношенность коммуникаций; недостаточное количество водоочистных сооружений обеззараживания, дезинфекционных резервуаров (отстойников); недостаточное проведение капитальных ремонтов, гидропневматической промывки (очистки труб от обрастаний) и дезинфекции водопроводов, также после аварий; отсутствие централизованной системы канализации в ряде населенных пунктов ЕАО. На практике решение этих проблем требует внедрения и разработки инновационных, непрерывно совершенствующихся технологий очистки и конструкций очистных сооружений [3, 65].

Сброс загрязненных сточных вод в Еврейской автономной области составил в 2014 году - 12,89 млн. м³, в 2013 году – 14,48 млн. м³ [2, с. 405].

В Биробиджане, между автомобильным и железнодорожным мостами, расположена система централизованной канализации с сетями и насосными станциями, сооружениями полной биологической очистки сточных вод с выпуском в реку Бира. Очистные сооружения канализации состоят из песколовков, первичных и вторичных отстойников, аэрофильтров, аэротенков. Но физический износ очистных сооружений на сегодняшний день составляет примерно 85%, которые полностью выработали свой ресурс и находятся в аварийном состоянии. Строительство сооружений третьей очереди, способное увеличить процесс очистки, временно прекращено [1, с. 43].

Образец пробы был отобран на месте выпуска первой очереди самого сброса сточных вод – очистных сооружений МУП «Водоканал». Основным контролируемым показателем в данной работе – перманганатная окисляемость, так как по величине окисляемости можно судить о степени органического загрязнения воды [4, с. 16].

В ходе экспериментов (табл.1.) проведена очистка реальных сточных вод города Биробиджана в лабораторных условиях следующими методами и их вариациями: в 2013-2014 годах физико-химическими (адсорбция на песчаном и угольном фильтрах, электрохимическая очистка, обработка ультрафиолетом, химическая очистка и дезинфекция озонированием) методами; в 2015 году - физико-химическими (адсорбция на песчаном фильтре, электрохимическая очистка, химическая очистка и дезинфекция озонированием) методами, собрана пилотная песчаная установка длиной 2 м из материала – полипропилен.

На основе данных методов выявлены наиболее перспективные, которые могут использоваться на реальных очистных сооружениях.

В ходе экспериментов установлено, что наибольшей эффективностью и перспективностью очистки сточных вод в городе Биробиджане обладает следующий цикл: песчаный фильтр + озонирование + электрохимическое окисление. Так, перманганатная окисляемость после доочистки сточных вод составила – 14,7 мгО₂/л (до очистки – 48 мгО₂/л), 29,3 мгО₂/л (до очистки – 66,4 мгО₂/л), 41,6 мгО₂/л (до очистки – 107,2 мгО₂/л), 33,6 мгО₂/л (до очистки – 136 мгО₂/л), 60,8 мгО₂/л (до очистки – 117,6 мгО₂/л) в результате мониторинга.

Таблица 1.

Показатели образцов сточных вод в городе Биробиджане до и после дополнительной очистки

Методы очистки	Перманганатная окисляемость (мгО ₂ /л)				
	6.12.13	6.03.14	27.02.15	18.05.15	08.06.15
До очистки	48	66,4	107,2	136	117,6
Песчаный фильтр	47,2	60,8	76,8	125,6	103,2
Угольный фильтр (у/ф)	44	55,2	-	-	-
Песчаный фильтр +Озонирование	32	47,2	66,4	81,6	88,8
Песчаный фильтр + электрохимическое окисление (э/о)	20	34,4	53,6	52,8	67,2
Песчаный фильтр + (э/о) +Озонирование	17,2	30,7	47,2	40	68,8
Песчаный фильтр + Озонирование + (э/о)	14,7	29,3	41,6	33,6	60,8
Песчаный фильтр + (у/ф)+ (э/о)	13,6	28,8	-	-	-
Песчаный фильтр + (э/о) +	15,2	32	-	-	-

(у/ф)					
Песчаный фильтр + озонирование + (у/ф)	48,8	54,4	-	-	-
Песчаный фильтр +(у/ф) + озонирование	52,8	49,6	-	-	-
Песчаный фильтр +(у/ф)+ УФО	45,6	30,4	-	-	-
Песчаный фильтр + (у/ф)+ (э/о) + УФО	44,8	37,6	-	-	-
Песчаный фильтр + э/о окисление + (у/ф)+ УФО	55,2	50,4	-	-	-
Песчаный фильтр + озонирование + (у/ф)+ УФО	44	35,2	-	-	-
Песчаный фильтр + (у/ф)+ озонирование + УФО	41,6	32	-	-	-

Электрохимическую обработку рекомендуем применять для очистки сточных вод, содержащих нефтепродукты, органические и хлорорганические соединения, красители, СПАВ, фенол. Достоинствами данной очистки является и то, что она повышает ферментивную активность активного ила в аэротенках, улучшает условия коагуляции органических осадков; отсутствует шлам. Недостатки: большой расход электроэнергии и металла, загрязнение поверхности электродов, что требует их глубокой очистки. Озонирование - экологически чистый метод очистки сточных вод, так как при его использовании не применяют химические реагенты (перманганат калия, хлор), которые приводят к вторичному загрязнению воды. Наименее эффективными оказались методы: песчаный фильтр. Поэтому метод песчаного фильтра следует применять для удаления грубодисперсных примесей, для механической очистки, но не для удаления органических веществ [3, с. 66].

