

# МУСОРОВОЗЫ НА КУРОРТЕ

Ю. А. Иванова, ООО «Скания-Русь»

Для защиты экологии региона Кавказские Минеральные Воды региональный оператор ООО «ЖКХ» пополнил свой автопарк партией мусороуборочной техники Scania нового поколения.

Официальный дилер Scania в Ставропольском крае – ООО «КавминСкан» – в августе этого года завершил отгрузку партии техники региональному оператору ООО «Жилищно-коммунальное хозяйство» (ООО «ЖКХ»). Десять мусоровозов нового поколения будут задействованы при вывозе твердых коммунальных отходов в Пятигорске, Кисловодске, Железноводске и Минеральных Водах. Автомобили уже вышли на маршруты.

## ОБОСНОВАННЫЙ ВЫБОР

Выбор пал на шведскую марку неслучайно. «Федеральным оздоровительным курортам необходима современная техника, характеристики которой позволяют заботиться об окружающей среде: двигатель экологического стандарта Евро-5, эко-

номное потребление топлива, высокий коэффициент прессования отходов. Важен также низкий уровень шума при работе двигателя и оборудования, чтобы убирать курортную зону, не мешая местным жителям и отдыхающим», – рассказал территориальный руководитель ООО «ЖКХ» Алексей Дворников.

Еще один существенный фактор – высокая маневренность мусоровозов. «Курортные города края славятся узкими улицами, по которым приятно гулять, но бывает сложно выполнить разворот даже на легковом автомобиле. Однако новые мусоровозы, хоть и трехосные, проезжают практически везде, где проходят двухосные модели, и благодаря подруливающей оси могут выполнять сложнейшие маневры в жилых кварталах с плотной застройкой», – продолжает Алексей Дворников.

Компания «ЖКХ» выбрала для работы девять единиц Scania P320 B6x2\*4NA (рис. 1) с кузовом OMB FIGURINO XL LEGEND объемом 24 м<sup>3</sup> для сбора и транспортировки большого количества отходов, в том числе крупногабаритных. Еще один мусоровоз – Scania P280 B4x2\*4NA (рис. 2) с кузовом Zoeller Mini XL объемом 11,1 м<sup>3</sup> с более компактным шасси – куплен как экспериментальный вариант для самых труднопроходимых мест в городе. При этом P320 может за один раз перевезти 17 т мусора, а P280 – 7–8 т.

Спецтехника способна работать с пластиковыми и металлическими контейнерами от 0,12 до 8 м<sup>3</sup> для задней загрузки, при этом за каждый рейс можно выгрузить содержимое 130 баков объемом 1,1 м<sup>3</sup>. На машинах с подруливающей осью, помимо подъемника для евроконтейнеров, установлен задний портал, позволяющий выгружать бункеры объемом до 8 м<sup>3</sup>. В комплектации присутствуют автоматический (одинарный или непрерывный) и дополнительный полуавтоматический (ручной) режимы прессования отходов с помощью рычагов.

## РАБОТА С КОМФОРТОМ

Электронная начинка и устройство кабины моделей P320 и P280 создают оптимальные условия для безопасной и комфортной работы водителя. «Автоматизированная коробка передач ощутимо облегчает управление, – отмечает Алексей Дворников. – На приборной панели есть цветной монитор, и водитель с первого взгляда легко может понять, что сообща-



Рис. 1. Мусоровоз Scania P320



ет ему автомобиль. В кабине отличная обзорность: помимо 4 зеркал заднего вида, есть также обзорные зеркала и камера заднего вида, поэтому удобно парковаться задним ходом. Мощные фонари для освещения рабочей зоны позволяют вывозить мусор даже в темное время суток. Вплоть до начала сентября температура воздуха в нашем регионе может прогреваться до +30 °С, поэтому очень важна система климат-контроля, обеспечивающая прохладу и комфорт в кабине. В результате водитель устает меньше, чем за рулем другой техники».

Все 10 мусоровозов куплены в лизинг по программе «Scania Драйв», при этом владелец техники получает целый комплекс услуг, а ежемесячно оплачивает только один счет.

«В комплекс услуг для регионального оператора входит использование системы мониторинга автопарка Scania FMS, обучение водителей и сервисный контракт, который гарантирует своевременное техническое обслуживание (далее – ТО) и обеспечивает продленную защиту силовой линии», – комментирует руководитель отдела продаж ООО «КавминСкан» Елена Казадаева.

По мнению Алексея Дворникова, программа действительно удобна: «Когда приходит время ТО, водитель просто отправляется к дилеру на станцию ТО без каких-либо дополнительных счетов и оплат, а затем вновь возвращается к работе. И главное – стоимость владения автомобилем четко просчитана, все абсолютно прозрачно, нет никаких дополнительных вложений».

