

ОБ НДТ, ГОСПОДДЕРЖКЕ И СМИ



Покуда в СМИ и в чатах спорят, провалена реформа совсем или частично, жизнь идет вперед: российские предприятия начинают выпускать качественное оборудование для переработки отходов, операторы рынка – использовать его, банки – финансировать проекты... На меня произвела очень ободряющее впечатление беседа с президентом АО «Управление отходами» **П. Е. Бешаповым.**

– Уважаемый Павел Евгеньевич, сколько бы ни велось споров о том, успешна ли реформа по самой своей сути, есть вопросы, которые не утрачивают актуальности, что называется, при любой власти. К таковым относится и вопрос о внедрении наилучших доступных технологий в сфере обращения с отходами. Что вы можете об этом сказать?

– Этот вопрос отсылает нас к большому национальному проекту «Экология», который начинает реализовываться в стране. Говоря о наилучших доступных технологиях, я бы в первую очередь с удовлетворением отметил, что работа ФОИВ, осуществляемая совместно с наиболее активными представителями российской промышленности, уже приносит очевидные плоды. Если раньше мы были вынуждены покупать большую часть оборудования за рубежом, то уже сегодня российские промышленные предприятия поставляют по весьма конкурентоспособным ценам оборудование хорошего качества, не уступающее импортным аналогам, а в ряде случаев даже превосходящее их.

– Приведите пример!

– Пожалуйста! Как вы знаете, для крупных мусоросортировочных комплексов остро необходимы такие элементы оборудования для со-

ртировки, как барабанные грохоты. Оказалось, что барабанные грохоты, произведенные за рубежом, не очень готовы к специфике российского мусора, которая заключается помимо прочего в высокой абразивности. При нормативных сроках службы такого вида оборудования за рубежом 10 лет, в России это может быть 3–4 года. А вот барабанные грохоты, произведенные на российских предприятиях, из российского металла, мало того, что дешевле стоят, они еще и более эффективно работают, и гораздо дешевле в обслуживании.

Возвращаясь к теме НДТ, упомянем, что соответствующие справочники разработаны и активно используются. Безусловно, реализация нацпроекта, в том числе в контексте создания механизмов содействия развитию отрасли через инструмент публично-правовой компании, через инструменты различной государственной поддержки, безусловно, даст эффект, и российские промышленные предприятия получат огромный рынок не только поставки своей продукции, но и ее послепродажного обслуживания. Российские потребители, в данном случае операторы инфраструктуры, получают эффективное оборудование, которое позволит решить задачи, сформулированные в рамках нацпроекта.

– А не помешают ли им это сделать тарифы, которые оказались в итоге гораздо ниже, чем планировалось?

– Да, вокруг этого вопроса возникла просто история, но здесь очень важно понимать, что существует целый ряд элементов государственной поддержки и он не только напрямую влияет на эти тарифы, но и создает условия для того, чтобы отрасль развивалась. Важный фактор – подписание Президентом РФ указа о создании компании по формированию комплексной системы обращения с ТКО «Российский экологический оператор». Безусловно, я пока не знаю, как в итоге будет выглядеть система ее взаимодействия с рынком, но понимаю, что планируется направлять достаточно солидные деньги на софинансирование создания инфраструктурных объектов и это тоже, очевидно, повлияет на тарифы.

Кроме того, снижению расходов, учитываемых в тарифе, а соответственно и снижению тарифа способствует созданная в рамках работы Фонда содействия реформированию ЖКХ система софинансирования процентной ставки по линии Минпромторга РФ.

Однако отметим следующее. Как известно, в структуре тарифа региональных операторов большую часть составляет транспортирова-

ние. У нас в стране работает множество механизмов поддержки лизинга техники, так называемый механизм льготного лизинга, но вот в отношении коммунальной техники он почему-то не работает. Между тем, учитывая специфику тарифообразования, можно с уверенностью сказать, что внедрение механизма льготного лизинга даст очень хороший эффект.

– А как насчет кассовых разрывов?