В существующий процесс очистки сточных вод (песколовки, отстойники, аэротенки) МУП «Водоканал» предложено внести цикл очистки (песчаный фильтр + озонирование + электрохимическое окисление), так как экспериментально доказано, что они являются наиболее эффективными методами очистки. Необходимо проведение реконструкции очистных сооружений города с целью доведения до современных требований по степени очистки и методам обеззараживания сточных вод.

Статья подготовлена при финансовой поддержке субсидии на выполнение государственного задания Минобрнауки России № 2014/422 ФГБОУ ВПО «ПГУ им. Шолом-Алейхема» по проекту № 485 «Влияние природных и антропогенных факторов на состояние здоровья населения Еврейской автономной области».

Список использованной литературы:

1. Бивалькевич А. И., Кочетков В.А., Манузина Э.Е. Технико-экономическое обоснование. Реконструкция и расширение канализационных очистных сооружений города Биробиджана. - Новосибирск, 2002. - 94 с.

2. Государственный доклад «О состоянии и об охране окружающей среды Российской Федерации в 2014 году» / Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации. - М.: 2015. - 467 с.

3. Мищенко А. И., Поляков В. Ю. Территориальные исследования: цели, результаты и перспективы: Тезисы VIII Всероссийской школы-семинара молодых ученых, аспирантов и студентов. Биробиджан, 22–25 сентября 2015 г. / Под ред. Е.Я. Фрисмана. Биробиджан: ИКАРП ДВО РАН – ФГБОУ ВПО «ПГУ им. Шолом-Алейхема», 2015. 364 с.

4. Соловьянов А. А. Количественный химический анализ вод. Методика выполнения измерений перманганатной окисляемости в пробах питьевых, природных и сточных вод титриметрическим методом ПНД Ф 14.1:2.4.154-99: Методика для государственного экологического контроля / А. А. Соловьянов. - М.: Государственный комитет Российской Федерации по экологии, 2004. – 9 с.

© А.И. Мищенко, В.Ю. Поляков, 2015

УДК 622.271

А.В. Селюков, К.т.н., доцент
ГИ КузГТУ, г. Кемерово, Российская Федерация

ОГРАНИЧИТЕЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ КАРЬЕРНОГО ПОЛЯ УГОЛЬНОГО РАЗРЕЗА В КОНТЕКСТЕ ЗАКОНОМЕРНОСТЕЙ ДИНАМИКИ ВНЕШНИХ ОТВАЛОВ ВСКРЫШНЫХ ПОРОД

В практике производства открытой угледобычи, в Кемеровской области начиная с момента ввода в эксплуатацию первых угольных разрезов “Бачатский”, “Краснобродский” и других, до настоящего времени, преимущественно распространена углубочная продольная система разработки, по классификации, предложенной академиком В.В. Ржевским [1]. В основу такой системы разработки закладывается развитие горных работ по падению угольных пластов, а приращение рабочей зоны в плане горных работ является производным от первоначального главного развития горных работ по глубине (рис.1).



Рис. 1. Принципиальная схема развития рабочей зоны угольного разреза.

При разработке наклонных и крутопадающих угольных залежей с использованием такого вида системы разработки вся вскрышная порода из карьерного поля перевозится колесными видами транспорта с большой дальностью транспортирования на внешние

отвалы (до 5км). Этот основополагающий момент по формированию отвалов основывается на пункте 141 “Правил безопасности.....” [2]: Местоположение, количество, порядок формирования и эксплуатации внутренних и внешних отвалов, их параметры определяются проектом”.

Альтернативная постановка задачи в плоскости ограничительного развития пространства карьерного поля (определение конечной глубины карьера) и ее решения возникает постоянно, ведь на этот параметр влияет весьма множество перманентных факторов, таких, как изменение потребностей в сырье данного вида, колебания отпускной цены угля на рынке и т.п. В связи с чем, приходится с большей периодичностью пересматривать принятые проектные решения. Поэтому и предложен альтернативный способ определения развития предельного контура карьерного поля, такой как расположение внешнего отвала. В развитие решения поставленной задачи и для исследования влияния ограничительного фактора в контексте закономерностей динамики внешних отвалов вскрышных пород можно использовать укрупненную графическую схему [3], на которой условно показывается месторасположения внешних отвалов, геометрические размеры карьерного поля и внешнего отвала, количество отвалов, центры тяжести карьера и отвалов, направления развития контуров карьера и отвала. Комплексный анализ проектной документации в части укрупненного формирования внешних отвалов вскрышных пород угольных разрезов Кемеровской области показывает:

- на угольном разрезе имеются от одного до нескольких отвалов;
- территориальное расположение внешних отвалов можно разделить на следующие группы – 1) по периметру вдоль длинной оси карьерного поля; 2) по периметру в торце карьерного поля; 3) смешанное расположение отвалов, как по периметру вдоль длинной оси карьерного поля, так и в торце.
- развитие контуров отвалов: направленное в сторону карьерного поля; в противоположную сторону от карьерного поля; комбинированное направление развития контуров внешнего отвала.