Теперь с помощью системы FMS компания постоянно держит в поле зрения каждый автомобиль и полностью контролирует управление автопарком: можно оценивать эффективность водителя, поддерживать с ним двустороннюю связь, следить за графиком движения, контролировать расход топлива. В ООО «ЖКХ» эту систему уже используют механики, специалисты по логистике и сами водители.

К концу лета 20 водителей из «ЖКХ» – по двое на каждый автомобиль – прошли обучение в рамках программы «Scania Драйв».

«После обучения меньше вопросов стали задавать по управлению техникой, улучшился стиль вождения. Надеемся получить и экономию топлива за счет правильного управления автомобилем, будем анализировать показатели, – отмечает Дворников. – Хотя экономия очевидна уже сейчас: там, где у нас раньше работали две или три единицы техники российского производства, теперь работает один европейский автомобиль».

### ПЕРСПЕКТИВНОЕ ПРИОБРЕТЕНИЕ

Ключевое значение для принятия решения о покупке новых мусоровозов имел тест-драйв, проводившийся осенью 2018 г. Специально для этого дилер «КавминСкан» бесплатно предоставил компании «ЖКХ» мусоровоз Scania P320. Автомобиль испытывали три недели, и он успешно справился с задачами.

«Мы заключили соглашение с правительством Ставропольского края, и 9 лет будем региональным оператором, то есть и работа, и возможности для роста есть, рынок стабильный, поэтому и выбрали такие автомобили, – поделился территориальный руководитель «ЖКХ». – Тест-драйв помог нам убедиться в том, что мусоровозы очень вместительные, комфортные для водителей и легко проходят там, где техника, которую мы раньше использовали, пройти не могла. Вторым значимым фактором стали чрезвычайно выгодные условия покупки, которые предложила компания «Скания Лизинг»».

Поскольку региональный оператор начал работу недавно, у него пока крайне ограничены возможности для приобретения современной техники мирового уровня, что необходимо для обеспечения рентабельности бизнеса. С учетом этой специфики клиенту и были предоставлены выгодные условия.

«Сейчас, после обновления парка, наша задача – правильно распределить и максимально загрузить новые мусоровозы, чтобы они работали минимум 12 часов, – резюмирует Алексей Дворников. – Мы пересматриваем маршруты на всей террито-



Рис. 2. Мусоровоз Scania P280

рии. К примеру, в Кисловодске раньше работало 11 машин, сейчас – 7, за счет оптимизации маршрутов, которая стала возможна благодаря новой технике. Так как мусоровозы обладают хорошими ходовыми качествами и за счет бункера увеличенного объема забирают больше мусора, логистика выстраивается совсем по-другому. Если раньше мусоровозу отечественного производства нужно было в промежутке между загрузками съездить на полигон и выгрузить мусор, потратив на это около 2 часов, то новая модель полностью отрабатывает график и только потом едет на выгрузку. Экономия времени существенная».

Елена Казадаева отметила, что если говорить в целом о рынке мусороуборочной техники в Ставропольском крае, то реформа сферы обращения с отходами значительно повлияла на структуру продаж. «С рынка ушли небольшие компании, которые в основном закупали дешевую технику, не думая об остаточной стоимости, – пояснила она. – Сегодняшние региональные операторы смотрят в будущее и выбирают качественные автомобили, понимая, что нужно развиваться. Конечно, покупка современной европейской техники требует вложений, но и служить она будет долго, будут минимизированы расходы по ремонту и заправке. А поскольку остаточная стоимость автомобиля будет высокой, то и на вторичном рынке такая техника будет стоить дорого». ♻️



# ЕСОМОНДО

От новых моделей развития многооборотной экономики до технологических решений по управлению ресурсами и их защите: международная платформа для стимулирования роста инновационной предпринимательской экосистемы и создания более устойчивого будущего.

Проектируем  
лучший  
мир.

Контакты для получения подробной информации и запросов на бесплатные VIP-карты: ИТАЛО-РОССИЙСКАЯ ТОРГОВАЯ ПАЛАТА - Irina Nazarova  
тел. +39 02 86995240 [irina.nazarova@ccir.it](mailto:irina.nazarova@ccir.it) [www.ccir.it/ccir/](http://www.ccir.it/ccir/)

[f](#) [@](#) [t](#) [v](#) [ecomondo.com](http://ecomondo.com)

5-8 НОЯБРЯ 2019 ГОДА ТОРГОВО-ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР РИМИНИ

Совместно с  
**ИТА**

Одновременно с  
**KEY ENERGY**

Организатор  
**ITALIAN EXHIBITION GROUP**  
Providing the future