– Вы правы, оптимизм возникает там, где региональный оператор живет в условиях 70-, а лучше 90-процентной собираемости, тогда он может обеспечивать функционирование системы. Но далеко не везде имеет место такая собираемость. Совершенно очевидно, что работа новой отрасли не будет возможна без сопровождения ее деятельности со стороны крупных институтов, которые будут предоставлять средства на покрытие кассовых разрывов. Кассовые разрывы и проценты по ним могут учитываться в тарифе, такого рода возможности тарифным законодательством предусмотрены. Хочется сказать опять-таки с удовольствием, что крупнейшие кредитные организации Российской Федерации уже этот рынок видят, они принимают решение об участии в финансировании деятельности региональных операторов. Наиболее активную по-

зицию занимает Газпромбанк; хочется верить, что и другие наши крупные кредитные учреждения в этом будут участвовать.

Создается отрасль с оборотом под 300 млрд руб. в год, и, если ее постигнет провал только потому, что некому будет фондировать кассовые разрывы, это будет, конечно, очень обидно. Я уж не говорю о том, что мы, жители, на себе это почувствуем.

– Уже почувствовали...

– Да, если даже в Москве мы временами, выходя утром, видим у себя переполненные площадки, то что говорить о территориях, где и собираемость очень низкая, а плечи перевозок огромные и где не очень, скажем так, финансово устойчиво чувствуют себя операторы и региональные операторы. Поддержка тут необходима. Эти расходы нужно учесть не только в нормативных документах, но и при правоприменении. Они не вызовут большого роста тарифа, но дадут возможность компаниям выживать на этапе вхождения в проекты.

– Кстати, о законодательстве. Какие изменения, вы считаете, сейчас необходимы?

– Введение обязанности государственных органов, в первую очередь федерального уровня, предоставлять региональному оператору информацию о потребителях. Абсолютное

большинство региональных операторов черпают эту информацию какими угодно способами, но точно не путем получения официальной информации по запросу, допустим, в паспортные столы или в Федеральную налоговую службу.

Но в целом я бы сказал, что законодательство выстроено, дальше – вопросы правоприменения, и это очень важные вопросы. Вы помните, год назад много говорилось о том, что обязательно должно осуществляться публичное сопровождение всех стадий, связанных с выбором регионального оператора, иных стадий осуществления реформы, широкое освещение этих вопросов в СМИ. К сожалению, эти слова остались словами, единственная тематика, которую охотно муссируют СМИ, – это свалки, протесты и прочая чернуха. А зарождение новой отрасли и большое количество ярких положительных примеров по современным сортировкам, полигонам, по созданию великолепных предприятий по переработке отходов, видимо, не вдохновляют: об этом информации очень мало! Конечно, это не касается вашего журнала, вы – высокопрофессиональное издание!

– Спасибо за добрые слова и за интересный рассказ! ♻️

*Интервью провела
О. В. Шевелева*

СОБЫТИЯ ■ ФАКТЫ

ЛЬГОТЫ НА РАЗДЕЛЬНЫЙ СБОР

Ростовская область – единственный регион, который предусмотрел понижающий коэффициент к нормативам накопления ТКО для тех, кто будет заниматься раздельным сбором отходов. Применяются следующие коэффициенты:

- 0,96 – при сортировке на два вида отходов;
- до 0,86 – при сортировке на три вида отходов и более.

По словам министра ЖКХ Ростовской области Андрея Майера, азовчане, которые организовали раздельный сбор, по условиям договора уже платят с понижающим

коэффициентом – 0,86. То есть они снизили норматив накопления на 14 % – с 3,02 кубометра на человека в год до 2,64.

Кроме того, в ряде территорий губернатор Ростовской области Василий Голубев ввел понижающий коэффициент норматива накопления – 0,8. Его применяют в муниципалитетах, где норматив возрос в два раза и более. Это Волгодонск, Донецк, Таганрог, Сальск и Матвеево-Курганский район.

Для поддержки социально не защищенных групп населения предусмотрена система льгот при росте платежей за обращение

с отходами. Это инвалиды войны, ветераны боевых действий, инвалиды 1-й и 2-й групп, семьи, имеющие детей-инвалидов, граждане, пострадавшие от радиационных аварий, ветераны труда, ветераны труда Ростовской области, реабилитированные лица, сельские специалисты.

Компенсации части расходов граждан на оплату ЖКУ распространяются и на коммунальную услугу по обращению с ТКО, если ежемесячные расходы на ЖКУ превышают 20 % от совокупного семейного дохода.

Источник: solidwaste.ru