По анализу можно заключить следующее: внешние отвалы в основном с направлением развития своих контуров в сторону карьерного поля и по количественному распределению (рис.2) значительная доля приходится на расположение внешних отвалов по периметру карьерного поля, реже по периметру в торце карьерного поля и смешанное. Помимо этого динамичность развития внешних отвалов вскрышных пород угольных разрезов показывает - имея данные о смещении центра тяжести внешнего отвала в зависимости от дальности транспортирования и текущих размерах контуров карьерного поля, получаем ограничение в виде конечных контуров карьерного поля (рис.3).

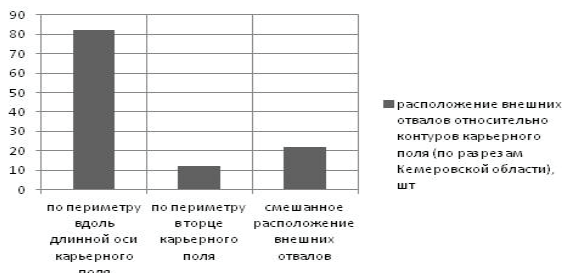


Рис.2. Количественная оценка расположения внешних отвалов вскрышных пород угольных разрезов Кемеровской области.

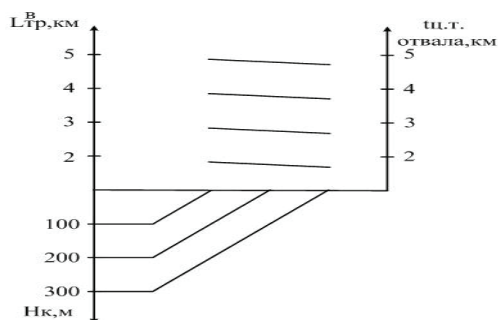


Рис.3 Номограмма определения предельной глубины карьера (H_k , м) в зависимости от дальности транспортирования вскрышной породы на внешний отвал ($L_{тр}^B$, км) и смещения его центра тяжести (ц.т. отвала, м).

Таким образом, вокруг карьерного поля формируются породные отвалы, которые в дальнейшем могут ограничить развития карьерного поля, как в плане, так и профиле горных работ и в качестве альтернативного показателя играющего одну из основных ролей в части определения предельной глубины карьерного поля является динамика развития внешних отвалов: месторасположение и направление развития контуров. Эти методические положения могут использоваться для альтернативной оценки при проектировании конечной глубины карьерного поля.

Список использованной литературы:

- 1.Ржевский В.В. Технология и комплексная механизация открытых горных работ. -М.: Недра, 1980.-631с.
- 2.Правила безопасности при разработке угольных месторождений открытым способом (ПБ 05-619-03).
- 3.Селюков А.В., Шабин А.В. Развитие альтернативных способов проектирования автоотвалов вскрыши / Природные и интеллектуальные ресурсы Сибири. Сибресурс 2014. Материалы XV Международной научно-практической конференции, 6–7 ноября 2014 г., Кемерово [Электронный ресурс] – Кемерово.

© А.В. Селюков, 2015

СОДЕРЖАНИЕ

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

С.И. Балувев, Б.Ю. Гаматаева, А.М.Гасаналиев КЛАССИФИКАЦИЯ ТЕПЛОЭНЕРГОАККУМУЛИРУЮЩИХ СИСТЕМ	3
Б.Ю. Гаматаева, И.Р. Такалаев, А.М.Гасаналиев. ФИЗИКО-ХИМИЧЕСКИЕ ТЕПЛО - И ЭНЕРГОАККУМУЛИРУЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ	6
М.А.Омарова, Т.Ш.Гаматаев, Б.Ю. Гаматаева ХИМИЯ В СОВОКУПНОСТИ ЕСТЕСТВЕННЫХ НАУК	10
Б.Ю. Гаматаева, З.И. Салпагарова, У.О.Гаматаева БЫТОВАЯ ХИМИЯ И ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ	11
Е.А.Ярина СВОЙСТВА ТЕРМОХРОМНЫХ ВЕЩЕСТВ	13

БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Ю.Л. Герасимов РАКООБРАЗНЫЕ ЗАРОСШЕГО ГОРОДСКОГО ПРУДА	15
Г.Н. Голобородько, М.А. Дерхо, Т.И. Серeda СРАВНИТЕЛЬНАЯ ОЦЕНКА ДЕЙСТВИЯ ГЛУТАМАТА И ГЛУРИНАТА НАТРИЯ НА ОБМЕН ВЕЩЕСТВ В ОРГАНИЗМЕ ЖИВОТНЫХ	19
С.О. Ереско, К. А. Иванищева, И. А. Дружинина КЛОП РАНАТРА, КАК ИСЧЕЗАЮЩИЙ ВИД	22
Е. В.Зайцева, А. А. Раймер, А. Колтышева СОДЕРЖАНИЕ ФОРМ ВОДЫ В ТКАНЯХ POLYGONUM AVICULARE И P. HYDROPIPER L. ПРОИЗРАСТАЮЩИХ НА РАЗНЫХ ТИПАХ ПОЧВ	25
К.С.Закржевская, М.А.Дерхо, Т.И. Серeda ВОЗРАСТНЫЕ ОСОБЕННОСТИ ЛИПИДНОГО ОБМЕНА И ЯЙЦЕНОСКОСТИ КУР-НЕСУШЕК В ПРОМЫШЛЕННЫХ УСЛОВИЯХ	27
С.А. Зоркина, Т.М. Зоркина, Е.Ю. Жукова ИСПОЛЬЗОВАНИЕ СПУТНИКОВЫХ ДАННЫХ LANDSAT ДЛЯ ОЦЕНКИ СОСТОЯНИЯ РАСТИТЕЛЬНОСТИ В ОКРУЖЕНИИ ОЗЕРА ТУРЛАНЬ В ХАКАСИИ: МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЙ АСПЕКТ	29
А.В. Макаров, О.Б. Сопрунова НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ПРИМЕНЕНИЯ МИКРОБНЫХ КУЛЬТУР В КАЧЕСТВЕ ПРОДУЦЕНТОВ БЕЛКА	31

А.Д. Тяпкина, Е.В. Смирнова НЕКОТОРЫЕ ОСОБЕННОСТИ ДИНАМИКИ ФОРМЕННЫХ ЭЛЕМЕНТОВ КРОВИ У БОЛЬНЫХ ЛЕЙКОЗОМ ПРИ ПОДДЕРЖИВАЮЩЕЙ ТЕРАПИИ	34

Г.В. Чудновская ЭКОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЛЕКАРСТВЕННОЙ ФЛОРЫ ЧЕРЕМХОВСКОГО РАЙОНА ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ	36

СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

Б.А. Багирян, М.В. Фадеева, А.Д. Кожина К ВОПРОСУ О АКТУАЛЬНОСТИ ПОВЫШЕНИЯ НАДЕЖНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ МАШИН	39

С.Л. Белозерцева ПРОДОЛЖИТЕЛЬНОСТЬ ПРОДУКТИВНОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДОЧЕРЕЙ РАЗНЫХ БЫКОВ-ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ	41

Л.Н. Гончарова ВЛИЯНИЕ НЕКОТОРЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СОСТАВА И КАЧЕСТВА ВОДЫ НА МОЛОЧНУЮ ПРОДУКТИВНОСТЬ КОРОВ ЧЁРНО-ПЁСТРОЙ ПОРОДЫ	43

З.В. Козлова ФОТОСИНТЕТИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ И БИОЛОГИЧЕСКАЯ ПРОДУКТИВНОСТЬ КЛЕВЕРА ЛУГОВОГО В КОРМОВЫХ СЕВООБОРОТАХ	45

З.В. Козлова, Ш.К. Хуснидинов ЭКОНОМИЧЕСКАЯ И ЭНЕРГЕТИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ КОРМОВЫХ СЕВООБОРОТОВ С КЛЕВЕРОМ ЛУГОВЫМ В ЛЕСОСТЕПНОЙ ЗОНЕ ПРЕДБАЙКАЛЬЯ	48

В.В. Окорков, О.А. Фенова, Л.А. Окоркова О РОЛИ АЗОТА В СЕРЫХ ЛЕСНЫХ ПОЧВАХ ВЕРХНЕВОЛЖЬЯ В ПРОДУКТИВНОСТИ СЕВООБОРОТА	50

В.И. Федоров, Н.С. Роббек, Т.Д. Румянцева ЗООТЕХНИЧЕСКИЕ ПАРАМЕТРЫ ЭВЕНСКОЙ И ЭВЕНКИЙСКОЙ ПОРОД ОЛЕНЕЙ РЕСПУБЛИКИ САХА (ЯКУТИЯ)	57

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

А.В. Борисова ИЗМЕНЕНИЯ В СЕМЕЙНОМ ПОЛОЖЕНИИ ЖЕНЩИНЫ-ДВОРЯНКИ В ПЕРИОД РЕФОРМ ПЕТРА I	60

С.Н. Гончарова ПОЛИТИЧЕСКАЯ ПОЗИЦИЯ СССР И СИРИИ В ПЕРИОД ИЗРАИЛЬСКОЙ АГРЕССИИ В ЛИВАНЕ В КОНТЕКСТЕ УХУДШЕНИЯ ОБСТАНОВКИ НА БЛИЖНЕМ ВОСТОКЕ	61

В.Ю.Кладов О БОРЬБЕ ОРГАНОВ НКВД С ИНОСТРАННЫМИ ШПИОНАМИ В ПЕРИОД ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ (ПО МАТЕРИАЛАМ ГОСУДАРСТВЕННОГО АРХИВА ПЕНЗЕНСКОЙ ОБЛАСТИ)	63

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

И.А. Акопян, К.О. Давтян, Л.А. Куликова ПРОБЛЕМЫ БАНКОВСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ И МЕТОДЫ ЕГО СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ	68
И. С. Алтухова ИНСТРУМЕНТАРИЙ МАРКЕТИНГОВОЙ СТРАТЕГИИ ПРОДВИЖЕНИЯ ТОВАРА НА КОНКУРЕНТНОМ РЫНКЕ	70
Э. М. Ахметшин, Л. Ф. Саитбатталова, Л. А. Каримова ПРИНЦИПЫ ПОДБОРА ОПТИМАЛЬНОГО РАЗМЕРА ЗАКАЗА	72
Е.А. Ветрова АНАЛИЗ ФОРМИРОВАНИЯ БУДУЩЕЙ ПЕНСИИ СОВРЕМЕННОЙ РОССИЙСКОЙ МОЛОДЕЖИ	74
Е.А. Ветрова, А.В. Сыркина ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКИХ КОНФЛИКТОВ В РФ	78
Е.А. Ветрова ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ПРОСТРАНСТВЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	81
Р.Р.Гареев ФОРМИРОВАНИЕ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ КАЧЕСТВОМ В РОССИЙСКИХ ГОСТИНИЧНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ И МЕТОДЫ ЕЕ ОЦЕНКИ	85
Д.К. Григорьева ФОРМИРОВАНИЕ ИМИДЖА БРЕНДА: ВЫРАЩИВАНИЕ БРЕНДА В ГОРОДСКОЙ СРЕДЕ И ИДЕИ ПО СОЗДАНИЮ АТТРАКТОРОВ	95
К.О. Давтян, Л.А. Куликова ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ НАЛИЧНО-ДЕНЕЖНОГО ОБРАЩЕНИЯ	101
И.Н. Демидова СПОСОБЫ ОТРАЖЕНИЯ В УЧЕТЕ ДОГОВОРОВ ТРАНСПОРТНОЙ ЭКСПЕДИЦИИ	103

П.В. Дорохова АНАЛИЗ МЕЖДУНАРОДНОГО И РОССИЙСКОГО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА В СФЕРЕ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМНО ЗНАЧИМЫХ ПЛАТЕЖНЫХ СИСТЕМ	107
И.В. Игнашкина РАЗВИТИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА В КАЗАХСТАНЕ	109
А.В. Индейкин К ВОПРОСАМ О ПРЕИМУЩЕСТВАХ И НЕДОСТАТКАХ МАЛЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ	112
В.И. Косарева, Е.С. Агеева ОЦЕНКА ВЕРОЯТНОСТИ УГРОЗЫ БАНКРОТСТВА ЗАО «БОШЕ»	116
Т.Г. Косенко, М.Ю. Гнездилова, Д. Галунов ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ КУЛЬТУР	120
О.И.Краснова СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СПЕЦИАЛЬНЫХ НАЛОГОВЫХ РЕЖИМОВ, ПРИМЕНЯЕМЫХ СУБЪЕКТАМИ МАЛОГО БИЗНЕСА	122
В.А.Кузьмин, В.О.Бочаров СИСТЕМА ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИИ	124
В.А.Кузьмин, И.В.Родина ЭКОНОМИКА И ЭКОЛОГИЯ КАК НЕОТЪЕМЛЕМЫЕ ЧАСТИ ВВЕДЕНИЯ В БИЗНЕС	127
В.А.Кузьмин, Д.В.Федосова ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ	129
Ю.А.Лизунова ОЦЕНКА И АНАЛИЗ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ ПРЕДПРИЯТИЯ	131
А.Ю.Лосева МАТЕМАТИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ОТДАЧИ НА ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ В РЕГИОНЕ	134
Г.М. Магомедова ОСОБЕННОСТИ ПРОВЕДЕНИЯ РЕКЛАМНЫХ КАМПАНИЙ В СТРАНАХ БРИКС	136
Л. А. Маленкова ПРИНЦИПЫ СОСТАВЛЕНИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ ФГУП ФСИН РОССИИ	140

И.Ю. Мельникова ИЗУЧЕНИЕ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ ПРИ ВНЕДРЕНИИ МАРКЕТИНГОВО-ОРИЕНТИРОВАННОГО ПОДХОДА	142
Е.В. Михина, А.А. Михин НАЛОГОВЫЕ ДОХОДЫ В ФОРМИРОВАНИИ И ИСПОЛНЕНИИ БЮДЖЕТОВ РАЗНЫХ УРОВНЕЙ	144
Р.Р. МУХАМЕДЖАНОВА ГОСУДАРСТВЕННОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В США: ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ И ОСОБЕННОСТИ	150
А.П. Пирожникова ВНЕДРЕНИЕ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНЫХ РЕШЕНИЙ В РОССИЙСКОМ ЖКХ	157
А.А. Прилуцкая ЧАСТНО-ГОСУДАРСТВЕННОЕ ПАРТНЕРСТВО, ЕГО ХАРАКТЕРИСТИКИ И ФОРМЫ	159
И.А. Рудалева, А.Ю. Абдуллин, А.Ю. Абдуллина РАЗВИТИЕ УСЛУГ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА (НА ПРИМЕРЕ ПАО «АК БАРС» БАНК)	162
Е.В. Смирнова, А.Б. Градусов КРЕДИТНЫЙ СКОРИНГ НА ОСНОВЕ ДАННЫХ СОЦИАЛЬНЫХ СЕТЕЙ	165
Л.И. Теньковская СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ МЕТОДОЛОГИЧЕСКОГО ПОДХОДА К ОЦЕНКЕ ВЛИЯНИЯ ФАКТОРОВ НАЦИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ НА СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО	168
К.С. Факанова ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ В СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ	176
В.С. Федоляк ФИНАНСОВО-КРЕДИТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ В СИСТЕМЕ РЕГИОНАЛЬНОГО ВОСПРОИЗВОДСТВА	178
А.И.Хисматуллина, И.А.Рудалева РАЗВИТИЕ КРЕДИТНОЙ ПОЛИТИКИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА (НА ПРИМЕРЕ ПАО «АК БАРС» БАНК) DEVELOPMENT OF THE CREDIT POLICY OF THE COMMERCIAL BANK (FOR EXAMPLE, PJSC «AK BARS» BANK)	184
М.С. Шагарова ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЛОЯЛЬНОСТИ ПЕРСОНАЛА	188
Д.Р. Шаяхметова ЭКВАЙРИНГ БАНКОВСКИХ КАРТ	192

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

- Д. А. Расаев, Д. А. Сараев
ВИРТУАЛЬНАЯ РЕАЛЬНОСТЬ 194

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

- А.Ю. Амосенкова, В.В. Казяба
КОМПОЗИЦИОННАЯ СТРУКТУРА АНГЛОЯЗЫЧНЫХ
МУЖСКИХ ИНТЕРНЕТ-ОБЪЯВЛЕНИЙ О ЗНАКОМСТВЕ 197

- А.М. Власова, В.В. Казяба
ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА АТРИБУТИВНЫХ СЛОВСОЧЕТАНИЙ,
ОПИСЫВАЮЩИХ ВНЕШНОСТЬ ГЕРОЕВ РОМАНА
Л.М. ОЛКОТТ «МАЛЕНЬКИЕ ЖЕНЩИНЫ» 200

- Т.В. Градская
КОГНИТИВНЫЕ АСПЕКТЫ
ЯЗЫКОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧЕЛОВЕКА 203

- Т.Л. Зенкова
КОНЦЕПТ «СЧАСТЬЕ» В АНГЛИЙСКОЙ
И РУССКОЙ ЛИНГВОКУЛЬТУРАХ: СОПОСТАВИТЕЛЬНЫЙ АСПЕКТ 206

- О.С. Лёвина
МОДНЫЕ ВЕЩИ И ИНТЕРЬЕР КАБИНЕТА ЕВГЕНИЯ ОНЕГИНА
В РОМАНЕ А.С. ПУШКИНА 208

- Е.А. Пантелеева
СЕМАНТИКА СРАВНЕНИЯ В ПОЭТИЧЕСКОМ НАСЛЕДИИ
АННЫ АХМАТОВОЙ 210

- А.В. Пискунова
СОФИЗМЫ И ИХ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ РЕКЛАМЕ 215

- Т.А. Симонова
КОМПАРАТИВ КАК СРЕДСТВО СОЗДАНИЯ ЭКСПРЕССИВНОСТИ
В ЯЗЫКЕ ПОЭЗИИ СЕРГЕЯ ЕСЕНИНА 217

- В. В. Старкова
ПРЕДПЕРЕВОДЧЕСКИЙ АНАЛИЗ ФРАГМЕНТА МОНОГРАФИИ
К. НОРД «TRANSLATION AS A PURPOSEFUL ACTIVITY» 220

- А.Н. Чугунекова, Н.С. Манчилаева
УКАЗАТЕЛЬНЫЕ МЕСТОИМЕНЕНИЯ В ХАКАССКОМ ЯЗЫКЕ 223

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

- Е.В. Белов, А.Н. Шевцов
РОЛЬ ДИАГНОСТИЧЕСКИХ ПАРАМЕТРОВ ПРИ НАЛИЧИИ
ПОПЕРЕЧНОСУЖЕННОГО ТАЗА У ЮНЫХ ПЕРВОРОДЯЩИХ 228

С.Г. Дорофеева, А.Н. Шелухина, Л.И. Тертерян
АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ ЗАБОЛЕВАЕМОСТИ БОЛЬНЫХ
С ТУБЕРКУЛЕЗОМ 232

Н.В. Котова, И.В. Медведенко, Е.К. Мурзабаев
ОРГАНИЗАЦИЯ ЗАНЯТИЙ
В СПЕЦИАЛЬНОЙ МЕДИЦИНСКОЙ ГРУППЕ
ЮУГМУ НА ОСНОВАНИИ ДАННЫХ ФИФП
И ДРУГИХ ФИЗИОЛОГИЧЕСКИХ ТЕСТОВ.
ДИНАМИКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ ЗА 2013-2014 УЧ. ГОД 234

Л.Н. Плаксина
ВЛИЯНИЕ ГЕЛИЙ-НЕОНОВОГО ЛАЗЕРНОГО ИЗЛУЧЕНИЯ
НА МИКРОЦИРКУЛЯТОРНОЕ РУСЛО КОЖИ 237

Е.А. Чернова
СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ
В СФЕРЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ 238

Е.А. Чернова
МИНИСТЕРСТВО ЗДРАВООХРАНЕНИЯ
И СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ – КЛЮЧЕВОЙ ОРГАН
В СИСТЕМЕ ГОСУПРАВЛЕНИЯ
В РОССИЙСКОМ ЗДРАВООХРАНЕНИИ 243

ВЕТЕРИНАРНЫЕ НАУКИ

М.Д. Новак, С.В. Енгашев, Э.Х. Даугалиева
ПРИМЕНЕНИЕ ПРАЗИКВАНТЕЛА, ФЕНАСАЛА И МОНИЗЕНА
ПРИ МОНИЕЗИОЗЕ, СТРОНГИЛЯТОЗАХ
ЖЕЛУДОЧНО-КИШЕЧНОГО ТРАКТА И СТРОНГИЛОИДОЗЕ ОВЕЦ 247

М.Д. Новак, С.В. Енгашев, Э.Х. Даугалиева
ЭФФЕКТИВНОСТЬ АЗИТРОМИЦИН СОДЕРЖАЩЕГО
АНТИБИОТИКА ПРИ РЕСПИРАТОРНЫХ И КИШЕЧНЫХ
ЗАБОЛЕВАНИЯХ ТЕЛЯТ 250

ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ

В.А. Показеев
К ВОПРОСУ О ПРЕПОДАВАНИИ
АКАДЕМИЧЕСКОГО РИСУНКА ПЕРВОКУРСНИКАМ 254

АРХИТЕКТУРА

Д. И. Докудовская, Л. К. Беликова, А.Н. Соколова
ПРИМЕНЕНИЕ НОВАТОРСКИХ ИДЕЙ
В СТРОИТЕЛЬСТВЕ УНИКАЛЬНЫХ ЗДАНИЙ 259

Е.А. Клевава
ПОНЯТИЕ ЦВЕТА И ЕГО РОЛЬ В АРХИТЕКТУРЕ 261

Н.П. Приказчикова ФОРМИРОВАНИЕ ПРОСТРАНСТВЕННОГО ВОООБРАЖЕНИЯ СТУДЕНТОВ АРХИТЕКТОРОВ ПРИ ПОМОЩИ РИСУНКА ПО ПРЕДСТАВЛЕНИЮ	264

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

А.В. Шевченко, Н.А.Епишина ВЗАИМОСВЯЗЬ ОТНОШЕНИЙ МАТЕРИ С РОДИТЕЛЯМИ И КАЧЕСТВА РАННЕГО КОНТАКТА МАТЕРИ И РЕБЕНКА В СИТУАЦИИ СОМАТИЧЕСКОГО ЗАБОЛЕВАНИЯ	267
М.В. Ермилова ПЕРФЕКЦИОНИЗМ КАК ЦЕННОСТЬ В СОВРЕМЕННОМ ОБЩЕСТВЕ	270
Е.М. Крыцина ОСОБЕННОСТИ ВЗАИМООТНОШЕНИЙ МАТЕРИ И РЕБЕНКА В СИТУАЦИИ ПСИХОСОМАТИЧЕСКОГО ЗАБОЛЕВАНИЯ	272
А.Ф.Павлов САМООЦЕНКА	275
Л.А. Мирзоян ПСИХОЛОГИЧЕСКОЕ БЛАГОПОЛУЧИЕ БУДУЩЕГО ЮРИСТА КАК ФАКТОР УСПЕШНОЙ АДАПТАЦИИ В ПРОФЕССИИ	277
С.В. Потякина ПРОБЛЕМА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕФОРМАЦИИ ЮРИСТА	280
А.Д.-Б.Сандый ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ХАРАКТЕРА ТУВИНСКИХ ПЕДАГОГОВ УЧРЕЖДЕНИЙ СРЕДНЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ФОРМИРОВАНИЕ АКМЕОЛОГИЧЕСКИХ ИНВАРИАНТ ПРОФЕССИОНАЛИЗМА	282
М.В.Бесстрашникова ВЗАИМОСВЯЗЬ ПРИНЯТИЯ РОЛИ МАТЕРИ И КАЧЕСТВА РАННЕГО КОНТАКТА В СИТУАЦИИ СОМАТИЧЕСКОГО ЗАБОЛЕВАНИЯ РЕБЕНКА	290
К.С.Черникова ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ПРОКРАСТИНАЦИИ И ЛЕНИ И ИХ СХОДСТВА	293
М.Д. Шарова ПСИХОЛОГИЧЕСКИЙ БАРЬЕР. ЧУВСТВО ВИНЫ	295
В.А. Захарова ОСОБЕННОСТИ ВЗАИМОСВЯЗИ СУПРУЖЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ И РАННЕГО КОНТАКТА МАТЕРИ И РЕБЕНКА В СИТУАЦИИ ПСИХОСОМАТИЧЕСКОГО ЗАБОЛЕВАНИЯ	297

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Г.И.Аубекова, Ф.А.Мисходжева, Д.А.Чомаева
ЭТНИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ОСНОВНЫХ
ЭТНИЧЕСКИХ ОБЩНОСТЕЙ 300
- С. О. Ереско, К. А. Иванишева, Е. Г. Луковицкая
ВОСПРИЯТИЕ НАСЕЛЕНИЕМ МАЛЫХ СУБЪЕКТОВ
РОССИИ КВИР-ЛЮДЕЙ 304
- К.И. Ермаков
ВЕЧНЫЙ РЕБЕНОК КАК ЦЕННЫЙ СОТРУДНИК 307
- А.Р. Зиязитдинова
К ВОПРОСУ О СОЦИОЛОГИЧЕСКОМ СОПРОВОЖДЕНИИ
АУДИТА ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИИ 309
- Г.С.Кусаинова
КОНФЛИКТОГЕННЫЕ ФАКТОРЫ
В КОНФЕССИОНАЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЯХ
РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН 311
- Э.Н. Седалишева
ОТНОШЕНИЕ ГРАЖДАН Г. ЯКУТСКА
К «ЭЛЕКТРОННОЙ БЛАГОТВОРИТЕЛЬНОСТИ» 313
- А.Р.Ситдикова
ТЕРРИТОРИАЛЬНАЯ КАРТИНА ФОРМИРОВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ
ПЕНСИОННОГО ВОЗРАСТА В РЕСПУБЛИКЕ БАШКОРТОСТАН 317
- М.Н. Хачатрян
К ВОПРОСУ ОБ ИЗУЧЕНИИ МЕСТА И РОЛИ РОССИИ
В СОВРЕМЕННОЙ СИСТЕМЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ 321
- З.А.Троска, А.А. Щербулаткина
РОЛЬ ВСЕРОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВЕННОГО ДВИЖЕНИЯ
«АНТИДИЛЕР» В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМ НАРКОМАНИИ
И АЛКОГОЛИЗМА СРЕДИ МОЛОДЕЖИ 323

КУЛЬТУРОЛОГИЯ

- А.Ю. Павлов
ФЕСТИВАЛЬНОЕ ДВИЖЕНИЕ
УЛИЧНО-ПЛОЩАДНЫХ ТЕАТРОВ
КАК СПОСОБ СОЦИАЛИЗАЦИИ 328
- М.М. Шубина, А.И. Папонова
КУЛЬТУРОЛОГИЧЕСКИЙ ПОДХОД
К ИССЛЕДОВАНИЮ ВОПРОСОВ ВЛИЯНИЯ
МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА
НА НАЦИОНАЛЬНОЕ ПРАВО 331

НАУКИ О ЗЕМЛЕ

А. Ю. Гуков К ИЗУЧЕНИЮ ГЕНЕЗИСА НОВОГО ОСТРОВА В МОРЕ ЛАПТЕВЫХ	333
Е. Б. Ильманбетова, Г.В. Крыжановская, Д. Н. Худаева СОВРЕМЕННЫЙ МИНЕРАЛЬНО-СЫРЬЕВОЙ ПОТЕНЦИАЛ АСТРАХАНСКОЙ ОБЛАСТИ MINERAL RESOURCE POTENTIAL OF THE ASTRAKHAN REGION	334
А.И. Мищенко, В.Ю. Поляков СОСТОЯНИЕ ОЧИСТКИ СТОЧНЫХ ВОД БИРОБИДЖАНА И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЁ МОДЕРНИЗАЦИИ	336
А.В. Селюков ОГРАНИЧИТЕЛЬНОЕ РАЗВИТИЕ КАРЬЕРНОГО ПОЛЯ УГОЛЬНОГО РАЗРЕЗА В КОНТЕКСТЕ ЗАКОНОМЕРНОСТЕЙ ДИНАМИКИ ВНЕШНИХ ОТВАЛОВ ВСКРЫШНЫХ ПОРОД	340



УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

Приглашаем Вас принять участие в Международных научно-практических конференциях проводимых нашим центром.

Форма проведения конференций: заочная, без указания формы проведения в сборнике статей;

По итогам конференций издаются сборники статей конференций. Сборникам присваиваются соответствующие библиотечные индексы УДК, ББК и международный стандартный книжный номер (ISBN)

Всем участникам высылается индивидуальный сертификат участника, подтверждающий участие в конференции.

В течении 10 дней после проведения конференции сборники статей размещаются на сайте aeterna-ufa.ru а так же отправляются в почтовые отделения для осуществления рассылки. Рассылка сборников производится заказными бандеролями.

Сборники статей размещаются в научной электронной библиотеке elibrary.ru и регистрируются в наукометрической базе **РИНЦ (Российский индекс научного цитирования)**

Стоимость публикации от 130 руб. за 1 страницу. Минимальный объем-3 страницы

С информацией и полным списком конференций Вы можете ознакомиться на нашем сайте aeterna-ufa.ru

Научно-издательский центр «Аэтерна»

Aeterna-ufa.ru

+7 (347) 266 60 68

info@aeterna-ufa.ru



УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

**Приглашаем Вас опубликовать результаты исследований в
Международном научном журнале «Инновационная наука»**

Журнал «Инновационная наука» является ежемесячным изданием. В нем публикуются статьи, обладающие научной новизной и представляющие собой результаты завершенных исследований, проблемного или научно-практического характера.

Журнал издается в печатном виде формата А4

Периодичность выхода: 1 раз месяц.

Статьи принимаются до 12 числа каждого месяца

В течении 20 дней после издания журнал направляется в почтовые отделения для осуществления рассылки.

Журнал размещён в научной электронной библиотеке elibrary.ru и зарегистрирован в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования)

Научно-издательский центр «Аэтерна»

Aeterna-ufa.ru

+7 (347) 266 60 68

science@aeterna-ufa.ru

Научное издание

ВЕКТОРЫ РАЗВИТИЯ НАУКИ

**Сборник статей
студентов, аспирантов, молодых ученых и преподавателей**

В авторской редакции

Подписано в печать 15.11.2015 г. Формат 60х84/16.

Усл. печ. л. 19,30. Тираж 500. Заказ 333.

**Отпечатано в редакционно-издательском отделе
НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКОГО ЦЕНТРА «АЭТЕРНА»**

450076, г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2

aeterna-ufa.ru

info@aeterna-ufa.ru

+7 (347) 266 60 68